

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ



УЧЕБНИК

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ИЗДАТЕЛЬСТВО
ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1953

Политическая экономия относится к числу общественных наук¹. Она изучает законы общественного производства и распределения материальных благ на различных ступенях развития человеческого общества.

Материальное производство является основой жизни общества. Чтобы жить, люди должны иметь пищу, одежду и другие материальные блага. Чтобы иметь эти блага, люди должны производить их, должны трудиться.

Люди производят материальные блага, то-есть ведут борьбу с природой, не в одиночку, а сообща, группами, обществами. Следовательно, производство всегда и при всех условиях является *общественным* производством, а труд — деятельностью *общественного* человека.

Процесс производства материальных благ предполагает следующие моменты: 1) труд человека, 2) предмет труда и 3) средства труда.

Труд есть целесообразная деятельность человека, в процессе которой он видоизменяет и приспособляет предметы природы для удовлетворения своих потребностей. Труд является естественной необходимостью, непременным условием существования людей. Без труда была бы невозможна сама человеческая жизнь.

Предметом труда является всё то, на что направлен труд человека. Предметы труда могут быть непосредственно даны самой природой, например дерево, которое рубят в лесу, или руда, которую извлекают из недр земли. Предметы труда, которые раньше подверглись воздействию труда, например руда на металлургическом

¹ Название науки «политическая экономия» происходит от греческих слов: «политейа» и «ойкономия». Слово «политейа» означает «общественное устройство». Слово «ойкономия» в свою очередь состоит из двух слов: «ойкос» — дом, домохозяйство и «номос» — закон. Название науки «политическая экономия» появилось лишь в начале XVII века.

заводе, ялонок на прядильной фабрике, носят название *сырья* или *сырых материалов*.

Средствами труда являются все те вещи, при помощи которых человек воздействует на предмет своего труда и видоизменяет его. К средствам труда относятся различные орудия производства, а также производственные здания, дороги, каналы, склады и т. д. В составе средств труда определяющая роль принадлежит *орудиям производства*. К ним относятся многообразные орудия, которые человек применяет в своей трудовой деятельности, начиная с грубых каменных орудий первобытных людей и кончая современными машинами. Уровень развития орудий производства служит мерилом власти общества над природой, мерилом развития производства. Экономические эпохи различаются не тем, что производится, а тем, как производится, какими орудиями производства.

Предметы труда и средства труда составляют *средства производства*. Средства производства сами по себе, вне соединения с рабочей силой, представляют лишь груду мёртвых вещей. Для того чтобы мог начаться процесс труда, рабочая сила должна соединиться с орудиями производства.

Рабочая сила есть способность человека к труду, совокупность физических и духовных сил человека, благодаря которым он в состоянии производить материальные блага. Рабочая сила — активный элемент производства, она приводит в движение средства производства. С развитием орудий производства развивается и способность человека к труду, его умение, навыки, производственный опыт.

«*Орудия производства, при помощи которых производятся материальные блага, люди, приводящие в движение орудия производства и осуществляющие производство материальных благ благодаря известному производственному опыту и навыкам к труду, — все эти элементы вместе составляют производительные силы общества*»¹. Трудящиеся массы являются основной производительной силой человеческого общества на всех этапах его развития.

Производительные силы составляют одну сторону производства. Они выражают отношение людей к предметам и силам природы.

Другую сторону производства составляют *производственные отношения*. Производственные отношения — это отношения людей друг к другу в процессе производства материальных благ. Производственные отношения являются таким же необходимым элементом производства, как и производительные силы.

Техническую сторону производства изучают естественные и технические науки: физика, химия, металлургия, машиноведение, агрономия и другие. Политическая экономия изучает обществен-

¹ И. В. Сталин. О диалектическом и историческом материализме, Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 589.

ный строй производства, общественно-производственные, то-есть экономические, отношения людей, законы развития производственных отношений.

К производственным отношениям относятся: а) формы собственности на средства производства; б) вытекающие отсюда положение различных социальных групп в производстве и их взаимоотношение; в) формы распределения продуктов, всецело зависящие от форм собственности и от положения социальных групп в производстве.

На каждой ступени исторического развития основу общественно-производственных отношений составляет определённая форма собственности на средства производства.

Состояние производительных сил отвечает на вопрос о том, какими орудиями производства производят люди необходимые для них материальные блага. Состояние производственных отношений отвечает на вопрос: в чём владении находятся средства производства (земля, леса, воды, недра, сырые материалы, орудия производства, производственные здания, средства сообщения и связи и т. п.) — находятся ли они в распоряжении всего общества или в распоряжении отдельных лиц, групп, классов, использующих их для эксплуатации других лиц, групп, классов.

Иными словами, состояние производственных отношений показывает, как распределяются между членами общества средства производства и, следовательно, также и материальные блага, производимые людьми. Отношения производства определяют и соответствующие отношения распределения.

Производимые в обществе продукты служат производственному или личному потреблению. *Производственным потреблением* называется использование средств производства для создания материальных благ. *Личным потреблением* называется удовлетворение потребностей человека в пище, одежде, жилище и т. д.

Распределение произведённых предметов личного потребления зависит от распределения в обществе средств производства. В капиталистическом обществе средства производства принадлежат капиталистам, ввиду чего продукты труда также принадлежат капиталистам. Рабочие лишены средств производства и, чтобы не умереть с голоду, вынуждены работать на капиталистов, присваивающих продукты их труда. В социалистическом обществе средства производства являются общественной собственностью. Ввиду этого продукты труда принадлежат самим трудящимся.

Совокупность производственных отношений людей составляет экономическую структуру, или экономический базис, общества. Базис есть экономический строй общества на данном этапе его развития. Базис общества определяет и соответствующую ему надстройку, то-есть политические, правовые и иные взгляды и учреждения. Появившись на свет, надстройка в свою очередь оказывает обратное активное воздействие на базис, ускоряя или задерживая его развитие.

...то меньше... Однако различия обусловлены тем, что в общественно-производственных отношениях, определяющих развитие общества, действуют различные законы.

Политическая экономия изучает общественно-производственные отношения в их взаимодействии с производительными силами. Поскольку эти две силы и производственные отношения в процессе образуют *способ производства*.

Производительные силы являются наиболее подвижным и революционным элементом производства. Развитие производства начинается с изменений в производительных силах — прежде всего с изменения и развития орудий производства, а затем происходят соответствующие изменения и в области производственных отношений. Производственные отношения людей, развиваясь в зависимости от развития производительных сил, в свою очередь сами активно воздействуют на производительные силы, ускоряя или замедляя их развитие.

Производительные силы общества могут развиваться беспрепятственно лишь в том случае, если производственные отношения соответствуют состоянию производительных сил. Когда производительные силы перерастают рамки данных производственных отношений, эти последние стареют и становятся тормозом дальнейшего развития производительных сил. Возникает и развивается противоречие между новыми производительными силами и старыми производственными отношениями.

В результате этого старые производственные отношения раньше или позже сменяются новыми производственными отношениями, соответствующими достигнутому уровню развития и характеру производительных сил общества. Новые производственные отношения являются той главной и решающей силой, которая определяет дальнейшее, притом мощное развитие производительных сил и без которой производительные силы обречены на прозябанье.

Таким образом, экономическим законом развития общества является закон *обязательного соответствия* производственных отношений характеру производительных сил.

В недрах старого общества возникают и развиваются материальные предпосылки для смены старого способа производства новым, более высоким. В обществе, основанном на частной собственности и эксплуатации человека человеком, конфликты между производительными силами и производственными отношениями проявляются в классовой борьбе. В этих условиях смена старого способа производства новым осуществляется путём социальной революции.

Политическая экономия имеет дело с материальным производством в его исторически определённой общественной форме, с экономическими законами, присущими соответствующим способам производства, соответствующим общественным формациям. Каждому способу производства присущ свой основной экономический закон. Основной экономический закон — это такой закон, который определяет не какую-либо отдельную сторону или какие-либо отдельные процессы развития производства, а все главные сто-

роны и все главные процессы развития, следовательно, определяет существо данного способа производства. Однако различные общественные формации в своём развитии подчиняются не только своим специфическим экономическим законам, но и тем экономическим законам, которые общи для всех формаций, например закону обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Стало быть, общественные формации не только отделены друг от друга, но и связаны друг с другом общими для всех формаций экономическими законами.

Законы экономического развития, так же как и законы естествознания, являются объективными законами, отражающими процессы экономического развития, совершающиеся независимо от воли людей. Экономические законы возникают и действуют на базе определённых экономических условий. Люди могут открыть эти законы, познать их и, опираясь на них, использовать их в интересах общества, но они не могут уничтожить их или создать новые экономические законы.

Использование экономических законов в классовом обществе всегда имеет классовую подоплёку, причём знаменосцем использования экономических законов в интересах развития общества является передовой класс, тогда как отживающие классы сопротивляются этому. В эпоху революции передовой класс общества использует против старого строя закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил, ломает сопротивление старых господствующих классов, низвергает отжившие производственные отношения и создаёт новые производственные отношения, соответствующие характеру производительных сил, выросших в недрах старого строя.

Политическая экономия есть историческая наука. Она изучает следующие известные истории основные типы производственных отношений: *первобытно-общинный строй, рабовладельческий строй, феодализм, капитализм, социализм*. Первобытно-общинный строй является доклассовым общественным строем. Рабовладельческий строй, феодализм и капитализм представляют собой различные формы общества, основанные на порабощении и эксплуатации трудящихся масс. Социализм является общественным строем, свободным от эксплуатации человека человеком.

Политическая экономия исследует, как происходит развитие от низших ступеней общественного производства к его высшим ступеням, как возникают, развиваются и уничтожаются общественные порядки, основанные на эксплуатации человека человеком. Она показывает, как весь ход исторического развития подготавливает победу социалистического способа производства. Она изучает, далее, экономические законы социализма, законы возникновения социалистического общества и его дальнейшего развития по пути к высшей фазе коммунизма.

Таким образом, *политическая экономия есть наука о развитии общественно-производственных, то-есть экономических, отношений*

7 -визит инициативы и инноваций в экономике, предельном необходимом предмете потребления — как личного, так и производственного потребления — в человеческом обществе на различных стадиях его развития.

Как видно, политическая экономия изучает не какие-либо заоблачные, оторванные от жизни вопросы, а самые реальные и актуальные вопросы, затрагивающие кровные интересы людей, общества, классов. Является ли неизбежной гибель капитализма и победа социалистической системы хозяйства, противоречат ли интересы капитализма интересам общества и прогрессивного развития человечества, является ли рабочий класс могильщиком капитализма и носителем идей освобождения общества от капитализма, — все эти и подобные им вопросы решаются различными экономистами по-разному, в зависимости от того, интересы каких классов они отражают. Этим именно и объясняется, что в настоящее время не существует единой для всех классов общества политической экономии, а существует несколько политических экономий: буржуазная политическая экономия, пролетарская политическая экономия, наконец, политическая экономия промежуточных классов, стремящаяся приспособить политическую экономия рабочего класса ко вкусу буржуазной политической экономии.

Но из этого следует, что совершенно не правы те экономисты, которые утверждают, что политическая экономия является нейтральной, непартийной наукой, что политическая экономия независима от борьбы классов в обществе и не связана прямо или косвенно с какой-либо политической партией.

Возможна ли вообще объективная, беспристрастная, не боящаяся правды политическая экономия? Безусловно, возможна. Такой объективной политической экономией может быть лишь политическая экономия того класса, который не заинтересован в замазывании противоречий и язв капитализма, который не заинтересован в сохранении капиталистических порядков, интересы которого сливаются с интересами освобождения общества от капиталистического рабства, интересы которого лежат на одной линии с интересами прогрессивного развития человечества. Таким классом является рабочий класс. Поэтому объективной и бескорыстной политической экономией может быть лишь такая политическая экономия, которая опирается на интересы рабочего класса. Такой именно политической экономией и является политическая экономия марксизма-ленинизма.

Марксистская политическая экономия представляет собой важнейшую составную часть марксистско-ленинской теории.

Маркс и Энгельс впервые превратили политическую экономия в подлинную науку. В «Капитале» — главном труде Маркса — сосредоточено всё основное, что дал марксизм до Ленина и Сталина. В «Капитале» Маркс вскрыл законы возникновения, развития и гибели капитализма, дал экономическое обоснование

ОСНОВЫ МДМ — ВНЕУЧЕБНОЙ ПОДАЖИ ИЛИ ХИМИКОМ ЖИТЕЛЯ
и в промышленности, а также в сельском хозяйстве и в торговле
неизбежности социалистической революции и установления диктатуры пролетариата.

Ленин и Сталин обогатили марксистскую экономическую науку обобщением нового опыта исторического развития. Они создали марксистское учение об империализме. Высшим достижением экономической науки является политическая экономия социализма, созданная Лениным и Сталиным.

Методом марксистской политической экономии является метод диалектического материализма. Марксистско-ленинская политическая экономия строится на применении основных положений диалектического и исторического материализма к изучению общественно-производственных, экономических отношений людей.

Жизненная сила марксистско-ленинской политической экономии состоит в том, что она вооружает рабочий класс, трудящиеся массы знанием законов экономического развития общества, даёт им силу ориентировки, ясность перспективы, уверенность в окончательной победе коммунизма.

Существуют два метода изложения марксистской политической экономии — аналитический и исторический.

При аналитическом методе изложение начинается с общетеоретических положений политической экономии, а исторический материал привлекается для доказательства и иллюстрации этих теоретических положений и выводов. Очевидно, что такой метод рассчитан на более подготовленного читателя.

При историческом методе последовательно освещаются ступени экономического развития общества, начиная с первобытно-общинного строя и кончая социалистическим строем. Основные положения политической экономии — товар, деньги, капитал, прибавочная стоимость и т. д. — рассматриваются в той исторической последовательности, в какой возникали и развивались соответствующие явления экономической жизни общества. Нет сомнения, что исторический метод изложения более доступен, так как постепенно подводит читателя к пониманию законов экономического развития общества.

Этот метод и положен в основу изложения материала в настоящем курсе политической экономии.

ДОКАПИТАЛИСТИЧЕСКИЕ СПОСОБЫ ПРОИЗВОДСТВА

ГЛАВА I

ПЕРВОБЫТНО-ОБЩИННЫЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

Возникновение человеческого общества. Возникновение человека относится к началу нынешнего, четвертичного периода в истории Земли, насчитывающего, как полагает наука, немногим менее миллиона лет. В разных областях Европы, Азии и Африки, отличавшихся тёплым и влажным климатом, обитала высокоразвитая порода человекообразных обезьян. В результате очень длительного развития, охватывающего ряд переходных ступеней, от этих отдалённых предков произошёл человек.

Появление человека было одним из величайших поворотов в развитии природы. Этот поворот совершился тогда, когда предки человека стали выделять орудия труда. Коренное отличие человека от животного начинается только с изготовления орудий, хотя бы самых простых. Некоторые животные, как, например, обезьяны, нередко пользуются палкой или камнем, чтобы сбить плоды с дерева, защититься от нападения. Но ни одно животное никогда не сделало даже самого грубого орудия. Условия повседневной жизни толкали предков человека к изготовлению орудий. Опыт подсказывал им, что заострённые камни можно использовать для защиты от нападения или для охоты на животных. Предки человека стали выделять каменные орудия, ударяя одним камнем по другому. Этим было положено начало изготовлению орудий. С изготовления орудий начинается труд.

Благодаря труду передние конечности человекообразной обезьяны превратились в руки человека. Об этом свидетельствуют найденные археологами останки обезьяно-человека — переходной ступени от обезьяны к человеку. Мозг обезьяно-человека был гораздо меньше человеческого, а его рука уже сравнительно мало отличалась от человеческой. Таким образом, рука — не только орган труда, но и его продукт.

По мере высвобождения рук для трудовых операций предки человека всё более усваивали прямую походку. Когда руки ока-

зались занятыми трудом, совершился окончательный переход к прямой походке, что сыграло очень важную роль в формировании человека.

Предки человека жили ордами, стадами; стадами жили и первые люди. Но между людьми возникла такая связь, которой не было и не могло быть в животном мире: связь по труду. Люди сообща выделывали орудия и сообща их применяли. Следовательно, возникновение человека было вместе с тем возникновением *человеческого общества*, переходом из зоологического состояния в общественное.

Совместный труд людей привёл к возникновению и развитию членораздельной речи. Язык есть средство, орудие, при помощи которого люди общаются друг с другом, обмениваются мнениями и добиваются взаимного понимания.

Обмен мыслями является постоянной и жизненной необходимостью, так как без него невозможны совместные действия людей в борьбе с силами природы, невозможно само существование общественного производства.

Труд и членораздельная речь оказали решающее влияние на усовершенствование организма человека, на развитие его *головного мозга*. Развитие языка тесно связано с развитием мышления. В процессе труда у человека расширялся круг восприятий и представлений, совершенствовались органы чувств. Трудовые действия человека в отличие от инстинктивных действий животных стали носить сознательный характер.

Таким образом, труд — не только первое и основное условие человеческого существования; можно сказать, что *труд создал самого человека*, выделил его из среды животных. Благодаря труду возникло и стало развиваться человеческое общество.

Условия материальной жизни. Развитие орудий труда. В первобытную эпоху человек находился в сильнейшей зависимости от окружающей природы. «Первобытный человек был совершенно подавлен трудностью существования, трудностью борьбы с природой»¹. Процесс овладения стихийными силами природы протекал крайне медленно, так как орудия труда были самые примитивные. Первыми орудиями человека были грубо оббитый камень и палка. Они явились как бы искусственным продолжением органов его тела: камень — кулака, палка — вытянутой руки.

Люди жили группами, численность которых не превышала нескольких десятков человек: большее количество не могло бы прокормиться вместе. Когда группы встречались, между ними иногда происходили столкновения. Многие группы гибли от голода, становились добычей хищных зверей. В этих условиях совместная жизнь была для людей единственно возможной и абсолютно необходимой.

¹ В. И. Ленин, Аграрный вопрос и «критики Маркса», Сочинения, т. 5, изд. 4, стр. 95.

Долгое время первобытный человек жил главным образом за счёт *собирания пищи* и за счёт *охоты*, которые осуществлялись коллективно, при помощи простейших орудий. То, что совместно добывалось, совместно и потреблялось. Вследствие неубедительности пищи у первобытных людей встречалось людоедство. На протяжении многих тысячелетий, как бы ощупью, путём крайне медленного накопления опыта, люди научились выделять простейшие орудия, пригодные для удара, резания, копки и других очень несложных действий, которыми тогда почти исчерпывалась вся область производства.

Огромным завоеванием первобытного человека в борьбе с природой было *открытие огня*. Сначала люди научились применять огонь, возникавший стихийно. Они видели, как молния зажигает дерево, наблюдали лесные пожары, извержения вулканов. Случайно добытый огонь долго и тщательно хранился. Лишь спустя много тысячелетий человек познал тайну добывания огня. При более развитом производстве орудий люди подметили, что огонь получается от трения, и научились добывать его.

Открытие огня и его применение дало людям некоторую власть над стихийными силами природы. Первобытный человек окончательно оторвался от животного мира, закончилась длительная эпоха становления человека. Благодаря открытию огня существенно изменились условия материальной жизни людей. Во-первых, огонь служил для приготовления пищи, в результате чего круг доступных человеку предметов питания расширился: стало возможным употреблять в пищу приготовленные при помощи огня рыбу, мясо, крахмалистые корни, клубни и т. п. Во-вторых, огонь стал играть важную роль при изготовлении орудий производства, а также давал защиту от холода, благодаря чему люди получили возможность расселиться на большей части земного шара. В-третьих, огонь давал защиту от хищных зверей.

В течение длительного периода охота оставалась важнейшим источником средств существования. Она доставляла людям шкуры для одежды, кости для изготовления орудий и мясную пищу, которая оказала влияние на дальнейшее развитие человеческого организма и прежде всего — на развитие мозга.

По мере физического и умственного развития человек оказывался в состоянии делать более совершенные орудия. Для охоты служила палка с заострённым концом. Затем к палке стали прикреплять каменный наконечник. Появились топоры, копья с каменными наконечниками, каменные скрёбла и ножи. Эти орудия сделали возможными охоту на крупных животных и развитие рыболовства.

Главным материалом для выделки орудий на протяжении очень долгого времени оставался камень. Эпоха преобладания каменных орудий, насчитывающая сотни тысячелетий, носит название *каменного века*. Лишь позднее человек научился делать орудия из металла — сначала из самородного, в первую очередь из меди

(однако медь, как мягкий металл, не получила широкого применения для изготовления орудий), затем из бронзы (сплав меди и олова) и, наконец, из железа. В соответствии с этим за каменным веком следует *бронзовый век*, а за ним — *железный век*.

Наиболее ранние следы плавки меди в Передней Азии относятся к V—IV тысячелетиям до нашей эры. В Южной и Средней Европе плавка меди возникла примерно в III—II тысячелетиях до нашей эры. Древнейшие следы бронзы в Месопотамии относятся к IV тысячелетию до нашей эры. В Европе бронза появилась в середине III века до нашей эры.

Наиболее ранние следы плавки железа обнаружены в Египте; они относятся к периоду за полторы тысячи лет до нашей эры. В Западной Европе железный век начался около тысячи лет до нашей эры.

Важной вехой на пути улучшения орудий труда явилось изобретение *лука и стрел*, с появлением которых охота стала доставлять больше необходимых средств к жизни. Развитие охоты привело к зарождению первобытного *скотоводства*. Охотники стали приручать животных. Раньше других животных была приручена собака, позднее — крупный рогатый скот, козы, свиньи.

Дальнейшим крупным шагом в развитии производительных сил общества явилось возникновение первобытного *земледелия*. Собрав плоды и корни растений, первобытные люди стали замечать, как прорастают зёрна, оброненные на землю. Тысячи раз это оставалось непонятым, но рано или поздно в уме первобытного человека установилась связь этих явлений, и он стал переходить к возделыванию растений. Так возникло земледелие.

Долгое время земледелие оставалось крайне примитивным. Землю взрыхляли вручную, сначала простой палкой, затем палкой с загнутым концом — мотыгой. В речных долинах семена бросали в ил, нанесённый разливами рек. Приручение животных открыло возможность использовать скот в качестве тягловой силы. В дальнейшем, когда люди овладели плавкой металла и появились металлические орудия, их применение сделало земледельческий труд более производительным. Земледелие получило более прочную основу. Первобытные племена начали переходить к оседлому образу жизни.

Таким образом, общая картина развития производительных сил при первобытно-общинном способе производства такова: переход от грубых каменных орудий к луку и стрелам и, в связи с этим, переход от охотничьего образа жизни к приручению животных и первобытному скотоводству; переход от каменных орудий к металлическим орудиям (железный топор, соха с железным лемехом и т. п.) и, соответственно с этим, переход к возделыванию растений и к земледелию. Затем развивается ремесло, но это относится уже к концу первобытной эпохи.

Производственные отношения первобытного общества. Естественное разделение труда. Производственные отношения определяются характером, состоянием производительных сил.

«При первобытно-общинном строе основой производственных отношений является общественная собственность на средства производства. Это в основном соответствует характеру производительных сил в этот период. Каменные орудия и выделка шкур, лук и стрелы исключали возможность борьбы с силами природы и хищными животными в одиночку. Чтобы собрать плоды в лесу, наловить рыбу в воде, постронть какое-либо жилище, люди вынуждены работать сообща, если они не хотят стать жертвой голодной смерти, хищных животных или соседних обществ. Общий труд ведёт к общей собственности на средства производства, равно как на продукты производства. Здесь не имеют ещё понятия о частной собственности на средства производства, если не считать личной собственности на некоторые орудия производства, являющиеся вместе с тем орудиями защиты от хищных зверей»¹.

Труд первобытного человека не создавал никакого излишка сверх самого необходимого для жизни, то-есть никакого *прибавочного продукта*. При таких условиях в первобытном обществе не могло быть частной собственности, не могло быть классов и эксплуатации человека человеком. Но общественная собственность на средства производства имела узкие, ограниченные рамки, она распространялась лишь на небольшие общины, более или менее изолированные друг от друга.

Трудовая деятельность людей первобытного общества основывалась на простом сотрудничестве — простой кооперации труда. *Простая кооперация* есть одновременное применение более или менее значительного количества рабочей силы для выполнения однородных работ. Уже простое сотрудничество открывало перед первобытными людьми возможность выполнения таких задач, какие немисливо было бы выполнить одному человеку (например, при охоте на крупных зверей).

При тогдашнем крайне низком уровне развития производительных сил неизбежно было *уравнительное распределение* продуктов общего труда. Скучная пища делилась поровну. Иного дедежа и не могло быть, так как продуктов труда едва хватало на удовлетворение самых насущных потребностей: если бы один член первобытной общины получал больше равной для всех доли, то кто-то другой был бы обречён на голод и гибель.

Привычка к равному дедежу глубоко укоренилась у первобытных народов. Её наблюдали путешественники, побывавшие у племён, стоящих на низкой ступени общественного развития. Великий естествоиспытатель Дарвин более ста лет назад совершил кругосветное путешествие. Описывая жизнь племён на Огненной Земле, он рассказывает такой случай: огнемельцам подарили кусок холста; они разорвали холст на совершенно равные части, чтобы всем досталось поровну.

Исходя из изложенного, можно следующим образом определить *основной экономический закон первобытно-общинного строя*:

¹ И. В. Сталин, О диалектическом и историческом материализме, Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 594.

обеспечение крайне скудных условий существования людей при помощи примитивных орудий производства путём совместного труда и уравнительного распределения продуктов.

С развитием орудий производства возникает разделение труда. Его простейшей формой было *естественное разделение труда*, то есть разделение труда в зависимости от пола и возраста: между мужчинами и женщинами, между взрослыми, детьми и стариками.

Знаменитый русский путешественник Миклухо-Маклай, изучавший во второй половине XIX века жизнь папуасов Новой Гвинеи, так описывает коллективный процесс труда в земледелии. Несколько мужчин становятся в ряд, глубоко втыкают заострённые палки в землю и потом одним взмахом поднимают глыбу земли. За ними следуют женщины, ползущие на коленях. В руках у них палки, которыми они размельчают поднятую мужчинами землю. За женщинами идут дети различного возраста, растирающие землю руками. После разрыхления почвы женщины при помощи маленьких палочек делают в земле углубления и зарывают в них семена или корни растений. Труд здесь носит совместный характер, и в то же время существует разделение труда по полу и возрасту.

По мере развития производительных сил естественное разделение труда постепенно упрочивалось и закреплялось. Специализация мужчин в области охоты, женщин — в области собирания растительной пищи и домохозяйства приводила к каждому повышению производительности труда.

Родовой строй. Матриархальный род. Патриархальный род. Пока шёл процесс выделения человека из животного мира, люди жили ордами, стадами, как и их непосредственные предки. Но впоследствии, в связи с возникновением первобытного хозяйства и ростом населения, складывалась *родовая организация общества*.

Объединяться для совместного труда могли в те времена только люди, находившиеся в родственных отношениях: первобытный человек обычно относился враждебно ко всякому, кто не связан с ним родством и совместной жизнью. Род представлял собой группу, на первых порах состоявшую всего из нескольких десятков человек и спаянную узами кровного родства. Каждая такая группа существовала обособленно от других подобных ей групп. С течением времени численность рода возрастала, доходя до нескольких сотен человек: развивалась привычка к совместной жизни; выгоды общего труда всё более заставляли людей держаться вместе.

Исследователь жизни первобытных людей Морган описал родовой строй, сохранявшийся у индейцев-ирокезов ещё в середине прошлого века. Основными занятиями ирокезов являлись охота, рыболовство, собирательство плодов и земледелие. Труд был разделён между мужчинами и женщинами. Охота и рыболовство, изготовление оружия и орудий труда, расчистка почвы, постройка хижины и укрепления составляли обязанность мужчин. Женщины выполняли основные работы на полях, собирали урожай и доставляли его в кладовые, варили пищу, изготавливали одежду и глиняную посуду, собирали дикие плоды, ягоды, орехи, клубни. Земля была общей собственностью рода. Более крупные начинания — вырубка леса, расчистка земли под пашню, большие охотничьи походы — выполнялись сообща. Ирокезы жили в так называемых «больших домах», вмещавших 20 и более семей. Такая группа

...иногда некая женщина могла заниматься изготовлением керамики или же охотой. В
...иногда некая женщина могла заниматься изготовлением керамики или же охотой. В
...иногда некая женщина могла заниматься изготовлением керамики или же охотой. В
...иногда некая женщина могла заниматься изготовлением керамики или же охотой. В
...иногда некая женщина могла заниматься изготовлением керамики или же охотой. В

На первой ступени родового строя ведущее положение занимала женщина, что вытекало из тогдашних условий материальной жизни людей. Охота при помощи самых примитивных орудий, которая была делом мужчины, не могла полностью обеспечить существование людей: её результаты были случайными. В этих условиях даже зачаточные формы земледелия и скотоводства (приручение животных) имели большое хозяйственное значение. Эти занятия служили более надёжным и постоянным источником средств к жизни, чем охота. А земледелие и скотоводство, пока они велись примитивным способом, были преимущественно занятием женщин, остававшихся у домашнего очага, в то время как мужчины охотились. Женщина играла в течение длительного периода главенствующую роль в родовой общине. Родство считалось по материнской линии. Рамки родовой общины были узки, в её состав входили потомки одной женщины. Это был материнский, или *матриархальный*, род (матриархат).

В ходе дальнейшего развития производительных сил, когда кочевое скотоводство (пастушество) и более развитое земледелие (хлебопашество), являвшиеся делом мужчины, стали играть решающую роль в жизни первобытной общины, матриархальный род сменился отцовским, или *патриархальным*, родом (патриархат). Главенствующее положение перешло к мужчине. Он стал во главе родовой общины. Родство стало считаться по отцовской линии. Рамки общины заметно расширились по сравнению с материнским родом. Патриархальный род существовал в последний период первобытно-общинного строя.

Возникновение общественного разделения труда и обмена. С переходом к скотоводству и земледелию возникло *общественное разделение труда*, то-есть такое разделение труда, при котором сначала различные общины, а затем и отдельные члены общины стали заниматься разнообразными видами производственной деятельности. *Выделение пастушеских племён* было *первым* крупным общественным разделением труда.

Занимаясь скотоводством, пастушеские племена достигли значительных успехов. Они научились такому уходу за скотом, при котором стали получать больше мяса, шерсти, молока. Уже это первое крупное общественное разделение труда привело к заметному по тому времени росту производительности труда.

В первобытной общине в течение длительного времени не было почвы для обмена между отдельными её членами: весь продукт добывался и потреблялся сообща. Обмен зародился и развивался вначале между родовыми общинами и долгое время носил случайный характер.

труда, положение изменилось. У пастушеских племён появился некоторый избыток скота, молочных продуктов, мяса, шкур, шерсти. В то же время они испытывали потребность в сельскохозяйственных продуктах. В свою очередь племена, занимавшиеся земледелием, с течением времени достигли известных успехов в производстве этих продуктов. Земледельцы и скотоводы нуждались в предметах, которые они не могли доставать на месте их жительства. Всё это привело к развитию обмена.

Наряду с земледелием и скотоводством развивались и другие виды производственной деятельности. Ещё в эпоху каменных орудий люди научились выделывать посуду из глины. Затем появилось ручное ткачество. Наконец, с открытием плавки железа появилась возможность выделки металлических орудий труда (соха с железным лемехом, железный топор) и оружия (железные мечи). Всё труднее оказывалось совмещать эти виды труда с земледельческим или пастушеским трудом. В общинах постепенно выделялись люди, занимавшиеся ремеслом. Изделия ремесленников — кузнецов, оружейников, гончаров и т. д. — всё чаще стали поступать в обмен. Поле обмена значительно расширилось.

Возникновение частной собственности и классов. Разложение первобытно-общинного строя. Первобытно-общинный строй достиг своего расцвета при матриархате. Патриархальный род уже таил в себе зачатки разложения первобытно-общинного строя.

Производственные отношения первобытно-общинного строя до известного периода находились в полном соответствии с уровнем развития производительных сил. На последней ступени патриархата, с появлением новых, более совершенных орудий производства (железный век), производственные отношения первобытного общества перестали соответствовать новым производительным силам. Узкие рамки общинной собственности, уравнительное распределение продуктов труда стали тормозить развитие новых производительных сил.

Раньше обработать поле можно было лишь совместным трудом десятков людей. В таких условиях общий труд являлся необходимостью. С развитием орудий производства и ростом производительности труда уже одна семья оказывалась в состоянии обработать участок земли и обеспечить себе необходимые средства существования. Таким образом, совершенствование орудий производства создавало возможность перехода к индивидуальному хозяйству, как более производительному в тех исторических условиях. Необходимость совместного труда, общинного хозяйства всё более отпадала. Если общий труд требовал общей собственности на средства производства, то индивидуальный труд требовал частной собственности.

Возникновение частной собственности неразрывно связано с общественным разделением труда и с развитием обмена. На первых порах обмен производился главами родовых общин — старей-

стве представителей общин. То, что они обменивали, являлось достоянием общины. Но по мере дальнейшего развития общественного разделения труда и расширения обмена родовые вожди постепенно начинали относиться к общине как к своей собственности.

Вначале главным предметом обмена был *скот*. Пастушеские общины имели большие стада овец, коз, крупного рогатого скота. Старейшины и патриархи, уже обладая большой властью в обществе, привыкали распоряжаться этими стадами, как своими собственными. Их фактическое право распоряжаться стадами признавалось и остальными членами общины. Таким образом, раньше всего *частной собственностью* становился скот, затем постепенно все орудия производства. Дольше всего сохранялась общая собственность на землю.

Появление частной собственности вело к разложению рода. Род распадался на большие патриархальные семьи. Затем внутри большой патриархальной семьи стали выделяться отдельные семейные ячейки, превратившие орудия производства, утварь и скот в свою частную собственность. С ростом частной собственности родовые связи ослабевали. Место родовой общины стала занимать *сельская община*. Сельская, или соседская, община в отличие от рода состояла из людей, не связанных обязательно родственными отношениями. Дом, домашнее хозяйство, скот — всё это находилось в частной собственности отдельных семей. Наоборот, лес, луг, вода и прочие угодья, а в течение определённого периода и пашня составляли общинную собственность. Первоначально пашня периодически переделывалась между общинниками, а позднее перешла в частную собственность.

Возникновение частной собственности и обмена явилось началом глубокого переворота во всём строе первобытного общества. Развитие частной собственности и имущественных различий привело к тому, что внутри общины у различных групп общинников возникли разные интересы. В этих условиях лица, занимавшие в общине должности старейшин, военных руководителей, жрецов, использовали своё положение в целях обогащения. Они завладели значительной долей общинной собственности. Носители этих общественных должностей всё более отделялись от массы общинников, образуя родовую знать и всё чаще передавая свою власть по наследству. Знатные семьи становились вместе с тем наиболее богатыми семьями. Масса общинников постепенно попадала в ту или иную экономическую зависимость от богатой и знатной верхушки.

С ростом производительных сил труд человека, применённый в скотоводстве и земледелии, стал давать больше средств существования, чем необходимо для поддержания жизни человека. Появилась возможность получения *прибавочного труда* и *прибавочного продукта*, то-есть излишка труда и продукта сверх того,

что требуется для прокормления самого работника. В этих условиях оказалось выгодным не убивать взятых в плен людей, как это делалось раньше, а заставлять их работать, превращая в рабов. Рабов захватывали более сильные и богатые семьи. В свою очередь рабский труд вел к дальнейшему росту неравенства, так как хозяйства, использовавшие рабов, быстро богатели. В условиях роста имущественного неравенства богачи стали превращать в рабов не только пленных, но и своих обедневших и задолжавших соплеменников. Так возникло первое классовое деление общества — деление на рабовладельцев и рабов. Появилась эксплуатация человека человеком, то-есть безвозмездное присвоение одними людьми продуктов труда других людей.

В силу экономического закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил производственные отношения первобытно-общинного строя разлагались, гибли и уступали место новым производственным отношениям, отвечавшим характеру новых производительных сил.

Общий труд уступил место индивидуальному труду, общественная собственность — частной собственности, родовой строй — классовому обществу. Начиная с этого периода вся история человечества вплоть до построения социалистического общества есть история борьбы классов.

Общественные представления первобытной эпохи

Первобытный человек, подавленный нуждой и трудностью борьбы за существование, вначале ещё не выделял себя из окружающей природы. Долгое время он не имел сколько-нибудь связанных представлений ни о себе, ни о естественных условиях своего существования.

Лишь постепенно у первобытного человека начинают возникать очень ограниченные и примитивные представления о себе и об окружающих условиях. Ни о каких религиозных воззрениях, будто бы изначально присущих человеческому сознанию, как это утверждают защитники религии, не могло быть и речи. Только впоследствии первобытный человек в своих представлениях начал населять окружающий мир сверхъестественными существами, духами и колдовскими силами. Он одухотворял силы природы. Это был так называемый анимизм (от латинского слова «анима» — душа). Из этих тёмных представлений людей о своей собственной и внешней природе родились первобытные мифы и первобытная религия. В них воспроизводилась примитивная уравнивательность общественного строя. Не зная классового деления и имущественного неравенства в реальной жизни, первобытный человек не вносил никакого соподчинения и в воображаемый мир духов. Он делил духов на высших и низших появилось уже в период разложения первобытно-общинного строя.

Первобытный человек чувствовал себя неразрывной частью родовой общины, он не мыслил себя вне рода. Отражением этого в идеологии был культ предков-родоначальников. Характерно, что в ходе развития языка слова «я», «мой» возникают гораздо позднее других слов. Власть родовой общины над отдельным человеком была безгранична. Разложение первобытно-общинного строя сопровождалось возникновением и распространением частнособственнических представлений. Это находило яркое отражение в мифах и религиозных представлениях. Когда стали складываться отношения

частной собственности и появилось имущественное неравенство, у многих племён возник обычай наложения религиозного запрета — «табу» — на имущество, присвоенное вождями или богатыми семьями (словом «табу» жители островов Тихого океана обозначали всё запретное изъёмное из общества потребления). Религиозный первобытно-общинный строй и возникновением частной собственности сила религиозного запрета стала использоваться для закрепления возникших экономических отношений и имущественного неравенства.

Буржуазные идеологи изображают дело так, будто бы частная собственность существовала извечно. История опровергает эти измышления и убедительно свидетельствует о том, что через стадию первобытно-общинного строя, основанного на общей собственности и не знавшего частной собственности, прошли все народы.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Благодаря труду люди выделились из животного мира и возникло человеческое общество. Отличительной чертой человеческого труда является изготовление орудий производства.

2. Производительные силы первобытного общества находились на чрезвычайно низком уровне, орудия производства были крайне примитивными. Это обуславливало необходимость коллективного труда, общественной собственности на средства производства и уравнительного распределения. При первобытно-общинном строе не было имущественного неравенства, частной собственности на средства производства, не было классов и эксплуатации. Общественная собственность на средства производства была ограничена узкими рамками: она представляла собственность небольших общин, более или менее изолированных друг от друга.

3. Существенными чертами основного экономического закона первобытно-общинного строя являются: обеспечение крайне скудных условий существования людей при помощи примитивных орудий производства путём совместного труда и уравнительного распределения продуктов.

4. Работая сообща, люди в течение долгого времени выполняли однородный труд. Постепенное улучшение орудий производства способствовало возникновению естественного разделения труда в зависимости от пола и возраста. Дальнейшее совершенствование орудий производства и способа добывания средств к жизни, развитие скотоводства и земледелия привели к появлению общественного разделения труда и обмена, частной собственности и имущественного неравенства, к разделению общества на классы и к эксплуатации человека человеком. Таким образом, выросшие производительные силы вступили в противоречие с производственными отношениями, в результате чего первобытно-общинный строй уступил место другому типу производственных отношений — рабовладельческому строю.

РАБОВЛАДЕЛЬЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

Возникновение рабства. Рабство есть первая в истории и самая грубая форма эксплуатации. Оно существовало в прошлом почти у всех народов.

Переход от первобытно-общинного строя к рабовладельческому впервые в истории человечества произошёл в странах древнего Востока. Рабовладельческий способ производства господствовал в Месопотамии (Шумерийское государство, Вавилония, Ассирия и другие), в Египте, Индии и Китае уже в IV—II тысячелетиях до нашего летосчисления. В I тысячелетии до нашей эры рабовладельческий способ производства господствовал в Закавказье (государство Урарту), с VIII—VII веков до нашей эры по V—VI века нашей эры существовало сильное рабовладельческое государство в Хорезме. Культура, достигнутая в рабовладельческих странах древнего Востока, оказала большое влияние на развитие народов европейских стран.

В Греции рабовладельческий способ производства достиг своего расцвета в V—IV веках до нашей эры. В дальнейшем рабство развивалось в государствах Малой Азии, Египте, Македонии (IV—I века до нашей эры). Высшей ступени своего развития рабовладельческий строй достиг в Риме в период со II века до нашей эры по II век современного летосчисления.

На первых порах рабство носило *патриархальный, домашний* характер. Рабов было сравнительно немного. Рабский труд ещё не являлся основой производства, а играл подсобную роль в хозяйстве. Целью хозяйства оставалось удовлетворение домашних потребностей большой патриархальной семьи, которая почти не прибегала к обмену. Власть господина над его рабами уже тогда была неограниченной, однако ограниченным оставалось поле приложения рабского труда.

В основе перехода общества к рабовладельческому строю лежал дальнейший рост производительных сил, развитие общественного разделения труда и обмена.

«Вместо каменных орудий теперь люди имели в своём распоряжении металлические орудия, вместо нищенского и примитивного охотничьего хозяйства, не знавшего ни скотоводства, ни земледелия, появились скотоводство, земледелие, ремёсла, разделение труда между этими отраслями производства, появилась возможность обмена продуктов между отдельными лицами и обществами, возможность накопления богатства в руках немногих, действительное накопление средств производства в руках меньшинства, возможность подчинения большинства меньшинством и превращения членов большинства в рабов»¹.

Применение металлических орудий значительно расширило рамки человеческого труда. В сельском хозяйстве, остававшемся главной отраслью производства, улучшались приёмы земледелия

¹ И. В. Сталин, О диалектическом и историческом материализме, Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 594.

и скотоводства. Появились новые отрасли сельского хозяйства: виноградарство, льноводство, возделывание масличных культур и т. п. Ткачество, обработка металла, гончарное дело и другие ремёсла постепенно совершенствовались. Раньше ремесло было подсобным занятием земледельца и скотовода. Теперь оно стало для многих людей самостоятельным занятием. Произошло *отделение ремесла от земледелия*.

Это было *второе* крупное общественное разделение труда.

Хозяйство в условиях рабства было в своей основе *натуральным*, при котором продукты труда потребляются в рамках того же хозяйства, где они произведены. Но в то же время происходило развитие обмена. Ремесленники производили свои изделия сначала на заказ, а затем для продажи на рынке. При этом многие из них ещё в течение долгого времени продолжали иметь небольшие участки земли и возделывать их для удовлетворения своих потребностей. Крестьяне вели в основном натуральное хозяйство, но вынуждены были продавать некоторую часть своих продуктов на рынке, чтобы иметь возможность покупать ремесленные изделия и платить денежные налоги. Таким образом постепенно часть продуктов труда ремесленников и крестьян становилась товаром.

Товар есть продукт, изготовленный не для непосредственного потребления, а для обмена, для продажи на рынке. Производство продуктов для обмена является характерной чертой *товарного хозяйства*. Таким образом, отделение ремесла от земледелия, возникновение ремесла как самостоятельного промысла означало зарождение товарного производства.

Пока обмен носил случайный характер, один продукт труда непосредственно обменивался на другой. По мере того как обмен расширялся и становился регулярным явлением, постепенно выделялся такой товар, за который охотно отдавали любой другой товар. Так возникли деньги. *Деньги* представляют собой всеобщий товар, при помощи которого оцениваются все другие товары и который служит посредником в обмене.

Развитие ремесла и обмена привело к образованию *городов*. Города возникли в глубокой древности, на заре рабовладельческого способа производства. Вначале города немногим отличались от деревни. Но постепенно в городах сосредоточивались ремесло и торговля. По роду занятий жителей, по своему быту города всё более отделялись от деревни.

Так было положено начало *отделению города от деревни* и возникновению *противоположности* между ними.

По мере того как масса обмениваемых товаров увеличивалась, расширялись и территориальные рамки обмена. Выделились *купцы*, которые в погоне за наживой покупали товары у производителей, привозили товары на рынки сбыта, иногда довольно далеко от места производства, и продавали их потребителям.

Расширение производства и обмена значительно усиливало имущественное неравенство. В руках землевладельцев накапли-

вались деньги, семена. Бедняки вынуждены были всё чаще обращаться к ним за ссудой — большей частью в натуральной, а иногда и в денежной форме. Богачи давали семена, деньги взаймы, закабалия своих должников, а в случае неуплаты долгов обращали их в рабство, отбирали землю. Таким образом возникло *ростовщичество*. Оно принесло дальнейший рост богатства одним, долговую кабалу — другим.

В частную собственность стала обращаться и земля. Её начали продавать и закладывать. Если должник не мог расплатиться с ростовщиком, ему приходилось бросать землю, продавать своих детей и себя в рабство. Иногда, придравшись к чему-либо, крупные землевладельцы захватывали у крестьянских сельских общин часть лугов, пастбищ.

Так происходило сосредоточение земельной собственности, денежных богатств и массы рабов в руках богатых рабовладельцев. Мелкое крестьянское хозяйство всё более разорялось, а рабовладельческое хозяйство крепло и расширялось, распространяясь на все отрасли производства. Рабский труд стал основой существования общества.

Общество раскололось на два основных противоположных класса — рабов и рабовладельцев. В зависимости от юридического положения в обществе население разделялось также по сословиям.

Как видно, общество при рабовладельческом строе представляло довольно пёструю картину сословий и классов. Всё население в обществе разделялось на два основных сословия: сословие свободных и сословие рабов. Свободные пользовались всеми гражданскими, имущественными, политическими правами (за исключением женщин, находившихся по сути дела в рабском положении) и были отгорожены от рабов. Рабы были лишены всех этих прав и не имели доступа в сословие свободных. Свободные в свою очередь были разделены на класс крупных землевладельцев, являвшихся вместе с тем крупными рабовладельцами, и класс мелких производителей (крестьяне, ремесленники), зажиточные слои которых также пользовались рабским трудом и являлись рабовладельцами. Мы не говорим здесь о сословии жрецов, игравшем большую роль в эпоху рабства, так как оно по своему положению примыкало к классу крупных земельных собственников-рабовладельцев.

Следовательно, наряду с противоречием между рабами и рабовладельцами существовало также противоречие между крупными землевладельцами и крестьянами. Однако, так как с развитием рабовладельческого строя рабский труд, как наиболее дешёвый труд, охватил большую часть отраслей производства и стал главной основой производства, то противоречие между рабами и рабовладельцами превратилось в основное противоречие общества.

Правда, противоречие между мелкими производителями и

крупными родовыми землевладельцами породило демократическое движение внутри сословия свободных, ставившее себе целью уничтожение долговой кабалы, передел земель, ликвидацию преимущественных прав земельной аристократии, передачу власти демосу (то-есть народу). Но оно, как правило, не приносило какого-либо облегчения мелким производителям, — оно лишь усиливало влияние и власть новых крупных рабовладельцев из числа «неблагородных», разбогатевших на войне и торговле рабами, за счёт влияния и власти родовой земельной аристократии. Мы уже не говорим о том, что это демократическое движение не только не задавалось целью освобождения или даже облегчения положения рабов, но не допускало даже постановки такого вопроса. Более того, как известно, при любой попытке рабов поднять голос и заговорить о своём освобождении все классы сословия свободных (за исключением беднейших крестьян, фактическое положение которых не отличалось от положения рабов) забывали о своих разногласиях и становились в единый фронт против рабов. Демократия в древней Греции и Риме, о которой пространно разглагольствуют буржуазные учебники истории, была по сути дела демократией рабовладельческой.

Так сложился *рабовладельческий способ производства*.

Раскол общества на классы вызвал необходимость в государстве. С ростом общественного разделения труда и развитием обмена отдельные роды и племена всё более сближались, объединяясь в союзы. Характер родовых учреждений изменялся. Органы родового строя всё более теряли свой народный характер. Они превращались в органы господства над народом, в органы грабежа и угнетения своих и соседних племён. Старейшины и военачальники родов и племён становились князьями и царями. Раньше они пользовались авторитетом в качестве выборных лиц рода или союза родов. Теперь они стали пользоваться своей властью для защиты интересов имущей верхушки, для обуздания своих разоряемых родичей, для подавления рабов. Этой цели служили вооружённые дружины, суды, карательные органы.

Так зародилась *государственная власть*.

«Лишь когда появилась первая форма деления общества на классы, — говорит Ленин, — когда появилось рабство, когда можно было известному классу людей, сосредоточившись на самых грубых формах земледельческого труда, производить некоторый излишек, когда этот излишек не абсолютно был необходим для самого нищенского существования раба и попадал в руки рабовладельца, когда, таким образом, упрочилось существование этого класса рабовладельцев, и чтобы оно упрочилось, необходимо было, чтобы явилось государство»¹.

¹ В. И. Ленин, О государстве, Сочинения, т. 29, изд. 4, стр. 441.

Государство возникло для того, чтобы держать в узде эксплуатируемое большинство в интересах эксплуататорского меньшинства.

Рабовладельческое государство играло большую роль в развитии и упрочении производственных отношений рабовладельческого общества. Рабовладельческое государство держало в повиновении массы рабов. Оно выросло в широко разветвлённый аппарат господства и насилия над народными массами.

Производственные отношения рабовладельческого строя. Положение рабов. Производственные отношения рабовладельческого общества были основаны на том, что собственностью рабовладельцев были не только средства производства, но и работники производства — рабы. Раб считался вещью, он находился в полном и безраздельном распоряжении владельца. Рабов не только эксплуатировали — их продавали, покупали, убивали, как скот. Если в период патриархального рабства раб считался как бы членом семьи, то в условиях рабовладельческого способа производства его не считали даже человеком.

Труд рабов имел открыто принудительный характер. Рабов заставляли работать при помощи самого грубого физического насилия. Их выгоняли на работу плетью, а за малейшее упущение подвергали жестоким наказаниям. Рабов клеймили, чтобы их легче было поймать при бегстве. Многие из них носили неснимающиеся железные ошейники, на которых обозначалась фамилия владельца.

Рабовладелец присваивал весь продукт рабского труда. Он давал рабам лишь самое ничтожное количество средств существования — столько, чтобы они не умирали от голода и могли продолжать работу на рабовладельца. Таким образом, рабовладельцу доставался не только прибавочный продукт, но и значительная часть необходимого продукта труда рабов.

Развитие рабовладельческого способа производства сопровождалось увеличением спроса на рабов. В ряде стран рабы, как правило, не имели семьи. Хищническая эксплуатация рабов приводила к их быстрому физическому износу. Нужно было всё время пополнять армию рабов. Важным источником добывания новых невольников была война. Рабовладельческие государства древнего Востока вели постоянные войны с целью покорения других народов. История древней Греции полна войн между отдельными городами-государствами, между метрополиями и колониями, между греческим и восточными государствами. Рим вёл непрерывные войны; он покорил в период своего расцвета большую часть известных в то время земель. В рабство обращались не только вонны, взятые в плен, но и значительная часть населения вновь покорённых земель.

Другим источником пополнения армии рабов служили провинции и колонии. Они доставляли рабовладельцам «живой товар» наряду со всякими другими товарами. Торговля рабами

была одной из самых выгодных и процветавших отраслей хозяйственной деятельности. Образовались специальные центры работорговли: устраивались ярмарки, на которые съезжались торговцы и покупатели из дальних стран.

Рабовладельческий способ производства открывал более широкие возможности роста производительных сил по сравнению с первобытно-общинным строем. Сосредоточение в руках рабовладельческого государства и отдельных рабовладельцев большого количества рабов позволило использовать простую кооперацию труда в крупных масштабах. Об этом свидетельствуют сохранившиеся гигантские сооружения, которые были воздвигнуты в древности народами Азии, египтянами, этрусками: ирригационные системы, дороги, мосты, военные укрепления, памятники культуры.

Развивалось общественное разделение труда, выражавшееся в специализации сельскохозяйственного и ремесленного производства, что создавало условия для повышения производительности труда.

В Греции рабский труд широко применялся в ремесленном производстве. Возникли крупные мастерские — *эргастерии*, в которых работало по несколько десятков рабов. Труд рабов применялся также в строительном деле, в добыче железной руды, серебра и золота. В Риме труд рабов был широко распространён в сельском хозяйстве. Римская знать владела обширными поместьями — *латифундиями*, где работали сотни и тысячи рабов. Эти латифундии создавались путём захвата крестьянских земель.

Рабовладельческие латифундии вследствие дешевизны рабского труда могли производить хлеб и другие сельскохозяйственные продукты с меньшими издержками, чем мелкие хозяйства свободных крестьян. Помимо того, крупные латифундии могли до известного предела использовать преимущества, которые давала простая кооперация труда. Мелкое свободное крестьянство вытеснялось, попадало в рабство или пополняло ряды нищенствующих слоёв городского населения — люмпен-пролетариата.

На базе рабского труда древний мир достиг значительного хозяйственного и культурного развития. Но рабовладельческий строй не мог создать условия для дальнейшего сколько-нибудь серьёзного технического прогресса, так как производство велось на основе рабского труда, который отличался крайне низкой производительностью. Раб несколько не был заинтересован в результатах своей работы. Рабы ненавидели свой подъяремный труд. Часто свой протест и возмущение они выражали тем, что портили орудия труда. Поэтому рабам давали лишь самые грубые орудия, которые трудно было испортить.

Техника производства, основанного на рабстве, оставалась на весьма низком уровне. Несмотря на известное развитие естественных и точных наук, они почти не применялись в производстве.

некоторые технические изобретения использовались только в военном деле и строительстве. В течение ряда веков своего господства рабовладельческий способ производства не ушёл дальше применения ручных орудий, заимствованных у мелкого земледельца и ремесленника, дальше простой кооперации труда. Основной двигательной силой оставалась физическая сила людей и скота.

Широкое применение рабского труда позволило рабовладельцам освободиться от всякого физического труда и полностью переложить его на рабов. Рабовладельцы с презрением относились к труду, считали его занятием, недостойным свободного человека, и вели паразитический образ жизни. С развитием рабства всё больше массы свободного населения отрывались от всякой производственной деятельности. Только некоторая часть рабовладельческой верхушки и другого свободного населения занималась государственными делами, науками и искусствами.

Таким образом, рабовладельческий строй породил *противоположность между физическим и умственным трудом*, разрыв между ними.

Эксплуатация рабов рабовладельцами составляет главную черту производственных отношений рабовладельческого общества. Вместе с тем рабовладельческий способ производства в разных странах имел свои особенности.

В странах древнего Востока натуральное хозяйство преобладало в ещё большей степени, чем в античном мире. В сельском хозяйстве Китая, Индии, Вавилонии и Египта наряду с рабами эксплуатировались огромные массы крестьян-общинников. Большое значение приобрела здесь система кабального рабства. Крестьянин-общинник, не уплативший долга землевладельцу-ростовщику или арендной платы землевладельцу, принуждался работать в их хозяйстве определённое время в качестве раба-должника.

В рабовладельческих странах древнего Востока имели широкое распространение общинная и государственная формы собственности на землю. Существование этих форм собственности было связано с системой земледелия, основанной на ирригации. Орошаемое земледелие в речных долинах Востока требовало огромных затрат труда на сооружение плотин, каналов, водоёмов, осушение болот. Всё это вызывало необходимость централизации строительства и использования ирригационных систем в масштабе больших территорий. «Земледелие здесь построено главным образом на искусственном орошении, а это орошение является уже делом общины, области или центральной власти»¹. С развитием рабства общинные земли сосредоточились в руках государства. Верховным собственником земли стал царь, обладавший неограниченной властью.

¹ К. Маркс и Ф. Энгельс, Сочинения, т. XXI, стр. 494.

Сосредоточивая в своих руках собственность на землю, государство рабовладельцев облагало крестьян огромными налогами, принуждало выполнять различного рода повинности, ставя тем самым крестьян в рабскую зависимость. Вместе с тем крестьянин оставался членом общины, которая являлась экономической основой восточного деспотизма, то-есть неограниченной, самодержавной власти монарха-деспота, стоящего во главе рабовладельческого государства. Огромную роль в рабовладельческих странах Востока играла жреческая аристократия. Обширные хозяйства, принадлежащие храмам, велись на основе рабского труда.

При рабовладельческом строе во всех странах подавляющую часть рабского труда и его продукта рабовладельцы расходовали непроизводительно: на удовлетворение личных прихотей, образование сокровищ, сооружение военных укреплений и армию, на строительство и содержание роскошных дворцов и храмов. О непроизводительных затратах огромных масс труда свидетельствуют, в частности, сохранившиеся до настоящего времени египетские пирамиды. Лишь незначительная часть рабского труда и его продукта расходовалась на дальнейшее развитие производительных сил. Производство в рабовладельческом обществе развивалось чрезвычайно медленно. Опустошительные войны приводили к уничтожению производительных сил, истреблению огромных масс мирного населения и гибели культуры целых государств.

Таким образом, существенные черты *основного экономического закона рабовладельческого строя* состоят в следующем: присвоение рабовладельцами для своего паразитического потребления прибавочного продукта путём хищнической эксплуатации массы рабов на основе полной собственности на средства производства и на рабов, путём разорения и обращения в рабство крестьян и ремесленников, а также путём завоевания и порабощения народов других стран.

Дальнейшее развитие обмена. Торговый и ростовщический капитал. Рабовладельческое хозяйство сохраняло в основном натуральный характер. Продукты в нём производились главным образом не с целью обмена, а для непосредственного потребления рабовладельца, его многочисленных прихлебателей и челяди. Всё же обмен постепенно стал играть более заметную роль, особенно в период высшего развития рабовладельческого строя. В ряде отраслей производства известная доля продуктов труда регулярно продавалась на рынке, то-есть превращалась в товары.

С расширением обмена возрастала роль денег. Обычно в качестве денег выделялся товар, являвшийся наиболее распространённым предметом обмена. У многих народов, особенно у скотоводов, деньгами вначале служил скот. У других деньгами становились соль, зерно, меха. Постепенно все остальные виды денег были вытеснены металлическими деньгами.

Впервые металлические деньги появились в странах древнего Востока. Деньги в виде бронзовых, серебряных и золотых слитков здесь обращались

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПИКИНОВОГО НЕВЧЕЛОВА ОБЕЗВЕРЖИВАЮЩИМ ОБЪЕДИНЕНИЕМ
СОВЕТСКОГО И АНГЛИЙСКОГО НАУЧНОГО УЧЕБНОГО ПОСОБИЯ

уже в III—II тысячелетиях до нашей эры, и в виде монет — с VII века до нашей эры. В Греции за восемь веков до нашего летоисчисления в обращении были железные деньги. В Риме ещё в V—IV веках до нашего летоисчисления использовались только медные деньги. Впоследствии железо и медь в качестве денег были заменены серебром и золотом.

В серебре и золоте особенно сильно выражены все преимущества металлов, благодаря которым они более всего пригодны для выполнения роли денег: однородность вещества, делимость, сохраняемость и незначительность объёма и веса при большой стоимости. Поэтому роль денег прочно закрепилась за драгоценными металлами, в конечном счёте — за золотом.

Греческие города-государства вели довольно обширную торговлю, в том числе с греческими колониями, рассеянными по средиземноморскому и черноморскому побережьям. Колонии регулярно доставляли основную рабочую силу — рабов, некоторые виды сырья и средства существования: кожу, шерсть, скот, хлеб, рыбу.

В Риме, как и в Греции, помимо торговли рабами и другими товарами большую роль играла торговля предметами роскоши. Эти предметы доставлялись с Востока главным образом за счёт всевозможной дани, взимаемой с покорённых народов. Торговля была связана с грабежом, морским разбоем, порабощением колоний.

В условиях рабовладельческого строя деньги являлись уже не только средством купли-продажи товаров. Они стали служить также и средством присвоения чужого труда путём торговли и ростовщичества. Деньги, затраченные с целью присвоения прибавочного труда и его продукта, становятся *капиталом*, то-есть средством эксплуатации. Торговый и ростовщический капитал исторически были первыми видами капитала. *Торговый капитал* есть капитал, занятый в сфере обмена товаров. Купцы, скупая и перепродавая товары, присваивали значительную часть прибавочного продукта, создаваемого рабами, мелкими крестьянами и ремесленниками. *Ростовщический капитал* есть капитал, применяемый в виде ссуды денег, средств производства или предметов потребления для присвоения прибавочного труда крестьян и ремесленников путём взимания высоких процентов. Ростовщики предоставляли также денежные ссуды рабовладельческой знати, участвуя тем самым в дележе получаемого ею прибавочного продукта.

Обострение противоречий рабовладельческого способа производства. Рабство было необходимым этапом на пути развития человечества. «Только рабство сделало возможным в более крупном масштабе разделение труда между земледелием и промышленностью и таким путем создало условия для расцвета культуры древнего мира — для греческой культуры. Без рабства не было бы греческого государства, греческого искусства и науки; без рабства не было бы и римского государства. А без того фундамента,

который был заложен Грецией и Римом, не было бы и современной Европы»¹.

На костях поколений рабов выросла культура, которая легла в основу дальнейшего развития человечества. Многие отрасли знания — математика, астрономия, механика, архитектура — достигли в древнем мире значительного развития. Предметы искусства, оставшиеся от древности, произведения художественной литературы, скульптуры, архитектуры навсегда вошли в сокровищницу человеческой культуры.

Но рабовладельческий строй таил в себе непреодолимые противоречия, которые привели его к гибели. Рабовладельческая форма эксплуатации разрушала основную производительную силу этого общества — рабов. Всё сильнее проявлялись отрицательные стороны рабского труда. Борьба рабов против жестоких форм эксплуатации выражалась всё чаще в вооружённых восстаниях. Условием существования рабовладельческого хозяйства был непрерывный приток рабов, их дешевизна. Рабов доставляла главным образом война. Основу военной мощи рабовладельческого общества составляла масса свободных мелких производителей — крестьян и ремесленников. Они служили в войсках и выносили на своих плечах главную тяжесть налогов, необходимых для ведения войн. Но под бременем непосильных тягот крестьяне и ремесленники разорялись. Непримируемое противоречие между крупными латифундиями и крестьянским хозяйством всё более углублялось.

Вытеснение свободного крестьянства подорвало не только экономическую, но также военную и политическую мощь рабовладельческих государств, в частности Рима. Победы сменились поражениями. Завоевательные войны сменились оборонительными. Источник непрерывного пополнения дешёвых рабов иссяк. В последние два века существования Римской империи наступил общий упадок производства. Пришла в расстройство торговля, обеднели прежде богатые земли, население стало уменьшаться, гибли ремёсла, приходили в запустение города.

Крупное рабовладельческое производство стало экономически невыгодным. Рабовладельцы начали отпускать на волю значительные группы рабов, труд которых уже не давал дохода. Крупные имения дробились на мелкие участки. Эти участки передавались на определённых условиях либо бывшим рабам, отпущенным на волю, либо ранее свободным гражданам, обязанным теперь нести ряд повинностей в пользу земельного собственника. Новые земледельцы были прикреплены к земельным участкам и могли быть проданы вместе с ними. Но они уже не были рабами.

Это был новый слой мелких производителей, занимавших промежуточное положение между свободными и рабами и имевших

¹ Ф. Энгельс, Анти-Дюринг, 1952, стр. 169.

и являлись предшественниками средневековых крепостных.

Так в недрах рабовладельческого общества зарождались элементы нового, феодального способа производства.

Классовая борьба эксплуатируемых против эксплуататоров. Восстания рабов. Гибель рабовладельческого строя. Производственные отношения, основанные на рабстве, превратились в оковы производительных сил общества. Труд рабов, совершенно незаинтересованных в результатах производства, изжил себя. Возникла историческая необходимость в смене рабовладельческих производственных отношений другими производственными отношениями, которые изменили бы положение в обществе главной производительной силы — трудящихся масс. Закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил требовал замены рабов работниками, в некоторой степени заинтересованными в результатах своего труда.

История рабовладельческих обществ в странах древнего Востока, Греции и Рима показывает, что с развитием рабовладельческого хозяйства обострялась классовая борьба порабощённых масс против своих угнетателей. Восстания рабов переплетались с борьбой эксплуатируемых мелких крестьян против рабовладельческой верхушки, крупных землевладельцев.

Богатые и бедные, эксплуататоры и эксплуатируемые, правые и неправые, жестокая классовая борьба между ними — такова картина рабовладельческого строя.

Из многочисленных восстаний рабов в Римской империи особенно значительным было восстание под руководством Спартака (74—71 гг. до нашего летоисчисления). С его именем связана наиболее яркая страница истории борьбы рабов против рабовладельцев.

На протяжении многих веков восстания рабов вспыхивали неоднократно. К рабам присоединялись обедневшие крестьяне. Особой силы достигли эти восстания во II—I веках до нашей эры и III—V веках нашей эры. Рабовладельцы подавляли восстания самыми свирепыми мерами.

Восстания эксплуатируемых масс в корень подорвали былое могущество Рима. Удары изнутри стали всё более переплетаться с ударами извне. Обращённые в рабство жители соседних земель восставали на полях Италии, а в то же время их соплеменники, оставшиеся на свободе, штурмовали границы империи, вторгались в её пределы, разрушали римское владычество.

Эти обстоятельства ускорили гибель рабовладельческого строя в Риме.

Место рабовладельческого строя занял феодальный строй.

Экономические воззрения эпохи рабовладельчества

Экономические взгляды рабовладельческого периода нашли отражение во многих литературных памятниках, оставленных поэтами, философами, историками, государственными и общественными деятелями. По воззрениям этих деятелей, раб считался не человеком, а вещью в руках хозяина.

Рабский труд презирался. А так как труд становился преимущественно делом рабов, то отсюда вытекало презрение к труду вообще как к деятельности, недостойной свободного человека.

Об экономических воззрениях рабовладельческой Вавилонии свидетельствует кодекс законов вавилонского царя *Хаммурапи* (XVIII век до нашей эры). Кодексу присуща самостоятельность и личное право богатых и знатных рабовладельцев и землевладельцев. Согласно кодексу тот, кто укрывает беглого раба, карается смертью. Крестьянин, не уплативший долга землевладельцу или арендной платы землевладельцу, должен отдать жену, сына или дочь в кабальное рабство. В древневосточном сборнике «*Законы Ману*» излагались общественные, религиозные и моральные предписания, освящавшие рабство. Согласно этим законам раб не имеет никакой собственности. Раб, даже отпущенный хозяином, не освобождается от рабского труда, который якобы предопределён для него богом и природой.

Воззрения господствующих классов находили своё выражение в религии. Так, в Индии начиная с VI века до нашей эры широкое распространение получил *буддизм*. Провозглашая примирение с действительностью, непротивление насилью и смирение перед господствующими классами, буддизм представлял собой религию, выгодную для рабовладельческой знати и используемую ею для укрепления своего господства.

Даже крупные умы древности не могли себе представить существование общества без рабства. Так, например, выдающийся греческий философ *Платон* (V—IV века до нашего летосчисления) написал первую в истории человечества книгу-утопию об идеальном общественном строе. Но и в своём идеальном государстве он сохранил рабов. Труд рабов, земледельцев и ремесленников должен был доставлять средства существования высшему классу правителей и воинов.

В глазах величайшего мыслителя древности *Аристотеля* (IV век до нашего летосчисления) рабство также являлось вечной и неизбежной необходимостью для общества. Аристотель оказал огромное влияние на развитие умственной культуры в древнем мире и в средние века. Поднявшись высоко над уровнем современного ему общества в своих научных догадках и предвидениях, Аристотель в вопросе о рабстве остался в плену представлений своей эпохи. Его взгляды на рабство сводились к следующему: для кормчего руля — инструмент неодушевлённый, а раб — инструмент одушевлённый. Если бы орудия работали по приказанию сами, если бы, например, челноки сами ткали, тогда не было бы необходимости в рабах. Но так как в хозяйстве существует много занятий, требующих простого, грубого труда, то природа мудро распорядилась, создав рабов. По мнению Аристотеля, самой природой одни люди предназначены быть рабами, а другие — управлять ими. Рабский труд доставляет свободному досуг для совершенствования. Отсюда он делал вывод, что всё искусство хозяина заключается в умении пользоваться своими рабами.

Аристотель дал науке о хозяйстве название «*оикonomia*» (от «*оikos*» — дом, домохозяйство и «*nomos*» — закон). В период его жизни обмен, торговля и ростовщичество были довольно широко развиты, но хозяйство в основном сохраняло свой натуральный, потребительский характер. Аристотель считал естественным приобретение благ только путём земледелия и ремесла, то-есть был сторонником *натурального хозяйства*. Но он понимал и природу обмена. Он находил вполне естественным обмен с целью потребления, «потому что некоторых предметов бывает у людей обыкновенно больше, а некоторых — меньше, чем необходимо для удовлетворения потребностей». Он понимал необходимость денег для обмена.

В то же время Аристотель считал предосудительными занятиями торговлю с целью барыша и ростовщичество. Эти занятия, указывал он, в отличие от земледелия и ремесла не знают никаких границ в приобретении богатства и собственности.

Древние греки имели уже известное представление о *разделении труда* в той роли, которую оно играет в жизни общества. Так, Платон предусматривал разделение труда в качестве основного принципа государственного строения в своей идеальной республике.

подствовавшего рабовладельческого способа производства.

Римляне считали рабов простыми орудиями производства. Именно римскому писателю-энциклопедисту *Варрону* (I век до нашего летосчисления), составившему среди ряда других книг своего рода руководство для рабовладельцев по ведению сельского хозяйства, принадлежит известное разделение орудий на: 1) немые (повозки), 2) издающие нечленораздельные звуки (скот) и 3) одаренные голосом (рабы). Давая это определение, он выражал общераспространенные среди рабовладельцев взгляды.

Искусство управлять рабами занимало умы в Риме, как и в Греции. Историк римской эпохи *Плутарх* (I—II века нашего летосчисления) рассказывает об образцовом рабовладельце Катоне, что он покупал рабов малолетними, «то-есть в том возрасте, когда они, подобно щенкам и жеребяткам, легко могут поддаваться воспитанию и дрессировке». Далее говорится, что «в среде рабов он постоянно изобретал способы поддерживать ссоры и споры, ибо согласие в их среде считал опасным и боялся его».

В то же время в древнем Риме — особенно в более поздний период — не было недостатка в грозных признаках развала и разложения хозяйства, основанного на принудительном труде «орудий, одаренных голосом». Римский писатель *Кодруелла* (I век нашего летосчисления) жаловался: «Рабы приносят полям величайший вред. Они дают взаймы на сторону волов. Пасут их в остальной скот пляхо. Дурно пашут землю». Ему вторил его современник писатель *Паший Старший*, который утверждал, что «латифундизм погубил Италию и её провинции».

Как и греки, римляне считали естественным натуральный уклад хозяйства, при котором хозяин обменивает лишь свои излишки. В литературе того времени иногда подвергались осуждению высокие торговые барыши и ростовщические проценты. В действительности же купцы и ростовщики накапливали огромные состояния.

В последний период жизни Рима раздавались уже голоса, осуждавшие рабство, провозглашавшие *естественное равенство людей*. Среди господствующего класса эти взгляды, понятно, не встречали сочувствия. Что же касается рабов, то они были так задавлены своим подневольным положением, так забиты и темны, что не могли выработать собственной, более передовой идеологии, по сравнению с отжившими идеями рабовладельческого класса. В этом — одна из причин стихийности, неорганизованности восстаний рабов.

Одно из глубоких противоречий, присущих рабовладельческому строю, состояло в борьбе между крупным и мелким землевладением. Разоряемое крестьянство выступало с программой ограничения крупного рабовладельческого землевладения и передачи земель. В этом заключалась суть аграрной реформы, за которую боролись братья *Гракхи* (II век до нашего летосчисления).

В эпоху разложения Римской империи, когда абсолютное большинство населения городов и деревень — как рабы, так и свободные — не видело выхода из создавшегося положения, наступил глубокий кризис идеологии рабовладельческого Рима.

На почве классовых противоречий гибнущей империи возникла новая религиозная идеология — *христианство*. Христианство той эпохи выражало протест рабов и других низших классов и деклассированных элементов против рабства и угнетения. С другой стороны, в христианстве отразились настроения широких слоев господствующих классов, ощущавших всю безысходность своего положения. Потому-то в христианстве заката Римской империи наряду с грозными предостережениями против богатых и власть имущих звучат призывы к смиренности и к спасению в загробной жизни.

В последующие столетия христианство окончательно превратилось в религию господствующих классов, в духовное орудие защиты и оправдания эксплуатации и угнетения трудящихся масс.

1. Рабовладельческий способ производства возник благодаря росту производительных сил общества, появлению прибавочного продукта, сформированной частной собственности на средства производства, в том числе на землю, и присвоению прибавочного продукта собственниками средств производства.

2. Рабство есть первая и наиболее грубая форма эксплуатации человека человеком. Раб был полной и неограниченной собственностью своего господина. Рабовладелец по своему произволу распоряжался не только трудом раба, но и его жизнью.

3. Рабовладельческое хозяйство носило в основном натуральный характер. Древний мир распадался на множество отдельных хозяйственных единиц, удовлетворявших свои потребности собственным производством. Торговали главным образом рабами, предметами роскоши. Развитие обмена породило металлические деньги.

4. При возникновении рабовладельческого строя впервые зародилось государство. Оно возникло в результате раскола общества на непримиримо враждебные классы как машина для подавления эксплуатируемого большинства общества эксплуатирующим меньшинством.

5. Основной экономической закон рабовладельческого способа производства состоял в присвоении рабовладельцами для своего паразитического потребления прибавочного продукта путём хищнической эксплуатации массы рабов на основе полной собственности на средства производства и на рабов, путём разорения и обращения в рабство крестьян и ремесленников, а также путём завоевания и порабощения народов других стран.

6. На почве рабства возникла сравнительно высокая культура (искусство, философия, науки), достигшая своего наибольшего развития в греко-римском мире. Её плодами пользовалась немногочисленная верхушка рабовладельческого общества. Общественное сознание древнего мира соответствовало способу производства, основанному на рабстве. Господствующие классы и их идеологи не считали раба человеком. Физический труд, будучи делом рабов, считался постыдным занятием, недостойным свободного человека.

7. Рабовладельческий способ производства вызвал рост производительных сил общества по сравнению с первобытно-общинным строем. Но распространение рабского труда и бесправное положение рабов имели своим следствием разрушение основной производительной силы общества — рабочей силы — и разорение мелких свободных производите-

лей — крестьян и ремесленников. Это предопределило неизбежность гибели рабовладельческого строя.

8. Демократическое движение среди свободных в древней Греции и Риме не только не преследовало цели освобождения рабов, а, наоборот, исходило из необходимости сохранения рабства и увековечения рабского труда. Оно не дало облегчения мелким крестьянам и ремесленникам, попавшим в кабалу к имущим классам, — оно только укрепило положение новых крупных рабовладельцев за счёт прав и преимуществ старой земельной аристократии. Демократия в древней Греции и Риме была демократией рабовладельцев.

9. Восстания рабов расшатали рабовладельческий строй и ускорили его ликвидацию. На смену рабовладельческому способу производства пришёл феодальный способ производства, на месте рабовладельческой формы эксплуатации возникла феодальная форма эксплуатации, которая открывала некоторый простор для дальнейшего развития производительных сил общества.

ГЛАВА III

ФЕОДАЛЬНЫЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

Возникновение феодализма. Феодальный строй существовал, с теми или иными особенностями, почти во всех странах.

Эпоха феодализма охватывает длительный период. В Китае феодальный строй существовал три с лишним тысячи лет. В странах Западной Европы феодализм охватывает ряд веков — со времени падения Римской империи (V век) до буржуазных революций в Англии (XVII век) и во Франции (XVIII век), в России — с IX века до крестьянской реформы 1861 г., в Закавказье — с IV века до 70-х годов XIX века, у народов Средней Азии — с VII—VIII веков вплоть до победы пролетарской революции в России.

В Западной Европе феодализм возник на почве распада римского рабовладельческого общества, с одной стороны, и разложения родового строя у племён-завоевателей — с другой; он сложился в результате взаимодействия этих двух процессов.

Элементы феодализма, как было ранее сказано, зародились ещё в недрах рабовладельческого общества в виде колоната. Колоны обязаны были обрабатывать землю своего господина — крупного землевладельца, уплачивать ему определённую денежную сумму или отдавать значительную долю урожая, выполнять различного рода повинности. И тем не менее колонны были более заинтересованы в труде, чем рабы, так как имели своё хозяйство.

Таким образом зарождались новые производственные отношения, получившие полное развитие в феодальную эпоху.

Римскую империю разгромили племена германцев, галлов, славян и других народов, живших в различных частях Европы. Власть рабовладельцев была свергнута, рабство отпало. Крупные латифундии и ремесленные мастерские, основанные на рабском труде, раздробились на мелкие. Население распавшейся Римской империи состояло из крупных землевладельцев (бывших рабовладельцев, перешедших на систему колоната), освобождённых рабов, колонов, мелких крестьян и ремесленников.

У племён-завоевателей ко времени покорения Рима был общинный строй, находившийся в стадии разложения. Большую роль в общественной жизни этих племён играла *сельская община*, которая у германцев называлась маркой. Земля, за исключением крупных земельных владений родовой знати, находилась в общинной собственности. Леса, пустоши, пастбища, пруды использовались сообща. Поля и луга через несколько лет переделались между членами общины. Но постепенно приусадебная земля, а затем и пахотные угодья стали переходить в наследственное пользование отдельных семей. Распределением земли, разбирательством дел, касающихся общины, улаживанием споров между членами общины занимались общинное собрание, выбранные им старосты и судьи. Во главе племён-завоевателей стояли военачальники-короли, владевшие вместе со своими дружинами большими землями.

Племена, покорившие Римскую империю, завладели большей частью её государственных земель и некоторой частью земель крупных частных землевладельцев. Леса, луга и выгоны остались в общем пользовании, а пахотная земля была разделена между отдельными хозяйствами. Разделённые земли в дальнейшем превратились в частную собственность крестьян. Так образовался обширный слой самостоятельного мелкого крестьянства.

Но крестьяне не могли надолго сохранить свою самостоятельность. На основе частной собственности на землю и другие средства производства неизбежно усиливалось имущественное неравенство между отдельными членами сельской общины. Среди крестьян появились зажиточные и бедные семьи. Разбогатевшие члены общины с ростом имущественного неравенства стали приобретать власть над общиной. Земля сосредоточивалась в руках богатых семей и стала предметом захвата со стороны родовой знати и военачальников-королей. Крестьяне попали в личную зависимость от крупных землевладельцев.

Для того чтобы удержать и укрепить власть над зависимыми крестьянами, крупным земельным собственникам надо было усилить свои органы государственной власти. Военные вожди-короли, опираясь на родовую знать и дружинников, стали сосредоточивать власть в своих руках, превратились в полноценных королей — государей.

На развалинах Римской империи образовался ряд новых государств, во главе которых стояли короли. Короли щедро раздавали

захваченную ими землю в вожизненное, а затем и в наследственное владение своим приближённым, которые должны были нести за это военную службу. Много земель получила церковь, служившая важной опорой королевской власти. Земля обрабатывалась крестьянами, которые должны были теперь выполнять ряд повинностей в пользу новых господ. В руки королевских дружинников и слуг, церковных властей и монастырей перешли огромные земельные владения.

Земельные угодья, розданные на таких условиях, назывались феодами. Отсюда название нового общественного строя — *феодализм*.

Постепенное превращение крестьянской земли в собственность феодалов и закрепощение крестьянских масс (процесс феодализации) происходили в Европе в течение ряда столетий (с V—VI до IX—X веков). Свободное крестьянство разорялось от непрерывной военной службы, грабежей и поборов. Обращаясь за помощью к крупному землевладельцу, крестьяне превращались в зависимых от него людей. Нередко крестьяне бывали вынуждены отдаться под «покровительство» феодала: иначе незащищённому человеку в условиях непрерывных войн и разбойничьих набегов невозможно было существовать. В таких случаях право собственности на земельный участок переходило к феодалу, и крестьянин мог обрабатывать этот участок лишь при условии выполнения различных повинностей в пользу феодала. В других случаях королевские наместники и чиновники путём обмана и насилия прибирали к рукам земли свободных крестьян, заставляя их признать свою власть.

В различных странах процесс феодализации протекал по-разному, но суть дела везде была одинакова: ранее свободные крестьяне попадали в личную зависимость от феодалов, захвативших их землю. Эта зависимость была иногда слабее, иногда жёстче. Со временем различия в положении бывших рабов, колонов и свободных крестьян стёрлись, и все они превратились в единую массу *крепостного крестьянства*. Постепенно сложилось такое положение, которое характеризовалось средневековой поговоркой: «Нет земли без сеньёра». Верховными земельными собственниками были короли.

В *России* в условиях разложения общинного строя возникло патриархальное рабство. Но развитие общества пошло здесь в основном не по пути рабовладения, а по пути феодализации. Сельская община у восточных славян носила название «вервь», «мир». Община имела в общем пользование луга, леса, водоёмы, а пахотная земля стала переходить во владение отдельных семей. Во главе общины стоял старейшина. Развитие частного землевладения привело к постепенному разложению общины. Землю захватывали старейшины и племенные князья. Крестьяне — смерды — были вначале свободными членами общины, а затем

попали в зависимость от крупных земельных собственников — бояр.

Крупнейшим феодальным собственником стала церковь. Пожалоования князей, вклады и другие привилегии сделали церковь владелицей обширных земель и богатейших по тем временам хозяйств.

В период образования централизованного Русского государства (XV—XVI века) великие князья и цари стали, как говорилось тогда, «помещать» на землю своих приближённых и служилых людей, то-есть давать им землю и крестьян под условием несения военной службы. Отсюда названия — *поместье, помещики*.

В то время крестьяне ещё не были окончательно прикреплены к землевладельцу и земле: они имели право переходить от одного помещика к другому. В конце XVI века помещики в целях увеличения производства зерна для продажи усилили эксплуатацию крестьян. В связи с этим в 1581 г. государство отняло у крестьян право перехода от одного помещика к другому. Крестьяне были полностью прикреплены к земле, превратились в крепостных.

Феодализм явился необходимой ступенью в историческом развитии общества. Рабство изжило себя. В этих условиях дальнейшее развитие производительных сил было возможно лишь на основе труда массы зависимых крестьян, владеющих своим хозяйством, собственными орудиями производства и имеющих некоторую заинтересованность в труде, необходимую для того, чтобы обрабатывать землю и выплачивать феодалу натурой из своего урожая.

В эпоху феодализма преобладающую роль играло сельское хозяйство, а из его отраслей — земледелие. Постепенно, в течение ряда веков, совершенствовались способы хлебопашества, развивались огородничество, садоводство, виноделие, маслоделие.

В ранний период феодализма преобладала *переложная*, а в лесных районах — *подсечная* система земледелия. Участок земли засевался несколько лет подряд какой-нибудь одной культурой, пока почва не истощалась. Тогда переходили на другой участок. В дальнейшем произошёл переход к *трёхпольной* системе, при которой пашня делится на три поля, причём поочерёдно одно поле используется под озимые культуры, другое — под яровые и третье остаётся под паром. Трёхпольная система стала распространяться в Западной Европе и в России с XI—XII веков. Она оставалась господствующей на протяжении многих столетий, сохранившись до XIX века, а во многих странах — и до настоящего времени.

Сельскохозяйственный инвентарь в ранний период феодализма был скуден. Орудиями труда служили соха с железным лемехом, серп, коса, лопата. Позднее стали применяться железный плуг и борона. Помол зерна долгое время производился вручную, пока не получили распространения ветряная и водяная мельницы.

Производственные отношения феодального общества. Эксплуатация крестьян феодалами. Характеру производительных сил эпохи феодализма соответствовали производственные отношения феодального общества. «При феодальном строе основой про-

наводственных отношений является: собственность феодала на средства производства и неполная собственность на работника производства, — крепостного, которого феодал уже не может убить, но которого он может продать, купить. Наряду с феодальной собственностью существует единоличная собственность крестьянина и ремесленника на орудия производства и на свое частное хозяйство, основанная на личном труде»¹.

Земля принадлежала феодалам. Собственное хозяйство феодала занимало часть его земли, другой частью пользовались крестьяне. Крестьянский земельный «надел» был условием обеспечения помещика рабочей силой крепостных крестьян. Наследственно пользуясь своим наделом, крестьянин обязан был работать на помещика, обрабатывать помещичью землю с помощью своих орудий и рабочего скота, либо отдавать помещику свой прибавочный продукт в натуральной или денежной форме.

Такая система хозяйства неизбежно предполагала внеэкономическое принуждение, личную зависимость крестьянина от помещика. Внеэкономическое принуждение играло существенную роль в деле укрепления экономической власти помещиков-крепостников. Однако не оно являлось основой феодализма, а феодальная собственность на землю.

Рабочее время крепостного крестьянина делилось на необходимое и прибавочное время. В течение необходимого времени крестьянин создавал продукт, необходимый для своего собственного существования и существования своей семьи. В течение прибавочного времени он создавал прибавочный продукт, который присваивался феодалом. Прибавочный труд крестьян, работающих в хозяйстве феодала, или прибавочный продукт, создаваемый крестьянином в его собственном хозяйстве и присваиваемый феодалом, образуют феодальную земельную ренту.

Феодальная рента часто поглощала не только прибавочный труд крестьянина, но и часть его необходимого труда. Основой этой ренты являлась феодальная собственность на землю, связанная с непосредственным господством феодала-помещика над зависимыми от него крестьянами.

При феодализме существовали три формы земельной ренты: *отработочная рента*, *рента продуктами* и *денежная рента*. При всех видах ренты эксплуатация крестьян помещиками выступала в неприкрытой форме.

Отработочная рента преобладала на ранних ступенях развития феодализма. Она выступала в виде *барщины*. При барщине крестьянин определённую часть недели — три дня или более — работал с помощью собственных орудий производства (соха, рабочий скот и т. д.) в господском имении, а в остальные дни недели работал в своём хозяйстве. Таким образом, при барщине необходимый

¹ И. В. Сталин, О диалектическом и историческом материализме, Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 595.

труд и прибавочный труд крестьянина были чётко разграничены во времени и пространстве. Круг барщинных работ был весьма обширен. Крестьянин пахал, сеял и убирал урожай, пас скот, плотничил, рубил лес для помещика, перевозил на своей лошади сельскохозяйственные продукты, строительные материалы.

При барщине крепостной крестьянин был заинтересован в повышении производительности труда только во время работы в своём хозяйстве. Во время работы на помещичьей земле такой заинтересованности у крестьянина не было. Феодалы содержали надсмотрщиков, которые принуждали крестьян работать.

В ходе дальнейшего развития отработочная рента сменяется рентой продуктами. Рента продуктами выступала в виде *натурального оброка*. Крестьянин обязан был регулярно доставлять помещику определённое количество хлеба, скота, птицы и других сельскохозяйственных продуктов. Оброк чаще всего сочетался с теми или иными остатками барщинных повинностей, то-есть с работами крестьянина на помещичьей усадьбе.

При ренте продуктами крестьянин весь свой труд — как необходимый, так и прибавочный — затрачивал по своему усмотрению. Необходимый труд и прибавочный труд уже не разделялись так осязательно, как при отработочной ренте. Крестьянин становился здесь более или менее самостоятельным. Это создавало некоторые стимулы к дальнейшему повышению производительности труда.

На более поздней ступени феодализма, когда получил сравнительно широкое развитие обмен, возникла денежная рента. Она выступала в виде *денежного оброка*. Денежная рента характерна для периода разложения феодализма и возникновения капиталистических отношений. Различные формы феодальной ренты часто существовали одновременно.

Стремясь увеличить свои доходы, феодалы облагали крестьян всякими поборами. Во многих случаях они имели в своём монопольном владении мельницы, кузницы и другие предприятия. Крестьянин вынужден был пользоваться ими за непомерно высокую плату. Помимо натурального или денежного оброка, вносимого феодалу, крестьянин должен был выплачивать всевозможные подати государству, местные сборы, а в некоторых странах — десятину, то-есть десятую часть урожая, в пользу церкви.

Таким образом, основой существования феодального общества был труд крепостных крестьян. Крестьяне производили не только сельскохозяйственные продукты. Они работали в поместьях феодалов в качестве ремесленников, воздвигали замки и монастыри, прокладывали дороги. Руками крепостных крестьян строились города.

Феодальное хозяйство, особенно на ранних ступенях его развития, было в своей основе *натуральным* хозяйством. Каждое феодальное владение, состоявшее из барской усадьбы и принадлежащих феодалу деревень, жило обособленной жизнью, редко прибегая к обмену с-внешним миром. Потребности феодала и его

семьи, нужды многочисленной челяди, таковы были, что продавались теми продуктами, которые производились в барском имении и доставлялись оброчными крестьянами. Более или менее крупные имения располагали достаточным количеством ремесленников, большей частью из числа дворовых крепостных. Эти ремесленники занимались изготовлением одежды и обуви, производством и починкой оружия, охотничьего снаряжения и сельскохозяйственного инвентаря, постройкой зданий.

Крестьянское хозяйство также было натуральным. Крестьяне занимались не только сельскохозяйственным трудом, но и домашней переработкой сырья, производимого в их хозяйстве: прядением, ткачеством, изготовлением обуви, хозяйственного инвентаря.

В течение длительного времени для феодализма было характерно сочетание земледелия как основной отрасли хозяйства с домашним промыслом, имевшим подсобное значение. Те немногие привозные продукты, без которых нельзя было обойтись, как, например, соль, изделия из железа, доставлялись на первых порах странствующими купцами. В дальнейшем, в связи с ростом городов и ремесленного производства, разделение труда и развитие обмена между городом и деревней сделали большой шаг вперед.

Эксплуатация зависимых крестьян феодалами составляла главную черту феодализма у всех народов. Однако в отдельных странах феодальный строй имел свои особенности. В странах Востока феодальные отношения в течение длительного времени сочетались с отношениями рабства. Так было в Китае, Индии, Японии и в ряде других стран. Большое значение на Востоке имела феодальная государственная собственность на землю. Например, в период Багдадского халифата при господстве арабов (особенно в VIII—IX веках нашей эры) большая часть крестьян-общинников жила на земле халифа и платила феодальную ренту непосредственно государству. Феодализм на Востоке характеризуется также живучестью патриархально-родовых отношений, которые использовались феодалами в целях усиления эксплуатации крестьян.

В земледельческих странах Востока, где орошаемое земледелие имеет решающее значение, крестьяне оказались в кабальной зависимости от феодалов, потому что не только земля, но и водные ресурсы и ирригационные сооружения составляли собственность феодального государства или отдельных феодалов. У кочевых народов земля использовалась как пастбище. Размеры феодального землевладения определялись количеством скота. Крупные скотовладельцы-феодалы были фактически крупными собственниками пастбищ. В силу этого они держали крестьянство в зависимости и эксплуатировали его.

Основной экономический закон феодализма состоит в присвоении феодалами для своего паразитического потребления прибавочного продукта, путём эксплуатации зависимых крестьян на

основе собственности феодала на землю и неполной собственности его на работников производства — крепостных.

Средневековый город. Цехи ремесленников. Купеческие гильдии. Города возникли ещё при рабовладельческом строе. Такие города, как Рим, Флоренция, Венеция, Генуя — в Италии; Париж, Лион, Марсель — во Франции; Лондон — в Англии; Самарканд — в Средней Азии, и многие другие были унаследованы средневековьем от эпохи рабства. Рабовладельческий строй пал, но города остались. Крупные рабовладельческие мастерские распались, но ремесло продолжало существовать.

В период раннего средневековья города и ремёсла развивались слабо. Городские ремесленники производили изделия для продажи, но большую часть нужных им предметов потребления они получали от своего хозяйства. Многие из них имели небольшие посеы, сады, продуктивный скот. Женщины занимались пряжей льна, шерсти для изготовления одежды. Отсюда происходила ограниченность рынков и обмена.

В деревне переработка сельскохозяйственного сырья являлась в первое время подсобным занятием земледельцев. Затем из среды крестьян стали выделяться ремесленники, обслуживавшие свою деревню. Производительность труда ремесленников росла. Возникла возможность производить больше изделий, чем было необходимо феодалу или крестьянам обслуживаемой деревни. Ремесленники стали поселяться вокруг феодальных замков, у стен монастырей, в крупных сёлах и других торговых центрах. Так постепенно, обычно на водных путях, вырастали новые города (в России, например, Киев, Псков, Новгород, Владимир). Обособление города от деревни, возникшее ещё при рабстве, усиливалось.

С течением времени ремёсла становились всё более доходным делом. Искусство ремесленников совершенствовалось. Феодал-помещик переходил к покупке ремесленных изделий у горожан, его уже не удовлетворяли изделия собственных крепостных. Более развитое ремесло окончательно обособилось от земледелия.

Города, возникнув на землях светских и духовных феодалов, подчинялись их власти. Горожане несли в пользу феодала ряд повинностей, платили ему натуральный или денежный оброк, подчинялись его администрации и суду. Городское население рано начало борьбу за освобождение от феодальной зависимости. Частью силой, частью путём откупа города добывали для себя право самоуправления, суда, чеканки монеты, сбора налогов.

Городское население состояло главным образом из ремесленников и торговцев. Во многих городах находили пристанище крепостные, бежавшие от помещиков. Город выступал носителем товарного производства в отличие от деревни, где господствовало натуральное хозяйство. Рост конкуренции со стороны стекавшихся в города беглых крепостных, борьба против эксплуатации и при-

тесный со стороны феодалов заставлял ремесленников объединяться в цехи. Цеховой строй существовал в эпоху феодализма почти во всех странах.

Цехи возникли в Византии в IX веке, в Италии — в X веке, а позднее — во всей Западной Европе и России. В странах Востока (Египет, Китай), в городах арабского халифата цехи возникли ещё раньше, чем в европейских странах. Цехи объединяли городских ремесленников одного определённого промысла или нескольких близких. Полноправными членами цехов были только ремесленники-мастера. Ремесленник-мастер имел небольшое число подмастерьев и учеников. Цехи тщательно охраняли исключительное право своих членов на занятие данным ремеслом и регламентировали процесс производства: они устанавливали продолжительность рабочего дня, число подмастерьев и учеников у каждого мастера, определяли качество сырья и готового продукта, а также его цены, нередко они сообща закупали сырьё. Приёмы работы, закрепляемые долговременной традицией, были обязательны для всех. Строгая регламентация имела целью добиться, чтобы ни один мастер не возвышался над остальными. Кроме того, цехи служили организациями взаимопомощи.

Цехи являлись феодальной формой организации ремесла. На первых порах своего существования они играли известную положительную роль. Однако по мере роста товарного производства и расширения рынка цехи всё более превращались в тормоз развития производительных сил.

Чтобы ограничить конкуренцию, цехи стали чинить всевозможные препятствия желающим получить права мастера. Перед учениками и подмастерьями, количество которых сильно выросло, практически закрывалась возможность стать самостоятельными мастерами. Они были вынуждены всю жизнь оставаться на положении наёмных работников. В этих условиях отношения между мастером и его подчинёнными теряли свой прежний, более или менее патриархальный, характер. Мастера усиливали эксплуатацию своих подчинённых, заставляя их работать по 14—16 часов в день за ничтожную плату. Подмастерья стали объединяться в тайные союзы — братства — для защиты своих интересов. Цехи и городские власти всячески преследовали братства подмастерьев.

Наиболее богатой частью городского населения были купцы. Торговая деятельность развёртывалась как в городах, унаследованных от эпохи рабства, так и в городах, возникших при феодализме. Цеховой организации в ремесле соответствовала организация гильдий в торговле. *Купеческие гильдии* в эпоху феодализма существовали почти повсеместно. На Востоке они известны с IX века, в Западной Европе — с IX—X веков, в России — с XII века. Основной задачей гильдий была борьба с конкуренцией посторонних купцов, упорядочение мер и весов, охрана купеческих прав от посягательства феодалов.

В IX—X веках уже существовала значительная торговля между странами Востока и Западной Европой. Киевская Русь принимала в этой торговле активное участие. Большую роль в расширении торговли играли крестовые походы (XI—XIII века), открывшие для западноевропейских купцов ближневосточные рынки. В Европу хлынул поток золота и серебра с Востока. Деньги

стали появляться в таких местах, где они раньше не пользовались. Непосредственное участие в завоевании восточных рынков принимали итальянские города, особенно Генуя и Венеция, которые перевозили на Восток на своих торговых судах крестоносцев, снабжали их провизиями.

В течение длительного времени средиземноморские порты — итальянскими центрами торговли, связывавшими Западную Европу с Востоком. Но вместе с тем торговля широко развернулась в северогерманских и нидерландских городах, расположенных у торговых путей Северного и Балтийского морей. В XIV веке здесь возник торговый союз городов — немецкая Ганза, которая объединила в последующие два столетия около 80 городов различных стран Европы. Ганзейский союз вел торговлю с Англией, Скандинавией, Польшей и Россией. В обмен на изделия западноевропейского ремесла — фландрские и английские сукна, полотна, немецкие металлические изделия, французские вина — из северо-восточных районов Европы вывозились меха, кожи, сало, мёд, хлеб, лес, смола, льняные ткани и некоторые ремесленные изделия. Из стран Востока купцы привозили пряности — перец, гвоздику, мускатный орех, благовония, красильные вещества, бумажные и шелковые ткани, ковры и другие товары.

В XIII—XIV веках русские города Новгород, Псков и Москва вели обширную торговлю с Азией и Западной Европой. Новгородские купцы торговали, с одной стороны, с народами Севера (побережье Ледовитого океана и Зауралье), а с другой стороны, вели регулярную торговлю со Скандинавией и Германией.

Рост городов и развитие торговли оказывали сильное влияние на феодальную деревню. Хозяйство феодалов втягивалось в рыночный оборот. Для покупки предметов роскоши и городских ремесленных изделий феодалам требовались деньги. В связи с этим феодалам было выгодно переводить крестьян с барщины и натурального оброка на денежный оброк. С переходом к денежному obroку феодальная эксплуатация ещё более усиливалась.

Классы и сословия феодального общества. Феодальная иерархия. Феодальное общество распадалось на два основных класса — феодалов и крестьян. «Крепостническое общество представляло такое деление классов, когда громадное большинство — крепостное крестьянство — находилось в полной зависимости от ничтожного меньшинства — помещиков, которые владели землей»¹.

Класс феодалов не представлял собой однородного целого. Мелкие феодалы платили дань крупным феодалам, помогали им в войне, но зато пользовались их покровительством. Покровитель назывался *сеньёром*, покровительствуемый — *вассалом*. Сеньёры в свою очередь были вассалами других, более могущественных феодалов. Каждый участник этой «феодальной лестницы» был вассалом по отношению к своему сеньёру и сеньёром по отношению к своему вассалу.

Как господствующий класс, феодалы-помещики стояли во главе государства. Они составляли одно сословие — *дворянство*. Дворяне занимали почётное положение первого сословия, пользуясь широкими политическими и экономическими привилегиями.

Духовенство (церковное и монастырское) было также крупнейшим земельным собственником. Оно владело обширными зем-

¹ В. И. Ленин, О государстве, Сочинения, т. 29, изд. 4, стр. 445.

ляли с многочисленным зависимым и крепостным населением и наряду с дворянами было господствующим сословием.

Широким основанием «феодальной лестницы» служило *крестьянство*. Крестьяне были подчинены помещику и самому крупному феодалу — королю. Крестьянство было политически бесправным сословием. Помещики могли продавать своих крепостных и широко пользовались этим правом. Крепостники подвергали крестьян телесным наказаниям, а иногда истязали до смерти. Крепостную зависимость Ленин называл «крепостным рабством». Эксплуатация крепостных крестьян была почти такой же жестокой, как эксплуатация рабов в древнем мире. Но всё же крепостной мог часть времени работать на своём участке, мог до известной степени принадлежать себе.

Основным классовым противоречием феодального общества было противоречие между феодалами и крепостными крестьянами. Борьба эксплуатируемого крестьянства против феодалов-помещиков велась на протяжении всей эпохи феодализма и приобрела особую остроту на последней ступени его развития, когда до крайности усилилась крепостническая эксплуатация.

В городах, освободившихся от феодальной зависимости, власть находилась в руках богатых горожан — купцов, ростовщиков, владельцев городских земель и крупных домовладельцев. Цеховые ремесленники, составлявшие главную массу городского населения, часто выступали против городской знати, добиваясь своего участия в управлении городов наряду с городской аристократией. Мелкие ремесленники и подмастерья боролись против эксплуатирующих их цеховых мастеров и купцов.

К концу феодальной эпохи городское население было уже сильно расслоено. На одной стороне — богатые купцы и цеховые мастера, на другой — обширные слои ремесленных подмастерьев и учеников, городской бедноты. Городские низы вступали в борьбу против объединённых сил городской знати и феодалов. Борьба эта соединялась в один поток с борьбой крепостных крестьян против феодальной эксплуатации.

Носителями верховной власти считались короли (в России — великие князья, а затем цари). Но за пределами собственных владений королей значение королевской власти в период раннего феодализма было ничтожно. Часто эта власть оставалась номинальной. Вся Европа разделялась на множество крупных и мелких государств. Крупные феодалы были полными господами в своих владениях. Они издавали законы, следили за их исполнением, творили суд и расправу, содержали собственное войско, совершали набеги на соседей, не стеснялись и грабить на больших дорогах. Многие из них самостоятельно чеканили монету. Феодалы помельче также пользовались весьма широкими правами в отношении подвластных им людей; они старались равняться по крупным сеньёрам.

С течением времени феодальные отношения образовали до крайности запутанный клубок прав и обязанностей. Между феодалами возникали бесконечные споры и раздоры. Разрешались они обычно силой оружия, путём междоусобиц войн.

Развитие производительных сил феодального общества. В эпоху феодализма был достигнут более высокий уровень производительных сил по сравнению с эпохой рабства.

В области сельского хозяйства повысилась техника производства, более широкое применение получили железные орудия. Возникли новые отрасли полеводства, значительное развитие получили виноградарство и виноделие. Росло животноводство и в особенности коневодство, которое было связано с военной службой феодалов. В ряде районов широкое распространение получило овцеводство. Расширились и улучшались луга и пастбища.

Постепенно совершенствовались орудия труда ремесленников и способы обработки сырья. Прежние ремёсла стали специализироваться. Так, например, раньше кузнец производил из металла все изделия. С течением времени от кузнечного промысла обособились оружейный, гвоздарный, ножевой, слесарный, от кожевенного промысла отделились сапожный и шорный. В XVI—XVII веках в Европе получила распространение самопрялка. В 1600 г. был изобретён ленточный ткацкий станок.

Для совершенствования орудий труда решающее значение имело улучшение плавки и обработки железа. Вначале железо производилось весьма примитивным способом. В XIV веке начали применять водяное колесо, чтобы приводить в действие мехи для дутья и тяжёлые молоты для дробления руды. С усилением тяги в печах вместо ковкой массы стала получаться плавкая масса — чугун. С применением пороха в военном деле и появлением огнестрельной артиллерии (в XIV веке) потребовалось много металла для ядер; с начала XV века их стали отливать из чугуна. Всё более требовалось металла для изготовления сельскохозяйственных и других орудий. В первой половине XV века появились первые доменные печи. Изобретение компаса способствовало дальнейшему развитию судоходства и мореплавания. Большое значение имело изобретение и распространение книгопечатания.

Развитие ремесла и постепенное совершенствование ремесленных орудий подготовили условия для возникновения капиталистических мануфактур.

В Китае производительные силы и культура уже в VI—XI веках достигли значительного развития, превосходили во многих отношениях Европу того времени. Китайцы первые изобрели компас, порох, писчую бумагу и в простейшей форме книгопечатание. В XI веке в Китае насчитывалось свыше 2 тысяч городов, из них такие города, как Кантон и Ханчжоу, имели каждый по одному миллиону жителей.

Общий ход развития производительных сил в феодальную эпоху представляется в следующем виде: «Дальнейшее улучшение плавки и обработки железа; распространение железного

от ивгвзвдоо виэвэото экиэвэоф ииэвэоф иэвэоф
плуга и ткацкого станка; дальнейшее развитие производственного
родничества, виноделия, маслоделия; появление наряду с ремес-
ленными мастерскими мануфактурных предприятий,— таковы
характерные черты состояния производительных сил»¹.

Однако развитие производительных сил всё более наталки-
валось на узкие рамки производственных отношений феодально-
го общества. Производительность подневольного крестьянского
труда была чрезвычайно низка. В городе рост производительности
труда ремесленника наталкивался на препятствия, создаваемые
цеховыми уставами и правилами. Феодальный строй харак-
теризовался медленными темпами развития производства, рутинной,
властью традиций.

Выросшие в рамках феодального общества производительные
силы требовали новых производственных отношений.

Зарождение капиталистического производства в недрах фео-
дального строя. Роль торгового капитала. В эпоху феодализма
происходило постепенное развитие товарного производства —
городского ремесла и всё более вовлекаемого в обмен крестьян-
ского хозяйства.

Производство мелких ремесленников и крестьян, основанное
на частной собственности и на личном труде, создающее про-
дукты для обмена, называется *простым товарным производством*.

Как говорилось уже, продукт, изготовляемый для обмена, яв-
ляется товаром. Отдельные товаропроизводители затрачивают на
производство одинаковых товаров неодинаковое количество труда.
Это зависит от различных условий, в которых им приходится рабо-
тать: товаропроизводители, располагающие более совершенными
орудиями, затрачивают на производство одного и того же товара
меньше труда по сравнению с другими товаропроизводителями.
Наряду с различиями в орудиях труда имеют значение и разли-
чия в силе, ловкости, искусстве работника и т. д. Но рынку нет
дела до того, в каких условиях и какими орудиями произведён
тот или другой товар. За одинаковые товары на рынке платят
одну и ту же денежную сумму, независимо от тех индивидуаль-
ных условий труда, в которых они произведены.

Поэтому товаропроизводители, у которых индивидуальные
затраты труда вследствие худших условий производствa выше
средних, при продаже своих товаров покрывают лишь часть этих
затрат и разоряются. Наоборот, товаропроизводители, у которых
индивидуальные затраты труда благодаря лучшим условиям
производства ниже средних, при продаже своих товаров оказы-
ваются в выгодном положении и богатеют. Это усиливает кон-
куренцию. Происходит расслоение мелких товаропроизводителей:
большинство из них всё больше беднеет, а незначительная часть
богатеет.

¹ И. В. Сталин, О диалектическом и историческом материализме, Вопросы
ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 595.

Большим препятствием на пути развития товарного производства служила государственная раздробленность при феодализме. Феодалы по своему произволу устанавливали пошлины на привозимые товары, взимали дань за проезд через свои владения и создавали таким образом серьезные препятствия для развития торговли. Потребности торговли и вообще экономического развития общества вызвали необходимость уничтожения феодальной раздробленности. Рост ремесленного и сельскохозяйственного производства, развитие общественного разделения труда между городом и деревней привели к усилению экономических связей между различными районами внутри страны, к образованию *национального рынка*. Образование национального рынка создавало экономические предпосылки для централизации государственной власти. Зарождающаяся городская буржуазия была заинтересована в устранении феодальных перегородок и стояла за создание централизованного государства.

Опираясь на более широкую прослойку незнатных дворянопомещиков, на «вассалов своих вассалов», а также на поднимающиеся города, короли нанесли феодальной знати решающие удары и укрепили своё положение. Они стали не только номинальными, но и фактическими властелинами в государстве. Образовались крупные национальные государства в форме абсолютистских монархий. Преодоление феодальной раздробленности и создание централизованной государственной власти способствовало возникновению и развитию капиталистических отношений.

Большое значение для возникновения капиталистического уклада имело также образование *мирового рынка*.

Во второй половине XV века турки захватили Константинополь и всю восточную часть Средиземного моря. Важнейшая артерия, по которой проходили торговые пути между Западной Европой и Востоком, была перерезана. В поисках морского пути в Индию Колумб в 1492 г. открыл Америку, а в 1498 г. Васко да Гама, объехав вокруг Африки, открыл морской путь в Индию.

В результате этих открытий центр тяжести европейской торговли переместился со Средиземного моря на Атлантический океан, главная роль в торговле перешла к Нидерландам, Англии, Франции. Видную роль в европейской торговле играла Россия.

С возникновением мировой торговли и мирового рынка ремесло оказалось не в состоянии удовлетворить возросший спрос на товары. Это ускорило переход от мелкого ремесленного производства к крупному *капиталистическому производству*, основанному на эксплуатации наёмных рабочих.

Переход от феодального способа производства к капиталистическому совершался двойным образом: с одной стороны, расслоение мелких товаропроизводителей порождало капиталистических предпринимателей, с другой стороны, торговый капитал в лице купцов непосредственно подчинял себе производство.

Цехи могли ограничивать конкуренцию и расслоение ремесленников, пока товарное производство было слабо развито.

С развитием обмена конкуренция становилась всё сильнее. Мастера, работавшие на более широкий рынок, частью добивались отмены цеховых ограничений, частью просто обходили их. Они удлиняли рабочий день мастеров и учеников, увеличивали их число, применяли более производительные методы труда. Наиболее богатые мастера постепенно превращались в капиталистов, а бедные мастера, ученики и подмастерья — в наёмных рабочих.

Торговый капитал, разлагая натуральное хозяйство, содействовал возникновению капиталистического производства. Торговый капитал выступал первоначально в качестве посредника при обмене товаров мелких производителей — ремесленников и крестьян — и при реализации феодалами части присваиваемого ими прибавочного продукта. В дальнейшем купец уже не ограничивался привозом и продажей товаров. Он начал скупать у мелких производителей изготовленные ими товары и затем перепродавал их на более широком рынке. Купец тем самым становился *скупщиком*. С ростом конкуренции и появлением скупщика существенно менялось положение массы ремесленников. Обедневшие мастера вынуждены были обращаться за помощью к торговцу-скупщику, который ссужал их деньгами, сырьём и материалами при условии продажи ему готовых изделий по заранее установленной, низкой цене. Так мелкие производители попадали в экономическую зависимость от торгового капитала.

Постепенно в такой зависимости от богатого скупщика оказывалось много обедневших мастеров. Скупщик раздавал им сырьё, например пряжу, для переработки её в ткань за определённую плату и таким образом превращался в *раздатчика*.

Разорение ремесленника приводило к тому, что скупщик снабжал его уже не только сырьём, но и орудиями труда. Так ремесленник лишался последней видности самостоятельного существования и окончательно превращался в наёмного рабочего, а скупщик становился промышленным капиталистом.

Вчерашние ремесленники, собранные в мастерской капиталиста, выполняли одинаковую работу. Вскоре, однако, обнаружилось, что некоторым из них лучше удаются одни операции, другим — другие операции. В силу этого было выгоднее поручить каждому именно ту часть работы, в которой он наиболее искусен. Таким образом, в мастерских с более или менее значительным числом работников постепенно вводилось *разделение труда*.

Капиталистические предприятия, применяющие наёмных рабочих, работающих вручаяю на основе разделения труда, называются *мануфактурами*¹.

Первые мануфактуры появились ещё в XIV—XV веках во Флоренции и некоторых средневековых городах-республиках Италии. Затем в XVI—XVIII веках мануфактуры различных отраслей производства — суконные,

¹ Слово «мануфактура» буквально означает ручной труд.

длинным, шелковым, часовым, оружейным, стекловым — распространились во всех европейских странах.

В России мануфактуры стали возникать в XVII веке. В начале XVIII века, при Петре I, они стали развиваться более быстрыми темпами. Среди них были мануфактуры опочейные, суконные, шелковые и другие. На Урале были созданы железодельные заводы, рудники, солеварни.

В отличие от западноевропейских мануфактур, которые основывались на наёмном труде, на русских предприятиях в XVII—XVIII веках долгие и применялся вольнонаёмный труд, но преобладал труд крепостных крестьян и прикреплённых рабочих. С конца XVIII века стали широко распространяться мануфактуры, основанные на вольнонаёмном труде. Этот процесс особенно усилился в последние десятилетия перед отменой крепостного права.

Таким образом в недрах феодального строя зародилось капиталистическое производство.

Процесс разложения феодальных отношений совершался и в деревне. С развитием товарного производства возрастала власть денег. Феодалы-крепостники переводили оброк и другие повинности из натуральной формы в денежную. Крестьянам приходилось продавать продукты своего труда, а вырученные деньги уплачивать феодалам. У крестьян появилась постоянная нужда в деньгах. Этим пользовались скупщики и ростовщики для закабаления крестьян. Феодальный гнёт усиливался, положение крепостных ухудшалось.

Развитие денежных отношений дало сильный толчок *дифференциации крестьянства*, то-есть расслоению его на различные социальные группы. Подавляющее большинство крестьянства нищало, задыхалось от непосильного труда и разорялось. Наряду с этим в деревне стали появляться кулаки-мироеды, эксплуатировавшие односельчан путём кабальных ссуд, скупки у них за бесценок сельскохозяйственных продуктов, скота, инвентаря.

Первоначальное накопление капитала. Насильственное обезземеливание крестьян. Накопление богатств. Капиталистическое производство предполагает два основных условия: 1) наличие массы нищих людей, лично свободных и в то же время лишённых средств производства и средств существования и в силу этого вынужденных наниматься работать на капиталистов, и 2) накопление денежных богатств, необходимых для создания крупных капиталистических предприятий.

Мы видели, что питательной средой для капитализма служило основанное на частной собственности мелкое товарное производство с его конкуренцией, несущей обогащение немногим и разорение большинству мелких производителей. Но медлительность этого процесса не соответствовала потребностям нового мирового рынка, созданного великими открытиями конца XV века. Возникновение капиталистического способа производства было ускорено применением самых грубых методов насилия со стороны крупных землевладельцев, буржуазии и государственной власти, находившейся в руках эксплуататорских классов. Насилье, по выражению Маркса, сыграло роль повивальной бабки,

ускорившей рождение нового, капиталистического способа производства.

Буржуазные учёные идеалистически изображают историю возникновения класса капиталистов и класса рабочих. В незапамятные времена, утверждают они, существовала кучка старательных и бережливых людей, которые своим трудом накопили богатства. С другой стороны, существовала масса лентяев, бездельников, которые прокучивали всё своё достояние и превращались в немущих пролетариев.

Эти басни защитников капитализма не имеют ничего общего с действительностью. На самом деле образование массы немущих людей — пролетариев — и накопление богатств в руках немногих произошло путём насильственного лишения мелких производителей средств производства. Процесс отделения производителей от средств производства (от земли, от орудий производства и т. п.) сопровождался бесконечным рядом грабежей и жестокостей. Этот процесс называется *первоначальным накоплением капитала*, так как он предшествовал созданию крупного капиталистического производства.

Капиталистическое производство достигло значительного развития раньше всего в Англии. В этой стране с конца XV века происходил мучительный процесс насильственного обезземеливания крестьян. Непосредственным толчком к этому послужил возросший спрос на шерсть со стороны крупных суконных мануфактур, возникших сначала во Фландрии, а затем и в самой Англии. Помещики стали разводить большие стада овец. Для овцеводства понадобились пастбища. Феодалы массами согнали крестьян с насиженных мест, захватывали земли, находившиеся в их постоянном пользовании, и превращали пашни в пастбища.

Изгнание крестьян с земли производилось разными способами и прежде всего путём открытого захвата общинных земель. Помещики огораживали земли, которые находились в руках общин и отдельных крестьян. Всё, что было внутри изгороди, объявлялось собственностью помещика. Если крестьяне пытались вернуть себе незаконно захваченную у них землю, на помощь феодалу приходила вооружённая сила государства. Государственная власть стала издавать в XVIII веке законы об огораживании земель, освящая ограбление крестьян. Помещики и защитники их интересов называли это «очисткой имений». На самом деле это была чистка земель от населявших их крестьян, насильственная экспроприация мелких производителей.

Разорённые и ограбленные крестьяне составляли бесчисленные толпы немущих бедняков, которые заполняли города, сёла и дороги Англии. Не имея средств существования, они нищенствовали. Государственная власть издавала кровавые законы против экспропрированных. Законы эти отличались исключительной жестокостью. Так, в царствование английского короля Генриха VIII (XVI век) за «бродяжничество» было казнено 72 ты-

сечи человек. В XVIII веке «бродяг» и бездомных вместо смертной казни заключали в «рабочие дома», заслужившие славу «домов ужаса». Так буржуазия старалась приучить деревенское население, лишённое земли и превращённое в бродяг, к дисциплине фабричного труда.

В царской России, вступившей на путь капиталистического развития позже других европейских стран, отделение производителя от средств производства осуществлялось теми же способами, как и в других странах. В 1861 г. царское правительство под угрозой крестьянских восстаний вынуждено было отменить крепостное право.

Эта реформа была грандиозным ограблением крестьян. Помещики захватили две трети земли, оставив в пользовании крестьян только одну треть. Наиболее удобные земли, а также, в ряде случаев, выгоны, водопой, дороги к полю и т. д., находившиеся в пользовании крестьян, были отрезаны помещиками. В руках помещиков «отрезки» стали средством закабаления крестьян, которые оказались вынужденными арендовать эти земли у помещиков на самых тяжёлых условиях. Закон, объявив личную свободу крестьян, сохранил временно барщину и оброк. За полученный урезанный надел земли крестьянин обязан был нести эти повинности в пользу помещика до тех пор, пока земля не будет выкуплена. Размер выкупных платежей исчислялся по вздутым ценам на землю и составил около двух миллиардов рублей.

Характеризуя крестьянскую реформу 1861 г., Ленин писал: «Это — первое массовое насилие над крестьянством в интересах рождающегося капитализма в земледелии. Это — помещичья «чистка земель» для капитализма»¹.

Обезземеливанием крестьян был достигнут двойной результат. С одной стороны, земля попала в частную собственность сравнительно небольшой кучки землевладельцев. Сословная феодальная собственность на землю превращалась в буржуазную собственность. С другой стороны, был обеспечен обильный приток в промышленность свободных рабочих, готовых заняться к капиталистам.

Для возникновения капиталистического производства необходимо было, кроме наличия дешёвой рабочей силы, накопление в немногих руках крупных богатств в виде денежных сумм, которые можно превратить в любые средства производства и употребить на наём рабочих.

В средние века большие денежные богатства были накоплены торговцами и ростовщиками. Эти богатства послужили впоследствии основанием для организации многих капиталистических предприятий.

Покорение Америки принесло завоевателям несметные богатства, которые стали расти ещё быстрее в результате эксплуатации богатейших рудников благородных металлов. Для рудников нужны были рабочие руки. Туземное население — индейцы массами погибали, не выдерживая каторжных условий труда.

¹ В. И. Ленин, *Аграрная программа социал-демократии в первой русской революции 1905—1907 годов*, Сочинения, т. 13, изд. 4, стр. 250.

Европейские купцы организовали в Африке охоту за неграми, которая велась по всем правилам охоты за дикими зверьями. Торговля неграми, вывезенными из Африки и превращёнными в рабов, была исключительно выгодна. Барыши работоторговцев достигали баснословных размеров. На хлопководческих плантациях Америки стал широко применяться рабский труд негров.

Одним из важнейших источников образования крупных состояний служила также *колониальная торговля*. Для торговли с Индией голландские, английские и французские купцы организовали ост-индские компании. Эти компании пользовались поддержкой своих правительств. Им была предоставлена монополия на торговлю колониальными товарами и право неограниченной эксплуатации колоний с применением любых мер насилия. Барыши ост-индских компаний исчислялись сотнями процентов в год. В России крупные барыши доставляла купцам хищническая торговля с населением Сибири и грабительская система винных откупов, состоявшая в том, что государство предоставляло частным предпринимателям за определённую плату право производства и продажи спиртных напитков.

В результате огромные денежные богатства сосредоточились в руках торгового и ростовщического капитала.

Так ценою грабежа и разорения массы мелких производителей были накоплены денежные богатства, необходимые для создания крупных капиталистических предприятий.

Характеризуя этот процесс, Маркс писал: «Новорожденный капитал источает кровь и грязь из всех своих пор, с головы до пят»¹.

Восстания крепостных крестьян. Буржуазные революции. Гибель феодального строя. Борьба крестьянства против феодалов-помещиков происходила на протяжении всей эпохи феодализма, но особой остроты она достигла к концу этой эпохи.

Франция в XIV веке была охвачена крестьянской войной, которая вошла в историю под названием «Жакезия». Нарождающаяся буржуазия городов на первых порах поддержала это движение, но в решительный момент отошла от него.

В *Англии* в конце XIV века вспыхнуло крестьянское восстание, охватившее большую часть страны. Вооружённые крестьяне во главе с Уотом Тайлером прошли по стране, громя помещичьи усадьбы и монастыри, и захватили Лондон. Но Тайлер был предательски убит, и массы остались без вождя. Поверив посулам короля и феодалов, восставшие разошлись по своим домам. После этого по деревням прошли карательные экспедиции, учинившие жестокие расправы над крестьянами.

Германия в начале XVI века была объята крестьянской войной, поддержанной городскими низами. Во главе восставших стоял Томас Мюншер. Крестьяне требовали отмены дворянского произвола и насилия.

В *России* особенно крупными были крестьянские войны во главе со Степаном Разным в XVII веке и Емельяном Пугачёвым в XVIII веке. Восставшие крестьяне добивались отмены крепостного права, передачи им помещичьих и казённых земель, ликвидации господства помещиков. Обострение

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 764.

кризиса феодально-крепостнической системы хозяйства в 50-х годах XIX века выразилось в широкой волне крестьянских восстаний накануне реформы 1861 г.

Огромные по своим масштабам крестьянские войны и восстания произошли на протяжении сотен лет в Китае. Восстание тайпинов в эпоху Циньской династии (середина XIX века) охватило многомиллионные массы крестьянства. Восставшие заняли древнюю столицу Китая — Нанкин. Аграрный закон тайпинов провозглашал равенство в пользовании землей и другим имуществом. В государственной организации тайпиков своеобразно сочетались монархия с крестьянской демократией, что свойственно крестьянским движениям и других стран.

Революционное значение крестьянских восстаний заключалось в том, что они расшатали основы феодализма и привели в конечном счете к отмене крепостного права.

Переход от феодализма к капитализму в странах Западной Европы совершился через *буржуазные революции*. Борьба крестьян против помещиков была использована поднимающейся буржуазией, для того чтобы ускорить гибель феодального строя, заменить крепостническую эксплуатацию эксплуатацией капиталистической и захватить власть в свои руки. В буржуазных революциях крестьяне составляли основную массу бойцов против феодализма. Так было в первой буржуазной революции в Нидерландах (Голландия и Бельгия) в XVI веке. Так было в английской революции XVII века. Так было в буржуазной революции во Франции в конце XVIII века.

Плодами революционной борьбы крестьянства воспользовалась буржуазия, пробравшись на его плечах к власти. Крестьяне были сильны своей ненавистью к угнетателям. Но крестьянские восстания носили стихийный характер. Крестьянство как класс мелких частных собственников было раздроблено и не могло создать ясной программы и крепкой, сплоченной организации для борьбы. Крестьянские восстания могут приводить к успеху только в том случае, если они сочетаются с рабочим движением и если рабочие руководят крестьянскими восстаниями. Но в период буржуазных революций XVII и XVIII веков рабочий класс был еще слаб, малочислен и неорганизован.

В недрах феодального общества созрели более или менее готовые формы капиталистического уклада, вырос новый эксплуататорский класс — класс капиталистов — и наряду с этим появились массы людей, лишённых средств производства, — пролетариев.

В эпоху буржуазных революций буржуазия использовала против феодализма экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил, низвергла феодальные производственные отношения, создала новые, буржуазные производственные отношения и привела производственные отношения в соответствие с характером производительных сил, созревших в недрах феодализма.

Буржуазные революции покончили с феодальным строем и утвердили господство капитализма.

В экономических взглядах феодальной эпохи нашёл своё отражение господствовавший в то время строй общественных отношений. В феодальном обществе все умственная жизнь находилась под контролем духовенства и протекла в религиозно-схоластической форме. Поэтому рассуждения о хозяйственной жизни того времени составляли особые разделы в богословских трактатах.

Экономические и другие воззрения эпохи феодализма в Китае в течение многих веков определялись учением Конфуция. Конфуцианство как религиозная идеология возникло ещё в V веке до нашего летосчисления, превратившись затем в официальную религию господствующей феодальной знати. Социально-экономические воззрения конфуцианства сводятся к освящению единого феодального государства под властью монарха, требуют строгого сохранения сословной феодальной иерархии как в государственном устройстве, так и в семейной жизни. По словам Конфуция, «тёмные люди должны повиноваться аристократам и мудрецам. Неповиновение просолюдина высшему есть начало беспорядка». Конфуций и его последователи, защищая интересы феодальных эксплуататоров, идеализировали наиболее отсталые, консервативные формы хозяйства.

Один из идеологов феодализма в средневековой Европе — Фома Аквинский (XIII век) — пытался обосновать необходимость феодального общества божественным законом. Признавая феодальную собственность необходимой и разумной и объявляя крепостных крестьян рабами, Фома Аквинский в то же время в противоположность древним рабовладельцам утверждал, что «в своём духе раб свободен» и поэтому господин не имеет права убивать раба. Труд уже не считался недостойным свободного человека, Фома Аквинский рассматривал физический труд как труд чёрный, а умственный — как труд благородный. В таком разделении он видел основание для сословного деления общества. В его взглядах на богатство проявился тот же феодально-сословный подход. Каждый человек должен располагать богатством в соответствии с тем положением, которое он занимает на феодальной иерархической лестнице. С этой точки зрения характерно учение средневековых богословов о так называемой «справедливой» цене. «Справедливая» цена должна отражать количество труда, затраченного на производство товара, и сословное положение производителя.

Средневековые защитники «справедливой» цены несколько не возражали против купеческой прибыли. Они лишь стремились ввести прибыль в такие рамки, при которых она не угрожала бы хозяйственному существованию других сословий. Они осуждали ростовщичество как занятие низкое и безразличное. Однако с развитием товарного производства и обмена само духовенство стало принимать участие в ростовщических операциях; вместе с тем отношение церкви к ростовщичеству становилось всё более терпимым.

Классовая борьба угнетённых и эксплуатируемых масс против господствующих классов феодального общества в течение ряда веков развёртывалась в религиозной форме. Требования эксплуатируемых крестьян и подмастерьев часто обосновывались цитатами из Библии. Большое распространение имели всевозможные секты. Католическая церковь, инквизиция жестоко преследовали «еретиков», сжигали их на кострах.

С развитием классовой борьбы религиозная форма движения угнетённых масс отступала на задний план и всё отчётливее выступал революционный характер этого движения. Крестьяне требовали ликвидации крепостного рабства, отмены феодальных привилегий, установления равноправия, отмены сословий и т. п.

В ходе крестьянских войн в Англии, Чехии, Германии лозунги восстановления принимали всё более радикальный характер. Стремление эксплуатируемых масс деревни и города к равенству выражалось в требовании общности имущества. Это было стремление к равенству в области потребления. Хотя требование общности имущества было неосуществимым, оно имело в ту

историческую эпоху революционного значения, так как поднимало массы на борьбу против феодального гнета.

К исходу феодальной эпохи выступили два выдающихся ранних социалиста-утописта — англичанин *Томас Мор*, написавший книгу «Утопия» (XVI век), и итальянец *Томмазо Кампанелла*, шестидесятилетний автор «Города Солнца» (XVII век). Видя растущее неравенство и противоречия современного им общества, эти мыслители в своеобразной форме изложили свои взгляды на причины общественных бедствий: они дали описание идеальных, по их мнению, общественных порядков, при которых эти бедствия будут устранены.

В книгах этих утопистов описывается общественный строй, свободный от частной собственности и всех сопутствующих ей пороков. Каждый в этом обществе занимается как ремесленным, так и сельскохозяйственным трудом. Все жители работают по шесть или даже по четыре часа в день, и плодов их труда вполне достаточно для удовлетворения всех потребностей. Продукты распределяются по потребностям. Воспитание детей является общественным делом.

Произведения Мора и Кампанеллы сыграли прогрессивную роль в ходе развития общественной мысли. Они содержали идеи, значительно опередившие развитие общества того времени. Но Мор и Кампанелла не знали законов общественного развития, из идеи были неосуществимыми, утопическими. В то время нельзя было уничтожить общественное неравенство: уровень производительных сил требовал перехода от феодальной эксплуатации к капиталистической.

Возникновение капитализма относится к XVI веку. К этому же веку относятся первые попытки осмыслить и объяснить ряд явлений капитализма. Так зародилось и развилось в XVI—XVIII веках направление экономической мысли и политики, известное под названием *меркантилизма*.

Меркантилизм возник в Англии, затем он появился во Франции, Италии и в других странах. Меркантилисты ставили вопрос о богатстве страны, о формах богатства и о путях его роста.

Это было время, когда капитал — в форме торгового и ростовщического капитала — господствовал в сфере торговли и кредита. В области же производства он делал только первые шаги, основывая мануфактуры. После открытия и завоевания Америки в Европу хлынул поток благородных металлов. Золото и серебро затем непрерывно перераспределялись между отдельными европейскими государствами как посредством войн, так и путём внешней торговли.

В своём понимании природы богатства меркантилисты исходили из поверхностных явлений обращения. Они сосредоточили внимание не на производстве, а на торговле и денежном обращении, в особенности на движении золота и серебра.

В глазах меркантилистов единственным истинным богатством были не общественное производство и его продукты, а деньги — золото и серебро. Меркантилисты требовали от государства активного вмешательства в хозяйственную жизнь, с тем чтобы возможно больше денег притекало в страну и возможно меньше уходило за её пределы. Ранние меркантилисты стремились добиться этого чисто административными мерами запрещения вывоза денег из страны. Более поздние меркантилисты считали необходимым в этих целях расширять внешнюю торговлю. Так, английский представитель меркантилизма *Томас Мен* (1571—1641) — крупный купец и директор Ост-Индской компании — писал: «Обыкновенное средство к увеличению нашего богатства и наших сокровищ есть иностранная торговля, в которой всегда мы должны держаться того правила, чтобы ежегодно продавать иностранцам своих товаров на большую сумму, чем мы потребляем их товаров».

Меркантилисты выражали интересы нарождающейся в недрах феодализма буржуазии, стремящейся накопить богатство в форме золота и серебра путём развития внешней торговли, колониальных грабежей и торговых войн, порабощения отсталых народов. В связи с развитием капитализма они стали требовать, чтобы государственная власть покровительствовала развитию промышленных предприятий — мануфактур. Были установлены *вывозные пре-*

лии, которые уплачиваются купцам, продающим товары на рынке. Ещё большее значение вскоре приобрели *ввозные пошлины*. С развитием мануфактур, а затем фабрик обложение ввозных товаров пошлинами стало наиболее распространённой мерой защиты отечественной промышленности от иностранной конкуренции.

Такая покровительственная политика называется *протекционизмом*. Во многих странах она сохранялась долгое время после того, как были преодолены представления меркантилизма.

В *Англии* покровительственные пошлины имели большое значение в XVI и XVII веках, когда ей угрожала конкуренция со стороны более развитых мануфактур Нидерландов. С XVIII века Англия прочно завоевывает промышленное первенство. Другие, менее развитые страны не могли с ней конкурировать. В связи с этим в Англии начинают пробивать себе дорогу идеи свободы торговли.

Иное положение создалось в странах, вступивших на капиталистический путь позже Англии. Так, во *Франции* в XVII веке министр Людовика XIV Кольбер, который фактически управлял страной, создал широко разветвлённую систему государственного покровительства мануфактурам. Его система включала высокие ввозные пошлины, запрет вывоза сырья, насаждение ряда новых отраслей, создание компаний для внешней торговли и т. п.

Меркантилизм сыграл прогрессивную для своего времени роль. Протекционистская политика, вдохновляемая идеями меркантилизма, немало способствовала распространению мануфактур. Но во взглядах меркантилистов на богатство отражалась тогдашняя неразвитость капиталистического производства. Дальнейшее развитие капитализма всё ярче обнаруживало несоответственность представлений меркантильной системы.

В *России* в XVII—XVIII веках господствовала феодально-крепостническая система хозяйства. Хозяйство в основе своей было натуральным. В то же время значительное развитие получили торговля и ремесло, образовался национальный рынок, стали возникать мануфактуры. Эти экономические изменения в стране способствовали укреплению абсолютизма в России.

Отражая исторические и экономические особенности страны, представители русской экономической мысли развивала некоторые идеи меркантилизма. Однако в отличие от многих западноевропейских меркантилистов они придавали большое значение не только торговле, но и развитию промышленности и сельского хозяйства.

Экономические воззрения того времени нашли своё выражение в работах и мероприятиях государственного деятеля России XVII века А. Л. Ордын-Нащокина, в экономической политике Петра I, в работах крупнейшего русского экономиста начала XVIII века И. Т. Посошкова.

В своём труде «*Книга о скудости и богатстве*» (1724 г.) И. Т. Посошков изложил обширную программу экономического развития России и дал развёрнутое обоснование этой программы. Посошков доказывал необходимость проведения в России ряда экономических мероприятий, преследующих задачу покровительства развитию отечественной промышленности, торговли, сельского хозяйства, улучшения финансовой системы страны.

В последней трети XVIII века в России наметилась тенденция к разложению феодально-крепостнических отношений, резко усилившаяся в первой четверти XIX века, а позже переросшая в прямой кризис крепостничества.

Зачинатель революционно-демократического направления в общественной мысли России А. Н. Радищев (1749—1802) был выдающимся экономистом своего времени. Решительно выступая против крепостничества, в защиту угнетённого крестьянства, Радищев дал уничтожающую критику крепостнической системы, разоблачал эксплуататорский характер богатства помещиков-крепостников, владельцев мануфактур и торговцев и обосновывал право собственности на землю тех, кто её обрабатывает своим трудом. Радищев был твёрдо убеждён, что самодержавие и крепостничество могут быть ликвидированы только революционным путём. Он разработал прогрессивную для своего времени систему экономических мероприятий, осуществление которых обеспечило бы переход России к буржуазно-демократическому строю.

Декабристы, выступившие в первой половине XIX века, были революционными деятелями того исторического периода в России, когда назревала необходимость смены феодализма капитализмом. Они направляли острый своей критики против крепостничества. Выступая горячими поборниками развития производительных сил России, они считали высшим условием этого развития отмену крепостного права, освобождение крестьян. Декабристы не только выдвинули лозунг борьбы с крепостным правом и самодержавием, но и организовали вооружённое восстание против абсолютистской монархии. П. И. Пестель (1793—1826) разработал оригинальный проект решения аграрного вопроса в России. В составленном Пестелем своего рода проекте конституции, названном им «Русской Правдой», предусматривалось безотлагательное и полное освобождение крестьян от крепостной зависимости, а также экономические мероприятия, направленные к защите интересов крестьян и в дальнейшем. В этих целях Пестель считал необходимым создать особый общественный земельный фонд, из которого каждый крестьянин мог бы получать бесплатно в своё пользование землю, необходимую для его существования. Этот фонд должен быть образован за счёт части земель помещиков и казны, причём у наиболее крупных помещиков часть из земель должна быть отчуждена безвозмездно. Декабристы, как революционеры, вышедшие из среды дворянства, были далеки от народа, но их идеи борьбы против крепостничества содействовали росту революционного движения в России.

В условиях разложения феодализма и зарождения капиталистического уклада складывалась идеология буржуазии, поднимавшейся к своему господству. Эта идеология была направлена против феодального строя и против религии как идеологического орудия феодалов. В силу этого мировоззрение борющейся за власть буржуазии в ряде стран носило прогрессивный характер. Её наиболее видные представители — экономисты и философы — подвергли решительной критике все устои феодального общества: экономические, политические, религиозные, философские и моральные. Они сыграли крупную роль в идеологическом подготовке буржуазной революции, оказав прогрессивное влияние на развитие науки и искусства.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Феодализм возник на почве распада рабовладельческого общества и разложения сельской общины племён, завоевавших рабовладельческие государства. В тех странах, где рабовладельческого строя не было, феодализм возник на почве разложения первобытно-общинного строя. Родовая знать и военачальники племён захватили в свои руки большое количество земель и раздавали их своим приближённым. Произошло постепенное закрепощение крестьян.*

2. *Основой производственных отношений феодального общества являлась собственность феодала на средства производства, прежде всего на землю, и неполная собственность на работника производства — крепостного крестьянина. Наряду с феодальной собственностью существовала единоличная собственность крестьянина и ремесленника, основанная на личном труде. Труд крепостных крестьян был основой существования общества. Крепостническая эксплуатация выражалась в том, что крестьяне вынуждены были*

отбывать в пользу феодала барщину или платить ему натуральный и денежный оброк. Крепостная зависимость по своей тяжести для крестьянина часто немногим отличалась от рабства. Однако крепостной строй открыл некоторые возможности развития производительных сил, так как крестьянин известную часть времени мог работать в собственном хозяйстве и имел некоторую заинтересованность в труде.

3. Основной экономический закон феодализма состоит в присвоении феодалами для своего личного потребления прибавочного продукта путём эксплуатации зависимых крестьян на основе собственности феодала на землю и неполной собственности его на работников производства — крепостных.

4. Феодалное общество, особенно в период раннего средневековья, было раздроблено на мелкие княжества и государства. Господствующими сословиями феодального общества были дворянство и духовенство. Крестьянское сословие не имело политических прав. На протяжении всей истории феодального общества происходила классовая борьба между крестьянами и феодалами. Феодальное государство, выражая интересы дворянства и духовенства, являлось активной силой, помогавшей им укреплять за собой право феодальной собственности на землю и усиливать эксплуатацию бесправных и угнетённых крестьян.

5. В эпоху феодализма преобладающую роль играло земледелие, причём хозяйство носило в основном натуральный характер. С развитием общественного разделения труда и обмена оживлялись старые города, сохранившиеся после падения рабовладельческого строя, и возникали новые города. Города были центрами ремесла и торговли. Ремесло было организовано в цехи, которые стремились не допускать конкуренции. Торговцы объединились в купеческие гильдии.

6. Развитие товарного производства, разлагая натуральное хозяйство, приводило к дифференциации крестьян и ремесленников. Торговый капитал ускорял разложение ремесла и содействовал возникновению капиталистических предприятий — мануфактур. Феодальные ограничения и раздробленность тормозили рост товарного производства. В ходе дальнейшего развития образовался национальный рынок. Возникло централизованное феодальное государство в виде абсолютистских монархий.

7. Первоначальное накопление капитала подготовило условия для возникновения капитализма. Огромные массы мелких производителей — крестьян и ремесленников — лишались средств производства. Большие денежные богатства, сосредоточенные в руках крупных земельных собственников, купцов, ростовщиков, были созданы путём насильственного обезземеливания крестьянства, колониальной

торговли, налогов, торговли рабами. Так ускорялось образование основных классов капиталистического общества: наёмных рабочих и капиталистов. В недрах феодального общества выросли и созрели более или менее готовые формы капиталистического уклада.

8. Восстания крепостных крестьян расшатали феодальный строй и привели к ликвидации крепостного права. Буржуазия использовала революционную борьбу крестьян против феодалов, чтобы захватить власть в свои руки. Буржуазные революции покончили с феодальным строем и утвердили господство капитализма.

РАЗДЕЛ ВТОРОЙ

КАПИТАЛИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

А. Домонополистический капитализм

ГЛАВА IV

ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО. ТОВАР И ДЕНЬГИ

Товарное производство — исходный пункт возникновения и общая черта капитализма. Капиталистический способ производства, пришедший на смену феодальному способу производства, основан на эксплуатации класса наёмных рабочих классом капиталистов. Чтобы понять сущность капиталистического способа производства, необходимо прежде всего иметь в виду, что капиталистический строй зиждется на товарном производстве: здесь всё принимает вид товара, везде господствует принцип купли-продажи.

Товарное производство старше капиталистического производства. Оно существовало при рабовладельческом строе и обслуживало его, но не привело к капитализму. Оно существовало при феодализме и обслуживало его, но не привело к капитализму, хотя и подготовило некоторые условия для капиталистического производства.

Товарное производство приводит к капитализму лишь в том случае, если существует частная собственность на средства производства и если рабочая сила выступает на рынке как товар, который капиталист может купить и эксплуатировать в процессе производства.

Простое товарное производство предполагает, во-первых, общественное разделение труда, при котором отдельные, обособленные производители создают разнородные продукты и, во-вторых, наличие частной собственности на средства производства и на продукты труда.

Простое товарное производство ремесленников и крестьян отличается от капиталистического тем, что оно базируется на личном труде товаропроизводителя. Вместе с тем оно в своей основе *однотипно* с капиталистическим производством, поскольку опирается на частную собственность на средства производства. Частная собственность неизбежно порождает конкуренцию между

товаропроизводителями, которая ведёт к обогащению меньшинства и к разорению большинства. Ввиду этого мелкое товарное производство служит исходным пунктом возникновения капиталистических отношений.

При капитализме товарное производство принимает господствующий, всеобщий характер. Обмен товаров, писал Ленин, представляет собой «самое простое, обычное, основное, самое массовидное, самое обыденное, миллиарды раз встречающееся, отношение буржуазного (товарного) общества»¹.

Товар и его свойства. Двойственный характер труда, воплощённого в товаре. Товар есть вещь, которая, во-первых, удовлетворяет какую-либо потребность человека и, во-вторых, производится не для собственного потребления, а для обмена. При продаже товара товаровладелец теряет право собственности на него, а покупатель становится собственником товара.

Полезность вещи, её свойства, благодаря которым она может удовлетворять ту или иную потребность людей, делают вещь *потребительной стоимостью*. Потребительная стоимость может или непосредственно удовлетворять личную потребность человека или служить средством производства материальных благ. Например, хлеб удовлетворяет потребность в пище, ткань — потребность в одежде; потребительная стоимость ткацкого станка состоит в том, что с его помощью производятся ткани. В ходе исторического развития человек открывает всё новые полезные свойства вещей и способы их использования.

Потребительную стоимость имеют многие вещи, вовсе не созданные человеческим трудом, как, например, вода в источнике, плоды дикорастущих деревьев. Но не всякая вещь, имеющая потребительную стоимость, является товаром. Чтобы вещь могла стать товаром, она должна быть продуктом труда, произведённым для продажи. Потребительная стоимость образует вещественное содержание богатства, какова бы ни была его общественная форма.

В товарном хозяйстве потребительная стоимость является носителем меновой стоимости товара. *Меновая стоимость* представляется прежде всего как *количественное отношение*, в котором потребительные стоимости одного рода обмениваются на потребительные стоимости другого рода. Например, один топор обменивается на 20 килограммов зерна. В этом количественном отношении обмениваемых товаров и выражена их меновая стоимость. Товары в определённых количествах приравниваются друг к другу, следовательно, они имеют общую основу. Этой основой не может быть ни одно из физических свойств товаров — их вес, объём, форма, твёрдость и т. п. Физические свойства товаров определяют их полезность, потребительную стоимость, а *потребительная стоимость* товаров несравнима и количественно несоизмерима.

¹ В. И. Ленин, К вопросу о диалектике, Сочинения, т. XIII, изд. 3, стр. 302.

У различных товаров есть только одна общая, но не единичная, делаящая их сравнимыми между собой, при обмене, а именно то, что они — продукты труда. В основе равенства двух обмениваемых товаров лежит общественный труд, затраченный на их производство. Когда товаропроизводитель выносит топор на рынок, то он обнаруживает, что за его топор дают 20 килограммов зерна. Это означает, что топор *стоит* столько же общественного труда, сколько стоят 20 килограммов зерна. Обмениваются товары, имеющие одинаковую стоимость. Следовательно, меновая стоимость товара является формой проявления его стоимости. Стоимость есть воплощённый в товаре общественный труд товаропроизводителей.

То, что стоимость товаров определяется трудом, затраченным на их производство, подтверждается общеизвестными фактами. Материальные блага, сами по себе полезные, но не требующие затрат труда, не имеют и стоимости, как, например, воздух. Материальные блага, требующие большого количества труда, имеют высокую стоимость, как, например, золото, алмазы. Многие товары, прежде дорогие, значительно подешевели после того, как развитие техники уменьшило количество труда, необходимого для их производства.

За обменом товаров скрывается общественное разделение труда между людьми, являющимися собственниками этих товаров. Товаропроизводители, приравнивая различные товары один к другому, тем самым приравнивают свои различные виды труда. Таким образом, в стоимости выражены производственные отношения между товаропроизводителями. Эти отношения проявляются в обмене товаров.

Товар имеет двойственный характер: с одной стороны, он является потребительной стоимостью, а с другой — стоимостью. Двойственный характер товара обусловлен двойственным характером труда, воплощённого в товаре. Виды труда столь же разнообразны, как и производимые потребительные стоимости. Труд столяра качественно отличен от труда портного, сапожника и т. п. Различные виды труда отличаются друг от друга своей целью, приёмами, орудиями и, наконец, результатами. Столяр работает при помощи топора, пилы, рубанка и производит изделия из дерева: столы, стулья, шкафы; портной производит одежду при помощи швейной машины, ножниц, иглы. Таким образом, в каждой потребительной стоимости воплощён определённый вид труда: в столе — труд столяра, в костюме — труд портного, в обуви — труд сапожника и т. д. Труд, затрачиваемый в определённой форме, есть конкретный труд. Конкретный труд создаёт потребительную стоимость товара.

При обмене самые разнообразные товары, созданные различными видами конкретного труда, сравниваются между собой и приравниваются друг к другу. Следовательно, за различными конкретными видами труда скрывается нечто общее, присущее

всякому труду. Как труд столяра, так и труд портного, несмотря на качественное различие между этими видами труда, представляет собой производительную затрату человеческого мозга, нервов, мускулов и т. д. и в этом смысле является *всеприимным* человеческим трудом, трудом вообще. Труд товаропроизводителей, выступающий как затрата человеческой рабочей силы вообще, независимо от его конкретных форм, есть *абстрактный труд*. Абстрактный труд образует стоимость товара.

Абстрактный и конкретный труд — это две стороны труда, воплощённого в товаре. «Всякий труд есть, с одной стороны, расходование человеческой рабочей силы в физиологическом смысле слова, — и в этом своем качестве одинакового, или абстрактно человеческого, труд образует стоимость товаров. Всякий труд есть, с другой стороны, расходование человеческой рабочей силы в особой целесообразной форме, и в этом своем качестве конкретного полезного труда он создает потребительные стоимости»¹.

В обществе, где господствует частная собственность на средства производства, двойственный характер труда, воплощённого в товаре, отражает *противоречие между частным и общественным трудом* товаропроизводителей. Частная собственность на средства производства *разъединяет* людей, делает труд отдельного товаропроизводителя его *частным* делом. Каждый товаропроизводитель ведёт своё хозяйство обособленно от других. Труд отдельных работников не согласован и не увязан в масштабе всего общества. Но, с другой стороны, общественное разделение труда означает наличие *всесторонней связи* между производителями, которые работают друг на друга. Чем больше разделён труд в обществе, тем больше разнообразие продуктов, изготавливаемых отдельными производителями, тем шире их взаимная зависимость друг от друга. Следовательно, труд отдельного товаропроизводителя по существу является *общественным* трудом, составляет частицу труда общества в целом.

Противоречие товарного производства состоит, стало быть, в том, что труд товаропроизводителей, являясь непосредственно их частным делом, в то же время носит общественный характер. Но этот общественный характер труда в процессе производства остаётся скрытым до тех пор, пока товар не поступит на рынок и не будет обменён на другой товар. Только в процессе обмена обнаруживается, является ли труд того или иного товаропроизводителя необходимым для общества и получит ли он общественное признание.

Абстрактный труд, образующий стоимость товара, представляет собой историческую категорию, присущую только товарному хозяйству. В натуральном хозяйстве люди производят продукты не для обмена, а с целью удовлетворения своих потребностей, вследствие чего и общественный характер их труда выступает непосредственно в его конкретной форме. Например, труд

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 53.

«Крестьянского крестьянина интересует феодала главным образом как конкретный труд, создающий определённые продукты, присваиваемые им в форме барщины или оброка. Наоборот, в товарном производстве продукты производятся не для собственного потребления, а для продажи. Общественный характер труда обнаруживается только на рынке путём приравнивания одного товара к другому, а это приравнивание происходит посредством сведения конкретных видов труда к абстрактному труду, образующему стоимость товара. Этот процесс совершается стихийно, как бы за спиной товаропроизводителей.

Простой и сложный труд. Общественно-необходимое рабочее время. В производстве товаров участвуют работники различной квалификации. Труд работника, не обладающего никакой специальной подготовкой, является *простым* трудом. Труд, требующий специальной подготовки, является *сложным*, или *квалифицированным*, трудом.

Сложный труд создаёт в единицу времени стоимость большей величины по сравнению с простым трудом. В стоимость товара, созданного сложным трудом, входит и часть труда, затраченного на обучение работника. Сведение всех видов сложного труда к простому труду совершается стихийным путём. Сложный труд приобретает значение *умноженного* простого труда; час сложного труда равняется нескольким часам простого труда.

Величина стоимости товара определяется рабочим временем. Чем больше времени необходимо для производства данного товара, тем выше его стоимость. Известно, что отдельные товаропроизводители работают в разных условиях и затрачивают на производство одинаковых товаров различное количество рабочего времени. Значит ли это, что чем ленивее работник, чем в менее благоприятных условиях он работает, тем выше будет стоимость товара? Нет, не значит. Величина стоимости товара определяется не индивидуальным рабочим временем, затрачиваемым на производство товара отдельным товаропроизводителем, а общественно-необходимым рабочим временем.

Общественно-необходимое рабочее время есть то время, которое требуется для изготовления какого-либо товара при средних общественных условиях производства, то-есть при среднем уровне техники, средней умелости и интенсивности труда. Общественно-необходимое рабочее время изменяется в результате роста производительности труда.

Производительность труда определяется количеством продукции, созданной в единицу рабочего времени. Производительность труда растёт в результате усовершенствования или более полного использования орудий производства, развития науки, повышения искусства работника, рационализации труда и других улучшений в процессе производства. Чем выше производительность труда, тем меньше время, необходимое для производства товара, тем ниже его стоимость.

Интенсивность труда определяется затратами труда в единицу времени. Чем больше затрачивается труда в единицу времени, тем больше величина созданной стоимости, которая воплощается в большем количестве произведённых товаров.

Развитие форм стоимости. Сущность денег. Стоимость товара создается трудом в процессе производства, но она может проявиться лишь через приравнивание одного товара к другому в процессе обмена, то-есть через меновую стоимость.

Простейшей формой стоимости является выражение стоимости одного товара в другом товаре: например, один топор = 20 килограммам зерна. Рассмотрим эту форму.

Здесь стоимость топора выражена в зерне. Зерно служит средством выражения стоимости топора. Выражение стоимости топора в потребительной стоимости зерна возможно только потому, что на производство зерна, так же как и на производство топора, затрачен труд. Товар, который выражает свою стоимость в другом товаре (в нашем примере топор), находится в *относительной* форме стоимости. Товар, потребительная стоимость которого служит средством выражения стоимости другого товара (в нашем примере зерно), находится в *эквивалентной* форме. Зерно является эквивалентом (равноценностью) другого товара — топора. Потребительная стоимость одного товара — зерна — становится, таким образом, формой выражения стоимости другого товара — топора.

Первоначально обмен, зародившийся ещё в первобытном обществе, носил случайный характер и совершался в форме непосредственного обмена одного продукта на другой. Этой стадии в развитии обмена соответствует *простая, или случайная, форма* стоимости:

1 топор = 20 килограммам зерна.

При простой форме стоимости стоимость топора может быть выражена лишь в потребительной стоимости одного товара, в данном примере — зерна.

С ростом общественного разделения труда обмен становится более регулярным. Отдельные племена, например скотоводческие, начинают производить излишек продуктов скотоводства, на которые они выменивают недостающие им продукты земледелия или ремесла. Этой ступени в развитии обмена соответствует *полная, или развёрнутая, форма* стоимости. В обмене участвуют уже не два, а целый ряд товаров:

1 овца { = 40 килограммам зерна,
или
= 20 метрам холста,
или
= 2 топорам,
или
= 3 граммам золота
и т. д.

Здесь стоимость товара получает своё выражение в потребительной стоимости не одного, а многих товаров, играющих роль эквивалента. Вместе с тем количественные соотношения, в которых обмениваются товары, приобретают более постоянный харак-

тер. Однако на этой ступени сохраняется ещё непосредственный обмен одного товара на другой.

С дальнейшим развитием общественного разделения труда и товарного производства форма непосредственного обмена одного товара на другой становится недостаточной. В процессе обмена возникают трудности, порождаемые ростом противоречий товарного производства. Всё чаще возникает положение, когда, например, владельцу сапог требуется топор, между тем как владельцу топора нужны не сапоги, а зерно: сделка между этими двумя товаровладельцами состояться не может. Тогда владелец сапог обменивает сапоги на такой товар, который чаще других вступает в обмен и его все охотно берут, допустим, на овцу, и затем выменивает на эту овцу нужный ему топор. Владелец же топора, получив в обмен на топор овцу, обменивает её на зерно. Непосредственный обмен одного товара на другой постепенно исчезает. Из среды товаров выделяется один, например, скот, на который начинают обмениваться все товары. Этой ступени в развитии обмена соответствует *всеобщая* форма стоимости:

$$\begin{array}{l}
 40 \text{ килограммов зерна} = \\
 \quad \text{или} \\
 20 \text{ метров холста} = \\
 \quad \text{или} \\
 2 \text{ топора} = \\
 \quad \text{или} \\
 3 \text{ грамма золота} = \\
 \text{и т. д.}
 \end{array}
 \left. \vphantom{\begin{array}{l} 40 \text{ килограммов зерна} \\ 20 \text{ метров холста} \\ 2 \text{ топора} \\ 3 \text{ грамма золота} \end{array}} \right\} 1 \text{ овца}$$

Всеобщая форма стоимости характеризуется тем, что все товары начинают обмениваться на товар, играющий роль *всеобщего эквивалента*. Однако на этой ступени роль всеобщего эквивалента ещё не была закреплена за одним каким-либо товаром. В разных местностях роль всеобщего эквивалента выполняли различные товары. В одних местах — скот, в других — меха, в третьих — соль и т. д.

Дальнейший рост производительных сил привёл к развитию товарного производства и расширению рынка. Обилие различных товаров, играющих роль всеобщего эквивалента, вступило в противоречие с потребностями растущего рынка, который требовал перехода к единому эквиваленту. Эта роль постепенно закреплялась за благородными металлами — серебром и золотом.

Когда роль всеобщего эквивалента закрепились за одним товаром, например, золотом, то возникла *денежная* форма стоимости:

$$\begin{array}{l}
 40 \text{ килограммов зерна} = \\
 \quad \text{или} \\
 20 \text{ метров холста} = \\
 \quad \text{или} \\
 1 \text{ овца} = \\
 \quad \text{или} \\
 2 \text{ топора} = \\
 \text{и т. д.}
 \end{array}
 \left. \vphantom{\begin{array}{l} 40 \text{ килограммов зерна} \\ 20 \text{ метров холста} \\ 1 \text{ овца} \\ 2 \text{ топора} \end{array}} \right\} 3 \text{ граммам золота.}$$

Теперь стоимость всех товаров выражается в потребительской стоимости золота, ставшего всеобщим эквивалентом.

Деньги есть товар, являющийся всеобщим эквивалентом для всех товаров; они воплощают в себе общественный труд и выражают производственные отношения между товаропроизводителями. С возникновением денег происходит разделение мира товаров на два полюса: на одном полюсе остаются все рядовые товары, на другом полюсе оказывается товар, играющий роль денег.

Функции денег. По мере распространения товарного производства развиваются функции, выполняемые деньгами. В развитом товарном производстве деньги служат: 1) мерой стоимости, 2) средством обращения, 3) средством накопления, 4) средством платежа и 5) мировыми деньгами.

Основная функция денег состоит в том, что они служат *мерой стоимости* товаров. При помощи денег осуществляется стихийный учёт и измерение стоимости всех товаров. Стоимость товара не может быть выражена непосредственно в рабочем времени, так как в условиях обособленности и раздробленности частных товаропроизводителей невозможно определить количество труда, которое не отдельный товаропроизводитель, а общество в целом затрачивает на производство того или иного товара. В силу этого стоимость товара может быть выражена лишь косвенно, путём приравнивания товара к деньгам в процессе обмена.

Чтобы выполнять функцию меры стоимости, деньги сами должны быть товаром, обладать стоимостью. Подобно тому как вес какого-либо тела можно измерить лишь при помощи гири, обладающей весом, так и стоимость товара можно измерить только при помощи товара, обладающего стоимостью.

Измерение стоимости товаров посредством золота происходит ещё до того, как совершается обмен данного товара на деньги. Чтобы выразить в деньгах стоимость товаров, нет необходимости иметь на руках наличные деньги. Устанавливая определённую цену на товар, владелец мысленно, или, как говорит Маркс, идеально, выражает стоимость товара в золоте. Это возможно благодаря тому, что в реальной действительности существует определённое соотношение между стоимостью золота и стоимостью данного товара; в основе этого соотношения лежит общественно-необходимый труд, затраченный на их производство.

Стоимость товара, выраженная в деньгах, называется его ценой. *Цена* есть денежное выражение стоимости товара.

Товары выражают свои стоимости в определённых количествах серебра или золота. Эти количества денежного товара должны быть в свою очередь измерены. Отсюда вытекает необходимость в единице измерения денег. Такой единицей является определённое весовое количество денежного металла.

В Англии, например, денежная единица называется фунтом стерлингов; когда-то она соответствовала фунту серебра. Впоследствии денежные единицы отделились от весовых единиц. Это произошло в результате заимствования иностранных монет, перехода от серебра к золоту, главным же образом вследствие порчи монет правительствами, постепенно уменьшавшими их вес. Для удобства измерения денежные единицы делятся на более мелкие части: рубль — на 100 копеек, доллар — на 100 центов, франк — на 100 сантимов и т. д.

Денежная единица с её делениями служит *масштабом цен*. В качестве масштаба цен деньги играют совершенно иную роль, чем в качестве меры стоимости. Как мера стоимости деньги измеряют стоимость других товаров, в качестве масштаба цен они измеряют количество самого денежного металла. Стоимость денежного товара изменяется вместе с изменением количества труда, общественно-необходимого для его производства. Изменение стоимости золота не отражается на его функции масштаба цен. Как бы ни изменялась стоимость золота, доллар всегда в сто раз больше цента.

Государство может изменять золотое содержание денежной единицы, однако оно не в состоянии изменить стоимостное соотношение между золотом и другими товарами. Если государство уменьшит количество золота, содержащееся в денежной единице, то-есть понизит её золотое содержание, то рынок на это будет реагировать повышением цен, и стоимость товара будет попрежнему выражаться в таком количестве золота, которое соответствует труду, затраченному на этот товар. Только теперь для выражения того же количества золота требуется больше денежных единиц, чем раньше.

Цены товаров могут повышаться или понижаться под влиянием изменения как стоимости товаров, так и стоимости золота. Стоимость золота, как и всех других товаров, зависит от производительности труда. Так, открытие Америки с её богатыми золотыми россыпями и в частности открытие бразильских приисков в XVII веке привело к революции цен. Золото в Америке добывалось с меньшим трудом, чем в Европе. Наплыв в Европу более дешёвого американского золота вызвал всеобщее повышение цен.

Деньги выполняют функцию *средства обращения*. Обмен товаров, совершаемый при помощи денег, называется обращением товаров. Обращение товаров неразрывно связано с обращением самих денег: когда товар переходит из рук продавца в руки покупателя, деньги переходят из рук покупателя в руки продавца. Функция денег как средства обращения состоит в том, что они выступают в качестве посредника в процессе обращения товаров. Для выполнения этой функции деньги должны быть налично.

Первоначально при обмене товаров деньги выступали непосредственно в форме слитков серебра или золота. Это создавало трудности при обмене: необходимость взвешивания денежного металла, дробления его на мелкие части, установления пробы.

Постепенно слитки денежного металла заменялись монетами. *Монета* есть слиток металла определенной формы, веса и достоинства, который служит узаконенным средством обращения. Канка монет сосредоточилась в руках государства.

В процессе обращения монеты от употребления стираются и теряют часть своей стоимости. Практика денежного обращения показала, что стёршиеся монеты могут выполнять функцию средства обращения наравне с полноценными монетами. Это объясняется тем, что деньги в функции средства обращения играют мимолётную роль. Как правило, продавец товара берёт в обмен на него деньги, чтобы на эти деньги купить другой товар. Следовательно, деньги в качестве средства обращения не должны обязательно обладать собственной стоимостью.

Учитывая практику обращения стёршихся монет, правительства стали сознательно портить монету, уменьшать её вес, снижать пробу денежного металла, не изменяя номинальной стоимости монеты, то-есть количества обозначенных на ней денежных единиц. Монеты всё более превращались в знак стоимости, в *знак денег*. Действительная их стоимость гораздо ниже той, какую они представляют номинально.

Разделение товара на товар и деньги знаменует развитие противоречий товарного производства. При непосредственном обмене одного товара на другой каждая сделка носит изолированный характер, продажа неотделима от покупки. Иное дело — обмен при посредстве денег, то-есть товарное обращение. Здесь обмен предполагает всестороннюю связь товаропроизводителя и беспрестанное переплетение их сделок. Он открывает возможность отделения продажи от покупки. Товаропроизводитель может продать свой товар и вырученные за него деньги до поры до времени задержать. Когда многие товаропроизводители продают, не покупая, то может возникнуть задержка в сбыте товаров. Таким образом, уже в простом товарном обращении заложена возможность кризисов. Однако для превращения этой возможности кризисов в их неизбежность необходим ряд условий, которые создаются развитием капиталистического способа производства.

Деньги выполняют функцию *средства накопления*, или средства образования *сокровищ*. Поскольку деньги являются всеобщим представителем богатства, их можно всегда превратить в любой товар. Деньги превращаются в сокровище в тех случаях, когда они изымаются из обращения. Их можно хранить в любом количестве. Товаропроизводители накапливают деньги, например, для покупки средств производства или в качестве сбережений. Функцию сокровища могут выполнять только полноценные деньги: золотые и серебряные монеты, золотые и серебряные слитки, а также изделия из золота и серебра.

Деньги выполняют функцию *средства платежа*. В качестве средства платежа деньги выступают в тех случаях, когда покупка-продажа товара совершается в *кредит*, то-есть с отсрочкой платежа. При покупке в кредит передача товара из рук продавца в руки покупателя совершается без немедленной оплаты купленного товара. Когда наступает срок уплаты за купленный товар, деньги уплачиваются покупателем продавцу без передачи

товара, которая совершалась ранее. Средством платежа деньги являются также при уплате налогов, земельной ренты и т. п.

Функция денег как средства платежа ограничивает дальнейшее развитие противоположной товарного производства. Связи между отдельными товаропроизводителями становятся шире, растёт их зависимость друг от друга. Теперь покупатель становится должником, продавец превращается в кредитора. Когда многие товаровладельцы покупают товары в кредит, то неплата в срок денег по векселю одним или несколькими должниками может сказаться на всей цепи платёжных обязательств и вызвать банкротство ряда товаровладельцев, связанных друг с другом кредитными отношениями. Таким образом возможность кризисов, заложенная уже в функции денег как средства обращения, усиливается.

Рассмотрение функций денег как средства обращения и как средства платежа позволяет выяснить закон, определяющий количество денег, необходимых для обращения товаров.

Товары продаются и покупаются во многих местах одновременно. Количество денег, необходимое для обращения в данный момент, зависит прежде всего от *суммы цен* обращающихся товаров, которая в свою очередь зависит от количества товаров и от цены каждого отдельного товара. Кроме того, необходимо учесть *быстроту*, с которой обращаются деньги. Чем быстрее обращаются деньги, тем меньше их нужно для обращения, и наоборот. Если, например, в течение данного периода, допустим, года, продаётся товаров на 1 миллиард долларов, а каждый доллар в среднем совершает 5 оборотов, то для обращения всей массы товаров потребуется 200 миллионов долларов.

Благодаря кредиту, который оказывают товаропроизводители друг другу, потребность в деньгах сокращается на сумму цен товаров, проданных в кредит, и на сумму взаимно погашающихся платежей. Наличные деньги требуются только для расплаты по тем долговым обязательствам, по которым наступил срок уплаты.

Таким образом, закон денежного обращения требует, чтобы *количество денег, необходимое для обращения товаров, равнялось сумме цен всех товаров, делённой на среднее число оборотов одноимённых единиц денег*. При этом из суммы цен всех товаров необходимо вычесть сумму цен товаров, проданных в кредит, и сумму взаимно погашающихся платежей и добавить сумму платежей, по которым наступил срок уплаты.

Этот закон имеет всеобщее значение для всех общественных формаций с товарным производством и обращением.

Наконец, деньги играют роль *мировых денег*. Роль мировых денег не могут выполнять неполноценные монеты или бумажные деньги. На мировом рынке деньги сбрасывают с себя форму монеты и выступают в своём первоначальном виде — слитков благородных металлов. На мировом рынке в обороте между странами золото является всеобщим покупательным средством, всеобщим платёжным средством и всеобщим воплощенным общественным богатства.

Развитие функций денег выражает рост товарного производства и его противоречий. Деньги в условиях товарного производства, основанного на частной собственности на средства производства, стечаются средством эксплуатации человека человеком.

Золото и бумажные деньги. Когда деньгами служат золотые монеты, их количество стихийно приспосабливается к потребностям товарооборота. При уменьшении производства товаров и сокращении товарооборота часть золотых монет уходит из обращения и превращается в сокровище. Когда же производство расширяется и товарооборот растёт, эти монеты вновь вступают в обращение.

При развитом товарном производстве для покупок и платежей часто вместо золотых монет употребляются заменяющие их бумажные деньги. Выпуск бумажных денег был порождён практикой обращения стёршихся и обесцененных монет, которые превращались в знаки золота, в знаки денег.

Бумажные деньги представляют собой выпускаемые государством, обязательные к приёму денежные знаки, заменяющие золото в его функции средства обращения. Бумажные деньги не имеют собственной стоимости. Поэтому они не могут выполнять функцию меры стоимости товаров. Сколько бы ни было выпущено бумажных денег, они представляют лишь стоимость того количества золота, которое необходимо для обслуживания товарооборота. Бумажные деньги не размениваются на золото.

Если бумажные деньги выпускаются в соответствии с тем количеством золота, которое требуется для обращения, то покупательная сила бумажных денег, то-есть количество товаров, которое можно на них купить, совпадает с покупательной силой золотых денег. Но обычно государство выпускает бумажные деньги для покрытия своих расходов, в особенности во время войн, кризисов и других потрясений, не считаясь с потребностями товарооборота. При сжатии производства и товарного обращения или при выпуске чрезмерного количества бумажных денег их оказывается больше того количества золота, которое требуется для обращения. Допустим, денег выпущено вдвое больше, чем необходимо. В этом случае каждая бумажноденежная единица (доллар, марка, франк и т. д.) будет представлять вдвое меньшее количество золота, то-есть бумажные деньги обесценятся вдвое.

Первые попытки выпуска бумажных денег относятся ещё к концу XVII — началу XVIII века: в США — в 1692 г. (в связи с войной против Канады), во Франции — в 1716 г.; Англия вступила на путь выпуска бумажных денег во время наполеоновских войн. В России бумажные деньги впервые были выпущены при Екатерине II.

Чрезмерный выпуск бумажных денег, вызывающий их обесценение и используемый господствующими классами для переложения государственных расходов на плечи трудящихся масс и

усиления их эксплуатации, называется *инфляцией*. Инфляция, вызывая рост цен на продукты, сильнее всего бьёт по трудящимся, так как заработная плата рабочих и служащих отстаёт от роста цен. От инфляции выигрывают капиталисты и помещики.

Закон стоимости — экономический закон товарного производства. В товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, производство товаров осуществляют обособленные частные товаропроизводители. Между товаропроизводителями происходит конкурентная борьба. Каждый стремится оттеснить другого, удержать и расширить свои позиции на рынке. Производство ведётся вне какого-либо общего плана. Каждый производит сам по себе, независимо от других; никто не знает, какова потребность в товаре, который он производит, и сколько других товаропроизводителей занято производством того же товара, сумеет ли он продать товар на рынке и будет ли возмещён затраченный им труд. С развитием товарного производства власть рынка над товаропроизводителями всё более усиливается.

Это значит, что в товарном производстве, основанном на частной собственности на средства производства, действует *экономический закон конкуренции и анархии производства*. Этот закон выражает стихийный характер производства и обмена, борьбу между частными товаропроизводителями за более выгодные условия производства и продажи товаров.

В условиях анархии, царящей в товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, в качестве стихийного регулятора производства выступает закон стоимости, действующий через рыночную конкуренцию.

Закон стоимости есть экономический закон товарного производства, согласно которому обмен товаров совершается в соответствии с количеством абстрактного, общественно-необходимого, труда, затраченного на их производство.

Закон стоимости стихийно *регулирует распределение общественного труда и средств производства между различными отраслями товарного хозяйства* через механизм цен. Под влиянием колебаний в соотношении спроса и предложения цены товаров постоянно отклоняются вверх или вниз от их стоимости. Отклонения цен от стоимости — не результат какого-то недочёта в действии закона стоимости, а, наоборот, единственно возможный способ его осуществления. В обществе, где производство находится в руках частных собственников, работающих вслепую, только стихийные колебания цен на рынке дают знать товаропроизводителям, какие продукты произведены в излишнем или недостаточном количестве по сравнению с платёжеспособным спросом населения. Лишь стихийные колебания цен вокруг стоимости заставляют товаропроизводителей расширять или сокращать производство тех или иных товаров. Под влиянием колебания цен товаропроизводители устремляются в те отрасли, которые представляются выгодными в данный момент.

На основе закона стоимости происходит развитие производительных сил товарного хозяйства. Как известно, величина стоимости товара определяется общественно-необходимым трудом. Товарпроизводители, впервые применяющие более высокую технику, производят свои товары с меньшими затратами по сравнению с общественно-необходимыми затратами, а продают они эти товары по ценам, соответствующим общественно-необходимому труду. При продаже товаров они получают излишек денег и богатеют. Это побуждает остальных товарпроизводителей вводить на своих предприятиях технические усовершенствования. Таким образом, в результате разрозненных действий отдельных товарпроизводителей, стремящихся к личной выгоде, совершается прогресс техники, развиваются производительные силы общества.

В результате действия закона конкуренции и анархии производства распределение труда и средств производства между отраслями и развитие производительных сил в товарном хозяйстве достигается ценой больших потерь общественного труда и ведёт ко всё большему обострению его противоречий.

В условиях товарного производства, основанного на частной собственности, действие закона стоимости приводит к *возникновению и развитию капиталистических отношений*. Стихийные колебания рыночных цен вокруг стоимости, отклонения индивидуальных затрат труда от общественно-необходимого труда, определяющего величину стоимости товара, усиливают экономическое неравенство и борьбу между товарпроизводителями. Конкурентная борьба ведёт к тому, что одни товарпроизводители *разоряются* и гибнут, другие *обогащаются*. Действие закона стоимости вызывает, таким образом, расслоение среди товарпроизводителей. Товарное производство при наличии частной собственности на средства производства неизбежно *«рождает капитализм и буржуазию постоянно, ежедневно, ежечасно, стихийно и в массовом масштабе»*¹.

Товарный фетишизм. В условиях товарного производства, основанного на частной собственности на средства производства, общественная связь между людьми, существующая в процессе производства, проявляется лишь через посредство обмена вещами-товарами. Судьба товарпроизводителей оказывается тесно связанной с судьбой созданных ими вещей-товаров. Цены на товары непрерывно меняются независимо от воли и сознания людей, а между тем уровень цен является нередко вопросом жизни и смерти для товарпроизводителей.

Отношения вещей маскируют общественные отношения людей. Так, стоимость товара выражает общественное отношение

¹ В. И. Ленин, Детская болезнь «левизны» в коммунизме, Сочинения, т. 31, изд. 4, стр. 7—8.

между товаропроизводителями, а представляется она таким же естественным свойством товара, как, скажем, его цвет или вес.

Таким образом, в товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, производственные отношения между людьми неизбежно выступают как отношения между вещами-товарами. В этом овеществлении производственных отношений и заключается свойственный товарному производству *товарный фетишизм*¹.

Особенно ярко товарный фетишизм обнаруживается в деньгах. В товарном хозяйстве деньги являются огромной силой, дающей власть над людьми. На деньги всё можно купить. Создается видимость, будто эта способность всё покупать есть природное свойство золота, а между тем в действительности она является результатом определённых общественных отношений.

Товарный фетишизм имеет глубокие корни в товарном производстве, где труд товаропроизводителя непосредственно выступает как труд частный и его общественный характер проявляется лишь в обмене товарами. Только с уничтожением частной собственности на средства производства исчезает и товарный фетишизм.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Исходным пунктом возникновения капитализма является простое товарное производство ремесленников и крестьян. Простое товарное производство отличается от капиталистического тем, что базируется на личном труде товаропроизводителя. Вместе с тем оно однолично с капиталистическим производством, поскольку опирается на частную собственность на средства производства. При капитализме не только продукты труда, но и рабочая сила является товаром; товарное производство принимает господствующий, всеобщий характер.*

2. *Товар есть продукт, произведённый для обмена. Он представляет собой, с одной стороны, потребительную стоимость, с другой — стоимость. Труд, создающий товар, обладает двойственным характером. Конкретный труд есть труд, затрачиваемый в определённой форме; он создаёт потребительную стоимость товара. Абстрактный труд есть затрата человеческой рабочей силы вообще; он создаёт стоимость товара.*

3. *Противоречие простого товарного производства заключается в том, что труд товаропроизводителей, являясь непосредственно их частным делом, в то же время носит общественный характер. Стоимость есть овеществлённый в*

¹ Овеществление производственных отношений, присущее товарному производству, названо «товарным фетишизмом» по сходству с религиозным фетишизмом, который заключается в обожествлении первобытными людьми предметов, сделанных ими самими.

товаре общественный труд товаропроизводителей. Стоимость является исторической категорией, присущей только товарному хозяйству. Величина стоимости товара определяется трудом, общественно-необходимым для его производства.

4. Развитие противоречий товарного производства приводит к тому, что из среды товаров стихийно выделяется один товар, который становится деньгами. Деньги представляют собой товар, играющий роль всеобщего эквивалента. Деньги выполняют следующие функции: 1) меры стоимости, 2) средства обращения, 3) средства накопления, 4) средства платежа и 5) мировых денег.

5. С ростом денежного обращения возникают бумажные деньги. Бумажные деньги, не имея собственной стоимости, являются знаками металлических денег и заменяют их в качестве средства обращения. Чрезмерный выпуск бумажных денег, вызывающий их обесценение (инфляция), ведёт к снижению жизненного уровня трудящихся.

6. В товарном хозяйстве, основанном на частной собственности на средства производства, действует закон конкуренции и анархии производства. Стихийным регулятором такого хозяйства является закон стоимости. Закон стоимости регулирует распределение общественного труда и обмен товаров посредством постоянных колебаний цен. Действие закона стоимости обуславливает расхождение мелких товаропроизводителей и развитие капиталистических отношений. Мелкое товарное производство в условиях частной собственности на средства производства неизбежно рождает капитализм.

ГЛАВА V

КАПИТАЛИСТИЧЕСКАЯ ПРОСТАЯ КООПЕРАЦИЯ И МАНУФАКТУРА

Капиталистическая простая кооперация. Капитализм сначала подчиняет себе производство таким, каким он его застаёт, то-есть с отсталой техникой ремесленного и мелкокрестьянского хозяйства, и лишь впоследствии, на более высокой ступени своего развития, преобразует его на новых экономических и технических основах.

Для развития капиталистического производства в промышленности характерны следующие три главные стадии: 1) капиталистическая простая кооперация, 2) мануфактурный период, 3) машинный период.

Капиталистическое производство начинается там, где средства производства сосредоточены в частных руках, а рабочие, лишённые средств производства, вынуждены продавать свою рабочую силу как товар. В ремесленном производстве и в крестьянских промыслах образуются сравнительно крупные мастерские, принадлежащие капиталистам. Капиталисты расширяют размеры производства, не изменяя на первых порах ни орудий, ни методов труда мелких производителей. Эта первоначальная ступень в развитии капиталистического производства называется капиталистической простой кооперацией.

Капиталистическая простая кооперация есть такая форма объединения труда, при которой капиталист эксплуатирует более или менее значительное число одновременно занятых наёмных рабочих, выполняющих однородную работу. Капиталистическая простая кооперация возникает на основе разложения мелкого товарного производства. Первые капиталистические предприятия основывались торговцами-скупщиками, ростовщиками, разбогатевшими мастерами, ремесленниками и кустарями. Работали на этих предприятиях разорившиеся ремесленники, подмастерья, потерявшие возможность стать самостоятельными мастерами, деревенская беднота.

Капиталистическая простая кооперация имеет преимущества перед мелким товарным производством.

Объединение многих работников в одном предприятии даёт экономию в средствах производства. Построить, отапливать и освещать одну мастерскую на 20 человек обходится дешевле, чем построить и содержать 10 мастерских на 2 рабочих каждая. Сокращаются также расходы на инструменты, складские помещения, на перевозку сырья и готового продукта.

Результаты труда отдельного ремесленника полностью зависят от его индивидуальных особенностей — силы, ловкости, искусства и пр. В условиях примитивной техники эти различия между работниками очень велики. Уже по одной этой причине положение мелкого производителя является крайне шатким. Товаропроизводители, которые затрачивают на производство одного и того же вида товара больше труда, чем требуется при средних условиях производства, неизбежно разоряются. При наличии в мастерской многих рабочих индивидуальные различия между ними сглаживаются. Труд отдельных рабочих отклоняется в ту или иную сторону от среднего общественного труда, но совокупный труд многих одновременно занятых рабочих более или менее соответствует среднему общественно-необходимому труду. В силу этого производство и сбыт товаров капиталистической мастерской приобретают большую регулярность и прочность.

При простой кооперации достигается экономия труда, растёт его производительность.

Возьмём такой пример, как передача кирпича вручную по цепочке работников. Каждый отдельный работник здесь совершает

одни и те же движения, но его действия составляют часть одной общей операции. В результате дело идёт гораздо быстрее, чем в том случае, когда каждый в отдельности переносит кирпич. Десять человек, работающих сообща, производят в течение рабочего дня больше, чем те же десять человек, работающие отдельно друг от друга, или чем один человек в течение десяти рабочих дней такой же продолжительности.

Кооперация позволяет проводить одновременно работы на большом пространстве, например при осушении болот, постройке плотин, каналов, железных дорог, а также даёт возможность на небольшом пространстве затрачивать значительную массу труда, например при строительстве зданий или при возделывании трудоёмких сельскохозяйственных культур.

Кооперация имеет большое значение в тех отраслях производства, где определённые работы должны быть проведены в короткие сроки, например уборка урожая, стрижка овец и т. д. Одновременное применение большого количества рабочих позволяет провести такие работы в сжатые сроки и тем самым предотвратить крупные потери.

Таким образом, кооперация порождает *новую общественную производительную силу* труда. Уже простое объединение усилий отдельных работников вело к повышению производительности труда. Это давало владельцам первых капиталистических мастерских возможность дешевле производить товары и успешно конкурировать с мелкими производителями. Результаты новой общественной производительной силы труда присваивались капиталистом безвозмездно и служили целям его обогащения.

Мануфактурный период капитализма. Развитие простой капиталистической кооперации привело к возникновению мануфактур. *Мануфактура* есть капиталистическая кооперация, основанная на разделении труда и ремесленной технике. Она является второй, более высокой, стадией развития капиталистического производства в промышленности.

Мануфактура возникла двояким путём.

Первый путь — это объединение капиталистом в одной мастерской ремесленников *разных* специальностей. Так возникла, например, каретная мануфактура, объединявшая в своих стенах прежде независимых ремесленников: каретников, шорников, портных, слесарей, медников, токарей, позументщиков, стекольщиков, маляров, лакировщиков и т. д. В мануфактуре производство кареты разделяется на большое число различных дополняющих одна другую операций, каждая из которых выполняется отдельным рабочим. Вследствие этого изменяется прежний характер ремесленного труда. Например, рабочий-слесарь в течение длительного времени занимается теперь лишь определённой операцией в производстве карет и постепенно перестаёт быть тем слесарем, который ранее самостоятельно изготовлял готовый товар.

Второй шаг — это сосредоточение капиталистом в одной мастерской ремесленников *одной* специальности. Прежде каждый из них самостоятельно производил все операции по производству данного товара. Капиталист расчленяет процесс производства в мастерской на ряд отдельных операций, каждая из которых поручается рабочему-специалисту. Так возникла, например, игольная мануфактура. В игольной мануфактуре проволока проходила через руки 72 и более рабочих: один тянул, другой выпрямлял проволоку, третий разрезал её, четвертый заострял концы и т. д.

Мануфактурное разделение труда представляет собой разделение труда внутри предприятия при производстве *одного и того же* товара в отличие от разделения труда в обществе между отдельными предприятиями при производстве *различных* товаров.

Разделение труда внутри мануфактуры предполагает концентрацию средств производства в руках капиталиста, который является вместе с тем собственником производимых товаров. Наёмный рабочий в отличие от мелкого товаропроизводителя самостоятельно не производит товара; в товар превращается лишь общий продукт труда многих рабочих. Разделение труда внутри общества предполагает раздробление средств производства между отдельными, независимыми друг от друга товаропроизводителями. Продукты их труда, например столяра, кожевника, сапожника, земледельца, выступают как товары, и связь между самостоятельными товаропроизводителями устанавливается посредством рынка.

Рабочий, выполняющий в мануфактуре отдельную операцию по производству товара, является *частичным* рабочим. Постоянно повторяя одну и ту же простую операцию, он затрачивает на неё меньше времени и сил, чем ремесленник, совершающий попеременно целый ряд различных операций. Вместе с тем при наличии специализации труд становится более интенсивным. Раньше работник тратил известное количество времени на переходы от одной операции к другой, на перемену инструмента. В мануфактуре эти потери рабочего времени сокращались. Постепенно специализация распространялась не только на рабочего, но и на орудия производства; они совершенствовались, всё более приспособлялись к той частичной операции, для которой были предназначены.

Всё это вело к дальнейшему повышению производительности труда.

Ярким примером может служить производство иголок. В XVIII веке небольшая мануфактура с 10 работниками при *равном* разделении труда производила в день 48 тысяч иголок, следовательно, на одного работника приходилось 4,8 тысячи иголок. Между тем без разделения труда один рабочий не мог бы выработать и 20 иголок в день.

Рабочие мануфактуры подвергались жестокой эксплуатации. Рабочий день доходил до 18 часов и более; заработная плата была крайне низкой — подавляющая масса мануфактурных рабочих жила впроголодь; новая, капиталистическая дисциплина труда

внедрялась самыми беспощадными мерами принуждения и насилия. Специализация труда в мануфактуре, связанная с постоянным повторением одних и тех же несложных движений уродила рабочего и калечила его физически и духовно. Появились рабочие с искривлённым позвоночником, со сдавленной грудной клеткой и т. д.

Мануфактурное разделение труда, писал Маркс, «создает новые условия господства капитала над трудом. Поэтому, если, с одной стороны, оно является историческим прогрессом и необходимым моментом в экономическом развитии общества, то, с другой стороны, оно есть орудие цивилизованной и утонченной эксплуатации»¹.

В рабовладельческом и феодальном обществах существовали два вида капитала — торговый и ростовщический. Возникновению капиталистического производства означало появление промышленного капитала. *Промышленный капитал* есть капитал, занятый в производстве товаров. Одной из характерных особенностей мануфактурного периода капитализма является тесная и неразрывная связь между торговым и промышленным капиталом. Владелец мануфактуры почти всегда выступал и скупщиком. Он перепродавал сырьё мелким товаропроизводителям, раздавал материал по домам на выделку, либо скупал у мелких товаропроизводителей отдельные детали изделий, покупал у них изделия для последующей перепродажи. Продажа сырья и покупка продукта переплетались с ростовщической кабалой. Это в громадной степени ухудшало положение мелкого производителя, вело к удлинению его рабочего дня, к понижению заработка.

Капиталистическая работа на дому. В мануфактурный период капитализма весьма широкое развитие получила раздача работы на дом.

Капиталистическая работа на дому есть домашняя переработка за сдельную плату материала, полученного от предпринимателя. Эта форма эксплуатации встречалась изредка уже при простой кооперации. Она имеет место и в период крупной машинной индустрии, но характерна именно для мануфактуры. Капиталистическая работа на дому выступает здесь как *придаток* мануфактуры.

Мануфактурное разделение труда расчленяло производство каждого товара на ряд отдельных операций. Часто скупщику-мануфактуристу оказывалось выгодным создать сравнительно небольшую мастерскую, где производилась лишь сборка или окончательная отделка товара. Все подготовительные операции выполнялись ремесленниками и кустарями, которые работали у себя на дому, но находились в полной зависимости от капиталиста. Нередко кустари, рассеянные по разным деревням, имели дело

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 372.

но с владельцем, сборщиком, мастерской, а с посредниками — мастерами, которые дополнительно эксплуатировали кустарей. Кустарь и ремесленник, работавшие на дому, получали от капиталиста плату, которая была значительно ниже оплаты рабочего, занятого в мастерской капиталиста. В промысел вовлекались массы крестьян, которых нужда в деньгах заставляла искать побочный заработок. Чтобы заработать небольшую сумму денег, крестьянин выбивался из сил и заставлял трудиться всех членов своей семьи. Непомерно длинный рабочий день, антисанитарные условия труда, самая беспощадная эксплуатация — таковы отличительные черты капиталистической работы на дому.

Так, в частности, были организованы многочисленные кустарные промыслы в царской России. Скупщики, став фактическими хозяевами кустарного промысла в каком-нибудь селе или районе, широко применяли разделение труда среди кустарей. Например, в заведении Завьяловых в Павлово (в сборочной мастерской которого в 60-х годах прошлого века было занято свыше 100 рабочих) обыкновенный перочинный нож проходил через руки 8—9 кустарей. Над ним работали коваль, лезвешник, черенщик, закальщик, глящица, отделяльщик, направляльщик, клейменщик. При этом значительное число частичных рабочих было занято не в мастерской капиталиста, а у себя на дому. Подобным же образом были устроены экипажный промысел, валяльный, ряд промыслов по обработке дерева, сапожный, пуговичный и пр. Многочисленные примеры жестокой эксплуатации кустарей приведены В. И. Лениным в его труде «Развитие капитализма в России». Так, в Московской губернии в начале 80-х годов прошлого века размоткой бумажной пряжи, вязальным промыслом и другими женскими промыслами было занято 37,5 тысячи рабочих. Дети начинали работать с 5—6 лет. Средний дневной заработок составлял 13 копеек; рабочий день доходил до 18 часов.

Историческая роль мануфактуры. Мануфактура была переходной формой от мелкого производства ремесленников и кустарей к крупной капиталистической машинной индустрии. С ремеслом мануфактуру сближало то, что её основой оставалась ручная техника.

Мануфактурное разделение труда было значительным шагом вперёд в развитии производительных сил общества. Но мануфактура, основанная на ручном труде, не была в состоянии вытеснить мелкое производство. Типичным для капиталистической мануфактуры является небольшое число сравнительно крупных заведений наряду со значительным числом мелких. Известная часть товаров производилась мануфактурами, а подавляющая масса поставлялась попрежнему ремесленниками и кустарями, которые находились в различной степени зависимости от капиталистов-скупщиков, раздатчиков, мануфактурнстов. Таким образом, мануфактура не могла охватить общественное производство во всём его объёме. Она была как бы надстройкой; основой попрежнему оставалось мелкое производство с его примитивной техникой.

Историческая роль мануфактуры состояла в том, что она подготовила необходимые условия для перехода к машинному производству. В этом отношении особенно важны три обстоятельства.

Во-первых, мануфактура, доведя до высокой степени разделение труда, упростила многие трудовые операции. Они свелись к таким простым движениям, что стала возможной замена рук работника машиной. Во-вторых, развитие мануфактуры привело к специализации орудий труда, к их значительному совершенствованию, вследствие чего оказался возможным переход от ручных орудий к машинам. В-третьих, мануфактура подготовила кадры искусных рабочих для крупной машинной индустрии, благодаря их длительной специализации на выполнении отдельных операций.

Мелкое товарное производство, капиталистическая простая кооперация и мануфактура с её придатком — капиталистической работой на дому, в настоящее время широко распространены в экономически слабо развитых странах — Индии, Турции, Иране и др.

Разложение крестьянства. Переход от барщинного хозяйства к капиталистическому. В мануфактурный период развития капитализма промышленность всё более обособлялась от земледелия.

Рост общественного разделения труда приводил к тому, что не только продукты промышленности, но и продукты сельского хозяйства превращались в товары. В земледелии происходила специализация районов по культурам и отраслям. Возникли районы *торгового земледельца*: льноводства, свеклосахарного производства, хлопководства, табаководства, молочного хозяйства, сыроварения и т. д. На этой основе развивался обмен не только между промышленностью и земледельцем, но и между различными отраслями сельского хозяйства.

Чем дальше шло проникновение товарного производства в сельское хозяйство, тем сильнее становилась конкуренция между земледельцами, борьба за хозяйственную самостоятельность. Крестьянин всё более попадал в зависимость от рынка. Стихийные колебания цен на рынке усиливали и обостряли имущественное неравенство среди крестьян. В руках зажиточной верхушки деревни накапливались свободные деньги. Эти деньги служили для закабаления, эксплуатации неимущих крестьян, превращались в капитал. Одним из средств такого закабаления являлась скупка за бесценок продуктов труда крестьян. Постепенно разорение крестьян достигало такой степени, что многие из них вынуждены были совсем бросать хозяйство и продавать свою рабочую силу.

Таким образом, с развитием общественного разделения труда, с ростом товарного производства происходил процесс разложения крестьянства; в деревне складывались капиталистические отношения, возникали новые социальные типы сельского населения, составлявшие классы капиталистического общества, — сельская буржуазия и сельскохозяйственный пролетариат.

Сельская буржуазия, или кулачество, ведёт товарное хозяйство на основе применения наёмного труда, эксплуатации постоянных сельских батраков, а ещё более подёнщиков и других временных рабочих, нанимаемых для сезонных полевых

дённое от крепостной зависимости, но лишённое значительной части земель, задыхалось от малоземелья. Оно вынуждено было арендовать землю у помещиков на кабальных условиях.

В России, например, после крестьянской реформы 1861 г. наиболее распространённой формой эксплуатации крестьян помещиками были *отработки*, при которых крестьянин за аренду земли или в уплату кабального займа вынужден был работать в помещичьем хозяйстве, применяя собственные средства производства — тягловую силу и примитивный инвентарь.

Разложение крестьянства подрывало устои помещичьего хозяйства, которое велось путём отработок, эксплуатации экономически зависимого крестьянина и базировалось на отсталой технике. Зажиточный крестьянин имел возможность арендовать землю за деньги и потому не нуждался в кабальной аренде за отработки. Бедняк также не годился для отработочной системы, но уже по другой причине: не имея средств производства, он превращался в наёмного рабочего. Помещик мог использовать для отработок главным образом среднее крестьянство. Но развитие товарного хозяйства и торгового земледелия, разоряя среднее крестьянство, подрывало отработочную систему хозяйства. Помещики расширяли применение наёмного труда, который является более производительным по сравнению с трудом зависимого крестьянина; значение капиталистической системы хозяйства возрастало, а отработочной — падало. Однако отработки, как прямой пережиток барщины, сохраняются ещё долгое время наряду с капиталистической системой хозяйства.

Образование внутреннего рынка для капиталистической промышленности. С развитием капитализма в промышленности и земледелии происходил процесс образования *внутреннего рынка*.

Уже в мануфактурный период возникал ряд новых отраслей промышленного производства. От земледелия отделялись один за другим различные виды промышленной обработки сельскохозяйственного сырья. С ростом промышленности всё более усиливался спрос на сельскохозяйственные продукты. В связи с этим происходило расширение рынка. Районы, специализировавшиеся на производстве, например, хлопка, льна, сахарной свёклы, а также на разведении продуктивного скота, предъявляли спрос на хлеб. Сельское хозяйство повышало спрос на разнообразные изделия промышленности.

Внутренний рынок для капиталистической промышленности создаётся самим развитием капитализма, разложением мелких товаропроизводителей. «Отделение непосредственного производителя от средств производства, т. е. экспроприация его, знаменует переход от простого товарного производства к капиталистическому (и составляя необходимое условие этого перехода), *создает внутренний рынок*»¹. Процесс создания внутреннего рынка носил дву-

¹ В. И. Ленин, Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, изд. 4, стр. 45—46.

сторонний характер. С одной стороны, городская и сельская буржуазия предъявляла спрос на средства производства: усовершенствованные формы труда, машины, сырьё и т. д., необходимые для расширения существующих и строительства новых капиталистических предприятий. Возрастал спрос буржуазии на предметы потребления. С другой стороны, увеличение численности промышленного и сельскохозяйственного пролетариата, неразрывно связанное с разложением крестьянства, сопровождалось повышением спроса на товары, представляющие средства существования рабочего.

Мануфактуры, основанные на примитивной технике и ручном труде, не в состоянии были удовлетворять возрастающий спрос на промышленные товары. Возникла экономическая необходимость перехода к крупному машинному производству.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Первой стадией развития капиталистического производства в промышленности является капиталистическая простая кооперация, которая возникает из мелкого товарного производства. Капиталистическая простая кооперация есть форма производства, основанная на эксплуатации отдельным капиталистом более или менее значительного количества одновременно занятых наёмных рабочих, выполняющих однородную работу. Капиталистическая простая кооперация обеспечивала экономию в средствах производства, создавала новую общественную производительную силу труда, понижала затраты труда на единицу производимой продукции. Результаты роста производительной силы общественного труда безвозмездно присваивались капиталистом.*

2. *Второй стадией развития капиталистического производства в промышленности является мануфактура. Мануфактура есть крупное капиталистическое производство, основанное на ручной технике и разделении труда между наёмными рабочими. Мануфактурное разделение труда значительно повышало производительность труда, и в то же время оно уродовало наёмного рабочего, обрекая его на крайне одностороннее развитие. Мануфактура создала необходимые предпосылки для перехода к крупной машинной индустрии.*

3. *Развитие товарного производства приводит к разложению крестьянства. Немногочисленная верхушка деревни переходит в ряды буржуазии; значительные массы крестьянства переходят в ряды пролетариата — городского и сельского; растёт масса бедноты; обширный промежуточный слой среднего крестьянства разоряется. Разложение крестьянства подрывает основы отработочной системы. Поче-*

щики всё больше переходят от барщинного хозяйства к капиталистическому.

4. Внутренний рынок создаётся развитием самого капитализма. Расширение внутреннего рынка означало увеличение спроса на средства производства и средства существования. Мануфактура, основанная на отсталой технике и ручном труде, не в состоянии была удовлетворить возросший спрос на товары промышленного производства. Возникла необходимость перехода к машинной индустрии.

ГЛАВА VI

МАШИННЫЙ ПЕРИОД КАПИТАЛИЗМА

Переход от мануфактуры к машинной индустрии. До тех пор пока производство базировалось на ручном труде, как это было в мануфактурный период, капитализм не мог осуществить коренного преобразования всей экономической жизни общества. Такое преобразование произошло с переходом от мануфактуры к машинной индустрии, которая стала зарождаться в последней трети XVIII столетия и получила распространение в важнейших капиталистических странах Европы и в США в течение XIX столетия. Крупная машинная индустрия представляет собой третью, наиболее высокую, ступень развития капиталистического производства в промышленности.

Переход от мануфактуры к машинной индустрии означал полный технический переворот в производстве. Материально-технической основой этого переворота явилась *машина*.

Всякая развитая машина состоит из трёх частей: 1) машины-двигателя, 2) передаточного механизма, 3) рабочей машины.

Машина-двигатель действует как движущая сила всего механизма. Она либо сама порождает двигательную силу (например, паровая машина), либо получает её извне, от какой-нибудь готовой силы природы (например, водяное колесо, приводимое в движение силой падающей воды).

Передаточный механизм состоит из всякого рода приспособлений (трансмиссий, зубчатых колёс, ремней, электроприводов и др.), которые регулируют движение, изменяют в случае необходимости его форму (например, превращают из прямолинейного в крутовое), распределяют его и переносят на рабочую машину. Как машина-двигатель, так и передаточный механизм служат для того, чтобы приводить в движение рабочую машину.

Рабочая машина непосредственно воздействует на предмет труда и производит в нём необходимые изменения в соответствии с поставленной целью. Если присмотреться ближе к рабочей машине, то в ней можно найти, хотя часто в очень изменённой форме, в общем те же орудия, которые употребляются и при ручном труде. Но во всех случаях это уже не орудия ручного труда, а орудия-механизмы, механические орудия. Рабочая машина явилась

исходным пунктом переворота, который привёл к замене мануфактуры машинным производством. После того как были изобретены механические орудия, произошли коренные изменения в устройстве двигательных и передаточных механизмов.

В своей ненасытной погоне за наживой капитал обрёл в машине могучее средство повышения производительности труда. Во-первых, применение машин, действующих одновременно множеством орудий, освободило производственный процесс от узких рамок, обусловленных ограниченностью органов человека. Во-вторых, применение машин впервые дало возможность использовать в процессе производства огромные новые источники энергии — двигательную силу пара, газа и электричества. В-третьих, применённые машины позволило капиталу поставить на службу производству науку, расширяющую власть человека над природой и открывающую все новые возможности повышения производительности труда. На основе крупной машинной индустрии утвердилось господство капиталистического способа производства.

Промышленный переворот. Начало крупной машинной индустрии было положено в Англии. В этой стране сложились благоприятные исторические условия для быстрого развития капиталистического способа производства: ранняя отмена крепостного права и ликвидация феодальной раздробленности, победа буржуазной революции в XVII веке, насильственное обезземеление крестьянства, а также накопление капиталов путём широко развитой торговли и ограбления колоний.

В середине XVIII века Англия являлась страной с большим количеством мануфактур. Важнейшей отраслью промышленности было текстильное производство. Именно с этой отрасли началась *промышленная революция*, происшедшая в Англии в течение последней трети XVIII века и первой четверти XIX века.

Расширение рынка и погоня капиталистов за прибылью обусловили необходимость совершенствования техники производства. В хлопчатобумажной промышленности, развивавшейся быстрее других отраслей производства, господствовал ручной труд. Главными операциями в хлопчатобумажной промышленности являются пряденье и ткачество. Продукт труда прядильщиков служит предметом труда ткача. Между тем пряденье отставало от ткачества. Это отставание усилилось ещё более, когда в 1733 г. был изобретён *одомётный челнок*, повысивший вдвое производительность труда ткача. На мануфактурах ткацкие станки часто простаивали из-за недостатка пряжи. Возникла насущная потребность в улучшении прядильной техники.

Эта задача была разрешена путём изобретения (в 1765—1767 гг.) *прядильных машин*, каждая из которых имела полтора-два десятка веретён. Двигательной силой первых машин был сам человек или рабочий скот, затем появились машины, которые приводились в движение силой воды. Дальнейшие технические усовершенствования позволили не только увеличить выработку пряжи,

но и улучшить её качество. В конце XVIII века уже существовали прядильные машины, имевшие до 400 веретён. В результате этих изобретений производительность труда в прядении сильно возросла.

В хлопчатобумажной промышленности возникло теперь новое несоответствие: пряденье обогнало ткачество. Это несоответствие было устранено изобретением в 1785 г. *механического ткацкого станка*. После ряда усовершенствований механический ткацкий станок получил в Англии широкое распространение и к 40-м годам XIX века полностью вытеснил ручное ткачество. Коренным изменениям подверглись и процессы обработки тканей — отбелка, крашение, печатание. Применение химии сократило длительность этих процессов и улучшило качество продукции.

Первые текстильные фабрики строились по руслам рек, и машины приводились в действие при помощи водяных колёс. Это сильно ограничивало возможности применения машинной техники. Необходим был новый вид двигателя, не зависящий от местности и времени года. Таким двигателем явилась *паровая машина* (изобретённая в России в 1763 г., в Англии — в 1784 г.).

Применение паровой машины имело огромное значение. Паровая машина представляет собой двигатель универсального значения, свободный от многочисленных недостатков, свойственных водяному двигателю. Потребляя уголь и воду, паровая машина производит двигательную силу, которая находится всецело под контролем человека. Эта машина подвижна; она освобождает промышленность от привязанности к природным источникам энергии и даёт возможность концентрировать производство в любом месте.

Паровая машина стала быстро распространяться не только в Англии, но и за её пределами, создавая предпосылки для появления крупных фабрик с множеством машин и большим количеством рабочих.

Машины революционизировали производство во всех отраслях промышленности. Они охватили не только хлопчатобумажное производство, но получили применение и в шерстяной, льняной, шёлковой промышленности. Вскоре были найдены способы использования паровой машины и на транспорте: в 1807 г. в США был создан первый пароход, а в 1825 г. в Англии была построена первая железная дорога.

Первоначально машины изготовлялись на мануфактурах при помощи ручного труда. Они обходились дорого, были недостаточно мощны и совершенны. Мануфактуры не могли изготовлять такое количество машин, какое требовалось для быстро растущей промышленности. Задача была разрешена переходом к машинному производству машин. Возникла новая, быстро развивавшаяся отрасль промышленности — *машиностроение*. Первые машины изготовлялись преимущественно из дерева. Затем деревянные части машин стали вытесняться металлическими. Замена дерева

металлом, повысив долговечность и прочность машин, открыла возможность работать с такой скоростью и с таким напряжением, какие раньше были немислимы. В начале XIX века были изобретены механические молоты, прессы, металлообрабатывающие станки: токарный, затем фрезерный и сверлильный.

Для производства машин, паровозов, рельсов, пароходов понадобилось огромное количество железа и стали. Стала быстро развиваться *металлургия*. В развитии металлургии большое значение имело открытие способа плавки железных руд на минеральном топливе вместо древесного. Всё более совершенствовались доменные печи. С 30-х годов XIX столетия холодное дутьё стало заменяться горячим, что ускоряло доменный процесс и давало большую экономию топлива. Были открыты новые, более совершенные способы выплавки стали. Распространение паровой машины, рост металлургии вызвали потребность в огромных количествах каменного угля, что привело к быстрому росту каменноугольной промышленности.

В результате промышленного переворота Англия превратилась в промышленную мастерскую мира. Вслед за Англией машинное производство стало распространяться в других странах Европы и в Америке.

Промышленный переворот во *Франции* происходил в течение нескольких десятилетий после буржуазной революции 1789—1793 гг. Господствующее положение в промышленности Франции капиталистическая фабрика заняла только во второй половине XIX столетия.

В *Германии* вследствие её феодальной раздробленности и длительного сохранения крепостнических отголосков промышленный переворот совершился позже, чем в Англии и Франции. Крупная индустрия стала развиваться в Германии только с 40-х годов XIX столетия и особенно быстро — после объединения Германии в единое государство в 1871 г.

В *Соединённых Штатах Америки* крупная промышленность возникла в начале XIX столетия. Американская машинная индустрия стала быстро развиваться после гражданской войны 1861—1865 гг. При этом широко использовались технические достижения английской промышленности, а также приток свободных капиталов и кадров квалифицированных рабочих из Европы.

В *России* переход от мануфактуры к машинной стадии производства начался ранее отмены крепостного права, но во всей широте развернулся в первые десятилетия после крестьянской реформы 1861 г. Однако и после падения крепостного права многочисленные остатки феодально-крепостнического строя в стране тормозили переход промышленности от ручного производства к машинному. Особенно ярко это сказалось на горной промышленности Урала.

Капиталистическая индустриализация. Промышленный переворот положил начало капиталистической индустриализации. Основой индустриализации является тяжёлая промышленность, производство средств производства.

Капиталистическая индустриализация осуществляется стихийно, в погоне капиталистов за прибылью. Она начинается обычно с развития *лёгкой промышленности*, то-есть отраслей, производящих предметы личного потребления. В этих отраслях

требуется меньше вложений средств, капитал оборачивается здесь быстрее и получение прибыли является более лёгким делом, чем в *тяжёлой промышленности*, то есть в отраслях, производящих труд для труда и другие средства производства — машины, металл, топливо. Тяжёлая промышленность начинает развиваться лишь по истечении длительного срока, в продолжение которого лёгкая промышленность накапливает прибыли. Эти прибыли постепенно перекачиваются в тяжёлую промышленность. Таким образом, капиталистическая индустриализация представляет собой процесс, продолжающийся многие десятилетия.

В Англии, например, долгое время быстрее других росла текстильная промышленность. На протяжении первой половины XIX века она оставалась главной, наиболее развитой отраслью английской промышленности. Во второй половине XIX века преобладающую роль стала играть тяжёлая промышленность. Такая же последовательность в развитии отраслей промышленности имела место и в других капиталистических странах.

Во второй половине XIX века продолжала развиваться металлургия; улучшалась техника плавки металла, возрастал размер доменных печей. Быстро росло производство чугуна. В Англии производство чугуна со 193 тысяч тонн в 1800 г. поднялось до 2 285 тысяч тонн в 1850 г., 6 059 тысяч тонн в 1870 г. и 7 873 тысячи тонн в 1880 г.; в США — с 41 тысячи тонн в 1800 г. до 573 тысяч тонн в 1850 г., 1 692 тысяч тонн в 1870 г. и 3 897 тысяч тонн в 1880 г.

До последней трети XIX века паровая машина оставалась единственным видом двигателя, применявшимся в крупной промышленности и на транспорте. Пар сыграл огромную роль в развитии машинной индустрии. На протяжении всего XIX века продолжалось дальнейшее совершенствование парового двигателя — возрастала мощность паровых машин, степень использования тепловой энергии. В 80-х годах XIX века была создана *паровая турбина*. Благодаря своим преимуществам она стала вытеснять в ряде отраслей паровую машину.

Однако чем больше росла крупная промышленность, тем быстрее обнаруживалась недостаточность пара как двигательной силы. Был изобретён новый тип двигателя — *двигатель внутреннего сгорания*, сначала газовый (1877 г.), а затем двигатель, работающий на жидком топливе, дизель (1893 г.). В последней трети XIX века на арену хозяйственной жизни выступила новая могучая сила, ещё более революционизирующая производство, — *электричество*.

В XIX веке машинная техника охватывает одну отрасль промышленности за другой. Развивается горная промышленность — добыча руды, каменного угля. В связи с изобретением двигателя внутреннего сгорания увеличивается добыча нефти. Широкое развитие получает химическая промышленность. Быстрый рост крупной машинной индустрии сопровождался усиленным строительством железных дорог.

Капиталистическая индустриализация осуществляется как за счёт эксплуатации наёмных рабочих и разорения крестьянства своей страны, так и за счёт ограбления трудящихся других стран.

в особенности колоний. Она неизбежно ведёт к обострению противоречий капитализма, к обнищанию миллионов масс рабочих, крестьян и ремесленников.

История знает различные пути капиталистической индустриализации. Первый путь капиталистической индустриализации — это путь захвата и ограбления колоний. Так развивалась промышленность Англии. Захватив колонии во всех частях света, Англия в продолжение двух веков выкачивала оттуда огромные барыши и вкладывала их в свою промышленность.

Второй путь — это путь войны и контрибуций, взимаемых странами-победителями с побеждённых стран. Так, Германия, разгромив Францию во франко-прусской войне, выхолотила из неё 5 миллиардов франков контрибуции и вложила их в свою промышленность.

Третий путь — это путь кабальных концессий и займов, которые приводят к экономической и политической зависимости отсталых стран от стран, капиталистически развитых. Царская Россия, например, сдавала концессии и получала займы у западных держав на кабальных условиях, стараясь таким образом выбраться постепенно на путь индустриализации. Это привело к превращению царской России в полуколоннию.

В истории отдельных стран эти различные пути капиталистической индустриализации нередко переплетались и дополняли друг друга. Примером этого является история экономического развития Соединённых Штатов Америки. Крупная промышленность США была создана за счёт внешних займов и долгосрочных кредитов, а также за счёт безудержного ограбления коренного населения Америки.

Несмотря на развитие машинной индустрии в буржуазных странах, огромная часть населения капиталистического мира продолжает жить в условиях господства примитивной ручной техники.

Рост городов и индустриальных центров. Формирование класса пролетариев. Капиталистическая индустриализация обусловила быстрый рост городов и промышленных центров. Количество крупных городов в Европе (с населением свыше 100 тысяч) в течение XIX столетия увеличилось в 7 раз. Удельный вес городского населения непрерывно возрастал за счёт сельского населения. В Англии уже в середине XIX века, а в Германии к началу XX века более половины всего населения было сосредоточено в городах.

В мануфактурный период капитализма массы наёмных рабочих ещё не представляли собой сложившегося класса пролетариев. Рабочие мануфактур были сравнительно немногочисленны, в значительной степени связаны с сельским хозяйством, распылены по множеству мелких мастерских и разъединены всякого рода узкими цеховыми интересами.

В результате промышленного переворота и дальнейшего развития машинной индустрии в капиталистических странах сформирова-

ровался *промышленный пролетариат*. Быстро возрастала численность рабочего класса, ряды которого непрерывно пополнялись за счёт разорившихся крестьянства и ремесленников.

С ростом крупной машинной индустрии постепенно изживались местные, цеховые, сословные интересы и предрассудки первых поколений рабочих, их утопические чаяния вернуть утерянное положение средневекового кустара. Массы рабочих сплачивались в единый класс — пролетариат. Характеризуя формирование пролетариата как класса, Энгельс писал: «Только развитие капиталистического производства, современной промышленности и сельского хозяйства в крупных размерах придало характер постоянства его существованию, увеличило его численно и оформило как особый класс, с особыми интересами и с особой исторической миссией»¹.

В *Англии* число рабочих в промышленности и на транспорте во втором десятилетии XIX века составляло около 2 миллионов человек; за последующие сто лет оно возросло более чем в три раза.

Во *Франции* рабочих в промышленности и на транспорте в шестидесятых годах XIX века было около 2 миллионов человек, а к началу XX века их численность составила около 3,8 миллиона человек.

В *Соединённых Штатах Америки* число рабочих в промышленности и на транспорте составляло в 1859 г. 1,8 миллиона человек, а в 1899 г. — 6,6 миллиона человек.

В *Германии* число рабочих в промышленности и на транспорте увеличилось с 700 тысяч человек в 1848 г. до 5 миллионов человек в 1896 г.

В *России* после отмены крепостного права быстро шёл процесс формирования рабочего класса. В 1865 г. на крупных фабриках и заводах, в горной промышленности и на железных дорогах было занято 706 тысяч рабочих, а в 1890 г. — 1 433 тысячи. Таким образом, число рабочих на крупных капиталистических предприятиях за 25 лет более чем удвоилось. К концу 90-х годов в 50 губерниях Европейской России число рабочих на крупных фабриках и заводах, в горной промышленности и на железных дорогах возросло до 2 207 тысяч, а по всей России — до 2 792 тысяч.

Капиталистическая фабрика. Машинная как средство эксплуатации наёмного труда капиталом. *Капиталистическая фабрика* есть крупное промышленное предприятие, основанное на эксплуатации наёмных рабочих и применяющее систему машин для производства товаров.

Система машин есть совокупность рабочих машин, одновременно выполняющих одинаковые производственные операции (например, однородные ткацкие станки), или совокупность разнородных, но взаимно дополняющих друг друга рабочих машин. Система разнородных машин представляет собой комбинацию частичных рабочих машин, основанную на разделении производственных операций между ними. Каждая частичная машина даёт работу другой машине. Так как все эти машины действуют одновременно, то продукт непрерывно находится на различных ступе-

¹ Ф. Энгельс, Рабочее движение в Америке, К. Маркс и Ф. Энгельс, Сочинения, т. XVI, ч. I, стр. 287.

нях производственного процесса, перехода из одной фазы производства в другую.

Посредством машин осуществляется механизация труда. Применение машин обеспечивает огромный рост производительности труда и понижение стоимости товара. Машина даёт возможность производить то же количество товаров с гораздо меньшей затратой труда или производить с той же затратой труда значительно больше товаров.

В XIX веке для переработки одинакового количества хлопка в пряжу с помощью машин требовалось рабочего времени в 180 раз меньше, чем при ручной прялке. С помощью машины один взрослый рабочий или подросток печатал в час столько же четырёхцветного ситца, сколько раньше, при ручном труде, 200 взрослых рабочих. В XVIII веке при мануфактурном разделении труда рабочий приготавливал в день 4 800 иголок; в XIX веке один рабочий, работая одновременно на 4 машинах, выпускал до 600 000 иголок в день.

При капиталистическом способе производства все выгоды от применения машин присваиваются собственниками этих машин — капиталистами, прибыль которых растёт.

Фабрика представляет собой высшую форму капиталистической кооперации труда. Капиталистическая кооперация, как совместный труд, совершаемый в сравнительно крупном масштабе, вызывает необходимость в особой функции управления, надзора, согласования отдельных работ. На капиталистическом предприятии функция управления осуществляется капиталистом и имеет специфические черты, выступая одновременно как функция эксплуатации наёмных рабочих капиталом. Капиталист не потому является капиталистом, что он управляет промышленным предприятием, наоборот, он становится руководителем предприятия потому, что он капиталист.

Уже при капиталистической простой кооперации капиталист освобождает себя от физического труда. С увеличением масштабов кооперации труда он освобождает себя и от функции непосредственного и постоянного надзора за отдельными рабочими и группами рабочих. Эти функции передаются особой категории наёмных работников — управляющим, мастерам, которые командуют на предприятии от имени капиталиста. По своему характеру капиталистическое управление является деспотическим.

С переходом к фабрике завершается создание капиталом особой, капиталистической дисциплины труда. Капиталистическая дисциплина труда есть дисциплина голода. Рабочий находится здесь постоянно под угрозой увольнения с фабрики, под страхом очутиться в рядах безработных. Капиталистической фабрике свойственна казарменная дисциплина. Рабочих наказывают денежными штрафами и вычетами из заработной платы.

Машина сама по себе является могучим средством облегчения труда и повышения его производительности. Но при капитализме машина служит средством усиления эксплуатации наёмного труда.

С самого начала своего применения машина становится конкурентом рабочего. Капиталистическое применение машин прежде всего лишает средств существования десятки и сотни тысяч работников ручного труда, которые становятся излишними. Так, с широким внедрением паровых ткацких станков 800 тысяч английских ткачей были выброшены на улицу. Миллионы ткачей Индии были обречены на голод и смерть, так как индийские ткани ручного производства не выдерживали конкуренции английских тканей машинного производства. В результате роста применения машин и их совершенствования всё больше изъёмных рабочих вытесняется машинами, выбрасывается с капиталистической фабрики на улицу, пополняя растущую армию безработных.

Машина упрощает процесс производства, делает излишним применение большой мускульной силы работника. Поэтому с переходом к машинной технике капитал широко вовлекает в производство женщин и детей. Капиталист заставляет их работать в тяжёлых условиях, за нищенскую плату. Это влечёт за собой высокую детскую смертность в рабочих семьях, физическое и моральное калечение женщин и детей.

Машина открывает широкие возможности уменьшения рабочего времени, необходимого для производства товара, и тем самым создаёт условия для сокращения рабочего дня. Между тем капиталистическое применение машин ведёт к удлинению рабочего дня. В погоне за наживой капиталист стремится наиболее полно использовать машину. Во-первых, чем продолжительнее полезное действие машины в течение рабочего дня, тем скорее она окупает себя. Во-вторых, чем длиннее рабочий день и полнее использование машины, тем меньше опасности, что она технически устареет и что другие капиталисты успеют ввести у себя лучшие или менее дорогие машины, в силу чего окажутся в более выгодных условиях производства. Поэтому капиталист стремится максимально удлинить рабочий день.

В руках капиталиста машина используется для того, чтобы выжать из рабочего больше труда в течение данного времени. Чрезмерная интенсивность труда, теснота фабричных помещений, недостаток воздуха и света, отсутствие необходимых мер по охране труда ведут к массовым профессиональным заболеваниям рабочих, к подрыву их здоровья и сокращению жизни.

Машинная техника открывает широкое поле для использования науки в процессе производства, для придания труду более осмысленного, творческого характера. Но капиталистическое применение машин ведёт к тому, что рабочий превращается в *придаток к машине*. На долю рабочих остаётся лишь однообразный, изнуряющий физический труд. Умственный труд становится привилегией специальных работников: инженеров, техников, учёных. Наука отделяется от труда и служит капиталу. При капитализме всё более углубляется *противоположность между физическим и умственным трудом*.

Машина знаменует собой усиление власти человека над силами природы. Повышая производительность труда, машина увеличивает богатство общества. Но это богатство достаётся капиталистам, а положение рабочего класса — главной производительной силы общества — всё более ухудшается.

С самого возникновения капиталистических отношений начинается *классовая борьба между наёмными рабочими и капиталистами*. Она ведётся в течение всего мануфактурного периода, а с переходом к машинному производству приобретает широкий размах и небывалую остроту.

Первым выражением протеста незрелого рабочего движения против пагубных последствий капиталистического применения машинной техники была попытка уничтожить машины. Изобретённая в 1758 г. первая стригальная машина была сожжена рабочими, которые с введением этой машины остались без работы. В начале XIX века в промышленных округах Англии развернулось широкое движение «разрушителей машин», направленное прежде всего против парового ткацкого станка. Рабочему классу понадобилось известное время и опыт для осознания того, что его угнетение и нищета происходят не от самих машин, а от их капиталистического применения.

Капиталисты широко использовали машину как мощное оружие для подавления периодических возмущений рабочих, стачек и т. д., направленных против самодержавия капитала. После 1830 г. значительное количество изобретений в Англии было вызвано к жизни непосредственно интересами классовой борьбы капиталистов против рабочих, стремлением капиталистов путём сокращения числа занятых рабочих и применения менее квалифицированного труда сломить сопротивление рабочих гнёту капитала.

Так капиталистическое применение машин вызывает ухудшение положения рабочих, обострение классовых противоречий между трудом и капиталом.

Крупная промышленность и земледелие. Развитие крупной промышленности вело к применению машин и в сельском хозяйстве. Возможность применения машин является одним из важнейших преимуществ крупного производства. Машинны в громадной степени повышают производительность труда в земледелии. Но мелкому крестьянскому хозяйству они недоступны, так как для покупки машин требуются значительные средства. Машина может быть эффективно использована при наличии больших посевных площадей, при внедрении в производство технических культур и т. д. В крупном хозяйстве, основанном на машинной технике, затраты труда на единицу продукции значительно ниже, чем в мелком крестьянском хозяйстве, основанном на отсталой технике и ручном труде. Вследствие этого мелкое крестьянское хозяйство не выдерживает конкуренции со стороны крупного капиталистического хозяйства.

Распространение сельскохозяйственных машин в условиях капитализма ускоряет процесс расслоения крестьянства. «Систе-

матическое употребление машин в сельском хозяйстве с такой же немалой вероятностью вытеснит патриархального «среднего» крестьянина, с какой паровой ткацкой станок вытеснит ручного ткача-кустаря»¹. Капитализм повышает технику земледелия, двигает её вперёд, но он не может делать этого иначе, как разоряя массу мелких производителей. Вместе с тем наёмная рабочая сила в сельском хозяйстве является настолько дешёвой, что многие крупные хозяйства не пользуются машинами, а предпочитают применять ручной труд. Это тормозит развитие машинной техники в сельскохозяйственном производстве.

Капиталистическое применение машин в земледелии неизбежно сопровождается усилением эксплуатации сельскохозяйственного пролетариата путём повышения интенсивности труда. Например, широко распространённый в своё время вид жатвенных машин получил название «лобогреек», так как работа на них требовала большого физического напряжения.

В машинный период капитализма завершается отделение промышленности от земледелия, углубляется и обостряется *противоположность между городом и деревней*. При капитализме сельское хозяйство чрезмерно отстает в своём развитии от промышленности. Ленин указывал, что земледелие капиталистических стран в начале XX века по своему технико-экономическому уровню стояло ближе к мануфактурной стадии.

Внедрение машинной техники в сельскохозяйственное производство при капитализме происходит значительно медленнее, чем в промышленности. Если появление парового двигателя дало возможность произвести коренные технические преобразования в промышленности, то в сельском хозяйстве он нашёл применение только в виде паровой молотилки. На сложной механической молотилке впоследствии были объединены молотья, очистка и сортировка зерна.

В сельском хозяйстве большинства стран капиталистического мира до настоящего времени основной двигательной силой является рабочий скот, а орудиями обработки почвы — конный плуг, борона, культиватор. Лишь в последней четверти XIX столетия получают распространение хлебоуборочные машины на конной тяге — жнейки-сноповязалки. Гусеничный трактор был изобретён ещё в 80-х годах прошлого века, а колёсный — в начале XX века, но более или менее широкое применение трактора в крупных капиталистических хозяйствах началось только с 20-х годов настоящего столетия, главным образом в США.

Капиталистическое обобществление труда и производства. Границы применения машин при капитализме. На основе машинной техники при капитализме был достигнут большой прогресс в развитии производительных сил общества по сравнению с феодальным способом производства. Крупная машинная индустрия произвела глубочайший переворот во всём строе экономической жизни. Машина явилась революционизирующей силой, которая преобразовала общество.

¹ В. И. Ленин. Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, т. 4, стр. 193—194.

«Переход от мануфактуры к фабрике знаменует полный технический переворот, ниспровергающий веками нажитое ручное искусство мастера, а за этим техническим переворотом неизбежно идет самая крутая ломка общественных отношений производства, окончательный раскол между различными группами участвующих в производстве лиц, полный разрыв с традицией, обострение и расширение всех мрачных сторон капитализма, а вместе с тем и массовое обобществление труда капитализмом. Крупная машинная индустрия является таким образом последним словом капитализма, последним словом его отрицательных и «положительных моментов»¹.

На основе крупной машинной индустрии совершается стихийный процесс широкого *обобществления труда* капиталом.

Во-первых, в результате применения машин промышленное производство всё более сосредоточивается на крупных предприятиях. Машинна сама по себе требует совместного труда многих работников.

Во-вторых, при капитализме происходит дальнейшее развитие общественного разделения труда. Увеличивается число отраслей промышленности и сельского хозяйства. Вместе с тем отдельные отрасли и предприятия становятся всё более зависимыми друг от друга. При широкой специализации отраслей фабрикант, производящий, например, ткани, становится непосредственно зависимым от фабриканта, производящего пряжу, этот последний — от капиталиста, производящего хлопок, от владельца машиностроительного завода, каменноугольных копей и т. д.

В-третьих, свойственная натуральному хозяйству раздробленность мелких хозяйственных единиц исчезает, и местные мелкие рынки сливаются в громадный национальный и мировой рынок.

В-четвёртых, капитализм с его машинной техникой вытесняет различные формы личной зависимости работника. Основой производства становится вольнонаёмный труд. Создаётся большая подвижность населения, что обеспечивает непрерывный приток рабочей силы в растущие отрасли промышленности.

В-пятых, с распространением машинного производства возникает множество индустриальных центров, крупных городов. Общество всё более раскалывается на два основных антагонистических класса — класс капиталистов и класс наёмных рабочих.

Обобществление труда и производства, достигнутое на основе машинной техники, явилось значительным шагом вперёд в прогрессивном развитии общества. Но своекорыстные интересы капиталистов, стремящихся к наживе, ставят определённые границы развитию производительных сил.

С общественной точки зрения применение машины является выгодным, если труд, которого стоит производство машины,

¹ В. И. Ленин, Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, изд. 4, стр. 397.

меньше того труда, который сберегается её применением, а также если машина облегчает труд. Но для капиталиста имеет значение не экономия общественного труда и не облегчение труда работника, а экономия на оплате труда. Главная причина — экономия для капиталиста поэтому более узка. Она определяется разностью между ценой машины и заработной платой замещаемых ею рабочих. Чем ниже заработная плата рабочих, тем слабее стремление капиталиста вводить машины. Поэтому ручной труд до сих пор ещё широко применяется в промышленности даже наиболее развитых капиталистических стран.

Крупная машинная индустрия обостряет конкурентную борьбу между капиталистами, усиливает стихийность, анархию всего общественного производства. Капиталистическое применение машин принесло с собой не только быстрое развитие производительных сил общества, но и небывалый рост угнетения труда капиталом, обострение всех противоречий капиталистического способа производства.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Переход от мануфактуры к крупной машинной индустрии означал промышленную революцию. Она началась с изобретения рабочей машины. Громадное значение для перехода к машинной индустрии имели: изобретение паровой машины, улучшение способа плавки металла и создание машин, производящих машины. Машина завоевывала одну область производства товаров за другой.*

2. *С ростом капитализма происходит процесс капиталистической индустриализации важнейших стран Европы и Америки. Капиталистическая индустриализация начинается обычно с развития лёгкой промышленности. В индустриализации капиталистических стран большую роль играют ограбление колоний и побеждённых стран, а также получение кабальных займов. Капиталистическая индустриализация базируется на эксплуатации наёмного труда и усиливает разорение широких масс крестьянства и ремесленников. Она ведёт к дальнейшему росту общественного разделения труда, завершает отделение промышленности от земледелия, обостряет противоположность между городом и деревней.*

3. *Капиталистическая фабрика есть крупное предприятие, основанное на эксплуатации наёмных рабочих и применяющее систему машин для производства товаров. Управление на капиталистической фабрике имеет деспотический характер. В капиталистическом обществе применение машин сопровождается возрастанием тяжести труда наёмного рабочего, усилением его эксплуатации, вовлечением в производство женщин и детей, получающих нищенскую заработную плату. Капиталистическое машинное производство завершает про-*

меньше того труда, который требуется для его производства и обостряет противоположность между ними.

4. Развитие крупной машинной индустрии ведёт к росту городов, увеличению городского населения за счёт притока к формированию класса наёмных рабочих — пролетариата, к росту его численности. При капитализме сельское хозяйство чрезмерно отстает от промышленности. Рост применения машин в сельском хозяйстве ускоряет процесс разложения крестьянства.

5. Крупная машинная индустрия играет исторически прогрессивную роль, ведёт к росту производительности труда и к обобществлению труда капиталом. Границы капиталистического применения машин определяются тем, что капиталисты вводят машину лишь в тех случаях, когда её цена меньше заработной платы вытесняемых машиной рабочих.

ГЛАВА VII

КАПИТАЛ И ПРИБАВОЧНАЯ СТОИМОСТЬ. ОСНОВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЗАКОН КАПИТАЛИЗМА

Основа производственных отношений капиталистического строя. С переходом от мануфактуры к крупной машинной индустрии капиталистический способ производства стал господствующим. В промышленности вместо ремесленных мастерских и мануфактур, основанных на ручном труде, появились огромные фабрики и заводы, на которых труд вооружён сложными машинами. В сельском хозяйстве стали возникать крупные капиталистические экономии, применяющие агротехнику и сельскохозяйственные машины, хотя наряду с тем сохранялись старые дворянские поместья и многочисленный слой мелких крестьянских хозяйств. Выросла новая техника, сложились новые производительные силы, получили господство новые, капиталистические производственные отношения, ставшие на определённый период времени главным двигателем производительных сил.

«При капиталистическом строе основой производственных отношений является капиталистическая собственность на средства производства при отсутствии собственности на работников производства, — наёмных рабочих, которых капиталист не может ни убить, ни продать, ибо они свободны от личной зависимости, но которые лишены средств производства и, чтобы не умереть с голоду, вынуждены продавать свою рабочую силу капиталисту и нести на шею ярмо эксплуатации. Наряду с капиталистической собственностью на средства производства существует и имеет на

первое время широко распространение частная собственность освобождённых от крепостной зависимости крестьянина и ремесленника на средства производства, основанная на личном труде¹.

Капиталистическая собственность на средства производства есть нетрудовая частная собственность капиталистов, используемая для эксплуатации наёмных рабочих.

Основой существования капиталистического общества является труд наёмных рабочих. Эксплуатация пролетариата буржуазией составляет главный признак капитализма, а отношение между буржуазией и пролетариатом представляет собой основное классовое отношение капиталистического строя.

Мелкая частная собственность простых товаропроизводителей — крестьян и ремесленников, живущих собственным трудом, — играет при капитализме подчинённую роль. Масса мелких товаропроизводителей города и деревни эксплуатируется капиталистами и помещиками — владельцами фабрик и заводов, банков, торговых предприятий, земли.

Капиталистический способ производства проходит в своём развитии две стадии: домонополистическую, в течение которой капитализм развивался по восходящей линии, и монополистическую, в течение которой капитализм развивается по нисходящей линии. Общие экономические законы капитализма действуют на обеих стадиях его развития. Наряду с этим монополистический капитализм отличается целым рядом существенных особенностей, о которых речь будет идти в дальнейшем.

Перейдём к рассмотрению сущности капиталистической эксплуатации.

Превращение денег в капитал. Рабочая сила как товар. Каждый капитал начинает свой путь в виде определённой суммы денег. Деньги сами по себе не являются капиталом. Когда, например, самостоятельные мелкие товаропроизводители обмениваются товарами, деньги выступают в качестве средства обращения, но они не служат капиталом. Формула товарного обращения такова: T (товар) — D (деньги) — T (товар), то есть продажа одного товара для покупки другого. Деньги становятся капиталом, когда они применяются в целях эксплуатации чужого труда. Общей формулой капитала является $D - T - D$, то есть покупка для продажи с целью обогащения.

Формула $T - D - T$ означает, что одна потребительная стоимость обменивается на другую: товаропроизводитель отдаёт товар, который ему не нужен, и получает в обмен другой товар, который ему нужен для потребления. Наоборот, при формуле $D - T - D$ исходный и конечный пункты движения совпадают: в начале пути у капиталиста были деньги, и в конце пути у него оказываются деньги. Движение капитала было бы бесцельным, если бы в конце операции у капиталиста оказалась такая же сумма денег, какая была вначале. Весь смысл деятельности капиталиста заключается в том, что

¹ И. В. Сталин, О диалектическом и историческом материализме. Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 595—596.

и результате операции у него оказывается больше денег, чем было вначале. Следовательно, общая формула капитала в её полном виде такова: $D - T - D'$, где D' обозначает возросшую сумму денег.

Капитал, авансированный капиталистом, то-есть пушенный им в оборот, возвращается к своему владельцу с известным приростом. Это возрастание капитала и является целью его владельца.

Откуда происходит прирост капитала? Буржуазные экономисты, стремясь скрыть действительный источник обогащения капиталистов, нередко утверждают, будто этот прирост возникает из товарного обращения. Такое утверждение несостоятельно. В самом деле. Если обмениваются товары и деньги равной стоимости, то-есть эквиваленты, никто из товаровладельцев не может извлечь из обращения большей стоимости, чем та, которая воплощена в его товаре. Если же продавцам удаётся продавать свои товары выше их стоимости, допустим, на 10%, то, становясь покупателями, они должны переплатить продавцам те же 10%. Таким образом, то, что выигрывают товаровладельцы как продавцы, они теряют как покупатели. Между тем в действительности у всего класса капиталистов происходит прирост капитала. Очевидно, владелец денег, ставший капиталистом, должен найти на рынке такой товар, который при его потреблении создаёт стоимость, и притом большую, чем та, которой он сам обладает. Иными словами, владелец денег должен найти на рынке такой товар, сама потребительная стоимость которого обладала бы свойством быть источником стоимости. Таким товаром является рабочая сила.

Как было сказано выше, рабочая сила есть совокупность физических и духовных способностей, которыми располагает человек и которые он пускает в ход, когда производит те или иные материальные блага. При любой форме общества рабочая сила является необходимым элементом производства. Но только при капитализме рабочая сила становится товаром. Капиталистическое производство основано на наёмном труде, а наём рабочего капиталистом есть не что иное, как покупка-продажа товара рабочая сила: рабочий продаёт свою рабочую силу, капиталист её покупает. Капитализм есть высшая форма товарного производства; с превращением рабочей силы в товар товарное производство принимает всеобщий характер.

Найав рабочего, капиталист получает его рабочую силу в своё полное распоряжение. Капиталист применяет эту рабочую силу в процессе капиталистического производства, в котором и происходит возрастание капитала.

Стоимость и потребительная стоимость рабочей силы. Закон прибавочной стоимости — основной закон капитализма. Как и всякий другой товар, рабочая сила продаётся по определённой цене, в основе которой лежит стоимость этого товара. Какова эта стоимость?

Чтобы рабочий сохранял способность к труду, он должен удовлетворять свои потребности в пище, одежде, обуви, жилище.

Удовлетворение необходимых жизненных потребностей есть восстановление израсходованной жизненной энергии рабочего — мускульной, нервной, мозговой, восстановление его работоспособности. Далее, капитал нуждается в непрерывном притоке рабочей силы, ввиду чего рабочий должен иметь возможность содержать не только самого себя, но и свою семью. Так происходит воспроизводство, то-есть постоянное возобновление, рабочей силы. Наконец, капитал нуждается не только в необученных, но и в квалифицированных рабочих, умеющих обращаться со сложными машинами, а получение квалификации связано с определёнными затратами труда на обучение. Поэтому издержки производства и воспроизводства рабочей силы включают также известный минимум затрат на обучение подрастающих поколений рабочего класса.

Из всего этого вытекает, что стоимость товара рабочая сила равна стоимости средств существования, необходимых для содержания рабочего и его семьи. Стоимость этих средств существования в свою очередь определяется трудом, общественно-необходимым для их производства.

С ходом исторического развития общества изменяются как уровень обычных потребностей рабочего, так и средства удовлетворения этих потребностей. В различных странах уровень обычных потребностей рабочего неодинаков. Особенности исторического пути, пройденного данной страной, и условий, в которых формировался класс наёмных рабочих, во многом определяют характер его потребностей. Климатические и другие природные условия также оказывают известное влияние на потребности рабочего в пище, одежде, жилище. В стоимость рабочей силы входит не только стоимость предметов потребления, необходимых для восстановления физических сил человека, но и расходы на удовлетворение культурных потребностей рабочего (обучение детей, покупка газет, книг, посещение кино, театра и т. п.). Капиталисты всегда и везде стремятся свести материальные и культурные условия жизни рабочего класса к самому низкому уровню.

Приступая к делу, капиталист закупает всё необходимое для производства: здания, машины, оборудование, сырьё, топливо. Затем он нанимает рабочих, и на предприятии начинается процесс производства. Когда товар готов, капиталист продаёт его. Стоимость готового товара включает в себя: во-первых, стоимость израсходованных средств производства — переработанного сырья, израсходованного топлива, определённую часть стоимости зданий, машин и инструментов; во-вторых, в стоимость товара входит и новая стоимость, созданная трудом рабочих на данном предприятии.

Что представляет собой эта новая стоимость?

Допустим, что час простого среднего труда создаёт стоимость, равную 1 доллару, а дневная стоимость рабочей силы равна 6 долларам. В таком случае для возмещения дневной стоимости своей рабочей силы рабочий должен трудиться в течение 6 часов.

Но капиталист купил рабочую силу на весь день, и он заставляет пролетария работать не 6 часов, а в течение целого рабочего дня, который продолжается, положим, 12 часов. В течение этих 12 часов рабочий создаёт стоимость, равную 12 долларам, между тем как стоимость его рабочей силы равна 6 долларам.

Таким образом, стоимость рабочей силы и стоимость, создаваемая трудом рабочего в процессе производства, суть две различные величины. Различие этих двух величин является необходимой предпосылкой капиталистической эксплуатации. Капиталистический способ производства предполагает сравнительно высокий уровень производительности труда, при котором рабочему для создания стоимости, равной стоимости его рабочей силы, нужна только часть рабочего дня.

В нашем примере капиталист, затратив 6 долларов на наём рабочего, получает созданную трудом рабочего стоимость, равную 12 долларам. Капиталист возвращает себе первоначально авансированный капитал с приращением, или избытком, равным 6 долларам. Это приращение и составляет прибавочную стоимость.

Прибавочная стоимость есть стоимость, создаваемая трудом наёмного рабочего сверх стоимости его рабочей силы и безвозмездно присваиваемая капиталистом. Таким образом, прибавочная стоимость является результатом неоплаченного труда рабочего.

Рабочий день делится на две части: необходимое рабочее время и прибавочное рабочее время, а труд наёмного рабочего, занятого в производстве, — на необходимый и прибавочный труд. В течение необходимого рабочего времени рабочий воспроизводит стоимость своей рабочей силы, а в течение прибавочного рабочего времени создаёт прибавочную стоимость.

Теперь мы видим, в чём заключается специфическая потребительная стоимость товара рабочая сила для покупателя этого товара — капиталиста. Потребительная стоимость товара рабочая сила есть его свойство быть источником стоимости, и притом большей стоимости, чем он сам имеет. Иными словами, потребительная стоимость товара рабочая сила состоит в его свойстве создавать стоимость и прибавочную стоимость.

Процесс труда при капитализме характеризуется двумя коренными особенностями. Во-первых, рабочий работает под контролем капиталиста, которому принадлежит труд рабочего. Во-вторых, капиталисту принадлежит не только труд рабочего, но и продукт этого труда. Труд рабочего при капитализме представляет собой процесс потребления капиталистом товара рабочая сила, или процесс выжимания капиталистом из рабочего прибавочной стоимости. Эти особенности процесса труда при капитализме превращают труд наёмного рабочего в тяжёлое и постылое бремя.

Непосредственной целью капиталистического производства является производство прибавочной стоимости. В соответствии с

...производительным трудом при капитализме является только такой труд, который создаёт прибавочную стоимость. Если же рабочий не создаёт прибавочной стоимости, его труд является непродуцительным трудом, излишним для капитала и должен быть прекращён.

В отличие от прежних форм эксплуатации — рабовладельческой и феодальной — капиталистическая эксплуатация носит замаскированный характер. Когда наёмный рабочий продаёт свою рабочую силу капиталисту, эта сделка на первый взгляд представляется обычной сделкой между товаровладельцами, обычным обменом товара на деньги, совершаемым в полном соответствии с законом стоимости. Однако сделка купли-продажи рабочей силы является лишь внешней формой, за которой скрывается эксплуатация рабочего капиталистом, присвоение без всякого эквивалента предпринимателем неоплаченного труда рабочего.

При выяснении сущности капиталистической эксплуатации мы предполагаем, что капиталист, нанмая рабочего, уплачивает ему полную стоимость его рабочей силы. В дальнейшем, при рассмотрении заработной платы, будет показано, что в отличие от цен других товаров цена рабочей силы, как правило, отклоняется вниз от её стоимости. Это ещё более увеличивает эксплуатацию рабочего класса классом капиталистов.

Капитализм даёт возможность наёмному рабочему трудиться и, следовательно, жить, лишь поскольку он известное количество времени работает даром на капиталиста. Уйдя с одного капиталистического предприятия, рабочий в наиболее благоприятном для него случае попадает на другое капиталистическое предприятие, где его подвергают такой же или ещё более жестокой эксплуатации. Таким образом, система наёмного труда является системой наёмного рабства. Маркс указывал, что римский раб был прикован цепями, наёмный рабочий привязан невидимыми нитями к своему собственнику. Этот собственник — класс капиталистов в целом.

Основным экономическим законом капитализма является закон прибавочной стоимости — закон рождения и возрастания капиталистической прибыли. Характеризуя капитализм, Маркс писал: «Производство прибавочной стоимости или нажива — таков абсолютный закон этого способа производства»¹. Этот закон определяет существо капиталистического производства, все главные стороны и все главные процессы его развития. Закон прибавочной стоимости выражает основное классовое отношение капиталистического производства — отношение между буржуазией и пролетариатом.

Прибавочная стоимость, создаваемая неоплаченным трудом наёмных рабочих, представляет собой общий источник нетрудовых доходов всего класса буржуазии. На почве распределения

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 624.

прибавочной стоимости складываются определённые отношения между различными группами буржуазии: промышленниками, торговцами, банкирами, а также между классом капиталистов и классом землевладельцев.

Погоня за прибавочной стоимостью играет главную роль в развитии производительных сил при капитализме. Ни одна из прежних форм эксплуататорского строя — ни рабство, ни феодализм — не обладала подобной силой, подгоняющей рост техники. При общественных порядках, предшествовавших капитализму, техника развивалась крайне медленно. Капитал в погоне за прибавочной стоимостью произвёл коренной переворот в прежних методах производства — промышленную революцию, породившую крупную машинную промышленность.

Раскрыв в своём учении о прибавочной стоимости сущность капиталистической эксплуатации, Маркс дал рабочему классу духовное оружие для борьбы за своё освобождение от капиталистического наёмного рабства и нанёс смертельный удар буржуазной политической экономии и её утверждениям о гармонии классовых интересов при капитализме.

Капитал как общественное отношение производства. Постоянный и переменный капитал. Буржуазные экономисты объявляют капиталом всякое орудие труда, всякое средство производства, начиная от камня и палки первобытного человека. Такое определение капитала имеет целью затушить сущность эксплуатации рабочего капиталистом, представить капитал в виде вечного и неизменного условия существования всякого человеческого общества.

На самом деле камень и палка первобытного человека служили ему орудиями труда, но не были капиталом. Не являются капиталом также инструменты и сырьё ремесленника, инвентарь, семена и рабочий скот крестьянина, ведущего хозяйство, основанное на личном труде. Средства производства становятся капиталом лишь на определённой ступени исторического развития, когда они являются частной собственностью капиталиста и служат средством эксплуатации наёмного труда.

Капитал есть стоимость, которая — путём эксплуатации наёмных рабочих — приносит прибавочную стоимость. По выражению Маркса, капитал представляет собой «мертвый труд, который, как вампир, оживает лишь тогда, когда всасывает живой труд и живет тем полнее, чем больше живого труда он поглощает»¹. В капитале воплощено общественное отношение производства между классом капиталистов и рабочим классом, заключающееся в том, что капиталисты как собственники средств и условий производства эксплуатируют наёмных рабочих, создающих для них прибавочную стоимость. Это общественно-производственное отношение, как и все другие производственные отношения капиталистического обще-

¹ К. Маркс, Капитал, т. 1, 1951, стр. 338.

ства, принимает форму отношения денег и представляется как свойство самих вещей — средств производства — приносить доход капиталисту.

В этом заключается *фетишизм капитала*, при капиталистическом способе производства создается обманчивая видимость, будто средства производства (или определенная сумма денег, на которую можно купить средства производства) сами по себе обладают чудодейственной способностью доставлять своему владельцу регулярный нетрудовой доход.

Различные части капитала играют неодинаковую роль в процессе производства прибавочной стоимости.

Определенную часть капитала предприниматель расходует на постройку фабричного здания, на приобретение оборудования и машин, на закупку сырья, топлива, вспомогательных материалов. Стоимость этой части капитала переносится на вновь произведенный товар по мере того, как средства производства потребляются или изнашиваются в процессе труда. Часть капитала, которая существует в виде стоимости средств производства, в процессе производства не изменяет своей величины и потому называется *постоянным капиталом*.

Другую часть капитала предприниматель расходует на покупку рабочей силы — на наём рабочих. Взамен этой части затраченного капитала предприниматель по окончании процесса производства получает новую стоимость, которая произведена рабочими на его предприятии. Эта новая стоимость, как мы видели, больше стоимости рабочей силы, купленной капиталистом. Таким образом, часть капитала, расходуемая на заработную плату рабочих, в процессе производства изменяет свою величину: она возрастает в результате создания рабочими прибавочной стоимости, приспаваемой капиталистом. Часть капитала, которая расходуется на покупку рабочей силы (то-есть на заработную плату рабочих) и возрастает в процессе производства, называется *переменным капиталом*.

Маркс обозначает постоянный капитал латинской буквой *c*, а переменный капитал — буквой *v*. Деление капитала на постоянную и переменную части было впервые установлено Марксом. Путём этого деления была вскрыта особая роль переменного капитала, идущего на покупку рабочей силы. Эксплуатация наёмных рабочих капиталистами является действительным источником прибавочной стоимости.

Тот факт, что рабочий своим трудом одновременно создаёт новую стоимость и переносит стоимость средств производства на изготавливаемый товар, объясняется двойственным характером труда рабочего. В качестве определённого конкретного труда труд рабочего переносит на продукт стоимость нарасходованных средств производства, а в качестве абстрактного труда, как затраты рабочей силы вообще, труд того же рабочего создаёт новую стоимость. Эти две стороны процесса труда различаются весьма существенно. Например, при повышении производительности труда в данной отрасли вдвое прядильщик в течение рабочего дня перенесёт на продукт вдвое больше стоимости средств производства (так как переработает двойную массу хлопка), новой же стоимости он создаст столько же, сколько и

паче. Открытие двойственного характера труда, воплощённого в товаре, послужило Марксу ключом к установлению различия между постоянным и переменным капиталом, к раскрытию сущности капиталистической эксплуатации.

Норма прибавочной стоимости. Капитал не избрал прибавочного труда. Везде, где общество состоит из эксплуататоров и эксплуатируемых, господствующий класс высасывает прибавочный труд из эксплуатируемых классов. Но в отличие от рабовладельца и феодала, которые в условиях господства натурального хозяйства подавляющую часть продукта прибавочного труда рабов и крепостных крестьян обращали на непосредственное удовлетворение своих потребностей и прихотей, капиталист превращает весь продукт прибавочного труда наёмных рабочих в деньги. Часть этих денег капиталист расходует на покупку предметов потребления и предметов роскоши, другую же часть денег он вновь пускает в дело в качестве дополнительного капитала, приносящего новую прибавочную стоимость. Поэтому капитал обнаруживает, по выражению Маркса, истинную волчью жадность к прибавочному труду. Степень эксплуатации рабочего капиталистом находит своё выражение в норме прибавочной стоимости.

Нормой прибавочной стоимости называется отношение прибавочной стоимости к переменному капиталу, выраженное в процентах. Норма прибавочной стоимости показывает, в какой пропорции затраченный рабочими труд делится на необходимый и прибавочный труд, иными словами, какую часть рабочего дня пролетарий затрачивает на возмещение стоимости своей рабочей силы и какую часть рабочего дня он трудится даром на капиталиста. Маркс обозначает прибавочную стоимость латинской буквой *m*, а норму прибавочной стоимости — *m'*. В приведённом выше случае норма прибавочной стоимости, выраженная в процентах, такова:

$$m' = \frac{6 \text{ долларов}}{6 \text{ долларов}} \cdot 100 = 100\%$$

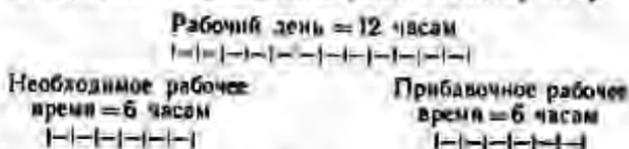
Норма прибавочной стоимости здесь равна 100%. Это значит, что в данном случае труд рабочего делится на необходимый и прибавочный труд поровну. С развитием капитализма происходит рост нормы прибавочной стоимости, выражающий повышение степени эксплуатации пролетариата буржуазией. Ещё быстрее растёт масса прибавочной стоимости, так как увеличивается число эксплуатируемых капиталом наёмных рабочих.

В царской России, по итогам официального обследования фабрик и заводов, произведённого в 1908 г. и дальше, несомненно, преувеличенные цифры о размерах заработка рабочих и преуменьшённые о размерах прибылей капиталистов, заработная плата рабочих равнялась 555,7 миллиона рублей, а прибыль капиталистов составляла 568,7 миллиона рублей. Общее число рабочих обследованных предприятий крупной фабрично-заводской промышленности составило 2 254 тысячи человек. Таким образом, средняя заработная плата рабочего равнялась 246 рублям в год, причём каждый рабочий приносил в среднем капиталисту 252 рубля прибыли в год.

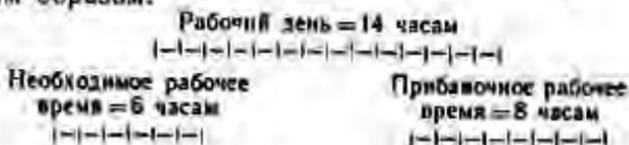
Таким образом, рабочий меньшую половину дня работал на себя, а большую половину дня — на капиталиста.

Два способа повышения степени эксплуатации. Абсолютная и относительная прибавочная стоимость. Каждый капиталист всемерно стремится повысить долю прибавочного труда, получаемого из рабочего. Увеличение прибавочной стоимости достигается двумя основными способами.

Возьмём для примера рабочий день продолжительностью в 12 часов, из которых 6 часов составляют необходимый и 6 часов — прибавочный труд. Изобразим этот рабочий день в виде линии, на которой каждое деление равно одному часу.

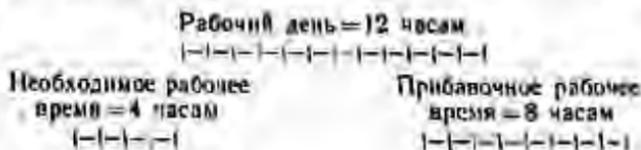


Первый способ повышения степени эксплуатации рабочего заключается в том, что капиталист увеличивает получаемую им прибавочную стоимость путём удлинения всего рабочего дня, допустим, на 2 часа. В таком случае рабочий день будет выглядеть следующим образом:



Величина прибавочного рабочего времени возросла вследствие *абсолютного* удлинения рабочего дня в целом, причём необходимое рабочее время осталось неизменным. Прибавочная стоимость, производимая путём удлинения рабочего дня, называется *абсолютной прибавочной стоимостью*.

Второй способ повышения степени эксплуатации рабочего заключается в том, что при неизменной общей продолжительности рабочего дня прибавочная стоимость, получаемая капиталистом, возрастает вследствие сокращения необходимого рабочего времени. Рост производительности труда в отраслях, изготовляющих предметы потребления рабочих, а также доставляющих орудия и материалы для производства этих предметов потребления, ведёт к сокращению рабочего времени, необходимого для их производства. Вследствие этого стоимость средств существования рабочих уменьшается и соответственно снижается стоимость рабочей силы. Если раньше на производство средств существования рабочего затрачивалось 6 часов, то теперь, допустим, затрачивается только 4 часа. В таком случае рабочий день будет выглядеть следующим образом:



Два способа увеличения прибавочной стоимости играют различную роль на разных ступенях исторического развития капитализма. В мануфактурный период, когда техника была низка и сравнительно медленно двигалась вперёд, преимущественное значение имело увеличение абсолютной прибавочной стоимости. С дальнейшим развитием капитализма, в машинный период, когда высокоразвитая техника позволяет быстро повышать производительность труда, капиталисты добиваются огромного усиления степени эксплуатации рабочих прежде всего за счёт роста относительной прибавочной стоимости. В то же время капиталисты попрежнему всемерно добиваются удлинения рабочего дня и в особенности повышения интенсивности труда. Интенсификация труда рабочих имеет для капиталистов такое же значение, как и удлинение рабочего дня: удлинение рабочего дня с 10 до 11 часов или повышение интенсивности труда на одну десятую дают капиталисту одинаковый результат.

Рабочий день и его границы. Борьба за сокращение рабочего дня. В погоне за повышением нормы прибавочной стоимости капиталисты стремятся удлинить рабочий день до крайних пределов. *Рабочим днём* называется то время суток, в течение которого рабочий находится на предприятии в распоряжении капиталиста. Будь это возможно, предприниматель заставлял бы своих рабочих трудиться по 24 часа в сутки. Однако в течение известной части суток человек должен восстанавливать свои силы, отдыхать, спать, питаться. Этим даны чисто *физические границы* рабочего дня. Помимо того, рабочий день имеет и *моральные границы*, так как рабочему необходимо время для удовлетворения своих культурных и общественных потребностей.

Капитал, проявляя ненасытную жадность к прибавочному труду, не хочет считаться не только с моральными, но и с чисто физическими границами рабочего дня; капитал крадёт у рабочего время, необходимое для сохранения его жизни и здоровья. Хищническая эксплуатация рабочей силы сокращает продолжительность жизни пролетария и ведёт к чрезвычайному повышению смертности среди рабочего населения.

В период возникновения капитализма государственная власть издавала в интересах буржуазии специальные законы, чтобы заставить наёмных рабочих трудиться возможно большее количество часов. Тогда техника оставалась на низком уровне, массы крестьян и ремесленников могли работать самостоятельно, и вследствие этого капитал не имел в своём распоряжении

избытка рабочих. Положение изменилось с распространением машинного производства и ростом пролетаризации населения. В распоряжении капитала оказалось достаточно рабочих, которые под угрозой голодной смерти вынуждены были идти в кабалу к капиталистам. Надобность в государственных законах, удлиняющих рабочий день, отпала. Капитал получил возможность путём экономического принуждения удлинять рабочее время до крайних пределов. В этих условиях рабочий класс начал упорную борьбу за сокращение рабочего дня. Эта борьба раньше всего развернулась в Англии.

В результате длительной борьбы английские рабочие добились издания в 1833 г. фабричного закона, который ограничил труд детей до 13 лет 8 часами в труд подростков от 13 до 18 лет — 12 часами. В 1844 г. был издан первый закон об ограничении женского труда 12 часами. В большинстве случаев детский и женский труд применялся наряду с трудом мужчин. Поэтому на предприятиях, охваченных фабричным законодательством, стал распространяться 12-часовой рабочий день для всех рабочих. Законом 1847 г. труд подростков и женщин был ограничен 10 часами. Ограничения эти коснулись, однако, далеко не всех отраслей наёмного труда. Законом 1901 г. рабочий день взрослых рабочих был ограничен 12 часами.

По мере того как росло сопротивление рабочих, законы об ограничении рабочего дня стали появляться и в других капиталистических странах. После издания каждого такого закона рабочим приходилось вести неослабную борьбу за проведение его в жизнь.

Особенно упорная борьба за законодательное ограничение рабочего времени развернулась после того, как рабочий класс выдвинул в качестве своего боевого призыва требование *восьмичасового рабочего дня*. Это требование было провозглашено в 1866 г. Рабочим конгрессом в Америке и конгрессом I Интернационала по предложению Маркса. Борьба за восьмичасовой рабочий день стала неотъемлемой частью не только экономической, но и политической борьбы пролетариата против буржуазии.

В царской России первые фабричные законы появились в конце XIX века. После известных стачек петербургского пролетариата закон 1897 г. ограничил рабочий день 11½ часами. Этот закон был вынужденной уступкой, отвоёванной русскими рабочими у царского правительства.

Накануне первой мировой войны в большинстве капиталистически развитых стран преобладал 10—12-часовой рабочий день. В 1919 г. под влиянием страха буржуазии перед ростом революционного движения представители ряда капиталистических стран заключили в Вашингтоне соглашение о введении 8-часового рабочего дня в международном масштабе, но затем все крупные капиталистические государства отказались утвердить это соглашение. В капиталистических странах наряду с изнуряющей интенсивностью труда существует длинный рабочий день, особенно в промышленности, производящей вооружение. В Японии накануне второй мировой войны закон установил для рабочих старше 16 лет

12-часовой рабочий день, а фактически в ряде производств рабочий день составлял 15—16 часов. Непомерно длинный рабочий день является уделом пролетариата в колониальных и зависимых странах.

Избыточная прибавочная стоимость. Разновидностью относительной прибавочной стоимости является избыточная прибавочная стоимость. Она получается в тех случаях, когда отдельные капиталисты вводят у себя машины и методы производства более совершенные по сравнению с теми, которые применяются на большинстве предприятий той же отрасли. Таким путём отдельный капиталист добивается на своём предприятии более высокой производительности труда по сравнению со средним уровнем, существующим в данной отрасли производства. Вследствие этого индивидуальная стоимость товара, производимого на данном предприятии, оказывается ниже его общественной стоимости. Поскольку же цена товара определяется его общественной стоимостью, капиталист получает более высокую норму прибавочной стоимости по сравнению с обычной нормой.

Возьмём следующий пример. Предположим, что на табачной фабрике рабочий производит тысячу папирос в час и работает 12 часов, из которых в течение 6 часов он создаёт стоимость, равную стоимости своей рабочей силы. Если на фабрике вводится машина, повышающая производительность труда вдвое, то рабочий, трудясь попрежнему 12 часов, выработывает уже не 12 тысяч, а 24 тысячи папирос. Заработную плату рабочего возмещает часть вновь созданной стоимости, воплощённая (за вычетом стоимости перенесённой части постоянного капитала) в 6 тысячах папирос, то есть в продукте 3 часов. На долю фабриканта остаётся другая часть вновь созданной стоимости, воплощённая (за вычетом стоимости перенесённой части постоянного капитала) в 18 тысячах папирос, то есть в продукте 9 часов.

Таким образом происходит сокращение необходимого рабочего времени и соответствующее удлинение прибавочного рабочего времени. Рабочий возмещает стоимость своей рабочей силы уже не в течение 6 часов, а в течение 3 часов; его прибавочный труд возрос с 6 часов до 9 часов. Норма прибавочной стоимости возросла в 3 раза.

Избыточная прибавочная стоимость есть излишек прибавочной стоимости сверх обычной нормы, получаемый отдельными капиталистами, которые с помощью более совершенных машин или методов производства добиваются на своих предприятиях более высокой производительности труда по сравнению с производительностью труда на большинстве предприятий той же отрасли.

Получение избыточной прибавочной стоимости представляет собой на каждом отдельном предприятии лишь временное явление. Раньше или позже большинство предпринимателей той же отрасли вводят у себя новые машины, а кто не обладает достаточным для этого капиталом, тот разоряется в ходе конкуренции. В результате этого время, общественно-необходимое для производства данного товара, уменьшается, стоимость товара понижается, и капиталист, который раньше других применил технические усовершенствования, перестаёт получать избыточную прибавочную стоимость.

Однако, исчезая на одном предприятии, избыточная прибавочная стоимость появляется на другом, где вводятся новые, ещё более совершенные машины.

Каждый капиталист стремится лишь к собственному обогащению. Но конечным результатом разрозненных действий отдельных предпринимателей является рост техники, развитие производительных сил капиталистического общества. В то же время погоня за прибавочной стоимостью побуждает каждого капиталиста охранять свои технические достижения от конкурентов, порождает коммерческую тайну и технологические секреты. Так обнаруживается, что капитализм ставит развитию производительных сил определённые рамки.

Развитие производительных сил при капитализме происходит в противоречивой форме. Капиталисты применяют новые машины только в том случае, если это приводит к увеличению прибавочной стоимости. Введение новых машин служит основой для всемерного повышения степени эксплуатации пролетариата, удлинения рабочего дня и роста интенсивности труда; прогресс техники осуществляется ценой неисчислимых жертв и лишений многих поколений рабочего класса. Таким образом, капитализм самым хищническим образом обращается с главной производительной силой общества — с рабочим классом, трудящимися массами.

Классовая структура капиталистического общества. Буржуазное государство. Для докапиталистических способов производства было характерно расчленение общества на различные классы и сословия, создававшее сложную иерархическую структуру общества. Буржуазная эпоха упростила классовые противоречия и заменила разнообразные формы наследственных привилегий и личной зависимости безличной властью денег, неограниченным деспотизмом капитала. При капиталистическом способе производства общество всё более раскалывается на два больших враждебных лагеря, на два противоположных класса — буржуазию и пролетариат.

Буржуазия есть класс, который владеет средствами производства и использует их для эксплуатации наёмного труда.

Пролетариат есть класс наёмных рабочих, лишённых средств производства и вследствие этого вынужденных продавать свою рабочую силу капиталистам. На основе машинного производства капитал полностью подчинил себе наёмный труд. Для класса наёмных рабочих пролетарское состояние стало пожизненным уделом.

Буржуазия и пролетариат являются основными классами капиталистического общества. Пока существует капиталистический способ производства, эти два класса неразрывно связаны между собой: буржуазия не может существовать и обогащаться, не эксплуатируя наёмных рабочих; пролетарии не могут жить, не нанимаясь к капиталистам. В то же время буржуазия и пролетариат — антагонистические классы. Господствующим классом капиталистического общества является буржуазия. Развитие ка-

питалкамa ведёт к углублению пропасти между эксплуататорским меньшинством и эксплуатируемыми массами. Классовая борьба между пролетариатом и буржуазией представляет собой движущую силу капиталистического общества.

На протяжении всей капиталистической эпохи продолжают существовать также докапиталистические формы хозяйства и соответствующие им отношения. От феодальной эпохи капитализм унаследовал крупную земельную собственность и класс помещиков. Во всех буржуазных странах значительную часть населения составляет крестьянство. Ни в одной стране нет «чистого капитализма», при котором всё общество состояло бы исключительно из буржуазии и пролетариата.

Крестьянство есть класс мелких производителей, которые ведут своё хозяйство на базе частной собственности на средства производства с помощью отсталой техники и ручного труда. Основная масса крестьянства внезапно эксплуатируется помещиками, кулаками, купцами и ростовщиками и разоряется. В процессе расслоения крестьянство непрерывно выделяет из себя, с одной стороны, массы пролетариев и, с другой — кулаков, капиталистов.

Капиталистическое государство, пришедшее на смену государству феодально-крепостнической эпохи в результате буржуазной революции, по своей классовой сути есть машина в руках капиталистов, чтобы держать в подчинении рабочий класс и крестьянство. Буржуазное государство охраняет капиталистическую частную собственность на средства производства, обеспечивает эксплуатацию трудящихся и подавляет их борьбу против капиталистического строя.

Поскольку интересы класса капиталистов резко противоположны интересам подавляющего большинства населения, буржуазия вынуждена всячески скрывать классовый характер своего государства. Буржуазия пытается представить это государство в виде якобы надклассового, общенародного, в виде государства «чистой демократии». Но на деле буржуазная «свобода» является свободой капитала эксплуатировать чужой труд; буржуазное «равенство» представляет собой обман, прикрывающий фактическое неравенство между эксплуататором и эксплуатируемым, между сытым и голодным, между собственниками средств производства и массой пролетариев, владеющих только своей рабочей силой.

Буржуазное государство подавляет народные массы при помощи своего административного аппарата, полиции, армии, судов, тюрем, концентрационных лагерей и других средств насилия. Необходимым дополнением к этим средствам насилия являются средства идеологического воздействия, с помощью которых буржуазия сохраняет своё господство. Сюда относятся буржуазная пресса, радио, кино, буржуазная наука и искусство, церковь.

Буржуазное государство есть исполнительный комитет класса капиталистов. Буржуазные конституции имеют целью закрепить общественные порядки, удобные и выгодные имущим клас-

саж. Основу капиталистического строя — частную собственность на средства производства — буржуазное государство объявляет священной и неприкосновенной.

Формы буржуазных государств весьма разнообразны, но суть их одна: все эти государства в последнем счете являются *диктатурой буржуазии*, стремящейся всеми средствами сохранить и укрепить строй эксплуатации наёмного труда капиталом.

По мере роста крупного капиталистического производства увеличивается численность пролетариата, который всё более сознаёт свои классовые интересы, развивается политически и организуется для борьбы против буржуазии.

Промышленный пролетариат является самым революционным, самым передовым классом капиталистического общества, способным собрать вокруг себя трудящиеся массы крестьянства, все эксплуатируемые слои населения и повести их на штурм капитализма.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. При капиталистическом строе основой производственных отношений является капиталистическая частная собственность на средства производства при отсутствии собственности на работников производства — наёмных рабочих, которые свободны от личной зависимости, но лишены средств производства и, чтобы не умереть с голоду, вынуждены продавать свою рабочую силу владельцам средств производства — капиталистам. Основой существования капиталистического общества служит труд наёмных рабочих.

2. При капитализме рабочая сила является товаром, который имеет стоимость и потребительную стоимость. Стоимость товара рабочая сила определяется стоимостью предметов потребления, необходимых для содержания рабочего и его семьи. Потребительная стоимость товара рабочая сила заключается в его свойстве быть источником стоимости и прибавочной стоимости.

3. Прибавочная стоимость есть стоимость, создаваемая трудом рабочего сверх стоимости его рабочей силы и безвозмездно присваиваемая капиталистом. Закон прибавочной стоимости — закон рождения и возрастания капиталистической прибыли — является основным экономическим законом капитализма.

4. Капитал есть стоимость, приносящая — путём эксплуатации наёмных рабочих — прибавочную стоимость. Капитал воплощает в себе общественное отношение между классом капиталистов и рабочим классом. В процессе производства прибавочной стоимости различные части капитала играют

на средства производства — буржуазный капитал превращается в *всеплю* ту часть капитала, которая расходуется на средства производства; эта часть капитала не создаёт новой стоимости, не изменяет своей величины. Переменный капитал представляет собой ту часть капитала, которая расходуется на покупку рабочей силы; эта часть капитала возрастает в результате присвоения капиталистом прибавочной стоимости, созданной трудом рабочего.

5. Норма прибавочной стоимости есть отношение прибавочной стоимости к переменному капиталу. Она выражает степень эксплуатации рабочего капиталистом. Капиталисты повышают норму прибавочной стоимости двумя способами — посредством абсолютной прибавочной стоимости и посредством относительной прибавочной стоимости. Абсолютная прибавочная стоимость есть прибавочная стоимость, создаваемая путём удлинения рабочего дня или повышения интенсивности труда. Относительная прибавочная стоимость есть прибавочная стоимость, создаваемая путём сокращения необходимого рабочего времени и соответствующего увеличения прибавочного рабочего времени.

6. Противоречие между буржуазией и пролетариатом составляет главное классовое противоречие капиталистического общества. Классовые интересы буржуазии и пролетариата непримиримы. Органом охраны капиталистического строя и подавления трудящегося и эксплуатируемого большинства общества является буржуазное государство, представляющее собой не что иное, как диктатуру буржуазии.

ГЛАВА VIII

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

Цена рабочей силы. Сущность заработной платы. При капиталистическом способе производства рабочая сила, подобно всякому другому товару, имеет стоимость. Стоимость рабочей силы, выраженная в деньгах, есть цена рабочей силы.

Но цена рабочей силы отличается от цены других товаров. Когда товаропроизводитель продаёт на рынке, допустим, холст, полученная за него сумма денег представляется не чем иным, как ценой проданного товара. Когда пролетарий продаёт капиталисту свою рабочую силу и получает определённую сумму денег в виде заработной платы, то эта сумма денег представляется не ценой товара рабочая сила, а *ценой труда*.

Пронсходит это в силу следующих причин. Во-первых, капиталист уплачивает рабочему его заработную плату уже после того, как рабочий затратил свой труд. Во-вторых, заработная плата устанавливается либо в соответствии с количеством проработанного времени (часов, дней, недель), либо в соответствии с количеством произведенного продукта. Возьмем прежний пример. Положим, рабочий трудится 12 часов в день. В течение 6 часов он производит стоимость в 6 долларов, равную стоимости его рабочей силы. В остальные 6 часов он производит стоимость в 6 долларов, которая в качестве прибавочной стоимости присваивается капиталистом. Так как предприниматель нанял пролетария на полный рабочий день, он за все 12 часов труда уплачивает ему 6 долларов. Так порождается обманчивая видимость, будто заработная плата есть цена труда, будто 6 долларов есть полная оплата всего 12-часового рабочего дня. На деле же 6 долларов представляют собой лишь дневную стоимость рабочей силы, между тем как трудом пролетария создана стоимость, равная 12 долларам. Если же на предприятии установлена оплата по количеству произведенного продукта, то возникает видимость, будто рабочему оплачивается труд, затраченный на каждую единицу изготовленного им товара, то-есть опять-таки, будто весь затраченный рабочим труд оплачен полностью.

Эта обманчивая видимость не является случайным заблуждением людей. Она порождается самими условиями капиталистического производства, при которых эксплуатация скрыта, затуманена, а отношения предпринимателя и наемного рабочего представляются в искаженном виде, как отношения равных товаровладельцев.

В действительности заработная плата наемного рабочего не является стоимостью или ценой его труда. Если допустить, что труд представляет собой товар и имеет стоимость, то величина этой стоимости должна чем-то измеряться. Очевидно, величина «стоимости труда», как и великого товара, должна измеряться количеством заключающегося в ней труда. При таком допущении получается порочный круг: труд измеряется трудом.

Далее, если бы существовала «стоимость труда» и если бы капиталист оплачивал рабочему эту стоимость, то-есть оплачивал труд полностью, тогда не было бы источника обогащения капиталиста, иначе говоря, не мог бы существовать капиталистический способ производства.

Труд является создателем стоимости товаров, но сам труд не является товаром и не имеет стоимости. То, что в обыденной жизни именуется «стоимостью труда», есть в действительности стоимость рабочей силы.

Капиталист покупает на рынке не труд непосредственно, а особый товар — рабочую силу. Потребление рабочей силы, то-есть расходование мускульной, нервной, мозговой энергии рабочего, есть процесс труда. Заработная плата является оплатой

лишь части рабочего дня. Стоимость рабочей силы всегда меньше, чем вновь созданная трудом рабочего стоимость. Но так как заработная плата по форме выступает как оплата труда, производится представление, будто весь рабочий день оплачен полностью. Поэтому Маркс называет заработную плату в буржуазном обществе *превращённой формой* стоимости или цены рабочей силы.

Заработная плата есть денежное выражение стоимости рабочей силы, её цена, выступающая как цена труда.

При рабстве между рабовладельцем и рабом не совершается сделки купли-продажи рабочей силы. Раб есть собственность рабовладельца. Поэтому кажется, что весь труд раба отдаётся даром, что даже та часть труда, которая возмещает расходы по содержанию раба, является трудом неоплаченным, трудом на рабовладельца. В феодальном обществе необходимый труд крестьянина в своём хозяйстве и прибавочный труд в хозяйстве помещика отчётливо разграничены во времени и пространстве. При капиталистическом строе даже неоплаченный труд наёмного рабочего представляется оплаченным трудом.

Заработная плата скрывает всякие следы разделения рабочего дня на необходимое и прибавочное рабочее время, на оплаченный и неоплаченный труд и таким образом маскирует отношение капиталистической эксплуатации.

Основные формы заработной платы. Основными формами заработной платы являются: 1) повременная и 2) поштучная (сдельная).

Повременная заработная плата есть такая форма заработной платы, при которой величина заработка рабочего находится в зависимости от проработанного им времени — часов, дней, недель, месяцев. В соответствии с этим различаются: почасовая оплата, подневная, понедельная, помесечная.

При одной и той же величине повременной заработной платы фактическая оплата рабочего может быть различной, в зависимости от продолжительности рабочего дня. Мерой оплаты рабочего за затраченный им труд в единицу времени служит цена одного рабочего часа. Хотя, как указывалось, сам труд не имеет стоимости, а следовательно, и цены, для определения величины оплаты рабочего принимается условное название «цена труда». Единицей меры «цены труда» служит оплата труда за один рабочий час, или цена рабочего часа. Так, если средний рабочий день длится 12 часов, а средняя дневная стоимость рабочей силы равняется 6 долларам, то средняя цена рабочего часа (600 центов : 12) будет равна 50 центам.

Повременная оплата даёт капиталисту усиливать эксплуатацию рабочего путём удлинения рабочего дня, повышать цену рабочего часа, оставляя заработную плату за день, неделю, месяц неизменной. Предположим, что дневная оплата остаётся прежней — 6 долларов, но рабочий день будет увеличен с 12 до 13 часов; в таком случае цена одного рабочего часа (600 цен-

тов : 13) понизится с 50 до 46 центов. Под давлением требований рабочих капиталист иногда бывает вынужден повысить дневную (и соответственно недельную, месячную) заработную плату, но цена одного рабочего часа при этом может остаться неизменной или даже упасть. Так, если дневная заработная плата будет повышена с 6 долларов до 6 долларов 20 центов, а рабочий день увеличится с 12 до 14 часов, то цена рабочего часа в этом случае понизится (620 центов : 14) до 44 центов.

Рост интенсификации труда также ведёт к падению цены рабочего часа, так как при большей затрате энергии, что равносильно удлинению рабочего дня, оплата остаётся прежней. В результате падения цены рабочего часа пролетарий, чтобы существовать, вынужден трудиться всё более напряжённо, либо соглашаться на дальнейшее удлинение рабочего дня. Безмерная интенсификация труда, как и удлинение рабочего дня ведут к повышенному расходованию рабочей силы, к её подрыву. Чем ниже оплачивается каждый рабочий час, тем большее количество труда или тем более длинный рабочий день требуются для того, чтобы рабочему была обеспечена хотя бы самая жалкая плата. С другой стороны, удлинение рабочего времени вызывает в свою очередь понижение оплаты рабочего часа и вместе с тем понижение подённой или по недельной платы.

То обстоятельство, что с удлинением рабочего дня или с повышением интенсивности труда оплата одного часа труда снижается, капиталист использует в своих интересах. При благоприятных для сбыта товаров условиях он удлиняет рабочий день, вводит *сверхурочную работу*, то-есть работу сверх установленной продолжительности рабочего дня. Если же условия рынка неблагоприятны и капиталист вынужден временно уменьшить объём производства, он сокращает рабочий день и вводит *почасовую* оплату труда. Почасовая оплата при неполном рабочем дне или неполной рабочей неделе резко снижает заработную плату. Если в нашем примере рабочий день будет сокращён с 12 до 6 часов с сохранением прежней оплаты труда в 50 центов за час, то дневной заработок рабочего составит всего 3 доллара, то-есть будет в 2 раза меньше дневной стоимости рабочей силы. Следовательно, рабочий теряет в оплате не только при чрезмерном удлинении рабочего дня, но и тогда, когда он вынужден работать неполное время.

При повременной заработной плате величина заработка рабочего не находится в прямой зависимости от степени интенсивности его труда: с повышением интенсивности труда повременная заработная плата не повышается, а цена рабочего часа фактически падает. В целях усиления эксплуатации капиталист содержит специальных надсмотрщиков, которые обеспечивают соблюдение рабочими капиталистической дисциплины труда и дальнейшую его интенсификацию.

II. Полюс 46 до 50 с 31: вол
Исторически повременная заработная плата была распространена на ранних стадиях развития капитализма, когда предприниматель, не встречая ещё сколько-нибудь организованного сопротивления рабочих, мог добиваться увеличения прибавочной стоимости. Но с развитием капитализма повременная заработная плата сохраняется и на высшей стадии капитализма. В ряде случаев она представляет для капиталиста немалые удобства: путём ускорения движения машины капиталист заставляет рабочего трудиться всё более интенсивно, без повышения заработной платы.

Поштучная (сдельная) заработная плата есть такая форма заработной платы, при которой величина заработка рабочего находится в зависимости от количества выработанных им в единицу времени изделий, отдельных деталей, или от количества выполненных операций. При повременной оплате затраченный рабочим труд измеряется своей продолжительностью, при поштучной оплате — количеством произведённых изделий (или выполненных операций), каждое из которых оплачивается по определённым расценкам.

При установлении расценки принимается в расчёт, во-первых, дневная повременная заработная плата рабочего и, во-вторых, количество изделий или деталей, которое вырабатывает рабочий в течение дня, причём обычно за норму берётся наивысшая выработка рабочего. Если средняя дневная заработная плата в данной отрасли производства при повременной оплате составляет 6 долларов, а количество изделий определённого рода, вырабатываемых рабочим, — 60 штук, поштучная расценка за изделие или деталь составит 10 центов. Поштучная расценка устанавливается капиталистом с таким расчётом, чтобы часовой (дневной, недельный) заработок рабочего был не выше, чем при повременной заработной плате. Таким образом, сдельная оплата в своей основе является видоизменённой формой повременной оплаты.

Сдельная оплата ещё в большей мере, чем повременная, порождает обманчивую видимость, будто рабочий продаёт капиталисту не рабочую силу, а труд и получает полную оплату труда в соответствии с количеством выработанной продукции.

Капиталистическая сдельщина ведёт к постоянному усилению интенсивности труда. Вместе с тем она облегчает предпринимателю надзор за рабочими. Степень напряжённости труда контролируется здесь количеством и качеством продукта, который работник должен изготовить, чтобы приобрести необходимые средства существования. Рабочий вынужден увеличивать поштучную выработку, трудиться всё интенсивнее. Но как только более или менее значительная часть рабочих достигает нового, повышенного уровня интенсивности труда, капиталист снижает поштучные расценки. Если в нашем примере поштучная расценка снижается, скажем, в 2 раза, рабочий для сохранения прежнего заработка вынужден трудиться за двоих, то-есть вынужден увеличить рабочее время либо ещё более повысить напряжённость труда, чтобы в течение дня произвести не 60, а 120 деталей. «Рабочий пытается отстоять общую сумму своей заработной

плотн тем, что больше трудится: работает большее число часов или изготовляет больше в течение одного часа... Результат таков: чем больше он работает, тем меньшую плату он получает»¹. В этом состоит важнейшая особенность сдельной заработной платы при капитализме.

Повременная и поштучная формы заработной платы нередко применяются одновременно на одних и тех же предприятиях. При капитализме обе эти формы заработной платы являются лишь различными способами усиления эксплуатации рабочего класса.

Капиталистическая сдельщина лежит в основе потогонных систем заработной платы, применяемых в буржуазных странах.

Потогонные системы заработной платы. Важнейшей чертой капиталистической сдельщины является безмерная интенсификация труда, выматывающая все силы работника. При этом заработная плата не возмещает повышенного расходования рабочей силы. За пределами определённой продолжительности труда и его интенсивности никакое дополнительное возмещение не может предотвратить прямое разрушение рабочей силы.

В результате применения на капиталистических предприятиях изнуряющих методов организации труда обычно к концу рабочего дня сказывается перенапряжение мускульных и нервных сил рабочего, что ведёт к падению производительности труда. В погоне за увеличением прибавочной стоимости капиталист прибегает к различным потогонным системам заработной платы, чтобы добиться высокой интенсивности труда в течение всего рабочего дня. Этим же целям при капитализме служит так называемая «научная организация труда». Распространёнными формами такой организации труда с применением предельно изнуряющих работника систем заработной платы являются *тайлоризм* и *фордизм*, в основу которых положен принцип максимального повышения интенсивности труда.

Сущность тайлоризма (система, получившая наименование по имени её автора — американского инженера Ф. Тайлора) состоит в следующем. На предприятии отбираются наиболее сильные и ловкие рабочие. Их заставляют работать с максимальным напряжением. Выполнение каждой отдельной операции фиксируется в секундах и долях секунды. На основе данных хронометража устанавливаются производственный режим и нормы времени для всей массы рабочих. При перевыполнении нормы — «урока» — рабочий получает небольшую надбавку к дневной заработной плате — премию; если норма не выполнена, рабочий оплачивается по сильно сниженным расценкам. Капиталистическая организация труда по системе Тайлора выматывает все силы рабочего, превращает его в прилавок к машине, механически, подобно автомату, выполняющий один и те же движения.

В. И. Ленин приводит конкретный пример (работа по нагрузке чугуна на тележку), когда с введением системы Тайлора только на выполнении одной операции капиталист смог сократить количество рабочих с 500 до 140 человек, то-есть в 3,6 раза; за счёт чудовищного усиления интенсивности труда дневная норма рабочего по нагрузке увеличилась с 16 до 59 тонн, то-есть

¹ К. Маркс, *Наёмный труд и капитал*, К. Маркс, Ф. Энгельс, *Избранные произведения*, т. 1, 1948, стр. 76.

...и измотывает больше, чем раньше выполняла в 3—4 дня, его дневной заработок номинально увеличился (и то лишь на первое время) всего на 63%. Иными словами, с введением такой системы оплаты дневной заработок рабочего фактически в солидарности с затратами труда уменьшается в 2,5 раза. В результате, — писал Ленин, — за те же 9—10 часов работы выжимают из рабочего атрое больше труда, выматывают безжалостно все его силы, высасывают с утроенной скоростью каждую каплю нервной и мускульной энергии наемного раба. Умрет раньше? — Много других за воротами!»

Такую организацию труда и оплаты работника Ленин называл «научной» системой выжимания пота.

Система организации труда и заработной платы, введенная американским «автомобильным королем» Г. Фордом и многими другими капиталистами (система фордизма), преследует ту же цель — выжать из работника наибольшее количество прибавочной стоимости на основе максимального повышения интенсивности труда. Достигается это путём всё большего ускорения темпов работы конвейеров и внедрения потогонных систем заработной платы. Однообразие трудовых операций работника на фордовских конвейерах позволяет широко применить труд некавалифицированных рабочих и устанавливать им низкие ставки. Колоссальная интенсификация труда не сопровождается увеличением заработной платы или сокращением рабочего дня. В результате рабочий быстро изнашивается, превращается в инвалида, его увольняют с предприятия за негодностью, и он попадает в ряды безработных.

Усиление эксплуатации рабочего достигается также другими системами организации труда и заработной платы, являющимися разновидностями тайлоризма и фордизма. К их числу относится, например, система Ганта (США). В отличие от сдельной системы Тайлора система Ганта является повременно-премиальной. Рабочему задается определенная «норма» и устанавливается очень низкая гарантированная оплата за единицу проработанного времени независимо от выработки нормы. При выполнении «нормы» рабочему выплачивается небольшая прибавка к гарантированному минимуму — «премия». В основу системы Хелси (США) положен принцип премиальной оплаты за «сбереженное» время в дополнение к «средней плате» за час труда. По этой системе, например, при удвоении интенсивности труда за каждый час «сбереженного» времени выплачивается «премия» в размере примерно 1/2 почасовой оплаты. В силу этого, чем интенсивнее труд, тем в большей степени повышается заработная плата рабочего по сравнению с затраченным им трудом. На тех же принципах основана система Роузона (Англия).

Одним из способов увеличения прибавочной стоимости, построенным на обмане рабочих, является так называемое «участие рабочих в прибылях». Под предлогом заинтересованности рабочего в увеличении прибыльности предприятия капиталист снижает основной заработок работников и за этот счёт образует фонд «распределения прибылей между рабочими». Затем в конце года под видом «прибыли» рабочему выдается фактически часть заработной платы, предварительно вычтенная из его заработка. В конечном итоге рабочий, «участвующий в прибылях», получает на деле меньше обычной заработной платы. В тех же целях практикуется размещение среди рабочих акций данного предприятия.

Ухищрения капиталистов при всех указанных системах оплаты направлены к тому, чтобы выжать из рабочего возможно

1 В. И. Ленин, «Научная» система выжимания пота, Сочинения, т. 18, изд. 4, стр. 556.

больше прибавочной стоимости. Предприниматели используют всякие средства, чтобы отравить сознание рабочих мишмой их заинтересованностью в усилении интенсивности труда, в уменьшении расходов по заработной плате на единицу продукции, в повышении прибыльности предприятия. Таким путём капиталисты стремятся ослабить сопротивление пролетариата наступлению капитала, добиться отказа рабочих от вступления в профсоюзы, от участия в стачках, добиться раскола рабочего движения.

При всём многообразии форм капиталистической сделки сущность её остаётся неизменной: с повышением интенсивности труда, его производительности заработная плата рабочего фактически снижается, доходы капиталиста возрастают.

Номинальная заработная плата. **Прожиточный минимум.** **Реальная заработная плата.** На первых ступенях развития капитализма широкое распространение имела оплата работников наёмного труда *натурой*: рабочий получал кров, скудное питание и немного денег.

Оплата натурой в известной мере сокращается и в машинный период капитализма. Она практиковалась, например, в добывающей и текстильной промышленности дореволюционной России. Оплата натурой имеет распространение в капиталистическом сельском хозяйстве при использовании труда батраков, в некоторых отраслях промышленности капиталистических стран, в колоннальных и зависимых странах. Формы оплаты работника натурой различны. Капиталисты ставят рабочих в такое положение, когда они вынуждены брать в долг продукты в фабричной лавке, пользоваться жильём при руднике или на плантации на тяжёлых для рабочих условиях, установленных предпринимателем, и т. д. При оплате натурой капиталист эксплуатирует наёмного рабочего не только как продавца рабочей силы, но и как потребителя.

Для развитого капиталистического способа производства характерна *денежная* заработная плата.

Следует различать номинальную и реальную заработную плату.

Номинальная заработная плата есть заработная плата, выражения в деньгах; это сумма денег, которую получает рабочий за проданную капиталисту рабочую силу.

Номинальная заработная плата сама по себе не даёт представления о фактическом уровне оплаты рабочего. Например, номинальная заработная плата может остаться без изменения, но если в то же время цены на предметы потребления и налоги возрастут, фактическая заработная плата рабочего понизится. Номинальная заработная плата может даже возрасти, но если дороговизна жизни за тот же период времени повысится в большей степени, чем возросла номинальная заработная плата, то фактическая заработная плата не повысится, а упадёт.

Реальная заработная плата есть заработная плата, выраженная в средствах существования рабочего; она показывает, сколько и каких предметов потребления и услуг может купить рабочий на свою денежную заработную плату. Чтобы определить реальную заработную плату рабочего, необходимо учитывать величину

минимальной заработной платы, уровень цен на предметы потребления, величину квартирной платы, тяжесть налогов, уплачиваемых рабочими, продолжительность рабочего дня, степень интенсивности труда, наличие неоплачиваемых дней при сокращённой рабочей неделе, количество безработных и полубезработных, которые содержатся за счёт рабочего класса.

При определении среднего уровня заработной платы буржуазная статистика нарочито искажает действительность: она относит к заработной плате доходы руководящей верхушки промышленной и финансовой бюрократии (управляющих предприятиями, директоров банков и т. д.), включает в подсчёты заработную плату лишь квалифицированных рабочих и исключает из подсчётов заработную плату многочисленного слоя низкооплачиваемых неквалифицированных рабочих, сельскохозяйственного пролетариата, игнорирует наличие огромной армии безработных и полубезработных, рост цен на предметы широкого потребления и рост налогов, прибегает к другим методам фальсификации, чтобы приукрасить фактическое положение рабочего класса при капитализме.

Нормальный процесс функционирования и пополнения рабочей силы при капитализме предполагает, что заработная плата должна, во-первых, покрывать прожиточный минимум рабочего и, во-вторых, давать некоторые сбережения для сохранения рабочей силы от разрушения в периоды безработицы или болезни рабочего.

Прожиточный минимум есть та основная часть стоимости рабочей силы, в которой выражаются самые насущные материальные блага и услуги, необходимые для существования рабочего и его семьи; другую, небольшую, часть стоимости рабочей силы составляют скудные сбережения рабочего на чёрный день, которые он вынужден делать под страхом перспективы голодной смерти в случае потери работы. Прожиточный минимум должен включать в себя как стоимость жизненных средств, необходимых для поддержания физических сил рабочего и его семьи в состоянии нормальной жизнедеятельности, так и оплату тех минимальных культурных благ, которые удовлетворяют его духовные потребности. Прожиточный минимум зависит от исторически сложившегося в данной стране уровня потребностей рабочего класса, от высоты цен на предметы потребления, от размеров квартирной платы, налогов, уплачиваемых рабочими, и т. д. В своей ненасытной жажде увеличения прибыли капиталист стремится установить заработную плату на уровне, значительно отклоняющемся вниз от прожиточного минимума, свести заработную плату к той нижней границе, за пределами которой становится невозможным само существование рабочего.

В 1938 г. буржуазные экономисты США, применяя крайне скудные нормы, нечислится для США годовой прожиточный минимум рабочей семьи, состоящей из 4 человек, в размере 2 177 долларов. Между тем, в 1938 г. средняя годовая заработная плата на одного промышленного рабочего в США составляла 1 176 долларов, то-есть немногим более половины этого заниженного прожиточного минимума, а с учётом наличия безработных — 740 долларов, то-есть лишь одну треть этого прожиточного минимума. В 1937 г. весьма ограничен-

ный прожиточный минимум средней рабочей семьи в Англии был определен буржуазными экономистами в размере 55 шиллингов в неделю. По официальным данным, 80% рабочих угольной промышленности, 75% рабочих добывающей промышленности (без угольной промышленности), 57% рабочих коммунальных предприятий Англии зарабатывали меньше этого прожиточного минимума.

Заработная плата при капитализме ввиду её низкого уровня, систематического удорожания жизни и роста безработицы не обеспечивает большинству рабочих даже прожиточного минимума.

Удорожание стоимости жизни и связанное с этим падение уровня реальной заработной платы обуславливаются прежде всего систематическим *ростом цен* на предметы массового потребления. Так, во Франции вследствие инфляции розничные цены на продовольственные товары в 1940 г. в 9 раз превышали уровень цен 1914 г.

Значительную часть заработной платы рабочего поглощает *квартирная плата*. В Германии с 1900 по 1930 г. квартирная плата возросла в среднем на 69%. По данным Международного бюро статистики труда, в 30-х годах XX века рабочие расходовали на жилищные нужды в Соединённых Штатах Америки 28%, в Англии — 23, в Канаде — 35% бюджета семьи. В царской России расходы на жилище у рабочих доходили до одной трети заработка.

Крупным вычетом из заработной платы являются *налоги* на трудящихся. В главных капиталистических странах прямые и косвенные налоги поглощают не менее 1/3 заработной платы рабочей семьи; влоги на трудящихся являются основным источником доходной части государственных бюджетов.

В капиталистическом обществе заработная плата не является устойчивым и надёжным источником существования рабочего и его семьи. Цена рабочей силы, как и всякого другого товара, подвержена постоянным колебаниям стихий рынка. Периоды занятости рабочего в производстве сменяются периодами его полной или частичной безработицы, когда рабочий либо вовсе лишается заработной платы, либо уровень её падает значительно ниже прожиточного минимума.

Чтобы просуществовать в периоды безработицы или болезни и сохранить свою рабочую силу как товар, пролетарий должен производить кое-какие денежные сбережения за счёт урезывания своих самых необходимых потребностей. При отсутствии общегосударственной системы социального страхования, которая гарантировала бы рабочему прожиточный минимум на период вынужденной безработицы или болезни, пролетарий как продавец рабочей силы должен сам заботиться о её сохранении.

Сбережения наёмного рабочего представляют собой способ страхования пролетарием своего товара — рабочей силы — от разрушения в периоды безработицы и болезни. Однако в резуль-

тате, низкий уровень заработной платы подавляющая часть рабочих не имеет возможности делать сбережения.

Падение реальной заработной платы при капитализме. На основе анализа капиталистического способа производства Маркс установил следующую основную закономерность в отношении заработной платы. Общая тенденция капиталистического производства ведёт к повышению среднего уровня заработной платы.

Заработная плата как цена рабочей силы, подобно цене всякого товара, определяется законом стоимости. Цены товаров в капиталистическом хозяйстве колеблются вокруг стоимости вверх и вниз под влиянием спроса и предложения. Но в отличие от цен других товаров цена рабочей силы как правило, отклоняется вниз от её стоимости. Такое отклонение заработной платы вниз от её стоимости, как в падении реальной заработной платы, вытекает из коренных особенностей капиталистического способа производства.

Падение уровня заработной платы ниже стоимости рабочей силы, как и неуклонное понижение реальной заработной платы, обуславливается прежде всего наличием безработицы. Капиталист стремится купить рабочую силу как можно дешевле. Это возможно при условии, когда предложение рабочей силы превышает спрос на неё, то-есть когда налицо имеется безработица. Товар рабочая сила отличается от других товаров тем, что пролетарий не может отложить его продажу. Чтобы не умереть с голоду, он вынужден продавать свою рабочую силу на тех условиях, которые предлагает ему капиталист. Наличие безработицы усиливает конкуренцию между рабочими. Пользуясь этим, капиталист платит рабочему заработную плату ниже стоимости рабочей силы. Таким образом, нищенское положение безработных, которые входят в состав рабочего класса, влияет на материальное положение рабочих, занятых в производстве, снижает уровень их заработной платы.

Далее, применение машинной техники открывает капиталистам широкие возможности замены в производстве мужского труда женским и детским трудом. Стоимость рабочей силы определяется стоимостью средств существования, необходимых для рабочего и его семьи. Поэтому, когда в производство вовлекаются жена и дети рабочего, заработная плата снижается, теперь вся семья получает примерно столько же, сколько раньше получал только глава семьи. Тем самым ещё больше усиливается эксплуатация рабочего класса в целом. В капиталистических странах женщины-работницы при выполнении одинаковой с мужчинами работы получают значительно более низкую заработную плату.

Капитал выжимает прибавочную стоимость путём безудержной эксплуатации детского труда. Заработная плата детей и подростков во всех капиталистических и колониальных странах в несколько раз ниже заработной платы взрослых рабочих.

Средняя заработная плата женщинам-работницам в США, Англии, Италии на 50%, во Франции — на 40—50, в Японии, Индии, Индо-Китае — на 50—75% ниже, чем средняя заработная плата рабочего-мужчины.

В Соединённых Штатах Америки среди лиц наёмного труда, по преимущественным данным, свыше 3,3 миллиона человек составляют дети и подростки. Специальным обследованием Федерального департамента труда условий детского труда по 28 штатам было установлено, что 66% обследованных детей и подростков имеют возраст до 13 лет и 34% — от 13 до 15 лет. На крахмальных предприятиях, на консервных и мясных заводах, в прачечных и на предприятиях по чистке платяных детей работают по 12—13 часов в день.

В Японии распространена продажа детей для работы на фабриках. Детский труд широко применяется в царской России. Немалую часть рабочей на текстильных и некоторых других предприятиях России составляли дети в возрасте 8—10 лет.

Эксплуатация капиталом детского труда принимает особенно жестокие формы в колониальных и зависимых странах. На текстильных, табачных фабриках Турции дети от 7 до 14 лет работают наравне со взрослыми полный рабочий день. В хлопчатобумажной промышленности Индии дети составляют 20—25% всех рабочих.

Низкая заработная плата женщин-работниц и эксплуатация детского труда влекут за собой огромный рост заболеваний, детской смертности, пагубно отражаются на воспитании и образовании подрастающего поколения.

Падение реальной заработной платы рабочих обусловлено также тем, что с развитием капитализма ухудшается положение значительной части *квалифицированных рабочих*. Как уже говорилось, в стоимость рабочей силы входят затраты на обучение работника. Квалифицированный работник в единицу времени создаёт больше стоимости, в том числе прибавочной стоимости, чем необученный работник. Капиталист вынужден оплачивать квалифицированный труд выше, чем труд чернорабочих. Но с развитием капитализма, с ростом индустриальной техники, с одной стороны, предъявляется спрос на высококвалифицированных рабочих, способных управлять сложными механизмами, а с другой стороны, многие трудовые операции упрощаются, труд значительной части квалифицированных рабочих становится излишним. Удельный вес квалифицированного труда на капиталистической фабрике снижается. Значительные слои обученных рабочих деквалифицируются, выталкиваются из производства и оказываются вынужденными взяться за неквалифицированный труд, который оплачивается гораздо ниже.

Вместе с тем за счёт снижения заработной платы основной массы рабочих и грабежа колоний буржуазия создаёт привилегированные условия для сравнительно небольшой прослойки *рабочей аристократии*. Это всякого рода мастера, надсмотрщики, представители профсоюзной и кооперативной бюрократии. Буржуазия использует высокооплачиваемую рабочую аристократию для того, чтобы раскалывать рабочее движение и отравлять сознание основной массы пролетариев проповедями классового мира, единства интересов эксплуататоров и эксплуатируемых.

Падение реальной заработной платы рабочих обуславливается также чрезвычайно низкой оплатой *сельскохозяйственного пролетариата*.

Так, например, на протяжении 1910—1939 гг. среднемесячная заработная плата сельскохозяйственного рабочего США колебалась в пределах 28—47% к заработной плате промышленного рабочего. Исключительно тяжёлым было положение сельскохозяйственных рабочих в царской России. При 16—17-часовом рабочем дне средняя подобная заработная плата сезонного сельскохозяйственного рабочего в России за 1901—1910 гг. составляла 69 копеек, причём на скудный заработок, полученный в период полевых работ, нужно было перебиться в остальные месяцы полной или частичной безработицы.

Распространённым способом снижения заработной платы является система *штрафов*. На капиталистическом предприятии рабочего штрафуют по всякому поводу: за «ненесправную работу», за «нарушение порядка», за разговоры, за участие в демонстрации и т. д. В царской России до издания закона о штрафах (1886 г.), несколько ограничившего произвол фабрикантов, вычеты из заработной платы в виде штрафов доходили иногда до половины месячного заработка. В руках предпринимателя штрафы служат не только средством укрепления капиталистической дисциплины труда, но и одним из источников обогащения капиталиста.

Таким образом, с развитием капиталистического способа производства происходит падение реальной заработной платы рабочего класса.

В 1924 г. реальная заработная плата германских рабочих по сравнению с уровнем 1900 г. составила 75%, а в 1935 г. — 66%. В Соединённых Штатах Америки с 1900 по 1935 г. средняя номинальная заработная плата рабочих (с учётом безработных) увеличилась на 68%; за тот же период стоимость жизни (дороговизна) возросла в 2,3 раза, в результате этого реальная заработная плата рабочих упала в 1938 г. по отношению к уровню 1900 г. до 74%. Во Франции, Италии, Японии, не говоря уже о колонияльных и зависимых странах, падение реальной заработной платы в XIX—XX веках было значительно большим, чем в Соединённых Штатах Америки. В царской России в 1913 г. реальная заработная плата промышленных рабочих упала до 90% от уровня 1900 г.

В различных странах стоимость рабочей силы неодинакова. Условия, определяющие стоимость рабочей силы в каждой стране, меняются. Неравномерное развитие капиталистических стран является основой *национальных различий* в заработной плате. Маркс писал, что при сравнении заработных плат в различных странах необходимо принимать во внимание все моменты, определяющие изменения в величине стоимости рабочей силы: исторические условия формирования рабочего класса и сложившийся уровень его потребностей, издержки подготовки рабочего, роль женского и детского труда, производительность труда, интенсивность труда, цены на предметы потребления и т. д.

Одна из характерных особенностей национальных различий в заработной плате состоит в следующем. В своей политике закабаления и систематического ограбления колонизальных и зависимых стран капитал пользуется большим изливком рабочих рук в этих странах и оплачивает рабочую силу в несколько раз ниже её стоимости. При этом, например, белые и негры, выполняющие одинаковую работу, оплачиваются различно. Так, в Южной Африке средняя заработная плата рабочего-негра в 10 раз ниже средней заработной платы рабочего-англичанина. В Соединённых Штатах Америки труд негров оплачивается в городах в 2,5 раза, а в сельском хозяйстве — почти в 3 раза ниже, чем такой же труд белых.

Борьба рабочего класса за повышение заработной платы. В каждой стране тот или иной уровень заработной платы устанавливается на основе закона стоимости, в результате ожесточённой классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией.

Отклонения заработной платы от стоимости рабочей силы имеют свои границы.

Минимальная граница заработной платы при капитализме определяется чисто физическими условиями: рабочий должен иметь такое количество средств существования, которое абсолютно необходимо для его жизни и воспроизводства рабочей силы. «Если цена рабочей силы падает до этого минимума, то она падает ниже стоимости, так как при таких условиях рабочая сила может поддерживаться и проявляться лишь в хиреющем виде»¹. При падении заработной платы ниже этой минимальной границы происходит ускоренный процесс прямого физического разрушения рабочей силы, вымирания рабочего населения. Это находит своё выражение в сокращении среднего срока продолжительности жизни, снижении рождаемости, повышении смертности среди рабочего населения как в капиталистически развитых, так и особенно в колониальных странах.

Максимальной границей заработной платы при капитализме является стоимость рабочей силы. Степень приближения среднего уровня заработной платы к этой границе определяется соотношением классовых сил пролетариата и буржуазии.

В погоне за увеличением прибыли буржуазия стремится снизить заработную плату ниже границы физического минимума. Рабочий класс борется против урезок заработной платы, за её увеличение, за установление гарантированного минимума заработной платы, введение социального страхования, за сокращение рабочего дня. В этой борьбе рабочему противостоят класс капиталистов в целом и буржуазное государство.

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 179.

Упорная борьба рабочего класса за повышение заработной платы началась вместе с возникновением промышленного капитализма. Раньше всего она развернулась в Англии, а затем и в других капиталистических и колониальных странах.

По мере формирования пролетариата как класса рабочие для успешного ведения экономической борьбы объединяются в профессиональные союзы. В результате этого предпринимателю противостоит уже не отдельный пролетарий, а целая организация. С развитием классовой борьбы наряду с местными и национальными профессиональными организациями создаются международные объединения профсоюзов. Профсоюзы служат школой классовой борьбы для широких масс рабочих.

Капиталисты со своей стороны объединяются в союзы предпринимателей. Они подкупают продажных вожakov реакционных профсоюзов, организуют штрейкбрехерство, раскалывают рабочие организации, используют для подавления рабочего движения полицию, войска, суды и тюрьмы.

Одним из действительных средств борьбы рабочих за повышение заработной платы, сокращение рабочего дня и улучшение условий труда при капитализме является стачка (забастовка). По мере обострения классовых противоречий и усиления организованности пролетарского движения в капиталистических и колониальных странах в стачечную борьбу втягиваются многие миллионы рабочих. Когда рабочие в борьбе против капитала проявляют решительность и упорство, экономические стачки вынуждают капиталистов к принятию условий бастующих.

Только в результате неослабной борьбы рабочего класса за свои жизненные интересы буржуазные государства бывают вынуждены издавать законы о минимуме заработной платы, о сокращении рабочего дня, об ограничении детского труда.

Экономическая борьба пролетариата имеет большое значение: при правильном, классово выдержанном руководстве профессиональные союзы оказывают успешное сопротивление натиску предпринимателей. Но экономическая борьба рабочего класса не может уничтожить законов капитализма и избавить рабочих от эксплуатации и лишений.

Призывая важное значение экономической борьбы рабочего класса против буржуазии, марксизм-ленинизм подчёркивает, что эта борьба направляется лишь против последствий капитализма, а не против коренной причины угнетённого положения и нищеты пролетариата. Этой коренной причиной является сам капиталистический способ производства.

Только путём революционной политической борьбы рабочий класс может уничтожить систему наёмного рабства — источник его экономического и политического угнетения.

1. В капиталистическом обществе заработная плата есть денежное выражение стоимости рабочей силы, её цена, выступающая как цена труда. Зарботная плата маскирует отношение капиталистической эксплуатации, порождая обманчивую видимость, будто оплачивается весь труд рабочего, между тем как в действительности заработная плата представляет собой лишь цену его рабочей силы.

2. Основными формами заработной платы являются повременная и почасовая (сдельная). При повременной заработной плате величина заработка рабочего находится в зависимости от проработанного им времени. При сдельной заработной плате величина заработка рабочего определяется количеством выработанных им изделий. В целях увеличения прибавочной стоимости капиталисты применяют различные потогонные системы заработной платы, ведущие к огромному повышению интенсивности труда и к ускоренному изнашиванию рабочей силы.

3. В отличие от цен других товаров цена рабочей силы, как правило, отклоняется вниз от её стоимости. Широким применением женского и детского труда, крайне низкой оплатой сельскохозяйственных рабочих, а также рабочих колониальных и зависимых стран капитал усиливает эксплуатацию рабочего класса.

4. Номинальная заработная плата есть сумма денег, получаемая рабочим за проданную капиталисту рабочую силу. Реальная заработная плата есть заработная плата, выраженная в средствах существования рабочего; она показывает, какое количество средств существования и услуг может купить рабочий на свою денежную заработную плату. Зарботная плата не обеспечивает прожиточного минимума большинству рабочего класса. С развитием капитализма реальная заработная плата понижается.

5. Рабочий класс, объединяясь в профессиональные союзы, ведёт борьбу за сокращение рабочего дня и повышение заработной платы. Экономическая борьба пролетариата против капитала сама по себе не может освободить его от эксплуатации. Только с уничтожением капиталистического способа производства путём революционной политической борьбы ликвидируются условия экономического и политического угнетения рабочего класса.

НАКОПЛЕНИЕ КАПИТАЛА И ОБНИЩАНИЕ ПРОЛЕТАРИАТА

Производство и воспроизводство. Чтобы жить и развиваться, общество должно производить материальные блага. Оно не может перестать производить, как не может перестать потреблять. При всяком строе общественных отношений процесс производства должен постоянно возобновляться.

Это постоянное возобновление, непрерывное повторение процесса производства есть *воспроизводство*. Каковы условия производства, таковы и условия воспроизводства. Если производство имеет капиталистическую форму, то и воспроизводство имеет такую же форму.

Процесс воспроизводства заключается не только в том, что люди изготовляют всё новые массы продуктов взамен и сверх потреблённых, но и в том, что в обществе постоянно возобновляются соответствующие производственные отношения.

Необходимо различать два вида воспроизводства: простое и расширенное.

Простое воспроизводство есть повторение процесса производства в прежнем размере, когда вновь произведённые продукты лишь возмещают израсходованные средства производства и предметы личного потребления.

Расширенное воспроизводство есть повторение процесса производства в увеличенном размере, когда общество не только возмещает потреблённые материальные блага, но и производит сверх того дополнительные средства производства и предметы личного потребления.

До возникновения капитализма производительные силы развивались очень медленно. Объём общественного производства мало изменялся из года в год, из десятилетия в десятилетие. При капитализме быстрое, малоподвижное, застойное состояние общественного производства уступило место гораздо более быстрому развитию производительных сил. Для капиталистического способа производства характерно расширенное воспроизводство, прерываемое периодами кризисов, когда производство падает. Мелкое же крестьянское хозяйство в своей массе очень редко имеет возможность осуществлять даже простое воспроизводство.

Капиталистическое простое воспроизводство. При капиталистическом простом воспроизводстве процесс производства возобновляется в неизменном объёме, а прибавочная стоимость целиком расходуется на личное потребление капиталиста.

Уже рассмотрение простого воспроизводства позволяет глубже вскрыть некоторые существенные черты капитализма.

В процессе капиталистического воспроизводства непрерывно возобновляются не только продукты труда, но и отношения капиталистической эксплуатации. С одной стороны, в ходе воспроиз-

водства постоянно создается богатство, которое принадлежит капиталисту и которое он использует для присвоения прибавочной стоимости. По истечении каждого производственного процесса предприниматель снова и снова оказывается владельцем капитала, дающего ему возможность обогащаться путём эксплуатации рабочих. С другой стороны, рабочий постоянно выходит из процесса производства нищим пролетарием и в силу этого вынужден, чтобы не умереть с голоду, вновь и вновь продавать свою рабочую силу капиталисту. Воспроизводство рабочего класса всегда остаётся необходимым условием воспроизводства капитала.

«Капиталистический процесс производства самым своим ходом воспроизводит отделение рабочей силы от условий труда. Тем самым он воспроизводит и увековечивает условия эксплуатации рабочего. Он постоянно принуждает рабочего продавать свою рабочую силу, чтобы жить, и постоянно дает капиталисту возможность покупать ее, чтобы обогащаться»¹.

Таким образом, в процессе производства постоянно возобновляется основное капиталистическое отношение: капиталист — на одной стороне, наёмный рабочий — на другой. Рабочий, ещё раньше чем он продаёт свою рабочую силу тому или иному предпринимателю, уже принадлежит совокупному капиталисту, то есть классу капиталистов в целом. Когда пролетарий меняет место работы, он меняет лишь одного эксплуататора на другого. Рабочий на всю жизнь прикован к колеснице капитала.

Если рассматривать единичный процесс производства, то на первый взгляд кажется, что, покупая рабочую силу, капиталист из собственного фонда ссужает рабочего деньгами, так как ко времени выдачи заработной платы капиталист может не успеть продать товар, произведённый рабочим за данный период (например, за месяц). Но если взять куплю-продажу рабочей силы не изолированно, а как момент воспроизводства, как постоянно повторяющееся отношение, тогда вскрывается подлинный характер этой сделки.

Во-первых, в то время как трудом рабочего в данный период создается новая стоимость, содержащая в себе прибавочную стоимость, продукт, произведённый рабочим в предыдущий период, реализуется на рынке, превращается в деньги. Отсюда ясно, что капиталист уплачивает пролетарию заработную плату не из собственного фонда, а из стоимости, созданной трудом рабочих в предшествующий период производства (например, в течение предыдущего месяца). По выражению Маркса, класс капиталистов действует по старому рецепту завоевателя: он покупает товар побеждённых на их же собственные, у них же награбленные деньги.

¹ К. Маркс. Капитал, т. 1, 1867, стр. 582.

Во-вторых, в отличие от других товаров рабочая сила оплачивается капиталистом лишь после того, как рабочий проделает определённую работу. Таким образом, оказывается, что не капиталист осуждает пролетария, а, наоборот, *пролетарий осуждает капиталиста*. Поэтому предприниматели стремятся выплачивать заработную плату в возможно более редкие сроки (например, раз в месяц), удлиняя время, на которое они получают безвозмездно кредит у рабочих.

В форме заработной платы класс капиталистов постоянно выдаёт рабочим деньги для покупки средств существования, то есть известной части продукта, созданного трудом рабочих и присвоенного эксплуататорами. Эти деньги рабочие столь же регулярно отдают назад капиталистам, приобретая на них средства существования, произведённые рабочим классом.

Рассмотрение капиталистических отношений в ходе воспроизводства раскрывает не только действительный источник заработной платы, но и действительный источник всякого капитала.

Допустим, что зафиксированный предпринимателем капитал в 100 тысяч фунтов стерлингов приносит ежегодно прибавочную стоимость в размере 10 тысяч фунтов стерлингов и что вся эта сумма целиком расходуется капиталистом на личное потребление. Если бы предприниматель не присваивал неоплаченный труд рабочего, его капитал по прошествии 10 лет оказался бы полностью съеденным. Этого не происходит потому, что израсходованная капиталистом на личное потребление сумма в 100 тысяч фунтов стерлингов в течение указанного срока полностью возобновляется за счёт прибавочной стоимости, создаваемой неоплаченным трудом рабочих.

Следовательно, каков бы ни был первоначальный источник капитала, уже в ходе простого воспроизводства этот капитал через определённый период времени становится стоимостью, созданной трудом рабочих и *безвозмездно присвоенной* капиталистом. Так разоблачается вздорность утверждений буржуазных экономистов, будто капитал есть богатство, заработанное собственным трудом предпринимателя.

Простое воспроизводство является составной частью, или моментом, расширенного воспроизводства. Отношения эксплуатации, присущие простому воспроизводству, ещё более углубляются в условиях капиталистического расширенного воспроизводства.

Капиталистическое расширенное воспроизводство. Накопление капитала. При расширенном воспроизводстве часть прибавочной стоимости обращается капиталистом на увеличение размеров производства: на покупку добавочных средств производства и наём добавочных рабочих. Следовательно, часть прибавочной стоимости присоединяется к прежнему капиталу, то есть накапливается.

Накоплением капитала называется присоединение части прибавочной стоимости к капиталу, или превращение части приба-

войной стоимости в капитал. Таким образом, источником накопляемой служит прибавочная стоимость. За счёт эксплуатации рабочего класса увеличивается капитал, а вместе с тем на расширенной основе воспроизводятся капиталистические производственные отношения.

Движущим мотивом накопления для капиталистического предпринимателя является прежде всего погоня за увеличением прибавочной стоимости. При капиталистическом способе производства *погоня за увеличением прибавочной стоимости, жажда обогащения не знают границ*. Путь к обогащению — расширение производства, усиление эксплуатации рабочих. За счёт чужого неоплаченного труда капиталист вновь и вновь покупает дополнительную рабочую силу, то-есть присваивает всё новые количества неоплаченного труда. С расширением производства возрастает масса присваиваемой капиталистом прибавочной стоимости, а следовательно, возрастает та её часть, которая идёт на удовлетворение личных потребностей и прихотей капиталистов, то-есть растрачивается непроизводительно.

Другим движущим мотивом накопления капитала является ожесточённая *конкурентная борьба*, в ходе которой крупные капиталисты оказываются в лучшем положении и побивают мелких. Конкуренция вынуждает каждого капиталиста под угрозой гибели улучшать технику, расширять производство. Приостановить рост техники, расширение производства — значит отстать, а отсталых побеждают конкуренты. Таким образом, конкурентная борьба заставляет каждого капиталиста увеличивать свой капитал, а увеличивать капитал он может лишь посредством постоянного накопления части прибавочной стоимости.

Накопление капитала является источником расширенного воспроизводства.

Органическое строение капитала. Концентрация и централизация капитала. В ходе капиталистического накопления общая масса капитала возрастает, причём различные его части изменяются неодинаково.

Накопляя прибавочную стоимость и расширяя своё предприятие, капиталист обычно вводит технические усовершенствования, ибо они сулят ему возможность усиления эксплуатации рабочих и, стало быть, увеличение прибыли. Развитие техники означает более быстрый рост той части капитала, которая существует в виде машин, зданий, сырья, то-есть постоянного капитала. Наоборот, гораздо медленнее растёт та часть капитала, которая затрачивается на покупку рабочей силы, то-есть переменный капитал.

Отношение между постоянным и переменным капиталом, поскольку оно определяется отношением между массой средств производства и живой рабочей силой, называется *органическим строением капитала*. Возьмём, к примеру, капитал в 100 тысяч фунтов стерлингов. Пусть из этой суммы 80 тысяч затрачено на здание, машины, сырьё и т. д., а на заработную плату расхо-

дуются 20 тысяч. Тогда органическое строение капитала равно $80 \text{ c} : 20 \text{ v}$, или $4 : 1$.

В различных отраслях промышленности и в различных предприятиях одной и той же отрасли органическое строение капитала неодинаково: оно выше там, где на каждого рабочего приходится больше сложных и дорогостоящих машин, больше переработанного сырья; оно ниже там, где преобладает живой труд, а машина и сырьё на каждого рабочего приходится меньше и стоят они сравнительно недорого.

С накоплением капитала органическое строение капитала *возрастает*: уменьшается доля переменного капитала, растёт доля постоянного капитала. Так, в промышленности Соединённых Штатов Америки органическое строение капитала в 1889 г. равнялось $4,4 : 1$, в 1904 г. — $5,7 : 1$, в 1929 г. — $6,1 : 1$.

В ходе капиталистического воспроизводства возрастают размеры отдельных капиталов. Происходит это путём концентрации и централизации капиталов.

Концентрацией капитала называется рост размеров капитала в результате накопления прибавочной стоимости, полученной на данном предприятии. Капиталист, вкладывая в предприятие часть присвоенной им прибавочной стоимости, становится обладателем всё большего капитала.

Централизацией капитала называется рост размеров капитала в результате объединения нескольких капиталов в один, более крупный капитал. В конкурентной борьбе крупный капитал разоряет и поглощает мелкие, менее крупные капиталистические предприятия, не выдерживающие соперничества. Скупив за бесценок предприятия разорённого конкурента или присоединив их к своему предприятию каким-нибудь иным путём (например, за долги), крупный фабрикант увеличивает размеры капитала, который находится в его руках. Объединение многих капиталов в один происходит также при организации паевых товариществ, акционерных обществ и т. д.

Концентрация и централизация капитала означают сосредоточение гигантских богатств в руках немногих лиц. Укрупнение капиталов открывает широкие возможности для концентрации производства, то-есть для сосредоточения производства на крупных предприятиях.

Крупное производство имеет решающие преимущества перед мелким. Крупные предприятия могут вводить машины и технические усовершенствования, применять широкое разделение и специализацию труда, что недоступно для мелких предприятий. Вследствие этого производство продукта обходится крупным предприятиям дешевле, чем мелким. Конкурентная борьба связана с большими издержками и потерями. Крупное предприятие может перенести эти потери и затем возместить их с лихвой, между тем как мелкие, а часто и средние предприятия разоряются. Крупные капиталисты несравненно легче и на более

льготных условиях получают денежную ссуду, а кредит служит одним из важнейших видов оружия в конкурентной борьбе. В силу всех этих преимуществ в капиталистических странах на первое место выдвигаются всё более крупные предприятия, оснащённые мощной техникой, а множество мелких и средних предприятий разоряется и гибнет. В результате концентрации и централизации капитала немногие капиталисты, владельцы огромных состояний, становятся вершителями судеб десятков и сотен тысяч рабочих.

В сельском хозяйстве капиталистическая концентрация ведёт к тому, что земля и другие средства производства всё больше сосредоточиваются в руках крупных собственников, а широкие слои мелких и средних крестьян, лишаясь земли, тягла и инвентаря, попадают в кабальную зависимость от капитала. Массы крестьян и ремесленников разоряются и превращаются в пролетариев.

Концентрация и централизация капитала и обусловленная ими концентрация производства ведут, таким образом, к *обострению классовых противоречий*, к углублению пропасти между буржуазным, эксплуататорским меньшинством и неимущим и эксплуатируемым большинством общества. Вместе с тем концентрация производства способствует тому, что всё большие массы пролетариата сосредоточиваются на крупных капиталистических предприятиях, в промышленных центрах. Это облегчает сплочение и организацию рабочих для борьбы с капиталом.

Промышленная резервная армия безработных. Рост производства при капитализме, как уже говорилось, сопровождается повышением органического строения капитала. Спрос на рабочую силу определяется размером не всего капитала, а только его переменной части. Но переменная часть капитала по мере технического прогресса относительно, по сравнению с постоянным капиталом, уменьшается. Поэтому с накоплением капитала, с ростом его органического строения спрос на рабочую силу *относительно сокращается*, хотя общая численность пролетариата с развитием капитализма растёт.

В результате значительная масса рабочих не может найти применения своему труду. Часть рабочего населения оказывается «излишней», образуется так называемое *относительное перенаселение*. Это перенаселение является относительным, потому что часть рабочей силы оказывается излишней лишь по сравнению с потребностями накопления капитала. Таким образом, в буржуазном обществе по мере роста общественного богатства одна часть рабочего класса обречается на всё более тяжёлый, чрезмерный труд, а другая его часть — на вынужденную безработицу.

Необходимо различать следующие основные формы относительного перенаселения:

Текущее перенаселение образуют рабочие, теряющие работу на известный срок вследствие сокращения производства, введения новых машин, закры-

ти предприятия. При расширении производства часть таких безработных получает работу, так же как и часть новых рабочих из подрастающего поколения. Общее число занятых рабочих увеличивается, но в постоянно убывающей пропорции по сравнению с масштабом производства.

Скрытое перенаселение образуют полупролетарские мелкие производители, прежде всего крестьяне-бедняки и батраки, которые лишь небольшую часть года заняты в сельском хозяйстве, не находят применения своему труду в промышленности и алят жалкое существование, перебиваясь кое-как в деревне. В отличие от промышленности в сельском хозяйстве в связи с ростом техники спрос на рабочих абсолютно уменьшается.

Застойное перенаселение образуют те многочисленные группы людей, которые потеряли постоянную работу, имеют крайне нерегулярные занятия и оплачиваются значительно ниже обычного уровня заработной платы. Это — обширные слои трудящихся, занятых в сфере капиталистической работы на дому, а также живущих случайной подённой работой.

Наконец, низший слой относительного перенаселения образуют люди, которые уже давно вытолкнуты из производственной жизни без всякой надежды на возвращение и живут случайными заработками. Часть этих людей занимается пиществом.

Вытесненные из производства рабочие составляют *промышленную резервную армию безработных*. Эта армия является необходимой принадлежностью капиталистического хозяйства, без которой оно не может ни существовать, ни развиваться. В периоды промышленного подъёма, когда требуется быстрое расширение производства, к услугам предпринимателей оказывается достаточное количество безработных. В результате расширения производства безработица временно сокращается. Но затем наступает спад производства, снова значительные массы рабочих выбрасываются на улицу и пополняют резервную армию безработных.

Существование резервной армии безработных даёт возможность капиталистам усиливать эксплуатацию рабочих. Безработным приходится соглашаться на самые тяжёлые условия труда. Наличие безработицы создаёт неустойчивое положение для рабочих, занятых на производстве, и резко снижает уровень жизни рабочего класса в целом. Вот почему капиталисты не заинтересованы в уничтожении резервной армии безработных.

С развитием капиталистического способа производства армия безработных, уменьшаясь в периоды подъёма производства и увеличиваясь в периоды спада, в целом неуклонно возрастает.

В Англии среди членов тред-юнионов безработные составляли: в 1853 г. — 1,7%, в 1880 г. — 5,5, в 1908 г. — 7,8, в 1921 г. — 16,6%. В Соединённых Штатах Америки, по официальным данным, число безработных в общей численности рабочего класса составляло: в 1890 г. — 5,1%, в 1900 г. — 10, в 1915 г. — 15,5, в 1921 г. — 23,1%. В Германии число безработных среди членов профсоюзов равнялось: в 1887 г. — 0,2%, в 1900 г. — 2, в 1926 г. — 18%. Огромны размеры относительного перенаселения в странах колониального и полуколониального Востока.

С развитием капитализма всё более широкие размеры принимает *частичная безработица*, при которой рабочий занят в производстве неполный день или неполную рабочую неделю.

Безработица является подлинным бичом рабочего класса. Рабочим нечем жить, кроме как продажей своей рабочей силы. Будучи выброшенными с предприятия, рабочие оказываются перед угрозой голодной смерти. Нередко они вынуждены раскапывать мусорные ящики, чтобы найти гнилые остатки пищи. Безработные остаются без крова, так как они не в состоянии оплатить ночлег даже в трущобах больших городов. Таким образом, буржуазия оказывается неспособной обеспечить наёмным рабам капитала даже рабский уровень существования.

Буржуазные экономисты пытаются оправдать наличие безработицы при капитализме ссылками на вечные законы природы. Этой цели служат лженаучные измышления английского реакционного экономиста конца XVIII — начала XIX века Мальтуса. Согласно выдуманному Мальтусом «закону народонаселения», со времени происхождения человеческого общества население будто бы размножается в геометрической прогрессии (как 1, 2, 4, 8 и т. д.), а средства существования в силу ограниченности природных богатств растут в арифметической прогрессии (как 1, 2, 3, 4 и т. д.). В этом и заключается, по Мальтусу, основная причина избыточного населения, голодания и нищеты народных масс. Пролетариат, по мнению Мальтуса, может освободиться от нищеты и голода не путём уничтожения капиталистического строя, а путём воздержания от браков и искусственного сокращения деторождения. Мальтус считал благотельными войны и эпидемии, которые сокращают трудящееся население. Теория Мальтуса глубоко реакционна. Она является для буржуазии средством оправдания неизлечимых пороков капитализма. Измышления Мальтуса не имеют ничего общего с действительностью. Могущая техника, которой располагает человечество, в состоянии увеличивать количество средств к жизни такими темпами, за которыми не угонится никакой, даже самый быстрый рост населения. На этому препятствует капиталистический способ производства, являющийся действительной причиной нищеты масс.

Маркс открыл капиталистический закон народонаселения, заключающийся в том, что в буржуазном обществе параллельно с накоплением капитала, с ростом общественного богатства часть рабочего населения неизбежно оказывается избыточной, выталкивается из производства и обрекается на муки нищеты и голода. Капиталистический закон народонаселения порождён производственными отношениями буржуазного общества.

Аграрное перенаселение. Капиталистическая резервная армия труда пополняется не только за счёт рабочих, выталкиваемых из промышленного производства, но и за счёт миллионов масс сельскохозяйственного пролетариата и беднейшего крестьянства.

С развитием капитализма усиливается дифференциация крестьянства. Образуется многочисленная армия сельскохозяйственных рабочих. Крупные капиталистические экономии создают спрос на наёмных рабочих. Но по мере того, как капиталистическое производство охватывает одну отрасль земледелия за другой и применение машин получает значительное распространение, число наёмных сельскохозяйственных рабочих сокращается. Разорившиеся слои сельского населения постоянно превращаются в промышленный пролетариат и пополняют армию безработных в городах. Значительная, же часть сельского населения составляет

так называемое аграрное перенаселение, или скрытое перенаселение. *Аграрное перенаселение* есть избыточное население в сельском хозяйстве капиталистических стран, которое обрывается в результате разорения основных масс крестьянства, может быть лишь частично занято в сельскохозяйственном производстве и не находит себе применения в промышленности.

Скрытый характер аграрного перенаселения заключается в том, что избыточная рабочая сила в деревне всегда в той или иной степени связана с мелким и мельчайшим крестьянским хозяйством. Сельскохозяйственный наёмный рабочий обычно пользуется небольшим клочком земли, который служит средством пополнения его заработка на стороне или средством выживания в такое время, когда нет работы. Такие хозяйства нужны капитализму, чтобы иметь в своём распоряжении дешёвые рабочие руки.

Аграрное перенаселение при капитализме достигает огромных размеров. В царской России в конце XIX века скрытая безработица в деревне исчислялась в 13 миллионов человек. В Германии в 1907 г. из 5 миллионов крестьянских хозяйств 3 миллиона «мелких хозяйств» представляли резервную армию труда. В Соединённых Штатах Америки в 30-х годах нынешнего века насчитывалось, по официальным, «т.е. преуменьшённым данным», 2 миллиона «лишних» фермеров. Ежегодно в летние месяцы от 1 до 2 миллионов американских сельскохозяйственных рабочих вместе со своими семьями и домашним скотом покидают по стране в поисках заработка.

Особенно велики размеры аграрного перенаселения в колониальных странах. Так, в Индии, где в сельском хозяйстве занято $\frac{3}{4}$ всего населения страны, аграрное перенаселение превышает 100 миллионов человек. Большинство из них — это люди, находящиеся в состоянии хронического голодания; ежегодно несколько миллионов человек умирает от голода и эпидемий.

Всеобщий закон капиталистического накопления. Относительное и абсолютное обнищание пролетариата. Развитие капитализма ведёт к тому, что с накоплением капитала на одном полюсе буржуазного общества сосредоточиваются огромные богатства, возрастают роскошь и паразитизм, расточительство и праздность эксплуататорских классов; на другом полюсе общества всё более усиливается эксплуатация пролетариата, растут безработица и нищета тех, кто своим трудом создаёт все богатства.

«Чем больше общественное богатство, функционирующий капитал, размеры и энергия его возрастания, а следовательно, чем больше абсолютная величина пролетариата и производительная сила его труда, тем больше промышленная резервная армия... Относительная величина промышленной резервной армии возрастает вместе с возрастанием сил богатства. Но чем больше эта резервная армия по сравнению с активной рабочей армией, тем обширнее постоянное перенаселение, нищета которого обратно пропорциональна мукам его труда... Это — абсолютный, всеобщий закон капиталистического накопления»¹.

Всеобщий закон капиталистического накопления является конкретным выражением действия основного экономического закона капитализма — закона прибавочной стоимости. В погоне за прибавочной стоимостью происходит накопление богатств на

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 650.

стороне эксплуататорских классов, сопровождающееся ростом безработицы, нищеты и угнетения на стороне неимущих классов.

С развитием капитализма совершается процесс относительного и абсолютного обнищания пролетариата.

Относительное обнищание пролетариата состоит в том, что в буржуазном обществе доля рабочего класса в общей сумме национального дохода неуклонно понижается, в то же время постоянно возрастает доля эксплуататорских классов.

По данным американских буржуазных экономистов, в Соединённых Штатах Америки в 20-х годах XX века 1% собственников владеет 59% всех богатств, а на долю беднейших слоёв, составлявших 87% населения, приходится всего 8% национального богатства. Несмотря на абсолютный рост общественного богатства, удельный вес доходов рабочего класса резко сокращается. Заработная плата рабочих в процентах к прибыли капиталистов составляла: в 1889 г.—70%, в 1918 г.—61, в 1929 г.—47, в 1939 г.—45%.

В 1920—1921 гг. крупнейшие собственники Англии, составлявшие менее 2% всего числа собственников, сосредоточивали в своих руках 64% всего национального богатства страны, а 76% населения владели всего 7,6% национального богатства. В царской России с 1900 по 1913 г. фонд номинальной заработной платы в сельстве увеличился числа промышленных рабочих увеличился на 80% при падении реальной заработной платы, а прибыль промышленников выросла более чем в 3 раза.

Абсолютное обнищание пролетариата состоит в прямом снижении его жизненного уровня.

«Рабочий нищает *абсолютно*, т. е. становится прямо-таки беднее прежнего, вынужден жить хуже, питаться скуднее, больше недоедавать, ютиться по подвалам и чердакам...

Богатство растёт в капиталистическом обществе с невероятной быстротой — наряду с обнищанием рабочих масс»¹.

В целях приукрашивания капиталистической действительности буржуазная политическая экономия пытается отрицать абсолютное обнищание пролетариата. Однако факты свидетельствуют о том, что при капитализме жизненный уровень рабочего класса всё более и более снижается. Это проявляется во многих формах.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в падении реальной заработной платы. Как уже говорилось, в результате систематического повышения цен на предметы массового потребления, увеличения квартирной платы, роста налогов реальная заработная плата рабочих неуклонно падает. В XX веке реальная заработная плата рабочих в Англии, США, во Франции, в Италии и других капиталистических странах находится на более низком уровне, чем в середине XIX века.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в увеличении масштабов безработицы и её длительности.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в беспредельном росте интенсивности и ухудшении условий труда, приводящих

¹ В. И. Ленин, Обнищание в капиталистическом обществе, Сочинения, т. 18, изд. 4, стр. 405—406.

к тому, что рабочий быстро старится, теряет работоспособность, становится инвалидом. В связи с ростом интенсивности труда и отсутствием необходимых мер по охране труда происходит огромное увеличение несчастных случаев и увечий на производстве.

Например, в угольной промышленности США с 1878 по 1914 г. число несчастных случаев на производстве со смертельным исходом возросло на 71,5%. Только в течение одного 1939 г. на производстве в США свыше полутора миллионов человек было убито или получило увечья. В угольной промышленности Англии ежегодно выити каждый четвертый горняк становится жертвой того или иного несчастного случая.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в резком ухудшении питания и жилищных условий трудящихся, в результате чего подрывается здоровье, повышается смертность, сокращается продолжительность жизни рабочего населения. По официальным данным жилищных переписей, около 40% всех жилых помещений в США не удовлетворяют минимальным требованиям санитарии и безопасности. Уровень смертности среди рабочего населения намного выше уровня смертности среди господствующих классов. Детская смертность в трущобах города Детройта в 6 раз выше, чем в среднем по США. В связи с усилением обнищания трудящихся с 70-х годов XIX века по 30-е годы XX века рождаемость на каждые 1 000 человек населения снизилась: в Англии — с 36 до 15, в Германии — с 39 до 19, во Франции — с 26 до 15 человек.

Абсолютное обнищание пролетариата принимает особенно острые формы в колониальных странах, где крайняя нищета и чрезвычайно высокая смертность рабочих от непосильного труда и хронических голодовок носят массовый характер.

Жизненный уровень беднейшего крестьянства при капитализме не выше, а часто даже ниже, чем наёмных рабочих. В капиталистическом обществе происходит не только абсолютное и относительное обнищание пролетариата, но и разорение и обнищание основных масс крестьянства. В царской России насчитывалось несколько десятков миллионов голодающей деревенской бедноты. Около двух третей фермерского населения США, как правило, не имеет прожиточного минимума, жнёт в жестокой нужде. Поэтому самые жизненные интересы толкают крестьян на союз с рабочим классом, призванным испровергнуть капиталистический строй.

Путь развития капитализма есть путь обнищания и полуголодного существования громадного большинства трудящихся. При буржуазном строе рост производительных сил несёт трудящимся массам не облегчение, а умножение их нищеты и лишений.

Основное противоречие капиталистического способа производства. По мере своего развития капитализм всё в большей степени связывает воедино труд множества людей. Растёт общественное разделение труда. Происходит превращение отдельных, прежде более или менее самостоятельных отраслей промышлен-

ности в целый ряд взаимно связанных и зависимых друг от друга производств. В огромной степени возрастают связи между отдельными предприятиями, районами, целыми странами.

Капитализм создаёт крупное производство как в промышленности, так и в земледелии. Развитие производительных сил порождает такие орудия и методы производства, которые требуют объединения труда многих сотен и тысяч рабочих. Растёт концентрация производства. Таким образом, происходит капиталистическое обобществление труда, обобществление производства.

Но растущее обобществление производства происходит в интересах немногих частных предпринимателей, стремящихся к увеличению своих барышей. Продукт труда миллионов людей поступает в частное присвоение капиталистов. Таким образом, капиталистическому строю присуще глубокое противоречие: производство носит общественный характер, между тем как собственность на средства производства остаётся частнокапиталистической, несовместимой с общественным характером процесса производства. Противоречие между общественным характером процесса производства и частнокапиталистической формой присвоения является основным противоречием капиталистического способа производства, которое всё более обостряется с развитием капитализма. Это противоречие проявляется в усилении анархии капиталистического производства, в обнищании рабочего класса, народных масс, в росте классовых антагонизмов между пролетариатом, трудящимися массами, с одной стороны, и буржуазией, с другой стороны.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Воспроизводство есть постоянное возобновление, непрерывное повторение процесса производства. Простое воспроизводство означает возобновление производства в неизменном объёме. Расширенное воспроизводство означает возобновление производства в увеличенном объёме. Для капитализма характерно расширенное воспроизводство, прерываемое периодами кризисов, когда производство падает. Капиталистическое расширенное воспроизводство представляет собой постоянное возобновление и углубление отношений эксплуатации.*

2. *Расширенное воспроизводство при капитализме предполагает накопление капитала. Накопление капитала есть присоединение части прибавочной стоимости к капиталу, или превращение прибавочной стоимости в капитал. Капиталистическое накопление ведёт к повышению органического строения капитала, то-есть к более быстрому росту постоянного капитала по сравнению с переменным капиталом. В ходе капиталистического воспроизводства происходит кон-*

центрация и централизация капитала. Крупное производство имеет решающие преимущества перед мелким, в силу чего крупные и крупнейшие предприятия вытесняют себе не только мелких производителей, но и менее крупные капиталистические предприятия.

3. С накоплением капитала, с ростом его органического строения спрос на рабочие руки относительно сокращается. Образуется промышленная резервная армия безработных. Избыток рабочей силы в капиталистическом сельском хозяйстве, порождаемый разорением основных масс крестьянства, ведёт к созданию аграрного перенаселения. Всеобщий закон капиталистического накопления означает сосредоточение богатств в руках меньшинства, то-есть эксплуататорских классов, и рост нищеты трудящихся, то-есть подавляющего большинства общества. Расширенное воспроизводство при капитализме неизбежно ведёт к относительному и абсолютному обнищанию рабочего класса. Относительное обнищание есть падение доли рабочего класса в национальном доходе капиталистических стран. Абсолютное обнищание есть прямое снижение жизненного уровня рабочего класса.

4. Основным противоречием капитализма является противоречие между общественным характером процесса производства и частнокапиталистической формой присвоения. С развитием капитализма это противоречие всё более обостряется, углубляются классовые антагонизмы между буржуазией и пролетариатом.

ГЛАВА X

КРУГООБОРОТ И ОБОРОТ КАПИТАЛА

Кругооборот капитала. Три формы промышленного капитала. Столпнем существованию капиталистического способа производства является развитое товарное обращение, то-есть обмен товаров при посредстве денег. Капиталистическое производство неразрывно связано с обращением.

Каждый отдельный капитал начинает свой жизненный путь в виде определённой суммы денег, он выступает как *денежный капитал*. На деньги капиталист покупает товары определённого рода: 1) средства производства и 2) рабочую силу. Этот акт обращения можно изобразить таким образом:

$$D - T < \frac{P}{C_n}$$

Здесь D означает деньги, T — товар, P — рабочую силу и Cn — средства производства. В результате этого изменения формы капитала его владелец получает в своё распоряжение всё, что необходимо для производства. Раньше он обладал капиталом в денежной форме, теперь он обладает капиталом той же величины, но уже в форме *производительного капитала*.

Стало быть, *первая стадия* в движении капитала заключается в превращении денежного капитала в производительный.

После этого начинается процесс производства, в котором происходит *производственное потребление* товаров, купленных капиталистом. Оно выражается в том, что рабочие затрачивают свой труд, сырьё перерабатывается, топливо сжигается, машины изнашиваются. Капитал вновь изменяет свою форму: в результате процесса производства авансированный капитал оказывается воплощённым в определённой массе товаров, он принимает форму *товарного капитала*. Однако, во-первых, это уже не те товары, которые капиталист купил, приступая к делу; во-вторых, стоимость этой товарной массы выше первоначальной стоимости капитала, ибо в ней содержится произведённая рабочими прибавочная стоимость.

Эта стадия в движении капитала может быть изображена таким образом:

$$T < \overset{P}{Cn} \dots \Pi \dots T'$$

Здесь буква Π означает производство, точки перед этой буквой и после неё показывают, что процесс обращения прерван и происходит процесс производства, а T' означает капитал в товарной форме, стоимость которого возросла в результате присвоения капиталистом прибавочной стоимости.

Стало быть, *вторая стадия* в движении капитала заключается в превращении производительного капитала в товарный.

На этом движение капитала не останавливается. Произведённые товары должны быть реализованы. В обмен за проданные товары капиталист получает определённую сумму денег.

Этот акт обращения можно изобразить таким образом:

$$T' - D'$$

Капитал третий раз изменяет свою форму: он вновь принимает форму денежного капитала. После этого у его владельца оказывается большая сумма денег, чем была вначале. Цель капиталистического производства, состоящая в извлечении прибавочной стоимости, достигнута.

Стало быть, *третья стадия* в движении капитала заключается в превращении товарного капитала в денежный.

Выручив за проданный товар деньги, капиталист употребляет их вновь на покупку средств производства и рабочей силы, необ-

ходных для дальнейшего производства, и весь процесс возобновляется снова.

Таковы три стадии, которые капитал последовательно проходит в своём движении. В каждой из этих стадий капитал выполняет соответствующую функцию. Превращение денежного капитала в элементы производительного капитала обеспечивает соединение средств производства, принадлежащих капиталистам, с рабочей силой наёмных рабочих; без такого соединения процесс производства не может происходить. Функция производительного капитала состоит в создании трудом наёмных рабочих товарной массы, новой стоимости, а следовательно, и прибавочной стоимости. Функция товарного капитала состоит в том, чтобы путём продажи произведённой массы товаров, во-первых, возратить капиталисту в денежной форме капитал, авансированный им на производство, и, во-вторых, реализовать в денежной форме созданную в процессе производства прибавочную стоимость.

Эти три стадии проходит в своём движении *промышленный капитал*. Под промышленным капиталом в данном случае понимается всякий капитал, применяемый для производства товаров, независимо от того, идёт ли речь о промышленности или о сельском хозяйстве. «Промышленный капитал есть единственная форма существования капитала, при которой функцией капитала является не только присвоение прибавочной стоимости или прибавочного продукта, но и их создание. Поэтому именно промышленным капиталом обуславливается капиталистический характер производства; существование промышленного капитала включает в себя классовое противоречие между капиталистами и наёмными рабочими»¹.

Следовательно, каждый промышленный капитал совершает движение в виде кругооборота.

Кругооборотом капитала называется последовательное превращение капитала из одной формы в другую, его движение, охватывающее три стадии. Из этих стадий две — первая и третья — протекают в сфере обращения, а одна — вторая — в сфере производства. Без обращения, то-есть без превращения товаров в деньги и обратного превращения денег в товары, немислимо капиталистическое воспроизводство, то-есть постоянное возобновление процесса производства.

Кругооборот капитала в целом можно изобразить следующим образом:

$$D - T < \frac{P}{C_n} \dots P \dots T' - D'$$

Все три стадии кругооборота капитала теснейшим образом связаны между собой и зависят одна от другой. Кругооборот капитала совершается нормально лишь при том условии, если его различные фазы без задержек переходят одна в другую.

¹ К. Маркс, Капитал, т. II, 1951, стр. 52.

Если капитал задерживается на первой стадии, то это означает бесцельное существование денежного капитала. Если задержка происходит на второй стадии, то это означает, что втуне лежат средства производства и остаётся без применения рабочая сила. Если капитал встречает задержку на третьей стадии, то нераспроданные товары накапливаются на складах и забивают каналы обращения.

Решающее значение в кругообороте промышленного капитала имеет вторая стадия, когда он находится в форме производительного капитала; на этой стадии происходит производство товаров, стоимости и прибавочной стоимости. На других же двух стадиях стоимость и прибавочная стоимость не создаются; здесь происходит лишь смена форм капитала.

Трёх стадиям кругооборота капитала соответствуют три формы промышленного капитала: 1) денежный капитал, 2) производительный капитал и 3) товарный капитал.

Каждый капитал существует одновременно во всех трёх формах: в то время как одна из его частей представляет собой денежный капитал, превращающийся в производительный, другая часть представляет собой производительный капитал, превращающийся в товарный, а третья часть представляет товарный капитал, превращающийся в денежный. Каждая из этих частей поочередно принимает и сбрасывает одну за другой все эти три формы. Так обстоит дело не только со всяким капиталом в отдельности, но и со всеми капиталами, взятыми вместе, или, иначе говоря, с совокупным общественным капиталом. Поэтому, указывает Маркс, капитал можно понять лишь как движение, а не как вещь, пребывающую в покое.

В этом уже заложена возможность *обособленного существования* трёх форм капитала. Далее будет показано, как от капитала, занятого в производстве, отделяются торговый капитал и ссудный капитал. На этом отделении основано существование различных групп буржуазии — промышленников, купцов, банкиров, — между которыми происходит распределение прибавочной стоимости.

Оборот капитала. Время производства и время обращения. Каждый капитал совершает кругооборот непрерывно, постоянно его повторяя. Тем самым капитал совершает свой оборот.

Оборотом капитала называется его кругооборот, взятый не как однократный акт, а как периодически возобновляющийся и повторяющийся процесс. *Время оборота* капитала представляет собой сумму времени производства и времени обращения. Иными словами, время оборота есть промежуток времени от момента авансирования капитала в определённой форме до момента, когда капитал возвращается к капиталисту в той же форме, но возросшим на величину прибавочной стоимости.

Время производства есть то время, в течение которого капитал находится в сфере производства. Важнейшую часть времени производства составляет *рабочий период*, в течение которого обра-

бываемый предмет подвергается непосредственному воздействию труда. Рабочий период зависит от характера данной отрасли производства, уровня техники на том или ином предприятии и от других условий. Например, на текстильной фабрике требуется всего несколько дней, чтобы превратить определенное количество хлопка в пряжу, готовую к продаже, а на паровозостроительном заводе выпуск каждого паровоза требует затраты многих десятков дней труда большого числа рабочих.

Время производства обычно длинее, чем рабочий период. Оно включает также перерывы в обработке, в течение которых предмет труда подвергается воздействию определенных естественных процессов, как, например, брожение вина, дубление кожи, рост пшеницы и т. п. С развитием техники сроки многих подобных процессов сокращаются.

Время обращения есть то время, в течение которого капитал превращается из денежной формы в производительную и из товарной — в денежную. Продолжительность времени обращения зависит от условий покупки средств производства и продажи готовых товаров, от близости рынка, от степени развития средства транспорта и связи.

Основной и оборотный капитал. Различные части производительного капитала оборачиваются не одинаково. Различия оборота отдельных частей производительного капитала вытекает из различий того способа, каким каждая из них переносит свою стоимость на продукт. В зависимости от этого капитал делится на основной и оборотный.

Основным капиталом называется та часть производительного капитала, которая, полностью принимая участие в производстве, переносит свою стоимость на продукт не сразу, а по частям. Это есть часть капитала, затраченная на постройку зданий и сооружений, на покупку машин и оборудования.

Основной капитал авансируется капиталистом сразу на весь срок его действия, но его стоимость возвращается к капиталисту в денежной форме по частям. Элементы основного капитала служат целям производства обычно в течение многих лет; они ежегодно в определенной мере изнашиваются и в конце концов оказываются непригодными для дальнейшего использования. В этом заключается **физический износ** машин, оборудования.

Наряду с физическим износом орудия производства подвержены также **моральному износу**. Машина, прослужившая 5—10 лет, может быть еще достаточно прочной, но если к этому времени создана другая, более усовершенствованная, более производительная или более дешёвая машина того же рода, то это ведёт к обесценению старой машины. Поэтому капиталист заинтересован в том, чтобы полностью использовать оборудование в возможно более короткие сроки. Отсюда стремление капиталистов к удлинению рабочего дня, к интенсификации труда, к работе предприятий в несколько смен без перерывов.

Оборотным капиталом называется та часть производительного капитала, стоимость которой полностью переносится на товар в течение одного периода производства и целиком возвращается к капиталисту в виде денег (с добавлением прибавочной стоимости) при реализации товара. Это есть часть капитала, затраченная на покупку рабочей силы, сырья, топлива и вспомогательных материалов, то-есть тех средств производства, которые не входят в состав основного капитала.

В течение того времени, когда основной капитал делает лишь один оборот, оборотный капитал успевает сделать много оборотов.

Продав товар, капиталист выручает определённую денежную сумму, в которой содержатся: 1) стоимость той части основного капитала, которая перенесена в процессе производства на товар, 2) стоимость оборотного капитала, 3) прибавочная стоимость. Чтобы продолжать производство, капиталист вновь употребляет вырученную сумму, соответствующую оборотному капиталу, на наём рабочих, на закупку сырья, топлива, вспомогательных материалов. Капиталист использует сумму, соответствующую перенесённой на товар части стоимости основного капитала, для возмещения износа машин, станков, зданий, то-есть на цели амортизации.

Амортизация есть постепенное возмещение в денежной форме стоимости основного капитала путём периодических отчислений, соответствующих его изнашиванию. Часть амортизационных отчислений затрачивается на капитальный ремонт, то-есть на частичное возмещение изношенного оборудования, инструмента, производственных зданий и т. п. Основную же часть амортизационных отчислений капиталисты сохраняют в денежной форме (обычно в банках) для того, чтобы, когда это потребуется, купить новые машины вместо старых или построить новые здания вместошедших в негодность.

Деление капитала на основной и оборотный следует отличать от деления капитала на постоянный и переменный. Постоянный и переменный капитал различаются между собой по той роли, которую они играют в процессе эксплуатации рабочей капиталистами, между тем как основной и оборотный капитал различаются по характеру оборота.

Эти два способа деления капитала можно изобразить следующим образом:

Деление по роли в процессе эксплуатации	Части капитала	Деление по характеру оборота
Постоянный капитал	{ <ul style="list-style-type: none"> Фабричные здания и постройки Оборудование, машины Сырьё, топливо, вспомогательные материалы 	Основной капитал
Переменный капитал		Оборотный капитал
	{ <ul style="list-style-type: none"> Заработная плата рабочим 	

Буржуазная политическая экономия признаёт только деление капитала на основной и оборотный, так как это деление капитала само по себе не показывает роли рабочей силы в создании прибавочной стоимости, а, наоборот,

ветушвыпает соранное отанча затрат капиталиста на нвды рабочей силы и затрат на сырьё, топливо и т. д.

Годовая норма прибавочной стоимости. Способы ускоренного оборота капитала. При данной величине переменного капитала скорость оборота капитала оказывает влияние на размеры выжимаемой капиталистом из рабочих прибавочной стоимости.

Возьмём два капитала, у каждого из которых переменная часть равна 25 тысячам долларов, а норма прибавочной стоимости составляет 100%. Положим, что один из них оборачивается один раз в год, а другой — два раза в год. Это значит, что владелец второго капитала, имея ту же сумму денег, может нанять и эксплуатировать в течение года вдвое больше рабочих, чем владелец первого. Поэтому к концу года результаты у обоих капиталистов окажутся различными. Первый из них получит за год 25 тысяч долларов прибавочной стоимости, а второй — 50 тысяч долларов.

Годовой нормой прибавочной стоимости называется отношение произведённой за год массы прибавочной стоимости к авансированному переменному капиталу. В нашем примере годовая норма прибавочной стоимости, выраженная в процентах, у первого капиталиста составляет

$$\frac{25\ 000}{25\ 000} = 100\%, \text{ у второго же } - \frac{50\ 000}{25\ 000} = 200\%.$$

Отсюда ясно, что капиталисты заинтересованы в ускорении оборота капитала, так как это ускорение даёт им возможность получить ту же сумму прибавочной стоимости с меньшим капиталом или с тем же капиталом получить большую сумму прибавочной стоимости. Скорость оборота капитала влияет также и на величину той части оборотного капитала, которая авансируется на покупку сырья, топлива, вспомогательных материалов.

Маркс показал, что само по себе ускорение обращения капитала не создаёт ни атома новой стоимости. Более быстрый оборот капитала в более быстрой реализации в денежной форме созданной в данном году прибавочной стоимости даёт лишь возможность капиталистам при одной и той же величине капитала нанять большее количество рабочих, труд которых создаёт за год большую массу прибавочной стоимости.

Как мы видели, время оборота капитала состоит из времени производства и времени обращения. Капиталист стремится сократить продолжительность того и другого.

Рабочий период, необходимый для производства товаров, сокращается с развитием производительных сил, с ростом техники. Например, современные способы выплавки чугуна и стали во много раз ускоряют процессы по сравнению с теми способами, которые применялись 100—150 лет назад. Значительный результат даёт также прогресс в организации производства, например переход к серийному или к массовому производству.

Перерывы в обработке, составляющие часть времени производства сверх рабочего периода, с развитием техники во многих

случаях также сокращаются. Так, процесс дубления кожи раньше продолжался неделями, а в настоящее время, при помощи химических методов, он требует лишь нескольких часов. В ряде производств широкое применение получили катализаторы — вещества, ускоряющие течение химических процессов.

В целях ускорения оборота капитала предприниматель прибегает также к удлинению рабочего дня и к интенсификации труда. Если при 10-часовом рабочем дне рабочий период составляет 24 дня, то удлинение рабочего дня до 12 часов сокращает рабочий период до 20 дней и соответственным образом ускоряет оборот капитала. Такой же результат даёт интенсификация труда, при которой рабочий затрачивает в течение 60 минут столько же энергии, сколько он раньше затрачивал, скажем, в течение 72 минут.

Далее, капиталисты добиваются ускорения оборота капитала путём сокращения времени обращения капитала. Возможность такого сокращения создаётся развитием транспорта, почты, телеграфа, лучшей организацией торговли. Но сокращению времени обращения противодействуют, во-первых, крайне нерациональное размещение производства в капиталистическом мире, вызывающее перевозку товаров на огромные расстояния, и, во-вторых, обострение капиталистической конкуренции и рост трудностей сбыта.

Вместе с оборотным капиталом через обращение проходит созданная в течение данного периода прибавочная стоимость. Чем короче время оборота капитала, тем быстрее реализуется в денежной форме созданная рабочими прибавочная стоимость и тем скорее она может пойти на расширение производства.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Каждый индивидуальный промышленный капитал совершает непрерывное движение в виде кругооборота, состоящего из трёх стадий. Этим трём стадиям соответствуют три формы промышленного капитала — денежная, производительная и товарная, различающиеся по своим функциям.

2. Кругооборот капитала, взятый не как отдельный акт, а как периодически возобновляющийся процесс, называется оборотом капитала. Время оборота капитала представляет собой сумму времени производства и времени обращения. Важнейшей частью времени производства является рабочий период.

3. Каждый производительный капитал делится на две части, различающиеся по характеру оборота: основной капитал и оборотный капитал. Основной капитал есть часть производительного капитала, стоимость которой переносится на товар не сразу, а по мере снашивания. Оборотный капитал есть часть производительного капитала, стоимость которой полностью переносится на продукты в течение одного пе-

риода производства и целиком возвращается к капиталисту при продаже данного товара.

4. Ускорение оборота капитала даёт возможность капиталистам с одним и тем же капиталом совершить в течение года большее число оборотов и, следовательно, нанять большее число рабочих, которые произведут большую массу прибавочной стоимости. Капиталисты стремятся ускорять оборот капитала как путём улучшения техники, так и, в особенности, путём усиления эксплуатации рабочих — удлинения рабочего дня и интенсификации труда.

ГЛАВА XI

СРЕДНЯЯ ПРИБЫЛЬ И ЦЕНА ПРОИЗВОДСТВА

Капиталистические издержки производства и прибыль. Норма прибыли. Прибавочная стоимость, создаваемая трудом наёмных рабочих в процессе производства, является источником доходов всех эксплуататорских классов капиталистического общества. Рассмотрим сначала те законы, в силу которых прибавочная стоимость принимает форму прибыли капиталистов, вкладывающих свои капиталы в производство товаров.

Стоимость товара, произведённого на капиталистическом предприятии, состоит из трёх частей: 1) стоимости постоянного капитала (часть стоимости машин, зданий, стоимость сырья, топлива и т. п.), 2) стоимости переменного капитала и 3) прибавочной стоимости. Величина стоимости товара определяется количеством общественно-необходимого труда, которое требуется для его производства. Но капиталист не затрачивает собственного труда на производство товара, он расходует для этой цели свой капитал.

Капиталистические издержки производства товара состоят из затрат постоянного и переменного капитала, то-есть из расходов на средства производства и на заработную плату рабочим. То, чего стоит товар капиталистам, измеряется затратами капитала, то, чего товар стоит обществу, — затратами труда. Поэтому капиталистические издержки производства товара меньше его стоимости, или действительных издержек производства. Разница между стоимостью или действительными издержками производства и капиталистическими издержками производства равна прибавочной стоимости, которую капиталист присваивает безвозмездно.

Когда капиталист продаёт произведённый на его предприятии товар, прибавочная стоимость выступает как известный излишек сверх капиталистических издержек производства. Этот излишек капиталист при определении доходности предприятия сопоставляет с авансированным капиталом, то-есть со всем капиталом, вложенным в производство. Прибавочная стоимость, отнесённая ко всему

капиталу, выступает в виде прибыли. Различие между постоянным капиталом, затрачиваемым на покупку средств производства, и переменным капиталом, затрачиваемым на наём рабочей силы, затушёвывается. Вследствие этого возникает обманчивая видимость, будто прибыль есть порождение капитала. На самом деле источником прибыли является прибавочная стоимость, создаваемая только трудом рабочих, только рабочей силой, стоимость которой воплощена в переменном капитале.

Прибыль есть прибавочная стоимость, взятая в её отношении ко всему вложенному в производство капиталу и внешне выступающая как порождение этого капитала. Поэтому Маркс называет прибыль *превращённой формой* прибавочной стоимости.

Подобно тому как форма заработной платы скрывает эксплуатацию наёмного рабочего, создавая неправильное представление, будто оплачивается весь труд, точно так же форма прибыли в свою очередь затушёвывает отношение эксплуатации, создавая обманчивую видимость, будто прибыль порождается самим капиталом. Так формы капиталистических производственных отношений затемняют и маскируют их действительную сущность.

Степень выгодности капиталистического предприятия для его владельца определяется нормой прибыли. *Норма прибыли* есть отношение прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу, выраженное в процентах. Например, если весь авансированный капитал равен 200 тысячам долларов, а прибыль за год составляет 40 тысяч долларов, то норма прибыли = $\frac{40\ 000}{200\ 000} \cdot 100$, или 20%.

Поскольку весь авансированный капитал больше переменного капитала, норма прибыли всегда меньше, чем норма прибавочной стоимости. Если в нашем примере капитал в 200 тысяч долларов состоит из 160 тысяч долларов постоянного капитала и 40 тысяч долларов переменного капитала, а норма прибавочной стоимости составляет $\frac{40\ 000}{40\ 000} \cdot 100 = 100\%$, то норма прибыли равна 20%.

Норма прибыли зависит прежде всего от нормы прибавочной стоимости. Чем выше норма прибавочной стоимости, тем выше, при прочих равных условиях, норма прибыли. Все факторы, увеличивающие норму прибавочной стоимости, то-есть повышающие степень эксплуатации труда капиталом (удлинение рабочего дня, повышение интенсивности и производительности труда и т. д.), повышают и норму прибыли.

Далее, норма прибыли зависит от органического строения капитала. Как известно, органическое строение капитала есть отношение между постоянным и переменным капиталом. Чем ниже органическое строение капитала, то-есть чем больше в капитале удельный вес его переменной части (стоимости рабочей силы), тем больше, при одинаковой норме прибавочной стоимости, норма прибыли. И, наоборот, чем выше органическое строение капитала, тем ниже норма прибыли.

Наконец, на норму прибыли влияет быстрота оборота капитала. Чем быстрее оборот капитала, тем выше норма прибыли, и, наоборот, замедление оборота капитала ведёт к понижению нормы прибыли.

Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости товаров в цену производства. При капитализме распределение капиталов между различными отраслями производства, развитие техники совершаются в ожесточённой конкурентной борьбе.

Необходимо различать конкуренцию внутриотраслевую и межотраслевую.

Внутриотраслевая конкуренция есть конкуренция между предприятиями одной и той же отрасли, производящими однородные товары, из-за более выгодного сбыта этих товаров и получения добавочной прибыли. Отдельные предприятия работают в неодинаковых условиях и отличаются друг от друга размерами, уровнем технического оснащения и организации производства. Вследствие этого индивидуальная стоимость товаров, производимых различными предприятиями, не одинакова. Но конкуренция между предприятиями одной и той же отрасли приводит к тому, что цены товаров определяются не их индивидуальными стоимостями, а общественной, или рыночной, стоимостью этих товаров. *Рыночной стоимостью* называется стоимость товаров, которые производятся при средних условиях производства данной отрасли и составляют преобладающую массу товаров этой отрасли. Денежным выражением рыночной стоимости является *рыночная цена*, по которой продаются однородные товары данной отрасли производства.

В результате того, что цена товаров определяется их рыночной стоимостью, выигрывают те предприятия, на которых техника производства и производительность труда выше среднего уровня данной отрасли и вследствие этого индивидуальная стоимость товаров ниже рыночной. Эти предприятия получают добавочную прибыль, или *сверхприбыль*, которая представляет собой форму рассмотренной нами выше (в главе VII) избыточной прибавочной стоимости. Таким образом, в результате внутриотраслевой конкуренции в отдельных предприятиях данной отрасли образуются различные нормы прибыли. Конкуренция между отдельными предприятиями одной и той же отрасли приводит к вытеснению крупными предприятиями мелких и средних. Чтобы устоять в конкурентной борьбе, капиталисты — собственники отсталых предприятий — стараются ввести у себя технические усовершенствования, применяемые их конкурентами — собственниками технически более развитых предприятий. В результате происходит повышение органического состава капитала по отрасли в целом, сверхприбыль, получавшаяся капиталистами, владевшими технически более развитыми предприятиями, исчезает и происходит общее снижение нормы прибыли. Это заставляет капиталистов снова вводить технические усовершенствования. Так в процессе

внутриотраслевой конкуренции происходит развитие техники, рост производительных сил.

Межотраслевая конкуренция есть конкуренция между капиталистами разных отраслей производства из-за более прибыльного приложения капитала. Капиталы, применяемые в различных отраслях производства, имеют неодинаковое органическое строение. Так как прибавочная стоимость создается лишь трудом наёмных рабочих, то на предприятиях тех отраслей, где преобладает низкое органическое строение капитала, производится относительно большая масса прибавочной стоимости. На предприятиях же с более высоким органическим строением капитала производится относительно меньшая масса прибавочной стоимости. Однако конкурентная борьба между капиталистами разных отраслей ведёт к тому, что размер прибыли на равные капиталы уравнивается.

Предположим, что в обществе имеются три отрасли — кожевенная, текстильная и машиностроительная — с капиталом одинаковой величины, но различного органического строения. Величина авансированного капитала в каждой из этих отраслей равна 100 единицам (скажем, миллионам фунтов стерлингов). Капитал кожевенной отрасли состоит из 70 единиц постоянного капитала и 30 единиц переменного, капитал текстильной отрасли — из 80 единиц постоянного и 20 единиц переменного и капитал машиностроительной отрасли — из 90 единиц постоянного и 10 единиц переменного. Пусть норма прибавочной стоимости во всех трёх отраслях одинакова и составляет 100%. Стало быть, в кожевенной отрасли будет произведено 30 единиц прибавочной стоимости, в текстильной — 20 и в машиностроительной — 10. Стоимость товаров в первой отрасли будет равна 130, во второй — 120, в третьей — 110, а во всех трёх отраслях — 360 единицам.

Если товары будут продаваться по их стоимости, то в кожевенной отрасли норма прибыли составит 30%, в текстильной — 20% и в машиностроительной — 10%. Такое распределение прибыли окажется весьма выгодным для капиталистов кожевенной отрасли производства, но невыгодным для капиталистов машиностроительной отрасли. При этих условиях предприниматели машиностроительной отрасли будут искать более выгодного применения для своих капиталов. Такое применение капиталов они найдут в кожевенной отрасли. Произойдёт перелив капиталов из машиностроительной отрасли в кожевенную. В результате количество товаров, производимых в кожевенной отрасли, возрастет, конкуренция неизбежно обострится и заставит предпринимателей этой отрасли скинуть цены своих товаров. Наоборот, в машиностроительной отрасли количество производимых товаров уменьшится, и изменяющееся соотношение между спросом и предложением даст возможность предпринимателям повысить цены своих товаров.

Падение цен в кожевенной отрасли и рост цен в машиностроительной будут продолжаться до тех пор, пока норма прибыли

во всех трёх отраслях не станет примерно одинаковой. Это произойдёт тогда, когда товары всех трёх отраслей будут продаваться по 120 единиц ($130 + 120 + 110 = 360 : 3$). Средняя прибыль отрасли при таких условиях будет равна 20 единицам. Средняя прибыль есть равная прибыль на одинаковые по величине капиталы, вложенные в различные отрасли производства.

Итак, межотраслевая конкуренция приводит к тому, что различные нормы прибыли, существующие в различных отраслях капиталистического производства, выравниваются в общую (или среднюю) норму прибыли. Это выравнивание осуществляется путём перелива капитала (а следовательно, и труда) из одних отраслей в другие.

С образованием средней нормы прибыли капиталисты одних отраслей (в нашем примере кожевенной) лишаются части прибавочной стоимости, созданной их рабочими. Зато капиталисты других отраслей (в нашем примере машиностроительной) реализуют излишек прибавочной стоимости. Это означает, что первые продают свои товары по ценам ниже их стоимости, а вторые — по ценам, превышающим их стоимость. Цена товара каждой отрасли образуется теперь из издержек производства (100 единиц) и средней прибыли (20 единиц).

Товары, произведённые в каждой из трёх отраслей, продаются по 120 единиц (скажем, миллионов фунтов стерлингов). Между тем стоимость товара в кожевенной отрасли равна 130 единицам, в текстильной — 120 и в машиностроительной — 110 единицам. В отличие от простого товарного производства при капитализме товары продаются уже не по ценам, соответствующим их стоимостям, а по ценам, которые соответствуют ценам производства.

Цена производства есть цена, равная издержкам производства товара плюс средняя прибыль. В отдельных предприятиях данной отрасли вследствие различий в условиях производства существуют различные, индивидуальные цены производства, которые определяются индивидуальными издержками производства плюс средняя прибыль. Но товары реализуются в среднем по общей, одинаковой цене производства.

Процесс образования средней нормы прибыли и цены производства можно наглядно изобразить в виде следующей таблицы:

Отрасли производства	Постоянный капитал	Переменный капитал	Прибавочная стоимость	Стоимость товаров	Средняя норма прибыли (в %)	Цена производства товаров	Отклонение цены производства от стоимости
Кожевенная	70	30	30	130	20	120	-10
Текстильная	80	20	20	120	20	120	равна
Машиностроительная	90	10	10	110	20	120	+10
<i>Итого</i>	240	60	60	360	20	360	

Цена производства является той средней величиной, вокруг которой в конечном счёте колеблются рыночные цены товаров, то-есть цены, по которым товары фактически продаются и покупаются на рынке.

Преобразование стоимости в цену производства есть результат исторического развития капиталистического производства. В условиях простого товарного производства рыночные цены товаров в общем соответствовали их стоимости. На первых ступенях развития капитализма сохранялись ещё значительные различия в нормах прибыли в разных отраслях производства, так как отдельные отрасли были ещё недостаточно связаны друг с другом, существовали цеховые и другие ограничения, мешавшие свободному перетову капиталов из одних отраслей в другие. Процесс образования средней нормы прибыли и превращения стоимости в цену производства завершается лишь с победой капиталистической машинной индустрии.

Буржуазные экономисты пытаются опровергнуть трудовую теорию стоимости Маркса при помощи ссылки на факт несовпадения в отдельных отраслях цен производства со стоимостью товаров. Однако в действительности закон стоимости полностью сохраняет свою силу в капиталистических условиях, ибо цена производства представляет собой лишь *видоизменённую форму стоимости*.

Об этом свидетельствуют следующие обстоятельства.

Во-первых, одни предприниматели продают свои товары выше их стоимости, другие — ниже, но все капиталисты, вместе взятые, реализуют всю массу стоимости своих товаров. В масштабе всего общества сумма цен производства равна сумме стоимостей всех товаров.

Во-вторых, сумма прибыли всего класса капиталистов равна сумме прибавочной стоимости, произведённой всем неоплаченным трудом пролетариата. Величина средней нормы прибыли зависит от величины прибавочной стоимости, произведённой в обществе.

В-третьих, снижение стоимости товаров приводит к снижению их цен производства, рост стоимости товаров приводит к повышению их цен производства.

В капиталистическом обществе на его доминирующей стадии господствует закон *средней нормы прибыли*. Этот закон является конкретной формой проявления основного экономического закона капитализма — закона прибавочной стоимости, закона рождения и возрастания капиталистической прибыли. Закон средней нормы прибыли, как и все законы капиталистического способа производства, осуществляется стихийно, среди бесчисленных отклонений и колебаний. В борьбе за наиболее прибыльное применение капитала разыгрывается ожесточённая конкурентная борьба между капиталистами. Капиталистическое производство на его доминирующей стадии, как уже говорилось, развивается в погоне за добавочной прибылью, или сверхприбылью. *Сверхприбыль* представляет собой некоторое превышение прибавочной стоимости над средней прибылью. Капиталисты стремятся вкладывать свои капиталы в те отрасли производства, которые сулят им получение большей прибыли. В погоне

на высокой прибылью происходит отлив капиталов из одной отрасли в другую, в результате чего и устанавливается средняя норма прибыли.

Так, на основе закона средней нормы прибыли осуществляется распределение труда и средств производства между разными отраслями капиталистического производства.

Уравнение нормы прибыли и превращение стоимости в цену производства ещё более маскирует отношение эксплуатации, ещё более скрывает подлинный источник обогащения капиталистов. «Действительная разница в величине между прибылью и прибавочной стоимостью... в отдельных сферах производства совершенно скрывает теперь истинную природу и происхождение прибыли, и не только для капиталиста, который в данном случае имеет особый интерес обманываться, но и для рабочих. С превращением стоимости в цену производства скрывается от глаз самая основа определения стоимости»¹.

В действительности образование средней нормы прибыли означает перераспределение прибавочной стоимости между капиталистами различных отраслей производства. Часть прибавочной стоимости, созданной в отраслях с низким органическим строением капитала, присваивается капиталистами в отраслях с высоким органическим строением капитала. Стало быть, рабочие эксплуатируются не только теми капиталистами, у которых они работают, но и всем классом капиталистов в целом.

Закон средней прибыли выражает, с одной стороны, противоречия и конкурентную борьбу между промышленными капиталистами за делёж прибавочной стоимости, а с другой стороны, глубокий антагонизм двух враждебных друг другу классов — буржуазии и пролетариата. Он свидетельствует о том, что в капиталистическом обществе буржуазия как класс противопоставлена пролетариату в целом, что борьба за частичные интересы рабочих или отдельных групп рабочих, борьба с отдельными капиталистами не может привести к коренному изменению положения рабочего класса. Рабочий класс сможет сбросить с себя иго капитала, лишь низвергнув буржуазию как класс, лишь уничтожив самую систему капиталистической эксплуатации.

Тенденция нормы прибыли к понижению. По мере развития капитализма органическое строение капитала непрерывно повышается. Каждый отдельный предприниматель, всё более заменяя рабочих машинами, удешевляет производство, расширяет сбыт своих товаров и добивается для себя сверхприбыли. Но когда технические достижения отдельных предприятий получают широкое распространение, происходит повышение органического строения капитала в большинстве предприятий, что ведёт к снижению общей нормы прибыли.

¹ К. Маркс, Капитал, т. III, 1961, стр. 175.

В том же направлении действует более быстрый рост основного капитала по сравнению с оборотным, приводящий к замедлению оборота всего капитала.

Капиталисты, пытаясь технику, стремятся получить возможно больше прибыли, а в результате их усилий получается то, чего никто из них не хотел, — снижение нормы прибыли.

Возьмём прежний пример. Сумма всех капиталов, равная 300 единицам, состоит из 240 единиц постоянного капитала и 60 единиц переменного капитала. При норме прибавочной стоимости в 100% производится 60 единиц прибавочной стоимости, норма прибыли = 20%. Предположим, что через 20 лет общая сумма капитала выросла с 300 до 500 единиц. Вместе с тем вследствие прогресса техники повысилось органическое строение капитала. В результате 500 единиц делятся на 425 единиц постоянного и 75 единиц переменного капитала. В таком случае при прежней норме прибавочной стоимости будет создано 75 единиц прибавочной стоимости. Теперь норма прибыли будет $\frac{75}{500} \cdot 100 = 15\%$. Масса прибыли увеличилась с 60 до 75 единиц, а норма прибыли снизилась с 20 до 15%.

Итак, повышение органического строения капитала ведёт к понижению средней нормы прибыли. Вместе с тем ряд факторов противодействует понижению нормы прибыли.

Во-первых, растёт эксплуатация рабочего класса. Развитие производительных сил капитализма, находящее своё выражение в повышении органического строения капитала, приводит вместе с тем к росту нормы прибавочной стоимости. Ввиду этого понижение нормы прибыли происходит медленнее, чем оно происходило бы при неизменной норме прибавочной стоимости.

Во-вторых, технический прогресс, повышая органическое строение капитала, порождает безработицу, которая давит на рынок труда. Это даёт возможность предпринимателям уменьшать заработную плату, устанавливая её значительно ниже стоимости рабочей силы.

В-третьих, по мере роста производительности труда падает стоимость средств производства: машин, оборудования, сырья и пр. Это замедляет рост органического строения капитала и, следовательно, противодействует понижению нормы прибыли.

Предположим, что предприниматель заставил рабочего, работавшего ранее на 5 ткацких станках, работать на 20 станках. Но вследствие роста производительности труда в станкостроении стоимость станков понизилась вдвое. В результате 20 станков стоят уже не в 4 раза дороже прежних 5 станков, а лишь в 2 раза. Поэтому доля постоянного капитала, приходящаяся на одного рабочего, возрастет не в 4 раза, а в 2 раза.

В-четвёртых, понижению средней нормы прибыли противодействует экономия на постоянном капитале, осуществляемая капиталистами за счёт здоровья и жизни рабочих. В целях увеличения прибыли предприниматели заставляют рабочих трудиться в тесных помещениях, без достаточной вентиляции, экономя на приспособ-

лений, требуемых техникой безопасности. Результатом этой скарденности капиталистов является подрыв здоровья рабочих, огромное количество несчастных случаев и рост смертности среди рабочего населения.

В-пятых, падение нормы прибыли задерживается вследствие неэквивалентности обмена во внешней торговле, когда предприниматели развитых капиталистических стран, вывозя свои товары в колониальные страны, получают сверхприбыль.

Все эти противодействующие факторы не уничтожают, а лишь ослабляют действие закона понижения нормы прибыли, придают ему характер тенденции. Таким образом, повышение органического строения капитала имеет своим неизбежным следствием закон *тенденции общей (или средней) нормы прибыли к понижению*.

Падение нормы прибыли не означает уменьшения *массы* прибыли, то-есть всего объёма производимой рабочим классом прибавочной стоимости. Наоборот, *масса прибыли растёт* как в связи с повышением нормы прибавочной стоимости, так и вследствие увеличения общего числа рабочих, эксплуатируемых капиталом. Например, в США сумма промышленной прибыли, исчисленная по официальным данным промышленных переписей, составляла в 1859 г. 316 миллионов долларов, в 1869 г.— 516 миллионов, в 1879 г.— 660 миллионов, в 1889 г.— 1 513 миллионов, в 1899 г.— 2 245 миллионов.

Капиталисты стремятся путём усиления эксплуатации рабочих в максимальной мере парализовать действие тенденции нормы прибыли к понижению. Это ведёт к обострению противоречий между пролетариатом и буржуазией.

Тенденция нормы прибыли к понижению усиливает борьбу внутри самой буржуазии за распределение общей массы прибыли.

В погоне за более высокой прибылью капиталисты устремляются со своими капиталами в отсталые страны, где рабочие руки дешевле и органическое строение капитала ниже, чем в странах с высокоразвитой промышленностью, и начинают усиленно эксплуатировать народы этих стран. Это ведёт к обострению противоречий между развитыми капиталистическими странами и отсталыми, между метрополиями и колониями.

Далее, для поддержания цен на высоком уровне предприниматели объединяются в разного рода союзы. Таким путём они добиваются получения высоких прибылей.

Наконец, стремясь возместить падение нормы прибыли увеличением её массы, капиталисты расширяют объём производства далеко за пределы платёжеспособного спроса. В связи с этим противоречия, обусловленные тенденцией нормы прибыли к понижению, особенно остро проявляются во время кризисов.

Закон тенденции нормы прибыли к понижению является одним из ярких показателей исторической ограниченности капиталистического способа производства. Обостряя капиталистические

противоречия, этот закон наглядно показывает, что не известной ступени буржуазный строй становится преградой для дальнейшего развития производительных сил.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Прибыль есть прибавочная стоимость, взятая в её отношении к вложенному в производство капиталу и внешне выступающая как порождение всего капитала. Норма прибыли представляет собой отношение прибавочной стоимости ко всему капиталу, выраженное в процентах.

2. Внутриотраслевая конкуренция приводит к образованию общественной, рыночной стоимости на однородные товары и к разным нормам прибыли в различных отраслях производства. Межотраслевая конкуренция ведёт к переливу капиталов из одной отрасли в другую, к образованию средней нормы прибыли. В форме средней нормы прибыли проявляется действие основного закона капитализма — закона прибавочной стоимости.

На основе закона средней нормы прибыли осуществляется распределение труда и средств производства между разными отраслями капиталистического хозяйства.

3. В результате уравнения нормы прибыли товары продаются не по стоимости, а по ценам производства. Цена производства есть цена, равная издержкам производства товара плюс средняя прибыль. Цена производства представляет собой видоизменённую форму стоимости. Сумма цен производства равна сумме стоимостей всех товаров; с изменением стоимости товаров изменяется и цена производства.

4. С развитием капитализма по мере роста органического строения капитала средняя норма прибыли обнаруживает тенденцию к понижению. Одновременно неуклонно растёт масса прибыли. Закон тенденции средней нормы прибыли к понижению ведёт к обострению противоречий капитализма.

ГЛАВА XII

ТОРГОВЛЯ, КРЕДИТ И ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ

Торговая прибыль и её источник. Торговый и ростовщический капитал исторически предшествовали промышленному капиталу. При капиталистическом способе производства эти виды капитала теряют свою прежнюю самостоятельную роль; их функции сво-

дятся к обслуживанию промышленного капитала. Вследствие этого при капитализме торговый капитал и капитал, приносящий проценты, существенно отличаются от их докапиталистических форм.

Промышленный капитал, как уже говорилось, в ходе своего кругооборота последовательно принимает три формы: денежную, производительную и товарную, которые различаются по своим функциям. Эти функциональные формы промышленного капитала на известной ступени его развития обособляются друг от друга. От промышленного капитала, занятого в производстве, отделяются *торговый капитал* в виде капитала торговца и *ссудный капитал* в виде капитала банкира. Внутри класса капиталистов образуются три группы, участвующие в присвоении прибавочной стоимости: промышленники, торговцы и банкиры.

Торговый капитал применяется в сфере обращения, в которой не создаётся прибавочной стоимости. Откуда же возникает прибыль торговца? Если бы капиталист-промышленник сам занимался реализацией товара, он должен был бы затратить часть своего капитала на оборудование торгового помещения, наём приказчиков и другие расходы, связанные с торговлей. Для этого ему пришлось бы увеличить размеры авансированного капитала или при том же самом авансированном капитале уменьшить объём производства. И в том и в другом случае произошло бы снижение его прибыли. Промышленник предпочитает продать свой товар посреднику — торговому капиталисту, который осуществляет дальнейшее продвижение товара к потребителям. Благодаря передаче операций, по реализации товаров торговцу промышленный капиталист ускоряет оборот своего капитала, а ускорение оборота ведёт к повышению прибыли. Это позволяет промышленнику с выгодой для себя уступить торговцу некоторую долю своей прибыли. Промышленник продаёт торговцу товар по цене, которая ниже цены производства. Торговый капиталист, продавая товар потребителям по цене производства, получает прибыль. *Торговая прибыль* есть часть прибавочной стоимости, которую промышленник уступает торговцу за реализацию своих товаров.

Труд наёмных работников, занятых реализацией товаров, не создаёт ни стоимости, ни прибавочной стоимости, но он даёт торговому капиталисту возможность присваивать часть прибавочной стоимости, созданной в производстве. «Подобно тому, как неоплаченный труд рабочего непосредственно создает для производительного капитала прибавочную стоимость, неоплаченный труд торговых наемных рабочих создает для торгового капитала участие в этой прибавочной стоимости»¹. Торговые работники подвергаются эксплуатации со стороны торговых капитали-

¹ К. Маркс, Капитал, т. III, 1961, стр. 305.

тов, так же как рабочие, производящие товары, подвергаются эксплуатации со стороны промышленников.

Для реализации определённой массы товаров торговец должен авансировать на известный срок капитал соответствующей величины. На этот капитал он стремится получить как можно больше прибыли. Если норма торговой прибыли окажется меньше средней нормы прибыли, занятие торговлей становится невыгодным, и торговцы переводят свои капиталы в промышленность, сельское хозяйство или в какую-либо другую отрасль. Наоборот, высокая норма торговой прибыли привлекает промышленный капитал в торговлю. Конкуренция между капиталистами приводит к тому, что уровень торговой прибыли определяется средней нормой прибыли.

В форме торговой прибыли действительный источник возрастания капитала ещё более скрыт, чем в форме промышленной прибыли. Капитал торговца не участвует в производстве. Формула движения торгового капитала: $D—T—D'$. Здесь стадия производительного капитала выпадает, связь с производством внешне порвана. Создаётся обманчивая видимость, будто прибыль возникает из самой торговли путём надбавки к цене, путём продажи товаров выше цены производства. На деле происходит обратное: промышленник продаёт товар торговцу ниже цены производства, уступая ему часть своей прибыли, которую торговец и реализует путём продажи товаров потребителю по цене производства.

Издержки обращения. Процесс капиталистического обращения товаров требует определённых затрат. Эти затраты, связанные с обслуживанием сферы обращения, представляют собой *издержки обращения*.

Следует различать два рода капиталистических издержек в области торговли: во-первых, чистые издержки обращения, которые непосредственно связаны с процессами купли-продажи товаров и вытекают из особенностей капиталистического строя; во-вторых, издержки, обусловленные продолжением процесса производства в сфере обращения.

Подавляющую и всё возрастающую часть издержек обращения капиталистической торговли составляют чистые издержки. К чистым издержкам обращения относятся затраты, связанные с превращением товаров в деньги и денег в товары. Сюда входят расходы, вызываемые конкуренцией и спекуляцией, на рекламу, большая часть расходов на оплату труда торговых работников, на ведение счётных книг, переписку, содержание торговых контор и т. д. Чистые издержки обращения представляют собой прямой вычет из всей суммы стоимости, производимой в обществе, и покрываются капиталистами из общей массы прибавочной стоимости, произведённой трудом рабочего класса. Увеличение чистых издержек является одним из показателей роста расточительства при капитализме. Маркс называл капиталистическую торговлю узаконенным обманом, что находит своё выражение в частности в сбыте недоброкачественных, фальсифицированных товаров.

В США только учётные расходы на рекламу составили в 1934 г. 1,0 миллиарда долларов, в 1940 г. — 2,1 миллиарда долларов. За десять лет, с 1940 по 1950 г., расходы на рекламу возросли в США ещё в 2,7 раза.

С развитием капитализма и с быстрейшим трудностями реализации товаров создаётся колоссальный торговый аппарат с множеством звеньев. Прежде чем попасть к потребителю, товары проходят через руки целой армии торговцев, спекулянтов, перекупщиков, комиссионеров.

К издержкам, связанным с продолжением процесса производства в сфере обращения, относятся необходимые для общества и зависящие от особенностей капиталистического хозяйства расходы по доработке, перевозке, упаковке товаров. Каждый продукт только тогда готов к потреблению, когда он доставлен потребителю. Издержки по доработке, перевозке, упаковке товаров соответствующим образом повышают стоимость производства товаров. Затраченный при этом труд рабочих переносит на товар стоимость израсходованных средств производства и присоединяет к стоимости товара новую стоимость.

Анархия капиталистического производства и кризисы, конкурентная борьба и спекуляция обуславливают скопление гигантских, чрезмерных запасов товаров, удлиняют и искривляют пути их движения, что приводит к огромным непроизводительным расходам. Капиталистическая реклама вызывает излишнюю, дорогостоящую упаковку товаров. Это значит, что всё большая часть расходов на перевозку, хранение и упаковку товаров превращается в чистые издержки, вытекающие из особенностей капиталистического строя. Непрерывный рост издержек обращения является одним из показателей усиления паразитизма в буржуазном обществе.

В США издержки обращения составили в 1929 г. 31%, а в 1935 г. — 32,8% суммы цен товаров, реализованных в розничной торговле. В капиталистических странах Европы издержки обращения составляют около одной трети суммы цен розничного оборота.

Формы капиталистической торговли. Товарные биржи. С развитием капиталистического производства и обращения развиваются и формы торговли — оптовой и розничной. *Оптовая торговля* есть торговля между предприятиями, а *розничная торговля* есть реализация товаров непосредственно населению.

Производство однородных товаров позволяет торговцам вести оптовую торговлю по образцам. Массовые однородные товары (хлопок, льноволокно, чёрные и цветные металлы, каучук, зерно, сахар, кофе и т. д.) продаются и покупаются по установленным стандартам и образцам на товарных биржах.

Товарная биржа есть особый вид рынка, где происходит торговля массовыми однородными товарами и где сосредоточиваются спрос и предложение этих товаров в масштабе целых стран, а нередко и в масштабе мирового капиталистического рынка.

Товары, являющиеся предметами биржевых сделок между капиталистами, непосредственно не переходят из рук в руки. Сделки обычно соверша-

ются на срок продавец обязуется доставить покупателю определенное количество товара в установленный срок. Например, весной заключаются сделки на поставку хлопка будущего урожая, в то время как хлопок ещё не посеян. Часто продавцы на бирже вовсе не имеют продаваемых ими товаров, а покупатель не нуждается вкупаемыми ими товарами. При заключении биржевых сделок продавец рассчитывает, что цена на данный товар к установленному сроку упадет и ему достанется разница в ценах, покупатель же рассчитывает на рост цен. Таким образом, товарные биржи являются местом *спекулятивной торговли*. Спекулянты продают и покупают право собственности на товары, к которым они не имеют никакого отношения. Спекуляция неразрывно связана со всем укладом капиталистической торговли, поскольку эта торговля имеет целью не удовлетворение потребностей общества, а извлечение прибыли.

В торговле, как и в промышленности, происходит *концентрация и централизация капитала*. Вытеснение мелких капиталистов крупными имеет место как в оптовой, так и в розничной торговле. В розничной торговле концентрация капиталов осуществляется в форме крупных универсальных и специализированных магазинов. Универсальные магазины ведут торговлю всевозможными товарами, специализированные магазины торгуют только одним видом товара, например обувью.

В буржуазных странах нередко применяется торговля в кредит или в рассрочку. Этот вид торговли часто приводит к тому, что массовый потребитель вынужден расплачиваться своим имуществом, не будучи в состоянии во-время погасить задолженность. Торговля в кредит нередко используется капиталистами для реализации неполноценных, залежалых товаров.

Одним из источников торговой прибыли является эксплуатация торговым капиталом мелких товаропроизводителей. Торговый капитал вынуждает крестьянина, ремесленника, кустара покупать сырьё, материалы и инструменты по высоким ценам и продавать ему свой продукт по низким ценам.

Доля торговых посредников в розничной цене сельскохозяйственных продуктов в США с 1913 по 1934 г. повысилась с 54 до 63%. Стало быть, фермер получает за свой продукт примерно одну треть его розничной цены.

Вадувание цен, сбыт недоброкачественных товаров торговым капиталом ведут к усилению обнищания трудящихся; это ещё больше обостряет противоречия капитализма.

Внешняя торговля. В результате развития товарного обращения, выходящего за пределы национальных рынков, возникает *внешняя торговля*. В погоне за прибылью капиталисты ищут всё новые рынки сбыта товаров и источники сырья. Ограниченность внутреннего рынка вследствие обнищания масс и захват внутренних источников сырья крупными капиталистами усиливают их стремления к установлению господства на внешних рынках и повышают значение внешней торговли.

Внешняя торговля достигла широкого развития лишь в эпоху капитализма. За сто лет, с 1800 по 1900 г., оборот мировой торговли возрос более чем в 12½ раз: с 1,5 миллиарда долларов до 18,9 миллиарда долларов. За следующие три десятилетия он увеличился более чем в 3½ раза и достиг в 1929 г. 68,6 миллиарда долларов.

Внешняя торговля является источником дополнительной прибыли для капиталистов более развитых буржуазных стран, так как промышленные изделия сбываются в отсталых странах по относительно более высоким ценам, а сырьё покупается в этих странах по более низким ценам. Внешняя торговля служит одним из средств экономического закабаления отсталых стран развитыми буржуазными странами и расширения сфер влияния капиталистических держав.

Так, например, «Лондонская Ост-Индская компания» в течение более 250 лет (1600—1858 гг.) грабила Индию. В результате деятельности «Ост-Индской компании» многие провинции Индии были превращены в пустыни: поля не обрабатывались, земля заросла кустарником, население вымирало.

Внешняя торговля состоит из *экспорта*, то-есть вывоза товаров, и *импорта*, то-есть ввоза товаров. Соотношение между суммой цен товаров, вывезенных данной страной, и суммой цен товаров, ввезённых ею в течение определённого срока, например за год, составляет её *торговый баланс*. Если вывоз превышает ввоз, торговый баланс является *активным*, если же ввоз превышает вывоз, торговый баланс является *пассивным*.

Страна, имеющая пассивный торговый баланс, должна покрыть дефицит за счёт таких источников, как запасы золота, доходы от перевозок товаров чужих стран, доходы от капиталовложений в других государствах и, наконец, за счёт заграничных займов.

Торговый баланс не раскрывает всех форм экономических взаимоотношений между странами. Более полное выражение эти взаимоотношения находят в платёжном балансе. *Платёжный баланс* есть соотношение между суммой всех платежей, причитающихся какой-либо стране с других стран, и суммой всех платежей, которые эта страна должна произвести другим странам.

Характер экономических связей между странами определяет и внешнеторговую политику капиталистических государств. В эпоху домонополистического капитализма сложилось два основных типа торговой политики: политика свободной торговли (*фри-трейдерство*) и политика покровительства отечественной промышленности (*протекционизм*).

Ссудный капитал. Подобно тому как товарный капитал обособляется в виде торгового капитала, денежный капитал обособляется в виде ссудного капитала.

В процессе оборота капитала у промышленного капиталиста в определённые моменты образуется свободный денежный капитал, не находящий себе применения в его предприятии. Например, когда капиталист накапливает амортизационный фонд, предназначенный на восстановление выходяющих частей основного капитала, у него образуются временно свободные суммы денег, которые будут израсходованы на приобретение нового оборудования, машин лишь через несколько лет. Если промышленник продаёт готовый товар ежемесячно, а закупает сырьё раз в полгода, то он в течение пяти месяцев имеет на руках свободные

денеги. Это — бездействующий капитал, то-есть капитал, не приносящий прибыли.

В другие же моменты у капиталиста возникает потребность в деньгах, например, когда он ещё не успел продать готовый товар, а ему необходимо закупить сырьё. В то время, как у одного предпринимателя оказывается временный излишек денежного капитала, другой предъявляет на него спрос. В погоне за прибылью капиталист стремится к тому, чтобы каждая частица его капитала приносила доход. Капиталист отдаёт свободные деньги в *ссуду*, то-есть во временное пользование другим капиталистам.

Ссудный капитал есть денежный капитал, который его собственник предоставляет на время другому капиталисту за известное вознаграждение. Отличительная черта ссудного капитала состоит в том, что он применяется в производстве не тем капиталистом, чью собственность он составляет. Имея возможность получить деньги в ссуду, промышленный капиталист избавляется от необходимости держать значительные денежные резервы в бездейственном состоянии. Денежная ссуда даёт промышленнику возможность расширить производство, увеличить число рабочих и, следовательно, повысить размеры получаемой прибавочной стоимости.

В виде вознаграждения за предоставленный в его распоряжение денежный капитал промышленник уплачивает владельцу этого капитала определённую сумму, называемую процентом. *Процент* есть часть прибыли, отдаваемая промышленным капиталистом ссудному капиталисту за предоставленную ему последним ссуду. Источником процента является прибавочная стоимость. Ссудный капитал есть капитал, приносящий проценты.

Движение ссудного капитала целиком основано на движении промышленного капитала. Отданный в ссуду капитал используется в производстве с целью извлечения прибавочной стоимости. Поэтому ссудный капитал, как и всякий капитал вообще, выражает прежде всего производственные отношения между капиталистами и эксплуатируемыми ими рабочими. Вместе с тем непосредственно ссудный капитал выражает отношения между двумя группами капиталистов: с одной стороны, денежными капиталистами, а с другой стороны, функционирующими капиталистами (промышленниками и торговцами).

Формула движения ссудного капитала: $D - D'$. Здесь выпадает не только стадия производственного капитала, но и стадия товарного капитала. Создается видимость, что источником дохода является не прибавочная стоимость, произведённая путём эксплуатации рабочих в сфере производства, а деньги сами по себе. То, что ссудный капитал приносит доход в виде процента, представляется столь же естественным свойством денег, как то, что плодородное дерево приносит плоды. Здесь фетишизм, характерный для капиталистических отношений, достигает высшего предела.

Собственник денежного капитала предоставляет свой капитал на время в распоряжение промышленному капиталисту, который использует его в производстве с целью присвоения прибавочной стоимости. Таким образом происходит *отделение соб-*

ствленности на капитал от приложения капитала к производству, отделение капитала как собственности от капитала как функции.

Процент и предпринимательский доход. Норма процента и тенденции ее к понижению. Промышленник отдаёт денежному капиталисту часть своей прибыли в виде процента. Таким образом, средняя прибыль распадается на две части. Та часть средней прибыли, которая остаётся у промышленного капиталиста, называется *предпринимательским доходом*.

Если форма процента создаёт обманчивую видимость, будто процент является естественным порождением капитала-собственности, то форма предпринимательского дохода порождает иллюзию, будто этот доход представляет собой оплату «труда» функционирующего капиталиста по руководству и надзору за работой наёмных рабочих на его предприятии. На деле же предпринимательский доход, как и процент, не имеет никакого отношения к труду по руководству производством; он представляет собой часть безвозмездно присваиваемой капиталистами прибавочной стоимости.

Пропорция, в которой средняя прибыль разделяется на предпринимательский доход и процент, зависит от соотношения спроса и предложения ссудного капитала, от состояния рынка денежных капиталов. Чем выше спрос на денежный капитал, тем, при прочих равных условиях, выше норма процента. *Нормой процента* называется отношение суммы процента к ссужаемому денежному капиталу. В обычных условиях верхней границей нормы процента является средняя норма прибыли, поскольку процент есть часть прибыли. Как правило, норма процента значительно ниже средней нормы прибыли.

С развитием капитализма норма процента обнаруживает тенденцию к понижению. Эта тенденция является следствием двух причин: во-первых, действия закона тенденции средней нормы прибыли к понижению, поскольку средняя норма прибыли образует верхнюю границу колебаний нормы процента; во-вторых, с развитием капитализма общая масса ссудного капитала растёт быстрее, чем спрос на него. Одной из причин роста ссудного капитала является увеличение среди буржуазии группы рантье, т. е. капиталистов — собственников денежного капитала, не занимающихся предпринимательской деятельностью. В этом также проявляется усиление паразитизма в буржуазном обществе. Росту ссудного капитала способствует централизация свободных денежных средств в банках и сберегательных кассах.

Процент по краткосрочным ссудам на денежном рынке США составил в 1866—1880 гг. от 3,6 (нижняя ставка) до 17 (высшая ставка), в 1881—1900 гг. соответственно — от 2,63 до 9,75, в 1901—1920 гг. — от 2,98 до 8,0, в 1921—1935 гг. — от 0,75 до 7,81.

Формы кредита. Банки и их операции. Капиталистический кредит является формой движения ссудного капитала. При посредстве кредита временно свободный денежный капитал превращается в ссудный капитал. При капитализме существуют две формы кредита: коммерческий и банкирский.

Коммерческим кредитом называется кредит, оказываемый друг другу функционирующими капиталистами (то-есть промышленниками и торговцами) при реализации товаров. Промышленник, стремясь ускорить оборот своего капитала, находящегося в товарной форме, отпускает товар в кредит другому промышленнику или оптовому торговцу, а оптовый торговец в свою очередь продаёт товар в кредит розничному торговцу. Коммерческий кредит используется капиталистами при купле-продаже сырья, топлива, оборудования, машин, а также предметов потребления. Обычно коммерческий кредит является краткосрочным: он предоставляется на срок не более нескольких месяцев. Орудием коммерческого кредита служит *вексель*. *Вексель* есть долговое обязательство, по которому должник обязуется уплатить к определённому сроку деньги за купленный товар. С наступлением срока платежа покупатель, выдавший вексель, должен оплатить его наличными деньгами. Коммерческий кредит, таким образом, связан с товарной сделкой. Вследствие этого он является основой капиталистической кредитной системы.

Банкирским кредитом называется кредит, оказываемый денежными капиталистами (банкирами) функционирующим капиталистам. Банкирский кредит в отличие от коммерческого оказывается не за счёт капитала, занятого в производстве или обращении, а за счёт свободного, а также временно свободного денежного капитала, ищущего применения. Банкирский кредит осуществляется банками. *Банк* представляет собой капиталистическое предприятие, торгующее денежным капиталом и выступающее посредником между кредиторами и заёмщиками. Банк, с одной стороны, собирает свободные, бездействующие капиталы и доходы, а с другой стороны, предоставляет денежный капитал в распоряжение функционирующих капиталистов.

Подвляющая доля находящегося в распоряжении банка капиталов является чужой собственностью и подлежит возврату. Но в каждый данный момент лишь сравнительно незначительная часть вкладчиков обращается с требованием о возврате вкладов. В большинстве случаев изъятие денег уравнивается в перекрывается притоком новых вкладов. Положение в корне меняется в обстановке каких-либо потрясений — кризиса или войны. Тогда вкладчики одновременно требуют обратной выдачи вкладов. В обычных условиях банк может держать в своих кассах лишь сравнительно небольшие суммы денег для выплаты тем, кто требует обратно свои вклады. Преобладающую же массу вкладов банк отдаёт в ссуду.

Операции банков делятся на пассивные и активные.

Пассивными называются операции, посредством которых банк привлекает средства в свою кассу. Главной среди этих операций является приём вкладов. Вклады (депозиты) вносятся на разных условиях: одни — на определённый срок, другие — без указания срока. Бессрочные вклады банк обязан выплатить по первому требованию, между тем как срочные вклады подлежат

позарату. Только в установленный срок уплаты, образом, срочная
выплата выгоднее для банка.

Активными называются операции, посредством которых банк предоставляет денежные средства в ссуду. Одной из этих операций является *учёт векселей*. Промышленник, продавший свой товар в кредит, передаёт полученный от покупателя вексель в банк, а банк немедленно уплачивает промышленнику сумму векселя за вычетом определённого процента. По прошествии срока векселедатель расплачивается уже не с промышленником, а с банком. Посредством этой операции коммерческий кредит переплетается с банкирским. Далее, к числу активных операций банка относится выдача ссуд под различного рода обеспечения: под залог товаров, ценных бумаг, товарных документов. Наконец, банк производит прямые вложения (инвестиции) капитала в те или иные предприятия в порядке долгосрочного кредита.

Таким образом, банк является торговцем денежным капиталом. По пассивным операциям банк уплачивает проценты, по активным операциям он получает проценты. Банк берёт средства займы по более низким процентам, а отдаёт займы по более высоким процентам. Прибыль банка образуется из разницы между процентом, взимаемым банком за ссуды, и процентом, уплачиваемым им по вкладам. За счёт этой прибыли банк покрывает расходы, связанные с выполнением своих операций; эти расходы являются чистыми издержками обращения. Законы капиталистической конкуренции стихийно сводят уровень банковской прибыли к средней норме прибыли на собственный капитал.

Банки играют роль расчётных центров. Каждое предприятие, внесшее вклад или получившее ссуду, имеет в банке текущий счёт. Деньги с текущего счёта банк выдаёт по особому требованию, которое называется *чеком*. Стало быть, банк выполняет функции кассира для множества предприятий. Это обстоятельство открывает возможность широкого развития безналичных расчётов. Капиталист А, продав товар капиталисту Б, получает от него чек на банк, где у обоих имеются текущие счета. Банк производит расчёт, перелисав сумму чека с текущего счёта Б на текущий счёт А. Предприятия имеют текущие счета в различных банках. В крупнейших центрах банки создают специальные расчётные палаты, где поступающие от многих банков чеки в значительной мере взаимно погашаются.

При капитализме имеются три основных вида банков: коммерческие, ипотечные и эмиссионные банки. *Коммерческие банки* кредитуют промышленников и торговцев преимущественно путём выдачи краткосрочных ссуд. Большую роль при этом играет учёт векселей. Этот кредит оказывается главным образом за счёт вкладов.

Ипотечные банки занимаются выдачей долгосрочных ссуд под залог недвижимого имущества (земельных участков, домов, строений). Возникновение и деятельность ипотечных банков тесно связаны с развитием капитализма в сельском хозяйстве, с эксплуатацией крестьян банкирами. К этому

типу одним приёмом и долгосрочнейшими банками, представляющие долгосрочные ссуды на производственные цели.

Эмиссионные банки имеют право выпуска (эмиссии) кредитных денег — банкнот. Особую роль играют **центральные эмиссионные банки**. В этих банках концентрируются золотые запасы страны. Они имеют монопольное право выпуска банкнот. Центральные банки обычно не ведут операций с отдельными промышленниками, торговцами, а дают ссуды коммерческим банкам, которые в свою очередь имеют дело с предпринимателями. Таким образом, центральные эмиссионные банки являются банками банков.

Концентрируя ссудные операции и платежи, банки содействуют ускорению оборота капиталов и понижению издержек денежного обращения. В то же время деятельность банков способствует централизации капитала, вытеснению мелких и средних капиталистов, усилению эксплуатации рабочих, ограблению кустарей и ремесленников. Ипотечные ссуды разоряют крестьян, так как уплата процентов по этим ссудам, поглощая большую часть их доходов, ведёт к упадку хозяйства. Погашение долга нередко производится путём распродажи имущества и земли крестьян, попавших в зависимость от банков.

Сосредоточивая все денежные капиталы общества, выступая как посредники по кредиту, банки являются своеобразным аппаратом стихийного распределения ресурсов между отраслями хозяйства. Распределение это происходит не в интересах общества и не в соответствии с его потребностями, а в интересах капиталистов. Кредит содействует расширению производства, но это расширение вновь и вновь наталкивается на узкие рамки платёжеспособного спроса. Кредит и банки приводят к дальнейшему росту обобществления труда, но общественный характер производства приводит во всё более острый конфликт с частнокапиталистической формой присвоения. Таким образом, развитие кредита обостряет противоречия капиталистического способа производства, усиливает его анархию.

Акционерные общества. Фиктивный капитал. В современных капиталистических странах подавляющее большинство крупных предприятий имеет форму акционерных обществ. Акционерные общества возникли ещё в начале XVII века, но широкое распространение они получили лишь со второй половины XIX века.

Акционерное общество есть форма предприятия, капитал которого составлен из взносов его участников, владеющих определённым числом акций, соразмерно сумме средств, вложенных каждым из них. **Акция** представляет собой ценную бумагу, дающую право на участие в распределении дохода от предприятия в соответствии с обозначенной на ней суммой.

Доход, получаемый владельцем акций, называется **дивидендом**. Акции продаются и покупаются. Продажная цена акций называется их **курсом**.

Капиталист, покупающий акции, мог бы вложить свой капитал в банк и получить, допустим, 5%. Однако его не удовлетворяет такой доход, он предпочитает купить акции. Хотя это связано с некоторым риском, но зато будут

ему более высокий доход. Предположим, что акционерный капитал, равный 10 миллионам долларов, разделён на 20 тысяч акций ценой по 500 долларов каждая и что предприятие принесло 1 миллион долларов прибыли. Акционерное общество имеет в своём распоряжении 200 тысяч долларов в виде резервного (то-есть запасного) капитала, и остальную сумму в 750 тысяч долларов распределить как дивиденд между акционерами. В таком случае каждая акция принесёт её владельцу доход в виде дивиденда (750 тысяч долларов : 20 тысяч акций) в 37,5 доллара, что составляет 7,5%.

Акционеры стремятся продать акции за такую сумму, которая, будучи положена в банк, приносила бы в виде ссудного процента такой же доход, какой они получают в виде дивиденда. Если акция в 500 долларов принесла 37,5 доллара дивиденда, то акционеры будут стремиться продать её за 750 долларов, так как, положив эту сумму в банк, который платит по вкладам 5%, её владелец может получить те же 37,5 доллара в виде процента. Курс акций зависит от размера дивиденда и уровня ссудного процента. Курс акций повышается при повышении дивиденда или при падении нормы процента; наоборот, он понижается при уменьшении дивиденда или при повышении нормы процента.

Разница между суммой цен акций, выпущенных при основании акционерного предприятия, и величиной капитала, действительно вложенного в это предприятие, составляет *учредительскую прибыль*. Учредительская прибыль является одним из важных источников обогащения крупных капиталистов.

Если капитал, ранее вложенный в предприятие, равен 10 миллионам долларов, а сумма цен выпущенных акций составила 15 миллионов долларов, то учредительская прибыль в данном случае составит 5 миллионов долларов.

В результате преобразования индивидуального предприятия в акционерную компанию капитал получает как бы двойное существование. Действительный капитал, вложенный в предприятие в сумме 10 миллионов долларов, существует в виде фабричных зданий, машин, сырья, складов, готовой продукции, наконец, в виде известных сумм денег, хранящихся в кассе предприятия или на текущем счёту в банке. Но рядом с этим реальным капиталом при организации акционерного общества появляются ценные бумаги — акции на сумму в 15 миллионов долларов. Акции являются лишь отражением действительно существующего капитала предприятия. Но вместе с тем акции существуют уже отдельно от предприятия; их покупают и продают, под акции банки выдают ссуды и т. п.

Формально высшим органом акционерного общества является общее собрание акционеров, которое избирает правление, назначает должностных лиц, заслушивает и утверждает отчёт о работе предприятия, решает основные вопросы деятельности акционерного общества. Но количество голосов на общем собрании определяется в соответствии с суммой акций, представленных их владельцами. Поэтому фактически акционерное общество находится целиком в руках небольшой кучки крупнейших акционеров. Так как известная часть акций расходуется среди мелких и средних владельцев, лишённых возможности оказывать какое-либо влияние на ход дел, то на практике крупнейшим капиталистам не требуется иметь даже половины акций, чтобы господствовать в акционерном обществе. Количество акций, дающее возможность полностью хозяйничать в акционерном обществе, носит название *контрольного пакета акций*.

Таким образом, акционерное общество является формой, в которой крупный капитал подчиняет себе и использует в своих целях средства мелких и средних капиталистов. Распространение акционерных обществ сильно способствует централизации капитала и укрупнению производства.

Капитал, существующий в виде ценных бумаг, приносящих доход их владельцам, называется *фиктивным капиталом*. К фиктивному капиталу относятся акции и облигации. *Облигация* представляет собой долговое свидетельство, выдаваемое предприятиями или государством и приносящее её держателю ежегодно твёрдый процент.

Ценные бумаги (акции, облигации и т. д.) покупаются и продаются на фондовых биржах. *Фондовая биржа* есть рынок ценных бумаг. В каждый данный момент на бирже регистрируются курсы, по которым продаются и покупаются ценные бумаги; по этим курсам совершаются сделки с ценными бумагами в внебиржи (например, в банках). Курс ценных бумаг зависит от уровня ссудного процента и высоты предполагаемого дохода от этих бумаг. На фондовой бирже происходит спекуляция ценными бумагами. Поскольку все преимущества в спекулятивной игре имеют крупные и крупнейшие капиталисты, биржевая спекуляция содействует централизации капитала, обогащению капиталистической верхушки и разорению средних и мелких собственников.

Распространение кредита и в особенности акционерных обществ всё более превращает капиталиста в получателя процентов и дивидендов, в то время как управление производством ведётся наёмными лицами: управляющими, директорами. Таким образом всё более усиливается паразитический характер капиталистической собственности.

Денежное обращение капиталистических стран. Ещё до появления капитализма возникли *металлические* денежные системы, при которых в роли денежного товара выступает металл. Металлические денежные системы подразделяются на *биметаллические*, когда мерой стоимости и основой денежного обращения служат два металла — серебро и золото, и *монометаллические*, когда такую роль выполняет один из двух указанных металлов. На ранних ступенях развития капитализма (XVI—XVIII века) денежные системы многих стран были биметаллическими. К концу XIX века почти все капиталистические страны перешли к монометаллической — золотой системе денежного обращения. В начале XX века в Китае и Мексике ещё сохранялся серебряный монометаллизм, но затем и эти страны перешли к золотой валюте.

Основными чертами системы золотого монометаллизма являются: свободная чеканка золотых монет, свободный размен других денежных знаков на золотые монеты и свободное движение золота между странами. Свободная чеканка золотых монет означает право частных лиц обменивать на монетном дворе

имеющееся у них золото на монеты. Одновременно владельцы монет имеют возможность превращать монеты в слитки золота. Так устанавливается непосредственная, теснейшая связь между золотом как товаром и золотыми монетами. При такой системе количество денег, находящихся в обращении, стихийно приводится в соответствие с потребностями обращения товаров. Если образуется излишек денег, часть их уходит из сферы обращения и превращается в сокровище. Если возникает недостаток денег, происходит прилив их в сферу обращения; деньги из сокровища превращаются в средство обращения и средство платежа. Для обслуживания мелкого оборота при золотом монометаллизме в обращение выпускаются неполноценные монеты из более дешёвого металла: серебра, меди и т. д.

Орудием международных расчётов по торговым и финансово-кредитным операциям служат мировые деньги — золото. Обмен валюты одной страны на валюту других стран производится по валютному курсу. *Валютным курсом* называется цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран. Например, 1 фунт стерлингов равен такому-то количеству долларов.

Расчёты по внешнеторговым операциям могут производиться и без применения золота или иностранной валюты. В одном случае это может быть *клиринговый расчёт*, то-есть взаимный зачёт требований и обязательств по товарным поставкам при двухсторонней торговле. В другом случае расчёты между странами могут совершаться путём перевода векселей из страны в страну без пересылки золота.

С ростом кредитных отношений и развитием функции денег как средства платежа появились и получили широкое развитие *кредитные деньги*. Векселя, банкноты, чеки стали функционировать главным образом в качестве платёжного средства. Хотя вексель не является деньгами, однако он может служить средством платежа путём передачи векселя одним капиталистом другому.

Основным видом кредитных денег являются банкноты. *Банкноты*, или банковые билеты, выпускаются банками взамен векселей. Это значит, что в основе банкноты в конечном счёте лежит товарная сделка.

Выпуск банкнот даёт возможность обслуживать возросшее товарное обращение средствами обращения и платежа без увеличения количества металлических денег. При золотой системе денежного обращения банкноты в любое время могут быть обменяны банками на золото или другие металлические деньги. В этих условиях банкноты обращаются наравне с золотыми монетами и не могут обесцениваться, так как помимо кредитного обеспечения они имеют и металлическое. С развитием капитализма происходит относительное сокращение количества золота, находящегося в обращении. Золото всё больше накапливается в форме запасного фонда в центральных эмиссионных банках.

Капиталистические государства встали на путь создания запасов золота для усиления своих позиций во внешней торговле, для захвата новых рынков и для целей подготовки и ведения войн. Золото в обращении стало заменяться банкнотами, а затем и бумажными деньгами. Если вначале банкноты были, как правило, разменными на золото, то в дальнейшем стали выпускаться неразменные банкноты. Это в значительной степени сблизило банкноты с бумажными деньгами.

Как уже говорилось, *бумажные деньги* возникли на основе развития функции денег как средства обращения. Выпускаемые государством бумажные деньги с принудительным курсом неразменны на золото и являются представителем полновценных металлических денег в их функции средства обращения.

С начала первой мировой империалистической войны (1914—1918 гг.) большинство капиталистических стран перешло на систему бумажно-денежного обращения. В настоящее время ни в одной стране золотых денег в обращении нет. Правящие классы капиталистических государств используют эмиссию (выпуск) неразменных банкнот, бумажных денег и обесценение валют как средство дополнительной эксплуатации и ограбления трудящихся.

Особенно ярко проявляется это в инфляции. Инфляция характеризуется наличием в каналах обращения избыточной массы бумажных денег, их обесценением, повышением цен на товары, падением реальной заработной платы рабочих и служащих и усилением разорения крестьян, увеличением прибылей капиталистов и доходов помещиков. Буржуазные государства используют инфляцию как орудие экономической войны против других стран и захвата новых рынков. Вместе с тем рост инфляции вносит расстройство в хозяйственную жизнь и вызывает возмущение масс. Это вынуждает буржуазные государства проводить денежные реформы в целях укрепления денежной системы и стабилизации валюты.

Наиболее распространенным видом денежной реформы является девальвация. *Девальвация* есть официальное снижение курса бумажных денег по отношению к металлической денежной единице, сопровождаемое обменом в определенной пропорции старых, обесценившихся бумажных денег на меньшее количество новых денег. Так, в Германии в 1924 г. старые, обесцененные деньги были обменены на новые, выраженные в золотых марках, по курсу: 1 триллион марок за 1 марку.

Денежные реформы в капиталистических странах осуществляются за счёт трудящихся путём увеличения налогов и снижения заработной платы.

1. Торговый капитал обслуживает обращение промышленного капитала. Торговая прибыль есть часть прибавочной стоимости, которую промышленник уступает торговцу. Эксплуатация торговым капиталом своих наёмных работников даёт ему возможность присваивать часть прибавочной стоимости, созданной в производстве. Торговый капитал эксплуатирует рабочих и другие слои трудящихся как покупателей предметов потребления. С развитием капиталистической торговли растут непроизводительные расходы в сфере обращения. Внешняя торговля при капитализме служит одним из способов экономического закабаления менее развитых в промышленном отношении стран более развитыми, индустриальными капиталистическими державами.

2. Ссудный капитал есть денежный капитал, который его собственник предоставляет на время капиталисту за вознаграждение в виде ссудного процента. Ссудный процент есть часть прибыли промышленного или торгового капиталиста, отдаваемая им собственнику ссудного капитала.

3. Капиталистический кредит представляет собой форму движения ссудного капитала. Основными видами кредита являются коммерческий и банкирский. Банки концентрируют в своих руках денежные средства общества и предоставляют их в виде денежного капитала функционирующим капиталистам — промышленникам и торговцам. Развитие кредита ведёт к росту капиталистических противоречий. Отделение собственности на капитал от приложения капитала к производству наглядно обнаруживает паразитический характер капиталистической собственности.

4. Акционерное общество есть форма предприятия, капитал которого составлен из взносов его участников, владеющих определённым числом акций, соразмерно сумме средств, вложенных каждым из них. В акционерных обществах крупный капитал подчиняет себе и использует в своих интересах средства мелких и средних капиталистов. Акционерные компании усиливают централизацию капитала.

5. С развитием кредита широкое распространение получают кредитные деньги, или банкноты, выпускаемые банками взамен векселей. Господствующие классы капиталистического общества используют выпуск бумажных денег для усиления эксплуатации трудящихся. Посредством инфляции государственные расходы перелгаются на плечи народных масс. Денежные реформы проводятся капиталистическими государствами за счёт интересов трудящихся.

ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕНТА. АГРАРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ПРИ КАПИТАЛИЗМЕ

Капиталистический строй земледелия и частная собственность на землю. В буржуазных странах капитализм господствует не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве. Большая часть земли сосредоточена в руках класса крупных землевладельцев. Главная масса товарной сельскохозяйственной продукции производится капиталистическими предприятиями на основе применения наёмного труда. Однако преобладающей формой хозяйства в земледелии остаётся мелкотоварное крестьянское хозяйство.

Наиболее типичными являются два основных пути развития капитализма в земледелии.

Первый путь состоит в том, что старое помещичье хозяйство в основном сохраняется и посредством проведения аграрных реформ постепенно превращается в капиталистическое. Переходя к капиталистическим формам хозяйствования, помещики наряду с применением вольнонаёмного труда используют и крепостнические методы эксплуатации. В сельском хозяйстве сохраняются кабальные формы зависимости крестьян от помещиков в виде отработок, издольщины и т. п. Такой путь капиталистической эволюции земледелия характерен для Германии, царской России, Италии, Японии и ряда других стран.

Второй путь состоит в том, что старое помещичье хозяйство ломается буржуазной революцией, сельское хозяйство освобождается от крепостнических пут, вследствие чего развитие производительных сил происходит быстрее. Так, во Франции буржуазная революция 1789—1794 гг. ликвидировала феодальное землевладение. Конфискованные земли дворянства и духовенства были распроданы. В стране стало преобладать мелкое, парцеллярное крестьянское хозяйство, однако значительная часть земли попала в руки буржуазии. В Соединённых Штатах Америки в результате гражданской войны 1861—1865 гг. рабовладельческие латифундии южных штатов были ликвидированы, масса незаятых земель была роздана за небольшую плату, и сельское хозяйство стало развиваться по пути капиталистического фермерства. Но и в этих странах с развитием капитализма крупная земельная собственность возрождалась на новой, капиталистической основе.

В результате преобразования докапиталистических форм землевладения крупная феодальная и мелкокрестьянская собственность на землю всё более уступает место буржуазной земельной собственности. Всё возрастающая часть помещичьих и крестьянских земель переходит в руки банков, промышленников, купцов и ростовщиков.

О концентрации земельной собственности свидетельствуют следующие данные. В Соединённых Штатах Америки, по переписи 1946 г., 78,6% фермерских хозяйств имели только 25,6% земельной площади, а у 21,4% фермерских хозяйств было сосредоточено 74,4% земли. При этом крупнейшие дельфиниды, имевшие свыше 1 тысячи акров земли на хозяйство и составлявшие 1,9% всех хозяйств, владели 40,3% всей земли.

В Англии, где капитал беспощадно уничтожил мелкое крестьянство путём насильственной экспроприации, почти вся земельная площадь находится в руках крупных землевладельцев, сдающих землю в аренду.

Во Франции в 1929 г. 57,3% земли находилось в руках 12,5% хозяйств, а мелкие и мельчайшие крестьянские хозяйства, составлявшие 54,5% хозяйств, имели лишь 9,8% земельной площади.

В дореволюционной России огромным количеством земли владели помещики, царская семья, монастыри и кулаки. Крупнейших помещиков, имевших более 500 десятин земли каждый, в Европейской России к концу XIX века было примерно 30 тысяч. В их руках находилось 70 миллионов десятин земли. В то же время 10,5 миллиона разорённых крестьянских хозяйств, придавленных крепостнической эксплуатацией, имели 75 миллионов десятин.

При капитализме существует *монополия частной собственности на землю* класса крупных землевладельцев. Крупный земельный собственник обычно значительную часть земли сдает в аренду капиталистам-арендаторам и мелким крестьянам. Земельная собственность обособляется от сельскохозяйственного производства.

Капиталисты-арендаторы в определённые сроки, например ежегодно, уплачивают земельному собственнику установленную арендным договором *арендную плату*, то-есть сумму денег за разрешение применять свой капитал на данном участке земли. Основную часть арендной платы составляет земельная рента. Арендная плата включает в себя помимо земельной ренты и другие элементы. Так, если в арендуемый земельный участок ранее был вложен капитал, например в хозяйственные постройки, ирригационные сооружения, то арендатор кроме земельной ренты должен выплачивать землевладельцу ежегодный процент на этот капитал. На практике капиталисты-арендаторы нередко покрывают часть арендной платы за счёт понижения заработной платы рабочих.

Капиталистическая земельная рента выражает отношения трёх классов буржуазного общества: наёмных рабочих, капиталистов и земельных собственников. Прибавочная стоимость, созданная трудом наёмных рабочих, попадает прежде всего в руки капиталиста-арендатора. Часть прибавочной стоимости в виде средней прибыли на капитал остаётся у арендатора. Другую часть прибавочной стоимости, представляющую собой излишек сверх средней прибыли, арендатор вынужден отдавать землевладельцу в виде земельной ренты. *Капиталистическая земельная рента* есть та часть прибавочной стоимости, которая остаётся за вычетом средней прибыли на вложенный в хозяйство капитал и уплачивается земельному собственнику. Нередко землевладелец не сдает землю в аренду, а сам нанимает рабочих и ведёт хозяйство. В таком случае рента и прибыль достаются ему одному.

Следует различать ренту дифференциальную (разностную) и абсолютную.

Дифференциальная рента. В сельском хозяйстве, как и в промышленности, предприниматель вкладывает свой капитал в производство лишь в том случае, если ему обеспечено получение средней прибыли. Предприниматели, применяющие капитал при более благоприятных условиях производства, например на более плодородных участках земли, получают кроме средней прибыли на капитал ещё добавочную прибыль.

В промышленности добавочная прибыль не может быть постоянным явлением. Как только то или другое техническое усовершенствование, введённое на отдельном предприятии, получает широкое распространение, это предприятие лишается добавочной прибыли. В сельском же хозяйстве добавочная прибыль закрепляется на более или менее продолжительный период. Объясняется это тем, что в промышленности можно построить любое количество предприятий с самыми совершенными машинами. В сельском хозяйстве нельзя создать любое число участков земли, не говоря уже о лучших участках, так как количество земли ограничено и вся пригодная для обработки земля занята частными хозяйствами. Ограниченность земли и её занятость отдельными хозяйствами обуславливают *монополию капиталистического хозяйства на земле*, или монополию на землю как объект хозяйства.

Далее, в промышленности цена производства товаров определяется *средними* условиями производства. Иначе образуется цена производства земледельческих товаров. Монополия капиталистического хозяйства на земле ведёт к тому, что общая, регулирующая цена производства (то-есть издержки производства плюс средняя прибыль) сельскохозяйственных продуктов определяется условиями производства не на средних, а на *худших* землях, так как продукция лучших и средних земель недостаточно для покрытия общественного спроса. Если бы капиталист-арендатор, применяющий капитал на худшем участке земли, не получал средней прибыли, он перевёл бы этот капитал в другую отрасль.

Капиталисты, ведущие хозяйство на средних и лучших участках земли, производят сельскохозяйственные товары дешевле, иначе говоря, индивидуальная цена производства у них ниже общей цены производства. Пользуясь монополией на землю как на объект хозяйства, эти капиталисты продают свои товары по общей цене производства и получают, таким образом, добавочную прибыль, которая и образует дифференциальную ренту. Дифференциальная рента возникает независимо от частной собственности на землю; она образуется вследствие того, что сельскохозяйственные продукты, произведённые при различных условиях производительности труда, продаются по одинаковой рыночной цене, определяемой условиями производства на худших землях. Капиталисты-арендаторы вынуждены отдавать дифференциальную ренту землевладельцам, оставляя себе среднюю прибыль.

Дифференциальная рента есть избыток прибыли сверх средней прибыли, получаемый в хозяйствах, ведущихся при более благоприятных условиях производства: она представляет собой разницу между индивидуальной ценой производства на лучших и средних участках земли и общей ценой производства, определяемой условиями производства на худших участках земли.

Эта добавочная прибыль, как и вся прибавочная стоимость в сельском хозяйстве, создаётся трудом сельскохозяйственных рабочих. Различия в плодородии участков являются лишь условием более высокой производительности труда на лучших землях. Но при капитализме создается *обманчивая видимость*, будто рента, присваиваемая собственниками земли, есть продукт земли, а не труда. На самом же деле единственным источником земельной ренты является прибавочный труд, прибавочная стоимость. «При верном понимании ренты естественным является прежде всего признание, что она получается не из почвы, а из продукта земледелия, следовательно из труда, из цены продукта труда, например пшеницы: из стоимости сельскохозяйственного продукта, из труда, вложенного в землю, а не из земли»¹.

Существуют две формы дифференциальной ренты.

Дифференциальная рента I связана с разницей в плодородии почвы и в местоположении земельных участков по отношению к рынкам сбыта.

На более плодородном участке при тех же затратах капитала получается более высокий урожай. Возьмём в качестве примера три участка, одинаковых по размерам, но *различных по плодородию*.

Участки земли	Затраты капитала в долларах	Средняя прибыль в долларах	Произведено продукции в центнерах	Индивидуальная цена производства		Общая цена производства		Дифференциальная рента I в долларах
				всей продукции в долларах	одного центнера в долларах	одного центнера в долларах	всей продукции в долларах	
I	100	20	4	120	30	30	120	0
II	100	20	5	120	24	30	150	30
III	100	20	6	120	20	30	180	60

Арендатор каждого из этих участков затрачивает на наём рабочих, закупку семян, машин, инвентаря, на содержание скота и другие расходы по 100 долларов. Средняя прибыль равна 20%. Труд, вложенный в участки различного плодородия, даёт урожай на одном участке в 4 центнера, на другом — в 5, на третьем — в 6 центнеров.

Индивидуальная цена производства всей массы произведённой продукции на каждом участке одинакова. Она равна 120 долла-

¹ К. Маркс, Теория прибавочной стоимости, т. II, ч. I, 1936, стр. 221.

ром (издержки производства плюс средняя прибыль). Индивидуальная цена производства единицы продукции на каждом участке различна. Центнер сельскохозяйственной продукции с первого участка должен был бы продаваться по 30 долларов, со второго — по 24, с третьего — по 20 долларов. Но так как общая цена производства сельскохозяйственных товаров является одинаковой и определяется условиями производства на худшем участке земли, то каждый центнер продукции на всех участках будет продаваться по 30 долларов. Арендатор первого (худшего) участка выручит за свой урожай в 4 центнера 120 долларов, то-есть сумму, равную его издержкам производства (100 долларов), плюс средняя прибыль (20 долларов). Арендатор второго участка выручит за свои 5 центнеров 150 долларов. Сверх издержек производства и средней прибыли он получит 30 долларов добавочной прибыли, которая и составит дифференциальную ренту. Наконец, арендатор третьего участка выручит за 6 центнеров 180 долларов. Дифференциальная рента здесь составит 60 долларов.

Дифференциальная рента I связана также с различием в местоположении земельных участков. Хозяйства, которые расположены ближе к пунктам сбыта (городам, железнодорожным станциям, морским портам, элеваторам и т. д.), сберегают значительную часть труда и средств производства на перевозке продуктов по сравнению с хозяйствами, более отдалёнными от этих пунктов. Продавая свои продукты по одинаковым ценам, хозяйства, близко расположенные к рынкам сбыта, получают добавочную прибыль, образующую дифференциальную ренту.

Дифференциальная рента II возникает в результате добавочных вложений средств производства и труда на одну и ту же земельную площадь, то-есть при интенсификации земледелия. В отличие от экстенсивного хозяйства, которое растёт за счёт увеличения посевных площадей или пастбищ, интенсивное хозяйство развивается за счёт применения усовершенствованных машин, искусственных удобрений, проведения мелкоруточных работ, разведения более продуктивных пород скота и т. д. Вследствие этого получают добавочные прибыли, образующие дифференциальную ренту.

Вернёмся к нашему примеру. На третьем участке, лучшем по плодородию, первоначально было затрачено 100 долларов, произведено 6 центнеров продукции, средняя прибыль составила 20 долларов, дифференциальная рента — 60 долларов. Положим, что, при прежних ценах, на этом участке проводится вторая, дополнительная, более производительная затрата капитала в 100 долларов, связанная с развитием техники, применением большого количества удобрений и т. д. В результате этого получен добавочный урожай в 7 центнеров, средняя прибыль на дополнительный капитал составила 20 долларов, а излишек сверх средней прибыли — 90 долларов. Этот излишек в 90 долларов и представляет собой дифференциальную ренту II. Пока действует прежний

арендный договор, арендатор платит с этого участка дифференциальную ренту в размере 60 долларов, а излишек сверх средней прибыли, полученный от второй, дополнительной затраты капитала, кладёт себе в карман. Но земля сдаётся в аренду на определённый срок. При последующей сдаче земли в аренду землевладелец учтёт те выгоды, которые дают дополнительные затраты капитала, и повысит размер земельной ренты за этот участок на 90 долларов. В этих целях землевладельцы стремятся заключать арендные договоры на короткие сроки. Отсюда следует, что капиталисты-арендаторы не заинтересованы в крупных затратах, дающих эффект через длительный промежуток времени, так как выигрывают от этих затрат в конце концов присваиваются землевладельцами.

Капиталистическая интенсификация сельского хозяйства осуществляется с целью получения наибольшей прибыли. В погоне за высокой прибылью капиталисты хищнически используют землю, развивая узко специализированные хозяйства с посевами какой-либо одной культуры. Так, в последней четверти XIX века в США земли северных штатов были распаханы под посевы главным образом зерновых культур. Это повлекло за собой разрушение структуры почвы, её распыление, появление пыльных «чёрных бурь».

Производство тех или других сельскохозяйственных культур находится в зависимости от колебаний рыночных цен. Вследствие этого при капитализме невозможно повсеместное введение правильных севооборотов, являющихся основой высокой культуры земледелия. Частная собственность на землю препятствует проведению крупных мелноративных и других работ, которые окупаются лишь через ряд лет. Капитализм, таким образом, несовместим с рациональной системой земледелия. «Всякий прогресс капиталистического земледелия есть не только прогресс в искусстве грабить рабочего, но и в искусстве грабить почву, всякий прогресс в повышении ее плодородия на данный срок есть в то же время прогресс в разрушении постоянных источников этого плодородия»¹.

Защитники капитализма, пытаясь затушевать противоречия капиталистического земледелия и оправдать нищету масс, утверждают, что сельское хозяйство якобы подвержено действию вечного, естественного «закона убывающего плодородия почвы»: всякий добавочный труд, прилагаемый к земле, даёт будто бы меньший результат, чем предыдущий.

Это замышленное буржуазной политической экономии исходит из ложного предположения, что техника в сельском хозяйстве остаётся неизменной, а прогресс техники является исключением. В действительности же добавочные вложения средств производства и труда в один и тот же участок земли, как правило, связаны с развитием техники, с введением новых, улучшенных методов сельскохозяйственного производства, что ведёт к повышению производительности сельскохозяйственного труда. Истинной причиной истощения естественного плодородия, деградации капиталистического земледелия

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 609.

является не закон убывающего плодородия почвы, выдуманый буржуазными экономистами, а капиталистические отношения, прежде всего частная собственность на землю, тормозящие развитие производительных сил сельского хозяйства. На самом деле при капитализме усиливается не трудность производства сельскохозяйственных продуктов, а трудность получения этих продуктов рабочими вследствие их растущего обнищания.

Абсолютная рента. Цена земли. Кроме дифференциальной ренты собственник земли получает абсолютную ренту. Её существование связано с наличием монополии частной собственности на землю.

При рассмотрении дифференциальной ренты предполагалось, что арендатор худшего участка земли, продавая сельскохозяйственные товары, выручает только издержки производства плюс среднюю прибыль, то есть не платит земельной ренты. Но в действительности владелец даже худшего участка не предоставит его в обработку безвозмездно. Стало быть, арендатор худшего участка должен иметь излишек над средней прибылью для уплаты земельной ренты. А это значит, что рыночная цена сельскохозяйственных товаров должна стоять выше цены производства на худшем участке.

Откуда берётся этот излишек? При капитализме сельское хозяйство сильно отстаёт от промышленности в технико-экономическом отношении. Органическое строение капитала в сельском хозяйстве ниже, чем в промышленности. Допустим, что органическое строение капитала в промышленности в среднем составляет $80 c + 20 v$. При норме прибавочной стоимости в 100% на каждые 100 долларов капитала производится 20 долларов прибавочной стоимости, а цена производства равна 120 долларам. Органическое строение капитала в земледелии составляет, к примеру, $60 c + 40 v$. На каждые 100 долларов здесь производится 40 долларов прибавочной стоимости, а стоимость сельскохозяйственных товаров равна 140 долларам. Капиталист-арендатор, как и промышленный капиталист, получает среднюю прибыль на свой капитал, равную 20 долларам. Соответственно этому цена производства сельскохозяйственных товаров равна 120 долларам. При этих условиях абсолютная рента будет равна $(140 - 120) 20$ долларам. Из всего этого следует, что стоимость сельскохозяйственных товаров выше общей цены производства, а величина прибавочной стоимости в сельском хозяйстве больше средней прибыли. Этот излишек прибавочной стоимости над средней прибылью и является источником абсолютной ренты.

Если бы не было частной собственности на землю, этот излишек поступил бы в общее перераспределение между капиталистами, земледельческие продукты продавались бы тогда по ценам производства. Но частная собственность на землю препятствует свободной конкуренции, переливу капиталов из промышленности в сельское хозяйство и образованию средней прибыли, общей для земледельческих и промышленных предприятий. Поэтому земледельческие продукты продаются по цене, соответствующей их

стоимости, то-есть выше общей цены производства. В какой мере эта разница может быть реализована и превращена в абсолютную ренту, зависит от уровня рыночных цен, который устанавливается в результате конкуренции.

Монополия частной собственности на землю является, таким образом, причиной существования абсолютной ренты, уплачиваемой с каждого участка земли независимо от его плодородия и местоположения. *Абсолютная рента* есть излишек прибавочной стоимости над средней прибылью, создаваемый в земледелии вследствие более низкого по сравнению с промышленностью органического строения капитала и присваиваемый землевладельцами в силу частной собственности на землю.

Кроме дифференциальной и абсолютной ренты при капитализме существует монополярная рента. *Монополярная рента* есть добавочный доход, получаемый в силу превышения цены над стоимостью товара, произведённого в особо благоприятных естественных условиях. Такова, например, рента за земли, на которых возможно производство редких сельскохозяйственных культур в ограниченном количестве. Товары, произведённые при этих условиях, продаются, как правило, по ценам, превышающим их стоимость, то-есть по монополярным ценам. Монополярная рента в сельском хозяйстве выплачивается за счёт потребителя.

Паразитический класс крупных землевладельцев, не имеющих никакого отношения к материальному производству, в силу монополии частной собственности на землю использует достижения технического прогресса в земледелии в интересах своего обогащения. Земельная рента является *данью*, которую общество при капитализме вынуждено платить крупным земельным собственникам. Наличие абсолютной и монополярной ренты удорожает земледельческие продукты — предметы питания для рабочих, сырьё для промышленности. Существование дифференциальной ренты лишает общество всех выгод, связанных с более высокой производительностью труда на плодородных землях, и передаёт эти выгоды в руки класса земельных собственников и капиталистов-фермеров. Насколько обременительна земельная рента для общества, показывает тот факт, что в США, по данным 1935—1937 гг., она составляла в цене кукурузы 26—29%, в цене пшеницы — 26—36, в цене овса — 40—49%.

Огромные средства отвлекаются от производительного применения их в земледелии при покупке земли. Если не считать искусственных сооружений и улучшений (построек, орошения земель, осушения болот, внесённых удобрений), то земля сама по себе стоимости не имеет, так как она не представляет собой продукта человеческого труда. Однако земля, не имея стоимости, является при капитализме предметом купли-продажи и имеет цену. Это объясняется тем, что земля захвачена землевладельцами в частную собственность.

Цена земельного участка определяется в зависимости от приносимой им ежегодной ренты и от уровня процента, который платит банк по вкладам. Цена земли равна сумме денег, которая, будучи положена в банк, даст в виде процента доход такой же величины, как и рента, получаемая с данного участка. Допустим, что земельный участок приносит в год 300 долларов ренты и что банк платит по вкладам 4%. В таком случае цена участка будет составлять $\frac{300 \cdot 100}{4} = 7,500$ долларов. Таким образом, цена земли есть *капитализированная рента*. Цена земли тем выше, чем выше величина ренты и чем ниже уровень процента.

С развитием капитализма размеры ренты возрастают. Это ведёт к систематическому повышению цен на землю. Цены на землю растут также вследствие тенденции к понижению нормы процента.

О росте цен на землю дают представление следующие цифры. Стоимость ферм в США возросла за 10 лет (с 1900 по 1910 г.) более чем на 20 миллиардов долларов. Из этой суммы увеличение стоимости инвентаря, строений и т. д. составляло лишь 5 миллиардов долларов, а остальные 15 миллиардов долларов приходилось на повышение цены земли. В течение следующего десятилетия общая цена ферм увеличилась на 37 миллиардов долларов. Из этой суммы более 26 миллиардов приходилось на рост цены земли.

Рента в добывающей промышленности. Рента за строительные участки. Земельная рента существует не только в сельском хозяйстве. Её получают собственники участков земли, из недр которой добываются полезные ископаемые (руда, уголь, нефть и т. д.), а также собственники строительных участков в городах и индустриальных центрах, когда на этих участках возводятся жилые дома, промышленные и торговые предприятия, общественные здания и т. д.

Рента в добывающей промышленности образуется совершенно так же, как и сельскохозяйственная рента. Рудники, шахты, месторождения нефти имеют различные запасы по их богатству, глубине залегания, различное расстояние от пунктов сбыта; в них вкладываются неодинаковые капиталы. Поэтому индивидуальная цена производства каждой тонны руды, угля, нефти отличается от общей цены производства. Но на рынке каждый из этих товаров продаётся по общей цене производства, определяемой худшими условиями производства. Добавочная прибыль, получаемая вследствие этого на лучших и средних рудниках, шахтах, нефтепромыслах, образует дифференциальную ренту, улавливаемую землевладельцем.

Кроме того, землевладельцы взимают с каждого участка земли, независимо от богатства содержащихся в её недрах полезных ископаемых, абсолютную ренту. Она составляет излишек стоимости над общей ценой производства. Существование этого излишка объясняется тем, что в добывающей промышленности органический состав капитала, вследствие сравнительно низкого уровня механизации и отсутствия затрат на покупаемое сырьё,

ниже, чем в среднем по промышленности. Абсолютная рента повышает цены на руду, уголь, нефть и т. д.

Наконец, в добывающей промышленности существует монополия рента с тех участков земли, где добываются исключительно редкие ископаемые, которые продаются по ценам, превышающим стоимость их добычи.

Земельная рента, взимаемая крупными землевладельцами с рудников, шахт, нефтяных промыслов, препятствует рациональному использованию недр земли. Частная собственность на землю обуславливает раздробленность предприятий добывающей промышленности, что крайне ухудшает возможности механизации, затрудняет транспортные перевозки, сортировку ископаемых и т. д. Всё это ведёт к удорожанию производства.

Рента за строительные участки уплачивается землевладельцу за аренду земли для постройки жилых домов, промышленных, торговых и других предприятий. Главную массу земельной ренты в городах составляет рента с земель под жилыми домами. Огромное влияние на величину дифференциальной ренты за строительные участки оказывает их местоположение. За участки, расположенные ближе к центру города и к промышленным предприятиям, взимается наиболее высокая рента. Такова одна из причин того, что в городах капиталистических стран нагромождаются один возле другого «небоскрёбы», существуют скученность жилищ, узкие улицы и т. п.

Кроме дифференциальной и абсолютной ренты собственники городских земель взимают с общества дань в виде монополия рента, которая в громадной степени повышает квартирную плату. В связи с ростом городского населения собственники городских земель вздувают ренту за строительные участки, что тормозит жилищное строительство. Рабочие вынуждены ютиться в трущобах. Растущая квартирная плата понижает реальную заработную плату рабочих.

Монополия частной собственности на землю тормозит развитие промышленности. Для того чтобы построить промышленное предприятие, капиталист должен непроизводительно затратить средства на покупку земли или на уплату земельной ренты за арендованный участок земли. Земельная рента составляет крупную статью расходов в обрабатывающей промышленности.

Насколько велики размеры земельной ренты за строительные участки, свидетельствует тот факт, что из общей суммы ренты в 155 миллионов фунтов стерлингов, ежегодно получаемой английскими лэндлордами в 30-х годах XX века, 100 миллионов фунтов стерлингов приходилось на городскую земельную ренту. Цены на землю в больших городах быстро растут. Это в огромной степени повышает квартирную плату.

Крупное и мелкое производство в земледелии. Экономические законы развития капитализма едины для промышленности и сельского хозяйства. Концентрация производства в сельском хозяйстве, как и в промышленности, ведёт к вытеснению мелких хозяйств

крупными капиталистическими хозяйствами, что неизбежно обостряет классовые противоречия. Защитники капитализма заинтересованы в том, чтобы затушевать и скрыть этот процесс. Фальсифицируя действительность, они создали лживую теорию «устойчивости мелкокрестьянского хозяйства». Согласно этой теории, мелкокрестьянское хозяйство якобы сохраняет устойчивость в борьбе с крупным хозяйством.

В действительности же крупное производство в сельском хозяйстве обладает рядом решающих преимуществ по сравнению с мелким производством. Преимущества крупного производства состоят прежде всего в том, что оно имеет возможность применять дорогостоящие машины (тракторы, комбайны и т. п.), во много раз повышающие производительность труда. В условиях капиталистического способа производства машинная техника концентрируется в руках капиталистической фермерской верхушки и недоступна трудящимся слоям деревни. В Соединённых Штатах Америки, по данным 1945 г., почти две трети фермеров не применяли сложных сельскохозяйственных машин.

Крупное производство получает все выгоды от капиталистической кооперации и разделения труда. Важным преимуществом крупного производства является его высокая товарность. Крупные и крупнейшие сельскохозяйственные предприятия в США дали в 1945 г. около 85% всей товарной продукции сельского хозяйства. В то же время около 3 миллионов фермеров, или до половины общего числа их, ведут по существу потребительское хозяйство, у них нехватает своей продукции даже для удовлетворения насущных потребностей своих семей. Мелкое крестьянское хозяйство по самой своей природе исключает общественные формы труда, концентрацию производства, скотоводство в крупных размерах, применение достижений науки.

Однако характерный для капитализма процесс роста крупного производства и вытеснения мелкого в земледелии имеет свои особенности. Крупные капиталистические сельскохозяйственные предприятия развиваются главным образом по пути интенсификации хозяйства. Часто мелкое по площади земли хозяйство является крупным капиталистическим предприятием по размерам производимой валовой и товарной продукции. Концентрация сельскохозяйственного производства в крупных капиталистических экономиях нередко сопровождается увеличением числа мельчайших крестьянских хозяйств. Наличие значительного числа таких мельчайших хозяйств в высокоразвитых капиталистических странах объясняется тем, что капиталисты заинтересованы в сохранении батраков с небольшим земельным наделом, для того чтобы их эксплуатировать.

Развитие крупного капиталистического сельскохозяйственного производства идёт на основе усиления дифференциации крестьянства, роста кабалы, обнищания и разорения миллионов мелких и средних крестьянских хозяйств.

В царской России перед Октябрьской революцией среди крестьянских хозяйств насчитывалось 65% хозяйства бедняков, 20% — середняков и 15% — кулаков. Во Франции количество земельных собственников сократилось с 7—7,5 миллиона в 1850 г. до 2,7 миллиона в 1920 г. и ещё сократилось мелких parcelлярных крестьянских хозяйств, а численность сельскохозяйственного пролетариата и полупролетариата достигла в 1929 г. около 4 миллионов человек.

Мелкое хозяйство в земледелии держится ценой невероятных лишений, расхищения труда земледельца и всей его семьи. Несмотря на то, что крестьянин выбивается из сил, чтобы спасти свою кажущуюся самостоятельность, он теряет свою землю, разоряется.

Большую роль в обезземеливании крестьянства играет ипотечный кредит. *Ипотечный кредит* есть ссуда под залог земли и недвижимого имущества. Когда земледелец, ведущий хозяйство на собственной земле, испытывает нужду в деньгах для неотложных платежей (например, для уплаты налогов), он обращается в банк за ссудой. Нередко ссуда берётся для покупки участка земли. Банк выдаёт определённую сумму денег под залог земельного участка. Если деньги не возвращаются в срок, земля переходит во владение банка. На деле банк становится подлинным собственником земли ещё раньше, ибо должник-земледелец вынужден отдавать ему в виде процентов большую часть своего дохода с земли. В форме процентов крестьянин фактически выплачивает банку земельную ренту за свой же собственный участок земли.

Ипотечная задолженность американских фермеров в 1910 г. составила 3,2 миллиарда долларов, а в 1940 г. — 6,6 миллиарда долларов. По данным 1936 г., проценты по кредиту и налоги равнялись примерно 45% чистого дохода фермеров.

Задолженность банкам является подлинным бичом мелкого производства в сельском хозяйстве. Число заложенных ферм в США составило в 1890 г. 28,2%, а в 1940 г. — 43,8% к общему числу ферм.

Ежегодно масса заложенных ферм продаётся с молотка. Разорившихся фермеров сгоняют с земли. Рост фермерской задолженности выражает процесс отделения земельной собственности от сельскохозяйственного производства, концентрацию её в руках крупных землевладельцев и превращение самостоятельного производителя в арендатора или наёмного рабочего.

Огромное число мелких крестьян снимает в аренду у крупных земельных собственников небольшие участки земли на кабальных условиях. Сельская буржуазия арендует землю для того, чтобы производить продукцию на рынок и получать прибыль. Это — *предприимчивательская аренда*. Мелкий арендатор-крестьянин вынужден арендовать клочок земли для того, чтобы прокормиться. Это — так называемая *продовольственная, или голодная аренда*. Арендная плата с каждого гектара за небольшие участки земли, как правило, значительно выше, чем за крупные. Мелкокрестьян-

скаж аренда поглощает зачастую не только весь прибавочный труд крестьянина, но и часть его необходимого труда. Арендные откошения здесь перелетаются с пережитками крепостничества. Наиболее распространённым пережитком феодализма в условиях капитализма является *издольщина*, при которой крестьянин-арендатор платит за арендованный участок натурой до половины и более собранного урожая.

В Соединённых Штатах Америки число арендаторов увеличилось по отношению к общему числу фермеров с 25,6% в 1880 г. до 38,7% в 1940 г. Кроме того, 10,1% всех фермеров являлись «частичными собственниками», то-есть тоже были вынуждены арендовать определённую часть обрабатываемой ими земли. Среди арендаторов 78,2% составляли *издольщики*. Хотя рабовладение в США официально было отменено в прошлом столетии, но фактически экономические пережитки рабства, особенно в отношении негров-издольщиков, существуют и поныне.

Во Франции имеется значительное количество арендаторов-издольщиков. Кроме натуральной арендной платы, доходящей до двух третей и даже четырёх пятых урожая, они нередко обязаны снабжать землевладельцев продуктами своего хозяйства — сыром, маслом, яйцами, курами и т. п., так же как это было при феодализме.

Углубление противоположности между городом и деревней. Характерной чертой капиталистического способа производства является резкое отставание сельского хозяйства от промышленности, углубление и обострение противоположности между городом и деревней.

«Земледелие отстает в своем развитии от промышленности — явление, свойственное всем капиталистическим странам и составляющее одну из наиболее глубоких причин нарушения пропорциональности между разными отраслями народного хозяйства, кризисов и дороговизны»¹.

Сельское хозяйство при капитализме отстает от промышленности прежде всего по уровню производительных сил. Развитие техники происходит в сельском хозяйстве гораздо медленнее, чем в промышленности. Машины применяются только в крупных хозяйствах, а мелкотоварные крестьянские хозяйства не в состоянии их применять. В то же время капиталистическое применение машин ведёт к усилению эксплуатации и разорению мелкого производителя. Широкое применение машин в сельском хозяйстве задерживается вследствие дешевизны рабочей силы, причиной которой является аграрное перенаселение. В сельском хозяйстве при капитализме преобладает ручной труд.

За период с 1900 по 1930 г. капитал, вложенный во все предприятия промышленности США, возрос почти в 6,3 раза, а производство главного продукта земледелия — зерновых культур — не только не увеличилось, но даже несколько сократилось.

¹ В. И. Ленин, Новые данные о законах развития капитализма в земледелии, Сочинения, т. 22, изд. 4, стр. 81.

Капитализм резко усилил отставание деревни от города в области культуры. Города являются центрами науки и искусства. В городах сосредоточены высшие учебные заведения, музеи, театры, кино. Всем богатством этой культуры пользуются эксплуататорские классы. Пролетарские массы в очень незначительной степени могут приобщаться к достижениям городской культуры. Основные же массы крестьянского населения капиталистических стран оторваны от культурных центров, обречены на нищету и прозябают в невежестве.

Экономической основой противоположности между городом и деревней при капитализме является эксплуатация деревни городом, экспроприация крестьянства и разорение большинства деревенского населения всем ходом развития промышленности, торговли, кредитной системы. Поэтому противоположность между городом и деревней при капитализме есть противоположность классовых интересов. Миллионы и миллиарды, присваиваемые крупными земельными собственниками путём взимания ренты и продажи земли, проценты, получаемые банками по ипотечному кредиту, и т. д. отвлекаются из деревни в город на цели паразитического потребления эксплуататорских классов.

Городская буржуазия вместе с капиталистическими фермерами и помещиками эксплуатируют многомиллионные массы крестьянства. Формы этой эксплуатации многообразны: промышленная буржуазия и торговцы эксплуатируют деревню посредством высоких цен на промышленные товары и относительно низких цен на сельскохозяйственные товары, банки и ростовщики — посредством кабального кредита, буржуазное государство — посредством всевозможных налогов.

Таким образом, причины отставания сельского хозяйства от промышленности, углубление и обострение противоположности между городом и деревней коренятся в самой системе капитализма.

Проблема национализации земли при капитализме. С развитием капитализма частная собственность на землю приобретает всё более паразитический характер. Класс крупных землевладельцев захватывает огромную массу прибавочной стоимости. Между капиталистами и землевладельцами происходит борьба за раздел добычи.

Когда капитализм был ещё молод, представители передовых радикальных кругов буржуазии требовали отмены частной собственности на землю и передачи земли в руки государства. Они выступали за национализацию земли. Какие последствия имела бы национализация земли в условиях сохранения капитализма? Абсолютная рента в таком случае отпала бы, так как она основана на частной земельной собственности, а дифференциальная рента стала бы поступать в распоряжение буржуазного государства. Уничтожение абсолютной ренты привело бы к понижению цен на сельскохозяйственные продукты. Национализация земли устра-

ила бы ряд препятствий на пути развития капитализма, созданных частной собственностью на землю, и освободила бы крестьянство от феодально-крепостнических пережитков.

Однако буржуазия неспособна осуществить национализацию земли. Этому мешают два обстоятельства. Во-первых, буржуазия не решается ликвидировать частную собственность на землю, боясь, что в связи с ростом революционного движения пролетариата это может потрясти основы частной собственности вообще. Во-вторых, капиталисты сами обзавелись земельной собственностью. Интересы класса буржуазии и класса землевладельцев-помещиков всё более переплетаются. В борьбе против пролетариата и крестьянства они всегда выступают совместно.

Теоретические основы национализации земли были разработаны Лениным. Требование национализации земли было выдвинуто партией большевиков ещё в первой русской революции 1905—1907 гг. Национализация земли предполагала безвозмездное отобрание (конфискацию) всей помещичьей земли в пользу крестьян.

Ленин считал возможной национализацию земли в условиях буржуазно-демократической революции только при установлении революционно-демократической диктатуры пролетариата и крестьянства. Национализация земли как требование буржуазно-демократической революции сама по себе не содержит ничего социалистического. Но уничтожение помещичьего землевладения укрепляет союз пролетариата с основными массами крестьянства, расчищает поле классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией. Национализация земли в этом случае облегчает пролетариату в союзе с деревенской беднотой борьбу за перерастание буржуазно-демократической революции в социалистическую.

Весь ход исторического развития капитализма подтверждает, что в буржуазном обществе основные массы крестьянства, нещадно эксплуатируемые капиталистами, помещиками, ростовщиками и торговцами, неизбежно обречены на разорение и нищету. При капитализме мелкие крестьяне не могут рассчитывать на улучшение своего положения. Поэтому коренные интересы основных масс крестьянства совпадают с интересами пролетариата. В этом состоит экономическая основа союза пролетариата с трудящимся крестьянством в классовой борьбе против капиталистического строя.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Капиталистический строй земледелия характеризуется тем, что, во-первых, подавляющая часть земли сосредоточена в руках крупных землевладельцев, сдающих землю в аренду; во-вторых, капиталисты-арендаторы ведут хозяйство на

основе эксплуатации наёмных рабочих: в-третьих, сокращается частная собственность на средства производства, в том числе на землю, переходящая к капиталистам и помещикам крестьян. Сельское хозяйство буржуазных стран, несмотря на рост капитализма, ещё в значительной степени раздроблено между мелкими и средними собственниками-крестьянами, которые эксплуатируются капиталистами и помещиками.

2. Капиталистическая земельная рента есть та часть создаваемой наёмными рабочими в сельском хозяйстве прибавочной стоимости, которая представляет избыток над средней прибылью и уплачивается капиталистом-арендатором земельному собственнику за право пользования землёй. Существовавшие капиталистической земельной ренты связано с наличием двоякого рода монополии. Монополия капиталистического хозяйства на земле вытекает из ограниченности земли, занятости её отдельными хозяйствами и ведёт к тому, что цену производства сельскохозяйственного товара определяют худшие условия производства. Добавочная прибыль, получаемая на лучших землях или при более производительной затрате капитала, образует дифференциальную ренту. Монополия частной собственности на землю, при низком органическом строении капитала в земледелии по сравнению со строением капитала в промышленности, порождает абсолютную ренту. С развитием капитализма увеличиваются размеры всех видов ренты, растёт цена земли, представляющая собой капитализированную ренту.

3. В земледелии, как и в промышленности, крупное производство вытесняет мелкое. Однако крупное машинное производство даже в наиболее развитых капиталистических странах распространяется в сельском хозяйстве несравненно медленнее, чем в промышленности. Ценой чрезмерного, изнурительного труда, резкого снижения уровня жизни мелкого крестьянина и его семьи во всех капиталистических странах сохраняется масса мелких крестьянских хозяйств, отличающихся крайней неустойчивостью, обременённых долгами и разоряющихся.

4. Капитализм неизбежно порождает чрезмерное отставание сельского хозяйства от промышленности, углубляет и обостряет противоположность между городом и деревней. Монополия частной собственности на землю отвлекает от сельского хозяйства в виде земельной ренты и непроизводительных затрат на покупку земли огромные средства, которые идут на паразитическое потребление класса землевладельцев, и тормозит развитие производительных сил сельского хозяйства.

5. Основные массы крестьянства при капитализме обречены на разорение и обнищание. Коренные интересы проле-

тариата и эксплуатируемых масс крестьянства совпадают. Только в союзе с пролетариатом и под его руководством путём революции, уничтожающей капиталистический строй, крестьяне могут освободиться от эксплуатации и нищеты.

ГЛАВА XIV

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

Совокупный общественный продукт и национальный доход. Вся масса материальных благ, произведённых в обществе за определённый период, например за год, составляет *совокупный общественный продукт* (или валовой продукт).

Часть совокупного общественного продукта, равная стоимости потреблённого постоянного капитала, в процессе воспроизводства идёт на возмещение израсходованных средств производства; остающаяся часть воплощает в себе новую стоимость, созданную рабочим классом в процессе производства.

Та часть совокупного общественного продукта, в которой воплощена вновь созданная стоимость, является *национальным (или народным) доходом*. Национальный доход равен, следовательно, сумме переменного капитала и прибавочной стоимости. По своей натуральной форме национальный доход представляет собой всю массу произведённых предметов личного потребления и ту часть произведённых средств производства, которая идёт на расширение производства.

При капитализме существует масса мелких товаропроизводителей — крестьян и ремесленников, труд которых также создаёт определённую часть совокупного общественного продукта. Поэтому в национальный доход страны входит и стоимость, вновь созданная за данный период крестьянами и ремесленниками.

Совокупный общественный продукт, а следовательно, и национальный доход создаётся лишь теми работниками, которые заняты в отраслях *материального производства*. Сюда относятся все отрасли, в которых создаются материальные блага: промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт и т. д.

В *непроизводственных* отраслях, к которым относятся государственный аппарат, кредит, торговля, за исключением тех её операций, которые являются продолжением процесса производства в сфере обращения, и т. д., материальные блага, а следовательно, стоимость и национальный доход не создаются.

В капиталистических странах весьма значительная часть трудоспособного населения не только не производит совокупного общественного продукта и национального дохода, но и вообще

не участвует в общественно-полезном труде. Сюда относятся прежде всего эксплуататорские классы и их многочисленная паразитическая челядь, типичный пафосско-бюрократический, милитаристский и иной аппарат, охраняющий систему капиталистического наёмного рабства. Огромное количество рабочей силы употребляется так, что общество не получает от этого никакой пользы. Так, конкуренция, безудержная спекуляция, непомерно раздутая реклама сопряжены с непроизводительными затратами труда, обусловленными капиталистической формой производства.

Анархия капиталистического производства, опустошительные экономические кризисы, значительная недогрузка предприятий резко сокращают использование рабочей силы. Колоссальные массы трудящихся при капитализме лишены возможности работать. Так, в буржуазных странах число зарегистрированных в городах полностью безработных в период с 1930 по 1938 г. ни разу не было ниже 14 миллионов.

По мере развития капитализма раздувается государственный аппарат, возрастает число лиц, занятых обслуживанием буржуазии, сокращается доля населения, занятого в сфере материального производства, и резко увеличивается удельный вес лиц, занятых в сфере обращения. Растёт армия безработных, усиливается аграрное перенаселение.

Всё это крайне ограничивает рост совокупного общественного продукта и национального дохода в буржуазном обществе.

В США из всего трудоспособного населения было занято в отраслях материального производства в 1910 г. 43,9%, в 1920 г.—41,5, в 1930 г.—35,5, в 1940 г.—31,4%.

В США среднегодовой темп роста национального дохода за последние 30 лет XIX столетия составлял 4,7%, в период с 1900 по 1919 г.—2,8, с 1920 по 1938 г.—1%, а в годы после второй мировой войны (с 1945 по 1952 г.)—0,6%.

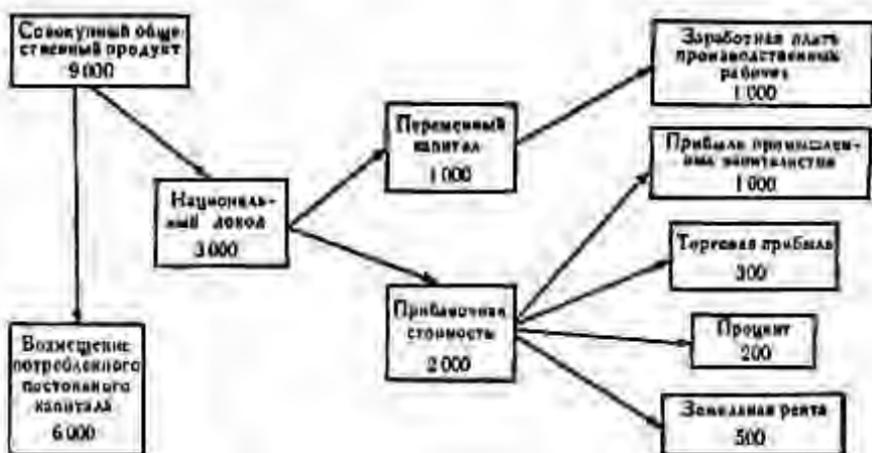
Распределение национального дохода. Каждому способу производства соответствуют исторически определённые формы распределения. Распределение национального дохода при капитализме определяется тем, что собственность на средства производства сосредоточена в руках капиталистов и помещиков, эксплуатирующих пролетариат и крестьянство. Вследствие этого распределение национального дохода происходит не в интересах трудящихся, а в интересах эксплуататорских классов. «Вопрос о распределении народного дохода по классам является коренным вопросом с точки зрения материального и культурного положения рабочих и крестьян»¹.

При капитализме национальный доход, созданный трудом рабочих, поступает прежде всего в распоряжение промышленных

¹ Н. В. Сталин, Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б), Сочинения, т. 12, стр. 293.

капиталистов (включая капиталистических предпринимателей в сельском хозяйстве). Промышленные капиталисты, реализуя произведённые товары, получают всю сумму их стоимости, в том числе сумму переменного капитала и прибавочной стоимости. Переменный капитал превращается в *заработную плату*, которую промышленные капиталисты выплачивают занятым в производстве рабочим. Прибавочная стоимость остаётся в руках промышленных капиталистов; из неё образуются доходы всех групп эксплуататорских классов. Часть прибавочной стоимости превращается в *прибыль промышленных капиталистов*. Некоторую долю прибавочной стоимости промышленные капиталисты уступают торговым капиталистам в виде *торговой прибыли* и банкирам — в виде *процента*. Часть прибавочной стоимости промышленные капиталисты отдают землевладельцам в виде *земельной ренты*.

Это распределение национального дохода между различными классами капиталистического общества можно схематически изобразить в миллионах денежных единиц следующим образом:



В распределение поступает и та доля национального дохода, которая создана в данный период трудом крестьян и ремесленников: одну её часть получают сами крестьяне и ремесленники, другая достаётся капиталистам (кулакам, скупщикам, торговцам, банкирам и т. д.), а третья — землевладельцам.

Доходы трудящихся основаны на их личном труде и представляют собой *трудовые доходы*. Источником доходов эксплуататорских классов является труд рабочих, а также крестьян и ремесленников. Доходы капиталистов и помещиков основаны на эксплуатации чужого труда и являются *нетрудовыми доходами*.

В процессе дальнейшего распределения национального дохода происходит увеличение нетрудовых доходов эксплуататорских

классов. Часть доходов населения — в первую очередь трудящихся классов — перераспределяется через государственный бюджет и используется в интересах эксплуататорских классов. Так часть доходов рабочих и крестьян, поступая в виде налогов в государственный бюджет, превращается затем в дополнительные доходы капиталистов и в доход чиновников. Налоговое бремя, возлагаемое эксплуататорскими классами на трудящихся, быстро возрастает.

В Англии в конце XIX века налоги составляли 6—7% национального дохода, в 1913 г. — 11%, в 1924 г. — 23, в 1950 г. — 38%; во Франции в конце XIX века — 10%, в 1913 г. — 13, в 1924 г. — 21, в 1950 г. — 29% национального дохода.

Далее часть национального дохода передаётся путём оплаты так называемых услуг в непроемственные отрасли (например, за пользование пассажирским транспортом, медицинской помощью и т. д.). Хотя в этих отраслях не создается ни общественного продукта, ни национального дохода, но капиталисты, эксплуатируя наёмных рабочих, занятых в этих отраслях, получают часть национального дохода, созданного в отраслях материального производства. Из этого дохода капиталисты — собственники предприятий непроемственных отраслей выдают заработную плату наёмным работникам, покрывают соответствующие материальные затраты (на помещение, оборудование, отопление и т. д.) и получают прибыль.

Таким образом, оплата услуг должна возместить издержки этих предприятий и обеспечить среднюю норму прибыли, так как иначе капиталисты не будут применять свой капитал в этих отраслях. В погоне за высокой прибылью капиталисты стремятся взвинчивать плату за услуги, что ведёт к дальнейшему падению реальной заработной платы рабочих и реальных доходов крестьян.

Перераспределение национального дохода через бюджет, а также и посредством высокой оплаты услуг усиливает обнищание трудящихся.

В итоге всего процесса распределения национального дохода последний распадается на две части: 1) доход эксплуататорских классов и 2) доход трудящихся, занятых как в отраслях материального производства, так и в непроемственных отраслях.

Доля рабочих и прочих трудящихся города и деревни, не эксплуатирующих чужого труда, в национальном доходе равнялась в Соединённых Штатах Америки (в 1923 г.) 54%, а доля капиталистов — 46%; в Англии (в 1924 г.) доля трудящихся составляла 45%, доля капиталистов — 55%; в Германии (в 1929 г.) доля трудящихся была равна 55%, доля капиталистов — 45%. В настоящее время в капиталистических странах трудящиеся, составляющим 9/10 населения, достаётся значительно менее половины национального дохода, а эксплуататорским классам — значительно более половины.

Доля трудящихся классов в национальном доходе неуклонно падает, а доля эксплуататорских классов возрастает. В США, например, доля трудящихся в национальном доходе составляла в 1870 г. 58%, в 1890 г. — 56, в 1923 г. — 54, в 1951 г. — примерно 40%.

Национальный доход используется в конечном счете для потребления и накопления. Использование национального дохода в буржуазных странах определяется классовой природой капитализма и отражает всё усиливающийся паразитизм эксплуататорских классов.

Доля национального дохода, идущая на личное потребление трудящихся, являющихся главной производительной силой общества, настолько низка, что она не обеспечивает, как правило, даже прожиточного минимума. Огромная масса рабочих и трудящихся крестьян вынуждена отказывать себе и своим семьям в самом необходимом, ютиться в лачугах, лишать детей образования.

Весьма значительна часть национального дохода, идущая на паразитическое потребление капиталистов и землевладельцев. Колоссальные суммы расходуются капиталистами и землевладельцами на покупку предметов роскоши, а также на содержание многочисленной челяди.

Часть национального дохода, идущая в буржуазных странах на расширение производства, по сравнению с возможностями и потребностями общества невелика. Так, например, в США доля национального дохода, идущая на накопление, составляла за период с 1919 по 1928 г. примерно 10%, а за десятилетие с 1929 по 1938 г. накопление составило в среднем лишь 2% национального дохода США, причём в годы кризиса сумма накопления была ниже суммы амортизации, то есть имело место проедание основного капитала.

Относительно небольшой объём накопления при капитализме вызван тем, что значительная часть национального дохода отвлекается на паразитическое потребление капиталистов, на непродуктивные расходы. Так, огромных размеров достигают чистые издержки обращения, идущие на содержание торгового и кредитного аппарата, на хранение излишних запасов, на расходы по рекламе, биржевой спекуляции и т. д. В США в период между первой и второй мировыми войнами чистые издержки обращения поглощали 17—19% национального дохода.

Всё возрастающая часть национального дохода при капитализме идёт на военные расходы, гонку вооружений, на содержание государственного аппарата.

На поверхности явлений капиталистического общества доходы и их источники выступают в искажённой, фетишистской форме. Возникает обманчивая видимость, будто сам капитал порождает прибыль, земля — ренту, а рабочие создают лишь стоимость, равную их заработной плате.

Эти фетишистские представления лежат в основе буржуазных теорий национального дохода. Исходя из них, буржуазные экономисты стремятся задуть вопрос о национальном доходе в пользу буржуазии. Они стараются доказать, что наряду с рабочими и крестьянами национальный доход создают

эксплуататорским и землевладельческим, а также такие люди, как чиновники, полусельские, биржевики, духовенство и т. д.

Далее буржуазные экономисты проф. Жюль в докладе в 1896 г. в Париже и т. д. Они преуменьшают долю дохода, получаемого капиталистами и землевладельцами. Так, например, доходы эксплуататорских классов определяются на основе резко преуменьшённых сведений самих плательщиков налогов; не учитываются огромные оклады капиталистов, получаемые многими из них в качестве руководителей акционерных компаний; не учитываются доходы сельской буржуазии и т. д. В то же время доходы трудящихся искусственно преувеличиваются тем, что и работни причисляются высокооплачиваемые крупные чиновники, директора предприятий, банки, торговых фирм; из доходов трудящихся не производится вычет уплачиваемых ими налогов и т. д.

Наконец, буржуазные экономисты искажают действительную картину распределения национального дохода тем, что они не выделяют расходов на потребление эксплуататорских классов, их чистые издержки обращения, преуменьшают долю военных расходов, всячески маскируют непроизводительную растрату огромной части национального дохода.

Государственный бюджет. Буржуазное государство является органом эксплуататорских классов, имеющим целью держать в подчинении эксплуатируемое большинство общества и обеспечивать интересы эксплуататорского меньшинства во всей внутренней и внешней политике.

Для выполнения своих задач буржуазное государство имеет разветвлённый аппарат: армию, полицию, карательные и судебные органы, разведку, различные органы административного управления и идеологического воздействия на массы.

Средства для содержания своего аппарата капиталистическое государство получает в бюджет путём налогов и займов. *Государственный бюджет* является формой перераспределения части национального дохода в интересах эксплуататорских классов. Он составляется в виде ежегодной сметы государственных доходов и расходов. Маркс характеризовал бюджет капиталистического государства как классовый бюджет, бюджет для буржуазии.

Расходы капиталистического государства в подавляющей части являются непроизводительными.

Огромная доля средств государственного бюджета при капитализме идёт на подготовку и ведение войн. Сюда относятся также расходы на научные изыскания в области производства и усовершенствования новых орудий массового уничтожения людей, на подрывную деятельность за границей.

Другая крупная доля расходов капиталистического государства связана с содержанием аппарата угнетения трудящихся.

Весьма значительные суммы государство тратит, особенно во время кризисов и войн, на прямую поддержку капиталистических предприятий и на обеспечение им высоких прибылей. Часто субсидии, выдаваемые банкам и промышленникам, имеют целью спасти их от банкротства во время кризисов. Посредством государственных заказов, осуществляемых за счёт бюджета, миллиардные дополнительные прибыли перекачиваются в карманы крупных капиталистов.

Расходы на культуру и науку, на просвещение и здравоохранение стоят в государственном бюджете капиталистических стран на последнем месте. В США, например, в бюджете на 1949/50 г. на военные цели было отпущено 68%, а на здравоохранение, народное образование и жилищное строительство — 7,6%, в том числе на народное образование — менее 1%.

Основную массу доходов капиталистическое государство получает путём *налогов*. В Англии, например, налоги в общей сумме доходов государственного бюджета составляли в 1938 г. 89%.

Налоги в условиях капитализма служат формой дополнительной эксплуатации трудящихся путём перераспределения через бюджет части их доходов в пользу буржуазии. Налоги называются *прямыми*, если ими облагаются доходы отдельных лиц, и *косвенными*, — если ими облагаются продаваемые товары (главным образом предметы широкого потребления) или услуги (например, билеты в кино и театр, проездные билеты на городском транспорте и т. д.). Косвенные налоги повышают цену товаров и оплату услуг. Фактически косвенные налоги уплачивают покупатели. Капиталисты перелаживают на покупателей и часть своих прямых налогов, если им удаётся повысить цену на товары или услуги.

Политика буржуазного государства направлена к тому, чтобы всячески уменьшить налоговое обложение эксплуататорских классов. Капиталисты уклоняются от уплаты налогов, скрывая действительные размеры своих доходов. Особенно выгодна для имущих классов политика косвенных налогов. «Косвенное обложение, падая на предметы потребления масс, отличается величайшей несправедливостью. Всей своей тяжестью ложится оно на бедноту, создавая привилегию для богатых. Чем беднее человек, тем большую долю своего дохода отдаёт он государству в виде косвенных налогов. Малоимущая и немущая масса составляет $\frac{9}{10}$ всего народонаселения, потребляет $\frac{9}{10}$ всех обложенных продуктов и платит $\frac{9}{10}$ всей суммы косвенных налогов»¹.

Следовательно, главная тяжесть налогов падает на трудящиеся массы: рабочих, крестьян, служащих. Как уже указывалось, в настоящее время в буржуазных странах в государственный бюджет изымается через налоги около трети заработной платы рабочих и служащих. В деревне государство через налоги забирает не только часть стоимости созданного крестьянами прибавочного продукта, но и часть необходимого продукта. Высокие налоги ускоряют разорение крестьян.

Помимо налогов важной доходной статьёй капиталистического государства являются *займы*. Наиболее часто буржуазное государство прибегает к займам для покрытия чрезвычайных, в первую очередь военных, расходов. Значительная часть средств, собранных путём займов, идёт на оплату поставок, приносящих огромные

¹ В. И. Ленин. По поводу государственной росписи, Сочинения, т. 5, изд. 4, стр. 309.

прибыли промышленников. В конечном счете займы приводят к дальнейшему повышению налогов на трудящихся для оплаты процентов по займам и для погашения самих займов. Огромная масса облигаций займов принадлежит эксплуататорским классам, получающим всё возрастающую сумму процентов. Сумма государственного долга в буржуазных странах быстро растёт.

Общая сумма государственного долга во всём мире возросла с 38 миллиардов франков в 1825 г. до 250 миллиардов франков в 1900 г., то-есть в 6,6 раза. Ещё быстрее возрастал государственный долг в XX веке. В США в 1914 г. сумма государственного долга составляла 1,2 миллиарда долларов, а в 1938 г.— 37,2 миллиарда, то-есть увеличилась в 31 раз. В Англии в 1890 г. было выплачено в виде процентов по займам 24,1 миллиона фунтов стерлингов, в 1951/52 г.— 513,6 миллиона; в США в 1940 г. был выплачен в виде процентов по займам 1 миллиард долларов, а в 1951/52 г.— 5,9 миллиарда долларов.

Одним из источников доходов государственного бюджета при капитализме служит эмиссия бумажных денег. Вызывая инфляцию и рост цен, эмиссия бумажных денег передаёт буржуазному государству часть национального дохода за счёт снижения уровня жизни народных масс.

Таким образом, государственный бюджет при капитализме служит в руках буржуазного государства орудием дополнительного ограбления трудящихся и обогащения класса капиталистов, усиливает непродуцибельный и паразитический характер использования национального дохода.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Национальный доход есть та часть совокупного общественного продукта, в которой воплощена вновь созданная стоимость. Национальный доход создаётся в отраслях материального производства трудом рабочего класса, а также трудом крестьян и ремесленников. По натуральной форме национальный доход представляет собой всю массу произведённых предметов потребления и ту часть средств производства, которая предназначена для расширения производства. При капитализме значительная часть трудоспособного населения не только не создаёт национального дохода, но и не участвует в общественно-полезном труде.

2. Распределение национального дохода при капитализме происходит в интересах обогащения эксплуататорских классов. Доля трудящихся классов в национальном доходе падает, а доля эксплуататорских классов увеличивается.

3. При капитализме национальный доход, создаваемый рабочим классом, распределяется в виде заработной платы рабочих, прибыли капиталистов (промышленников, торговцев и владельцев ссудного капитала) и земельной ренты.

получением землевладельцами. Значительная часть результатов труда крестьян и ремесленников также присваивается капиталистами и землевладельцами. Через государственный бюджет и путём высокой оплаты услуг происходит перераспределение национального дохода, которое ещё больше усиливает обнищание трудящихся.

4. Огромная и всё увеличивающаяся часть национального дохода при капитализме используется непроизводительно: расходуется на паразитическое потребление буржуазии, на покрытие непомерно раздутых издержек обращения, на содержание государственного аппарата угнетения масс, на подготовку и проведение захватнических войн.

ГЛАВА XV

ВОСПРОИЗВОДСТВО ОБЩЕСТВЕННОГО КАПИТАЛА

Общественный капитал. Состав совокупного общественного продукта. Капиталистическое воспроизводство включает в себя как непосредственный процесс производства, так и процесс обращения.

Чтобы происходило воспроизводство, капитал должен иметь возможность беспрепятственно совершать свой кругооборот, то-есть переходить из денежной формы в производительную, из производительной — в товарную, из товарной — в денежную и т. д. Это относится не только к каждому отдельному капиталу, но и ко всем капиталам, существующим в обществе. «Кругообороты индивидуальных капиталов переплетаются, однако, друг с другом, предполагают и обуславливают друг друга и как раз благодаря этому-то сплетению образуют движение всего общественного капитала»¹.

Общественный капитал есть вся масса индивидуальных капиталов в их совокупности и взаимосвязи. Между отдельными капиталистическими предприятиями существует многосторонняя связь: одни предприятия доставляют другим машины, сырьё и прочие средства производства, а другие производят средства существования, покупаемые рабочими, и предметы потребления и роскоши, покупаемые капиталистами. Каждый из индивидуальных капиталов самостоятелен по отношению к другим, и в то же время все они связаны между собой. Это противоречие обнаруживается в ходе воспроизводства и обращения всего общественного капитала, когда многосторонняя связь отдельных капиталов проявляется стихийно вследствие присущей капитализму анархии производства.

¹ К. Маркс, Капитал, т. II, 1951, стр. 352.

При рассмотрении процесса воспроизводства и обращения всего общественного капитала, чтобы не усложнить вопрос, мы предполагаем, что всё хозяйство страны ведётся на капиталистических началах (то-есть общество состоит только из капиталистов и рабочих) и что весь постоянный капитал потребляется в течение года и его стоимость целиком переносится на годового продукт.

Чтобы производство могло продолжаться, общественный продукт должен быть реализован, то-есть продан. *Реализация общественного продукта* есть смена его товарной формы на денежную. Совокупный общественный продукт представляет собой не что иное, как общественный капитал (с приращением в виде прибавочной стоимости), вышедший из процесса производства в товарной форме.

Как выше было показано, по стоимости весь общественный продукт распадается на три части: первая возмещает постоянный капитал, вторая возмещает переменный капитал, третья представляет собой прибавочную стоимость. Таким образом, стоимость общественного продукта равна $c+v+m$. При реализации произведённых товаров капиталисты должны выручить их стоимость, так как только при этом условии они могут возобновить производство. Деление общественного продукта по стоимости означает, что разные его части играют различную роль в ходе воспроизводства. Постоянный капитал должен дальше служить в процессе производства. Переменный капитал превращается в заработную плату, которую рабочие расходуют на цели потребления. Прибавочная стоимость при простом воспроизводстве целиком потребляется капиталистами, а при расширенном — частично потребляется капиталистами и частично идёт на покупку добавочных средств производства и на наём добавочной рабочей силы.

По натуральной форме весь общественный продукт состоит из средств производства и предметов потребления. При рассмотрении кругооборота и оборота индивидуального капитала не имеет значения, какие именно товары в их натуральной форме (потребительные стоимости) производятся на данном предприятии. При рассмотрении воспроизводства и обращения всего общественного капитала натуральная форма произведённых в обществе товаров приобретает существенное значение: для непрерывного возобновления процесса производства необходимо, чтобы имелись в наличии как соответствующие средства производства, так и предметы потребления. Всё общественное производство делится на два больших подразделения: первое подразделение (I) — производство средств производства и второе подразделение (II) — производство предметов потребления. Предметы потребления в свою очередь делятся на необходимые средства существования, идущие на удовлетворение потребностей рабочего класса и вообще трудящихся масс, и предметы роскоши, которые доступны только эксплуататорским классам.

Позволяет снизить жизненный уровень рабочего класса, капиталисты заставляют трудящихся всё больше заменять полноценные предметы потребления низкосортными товарами и суррогатами. В то же время растут роскошь и расточительство паразитических классов.

Деление общественного продукта по натуральной форме в свою очередь предопределяет разным его частям различную роль в ходе воспроизводства. Так, например, ткацкие машины должны быть употреблены для производства тканей и не могут служить ни для каких других целей; с другой стороны, готовая одежда должна поступить в личное потребление.

Возникает вопрос, каким образом в условиях анархии капиталистического производства происходит реализация общественного продукта? Ленин указывал, что вопрос о реализации в том и состоит, чтобы анализировать *возмещение* всех частей общественного продукта по стоимости и по материальной форме. Стало быть, речь идёт о том, каким образом для каждой части общественного продукта по стоимости (постоянный капитал, переменный капитал и прибавочная стоимость) и по его натуральной форме (средства производства, предметы потребления) найти замещающую её на рынке другую часть продукта.

При рассмотрении расширенного воспроизводства сюда присоединяется ещё вопрос о том, каким образом происходит превращение прибавочной стоимости в капитал, то-есть откуда берутся добавочные средства производства и предметы потребления для добавочных рабочих, необходимых при расширении производства.

В процессе воспроизводства всего общественного капитала образуются *общественные фонды*. Это определённые части совокупного общественного продукта, стоимость и потребительная стоимость которых предопределяет их назначение и использование: 1) фонд возмещения израсходованных средств производства, 2) фонд потребления и 3) фонд накопления с целью расширения производства. При капитализме образование этих фондов имеет антагонистический классовый характер вследствие того, что результаты обобществлённого труда миллионов рабочих присваиваются частными собственниками-капиталистами, ведущими производство с целью извлечения прибыли.

Условия реализации при капиталистическом простом воспроизводстве. Рассмотрим прежде всего условия, необходимые для реализации общественного продукта при капиталистическом простом воспроизводстве, когда вся прибавочная стоимость идёт на личное потребление капиталистов. Эти условия могут быть проиллюстрированы следующей схемой.

Пусть в первом подразделении, то-есть в производстве средств производства, стоимость постоянного капитала, выраженная, например, в миллионах фунтов стерлингов, равна 4 000, переменного капитала — 1 000, прибавочная стоимость — 1 000. Пусть во втором подразделении, то-есть в производстве предметов потребления, стоимость постоянного капитала равна 2 000, переменного капитала — 500, прибавочная стоимость — 500. При таком предположении годовой общественный продукт будет состоять из следующих частей:

$$I. 4\ 000\ c + 1\ 000\ v + 1\ 000\ m = 6\ 000$$

$$II. 2\ 000\ c + 500\ v + 500\ m = 3\ 000$$

Стоимость всего продукта, произведённого в первом подразделении и существующего в виде машин, сырья, материалов и т. п., составляет, следовательно, 6 000. Чтобы процесс производства мог возобновиться, часть этого продукта, равная 4 000, должна быть продана предприятиям первого же подразделения для возобновления постоянного капитала этого подразделения. Остальная часть продукта первого подразделения, представляющая воспроизведённую стоимость переменного капитала (1 000) и вновь произведённую прибавочную стоимость (1 000) и существующая в виде средств производства, продаётся предприятиям второго подразделения в обмен на предметы потребления, поступающие в личное потребление рабочих и капиталистов первого подразделения. В свою очередь капиталисты второго подразделения нуждаются в средствах производства на сумму в 2 000 для возобновления своего постоянного капитала.

Стоимость всего продукта, произведённого во втором подразделении и существующего в виде предметов потребления (хлеба, мяса, одежды, обуви и т. д., а также предметов роскоши), составляет 3 000. Часть предметов потребления, произведённых во втором подразделении, на 2 000 обменивается на заработную плату и прибавочную стоимость первого подразделения; так происходит возмещение постоянного капитала второго подразделения. Остальная часть продукта второго подразделения, представляющая воспроизведённую стоимость переменного капитала (500) и вновь произведённую прибавочную стоимость (500), реализуется внутри второго же подразделения и поступает в личное потребление рабочих и капиталистов этого подразделения.

Следовательно, в условиях простого воспроизводства в обмен между двумя подразделениями поступают: 1) переменный капитал и прибавочная стоимость первого подразделения, которые должны быть обменены на предметы потребления, произведённые во втором подразделении, и 2) постоянный капитал второго подразделения, который должен быть обменён на средства производства, произведённые в первом подразделении. Условием реализации при капиталистическом простом воспроизводстве является следующее равенство: переменный капитал плюс прибавочная стоимость первого подразделения должны быть равны постоянному капиталу второго подразделения: $I (v + m) = II\ c$.

Это условие простого воспроизводства можно выразить ещё следующим образом. Вся масса товаров, произведённая в течение года в первом подразделении, — предприятиями, изготовляющими средства производства, — должна быть по стоимости равна той массе средств производства, которая за год потребляется в предприятиях обоих подразделений. Вся масса товаров, произведённая в течение года во втором подразделении, — предприятиями, изготовляющими предметы потребления, — должна быть по стоимости равна сумме доходов рабочих и капиталистов обоих подразделений.

Условия реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве. Капиталистическое расширенное воспроизводство предполагает накопление капитала. Так как капитал каждого подразделения состоит из двух частей — постоянного и переменного капитала, — то и накапливаемая часть прибавочной стоимости распадается на эти две части: одна часть идёт на покупку добавочных средств производства, другая — на наём добавочной рабочей силы. Отсюда следует, что годовой продукт первого подразделения должен содержать некоторый излишек сверх того количества средств производства, которое необходимо для простого воспроизводства. Иными словами, сумма переменного капитала и прибавочной стоимости первого подразделения должна быть *больше*, чем постоянный капитал второго подразделения: $I (v+m)$ должно быть больше $II c$. Таково основное условие реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве.

Рассмотрим несколько подробнее условия реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве.

Пусть в первом подразделении стоимость постоянного капитала равна 4 000, стоимость переменного капитала — 1 000, прибавочная стоимость — 1 000; пусть во втором подразделении стоимость постоянного капитала равна 1 500, переменного капитала — 750, прибавочная стоимость — 750. При таком предположении годовой общественный продукт будет состоять из следующих частей:

$$I. 4\ 000 c + 1\ 000 v + 1\ 000 m = 6\ 000$$

$$II. 1\ 500 c + 750 v + 750 m = 3\ 000$$

Допустим, что в первом подразделении из прибавочной стоимости, равной 1 000, накаплиется 500. В соответствии с органическим строением капитала в первом подразделении (4 : 1) накапливаемая часть прибавочной стоимости распадается следующим образом: 400 идёт на увеличение постоянного капитала и 100 — на увеличение переменного капитала. Добавочный постоянный капитал (400) имеется в самом продукте первого подразделения в виде средств производства, добавочный же переменный капитал (100) должен быть получен в обмен от второго подразделения, которое, следовательно, тоже должно накапливать. Капиталисты второго подразделения обменивают часть своей прибавочной стоимости, равную 100, на средства производства и обращают эти средства производства в добавочный постоянный капитал. Тогда, в соответствии с органическим строением капитала во втором подразделении (2 : 1), переменный капитал в этом подразделении должен возрасти на 50. Следовательно, во втором подразделении из прибавочной стоимости, равной 750, накопленно пойдёт 150.

Как и при простом воспроизводстве, второе подразделение должно обменять с первым свой постоянный капитал, равный 1 500. Со своей стороны первое подразделение должно обменять со вторым подразделением свой переменный капитал, равный 1 000, и потребляемую часть прибавочной стоимости, равную 500.

Итак, первое подразделение должно обменять:

часть продукта, воспроизводящую стоимость переменного капитала	1 000
часть накапливаемой прибавочной стоимости, присоединяемую к переменному капиталу	100
часть прибавочной стоимости, потребляемую капиталистами	500

Итого 1 600

часть накопляемой прибавочной стоимости, присоединяемую к по-

1 500

стоинному капиталу

100

Итого 1 600

Обмен между обими подразделениями может состояться лишь в случае равенства этих величин. Таковы условия реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве.

При любом строе общества развитие производительных сил выражается в том, что возрастает доля общественного труда, идущая на производство средств производства, по сравнению с долей, идущей на производство предметов потребления. При капитализме преимущественный рост производства средств производства выступает в форме повышения органического строения капитала. Более быстрый рост постоянного капитала по сравнению с переменным неизбежно означает понижение жизненного уровня рабочего класса.

При расширенном воспроизводстве сумма переменного капитала и прибавочной стоимости первого подразделения должна расти быстрее постоянного капитала второго подразделения, а постоянный капитал первого подразделения должен ещё более обгонять рост постоянного капитала второго подразделения.

Проблема рынка. Противоречия капиталистического воспроизводства. Как видно из предыдущего изложения, для реализации общественного продукта необходимы определённые соотношения между отдельными его частями и, следовательно, между отраслями и элементами производства. При капитализме, когда производство ведётся обособленными производителями, которые руководствуются погоней за прибылью и работают на неизвестный им рынок, эти соотношения не могут не подвергаться постоянным нарушениям. Исследуя условия нормального хода капиталистического простого и расширенного воспроизводства, Маркс указывает, что они «превращаются в столь же многочисленные условия ненормального хода воспроизводства, в столь же многочисленные возможности кризисов, так как равновесие — при стихийном характере этого производства — само является случайностью»¹. При господстве закона конкуренции и анархии производства реализация общественного продукта происходит лишь среди затруднений и постоянных колебаний, которые становятся всё сильнее по мере роста капитализма.

Особое значение имеет при этом то обстоятельство, что рост капиталистического производства и, следовательно, образование внутреннего рынка происходят не столько за счёт предметов потребления, сколько за счёт средств производства. Рост средств производства далеко обгоняет рост личного потребления. В общей массе капиталистического производства предметы потребления

¹ К. Маркс. Капитал, т. II, 1951, стр. 496.

занимают относительно всё меньшее место. Однако производство средств производства не может развиваться совершенно независимо от производства предметов потребления и вне всякой связи с ним. Предприятия, применяющие средства производства, выбрасывают на рынок всё возрастающие массы товаров, которые служат для потребления. Таким образом, в конечном счёте производственное потребление (потребление средств производства) всегда связано с личным потреблением, всегда зависит от него. Но объём личного потребления основных масс населения в капиталистическом обществе ограничен крайне узкими рамками вследствие законов капиталистической эксплуатации, обуславливающих обнищание рабочего класса и крестьянства.

Цель капиталистического производства — извлечение прибылей. Что касается потребления, оно нужно капитализму лишь постольку, поскольку оно обеспечивает задачу извлечения прибыли. Человек с его потребностями исчезает из поля зрения. В этом смысле Маркс писал о характерном для капитализма «производстве ради производства», «накоплении ради накопления». Но люди производят продукты в конечном счёте не для производства, а для удовлетворения своих потребностей. Средство — расширение производства — неизбежно приходит в столкновение с целью капиталистов — извлечением прибылей. Следовательно, капитализму присуще глубокое антагонистическое противоречие между производством и потреблением.

Противоречие между производством и потреблением, присущее капитализму, состоит только в том, что растёт национальное богатство рядом с ростом народной нищеты, растут производительные силы общества без соответствующего роста народного потребления. Это противоречие представляет собой одну из форм проявления основного противоречия капитализма — противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.

Разоблачая прислужников буржуазии, замазывавших глубокое противоречие капиталистической реализации, Ленин подчёркивал, что «даже при идеально гладком и пропорциональном воспроизводстве и обращении всего общественного капитала неизбежно противоречие между ростом производства и ограниченными пределами потребления. В действительности же *кроме того* процесс реализации идет не с идеально гладкой пропорциональностью, а лишь среди «затруднений», «колебаний», «кризисов» и пр.»¹.

При рассмотрении процесса воспроизводства и обращения всего общественного капитала роль внешнего рынка оставляется в стороне, так как включение внешнего рынка не меняет существа вопроса. Привлечение внешней торговли лишь передвигает вопрос

¹ В. И. Ленин. Еще к вопросу о теории реализации, Сочинения, т. 4, изд. 4, стр. 71.

с одной страны на несколько стран, но от этого сущность процесса реализации несколько не изменяется. Это, однако, не означает, что внешний рынок не имеет существенного значения для капиталистических стран. В погоне за прибылью капиталисты расширяют производство далеко за пределы ёмкости внутреннего рынка и ищут более выгодных внешних рынков.

Противоречия капиталистической реализации проявляются со всей силой в периодических экономических кризисах перепроизводства.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Кругообороты индивидуальных капиталов в их совокупности образуют движение общественного капитала. Общественный капитал есть вся масса индивидуальных капиталов в их взаимосвязи.*

2. *Совокупный продукт капиталистического общества делится по стоимости на постоянный капитал, переменный капитал и прибавочную стоимость, а по натуральной форме — на средства производства и предметы потребления. Всё общественное производство делится на два подразделения: первое подразделение — производство средств производства и второе подразделение — производство предметов потребления. Проблема реализации состоит в том, каким образом для каждой части общественного продукта по стоимости и по его материальной форме найти замещающую её на рынке другую часть продукта.*

3. *При капиталистическом простом воспроизводстве условие реализации заключается в том, что переменный капитал плюс прибавочная стоимость первого подразделения должны быть равны постоянному капиталу второго подразделения. При капиталистическом расширенном воспроизводстве условие реализации заключается в том, что сумма переменного капитала и прибавочной стоимости первого подразделения должна быть больше постоянного капитала второго подразделения. Расширенное воспроизводство предполагает преимущественный рост производства средств производства по сравнению с производством предметов потребления.*

4. *В ходе своего развития капитализм создаёт и развивает внутренний рынок. Рост производства и внутреннего рынка при капитализме происходит в большей мере за счёт средств производства, чем за счёт предметов потребления. В процессе капиталистического воспроизводства обнаруживаются неизбежные при капитализме диспропорциональность производства и противоречие между производством и потреблением, вытекающие из основного противоречия капитализма — противоречия между общественным характером*

производства и частнокапиталистической формой присвоения. Противоречия капиталистического воспроизводства наиболее ярко проявляются в периодических экономических кризисах перепроизводства.

ГЛАВА XVI

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КРИЗИСЫ

Основа капиталистических кризисов перепроизводства. С начала XIX века, с того времени как возникла крупная машинная индустрия, ход капиталистического расширенного воспроизводства периодически прерывается экономическими кризисами.

Капиталистические кризисы являются кризисами перепроизводства. Кризис выражается прежде всего в том, что товары не находят сбыта, так как их произведено больше, чем могут купить основные потребители — народные массы, покупательная способность которых при капитализме остаётся на крайне низком уровне. «Излишки» товаров загромождают склады. Капиталисты сокращают производство и увольняют рабочих. Сотни и тысячи предприятий закрываются. Резко возрастает безработица. Множество мелких производителей в городе и в деревне разоряется. Отсутствие сбыта произведённых товаров ведёт к расстройству торговли. Кредитные связи нарушаются. Капиталисты испытывают острую нехватку наличных денег для платежей. На биржах разражается крах — курсы акций, облигаций и других ценных бумаг стремительно падают. Прокатывается волна банкротств промышленных предприятий, торговых и банковских фирм.

Перепроизводство при капитализме является не абсолютным, а относительным. Оно означает избыток товаров лишь по сравнению с платёжеспособным спросом, а отнюдь не по сравнению с действительными потребностями общества. Во время кризиса трудящиеся массы испытывают крайнюю нужду в самом насущном, их потребности удовлетворяются хуже, чем когда-либо в другое время. Миллионные массы голодают, потому что произведено «слишком много» хлеба, люди страдают от холода, потому что добыто «слишком много» угля. Трудящиеся лишаются всяких средств к жизни именно потому, что они произвели эти средства в слишком большом количестве. В этом заключается вопиющее противоречие капиталистического способа производства.

Потрясения хозяйственной жизни нередко происходили и при докапиталистических способах производства. Но они вызывались какими-нибудь чрезвычайными стихийными или общественными бедствиями: наводнение, засуха, кровопролитная война или эпидемия опустошали иногда целые страны,

объекта населения на голод и вымирание. Однако, несмотря на то, что голод и нищета, вызывавшиеся этими потрясениями, были следствием неравномерности производства, крайнего недостатка в продуктах. Между тем при капитализме кризисы порождаются не столько недостатком при общественном уровне жизни народных масс, сколько относительным «избытком» произведённых товаров.

Как было показано выше (в главе IV), уже простое товарное производство и обращение создают возможность кризисов. Однако неизбежными кризисы становятся лишь при капитализме, когда производство приобретает общественный характер, а продукт обобществлённого труда многих тысяч и миллионов рабочих поступает в частные присвоение капиталистов. Это противоречие капитализма составляет основу экономических кризисов перепроизводства. Таким образом, причина кризисов коренится в самой системе капиталистического хозяйства.

Основное противоречие капитализма проявляется как противоположность между организацией производства в рамках отдельных предприятий и анархией производства во всём обществе. На каждой отдельной фабрике труд рабочих организован и подчинён единой воле предпринимателя. Но в обществе в целом, вследствие господства частной собственности на средства производства, действует экономический закон конкуренции и анархии производства, исключающий планомерное развитие производства. Расширение производства происходит неравномерно, ввиду чего старые пропорции между отраслями постоянно нарушаются, а новые пропорции устанавливаются стихийно, путём переливов капиталов из одних отраслей в другие. Поэтому пропорциональность между отдельными отраслями является случайностью, а постоянные нарушения пропорциональности — общим правилом капиталистического воспроизводства.

В погоне за прибылью капиталисты расширяют производство, совершенствуют технику, вводят новые машины и выбрасывают огромные массы товаров на рынок. В этом же направлении действует постоянная тенденция помы прибыли к понижению, обусловленная ростом органического строения капитала. Предприниматели стремятся возместить падение нормы прибыли увеличением массы прибыли путём расширения размеров производства, увеличения количества изготавливаемых товаров. Таким образом, капитализму свойственна тенденция к расширению производства, к огромному росту производственных возможностей. Но в результате падения реальной заработной платы, роста безработицы, разорения крестьянства платёжеспособный спрос трудящихся относительно сокращается. Вследствие этого расширение капиталистического производства неизбежно наталкивается на узкие рамки потребления основных масс населения.

«Основа кризиса лежит в противоречии между общественным характером производства и капиталистической формой присвоения

результатов производства. Выражением этого основного противоречия капитализма является противоречие между колоссальным ростом производственных возможностей капитализма, рассчитанным на получение *максимума* капиталистической прибыли, и относительным *сокращением* платежеспособного спроса со стороны миллионов масс трудящихся, жизненный уровень которых капиталисты всё время стараются держать в пределах крайнего *минимума*¹.

Основное противоречие капитализма выступает наружу в классовом антагонизме между пролетариатом и буржуазией. Для капитализма характерен разрыв между двумя важнейшими условиями производства: между средствами производства, сосредоточенными в руках капиталистов, и работниками производства, лишёнными всего, кроме своей рабочей силы. Этот разрыв ярко обнаруживается в кризисах перепроизводства, когда создаётся порочный круг: на одной стороне — излишек средств производства в продуктах, на другой — излишек рабочей силы, массы безработных, лишённых средств существования.

Кризисы являются неизбежным спутником капиталистического способа производства. Чтобы уничтожить кризисы, надо уничтожить капитализм.

Буржуазные экономисты отрицают неизбежность кризисов при капитализме. Они объявляют кризисы результатом случайных причин, которые якобы могут быть устранены при сохранении капиталистической системы хозяйства. Конечной причиной кризисов провозглашается либо случайное нарушение пропорциональности между отраслями производства, либо «недопотребление», для устранения которого рекомендуются такие средства, как гонка вооружений и война. На самом деле как непропорциональность производства, так и «недопотребление» являются при капитализме не случайностями, а неизбежными формами проявления основного противоречия капитализма, которое неустранимо, пока существует этот строй.

Циклический характер капиталистического воспроизводства. Капиталистические кризисы перепроизводства повторяются через определённые промежутки времени, каждые 8—12 лет. Частичные кризисы перепроизводства, поражавшие отдельные отрасли промышленности, происходили в Англии ещё в конце XVIII и начале XIX века. Первый промышленный кризис, охвативший хозяйство страны в целом, разразился в Англии в 1825 г. В 1836 г. кризис начался в Англии, а затем распространился и на США. Кризис 1847—1848 гг., охвативший США и ряд стран на европейском континенте, был первым *мировым кризисом*. Кризис 1857 г. поразила главные страны Европы и Америки. За ним последовали кризисы 1866, 1873, 1882 и 1890 гг. Наиболее глубоким из них был кризис 1873 г., который ознаменовал собой начало перехода от доминирующего капитализма к монополистическому. В XX веке кризисы имели место в 1900—1903 гг. (этот кризис начался в России,

¹ Н. В. Сталин, Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б), Сочинения, т. 12, стр. 243—244.

где его действие было значительно сильнее, чем в какой-нибудь другой стране), в 1907, 1920—1921 гг., 1929—1933 гг., в 1937—1938 гг., в 1948—1949 гг.

Развитие капиталистического производства идет от кризиса к подъёму и от подъёма к новому кризису. Период от начала одного кризиса до начала другого кризиса носит название цикла. Цикл состоит из следующих фаз: кризис, депрессия, оживление и подъём. Основной фазой цикла является кризис, который служит исходным пунктом нового цикла.

Кризис есть фаза цикла, в которой противоречие между ростом производственных возможностей и относительным сокращением платёжеспособного спроса проявляется в бурной и разрушительной форме. Кризис характеризуется переизобильностью товаров, не находящих сбыта, резким падением цен, острой нехваткой платёжных средств и биржевым крахом, вызывающим массовые банкротства, резким сокращением производства, ростом безработицы, падением заработной платы. Обесценение товаров, безработица, прямое уничтожение машин, оборудования и целых предприятий — всё это означает огромное разрушение производительных сил общества. Путём разорения и гибели множества предприятий, путём разрушения части производительных сил кризис насильственно приспособляет, притом на самое короткое время, размеры производства к размерам платёжеспособного спроса. «Кризисы всегда представляют собою только временное насильственное разрешение существующих противоречий, насильственные взрывы, которые на мгновение восстанавливают нарушенное равновесие»¹.

Депрессия есть фаза цикла, наступающая непосредственно вслед за кризисом. Она характеризуется тем, что промышленное производство находится в состоянии застоя, цены товаров низки, торговля идёт вяло, имеется обилие свободного денежного капитала. В период депрессии создаются предпосылки для последующего оживления и подъёма. Накопленные запасы товаров частично уничтожаются, частично распродаются по пониженным ценам. Капиталисты стремятся найти выход из застойного состояния производства путём снижения издержек производства. Этой цели они добиваются, во-первых, за счёт всемерного усиления эксплуатации рабочих, дальнейшего снижения заработной платы и повышения интенсивности труда; во-вторых, путём переоборудования предприятий, обновления основного капитала, введения технических усовершенствований, имеющих целью сделать производство прибыльным при тех низких ценах, которые установились в результате кризиса. Обновление основного капитала даёт толчок росту производства в ряде отраслей. Предприятия, изготовляющие оборудование, получают заказы и в свою очередь предъявляют спрос на всякого рода сырьё и материалы. Постепенно совершается переход от депрессии к оживлению.

¹ К. Маркс, Капитал, т. III, 1961, стр. 259.

Оживление есть фаза цикла, в течение которой предприятия, сохранившиеся после кризиса, оправляются от потрясений и приступают к расширению производства. Постепенно уровень производства достигает прежних размеров, цены повышаются, прибыли растут. Оживление переходит в подъём.

Подъём есть фаза цикла, в течение которой производство обгоняет высшую точку, достигнутую в предыдущем цикле, накануне кризиса. Во время подъёма строятся новые промышленные предприятия, железные дороги и т. д. Цены растут, торговцы стремятся покупать как можно больше товаров в расчёте на дальнейшее повышение цен и тем самым толкают промышленников на ещё большее расширение производства. Банки охотно предоставляют промышленникам и торговцам ссуды. Всё это даёт возможность расширить размеры производства и торговли далеко за рамки платёжеспособного спроса. Так создаются условия для очередного кризиса перепроизводства.

Перед наступлением кризиса производство достигает наиболее высокого уровня, но возможности сбыта кажутся ещё большими. Перепроизводство уже существует, но в скрытом виде. Спекуляция взвизгивает цены и непомерно раздувает спрос на товары. Излишки товаров накапливаются. Кредит в ещё большей степени скрывает перепроизводство: банки продолжают кредитовать промышленность и торговлю, искусственно поддерживая расширение производства. Когда перепроизводство достигает наивысшей степени, разражается кризис. Затем весь цикл повторяется.

Кризис образует исходный пункт для новых крупных вложений капитала. Стремясь восстановить прибыльность своих предприятий при резком снижении цен, капиталисты наряду с усилением эксплуатации рабочих вынуждены вводить новые машины и станки, новые методы производства. Происходит массовое обновление основного капитала. В решающих отраслях крупной промышленности продолжительность жизни основных средств производства, принимая в расчёт не только физический, но и моральный износ, составляет в среднем около десяти лет. Этим дана *материальная основа периодичности кризисов*, регулярно повторяющихся на протяжении истории капитализма.

Каждый кризис подготавливает почву для новых, ещё более глубоких кризисов, вследствие чего с развитием капитализма возрастает их разрушительная сила и острота.

Аграрные кризисы. Сельское хозяйство капиталистических стран включено в общую систему общественного разделения труда. Каждый промышленный кризис, вызывая безработицу, падение заработной платы, сокращение платёжеспособного спроса на сельскохозяйственные продукты, тем самым порождает частичное или всеобщее перепроизводство в области сельского хозяйства. Наряду с этим сельское хозяйство капиталистических стран подвержено длительным *аграрным кризисам*, имеющим некото-

рые особенности. Аграрные кризисы затягиваются на целые десятилетия.

Аграрный кризис последней четверти XIX столетия в европейских странах, Россию, а затем и США, начался в первой половине 70-х годов и продолжался в той или иной форме до середины 90-х годов XIX столетия. Он был вызван тем, что в связи с развитием паровозостроения и расширением сети железных дорог на европейские рынки стал поступать в большом количестве более дешёвый хлеб из Америки, России и Индии. В Америке производство хлеба стоило дешевле вследствие распашки новых плодородных земель и наличия свободных земель, за которые не взымалась абсолютная рента. Россия и Индия могли экспортировать в Западную Европу хлеб по низким ценам, так как русские и индийские крестьяне, подавленные непосильными налогами, вынуждены были продавать хлеб за бесценок. Европейские капиталисты-арендаторы и крестьяне не могли при высокой ренте, вздутой крупными землевладельцами, выдержать этой конкуренции. После первой мировой войны, при огромном сокращении платёжеспособности населения, весной 1920 г. разразился острый аграрный кризис, который с особой силой поразил внеевропейские страны (США, Канаду, Аргентину, Австралию). Сельское хозяйство ещё не оправилось от этого кризиса, как в конце 1926 г. обнаружился явные признаки начавшегося в Канаде, США, Бразилии и Австралии нового аграрного кризиса. Этот кризис охватил основные страны капиталистического мира, экспортирующие сырьё и продовольствие. Кризис охватил все отрасли сельского хозяйства, переплелся с промышленным кризисом 1929—1933 гг. и продолжался до начала второй мировой войны.

Неизбежность аграрных кризисов обусловлена тем же основным противоречием капитализма, которое составляет основу промышленных кризисов. Затяжной характер аграрных кризисов объясняется следующими главными причинами.

Во-первых, монополия частной собственности на землю вынуждает арендаторов и во время аграрных кризисов выплачивать закреплённую договором арендную плату в прежних размерах. При падении цен сельскохозяйственных товаров земельная рента выплачивается за счёт дальнейшего понижения заработной платы сельскохозяйственных рабочих, а также за счёт прибыли, иногда даже за счёт авансированного капитала. Вследствие этого выход из кризиса путём внедрения усовершенствованной техники и снижения издержек производства крайне затруднён.

Во-вторых, сельское хозяйство является отсталой отраслью по сравнению с промышленностью. Наличие частной собственности на землю, сохранившиеся пережитки феодальных отношений, необходимость уплаты землевладельцам абсолютной и дифференциальной ренты — всё это препятствует свободному притоку капиталов в земледелие. Техника в этой отрасли остаётся крайне отсталой. Органическое строение капитала в сельском хозяйстве шже, чем в промышленности, и основной капитал, массовое обновление которого является материальной основой периодичности промышленных кризисов, играет в сельском хозяйстве гораздо меньшую роль, чем в промышленности.

В-третьих, мелкое крестьянство во время кризисов стремится сохранить прежний объём производства, чтобы ценой чрезмерного

труда и недоедания как-нибудь удержаться на своём или арендованном клочке земли. Это ещё более увеличивает перепроизводство сельскохозяйственных продуктов.

Таким образом, общей основой затаянного характера аграрных кризисов является монополия частной собственности на землю, связанные с ней феодальные пережитки и крайняя отсталость сельского хозяйства капиталистических стран.

Главная тяжесть аграрных кризисов падает на мелкое крестьянство. Аграрный кризис, как и всякий кризис, разоряет массы мелких товаропроизводителей; производя ломку установившихся отношений собственности, он ускоряет разложение крестьянства, развитие капиталистических отношений в сельском хозяйстве. В то же время аграрные кризисы доводят сельское хозяйство капиталистических стран до прямой деградации, вызывая возврат от машин к ручному труду, резкое уменьшение применения искусственных удобрений, сокращение посевных площадей, падение уровня агротехники, понижение урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства.

Кризисы и обострение противоречий капитализма. Экономические кризисы, являясь насильственным взрывом всех противоречий капиталистического способа производства, неминуемо ведут к дальнейшему углублению и обострению этих противоречий.

Как правило, капиталистические кризисы перепроизводства имеют *всеобщий характер*. Начинаясь в какой-либо отрасли производства, они быстро охватывают всё народное хозяйство. Зарождаясь в одной или в нескольких странах, они распространяются на весь капиталистический мир.

Каждый кризис приводит к резкому сокращению производства, падению оптовых цен на товары и биржевых курсов акций, уменьшению объёма внутренней и внешней торговли.

При каждом кризисе объём производства падает до уровня, существовавшего ряд лет назад. В XIX веке во время кризисов уровень хозяйственной жизни капиталистических стран отбрасывался на 3—5 лет, а в XX веке — на десятки лет назад.

Добыча угля в США упала во время кризиса 1873 г. на 9,1%, 1882 г. — на 7,5, 1893 г. — на 6,4, 1907 г. — на 13,4, 1920—1921 гг. — на 27,5, 1929—1933 гг. — на 40,9%. Производство чугуна в США упало во время кризиса 1873 г. на 27%, 1882 г. — на 12,5, 1893 г. — на 27,3, 1907 г. — на 38,2, 1920—1921 гг. — на 54,8 и 1929—1933 гг. — на 79,4%.

В Германии общий объём промышленного производства упал во время кризиса 1873 г. на 6,1%, 1890 г. — на 3,4, 1907 г. — на 6,5 и 1929—1933 гг. — на 40,6%.

Кризисом 1857 г. США были отброшены назад по добыче угля на два года, по продукции чугуна — на четыре года, по экспорту — на два года и по импорту — на три года. Кризисом 1929 г. США были отброшены назад по добыче угля на 28 лет, по продукции чугуна — на 36 лет, по продукции стали — на 31 год, по экспорту — на 35 лет, по импорту — на 31 год.

Англия кризисом 1929 г. была отброшена назад по добыче угля на 35 лет, по продукции чугуна — на 76 лет, по продукции стали — на 23 года, по внешней торговле — на 36 лет.

Экономические кризисы ярко демонстрируют *личностный* характер капитализма. При каждом кризисе в условиях крайней нужды миллионы людей оказываются на нищету и голод, уничтожаются огромные массы товаров, не находящих сбыта, — пшеницы, картофеля, молока, скота, хлопка. Консервируются или идут на слом целые заводы, верфи, домы, уничтожаются посевы зерновых и технических культур, вырубается плантации плодовых деревьев.

За три года кризиса 1929—1933 гг. в США было снесено 92 дома, в Англии — 72, в Германии — 28, во Франции — 10 домов. Тоннаж уничтоженных за эти годы морских судов составила более 6,5 миллиона регистровых тонн.

Разрушительное действие аграрного кризиса видно из следующих данных. В США с 1926 по 1937 г. более 2 миллионов ферм, то есть более одной трети всех фермерских хозяйств, были принудительно проданы за долги. Доход от сельского хозяйства сократился с 6,8 миллиарда долларов в 1929 г. до 2,4 миллиарда в 1932 г. За это же время сбыт сельскохозяйственных машин и фермерского оборудования уменьшился с 458 миллионов долларов до 10 миллионов в год или в 7 раз, потребление искусственных удобрений сократилось почти вдвое. Правительство США принимало все меры к сокращению сельскохозяйственного производства. В 1933 г. было уничтожено 50 тысяч гектаров пшеницы, 10,4 миллиона акров хлопка, закуплено и уничтожено 2,4 миллиона свиней, пшеница сжигалась в топках паровозов. В Бразилии было уничтожено около 22 миллионов мешков кофе, в Дании — 117 тысяч овец.

«Нужно признать, что система хозяйства, не знающая, куда девать «излишки» своего производства, и вынужденная их сжигать в момент, когда в массах царят нужда и безработица, голод и разорение, — такая система хозяйства сама производит над собой смертный приговор»¹.

Кризисы приносят неисчислимые бедствия рабочему классу, основным массам крестьянства, всем трудящимся. Они вызывают *массовую безработицу*, которая обрекает на вынужденное безделье, нищету и голод сотни тысяч и миллионы людей. Капиталисты используют безработицу для всемерного повышения эксплуатации рабочего класса, для резкого снижения жизненного уровня трудящихся.

Число рабочих, занятых в обрабатывающей промышленности США, во время кризиса 1907 г. сократилось на 11,8%. Во время кризиса 1929—1933 гг. число рабочих американской обрабатывающей промышленности сократилось на 38,8%, сумма выплаченной заработной платы упала на 57,7%. По данным американских статистиков, в период с 1929 по 1933 г. в результате безработицы было потеряно 43 миллиона человеко-лет.

Кризисы в огромной степени усиливают необеспеченность существования трудящихся, их страх перед завтрашним днём. Годами не находя работы, пролетарии теряют свою квалификацию; после окончания кризиса многие из них уже не могут вернуться на производство. Ухудшаются до крайности жилищные условия трудящихся, возрастает число бездомных людей, скитающихся по стране

¹ И. В. Сталин, Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б), Сочинения, т. 12, стр. 323.

в погоню за заработком. В годы кризисов резко увеличивается число самоубийств доведённых до отчаяния людей, растут нищенство и преступность.

Кризисы ведут к обострению *классовых противоречий* между пролетариатом и буржуазией, между основными массами крестьянства и эксплуатирующими их помещиками, ростовщиками, кулаками. В условиях кризиса рабочий класс лишается многих завоеваний, добытых им в длительной и тяжёлой борьбе против эксплуататоров и буржуазного государства. Это показывает рабочим, что единственным путём спасения от нищеты и голода является свержение власти буржуазии, уничтожение капиталистического наёмного рабства. Самые широкие массы пролетариата, обрекаемые кризисами на огромные лишения, проникаются классовым самосознанием и революционной решимостью. Неспособность буржуазии управлять производительными силами общества подрывает у широких мелкобуржуазных слоёв населения веру в неизмлемость капиталистических порядков. Всё это ведёт к обострению *классовой борьбы* в капиталистическом обществе.

Буржуазное государство во время кризисов приходит на помощь капиталистам денежными субсидиями, за что расплачиваются в конце концов трудящиеся массы; используя аппарат насилия и принуждения, государство помогает капиталистам вести наступление на жизненный уровень рабочего класса и крестьянства. Всё это усиливает обнищание трудящихся масс. В то же время кризисы обнаруживают полную неспособность буржуазного государства в какой-либо мере обуздать стихийные законы капитализма. В капиталистических странах не государство управляет хозяйством, а, наоборот, оно само находится во власти капиталистического хозяйства, в подчинении крупного капитала.

Кризисы являются наиболее наглядным показателем того, что производительные силы, созданные капитализмом, переросли рамки буржуазных производственных отношений, что эти последние стали тормозом для дальнейшего роста производительных сил.

«Кризис показывает, что современное общество могло бы производить несравненно больше продуктов, идущих на улучшение жизни всего трудящегося народа, если бы земля, фабрики, машины и проч. не были захвачены кучкой частных собственников, извлекающих миллионы из народной нищеты»¹. Каждый кризис приближает крушение капиталистического способа производства. Кризисы неопровержимо свидетельствуют о том, что в капиталистических странах пробивает себе дорогу экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил.

Историческая тенденция развития капитализма. Пролетариат как могильщик капитализма. После того как капитализм стал

¹ В. И. Ленин, Уроки кризиса, Сочинения, т. 5, изд. 4, стр. 76.

господствующим строем, концентрация собственности в немногих руках пошла гигантскими шагами. Действие закона конкуренции и анархии производства ведёт к разорению мелких производителей, которые попадают в ряды армии наёмных рабочих. Всё больше обостряется конкурентная борьба среди капиталистов, в результате которой один капиталист побивает многих. Концентрация капитала означает сосредоточение огромных богатств в руках всё более узкого круга лиц.

Развивая крупное производство, капитализм вместе с тем порождает своего могильщика в лице рабочего класса. Рост промышленности сопровождается увеличением численности пролетариата, его сплочённости, сознательности и организованности. Пролетариат всё решительнее поднимается на борьбу против капитала. Развитие капиталистического общества, сопровождающееся обострением присущих ему антагонистических противоречий и усилением классовой борьбы, неизбежно ведёт к падению господства буржуазии, к победе пролетариата.

Теоретическим выражением коренных интересов рабочего класса является *марксизм* — *научный социализм*, представляющий собой цельное и стройное мировоззрение. Научный социализм учит пролетариат объединяться для классовой борьбы против буржуазии. Классовые интересы пролетариата совпадают с интересами прогрессивного развития человеческого общества, они сливаются с интересами подавляющего большинства общества, ибо революция пролетариата означает уничтожение не той или иной формы эксплуатации, а уничтожение всякой эксплуатации вообще.

Если на заре капитализма немногие узурпаторы в лице капиталистов и помещиков экспроприировали народные массы, то развитие капитализма приводит к неизбежности экспроприации многих узурпаторов народными массами. Эту задачу выполняет социалистическая революция, которая обобществляет средства производства, ликвидирует капитализм с его кризисами, безработицей и нищетой масс.

«Монополия капитала становится оковами того способа производства, который вырос при ней и под ней. Централизация средств производства и обобществление труда достигают такого пункта, когда они становятся несовместимыми с их капиталистической оболочкой. Она взрывается. Бьёт час капиталистической частной собственности. Экспроприаторов экспроприруют»¹.

Такова *историческая тенденция* развития капиталистического способа производства.

¹ К. Маркс. Капитал, т. I, 1951, стр. 765.

1. Экономические кризисы являются кризисами перепроизводства. Основа кризисов — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения результатов производства. Формами выражения этого противоречия являются, во-первых, противоположность между организацией производства внутри отдельных капиталистических предприятий и анархией производства во всем обществе и, во-вторых, противоречие между колоссальным ростом производственных возможностей капитализма и относительным сокращением платёжеспособного спроса со стороны трудящихся масс. Основное противоречие капитализма проявляется в классовом антагонизме между пролетариатом и буржуазией.

2. Развитие капиталистического хозяйства идёт от кризиса к подъёму и от подъёма к кризису. Период от начала одного кризиса до начала другого кризиса называется циклом. Цикл состоит из следующих фаз: кризис, депрессия, оживление, подъём. Материальной основой периодичности капиталистических кризисов является периодическое обновление основного капитала. С промышленными кризисами переплетаются аграрные кризисы, отличающиеся затяжным характером вследствие монополии частной собственности на землю и крайней отсталости сельского хозяйства при капитализме.

3. Капиталистические кризисы означают гигантское уничтожение производительных сил. Они несут неисчислимые бедствия трудящимся массам. В кризисах наиболее остро и наглядно обнаруживается исторически ограниченный характер буржуазного строя, неспособность капитализма к дальнейшему управлению выросшими в его недрах производительными силами. Чтобы уничтожить кризисы, надо уничтожить капитализм.

4. Историческая тенденция развития капитализма состоит в том, что он, с одной стороны, развивает производительные силы и обобществляет производство, создавая тем самым материальные предпосылки для социализма, а с другой стороны, порождает своего могильщика в лице пролетариата, который организует и возглавляет революционную борьбу всех трудящихся за освобождение от ига капитала.

Экономические учения эпохи домонополистического капитализма

С развитием капитализма и ростом его противоречий складывались и развивались различные направления экономической мысли, выражавшие интeресы отдельных классов.

Буржуазная классическая политическая экономия. В борьбе против феодализма, за утверждение капиталистических порядков буржуазия создала свою политическую экономию, которая разрабатывала экономические воззрения мелкобуржуазных слоев. В борьбе против феодализма и в течение известного времени играя прогрессивную роль.

Капиталистический способ производства утвердился прежде всего в Англии. Здесь зарождалась и буржуазная классическая политическая экономия. Она начинается с *Вильяма Лестра* (1623—1687), деятельности которого относит к периоду разложения меркантилизма. Стремясь обнульшить внутреннюю связь экономических явлений буржуазного общества, Лестр сделал важную открытие, что товары обмениваются в соответствии с количеством труда, которое требуется для их производства.

В создании буржуазной политической экономии большую роль сыграли *физиократы*. Во главе этого направления стоял французский экономист *Франсуа Кенэ* (1694—1774). Физиократы выступили во Франции во второй половине XVIII века. В период классической политической буржуазной революции, как и представители французской просветительной философии того времени, физиократы полагали, что общество является естественным, данные природы законч. чужовещного общества. Французская буржуазия в то время земледельческой страной. В противовес меркантилистам, младшим боргство только в деньгах, физиократы связывали единственными источником богатства природу и стало быть, сельское хозяйство, которое составляет основу природы. Отсюда и название школы — «физиократы». Составленное на языке греческих слов, означающих: природа и власть.

Центральное место в теории физиократов занимало учение о «чистой продукции». Так физиократы называли весь излишек продукта сверх затрат, т.е. чистых издержек в производстве. — ту часть продукта, в которой при капитализме произошло прибавочная стоимость. Физиократы понимали богатство однообразно — только как определенную массу продуктов в их естественной натуральной форме. Они утверждали, что «чистый продукт» возникает из почвы. Естественные процессы роста растений и животных, во всех же других отраслях лишь изменяется форма продуктов, составляемых сельскими хозяйствами. Смысл значительным произведением физиократической школы была «экономическая таблица Кенэ». Задача Кенэ состояла в том, что он сделал замечательную попытку представить процесс капиталистического воспроизводства в целом, хотя и не смог разрешить этой проблемы.

Исходя из того, что «чистый продукт» создается только в сельском хозяйстве, физиократы требовали, чтобы все налоги были возложены на землевладельцев, а основная масса была освобождена от налоговых тягот. В этом требовании ясно выступила классовая природа физиократов как мелкобуржуазной. Физиократы были сторонниками неограниченного господства частной собственности. Утверждая, что только свободная конкуренция способствует развитию хозяйства и против вмешательства государства в хозяйственную жизнь страны.

вид, «натуральное» представление. Физикоретом, будто «чистый продукт» создается только сельскохозяйственным трудом, и впервые провозгласил источником стоимости *всякий труд*, в какой бы отрасли производства он ни был затрачен. Смит был экономистом мануфактурного периода развития капитализма, поэтому он видел основу повышения производительности труда в разделении труда, а не в применении машин.

Исследуя внутреннюю связь явлений капитализма, Смит определял стоимость товара тем количеством труда, которое затрачено на его производство; при этом он рассматривал заработную плату наёмного рабочего как часть продукта его труда, определяемую стоимостью средств существования, а прибыль и ренту — как вычет из продукта, созданного трудом рабочего. Однако Смит не проводил последовательно этой точки зрения. Определение стоимости товаров заключённым в них трудом Смит постоянно смешивал с определением стоимости товаров «стоимостью труда». Он утверждал, что определение стоимости трудом относится только к «первобытному состоянию общества», в условиях же капитализма стоимость товара *слагается* из доходов: заработной платы, прибыли и ренты. Такое утверждение отражало обмраченную видимость явлений капиталистической экономики. Смит считал, что и стоимость всего общественного продукта состоит только из доходов — заработной платы, прибыли и ренты, то-есть ошибочно опускал стоимость постоянного капитала, потреблённого при производстве товара. Эта «догма Смита» исключала всякую возможность понять процесс общественного воспроизводства.

Смит впервые обрисовал классовую структуру капиталистического общества, указав, что оно распадается на три класса: 1) рабочих, 2) капиталистов и 3) земледельцев. Но, отражая в своих позорных извращениях классовую борьбу тогдашней эпохи, Смит утверждал, будто бы в капиталистическом обществе господствует общность интересов, так как каждый стремится к собственной выгоде, а из столкновения отдельных стремлений возникает общая польза. Решительно выступая против теоретических взглядов и полемик меркантилистов, Смит горячо защищал *свободную конкуренцию*.

В трудах *Давида Рикардо* (1772—1823) буржуазная классическая политическая экономия получила своё завершение. Рикардо жил в период промышленного переворота в Англии. Его главное произведение «Начала политической экономии и податного обложения» вышло в 1817 г.

Рикардо разработал трудовую теорию стоимости с наибольшей последовательностью, возможной в рамках буржуазного кругозора. Отвергнув положение Смита, будто стоимость определяется трудом только в «первобытном состоянии общества», он показал, что стоимость, созданная трудом рабочего, является *источником*, из которого возникают как заработная плата, так и прибыль и рента.

Исходя из того, что стоимость определяется трудом, Рикардо показал противоположность классовых интересов буржуазного общества, как она проявляется в сфере распределения. Он сформулировал важный экономический закон: чем выше заработная плата рабочего, тем ниже прибыль капиталиста, и наоборот. Рикардо показал также противоположность прибыли и ренты; но он признавал существование лишь дифференциальной ренты, которую ошибочно связывал с мнимым «законом убывающего плодородия почвы».

Учение Рикардо сыграло большую роль в развитии политической экономии. Вместе с тем оно носило в себе черты буржуазной ограниченности. Капиталистический строй с его противоположностью классовых интересов представлялся Рикардо, как и Смиту, естественным и вечным строем. Рикардо даже не ставил вопроса об историческом происхождении таких экономических категорий, как товар, деньги, капитал, прибыль и т. д. Он понимал капитал исторически, отождествляя его со средствами производства.

Возникновение вульгарной политической экономии. С развитием капитализма и обострением классовой борьбы классическая буржуазная политическая экономия уступает место вульгарной политической экономии. Маркс назвал её вульгарной потому, что её представители заменили научное познание экономических явлений описанием их внешней видимости, ставя своей целью прикрасивание капитализма, замазывание его противоречий. Вуль-

варные экономисты отбросили всё, что являлось научным, и подхватили всё лженаучное во взглядах предшествовавших экономистов (особенно А. Смита). — Всё то, что было обусловлено классовой ограниченностью их кругозора.

«Отныне дело шло уже не о том, правильна или неправильна та или другая теорема, а о том, полезна она для капитала или вредна, удобна или неудобна, согласуется с полицейскими соображениями или нет. Бескорыстное исследование уступает место сражениям наемных писак, беспристрастные научные изыскания заменяются предвзятой, угодливой апологетикой»¹.

Английский вульгарный экономист Т.-Р. Мальтус (1766—1834) выступил с измышлением, будто свойственная капитализму нищета широких масс трудящихся обусловлена тем, что люди размножаются быстрее, чем может увеличиваться количество средств к жизни, доставляемых природой. По утверждению Мальтуса, необходимое соответствие между численностью населения и количеством средств к жизни, доставляемых природой, устанавливается голодом, нищетой, эпидемиями, войнами. Человечеконенавистническая «теория» Мальтуса была создана с целью оправдания общественных порядков, при которых паразитизм и роскошь эксплуататорских классов уживаются с непосильным трудом и растущей нуждой широких масс трудящихся.

Французский вульгарный экономист Ж.-Б. Сэй (1767—1832) объявил источником стоимости «три фактора производства» — труд, капитал и землю, которые оказывают будто бы одинаковые «услуги», и сделал отсюда вывод, что владельцы каждого из трёх факторов производства получают «причитающиеся» им доходы: рабочий — заработную плату, капиталист — прибыль (или процент), землевладелец — ренту. Утверждая, что при капитализме будто бы нет противоречия между производством и потреблением, Сэй отрицал возможность всеобщих кризисов перепроизводства. Теория Сэя представляла собой грубое искажение действительности в угоду эксплуататорским классам.

Мелкобуржуазная политическая экономия. В начале XIX века возникает мелкобуржуазное направление в политической экономии, отражающее противоречивое положение мелкой буржуазии как промежуточного класса капиталистического общества. Мелкобуржуазная политическая экономия ведёт начало от швейцарского экономиста С. Сисмонди (1773—1842). В отличие от Смита и Рикардо, считавших капиталистический строй вечным и естественным строем, Сисмонди выступил с критикой капитализма, осуждая капитализм с позиций мелкой буржуазии. Сисмонди идеализировал мелкое товарное производство крестьян и ремесленников и выступал с утопическими проектами увековечения мелкой собственности, не видя неизбежности роста капиталистических отношений на основе разложения простого товарного производства. Из того факта, что доходы рабочих и мелких производителей уменьшаются, Сисмонди делал ошибочный вывод о неизбежности сокращения рынка по мере развития капитализма. Он неправильно утверждал, что накопление капитала возможно лишь при наличии мелких производителей и внешнего рынка.

Воззрения мелкобуржуазной политической экономии развивая во Франции П.-Ж. Прудон (1809—1865). Он защищал реакционную идею излечения всех социальных зол капитализма путём устройства особого банка, который осуществлял бы безденежный обмен продуктов мелких производителей и предоставлял бы даровой кредит рабочим. Прудон селл реформистские иллюзии в рабочих массах, отвлекая их от классовой борьбы.

Реакционно-утопические идеи мелкобуржуазной политической экономии проповедовались в конце XIX столетия русскими либеральными народниками.

Социалисты-утописты. С появлением и развитием крупной машинной индустрии в конце XVIII и начале XIX века стали всё отчетливее обнаруживаться противоречия капитализма и бедствия, которые он несёт трудящимся массам. Но рабочий класс ещё не сознавал своей исторической роли могильщика капитализма. В этот период выступили великие социалисты-утописты: А. Сен-Симон (1760—1825) и Ш. Фурье (1772—1837) во Франции,

¹ К. Маркс, Капитал, т. I, 1951, стр. 13.

В объяснении экономических явлений социалисты-утописты оставались на той же почве просветительской философии XVIII века, на которой стояли представители буржуазной классической политической экономии. Но в то время как последние считала капиталистический строй соответствующим природе человека, социалисты-утописты рассматривали этот строй как противоречащий природе человека.

Историческое значение социалистов-утопистов заключалось в том, что они подвергли решительной критике буржуазное общество, беспощадно бичуя такие его язвы, как нищета и лишения народных масс, обречённых на тяжёлый, изнурительный труд, продажность и разложение богатой верхушки общества, бессмысленное расточение производительных сил в результате конкуренции, кризисов и т. д. Капиталистическому строю, основанному на частной собственности на средства производства и эксплуатации одних классов общества другими, социалисты-утописты противопоставляли грядущий социалистический строй, основанный на общественной собственности на средства производства и свободный от эксплуатации человека человеком. Но социалисты-утописты были далеки от понимания действительных путей осуществления социализма. Не зная законов общественного развития, законов классовой борьбы, они считала, что сами имущие классы осуществят социализм, когда удастся убедить их в разумности, справедливости и целесообразности этого нового строя. Социалистам-утопистам было совершенно чуждо понимание исторической роли пролетариата. Утопический социализм «не умел ни разъяснить сущность наемного рабства при капитализме, ни открыть законы его развития, ни найти ту общественную силу, которая способна стать творцом нового общества»¹.

Революционные демократы в России. В России середины XIX века, в условиях кризиса крепостничества, выдвинулась блестящая плеяда мыслителей, внесших большой вклад в развитие экономической науки.

А. Н. Герцел (1812—1870) бичевал царизм и крепостничество в России, призывая народ на революционную борьбу с ними. Он резко критиковал и строй капиталистической эксплуатации, утвердившийся на Западе. Герцел положил начало утолическому «крестьянскому социализму». Он видел «социализм» в освобождении крестьян с землёй, в общинном землевладении и в крестьянской идее «права на землю». В этих воззрениях Герцелла не было ничего действительно социалистического, но они выражали революционные стремления крестьянства России, борвшегося за свержение помещичьей власти и за уничтожение помещичьего землевладения.

Громадные заслуги в развитии экономической науки имеет великий русский революционер и учёный Н. Г. Чернышевский (1828—1889). Чернышевский возглавил решительную борьбу революционных демократов против крепостничества и царского самодержавия в России. Он дал блестящую критику не только крепостничества, но и капиталистического строя, упрекнувшего к тому времени в Западной Европе и Северной Америке, Чернышевский глубоко вскрыл классовый характер и ограниченность буржуазной классической политической экономии и подверг уничтожающей критике вульгарных экономистов — Джона Стюарта Милля, Сэя, Мальтуса и других. По оценке Маркса, Н. Г. Чернышевский мастерски выяснил банкротство буржуазной политической экономии.

Буржуазной политической экономии, служащей корыстным интересам капиталистов, Чернышевский противопоставил «политическую экономию трудящихся», в которой центральное место должны занять труд и интересы трудящихся. Являясь представителем утолического «крестьянского социализма», Чернышевский ввиду незрелости капиталистических отношений в современной ему России не видел, что развитие капитализма и пролетариата создаёт материальные условия и общественную силу для осуществле-

¹ В. И. Ленин. Три источника и три составные части марксизма, Сочинения, т. 19, изд. 4, стр. 7.

ния социализма. Но Чернышевский в понимании природы капиталистического общества и его классовой структуры, характера его экономического развития ушёл далеко вперед по сравнению с западноевропейскими социалистами-утопистами и сделал огромный шаг по пути к научному социализму. В отличие от социалистов-утопиков Чернышевский призвал решающее значение революционной активности трудящихся масс, их борьбе за своё освобождение и призывал к народной революции против эксплуататоров. Чернышевский был последовательным, бескомпромиссным революционным демократом. Ленин писал, что от его сочинений веет духом классовой борьбы.

Экономическое учение Чернышевского представляет собой вершину развития всей политической экономии до Маркса. В своих философских воззрениях Чернышевский был полновостным материалистом. Как и Гершен, он вплотную подошёл к диалектическому материализму.

Революционные демократы — Гершен, Чернышевский и их единомышленники явились предшественниками русской социал-демократии.

Революционный переворот в политической экономии, совершённый Марксом. К середине XIX века капиталистическая система хозяйства стала господствующей в главнейших странах Западной Европы и в Соединённых Штатах Америки. Сложился пролетариат, который стал подниматься на борьбу против буржуазии. Возникли условия для создания передового пролетарского мировоззрения — *научного социализма*. Великие учителя рабочего класса *Карл Маркс* (1818—1883) и *Фридрих Энгельс* (1820—1895) превратили социализм из утопии в науку. Выработанное Марксом и Энгельсом учение, выражающее коренные интересы рабочего класса, является знаменем борьбы пролетарских масс за революционное свержение капитализма, за победу социализма.

Учение Маркса возникло как прямое и непосредственное продолжение учения величайших представителей философии, политической экономии и социализма. Вместе с тем возникновение марксизма было *коренным революционным переворотом* в философии и во всех общественных науках. Маркс и Энгельс вооружили рабочий класс цельным и стройным мировоззрением — *диалектическим материализмом*, являющимся теоретическим фундаментом научного коммунизма. Распространив диалектический материализм на область общественных явлений, они создали *исторический материализм*, представляющий собой величайшее завоевание научной мысли.

Применив метод диалектического материализма к исследованию экономических отношений, Маркс произвёл революционный переворот в политической экономии. Ему принадлежит научное открытие исторически переходящего характера капиталистического способа производства и исследование законов возникновения, развития и гибели капитализма. На основе гениального экономического анализа капиталистического строя Маркс открыл историческую миссию пролетариата как могильщика капитализма и создателя нового, социалистического общества. Подойдя к политической экономии как идеолог рабочего класса, Маркс доказал несостоятельность буржуазной и мелкобуржуазной политической экономии и разоблачил апологетические измышления вульгарных экономистов. Он раскрыл до конца противоречия капитализма и, прочно поставив политическую экономию на научные рельсы, создал *пролетарскую политическую экономию*.

Основы марксистского мировоззрения были провозглашены уже в первом программном документе научного коммунизма — в «Манифесте Коммунистической партии», написанном Марксом и Энгельсом в 1848 г. Результаты своих дальнейших экономических исследований Маркс опубликовал в работе «К критике политической экономии» (1859 г.). Главным же трудом Маркса, который он с полным основанием называл делом своей жизни, является «Капитал». Первый том «Капитала» («Процесс производства капитала») был выпущен Марксом в 1867 г.; второй том («Процесс обращения капитала») был издан Энгельсом уже после смерти Маркса, в 1885 г., и третий том («Процесс капиталистического производства, взятый в целом») — в 1894 г. Работая над «Капиталом», Маркс предполагал написать четвёртый том, посвящённый критическому разбору истории политической эконо-

ими, составлявшие им подготовительные рукописи, были найдены уже после смерти Маркса и Энгельса под названием «Теории прибавочной стоимости» (в трёх томах). Разработке теории научного коммунизма посвящены также произведения Энгельса «Положение рабочего класса в Англии» (1845 г.), «Анти-Дюринг» (1878 г.), «Происхождение семьи, частной собственности и государства» (1884 г.) и другие.

Создавая пролетарскую политическую экономию, Маркс прежде всего всесторонне обосновал и последовательно развил трудовую теорию стоимости. Раскрытие двойственного характера заключённого в товаре труда послужило Марксу ключом к научному объяснению всех явлений капиталистического способа производства на основе трудовой теории стоимости. Показав, что стоимость — не вещь, а производственное отношение людей, прикрытое вещной оболочкой, он раскрыл тайну товарного фетишизма. Маркс подверг анализу форму стоимости, исследовал её историческое развитие от первых зачатков обмена до полного господства товарного производства, что дало ему возможность раскрыть действительную природу денег.

Трудовая теория стоимости послужила Марксу основой для его учения о прибавочной стоимости. Маркс впервые показал, что при капитализме товаром является не труд, а рабочая сила. Он исследовал стоимость и потребительную стоимость этого специфического товара и раскрыл тайну капиталистической эксплуатации. Марксова теория прибавочной стоимости показывает сущность основного производственного отношения капитализма — отношения между капиталистом и рабочим, обнажает самые глубокие основы классовой противоположности и классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией. Ленин писал, что учение о прибавочной стоимости есть краеугольный камень экономической теории Маркса.

Маркс впервые раскрыл законы капиталистического накопления, установив, что развитие капитализма неизбежно ведёт к углублению, расширению и обострению свойственных этому строю противоречий, в основе которых лежат противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения. Маркс открыл всеобщий закон капиталистического накопления, обуславливающий рост богатства и роскоши на одном полюсе общества и рост нищеты, угнетения, муки труда на другом полюсе. Он показал, что с развитием капитализма происходит относительное в абсолютное обнищание пролетариата, которое ведёт к углублению пропасти между пролетариатом и буржуазией, к обострению классовой борьбы между ними.

Маркс дал глубокий научный анализ различных форм, которые принимает прибавочная стоимость: прибыли, процента, земельной ренты. Маркс разработал теорию дифференциальной ренты и впервые дал научное обоснование теории абсолютной ренты. Он раскрыл реакционную, паразитическую роль крупного землевладения, сущность и формы эксплуатации крестьян помещиками и буржуазией.

Величайшее значение имеет анализ воспроизводства всего общественного капитала, данный Марксом. Устранив ошибку Смита, заключающуюся в игнорировании постоянного капитала, потреблённого при производстве товара, установив деление общественного продукта по стоимости на три части ($c + v + m$), а по натуральной форме — на средства производства и предметы потребления, Маркс показал условия простого и расширенного капиталистического воспроизводства, глубокие противоречия капиталистической реализации, неизбежно ведущие к кризисам перепроизводства. Он исследовал природу экономических кризисов и научно доказал их неизбежность при капитализме.

Экономическое учение Маркса и Энгельса является глубоким и всесторонним обоснованием неизбежности крушения капитализма и победы пролетарской революции, устанавливающей диктатуру рабочего класса и открывающей новую эру — эру строительства социалистического общества.

Разложение буржуазной политической экономики. Реализмизм. Со второй четверти XIX века в буржуазной политической экономике получает безраздельное господство вульгарная экономия. С того времени, как на историче-

скую эпоху выступил марксизм, основной и решающей задачей буржуазных экономистов становится «опровержение» марксизма.

В области теории стоимости вульгарная экономия в противовес отпадению стоимости рабочим временем выдвинула ряд положений, опровергнутых ещё буржуазной классической школой. Сюда относятся: «теория спроса и предложения», которая игнорирует стоимость, лежащую в основе цен, и объяснение самой основы цен товаров подменит описанием колебаний этих цен; «теория» издержек производства, которая объясняет цены одних товаров при помощи цен других товаров, то есть фактически вращается в порочном кругу; «теория» полезности, которая, пытаясь объяснить стоимость товаров их потребительной стоимостью, игнорирует тот факт, что потребительные стоимости различных товаров качественно различны, а потому количественно несравнимы.

Раскрытие законов капиталистической эксплуатации вульгарные экономисты противопоставили апологетическую «теорию услуг» Сэя, видоизменяя её в зависимости от обстоятельств. Измышления относительно гармонии классовых интересов при капитализме усердно распространялись французским экономистом Ф. Бастия (1801—1850) и американцем Ч. Кэри (1793—1879). Под предлогом защиты буржуазной «свободы труда» вульгарная экономия повела ожесточённую борьбу против профессиональных союзов, коллективных договоров, забастовок рабочих.

В Германии в середине XIX века возникла так называемая историческая школа политической экономии (В. Рошер, Б. Гильдебранд и другие). Представители этой школы открыто отрицали существование экономических законов развития общества и подменяли научное исследование описанием разрозненных исторических фактов. Отрицание экономических законов служило у этих экономистов оправданием всякого реакционного произвола, пресмыкательства перед военно-бюрократическим государством, которое всемерно возмечивалось ими.

Более поздние представители исторической школы во главе с Г. Шмоллером образовали так называемое историко-этическое или историко-правовое направление. Характерной чертой этого направления, называемого также *катедер-социализмом* (дословно «социальное кафедр»), является подмена экономического исследования реакционно-идеалистической болтовней о нравственных целях, правовых нормах и т. д. Продолжая традиции своих предшественников, катедер-социалисты выступали прислужниками милитаристского германского государства, каждое мероприятие которого они объявляли «куском социализма». Катедер-социалисты проставляли реакционную политику Бисмарка и помогали ему в деле обмана рабочего класса.

В последние десятилетия XIX века по мере распространения идей марксизма для борьбы с ними буржуазии потребовались новые идеологические средства. Тогда на сцене появилась так называемая австрийская школа. Название этой школы связано с тем, что её главные представители — К. Менгер, Ф. Визер и Е. Бём-Баверк — были профессорами австрийских университетов. В отличие от исторического направления представители австрийской школы формально признавали необходимость исследования экономических законов, но в целях приукрашивания и защиты капиталистических порядков они перенесли поиски этих законов из сферы общественных отношений в область субъективно-психологическую, то есть пошли по пути самого вульгарного идеализма.

В области теории стоимости австрийская школа выдвинула так называемый принцип «предельной полезности». Согласно этому принципу стоимость товара определяется не просто его полезностью, как утверждали и раньше некоторые вульгарные экономисты, а предельной полезностью товара, то есть наименее насыщенной из потребностей индивида, которую удовлетворяет данная единица товара. На деле эта «теория» ничего не объясняет. Совершенно очевидно, например, что субъективная оценка килограмма хлеба в корзине различна у пресыщенного буржуа и у голодного безработного, а между тем оба они платят за хлеб одинаковую цену. Марксовой теорией прибавочной стоимости

экономисты австрийской школы противопоставили антинаучную «теорию империализма», представлявшую собой лишь обновлённую форму вульгарной теории «трёх факторов производства».

Бесчисленные попытки буржуазной науки «уничтожить» марксизм нисколько не поколебали его позиций. Тогда борьба против марксизма стала вестись двуручническим путём, облекаясь в форму «улучшений» и «толкований» теории Маркса. «Диалектика истории такова, что теоретическая победа марксизма заставляет врагов его *переодеваться* марксистами»¹.

В 90-х годах XIX века на сцену выступил ревизионизм, главным представителем которого был немецкий социал-демократ Э. Бернштейн. Ревизионисты ополчились против учения Маркса и Энгельса о неизбежности революционного крушения капитализма и установления диктатуры пролетариата. Они подвергли полной ревизии (пересмотру) все части революционного экономического учения Маркса. Трудовую теорию стоимости Маркса ревизионисты предлагали сочетать с теорией предельной полезности, а по существу — заменить последней. Марксистское учение о прибавочной стоимости они толковали не как учение о реальном законе капитализма, а в смысле «нравственного осуждения» капиталистической эксплуатации. Прикрываясь якобы «новыми данными» о развитии капитализма, ревизионисты объявили «устаревшим» марксово учение о победе крупного производства над мелким, об обнищании пролетариата в капиталистическом обществе, о непримиримости в обострении классовых противоречий, о неизбежности экономических кризисов перепроизводства при капитализме. Они призывали рабочих отказаться от революционной борьбы за уничтожение капиталистического строя и ограничиться борьбой за текущие экономические интересы. В России взгляды ревизионизма были подхвачены так называемыми «легальными марксистами» (П. Струве, М. Туган-Барановский и другие), представителями оппортунистической группы «экономистов» и меньшевиками.

Более тонкую форму извращения марксизма применяли оппортунисты II Интернационала К. Каутский, Р. Гильфердинг и другие, до поры до времени выступавшие под маской «ортодоксов», то-есть якобы правверных учеников Маркса и Энгельса. Возражая на словах — и то весьма непоследовательно — против некоторых утверждений ревизионистов, эти оппортунисты выходолащивали революционную душу марксизма и старались превратить марксизм в мёртвую догму. Они отбросили учение о диктатуре пролетариата, являющееся душой марксизма, отрицали абсолютное обнищание пролетариата, утверждали, будто кризисы при капитализме становятся реже и слабее. Каутский и другие оппортунисты II Интернационала пропагандировали антимарксистскую теорию «мирного вставания» капитализма в социализм, рассчитанную на обмен рабочих, на их отвлечение от революционной борьбы. Ревизионисты и прочие оппортунисты II Интернационала стремились приспособить пролетарскую политическую экономию к интересам буржуазии.

Развитие марксистской политической экономии капитализма В. И. Лениным и И. В. Сталиным. Экономическое учение Маркса и Энгельса получало своё дальнейшее творческое развитие в трудах В. И. Ленина и И. В. Сталина. Ленин и Сталин отстаивали революционное учение Маркса — Энгельса от атак буржуазной лженауки, от извращений его ревизионистами и оппортунистами всех мастей и подняли его на *высшую ступень* на основе обобщения нового исторического опыта классовой борьбы пролетариата. Дальнейшая разработка марксистской экономической науки в трудах Ленина и Сталина обогащает понимание предмета и метода политической экономии, законов капиталистического способа производства.

В. И. Ленин выступил на арену политической борьбы в 90-х годах XIX века, когда завершался переход от монополистического капитализма к империализму, когда центр мирового революционного движения переместился

¹ В. И. Ленин, Исторические судьбы учения Карла Маркса, Сочинения, т. IX, изд. 4, стр. 546.

а Россию — страну, в которой назрела величайшая народная революция.

В России марксистская рабочая партия и её мировоззрение складывались в непрямой борьбе против идеологии «народничества» — народничества. Народники отрицали передовую роль пролетариата в революционном движении; они утверждали, что в России якобы невозможно развитие капитализма. Против народников выступил Г. В. Плеханов (1856—1918) и организованная им группа «Освобождение труда». Плеханов первым дал марксистскую критику ошибочных взглядов народников и одновременно развернул блестящую защиту марксистских взглядов. Литературные работы Плеханова основательно подорвали позиции народников. Но идейный разгром народничества не был завершён. У Плеханова уже в ранний период его деятельности было ошибочное понимание ряда вопросов, явившееся зародышем его будущих меньшевистских взглядов: он не учитывал, что в ходе революции пролетариат должен повести за собой крестьянство, рассматривал либеральную буржуазию как силу, которая может оказать поддержку революции, и т. д. Задача — побить народничество как врага марксизма и соединить марксизм с рабочим движением в России — была решена Лениным.

В работах 90-х годов — «По поводу так называемого вопроса о рынках» (1893 г.), «Что такое «друзья народа» и как они воюют против социал-демократов?» (1894 г.), «Экономическое содержание народничества и критика его в книге г. Струве» (1894 г.), «К характеристике экономического романтизма» (1897 г.) — Ленин последовательно вёл борьбу как против народников, так и против «зегальных марксистов», которые воспеяли капитализм, замазывали его глубокие противоречия и стремились подчинить растущее рабочее движение интересам буржуазии. Идейный разгром народничества был завершён классическим трудом Ленина «Развитие капитализма в России» (1899 г.), представляющим собой крупнейшее произведение марксистской литературы после появления «Капитала» Маркса.

В этой работе и в других произведениях 90-х годов Ленин дал глубокий анализ экономики предреволюционной России, экономических основ её классовых противоречий и классовой борьбы, перспектив революционного движения. Обобщая опыт экономического и политического развития России и других стран в последние десятилетия XIX века, Ленин отстоял и развил положения марксизма о законах возникновения и развития капиталистического способа производства, о его неразрешимых противоречиях и неизбежной гибели. Он подверг дальнейшей разработке вопрос о роли товарного производства в процессе возникновения капиталистических отношений, о трёх стадиях развития капитализма в промышленности.

Опровергнув народнические намышления насчёт «искусственности» русского капитализма, Ленин вскрыл своеобразные черты экономики и общественного строя России, связанные с особенностями её исторического развития, в частности сочетание зверских методов капиталистической эксплуатации с многочисленными остатками крепостнического гнёта, придававшее социальным отношениям в России особую остроту.

Разоблачив характерное для народничества пренебрежительное отношение к пролетариату, Ленин показал, что развитие капитализма неизбежно ведёт к росту численности, организованности и сознательности рабочего класса, который является авангардом всей массы трудящихся и эксплуатируемых. Он всесторонне обосновал руководящую роль пролетариата в революции.

Выяснив суть процессов дифференциации крестьянства в пореформенной России и тесное переплетение пережитков крепостнической кабалы с гнётом капиталистических отношений, Ленин опроверг народническое представление о крестьянстве, как об однородной массе. Он дал экономическое обоснование возможности и необходимости революционного союза рабочего класса с трудящимися и эксплуатируемыми массами крестьянства.

Ленин вскрыл экономическую основу тех особенностей русской революции, которые делали её революцией нового типа — буржуазно-демократиче-

ной революцией при гегемонии пролетариата, повсех перспективу переработки в революционно социалистическую.

«Развитие капитализма в России» подытоживает ряд работ Ленина по теории капиталистического воспроизводства. В этих работах он разбил схематические утверждения народников о невозможности реализации прибавочной стоимости без наличия мелких производителей и внешнего рынка и дал всестороннее обоснование марксистского положения о том, что рынок для капитализма создается в ходе развития самого капитализма. Ленин развил далее положения марксизма о противоречиях капиталистической реализации, о росте органического состава капитала как факторе обнищания пролетариата, о неизбежности при капитализме периодических кризисов перепроизводства.

Ценнейшим вкладом в марксистскую политическую экономию являются работы Ленина по аграрному вопросу, в которых научно обобщен обширный материал по развитию капитализма в сельском хозяйстве России и ряда других стран (Франция, Германия, Дания, США и т. д.). В своих трудах «Аграрный вопрос в «критике Маркса»» (1901—1907 гг.), «Аграрная программа социал-демократии в первой русской революции 1905—1907 годов» (1907 г.), «Новые данные о законах развития капитализма в земледелии» (1914—1915 гг.) и других Ленин глубоко и всесторонне исследовал законы капиталистического развития сельского хозяйства, которые были намечены Марксом лишь в общих чертах.

В борьбе против западноевропейского и русского ревизионизма, объявлявшего сельское хозяйство той областью экономики, где якобы неприменимы законы концентрации и централизации капитала, Ленин дал научный анализ особенностей развития капитализма в деревне. Он показал глубокую противоречивость экономического положения основных крестьянских масс и неизбежность их разорения в буржуазном обществе, сущность дифференциации крестьянства. Ленин отстаивал и развил марксистскую теорию дифференциальной и абсолютной земельной ренты. Вскрыв значение абсолютной ренты, как одного из важнейших факторов, тормозящих развитие производительных сил в сельском хозяйстве, Ленин всесторонне разработал вопрос о возможности, условиях и экономических последствиях национализации земли при капитализме. Он разоблачил буржуазных экономистов, проповедовавших псевдонаучный «закон убывающего плодородия почвы».

Ленинская теория аграрного вопроса явилась глубоким экономическим обоснованием большевистской политики в области отношений пролетариата и крестьянства и, в частности, программного требования большевиков о национализации земли. Ленинские труды по аграрному вопросу составляют теоретическую основу аграрной программы и аграрной политики коммунистических партий.

Развитие Лениным экономического учения Маркса явилось прямой и непосредственной подготовкой ленинской теории социалистической революции.

В произведениях Н. В. Сталина дана дальнейшая разработка основных положений марксистской политической экономии.

В работе «Анархизм или социализм?» (1906—1907 гг.) и других Сталин развенчал глубоко враждебные марксизму взгляды западноевропейских и русских ревизионистов — Бернштейна, Струве, «экономистов», меньшевиков и отстаивал революционную теорию марксизма-ленинизма. Разоблачая лживость утверждений буржуазных экономистов и оппортунистов о сглаживании противоречий капитализма в ходе его исторического развития, Сталин обосновал неизбежность дальнейшего углубления и обострения этих противоречий, свидетельствующих о неминуемой гибели капитализма.

Сталин развил марксистские положения о товарном производстве, его особенностях и роли в различных экономических формациях, о законе конкуренции и анархии производства, об основном экономическом законе капитализма.

В трудах Сталина на основе всестороннего анализа капиталистической экономики дана дальнейшая разработка аграрного вопроса. В борьбе с ревизионизмом Сталин доказал полную несостоятельность теории «устойчивости»

мелкого товарного производства. Только уничтожение системы капиталистического рабства может спасти крестьянство от разорения и нищеты. Крестьянский вопрос — это вопрос о превращении эксплуатируемого большинства крестьянства из резерва буржуазии в прямой резерв революции, в союзника рабочего класса в его борьбе за уничтожение капиталистического строя.

В своём произведении «Марксизм и национальный вопрос» (1913 г.) и в других работах по национальному вопросу Сталин показал огромное значение экономических условий жизни общества в образовании наций и национальных государств. Общность экономической жизни людей является одним из основных признаков нации. Процесс ликвидации феодализма и развития капитализма является в то же время процессом складывания людей в нации. Сталин раскрыл значение национального рынка для процесса создания национальных государств в Западной Европе, определил своеобразные исторические коды образования государств на Востоке.

Работы Сталина обогащают марксистско-ленинскую теорию капиталистического воспроизводства и кризисов. В этих работах дан глубокий анализ антагонистических противоречий капиталистического воспроизводства, подчеркнута, что марковские схемы воспроизводства не исчерпываются отражением специфики капиталистического производства, они содержат вместе с тем ряд основных положений воспроизводства, имеющих силу для всех общественных формаций.

В трудах «О диалектическом и историческом материализме», «Марксизм и вопросы языкознания», «Экономические проблемы социализма в СССР» и других Сталин дал дальнейшую разработку коренных положений теории марксизма о производительных силах и производственных отношениях, об экономических законах развития общества, о предмете политической экономии.

Исходя из положения Маркса о диалектике развития производительных сил и производственных отношений, Сталин сформулировал экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Этот закон используется передовым классом общества в эпоху революции для испровержения старых производственных отношений, тормозящих развитие производительных сил, и создания новых производственных отношений. Причём новые производственные отношения являются главной и решающей силой, определяющей дальнейшее развитие производительных сил общества.

Сталин разъяснил марксистское положение об экономическом строе как базисе общества, порождающем надстройку — политические, правовые, религиозные, художественные, философские взгляды общества и соответствующие им политические, правовые и другие учреждения. Он показал значение надстройки как величайшей силы, которая борется за ликвидацию старого, отживающего свой век базиса с его старой надстройкой и активно служит своему новому базису, помогая ему оформиться и упрочиться.

Важное значение имеет обоснование Сталиным марксистского положения об объективном характере законов политической экономии как отражения процессов, совершающихся независимо от воли людей. Новые экономические законы возникают лишь на базе новых экономических условий. В каждом обществе существует основной экономический закон, который определяет собой основные черты, все главные стороны и все главные процессы развития производства, его сущность. При капитализме таким законом является открытый Марксом закон прибавочной стоимости, закон рождения и возрастания капиталистической прибыли. Наряду со специфическими экономическими законами, присущими отдельным общественным формациям, существуют законы, общие для всех формаций.

В трудах Сталина дана характеристика известным историческим пяти основным типам производственных отношений: первобытно-общинного, рабовладельческого, феодального, капиталистического и социалистического, последовательно разработаны и всесторонне обоснованы коренные выводы марксистской политической экономии о неизбежности смены капитализма социализмом.

ГЛАВА XVII

ИМПЕРИАЛИЗМ — ВЫСШАЯ СТАДИЯ КАПИТАЛИЗМА.
ОСНОВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЗАКОН
МОНОПОЛИСТИЧЕСКОГО КАПИТАЛИЗМА

Переход к империализму. Своей высшей точки развития домонополистический капитализм с его свободной конкуренцией достиг к 60—70-м годам прошлого века. В течение последней трети XIX века совершился переход от домонополистического капитализма к монополистическому капитализму. В конце XIX — начале XX века монополистический капитализм окончательно сложился.

Монополистический капитализм, или империализм, есть высшая и последняя стадия капитализма, основной отличительной чертой которой является смена свободной конкуренции господством монополий.

Переход от домонополистического капитализма к монополистическому капитализму — империализму — был подготовлен всем процессом развития производительных сил и производственных отношений буржуазного общества.

Последняя треть XIX века ознаменовалась крупными техническими сдвигами, ростом промышленности и её концентрацией. В металлургии получили широкое применение новые способы выплавки стали (бессемеровский, томасовский, мартековский). Быстрое распространение новых типов двигателей — динамомашин, двигателя внутреннего сгорания, паровой турбины, электромотора — ускорило развитие промышленности и транспорта. Успехи науки и техники открыли возможность производства электрической энергии в массовом масштабе на тепловых, а затем на крупных гидроэлектростанциях. Использование электрической энергии привело к созданию ряда новых отраслей химической промышленности, металлургии цветных и лёгких металлов. Расширилось применение химических методов во многих производствах. Совершенствование двигателей внутреннего сгорания способствовало появлению автомобильного транспорта, а затем и авиации.

Ещё в середине XIX века преобладающее место в промышленности занимало текстильное производство. Многочисленные предприятия сравнительно небольших размеров принадлежали отдельным владельцам, удельный вес акционерных компаний был сравнительно невелик. Экономический кризис 1873 г. привёл множество таких предприятий к гибели и дал сильный толчок концентрации и централизации капитала. Преобладающую роль

а промышленности стала играть тяжёлая индустрия — прежде всего металлургия и машиностроение, а также горнодобывающая промышленность, для развития которых требовались громадные капиталы. Широкое распространение получила акционерная форма предприятий, что усилило централизацию капитала.

Объём мировой промышленной продукции увеличился с 1870 по 1900 г. в три раза. Мировая выплавка стали увеличилась с 0,5 миллиона тонн в 1870 г. до 28 миллионов тонн в 1900 г., а мировая выплавка чугуна — с 12,2 миллиона тонн до 40,7 миллиона тонн. Развитие энергетики, металлургии и химии обусловило рост мировой добычи угля (с 218 миллионов тонн в 1870 г. до 769 миллионов тонн в 1900 г.) и нефти (с 0,8 миллиона тонн до 20 миллионов тонн). Рост промышленного производства был тесно связан с развитием железнодорожного транспорта. В 1835 г., через 10 лет после сооружения первой железной дороги, во всём мире было 2,4 тысячи километров железнодорожных путей, в 1870 г. — свыше 200 тысяч, а в 1900 г. — 790 тысяч километров. Морские пути стали обслуживаться крупными судами, приводимыми в движение паровыми машинами и двигателями внутреннего сгорания.

В течение XIX века капиталистический способ производства быстро распространялся по всему земному шару. Ещё в начале 70-х годов прошлого века старейшая буржуазная страна — Англия — производила больше тканей, выплавляла больше чугуна, добывала больше угля, чем Соединённые Штаты Америки, Германия, Франция, Италия, Россия и Япония, вместе взятые. Англии принадлежало первенство в мировом промышленном производстве и безраздельная монополия на мировом рынке. К концу XIX века положение резко изменилось. В молодых капиталистических странах выросла собственная крупная индустрия. По объёму промышленного производства Соединённые Штаты Америки заняли первое место в мире, а Германия — первое место в Европе. Несмотря на препятствия, созданные насквозь прогнившим царским режимом, Россия быстро шла по пути промышленного развития. В результате индустриального роста молодых капиталистических стран Англия потеряла промышленное первенство и монопольное положение на мировом рынке.

По мере перехода к империализму противоречия между производительными силами и производственными отношениями капитализма стали принимать всё более острые формы. Подчинение производства хищническим целям погони капиталистов за наивысшей прибылью создало многочисленные преграды на пути развития производительных сил, технического прогресса. Экономические кризисы перепроизводства стали повторяться чаще, увеличивалась их разрушительная сила, росла армия безработных. Наряду с ростом нищеты и обездоленности трудящихся масс города и деревни происходило невиданное ранее увеличение богатства, сосредоточенного в руках кучки эксплуататоров. Обострение непримиримых классовых противоречий между буржуазией и пролетариатом привело к усилению экономической и политической борьбы рабочего класса.

...переход к империализму сопровождался насильственным захватом крупнейшими капиталистическими державами Европы и Америки колониальных владений. Небольшая горстка капиталистически развитых стран превратила громадное большинство населения земного шара в колониальных рабов, ненавидящих своих угнетателей и выступающих на борьбу с ними. Это в огромной мере расширило поле капиталистической эксплуатации; степень эксплуатации неуклонно возрастала. Выражением крайнего обострения противоречий капитализма явились опустошительные империалистические войны, уносящие множество человеческих жизней и уничтожающие огромные материальные ценности.

Определяя основные экономические особенности империализма, Ленин показал, что эти особенности таковы: «1) концентрация производства и капитала, дошедшая до такой высокой степени развития, что она создала монополии, играющие решающую роль в хозяйственной жизни; 2) слияние банкового капитала с промышленным и создание, на базе этого «финансового капитала», финансовой олигархии; 3) вывоз капитала, в отличие от вывоза товаров, приобретает особо важное значение; 4) образуются международные монополистические союзы капиталистов, делящие мир, и 5) закончен территориальный раздел земли крупнейшими капиталистическими державами»¹.

Концентрация производства и монополии. Монополии и конкуренция. Действие закона конкуренции и анархии производства в домонополистический период привело к концентрации и централизации капитала, к победе крупных и крупнейших предприятий, по сравнению с которыми мелкие и средние предприятия играют всё более подчинённую роль. В свою очередь концентрация производства подготовила переход от господства свободной конкуренции к господству монополий.

В Германии на предприятиях с числом работающих более 50 было сосредоточено в 1882 г. 22% всех рабочих и служащих, в 1895 г. — 30, в 1907 г. — 37, в 1925 г. — 47,2, в 1939 г. — 49,9%. Доля крупнейших предприятий (с числом занятых более тысячи) во всей промышленности выросла с 1907 по 1925 г.: по количеству занятых — с 9,6 до 13,3%, по мощности двигателей — с 32 до 41,1%.

В Соединённых Штатах Америки в 1904 г. крупнейшие предприятия с производством продукции на миллион долларов и более составляли к общему числу предприятий 0,9%; на этих предприятиях было занято 25,6% общего числа рабочих, в они давали 38% всей валовой продукции промышленности. В 1909 г. крупнейшие предприятия, составляя 1,1% общего числа предприятий, имели 30,5% всех занятых рабочих и давали 43,8% всей валовой продукции промышленности. В 1939 г. крупнейшие предприятия, составляя 5,2% общего числа предприятий, сосредоточили у себя 55% всех занятых рабочих и 67,5% всей валовой продукции промышленности.

¹ В. И. Ленин, Империализм, как высшая стадия капитализма, Сочинения, т. 22, изд. 4, стр. 253.

Концентрация производства происходит быстрее всего в тяжелой индустрии и в новых отраслях промышленности (химическая, электротехническая, автомобильная и т. д.), отставая в легкой промышленности, в которой во всех капиталистических странах имеется много мелких и средних предприятий.

Одной из форм концентрации производства является *комбинирование*, то-есть соединение в одном предприятии разных видов производства, представляющих собой либо последовательные стадии обработки сырья (например, металлургические комбинаты, соединяющие добычу руды, выплавку чугуна и стали, производство прокатных изделий), либо играющих вспомогательную роль один по отношению к другому (например, использование отходов производства). Комбинирование даёт крупным предприятиям ещё больший перевес в конкурентной борьбе.

На известной ступени своего развития концентрация производства вплотную подводит к монополии. Крупные предприятия требуют огромных масс прибыли для того, чтобы устоять в жестокой конкурентной борьбе с такими же гигантами и иметь возможность дальнейшего расширения производства, а высокую прибыль обеспечивает лишь монопольное господство на рынке. С другой стороны, нескольким десяткам гигантских предприятий легче притти к соглашению между собой, чем сотням и тысячам небольших предприятий. Империализм есть высшая ступень развития капитализма, когда свободу конкуренции сменяет монополия. В этом экономическая сущность империализма.

Монополия как капиталистическая форма хозяйства представляет собой соглашение, союз или объединение капиталистов, сосредоточивших в своих руках производство и сбыт значительной части продукции одной или нескольких отраслей в целях установления высоких цен на товары и получения максимальных прибылей.

Простейшие формы монополии представляют собой кратковременные соглашения о продажных ценах. Они носят различные названия: конвенции, корнеры, ринги и т. д. Более развитыми формами монополии являются картель, синдикаты, тресты и концерны. *Картель* есть монополистический союз, участники которого договариваются об условиях продажи, срока платежа, делят между собой рынки сбыта, определяют количество производимых товаров, устанавливают цены. Количество товаров, которое вправе произвести и продать каждый из участников картеля, называется *квотой*; за нарушение квоты уплачивается штраф в кассу картеля. *Синдикат* есть монополистическая организация, в которой сбыт товаров, а иногда и закупка сырья производится общей конторой. *Трест* представляет собой монополию, в которой собственности на все предприятия объединена, а их владельцы стали пайщиками, получающими прибыль по числу принадлежащих им паёв или акций. Во главе треста стоит правление, которое руководит всем производством, сбытом изделий и финансами прежде самостоятельных предприятий.

Тресты нередко входят в более обширные союзы — концерны. Концерны есть объединение ряда предприятий различных отраслей промышленности, торговых фирм, банков, транспортных и страховых компаний на основе общей филиальной зависимости от определённой группы крупнейших капиталистов.

Монополии занимают командные высоты в экономике капиталистических стран. Они охватили тяжёлую индустрию, а также многие отрасли лёгкой промышленности, железнодорожный и водный транспорт, банки, внутреннюю и внешнюю торговлю, установили свой гнёт над сельским хозяйством.

В чёрной металлургии *Соединённых Штатов Америки* господствуют восемь монополий, под контролем которых находится 85% всей производственной мощности страны по стали; из них две крупнейшие — американский Стальной трест и «Вифлеемская стальная корпорация» — располагают 52% всей производственной мощности. Старейшей монополией *Соединённых Штатов* является нефтяной трест «Стандарт ойл». В автомобильной промышленности решающее значение имеют три фирмы: «Джеверал моторс», «Форд» и «Крейслер». В электротехнической промышленности господствующее положение занимают две фирмы: «Джеверал электрик» и «Вестингауз». Химическая промышленность контролируется концерном «Дюпон де Немур», алюминиевая — концерном Меллона.

В *Англии* роль монополистических объединений особенно возросла после первой мировой войны, когда возникли картельные объединения в текстильной и угольной промышленности, в чёрной металлургии и в ряде новых отраслей промышленности. Английский химический трест контролирует около девяти десятых всей продукции основной химии, около двух пятых всей продукции красителей и почти всё производство азота в стране. Он тесно связан с важнейшими отраслями английской промышленности и в особенности с военными концернами.

В *Германии* картели получали широкое распространение с конца прошлого века. В период между двумя мировыми войнами в экономике страны господствовали Стальной трест («Ферейнigte Штальверке»), имевший около 200 тысяч рабочих и служащих, Химический трест («Интерессен-гемайшафт Фарбениндустри») со 100 тысячами рабочих и служащих, монополия угольной промышленности, пушечный концерн Круппа, электротехнические концерны «Всеобщая компания электричества» и «Сименс».

Во *Франции*, в *Японии* и даже в таких небольших странах, как *Бельгия*, *Швеция*, *Швейцария*, монополистические организации занимают командные высоты в промышленности.

В *России* крупные монополии охватили прежде всего главные отрасли тяжёлой индустрии. Возникший в 1902 г. синдикат «Продамет» (объединение по продаже продукции металлургических предприятий) распорядился сбытом более четырёх пятых чёрного металла. В 1904 г. был организован синдикат «Продагон», почти полностью монополизировавший производство и сбыт вагонов. Такой же синдикат объединял паровозостроительные заводы. Синдикат «Продуголь» был создан в 1904 г. крупнейшими угольными предприятиями Донбасса, принадлежавшими франко-бельгийскому капиталу; он охватил три четверти всей добычи угля в Донбассе.

Буржуазные экономисты, стараясь приукрасить современный капитализм, утверждают, будто бы распространение монополий ведёт к излечению буржуазного строя от таких зол, как конкуренция, анархия производства, кризисы. На самом деле монополии не только не уничтожают конкуренцию, но делают конкурентную борьбу ещё более острой, ожесточённой и разрушительной.

Во-первых, конкуренция не прекращается *внутри монополий*. Участники синдикатов и картелей борются между собой за наиболее выгодные рынки, за большую долю (квоту) производства и сбыта. В трестах и концернах идёт борьба за руководящие посты, за контрольные пакеты акций, за распределение прибылей.

Во-вторых, конкуренция ведётся *между монополиями*: как между монополиями одной и той же отрасли, так и между монополиями различных отраслей, поставляющих одна другой товары (например, стальной и автомобильный тресты) или производящих товары, которые могут заменить друг друга (уголь, нефть, электроэнергия). В условиях ограниченной ёмкости внутреннего рынка монополии, производящие предметы потребления, ведут ожесточённую борьбу за сбыт своих товаров (за «карман потребителя»), прибегая ко всевозможным рекламным трюкам и надувательству покупателей.

В-третьих, конкуренция происходит *между монополиями и немонополизированными предприятиями*. Образование монополий вызывает у отдельных капиталистов стремление воспользоваться выгодой высоких цен, поддерживаемых монополиями, не входя в монопольный союз. Монополии со своей стороны принимают все меры для удушения таких «посторонних», «диких» предприятий, которые не подчиняются гнёту монополий, их произволу.

При господствующей роли монополий во всех капиталистических странах сохраняются многочисленные средние и мелкие предприятия и массы мелких производителей — крестьян и ремесленников. Ленин указывал, что империализм не может перестроить капитализм снизу доверху.

Господство монополий придаёт конкурентной борьбе особенно разрушительный и хищнический характер. Монополии пускают в ход все возможные приёмы прямого насилия, подкупа и шантажа, сложные финансовые махинации.

«Монополии, вырастая из свободной конкуренции, не устраняют ее, а существуют над ней и рядом с ней, порождая этим ряд особенно острых и крутых противоречий, трений, конфликтов»¹.

Господство монополий означает дальнейшее углубление основного противоречия капитализма — противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения, обострение анархии производства.

Концентрация и монополии в банковском деле. Новая роль банков. В банковском деле, как и в промышленности, совершается концентрация капитала и переход от свободной конкуренции к монополии. Первоначально банки служили главным обра-

¹ В. И. Ленин, *Империализм, как высшая стадия капитализма*, Сочинения, т. 22, изд. 4, стр. 253.

зом посредниками в платежах. С развитием капитализма расширялась деятельность банков как торговцев капиталом. Накопление капитала и концентрация производства в промышленности привели к сосредоточению в банках огромных свободных денежных средств, ищущих прибыльного применения. Неуклонно росла доля крупных банков в общей массе банковских оборотов.

В течение 33 лет до первой мировой войны (1880—1913 гг.) один лишь прирост суммы вкладов в банковских системах четырёх крупнейших капиталистических государств — Соединённых Штатов Америки, Германия, Англия и Франция — составил 127 миллиардов марок. С тех пор рост вкладов шёл ещё быстрее; за срок, вдвое более короткий, — с 1913 по 1928 г. — вклады в этих странах возросли на 183 миллиарда марок.

В Соединённых Штатах Америки крупнейшие банки с капиталом свыше 5 миллионов долларов имели в 1923 г. 22% всех вкладов, в 1930 г. — 43%. В Англии пять крупнейших лондонских банков имели в 1900 г. 27% всех вкладов в акционерных банках, в 1913 г. — 40, а в 1936 г. — 75%. В Германии накануне первой мировой войны в крупных берлинских банках было сосредоточено около половины суммы вкладов, имеющихся во всех германских банках, а в 1929—1932 гг. — две трети.

Концентрация в банковском деле, как и в промышленности, ведёт к монополии. Крупнейшие банки посредством скупки акций, предоставления кредита и т. п. подчиняют себе мелкие. Захватив монопольное положение, крупные банки заключают между собой соглашения о разделе сфер влияния. Образуются монопольные союзы банков. Каждый такой союз командует десятками, а иногда и сотнями более мелких банков, которые фактически становятся филиалами крупных. Через развитую сеть отделений крупные банки собирают в свои кассы средства множества предприятий. Почти весь денежный капитал класса капиталистов и сбережения других слоёв населения попадают в распоряжение небольших групп банковских воротил.

Концентрация промышленности и образование банковских монополий приводят к существенному изменению взаимоотношений между банками и промышленностью. С увеличением размеров предприятий всё большее значение приобретает крупные кредиты на длительные сроки, предоставляемые банками промышленным капиталистам. Рост массы вкладов, находящихся в распоряжении банков, открывает широкие возможности такого долгосрочного вложения банковских средств в промышленность. Наиболее распространённой формой помещения денежных средств банков в промышленность служит покупка акций тех или иных предприятий. Банки способствуют образованию акционерных предприятий, беря на себя реорганизацию предприятий отдельных капиталистов в акционерные компании и создание новых акционерных обществ (учредительство). Продажа и покупка акций всё в большей степени производится при посредстве банков.

- Из скромных посредников банки превращаются во всемогущих монополистов денежного рынка. Интересы банков и промышленных предприятий сплетаются всё теснее. Когда банк финансирует несколько крупных предприятий определенной отрасли, он заинтересован в монополистическом соглашении между ними и содействует такому соглашению. Таким образом, банки во много раз усиливают и ускоряют процесс концентрации капитала и образования монополий.

Финансовый капитал и финансовая олигархия. В результате того, что банки становятся совладельцами промышленных, торговых, транспортных предприятий, приобретая их акции и облигации, а промышленные монополии в свою очередь владеют акциями связанных с ними банков, происходит переплетение монополистического банковского и промышленного капиталов, возникает новый вид капитала — финансовый капитал. *Финансовый капитал* есть сросшийся капитал банковских и промышленных монополий. Эпоха империализма является эпохой финансового капитала.

Определяя финансовый капитал, Ленин подчёркивал три важнейших момента: «Концентрация производства; монополии, вырастающие из нее; слияние или сращивание банков с промышленностью — вот история возникновения финансового капитала и содержание этого понятия»¹.

Сращивание банковского капитала с промышленными монополиями ярко проявляется в «личной унии» руководителей банковских и промышленных монополий. Одни и те же лица возглавляют крупнейшие монополистические объединения в банковском деле, промышленности, торговле и в других отраслях капиталистического хозяйства.

В *Германии* перед первой мировой войной шесть крупнейших берлинских банков имели своих директоров в 344 промышленных предприятиях и членов правлений — ещё в 407, а всего в 751 обществе. С другой стороны, в руководящие органы этих шести банков входил 51 крупнейший промышленник. В дальнейшем эта «личная уния» получила ещё большее развитие. В 1932 г. в руководящие органы трёх основных берлинских банков входило 70 крупнейших представителей промышленности. В *Соединённых Штатах Америки* в 1950 г. узкая группа, насчитывающая 400 промышленников и банкиров, занимала одну треть из 3 705 директорских постов в 250 крупнейших корпорациях (акционерных обществах), владея 42% всех капиталов страны.

В каждой капиталистической стране небольшие кучки крупнейших банкиров и промышленников-монополистов держат в своих руках все жизненно важные отрасли хозяйства, распоряжаясь подавляющей массой общественного богатства. Таким образом, хозяйничанье капиталистических монополий неизбежно становится господством *финансовой олигархии* (греческое слова

¹ В. И. Ленин, *Империализм, как высшая стадия капитализма*, Сочинения, т. 22, изд. 4, стр. 214.

«олигархия», буквально означает «господство немногих»). Имперализм характеризуется всемогуществом монополистических трестов и синдикатов, банков и финансовой олигархии в промышленных странах.

Господство финансовой олигархии в экономической области осуществляется прежде всего посредством так называемой «системы участия». Она заключается в том, что крупный финансовый делец или группа дельцов держит в своих руках основное акционерное общество («общество-мать»), возглавляющее концерн; это общество в свою очередь, владея контрольными пакетами акций, господствует над зависимыми от него «дочерними обществами»; те аналогичным способом распоряжаются в «обществах-внуках» и т. д. Посредством этой системы финансовые воротилы получают возможность распоряжаться огромными суммами чужого капитала.

С помощью широко разветвленной системы участия восемь крупнейших финансовых групп США — Моргана, Рокфеллера, Куч-Леба, Меллона, Дюпона, Чикагская, Кливлендская и Бостонская — занимают господствующее положение во всей экономике страны. Сфера влияния Моргана к 1950 г. охватывала банки и корпорации с общим капиталом в 55 миллиардов долларов, Рокфеллера — 26,7 миллиарда, Дюпона — 6,5 миллиарда, Меллонов — 6 миллиардов долларов.

Финансовая олигархия, пользующаяся фактической монополией, получает огромные и всё растущие массы прибыли от учредительства (то-есть создания акционерных обществ), от выпуска акций и облигаций, от размещения государственных займов, от выгодных государственных заказов. Финансовый капитал, сконцентрированный в немногих руках, собирает всё возрастающую дань с общества.

Вывоз капитала. Для домонополистического капитализма, с господством свободной конкуренции, типичен был вывоз товаров. Для империалистического капитализма, с господством монополий, типичным стал вывоз капитала.

На пороге XX века в богатейших странах, где накопление капитала достигло огромных размеров, возник громадный «избыток капитала».

Капитал оказывается «избыточным» главным образом по двум причинам. Во-первых, нищенский уровень жизни масс ставит преграды дальнейшему росту производства. Во-вторых, всё более усиливается отставание сельского хозяйства от промышленности и вообще неравномерность развития различных отраслей экономики. Если бы капитализм мог поднять земледельцев, повысить жизненный уровень трудящихся масс, то ни о каком «избытке капитала» не могло бы быть и речи. Но тогда капитализм не был бы капитализмом, ибо и неравномерность развития и полуголодный уровень жизни масс населения являются коренными условиями и предпосылками этого способа производства.

такими странами, как Франция, Италия, Япония, существующих предприятий в ослабевших (например, в результате войны) странах.

До первой мировой войны главными странами, вывозившими капитал, были Англия, Франция и Германия. Их капиталовложения за границей составляли 175—200 миллиардов франков: Англии — 75—100 миллиардов, Франции — 60 миллиардов, Германии — 44 миллиарда франков. Вывоз капитала из Соединённых Штатов ещё не играл большой роли, составляя менее 10 миллиардов франков.

После войны 1914—1918 гг. произошли крупные изменения в мировом экспорте капитала. Германия потеряла свои капиталы за рубежом. Значительно сократились заграничные капиталовложения Англии и Франции, а вывоз капитала из Соединённых Штатов сильно увеличился. В 1929 г. США почти сравнялись с Англией по размерам своих заграничных капиталовложений. После второй мировой войны вывоз капитала из Соединённых Штатов ещё более вырос.

Экономический раздел мира между союзами капиталистов. Международные монополии. По мере роста вывоза капитала, по мере расширения заграничных связей и «сфер влияния» крупнейших монополий создаются условия для раздела мирового рынка между ними. Образуются международные монополии.

Международные монополии представляют собой соглашения между крупнейшими монополиями различных стран о разделе рынков, политике цен, размерах производства. Образование международных монополий означает новую ступень концентрации производства и капитала, несравненно более высокую, чем предыдущие.

Защитники международных монополий пытаются представить их как орудие мира, уверяя, будто международные соглашения монополистов могут мирным путём улаживать противоречия, возникающие между империалистическими группами и странами. Подобные утверждения не имеют ничего общего с действительностью. На самом деле экономический раздел мира международными монополиями происходит в зависимости от мощи сторон, сила же отдельных монополистических групп меняется. Каждая из них непрестанно ведёт борьбу за повышение своей доли, за расширение сферы монопольной эксплуатации. Изменения в соотношении сил неминуемо влекут за собой усиление борьбы за передел рынков, обострение противоречий между различными группами и поддерживающими их государствами. Международные соглашения монополистов отличаются непрочностью и таят в себе источник неизбежных столкновений.

Международные монополии стали возникать в 60—80-х годах XIX века. К концу XIX века их общее количество не превышало 40. В 1910 г. во всём мире насчитывалось около 100 международных картелей, а в 1931 г. число их возросло до 320.

Ещё до первой мировой войны мировой нефтяной рынок был фактически поделён между американским трестом «Стандарт ойл», находящимся в руках Рокфеллера, и концерном «Ройял-Детч-Шелл», с преобладающим влиянием английского капитала. Рынок электротехнических изделий был поделён между двумя монополистическими фирмами: германской «Всеобщей компанией электричества» и американской «Всеобщей электрической корпорацией», контролируемой группой Морган.

Международные монополистические соглашения охватили даже такие области, как производство оружия. Крупнейшие фирмы, изготовляющие предметы вооружения — Армстронг — Фаулер в Англии, Шнейдер в Германии, Франши в Германии, «Бофорс» в Швеции — связаны между собой множеством нитей в течение долгих лет.

Международные монополии сыграли большую роль в подготовке второй мировой войны. Крупнейшие монополии Соединённых Штатов, Англии и Франции, связанные картельными соглашениями с германскими трестами, вдохновляли и направляли политику правящих кругов этих стран — политику поощрения и подстрекательства гитлеровской агрессии, приведшую к войне.

Завершение территориального раздела мира между великими державами и борьба за его передел. Наряду с экономическим разделом мира между союзами капиталистов и в связи с ним происходит территориальный раздел мира между буржуазными государствами, борьба за колонии, борьба за захват чужих земель.

Колониями называются страны, лишённые государственной самостоятельности и составляющие владения империалистических государств-метрополий. В эпоху империализма существуют кроме того разнообразные типы зависимых стран — полукolonий. **Полуколониями** называются страны, формально самостоятельные, а на деле находящиеся в политической и экономической зависимости от империалистических государств.

Защитники буржуазии изображают империалистическое господство над колониями в виде «цивилизаторской миссии», имеющей якобы целью вывести отсталые народы на путь прогресса и самостоятельного развития. На самом же деле империализм обрекает колониальные и зависимые страны на экономическую отсталость, а сотни миллионов населения этих стран — на невиданный гнёт и кабалу, бесправие и нищету, голод и невежество. Захват колоний империалистическими державами ведёт к небывалому усилению национального угнетения и расовой дискриминации. Из освободителя наций, каким капитализм был в период борьбы с феодализмом, империалистический капитализм стал величайшим угнетателем наций.

Ещё в середине XVIII века Англия поработила Индию — страну с богатейшими природными ресурсами и с населением, которое по численности во много раз превышает население метрополии. В середине XIX века Соединённые Штаты Америки захватили обширные территории у соседней Мексики, а в следующие десятилетия установили своё господство над рядом стран Латинской Америки.

В 60—70-х годах прошлого века колониальные владения европейских стран занимали ещё сравнительно небольшую часть заокеанских земель. В 1876 г. колониями европейских стран была занята лишь одна десятая часть территории Африки. Около половины азиатского материка и островов Тихого океана (Полинезия) ещё не было захвачено капиталистическими государствами.

В последнюю четверть XIX века карта мира претерпела коренные изменения. Вслед за старейшей колониальной державой — Англией — на путь территориальных захватов вступили все развитые капиталистические страны. Франция к концу XIX века стала крупной колониальной державой с владениями в 3,7 миллиона квадратных миль. Германия захватила миллион квад-

ратных миль территории с 14,7 миллиона населения. Больше — 90 квадратных миль с 30 миллионами населения, США захватили важнейший опорный пункт на Тихом океане — Филиппинские острова, а также Кубу, Пуэрто-Рико, Гуам, Гаванские острова, остров Самоа установили своё фактическое господство над рядом стран Центральной и Южной Америки.

С 1876 по 1914 г. так называемые «великие державы» захватили около 25 миллионов квадратных километров территории, что в полтора раза больше площади метрополий. Ряд стран был поставлен в условия полуколониальной зависимости от империалистических государств: Китай, в котором живёт более одной пятой всего человечества, а также Турция и Персия (Иран). К началу первой мировой войны больше половины человечества находилось под властью колониальных держав.

Империалисты устанавливают и поддерживают свою власть над колониями с помощью методов обмана и насилия, используют превосходство своей военной техники. История колониальной политики представляет собой непрерывную цепь захватнических войн и карательных экспедиций против поработённых народов, а также кровавых конфликтов между странами — обладателями колоний. Войну Соединённых Штатов против Испании в 1898 г. Ленин называл первой войной империалистического типа, положившей начало эпохе империалистических войн. Восстание филиппинского народа против захватчиков было жестоко подавлено американскими войсками.

Англия, создавшая наибольшую колониальную империю, на протяжении более двух веков вела непрерывные истребительные войны против населения захваченных стран Азии и Африки. В своих колониальных владениях английский империализм сохраняет господство при помощи политики «разделяй и властвуй» — политики натравливания одних национальных и религиозных групп на другие, разжигания среди поработённых народов внутренней вражды, доходящей до взаимострельбания. Полно жестокой истории колониальных захватов со стороны Германии, Франции, Японии, Италии и других стран.

Империализм есть всемирная система финансового порабощения и колониального угнетения горстью «передовых» стран гигантского большинства населения земли. К началу XX века раздел мира был завершён. Колониальная политика капиталистических стран привела к захвату всех незанятых империалистами земель. «Свободных» земель больше не осталось, создалось положение, при котором каждый новый захват предполагает отнятие территории у её владельца. Завершение раздела мира поставило на очередь борьбу за его *передел*. Борьба за передел уже поделённого мира является одной из основных отличительных черт монополистического капитализма. Эта борьба неизбежно ведёт к империалистическим войнам мирового масштаба.

Борьба за передел уже поделённого мира выливается в конечном счёте в борьбу за мировое господство.

Империалистические войны и гонка вооружений приносят народам всех капиталистических стран огромные лишения и стоят миллионов человеческих жизней. Вместе с тем войны и милитаризация экономики являются для монополий доходной статьёй, дающей им наиболее высокие прибыли.

Основной экономический закон современного капитализма. В домонополистический период основной экономический закон капитализма — закон прибавочной стоимости, закон рождения и

возрастания капиталистической прибыли — действовал через посредство закона средней нормы прибыли. Господство свободной конкуренции приводило к уравнению нормы прибыли отдельных капиталистов. В эпоху империализма, при господстве монополий, основной экономический закон капитализма конкретизируется и получает своё дальнейшее развитие в соответствии с изменившимися условиями.

Монополистический капитализм не может удовлетворяться средней прибылью, которая к тому же имеет тенденцию к снижению ввиду повышения органического строения капитала. Средняя прибыль представляет собой низший предел рентабельности, ниже которого капиталистическое производство становится невозможным. Но воротилы монополий стараются обеспечить себе не среднюю прибыль и не сверхприбыль, представляющую, как правило, лишь некоторое превышение над средней прибылью, а *максимальную прибыль*, которая и является двигателем монополистического капитализма.

Получение максимальных прибылей является для монополий необходимым условием более или менее регулярного осуществления расширенного воспроизводства. Огромная концентрация и централизация капитала на стадии монополистического капитализма приводит к тому, что всякое расширение производства требует больших капитальных вложений. Ожесточённая конкуренция между крупными монополиями в условиях растущего обнищания трудящихся и сужения платёжеспособного спроса вызывает колоссальные затраты на реализацию производимых товаров, на всевозможные финансовые махинации, преследующие задачу удушения конкурентов. Для того чтобы устоять во время экономических кризисов, которые в период империализма становятся всё более глубокими и длительными, нужны громадные средства. Милитаризация народного хозяйства и империалистические войны требуют также колоссальных средств, расходуемых непродуцительно. Всё это и ведёт к тому, что получение максимальных прибылей становится необходимым условием осуществления расширенного воспроизводства. С другой стороны, усиление экономической мощи монополий, удушение ими своих конкурентов и обеспечение на известный период времени господства монополий в тех или иных отраслях производства создают объективные условия для установления монопольных цен и получения максимальных прибылей.

Таким образом, *основной экономический закон монополистического капитализма* состоит в том, что современный капитализм требует не всякой прибыли, а именно *максимальной прибыли*. Главные черты и требования основного экономического закона монополистического капитализма заключаются в следующем: «обеспечение максимальной капиталистической прибыли путём эксплуатации, разорения и обнищания большинства населения данной страны, путём закабаления и систематического ограбления

народов других стран, особенно отсталых стран, наконец, путём войн и милитаризации народного хозяйства, используемых для обеспечения наивысших прибылей»¹.

Именно необходимость получения максимальных прибылей толкает монополистический капитализм на такие рискованные шаги, как закабаление и ограбление колоний, превращение ряда независимых стран в зависимые страны, организация новых войн, являющихся наиболее доходным делом для монополистов, наконец, попытки завоевания мирового экономического господства.

Основной экономической закон монополистического капитализма обуславливает огромное усиление эксплуатации, разорения и обнищания рабочего класса и трудящихся масс крестьянства, составляющих большинство населения во всех капиталистических странах.

В условиях монополистического капитализма товары, производимые монополиями, продаются уже не по ценам производства, а по значительно более высоким — монопольным — ценам.

Монопольная цена равна издержкам производства плюс максимальная прибыль, значительно превышающая среднюю норму прибыли; монопольная цена выше цены производства и, как правило, превышает стоимость товаров. В то же время монопольная цена, как указывал ещё Маркс, не может уничтожить границы, определяемые стоимостью товаров. Высокий уровень монопольных цен не изменяет общей суммы производимой в мировом капиталистическом хозяйстве стоимости и прибавочной стоимости: что выигрывают монополии, то теряют рабочие, мелкие производители, население зависимых стран. Одним из источников максимальной прибыли, которую получают монополии, является перераспределение прибавочной стоимости, в результате которого немонополизированные предприятия часто не выручают и средней прибыли. Поддерживая цены на высоком уровне, превышающем стоимость товаров, монополии присваивают себе результаты роста производительности труда и снижения издержек производства. Таким образом, они облагают население всё возрастающей данью.

Важным орудием монополистического вздувания цен служат таможенная политика буржуазных государств. В эпоху свободной конкуренции к высоким таможенным пошлинам прибегали преимущественно более слабые страны, промышленность которых нуждалась в защите от иностранной конкуренции. В эпоху империализма, наоборот, высокие пошлины служат монополиям средством наступления, борьбы за захват новых рынков. Высокие пошлины помогают поддерживать монопольные цены внутри страны.

В целях завоевания новых внешних рынков монополии широко применяют демпинг — продажу товаров за границей по бросовым ценам, значительно ниже цен внутреннего рынка, а часто даже ниже издержек производства.

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 38.

Расширение сбыта за границей в порядке демпинга позволяет поддерживать высокие цены внутри страны, не сокращая производства, причём потери, обусловленные бросовым экспортом, покрываются за счёт повышения цен на внутреннем рынке. После того как данной высшей ценой завладевают и закрепляют за монополиями, они переходят к продаже товаров по высоким монопольным ценам.

Общую основу максимальной прибыли капиталистических монополий, как и всякой капиталистической прибыли, составляет прибавочная стоимость, выжимаемая из рабочих путём эксплуатации их в процессе производства. Эксплуатация рабочего класса повышается монополиями до крайней степени. Путём применения всевозможных потогонных систем организации и оплаты труда достигается непрерывная интенсификация интенсификация труда, означающая прежде всего огромный рост нормы и массы прибавочной стоимости, выжимаемой из рабочих. Далее, интенсификация труда ведёт к тому, что множество рабочих оказываются излишними и попадают в ряды армии безработных, лишённых какой-либо надежды на возвращение в процесс производства. С предприятий выбрасываются также все рабочие, для которых непосильно чрезмерное ускорение производственных процессов.

В США норма прибавочной стоимости в горной и обрабатывающей промышленности, исчисленная на основании официальных данных, составляла в 1889 г. 143%, в 1919 г. — 163, в 1929 г. — 213, в 1939 г. — 221%. Таким образом, за 50 лет норма прибавочной стоимости возросла более чем в 1½ раза.

В то же время реальная заработная плата неуклонно снижается в результате роста дороговизны жизни. Рост эксплуатации рабочего класса в процессе производства дополняется ограблением трудящихся как потребителей, переплачивающих огромные суммы монополиям, устанавливающим на предметы массового потребления высокие монопольные цены. Усиливающаяся тяжесть налогового бремени и инфляция ещё больше уменьшают реальный заработок рабочего. Таким образом, увеличивается разрыв между заработком рабочего и стоимостью его рабочей силы. Это означает ещё более резкое действие всеобщего закона капиталистического накопления, обуславливающего относительное и абсолютное обнищание пролетариата.

Эксплуатация основных масс крестьянства монополиями выражается, прежде всего, в том, что господство монополий порождает растущее расхождение между уровнем цен на продукты сельского хозяйства и на промышленные товары (так называемые «ножницы» цен): сбывая товары по искусственно вздутым ценам, монополии в то же время скупают у крестьян продукты их хозяйства по чрезвычайно низким ценам. Являясь орудием выкачивания средств из сельского хозяйства, монопольные цены задерживают его развитие. Одним из сильнейших рычагов разорения крестьянских хозяйств является развитие

зачем же эксплуатация трудящихся масс колониального мира? Монополии опутывают крестьян долгами и затем за бесценок присваивают себе их землю и имущество.

Скупка монополиями продуктов крестьянского хозяйства за бесценок означает, что городской потребитель пользуется дешёвыми продовольственными продуктами. Между крестьянином и городским потребителем стоят посредники — торговцы, объединённые в монополистических организациях, которые разоряют крестьян и обирают городских потребителей.

Основной экономический закон современного капитализма обуславливает закабаление и систематическое ограбление экономически отсталых и зависимых стран буржуазией империалистических государств. Систематическое ограбление колоний и других отсталых стран, превращение ряда независимых стран в зависимые страны составляют неотъемлемую черту монополистического капитализма. Империализм не может жить и развиваться без непрерывного притока дани из ограбляемых им чужих стран.

Монополии получают огромные доходы прежде всего от своих капиталовложений в колониальных и зависимых странах. Эти доходы являются результатом самой жестокой и бесчеловечной эксплуатации трудящихся масс колониального мира. Далее, монополии систематически наживаются посредством *неэквивалентного обмена*, то-есть путём продажи в колониальных и зависимых странах своих товаров по ценам, в огромной мере превышающим их стоимость, и скупки производимых в этих странах товаров по непомерно низким ценам, не покрывающим их стоимости. Наряду с этим монополии получают из колоний непомерно высокие прибыли по транспортным, страховым, банковским операциям.

Наконец, источником огромной наживы для монополий являются войны и милитаризация экономики. Война гигантски обогащает магнатов финансового капитала, а в промежутках между войнами монополии стремятся сохранить высокий уровень своих прибылей путём безудержной гонки вооружений. Война и милитаризация хозяйства приносят монополистам богатые военные заказы, оплачиваемые казной по вздутым ценам, обильный поток ссуд и субсидий из средств государственного бюджета. Предприятия, работающие на войну, ставятся в исключительно выгодные условия в отношении снабжения сырьём, материалами производства и обеспечения рабочей силой. Всякие законы о труде отменяются, рабочие объявляются мобилизованными, стачки запрещаются. Всё это даёт возможность капиталистам до крайности повысить степень эксплуатации путём доведения интенсивности труда до высших пределов. В то же время жизненный уровень трудящихся масс неуклонно снижается вследствие огромного роста налогов, дороговизны жизни, карточного распределения продуктов питания и других предметов первой необходимости.

Таким образом, милитаризация капиталистической экономики как в условиях войны, так и в мирное время означает резкое уси-

ление эксплуатации трудящихся масс в интересах роста максимальных прибылей монополий.

Основной экономический закон современного капитализма, определяя весь ход развития капитализма на его империалистической стадии, даёт возможность понять и объяснить неизбежность роста и обострения присущих ему неразрешимых противоречий.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Империализм, или монополистический капитализм, есть высшая и последняя стадия развития капиталистического способа производства. Переход от домонополистического капитализма к монополистическому капитализму совершился в течение последней трети XIX века. Империализм окончательно сложился к началу XX века.*

2. *Основные экономические признаки империализма таковы: 1) концентрация производства и капитала, дошедшая до такой высокой степени развития, что она создала монополии, играющие решающую роль в хозяйственной жизни; 2) слияние банковского капитала с промышленным и образование на базе этого «финансового капитала» финансовой олигархии; 3) вывоз капитала, в отличие от вывоза товаров, приобретает особо важное значение; 4) образуются международные монополистические союзы капиталистов, делящие между собой мир; 5) закончен территориальный раздел земли крупнейшими капиталистическими державами. Завершение экономического раздела мира империалистическими державами ведёт к борьбе за его передел, неизбежно порождающей империалистические войны мирового масштаба.*

3. *Основной экономический закон монополистического капитализма заключается в обеспечении максимальной капиталистической прибыли путём эксплуатации, разорения и обнищания большинства населения данной страны, путём закабаления и систематического ограбления народов других стран, особенно отсталых стран, наконец, путём войн и милитаризации народного хозяйства, используемых для обеспечения наивысших прибылей.*

КОЛОНИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ИМПЕРИАЛИЗМА

Закабаление колоний в период империализма. Как было показано, закабаление и систематическое ограбление народов других стран, особенно отсталых стран, превращение ряда независимых стран в зависимые страны составляет одну из главных черт основного экономического закона современного капитализма. Капитализм в ходе своего распространения по всему миру породил тенденцию к хозяйственному сближению отдельных стран, к уничтожению национальной замкнутости и постепенному объединению громадных территорий в одно связанное целое. Поскольку эксплуатация народов колониального мира принадлежит к числу основных источников максимальных прибылей монополий, закабаление колоний и зависимых стран империалистическими державами является единственным способом, посредством которого монополистический капитализм осуществляет постепенное экономическое объединение громадных территорий. Это объединение происходит путём создания *колониальных империй*, основанных на беспощадном угнетении и эксплуатации колониальных и зависимых стран метрополиями.

Колониальные грабежи и захваты, империалистический произвол и насилие, колониальное рабство, национальный гнёт и беззаконие, наконец, борьба империалистических держав между собой за господство над народами колониальных стран — таковы формы, в которых протекал процесс хозяйственного сближения народов.

В период империализма завершается образование капиталистической системы мирового хозяйства, которая строится на отношениях зависимости, на отношениях господства и подчинения. «Усиленный вывоз капитала в колониальные и зависимые страны; расширение «сфер влияния» и колониальных владений, вплоть до охвата всего земного шара; превращение капитализма во *всемирную систему* финансового порабощения и колониального угнетения горстью «передовых» стран гигантского большинства населения земли, — всё это, с одной стороны, превратило отдельные национальные хозяйства и национальные территории в звенья единой цепи, называемой мировым хозяйством, с другой стороны — раскололо население земного шара на два лагеря: на горсть «передовых» капиталистических стран, эксплуатирующих и угнетающих обширные колониальные и зависимые страны, и на громадное большинство колониальных и зависимых стран, вынужденных вести борьбу за освобождение от империалистического гнёта»¹.

На монополистической стадии капитализма сложилась колониальная система империализма. *Колониальная система империализма* представляет собой систему угнетения и порабощения колоний и зависимых стран империалистическими державами.

¹ И. В. Сталин. Об основах ленинизма. Сочинения, т. 6, стр. 94.

Колонии и зависимые страны, закабаленные и эксплуатируемые монополистическим капиталом, являются основным тылом империализма. Империалистические государства путём захвата и ограбления колоний стремятся преодолеть растущие противоречия внутри своих стран. Высокие прибыли, выкачиваемые из колоний, дают возможность буржуазии подкупать верхушку квалифицированных рабочих, которая в интересах буржуазии старается внести разложение в рабочее движение. В то же время эксплуатация колоний ведёт к обострению противоречий капиталистической системы в целом.

В эпоху империализма существует непримиримое противоречие между процессом хозяйственного объединения отдельных стран и империалистическими способами этого объединения. Это противоречие разрешается лишь революционным путём — в результате национально-освободительного движения угнетённых народов, которое развёртывается в общем русле борьбы против империализма и поддерживается рабочим классом капиталистических стран.

Колонии как аграрно-сырьевые придатки метрополий. Колониальные захваты, стремление к образованию крупных империй путём покорения более слабых стран и народов существовали и до монополистической стадии капитализма и даже до возникновения капитализма. Но при господстве монополий и финансового капитала роль колоний существенно изменяется. Характер эксплуатации колоний империалистическими государствами определяется основным экономическим законом монополистического капитализма.

В эпоху империализма колонии представляют собой прежде всего наиболее надёжное и выгодное поле приложения капитала. В колониях финансовая олигархия империалистических стран располагает безраздельной монополией приложения капитала, получая особенно высокие прибыли.

Проигрывая в отсталые страны, финансовый капитал разлагает докапиталистические формы хозяйства — мелкое ремесло, полунатуральное мелкокрестьянское хозяйство — и вызывает развитие капиталистических отношений. В целях эксплуатации колониальных и зависимых стран империалисты строят на их территории железные дороги, создают промышленные предприятия по добыче сырья. Но в то же время империалистическое хозяйничанье в колониях задерживает рост производительных сил и лишает эти страны условий, необходимых для их самостоятельного экономического развития. Империалисты заинтересованы в хозяйственной отсталости колоний, так как эта отсталость облегчает им сохранение власти над зависимыми странами и усиление эксплуатации этих стран.

Даже там, где промышленность относительно более развита, — например в Индии, в странах Латинской Америки — развивается

лишь горнодобывающей промышленности и некоторые отрасли лёгкой: хлопчатобумажная, кожевенная, пищевая. Тяжёлая индустрия, являющаяся базой экономической самостоятельности страны, крайне слаба: машиностроение почти отсутствует. Господствующие монополии принимают специальные меры, чтобы помешать созданию производства орудий производства: отказывают колониям и зависимым странам в кредитах на эти цели, не продают необходимого оборудования и патентов. Колониальная зависимость отсталых стран препятствует их индустриализации.

В 1920 г. доля Китая в мировой добыче угля равнялась 1,7%, в выплавке чугуна — 0,8%, в производстве меди — 0,03%. В Индии производство стали в расчёте на душу населения накануне второй мировой войны (1938 г.) составляло 2,7 килограмма в год против 222 килограммов в Великобритании. Вся Африка в 1946 г. располагала лишь 1,5% топлива и электроэнергии, производимых в капиталистическом мире. Даже текстильная промышленность в колониальных и зависимых странах является слабо развитой и отсталой. В Индии в 1947 г. было около 10 миллионов веретён против 34,5 миллиона веретён в Англии, население которой в восемь раз меньше населения Индии; в Латинской Америке в 1945 г. было 4,4 миллиона веретён против 23,1 миллиона веретён в США.

Лишённые условий для самостоятельного индустриального развития, колонии и полукolonии остаются аграрными странами. Источниками существования преобладающей массы населения этих стран является сельское хозяйство, скованное полуфеодальными отношениями. Зстой и деградация сельского хозяйства задерживают рост внутреннего рынка.

Господствующие монополии допускают развитие в колониях лишь таких отраслей производства, которые обеспечивают поставки сырья и продовольствия для метрополий. Это — добыча полезных ископаемых, возделывание товарных сельскохозяйственных культур и их первичная обработка. Вследствие этого экономика колоний и полукolonий приобретает чрезвычайно однобокий характер. Империализм превращает порабощённые страны в *аграрно-сырьевые придатки* к метрополиям.

Экономика многих зависимых стран специализирована на производстве одного-двух продуктов, идущих целиком на вывоз. Так, в период после второй мировой войны нефть составляет 97% вывоза Венесуэлы, оловянная руда — 70% вывоза Боливии, кофе — около 58% вывоза Бразилии, сахар — свыше 80% вывоза Кубы, каучук и олово — свыше 70% вывоза Малайи, каучук и чай — 80% вывоза Цейлона, хлопок — около 80% вывоза Египта, кофе и хлопок — 60% вывоза Кении и Уганды, медь — около 85% вывоза Северной Родезии, какао — около 50% вывоза Золотого Берега (Африка). Однобокое развитие сельского хозяйства (так называемая *монокультура*) отдаёт целые страны на полный произвол монополистам — скупщикам сырья.

В связи с превращением колоний в аграрно-сырьевые придатки к метрополиям в огромной мере возрастает роль колоний как *источников сырья* для империалистических государств. Чем выше развитие капитализма, чем сильнее чувствуется недостаток сырья, чем острее конкуренция и погоня за источниками сырья во всём

империи — отчаянная борьба за приобретение колоний. В условиях монополистического капитализма, когда промышленность потребляет огромные массы угля, нефти, хлопка, железной руды, цветных металлов, каучука и т. п., никакая монополия не может считать себя обеспеченной, если в её руках нет постоянных источников сырья. Из колоний и зависимых стран монополии получают необходимые им огромные массы сырья по низким ценам. Монопольное обладание источниками сырья даёт решающие преимущества в конкурентной борьбе. Захват источников сырья позволяет промышленным монополиям диктовать монопольные цены на мировом рынке, продавать свои изделия по вздутым ценам.

Ряд важнейших видов сырья империалистические державы получают исключительно или большей частью из колоний и полуколоний. Так, в период после второй мировой войны колониальные и зависимые страны доставляют почти весь потребляемый в капиталистическом мире натуральный каучук, почти всё олово, 100% джута, 50% нефти, ряд важных пищевых продуктов — тростниковый сахар, какао, кофе, чай.

Предметом ожесточённой борьбы являются источники различных видов *стратегического сырья*, необходимого для ведения войны: угля, нефти, железных руд, цветных и редких металлов, каучука, хлопка и т. д. На протяжении ряда десятилетий империалистические державы — прежде всего США и Англия — борются за монопольное владение богатыми источниками нефти. Распределение мировых запасов нефти затрагивает не только экономические, но и политические интересы и взаимоотношения империалистических держав.

В эпоху империализма возрастает значение колоний как *рынков сбыта* для метрополий. При помощи соответствующей таможенной политики империалисты ограждают колониальные рынки сбыта от посторонней конкуренции. Таким путём монополии получают возможность сбывать в колониях по непомерно взвинченным ценам свою продукцию, в том числе и худшие товары, которые не находят сбыта на других рынках. Монополии, занимающиеся торговлей с колониями (скупкой сырья и сбытом промышленных товаров), получают сотни процентов прибыли. Они являются подлинными властелинами целых стран, распоряжающимися жизнью и достоянием десятков миллионов людей.

Колонии служат источником крайне дешёвой, зачастую почти даровой рабочей силы. Чудовищная эксплуатация рабочих масс обеспечивает особенно высокие доходы от капиталов, вложенных в колониях и зависимых странах. Помимо того, метрополии ввозят из этих стран сотни тысяч рабочих, выполняющих особенно тяжёлые работы за нищенскую оплату. Так, монополии в Соединённых Штатах, особенно на юге страны, подвергают бесчеловечной эксплуатации рабочих из Мексики и Пуэрто-Рико, монополии Франции — индокитайских рабочих и т. п.

Неэквивалентность обмена между империалистическими державами и зависимыми странами неуклонно растёт. Представление о размерах даней, взимаемой монополиями в колониях и полуколониях, дают следующие подсчёты, сделанные на основании официальных данных. Ежегодная дань, получаемая английским империализмом из Индии, накануне второй мировой войны

составляла 160—180 миллионов фунтов стерлингов, в том числе проценты по английским капиталовложениям — 40—45 миллионов, государственные расходы Англии, отнесённые за счёт Индии, — 25—30 миллионов, доходы и жалованья английских чиновников, военных специалистов в Индии — 25—30 миллионов, комиссионные доходы английских банков — 15—20 миллионов, доходы от торговли — 25—30 миллионов, доходы от судоходства — 20—25 миллионов. Американские монополии получили в 1948 г. от зависимых стран доходов от капиталовложений — 1,9 миллиарда долларов, от перевозок, страхования и других ростовщических операций — 1,9 миллиарда, от продажи товаров по вздутым ценам — 2,5 миллиарда, от покупки товаров по заниженным ценам — 1,2 миллиарда, а всего в виде монополистической дани — 7,5 миллиарда долларов. Из этой дани не менее 2,5 миллиарда долларов доставляют страны Латинской Америки.

В обстановке, когда мир уже поделён и идёт подготовка к вооружённой борьбе за его передел, империалистические державы из стратегических соображений стремятся овладеть любыми землями, независимо от их хозяйственного значения. Империалисты захватывают всякие территории, имеющие или могущие иметь какую-либо ценность в качестве опорных пунктов, военно-морских или военно-воздушных баз.

Колонии являются поставщиками пушечного мяса для метрополий. В первой мировой войне на стороне Франции сражалось до полутора миллионов солдат — негров из африканских колоний. Во время войны метрополии перекадывают на колонии значительную часть своих финансовых тягот. В колониях реализуется значительная часть военных займов; Англия широко использовала валютные запасы своих колоний во время первой и второй мировых войн.

Хищническая эксплуатация империализмом колониальных и зависимых стран обостряет непримиримое противоречие между насущными нуждами экономики этих стран и своекорыстными интересами метрополий.

Методы колониальной эксплуатации трудящихся масс. Основной чертой колониальных методов эксплуатации, обеспечивающих монополиям максимальные прибыли, является сочетание империалистического грабежа с феодальными пережитками. Развитие товарного производства и распространение денежных отношений, экспроприация земли у огромных масс коренного населения, разрушение мелкого ремесленного производства происходят наряду с искусственным сохранением феодальных пережитков и насаждением методов принудительного труда. С развитием капиталистических отношений натуральная аренда заменяется денежной, натуральные налоги — денежными, что ещё более ускоряет разорение крестьянских масс.

Господствующими классами в колониях и полуколониях являются феодалы-помещики и капиталисты — городские и сельские (кулаки). Класс капиталистов делится на компрадорскую буржуазию и национальную буржуазию. Компрадорами называются туземные посредники между иностранными монополиями и коло-

нальным рынком сбыта и сырья. Феодалы-помещики и компрадорская буржуазия представляют собой вассалов иностранного финансового капитала, прямую продажную агентуру международного империализма, закабаляющего колонии и полукolonии. С развитием собственной промышленности в колониях растёт национальная буржуазия, оказывающаяся в двойственном положении: с одной стороны, гнёт чужеземного империализма и феодальных пережитков преграждает ей путь к экономическому и политическому господству, а с другой стороны, она совместно с иностранными монополиями участвует в эксплуатации рабочего класса и крестьянства. В наиболее крупных колониальных и полуколониальных странах существуют монополистические объединения местной буржуазии, находящиеся в зависимости от иностранных монополий.

Рабочий класс растёт в колониях и зависимых странах по мере развития промышленности и распространения капиталистических отношений. Его передовой частью является промышленный пролетариат. Многочисленный слой пролетариата составляют сельскохозяйственные рабочие — батраки, рабочие капиталистических мануфактур и мелких предприятий, а также городские чернорабочие, занятые всякими видами ручного труда.

Основную по численности массу населения колоний и полукolonий составляет крестьянство, причём в большинстве этих стран население деревни в своей подавляющей части состоит из безземельных и малоземельных крестьян — бедняков и середняков. Многочисленную городскую мелкую буржуазию представляют мелкие торговцы и ремесленники.

Концентрация земельной собственности в руках помещиков и ростовщиков дополняется захватом обширных земельных владений колонизаторами. В ряде колоний империализм создал плантационное хозяйство. *Плантации* представляют собой принадлежащие преимущественно колонизаторам крупные сельскохозяйственные предприятия по производству определённых видов растительного сырья (хлопок, каучук, джут, кофе и т. д.), основанные на низкой технике и рабском или полурабском труде бесправного населения. В наиболее густо населённых колониальных и зависимых странах преобладает мелкое крестьянское хозяйство, опутанное пережитками феодализма и отношениями ростовщической кабалы (Индия, Китай до победы народной революции, Индонезия и др.). В этих странах концентрация земельной собственности в руках помещиков сочетается с мелким землепользованием.

Крупные землевладельцы сдают землю в аренду небольшими участками на кабальных условиях. Широко распространена много-степенная паразитическая *субаренда*, при которой между земельным собственником и крестьянином, обрабатывающим землю, вклинивается несколько посредников, отнимающих у земледельца значительную долю урожая. Преобладает издольная аренда, при-

чем крестьянин оказывается целиком во власти помещика, у которого он находится в неоплатном долгу. В ряде стран существуют прямые формы барщины и отработок: безземельные крестьяне за аренду или за долги обязаны несколько дней в неделю работать на помещика. Крайняя нужда заставляет крестьянина залезать в долги, отдающие его в кабалу, а иногда и в рабство ростовщику; нередко крестьянин продаёт в рабство членов своей семьи.

До британского владычества в Индии государство получало часть производимых крестьянами продуктов в виде налога. После захвата Индии британские власти превратили прежних сборщиков государственных податей в крупных земельных собственников, владеющих поместьями в сотни тысяч гектаров. Около $\frac{1}{4}$ сельского населения Индии фактически не имеет своей земли. В виде аренды крестьянин платит от $\frac{1}{3}$ до $\frac{2}{3}$ урожая, а из оставшейся части он вынужден выплачивать ростовщику в натуре проценты по долгам. В Пакистане, по данным за послевоенные годы, 70% всей обрабатываемой площади принадлежит 50 тысячам крупных помещиков.

В странах Ближнего Востока в настоящее время 75—80% населения занято в сельском хозяйстве. При этом в Египте 105 крупнейших помещиков владеют таким же количеством земли, как и половина всех остальных землевладельцев; из 14,5 миллиона лиц, живущих сельским хозяйством, 12 миллионов составляют мелкие арендаторы и батраки; арендная плата поглощает до $\frac{1}{2}$ урожая. В Иране около $\frac{2}{3}$ земли принадлежит помещикам, $\frac{1}{6}$ — государству и мусульманской церкви; арендатор получает одну-две пятых урожая. В Турции более $\frac{2}{3}$ крестьян фактически лишены земли.

В странах Латинской Америки земля сосредоточена в руках крупных помещиков и иностранных монополий. Так, например, в Бразилии, по данным переписи 1940 г., 51% хозяйств имели только 3,8% земельной площади. В странах Латинской Америки обнищавший крестьянин вынужден брать у помещика ссуды, которые подлежат возвращению отработками; при этой системе (так называемый «пеонаж») обязательства переходят из поколения в поколение и вся семья крестьянина фактически становится собственностью помещика. Марке называл пеонаж рабством в скрытой форме.

Большая часть скудного продукта непосильного труда крестьянина и его семьи присваивается эксплуататорами: помещиком, ростовщиком, скупщиком, сборщиком налогов и т. д. Они изымают продукт не только прибавочного, но и значительной части необходимого труда земледельца. Доход, остающийся у крестьянина, во многих случаях недостаточен даже для голодного существования. Множество крестьянских хозяйств разоряется, их прежние владельцы пополняют армию батраков. Огромных размеров достигает аграрное перенаселение.

Задавленное помещичье-ростовщической кабалой, крестьянское хозяйство в состоянии применять лишь самую примитивную технику, остающуюся без существенных изменений в течение сотен, а кое-где и тысяч лет. Примитивная техника обработки земли приводит к крайнему истощению почвы. Поэтому многие колонии, оставаясь аграрными странами, не в состоянии прокормить свое население и вынуждены ввозить продовольствие. Сельское хозяйство поработанных империализмом стран обречено на упадок и деградацию.

В Индии, при огромном аграрном переиспользовании и земельном голоде, производительно используется не более 30% всей пригодной для обработки площади. На землях, которые некогда считались наиболее плодородными, из-за отсутствия ирригационных систем и деградации почвы, частые неурожаи вызывают голодную смерть миллионов людей.

В странах Ближнего Востока оросительные системы запущены или разрушены; обрабатывается не более 5—6% земельной площади.

Колониальный гнёт обрекает рабочий класс на политическое бесправие и зверскую эксплуатацию. Дешевизна рабочей силы обуславливает крайне низкий технический уровень промышленных предприятий и плантаций. При низкой технике производства огромные прибыли монополий обеспечиваются путём непомерно высокой нормы прибавочной стоимости.

Рабочий день в колониях достигает 14—16 и больше часов. Как правило, на промышленных предприятиях и на транспорте отсутствует какая-либо охрана труда. Крайняя изношенность оборудования, нежелание предпринимателей тратить средства на ремонт и на технику безопасности приводят к частым авариям, от которых погибают или превращаются в калек сотни тысяч людей. Отсутствие какого-либо социального законодательства обрекает рабочего на голодную смерть при безработице, при увечье на производстве, при профессиональном заболевании.

Заработная плата колониальных рабочих значительно ниже самого скудного прожиточного минимума, необходимого для удовлетворения насущнейших потребностей. Рабочим приходится выплачивать определённую долю своего нищенского заработка всякого рода посредникам — подрядчикам, мастерам, надсмотрщикам, ведающим наймом рабочей силы. Широко распространён труд женщин, а также труд детей с 6—7-летнего возраста, оплачиваемый ещё более нищенски, чем труд рабочих-мужчин. Большинство рабочих опутано сетями долговой кабалы, обрекающей их на положение рабов. Во многих случаях рабочие живут в специальных бараках или лагерях на положении заключённых, лишённых права свободного передвижения. В больших масштабах применяется принудительный труд как в сельском хозяйстве, так и в промышленности.

Крайняя экономическая отсталость в сочетании с высокой степенью эксплуатации обрекает колониальные народы на голод, нищету и вымирание. Огромную долю создаваемых в колониях материальных благ безвозмездно забирают метрополии. В результате эксплуатации колоний и задержки развития их производительных сил национальный доход в расчёте на душу населения в колониях в 10—15 раз меньше, чем в метрополиях. Уровень жизни подавляющей массы населения крайне низок. Смертность чрезвычайно велика: голод и эпидемии ведут к вымиранию населения целых районов.

В африканских колониях рабство существует официально; власти устраивают облавы на негров, полиция оцепляет деревни и направляет захваченных

людей на строительство дорог, на хлопковые и другие плантации и т. д. В Индии долговое рабство представляет собой обычное явление; оно существовало и в дореволюционном Китае. Распространена также продажа детей в рабство.

В колониях царит расовая дискриминация в оплате труда. Во Французской Западной Африке квалифицированные рабочие из коренного населения до сих пор получают в 4—6 раз меньше, чем рабочие-европейцы той же специальности. В Бельгийском Конго на рудниках рабочие-африканцы получают в 5—10 раз меньше рабочих-европейцев.

В США рабочие и служащие негры получают меньше половины заработной платы, выплачиваемой белым рабочим и служащим той же квалификации, а доход негров-фермеров в среднем вдвое меньше дохода белых фермеров в тех же районах. Сверхэксплуатация негритянского населения США даёт американским монополистам в годы после второй мировой войны ежегодно 4 миллиарда долларов дополнительной прибыли. В Южно-Африканском Союзе 65% детей коренного населения умирает, не достигнув двухлетнего возраста.

Национально-освободительная борьба колониальных народов. В эпоху империализма рамки национального вопроса расширяются и он самым ходом вещей сливается с общим вопросом о колониях. Тем самым национальный вопрос из вопроса частного и внутригосударственного превращается в вопрос общий и международный, в мировой вопрос об освобождении угнетённых народов зависимых стран и колоний от ига империализма. Единственным путём освобождения этих народов от гнёта эксплуатации является их революционная борьба против империализма. На всём протяжении капиталистической эпохи народы колониальных стран вели борьбу против чужеземных поработителей, нередко поднимая восстания, которые жестоко усмирялись колонизаторами. В период империализма освободительная борьба народов колониальных и зависимых стран приобретает небывалый ранее размах.

Уже в начале XX века, в особенности после первой русской революции 1905 г., трудящиеся массы колониальных и зависимых стран были пробуждены к политической жизни. Революционное движение поднялось в Китае, Корее, Персии, Турции.

Страны колониального мира различаются между собой по уровню экономического развития и по степени формирования в них пролетариата. Следует различать по крайней мере три категории колониальных и зависимых стран: 1) страны, в промышленном отношении совершенно неразвитые, не имеющие или почти не имеющие своего пролетариата; 2) страны, в промышленном отношении мало развитые и имеющие сравнительно малочисленный пролетариат, и 3) страны, капиталистически более или менее развитые и имеющие более или менее многочисленный пролетариат. Это определяет особенности национально-освободительного движения в колониальных и зависимых странах.

Национально-освободительное движение в колониях и зависимых странах, во главе которого стоит пролетариат, как признанный руководитель широких трудящихся масс, стягивает в борьбу против империализма гигантское большинство населения земли.

угнетаемое финансово-олигархией нескольких крупнейших капиталистических держав. Интересы пролетарского движения в развитых странах и национально-освободительного движения в колониях требуют соединения этих двух видов революционного движения в общий фронт борьбы против общего врага, против империализма. При этом, как учит ленинизм, действительная поддержка пролетариатом господствующих наций освободительного движения угнетённых народов означает отстаивание, защиту, проведение в жизнь лозунга о праве наций на отделение и на самостоятельное государственное существование.

Рост национально-освободительной борьбы угнетённых народов колоний и зависимых стран подтачивает устои империализма и подготавливает его крушение.

«Исход борьбы, — писал Ленин в 1923 г., — зависит, в конечном счете, от того, что Россия, Индия, Китай и т. п. составляют гигантское большинство населения. А именно это большинство населения и втягивается с необычайной быстротой в последние годы в борьбу за свое освобождение, так что в этом смысле не может быть ни тени сомнения в том, каково будет окончательное решение мировой борьбы. В этом смысле окончательная победа социализма вполне и безусловно обеспечена»¹.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. *Основной экономической закон монополистического капитализма — закон обеспечения максимальных прибылей монополий — определяет значение колоний и полуколоний как одного из важнейших условий существования современного капитализма. Максимальные прибыли монополий неразрывно связаны с эксплуатацией колоний и полуколоний в качестве рынков сбыта, источников сырья, сфер приложения капиталов, резервуаров дешёвой рабочей силы. Разрушая докапиталистические формы хозяйства и вызывая ускоренный рост капиталистических отношений, империализм допускает лишь такое развитие колоний и зависимых стран, при котором они лишены возможности добиться экономической самостоятельности и независимости. Колонии служат аграрно-сырьевыми придатками метрополий.*

2. *Для колониального мира характерно переплетение капиталистической эксплуатации и грабежа с различными пережитками феодального, даже рабского гнёта. Финансовый капитал искусственно сохраняет в колониях и зависимых*

¹ В. И. Ленин, Лучше меньше, да лучше. Сочинения, т. 33, изд. 4, стр. 458.

странах пережитки феодализма насаждает принудительный труд, рабство. Каторжные условия труда при крайне низком уровне техники, полное бесправие, разорение и обнищание, голод и массовое вымирание являются уделом рабочего класса и крестьянства колониальных и полуколониальных стран.

3. Усиление колониальной эксплоатации и гнёта неизбежно вызывает сопротивление самых широких масс населения колониальных и зависимых стран. Национально-освободительное движение порабождённых народов втягивает в борьбу против империализма гигантское большинство населения земли, подтачивает устой империализма и подготавливает его крушение.

ГЛАВА XIX

ИСТОРИЧЕСКОЕ МЕСТО ИМПЕРИАЛИЗМА

Империализм — последняя стадия капитализма. Характеризуя империализм как монополистический капитализм, Ленин указывал, что уже этим определяется историческое место империализма. Определяя более конкретно историческое место империализма по отношению к капитализму вообще, Ленин писал: «Империализм есть особая историческая стадия капитализма. Особенность эта тройкая: империализм есть (1) — монополистический капитализм; (2) — паразитический или загнивающий капитализм; (3) — умирающий капитализм»¹.

Монополистический капитализм не устраняет основ старого капитализма. Он является в известном смысле *надстройкой* над старым, домонополистическим капитализмом, который везде сочетается с докапиталистическими формами хозяйства. Даже в наиболее развитых странах наряду с монополиями существует множество мелких и средних предприятий, особенно в лёгкой промышленности, в сельском хозяйстве, в торговле и других отраслях хозяйства. Почти во всех капиталистических странах значительную часть населения составляет крестьянство, которое в своей массе ведёт простое товарное хозяйство. Громадное большинство человечества живёт в колониальных и полуколониальных странах, где империалистический гнёт переплетается с докапиталистиче-

¹ В. И. Ленин, Империализм и раскол социализма, Сочинения, т. 23, изд. 4, стр. 94.

скими, в особенности с феодальными, формами эксплуатации. Всё это ещё более обостряет противоречия капитализма.

На монополистической стадии капитализма законы капиталистического способа производства сохраняются, но их действия определяются основным экономическим законом современного капитализма — законом обеспечения максимальной капиталистической прибыли. Поэтому они действуют с возросшей разрушительной силой. Так обстоит дело с законами стоимости и прибавочной стоимости, с законом конкуренции и анархии производства, со всеобщим законом капиталистического накопления, обуславливающим относительное и абсолютное обнищание рабочего класса и обрекающим основные массы трудящегося крестьянства на обнищание и разорение, с противоречиями капиталистического воспроизводства, экономическими кризисами.

Монополии доводят обобществление производства до предела, возможного при капитализме. Крупные и крупнейшие предприятия, на каждом из которых работают тысячи людей, производят значительную долю всей продукции в важнейших отраслях промышленности. Монополии связывают гигантские предприятия воедино, берут на учёт рынки сбыта, источники сырья, захватывают в свои руки научные кадры, изобретения и усовершенствования. Крупные банки держат под своим контролем почти все денежные средства страны. Связи между различными отраслями хозяйства и их взаимозависимость в огромной степени возрастают. Промышленность, обладая гигантскими производственными мощностями, способна быстро увеличивать массу производимых товаров.

В то же время средства производства остаются частной собственностью капиталистов. Решающая часть средств производства находится в распоряжении монополий. В погоне за максимальной прибылью монополии всемерно повышают степень эксплуатации рабочего класса, что ведёт к резкому усилению обнищания трудящихся масс и снижению их покупательной способности.

Таким образом, господство монополий в сильнейшей степени обостряет основное противоречие капитализма — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения результатов производства. Всё более обнаруживается, что общественный характер процесса производства требует общественной собственности на средства производства.

В эпоху империализма производительные силы общества достигли такого уровня развития, что они не умещаются в узких рамках капиталистических производственных отношений. Капитализм, выступивший на смену феодализму как более прогрессивный способ производства, на империалистической стадии превратился в реакционную силу, задерживающую развитие человеческого общества. Экономический закон обязательного соответствия производ-

ствояных отношений характеру производительных сил требует замены капиталистических производственных отношений новыми, социалистическими, и пробивает себе дорогу через обострение противоречий капитализма, через классовую борьбу. Этот закон встречает сильнейшее сопротивление со стороны господствующих классов и прежде всего со стороны монополистической буржуазии и крупных земельных собственников, стремящихся помешать его осуществлению, помешать рабочему классу создать союз с крестьянством и испровергнуть буржуазный строй.

Высокий уровень развития производительных сил и обобществления производства, крайнее обострение всех противоречий буржуазного общества свидетельствуют о том, что капитализм, вступив в последнюю стадию своего развития, вполне созрел для смены его высшим общественным строем — социализмом.

Империализм как паразитический или загнивающий капитализм. Империализм есть *паразитический* или *загнивающий* капитализм. Тенденция к застою и загниванию неизбежно порождается господством монополий, стремящихся к получению максимальных прибылей. Монополии, поскольку они в состоянии диктовать цены на рынке и искусственно поддерживать их на высоком уровне, далеко не всегда заинтересованы в применении технических новшеств. Монополии сплошь и рядом задерживают технический прогресс; они годами держат под спудом крупнейшие научные открытия и технические изобретения.

Таким образом, монополиям свойственна тенденция к застою и загниванию, и в известных условиях эта тенденция берёт верх. Это обстоятельство, однако, вовсе не исключало относительно быстрого роста капитализма до второй мировой войны. Но рост этот происходил крайне неравномерно, всё более отставая от огромных возможностей, открываемых современной наукой и техникой.

Современная высокоразвитая техника выдвигает грандиозные задачи, выполнение которых оказывается не по плечу загнивающему капитализму. Ни одна капиталистическая страна не может широко использовать свои гидроэнергетические ресурсы из-за препятствий, которые ставятся частной собственностью на землю и господством монополий. Капиталистические страны не в состоянии использовать возможности современной науки и техники для осуществления широких работ по повышению плодородия почвы. Интересы капиталистических монополий препятствуют использованию атомной энергии в мирных целях.

«Куда ни кинь,— писал В. И. Ленин ещё в 1913 г.,— на каждом шагу встречаешь задачи, которые человечество вполне в состоянии разрешить немедленно. Мешает капитализм. Он накопил груды богатства — и сделал людей рабами этого богатства. Он разрешил сложнейшие вопросы техники — и застопорил проведение в жизнь технических улучшений из-за нищеты и темноты

миллионов населения, из-за тулой скарденности горстыю миллио-
неров¹.

Загнивание капитализма выражается в росте паразитизма. Класс капиталистов теряет всякую связь с процессом производ-
ства. Управление предприятиями сосредоточивается в руках наём-
ного технического персонала. Подавляющее большинство буржуа-
зии и помещиков превращается в *рантье* — людей, владеющих
ценными бумагами и живущих на доходы от этих бумаг (стриж-
кой купонов). Растёт паразитическое потребление эксплуататор-
ских классов.

Полнейшая оторванность слоя рантье от производства ещё бо-
лее усиливается вывозом капитала, доходами от зарубежных
капиталовложений. Вывоз капитала налагает отпечаток парази-
тизма на всю страну, живущую эксплуатацией народов других
стран и колоний. Капитал, вывезенный за границу, составляет всё
растущую долю национального богатства империалистических
стран, а доходы от этих капиталов — всё увеличивающуюся часть
доходов класса капиталистов. Ленин называл вывоз капитала па-
разитизмом в квадрате.

Капитал, помещённый за границей, составлял в 1929 г. по отношению
к национальному богатству: в Англии — 18%, во Франции — 15, в Голлан-
дии — около 20, в Бельгии и Швейцарии — по 12%. В 1929 г. доход от капи-
талов, вложенных за границей, превысил доход от внешней торговли: в Ан-
глии — в семь с лишним раз, в Соединённых Штатах — в пять раз.

В Соединённых Штатах Америки доходы рантье от ценных бумаг состав-
ляли в 1913 г. 1,8 миллиарда долларов, а в 1931 г. — 8,1 миллиарда долларов,
что в 1,4 раза превышало весь валовой денежный доход 30 миллионов
фермерского населения в том же году. США — страна, где паразитические
черты современного капитализма, равно как и хищническая природа импе-
риализма, проявляются особенно ярко.

Паразитический характер капитализма ярко проявляется в том,
что ряд буржуазных стран превращается в *государства-рантье*.
Посредством кабальных займов крупнейшие империалистические
страны извлекают огромные доходы из стран-должников, подчи-
няют их себе в экономическом и политическом отношении. Госу-
дарство-рантье есть государство паразитического, загнивающего
капитализма.

Паразитизм и загнивание капитализма неразрывно связаны
с эксплуатацией империалистическими державами *колоний* и *за-
висимых стран*. Эксплуатация колоний, являющаяся одним из
основных источников максимальных прибылей монополий, пре-
вращает горстку богатейших капиталистических стран в паразитов
на теле остального человечества.

Загнивание капитализма ярко проявляется в росте *милита-
ризма*. Всё возрастающая доля национального дохода, и главным
образом доходов трудящихся, забирается в государственный бюд-

¹ В. И. Ленин. Цивилизованное варварство, Сочинения, т. 19, изд. 4,
стр. 349.

жет и расходуется на содержание огромных армий, на подготовку и проведение империалистических войн. Являясь одним из важнейших методов обеспечения максимальных прибылей монополий, милитаризация экономики и империалистические войны означают вместе с тем хищническое уничтожение множества людских жизней, огромных материальных ценностей.

Рост паразитизма проявляется в том, что гигантские массы людей отрываются от общественно-полезного труда. Растёт армия безработных, увеличивается численность населения, занятого обслуживанием эксплуататорских классов, в государственном аппарате, а также в немощно раздутой сфере обращения.

Загнивание капитализма проявляется далее в том, что империалистическая буржуазия за счёт своих прибылей от эксплуатации колоний и зависимых стран систематически подкупает путём более высокой заработной платы и других поощрений немногочисленную верхушку квалифицированных рабочих — так называемую рабочую аристократию. При поддержке буржуазии рабочая аристократия захватывает командные посты в профсоюзах; она наряду с мелкобуржуазными элементами составляет активное ядро право-социалистических партий и представляет серьёзную опасность для рабочего движения. Этот слой обуржуазившихся рабочих является социальной основой оппортунизма.

Оппортунизм в рабочем движении представляет собой приспособление рабочего движения к интересам буржуазии путём подрыва революционной борьбы пролетариата за освобождение от капиталистического рабства. Оппортунисты отравляют сознание рабочих проповедью реформистского пути «улучшения» капитализма, они требуют от рабочих поддержки буржуазных правительств во всей их внутренней и внешней империалистической политике.

Оппортунисты являются буржуазной агентурой в рабочем движении. Раскалывая ряды рабочего класса, оппортунисты мешают рабочим объединить силы для низвержения капитализма. Оппортунизм является одной из важнейших причин того, что во многих странах буржуазия ещё продолжает держаться у власти.

Домонополистическому капитализму с его свободной конкуренцией соответствовала ограниченная буржуазная демократия. Империализм с его господством монополий характеризуется поворотом от демократии к политической *реакции* во внутренней и внешней политике буржуазных государств. Политическая реакция по всей линии — свойство империализма. Реакционные монополистические кланы для закрепления своей власти стремятся свести на-нет завоеванные упорной борьбой многих поколений демократические права трудящихся.

Империализм — канун социалистической революции. Империализм есть *умирающий капитализм*. Действие основного экономического закона современного капитализма обостряет все противоречия капитализма, доводит их до последней черты, до крайних

пределов, за которыми начинается революция. Наиболее важными из этих противоречий являются следующие три противоречия.

Во-первых, *противоречие между трудом и капиталом*. Господство монополий и финансовой олигархии в капиталистических странах ведёт к усилению эксплуатации трудящихся классов. Резкое ухудшение материального положения и усиление политического угнетения рабочего класса вызывают рост его возмущения и приводят к обострению классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией. В этих условиях прежние методы экономической и парламентской борьбы рабочего класса оказываются совершенно недостаточными. Империализм подводит рабочий класс к социалистической революции, как к единственному спасению.

Во-вторых, *противоречие между империалистическими державами*. В борьбе за максимальные прибыли сталкиваются монополии различных стран, причём каждая из групп капиталистов стремится обеспечить себе преобладание путём захвата рынков сбыта, источников сырья, сфер приложения капитала. Ожесточённая борьба между империалистическими странами за сферы влияния неизбежно приводит к империалистическим войнам, которые ослабляют позиции капитализма вообще и приближают социалистическую революцию.

В-третьих, *противоречие между угнетёнными народами колоний и зависимых стран и эксплуатирующими их империалистическими державами*. В результате развития капитализма в колониях и полуколониях усиливается национально-освободительное движение против империализма. Колонии и зависимые страны превращаются из резервов империализма в резервы пролетарской революции.

Эти главные противоречия характеризуют империализм как умирающий капитализм. Это не значит, что капитализм может отмереть сам по себе, в порядке «автоматического краха», без насильственного, революционного свержения власти буржуазии. Это значит лишь, что империализм есть та стадия развития капитализма, на которой пролетарская революция стала практической неизбежностью и созрели благоприятные условия для прямого штурма твердынь капитализма. Поэтому Ленин характеризовал империализм как канун социалистической революции.

Государственно-монополистический капитализм. В эпоху империализма буржуазное государство, представляя собой диктатуру финансовой олигархии, осуществляет всю свою деятельность в интересах господствующих монополий.

Господство финансовой олигархии означает господство реакции в политической жизни капиталистических стран. Руководители монополий или их ставленники занимают решающие посты в правительствах и во всём государственном аппарате. Разоблачая лживые измышления относительно демократии при капитализме, И. В. Сталин указывает, что в условиях капитализма правитель-

ства ставится на народом, а Ротшильдами и Стиффесами, Рокфеллерами и Морганями.

По мере обострения противоречий империализма господствующие монополии усиливают своё непосредственное руководство государственным аппаратом. Всё чаще крупнейшие магнаты капитала лично выступают в роли руководителей государственного аппарата. Происходит процесс превращения монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм. Уже первая мировая война чрезвычайно ускорила и обострила этот процесс.

Государственно-монополистический капитализм заключается в подчинении государственного аппарата капиталистическим монополиям и использовании его для вмешательства в хозяйственную жизнь страны (особенно в связи с её милитаризацией), в целях обеспечения максимальных прибылей монополий и укрепления всевластия финансового капитала. При этом в собственность или под контроль государства переходит известная часть богатств и частных предприятий при сохранении в стране полного господства частной собственности на средства производства.

Монополии используют государственную власть для активного содействия концентрации и централизации капитала, усиления мощи и влияния крупнейших монополий: государство специальными мерами вынуждает самостоятельных предпринимателей подчиняться монополистическим объединениям, а во время войны проводит принудительную концентрацию производства, закрывая множество мелких и средних предприятий. В интересах монополий государство, с одной стороны, устанавливает высокие таможенные пошлины на ввозимые товары, а с другой стороны, поощряет вывоз товаров, выплачивая монополиям вывозные пошлины и облегчая им завоевание новых рынков посредством демпинга.

Монополии используют государственный бюджет для ограбления населения своей страны путём налогов и получения от государства заказов, приносящих огромные прибыли. Буржуазное государство под предлогом «поощрения хозяйственной инициативы» выплачивает крупнейшим предпринимателям громадные суммы в виде субсидий. В случае угрозы банкротства монополий они получают от государства средства для покрытия убытков, а их задолженность государству по налогам списывается.

Развитие государственно-монополистического капитализма особенно усиливается в период подготовки и проведения империалистических войн. Государственно-монополистический капитализм военного времени Ленин называл каторгой для рабочих, раем для капиталистов. Правительства империалистических стран дают огромные заказы монополиям на поставку вооружения, снаряжения и продовольствия, строят военные заводы за счёт казны и отдают их в распоряжение монополий, выпускают военные займы. В то же время буржуазные государства переключивают все воен-

ные тяготы на трудящихся. Всё это обеспечивает монополиям колоссальные прибыли.

Развитие государственно-монополистического капитализма приводит, во-первых, к дальнейшему ускорению капиталистического обобществления производства, создающего материальные предпосылки для замены капитализма социализмом. Ленин указывал, что «государственно-монополистический капитализм есть полнейшая материальная подготовка социализма, есть *преддверие* его, есть та ступенька исторической лестницы, между которой (ступенькой) и ступенькой, называемой социализмом, *никаких промежуточных ступеней нет*»¹.

Развитие государственно-монополистического капитализма приводит, во-вторых, к усилению относительного и абсолютного обнищания пролетариата. С помощью государственной власти монополии всемерно повышают степень эксплуатации рабочего класса, крестьянства и широких слоёв интеллигенции, что ведёт к резкому обострению противоречий между эксплуатируемыми и эксплуататорами, к усилению борьбы пролетариата и других слоёв трудящихся за уничтожение капитализма.

Апологиеты капитализма, скрывая подчинение буржуазного государства капиталистическим монополиям, утверждают, будто бы государство стало решающей силой в хозяйстве капиталистических стран и способно обеспечить плановое руководство народным хозяйством. На самом же деле буржуазное государство не может руководить хозяйством, так как хозяйство находится не в его распоряжении, а в руках монополий. Всякие попытки государственного «регулирования» хозяйства при капитализме бессильны перед стихийными законами экономической жизни.

Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма и возможность победы социализма в одной стране. При капитализме отдельные предприятия и отрасли хозяйства не могут развиваться равномерно. В условиях конкуренции и анархии производства неизбежно неравномерное развитие капиталистической экономики. Но в домонополистическую эпоху капитализм в целом шёл ещё в гору. Производство было раздроблено между большим количеством предприятий, царил свободная конкуренция, не было монополий. Капитализм ещё мог развиваться сравнительно плавно. Одни страны опережали другие на протяжении долгого периода времени. На земном шаре тогда существовали обширные, никем не занятые территории. Дело обходилось без военных столкновений мирового масштаба.

Положение коренным образом изменилось с переходом к монополистическому капитализму. Высокий уровень развития техники открыл перед молодыми странами возможность быстро, скач-

¹ В. И. Ленин. Грозная катастрофа и как с ней бороться, Сочинения, т. 25, изд. 4, стр. 332.

ками перегнать и опередить более старых соперников. Страны, позднее других вступившие на путь капиталистического развития, используют готовые результаты технического прогресса — машины, методы производства и т. д. С другой стороны, в старых странах ранее сложилось господство монополий, которым свойственна тенденция к паразитизму, загниванию, застою техники. Отсюда — быстрое, скачкообразное развитие одних стран, задержка роста других. Эта скачкообразность развития чрезвычайно усиливается также вывозом капитала.

В результате ускоренного развития некоторые из ранее отстающих стран быстро приближаются к уровню передовых стран. Происходит известная *нивелировка*, то-есть выравнивание экономического уровня различных стран. Но именно поэтому борьба за опережение одних стран другими ещё больше обостряется. Создаётся возможность для одних стран перегнать другие страны, вытеснить их с рынков, вооружённой рукой добиваться передела уже поделённого мира. В период империализма неравномерность развития капиталистических стран превратилась в решающую силу империалистического развития. Нельзя поэтому смешивать экономическое неравенство отдельных стран в период домонополистического капитализма с неравномерностью экономического и политического развития капиталистических стран, получившей особую силу и остроту в период империализма.

Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма означает, что соотношение экономических сил империалистических держав изменяется с небывалой быстротой. Рост военных сил империалистических государств также происходит неравномерно. Изменяющееся соотношение экономических и военных сил неизбежно приводит в столкновение со старым распределением колоний и сфер влияния. Завязывается борьба за передел уже поделённого мира. Проверка действительного могущества тех или иных империалистических групп происходит путём кровопролитных и опустошительных войн.

В 1860 г. первое место в мировом промышленном производстве занимала Англия; Франция шла за ней следом, Германия и Соединённые Штаты Америки тогда ещё только выходили на мировую арену. Прошёл десяток лет, и быстро растущая страна молодого капитализма — Соединённые Штаты Америки — обогнала Францию и поменялась с ней местами. Ещё через десятилетие Соединённые Штаты Америки обогнали Англию и прочно заняли первое место в мировом промышленном производстве, а Германия обогнала Францию и заняла третье место после США и Англии. В первом десятилетии XX века Германия оттеснила Англию, заняв второе место после США. В результате изменений в соотношении сил капиталистических стран происходит раскол капиталистического мира на два враждующих империалистических лагеря и возникают мировые войны.

«Закон неравномерности развития в период империализма означает скачкообразное развитие одних стран в отношении дру-

гих, быстрое оттеснение с мирового рынка одних стран другими, периодические переделы *уже поделённого мира* в порядке военных столкновений и военных катастроф, углубление и обострение конфликтов в лагере империализма, ослабление фронта мирового капитализма, возможность прорыва этого фронта пролетариатом отдельных стран, возможность победы социализма в отдельных странах»¹.

Неравномерность экономического развития в эпоху империализма определяет собой и неравномерность политического развития, означающую одновременность вызревания политических предпосылок победы пролетарской революции в разных странах. К числу этих предпосылок относятся прежде всего острота классовых противоречий и степень развития классовой борьбы, уровень классовой сознательности, политической организованности и революционной решимости пролетариата, его способность повести за собой основные массы крестьянства.

В силу закона неравномерности развития капиталистических стран в период империализма мировой капитализм не может развиваться иначе, как через кризисы и военные катастрофы. Обострение противоречий в лагере империализма и неизбежность военных столкновений ведут к взаимному ослаблению империалистов. Мировой фронт империализма становится легко уязвимым для пролетарской революции. На этой основе происходит прорыв фронта в том звене, где цепь империалистического фронта всего слабее, в том пункте, где складываются наиболее благоприятные условия для победы пролетариата.

Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма составляет исходный пункт ленинско-сталинского учения о возможности победы социализма первоначально в нескольких странах или даже в одной, отдельно взятой стране. Это учение лежит в основе новой, законченной теории социалистической революции, созданной Лениным и Сталиным.

Маркс и Энгельс в середине XIX века, изучая домонополистический капитализм, пришли к выводу, что социалистическая революция может победить лишь одновременно во всех или в большинстве цивилизованных стран. Однако в начале XX века, особенно в период первой мировой войны, положение коренным образом изменилось. Капитализм домонополистический перерос в капитализм монополистический. Капитализм восходящий превратился в капитализм умирающий. Война вскрыла неизлечимые слабости мирового империалистического фронта. В то же время закон неравномерности развития предопределил одновременность созревания пролетарской революции в разных странах. Исходя из этого, Ленин пришёл к выводу, что старая формула Маркса и

¹ *Н. В. Сталин, Заключительное слово на VII расширенном пленуме НККП, Сочинения, т. 9, стр. 106.*

Энгельс уже не соответствует новым историческим условиям, что в новых условиях социалистическая революция вполне может победить в одной, отдельно взятой стране, что одновременная победа социалистической революции во всех странах или в большинстве цивилизованных стран невозможна ввиду неравномерности взрывания революции в этих странах.

«Неравномерность экономического и политического развития,— писал Ленин,— есть безусловный закон капитализма. Отсюда следует, что возможна победа социализма первоначально в немногих или даже в одной, отдельно взятой, капиталистической стране»¹.

Ленинизм учит, что в условиях империализма социалистическая революция сначала побеждает не обязательно в тех странах, где капитализм более всего развит и пролетариат составляет большинство населения, а прежде всего в тех странах, которые являются слабым звеном в цепи мирового империализма. С переходом к империализму объективные условия социалистической революции созрели во всей системе мирового капиталистического хозяйства. При таких условиях наличие в составе этой системы стран, недостаточно развитых в промышленном отношении, не может служить препятствием к революции. Для победы социалистической революции необходим хотя бы средний уровень развития капитализма; необходимы наличие революционного пролетариата и пролетарского авангарда, объединённого в политическую партию, наличие в данной стране серьёзного союзника пролетариата в лице крестьянства, способного пойти за пролетариатом в решительной борьбе против империализма.

В эпоху империализма, когда революционное движение растёт во всём мире, империалистическая буржуазия вступает в союз со всеми без исключения реакционными силами и всемерно использует пережитки крепостничества для увеличения прибылей. В силу этого ликвидация феодально-крепостнических порядков невозможна без революционной борьбы с империализмом. В этих условиях пролетариат становится гегемоном буржуазно-демократической революции, сплачивая вокруг себя массы крестьянства для борьбы против крепостничества и империалистического колониального гнёта. По мере решения антифеодальных и национально-освободительных задач буржуазно-демократическая революция перерастает в революцию социалистическую.

В период империализма в капиталистических странах растёт возмущение пролетариата, накапливаются элементы революционного взрыва, а в колониальных и зависимых странах развивается освободительная война против империализма. Империалистические войны за передел мира ослабляют систему империализма и усиливают тенденции к объединению сил пролетарских револю-

¹ В. И. Ленин, О лозунге Соединённых Штатов Европы, Сочинения, т. 21, изд. 4, стр. 311.

ций в капиталистических странах с национально-освободительным движением в колониях.

Ленинизм учит, что пролетарская революция, победившая в одной стране, является вместе с тем началом мировой социалистической революции и могучей базой её дальнейшего развёртывания. Ленин и Сталин научно предвидели, что мировая революция будет развиваться путём революционного отпадения ряда новых стран от системы империалистических государств при поддержке пролетариата этих стран со стороны пролетариата империалистических государств, а само развитие мировой революции, самый процесс отпадения от империализма ряда новых стран будет происходить тем скорее и основательнее, чем основательнее будет укрепляться социализм в первой стране победившей социалистической революции.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Империализм есть особая и последняя стадия капитализма. Империализм есть: 1) монополистический капитализм, 2) загнивающий или паразитический капитализм, 3) умирающий капитализм, канун социалистической революции.

2. Загнивание и паразитизм капитализма выражаются в задержке монополиями технического прогресса и роста производительных сил, в превращении ряда буржуазных стран в государства-рантье, живущие за счёт эксплуатации народов колоний и зависимых стран, в разгуле милитаризма, в росте паразитического потребления буржуазии, в реакционной внутренней и внешней политике империалистических государств, в подкупе буржуазией империалистических стран немногочисленной верхушки рабочего класса. Загнивание капитализма резко усиливает обнищание рабочего класса и трудящихся масс крестьянства.

3. В результате действия основного экономического закона современного капитализма — обеспечения максимальной капиталистической прибыли — резко обостряются три главных противоречия империализма: 1) противоречие между трудом и капиталом, 2) противоречие между империалистическими державами, борющимися за преобладание, в конечном счёте, за мировое господство, и 3) противоречие между метрополиями и колониями. Империализм вплотную подводит пролетариат к социалистической революции. Империализм есть канун социалистической революции.

4. Государственно-монополистический капитализм есть подчинение монополиями аппарата буржуазного государства в целях обеспечения максимальных прибылей и укреп-

степень капиталистического обобществления производства, государственно-монополистический капитализм несёт с собой дальнейшее углубление эксплуатации рабочего класса, усиление обнищания и разорения широких трудящихся масс.

5. Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма ослабляет единый фронт мирового империализма. Неравномерность вызревания революции исключает возможность одновременной победы социализма во всех странах или в большинстве стран. Создается возможность прорыва империалистической цепи в её слабом звене, возможность победы социалистической революции сначала в одной, отдельно взятой, капиталистической стране и построения социалистического общества в этой стране.

ГЛАВА XX

ОБЩИЙ КРИЗИС КАПИТАЛИЗМА

Сущность общего кризиса капитализма. Вместе с ростом противоречий империализма накапливались предпосылки общего кризиса капитализма. Обострение этих противоречий доходит до такой степени, что начинаются прорывы цепи империализма в отдельных странах и революционное отпадение этих стран от капиталистической системы.

Общий кризис капитализма есть всесторонний кризис мировой капиталистической системы в целом, характеризующийся войнами и революциями, борьбой между умирающим капитализмом и растущим социализмом. Общий кризис капитализма охватывает все стороны капитализма, как экономику, так и политику. В его основе лежит всё более усиливающееся разложение мировой экономической системы капитализма, с одной стороны, и растущая экономическая мощь отпавших от капитализма стран, с другой стороны.

Коренными чертами общего кризиса капитализма являются: раскол мира на две системы — капиталистическую и социалистическую — и борьба между ними, кризис колониальной системы империализма, обострение проблемы рынков и возникновение в связи с этим хронической недогрузки предприятий и хронической массовой безработицы.

Как уже указывалось, закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в эпоху империализма предопределяет разновременность созревания социалистической революции в разных странах. Это означает, что общий

кризис капитализма охватывает целый исторический период, являющийся составной частью эпохи империализма, период крушения капитализма и победы социализма во всемирном масштабе.

Неравномерность развития капиталистических стран в эпоху империализма с течением времени порождает несоответствие существующего раздела рынков сбыта, сфер влияния и колоний изменившемуся соотношению сил главных капиталистических государств. На этой основе возникают кризисы капиталистической системы мирового хозяйства, представляющие собой резкое нарушение равновесия внутри мировой системы капитализма, приводящие к расколу капиталистического мира на две враждующие группировки, к войне между ними. Мировые войны ослабляют силы империализма и облегчают прорыв фронта империализма.

Общий кризис капитализма начался в период первой мировой войны, особенно в результате отпадения Советского Союза от капиталистической системы. Это был первый кризис капиталистической системы мирового хозяйства, первый этап общего кризиса капитализма. В период второй мировой войны развернулся второй кризис капиталистической системы мирового хозяйства, второй этап общего кризиса капитализма, особенно после отпадения от капиталистической системы народно-демократических стран в Европе и Азии. «Первый кризис в период первой мировой войны и второй кризис в период второй мировой войны нужно рассматривать не как отдельные, оторванные друг от друга самостоятельные кризисы, а как этапы развития общего кризиса мировой капиталистической системы»¹.

Первый кризис капиталистической системы мирового хозяйства и первая мировая война. Первый кризис мировой капиталистической системы созрел по мере обострения противоречий между империалистическими державами. Германия позже ряда других стран вступила на путь капиталистического развития и пришла к дележу рынков и сфер влияния, когда мир был поделён между старыми империалистическими державами. Однако уже к началу XX века Германия, перегнав Англию по уровню промышленного развития, заняла второе место в мире и первое в Европе. Германия стала теснить на мировых рынках Англию и Францию. Изменение в соотношении экономических и военных сил главных капиталистических государств выдвигало вопрос о переделе мира. Германия столкнулась с Англией, Францией и зависимой от них царской Россией.

Германия стремилась отнять часть колоний у Англии и Франции, вытеснить Англию с Ближнего Востока и положить конец её морскому господству, отнять у России Украину, Польшу, Прибалтику, подчинить себе всю Центральную и Юго-Восточную Европу. В свою очередь Англия стремилась покончить с германской конкуренцией на мировом рынке и полностью закрепить за собой господство на Ближнем Востоке и африканском континенте. Франция ставила задачу — вернуть завоеванные Германией в 1870—1871 гг. Эльзас и

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 57.

...и в Европе. ...и в Европе. ...и в Европе.

Борьба двух империалистических блоков — англо-французского и германского — за передел мира затрагивала интересы всех империалистических стран и потому привела к мировой войне, в которой в дальнейшем приняли участие Япония, США и ряд других стран. Первая мировая война имела с обеих сторон империалистический характер.

Война потрясла капиталистический мир до самых глубоких его основ. По своим масштабам она оставила далеко позади все предыдущие войны в истории человечества.

Во время войны особенно ярко проявилось действие основного экономического закона современного капитализма. Война явилась средством обеспечения монополиям максимальных прибылей. Особенно нажились капиталисты США. Прибыли всех американских монополий в 1917 г. превышали уровень прибылей 1914 г. в три-четыре раза. За пять лет войны (с 1914 по 1918 г.) американские монополии получили свыше 35 миллиардов долларов прибыли (до уплаты налогов). Наиболее крупные монополии увеличили свои прибыли в десятки раз.

Население стран, активно участвовавших в войне, составляло около 800 миллионов человек. Около 70 миллионов человек было призвано в армии. Война поглотила столько же человеческих жизней, сколько погибло во всех войнах в Европе за тысячу лет. Число убитых достигло 10 миллионов, число раненых и изувеченных превзошло 20 миллионов. Миллионы людей погибли от голода и эпидемий. Война принесла колоссальный ущерб народному хозяйству воюющих стран. Прямые военные расходы воюющих держав составили за всё время войны (1914—1918 гг.) 208 миллиардов долларов (в ценах соответствующих лет).

Во время войны выросло значение монополий, усилилось подчинение ими государственного аппарата. Государственный аппарат был использован крупнейшими монополиями для обеспечения максимальных прибылей. Военное «регулирование» хозяйства проводилось в целях обогащения крупнейших монополий. Для этого в ряде стран был удлинён рабочий день, запрещены стачки, введены казарменные порядки и принудительный труд на предприятиях. Основным источником невиданного роста прибылей служили государственные военные заказы за счёт бюджета. Военные расходы поглощали во время войны огромную часть национального дохода и покрывались прежде всего путём увеличения налогов на трудящихся. Основная часть военных ассигнований доставлялась монополистам в виде оплаты военных заказов, безвозвратных ссуд и субсидий. Цены по военным заказам обеспечивали монополиям огромные прибыли. Ленин называл военные поставки узаконенным казнокрадством. Монополии наживались за счёт снижения реальной заработной платы рабочих при помощи инфляции, а также за счёт прямого грабежа оккупированных территорий. Во время войны в европейских странах были введена карточная система распределения продуктов, ограничивавшая потребление трудящихся голодным пайком.

Война довела до крайности нищету и страдания масс, она обострила классовые противоречия и вызвала подъём революционной борьбы рабочего класса и трудящихся крестьян в капиталисти-

ческих странах. Вместе с тем война, превратившаяся из европейской во всемирную, вовлекла в свою орбиту и тылы империализма — колонии и зависимые страны, что облегчило соединение революционного движения в Европе с национально-освободительным движением народов Востока.

Будучи отражением общего кризиса капитализма, война обострила этот кризис и ослабила мировой капитализм. Война до крайности усилила капиталистические противоречия, ускорив и облегчив революционные битвы пролетариата.

Победа Великой Октябрьской социалистической революции и раскол мира на две системы: капиталистическую и социалистическую. Пролетарская революция прорвала фронт империализма раньше всего в России, которая оказалась наиболее слабым звеном в цепи империализма. Россия была узловым пунктом всех противоречий империализма. В России всеилеи капитала переплеталось с царским деспотизмом, с пережитками крепостничества и колониальным гнетом в отношении нерусских народов. Ленин называл царизм «военно-феодальным империализмом».

Царская Россия была резервом западного империализма как сфера приложения иностранного капитала, державшего в своих руках решающие отрасли промышленности — топливо и металлургию, и как опора западного империализма на Востоке, соединявшая финансовый капитал Запада с колониями Востока. Интересы царизма и западного империализма слились в единый клубок интересов империализма.

Большая концентрация русской промышленности и наличие такой революционной партии, как Коммунистическая партия, превратили рабочий класс России в величайшую силу политической жизни страны. Русский пролетариат имел такого серьезного союзника, как крестьянская беднота, составлявшая громадное большинство крестьянского населения. При этих условиях буржуазно-демократическая революция в России неизбежно должна была перерасти в социалистическую революцию, принять международный характер и потрясти самые основы мирового империализма.

Международное значение Великой Октябрьской социалистической революции состоит в том, что она, во-первых, прорвала фронт империализма, низложила империалистическую буржуазию в одной из самых больших капиталистических стран и впервые в истории поставила у власти пролетариат; во-вторых, она не только расшатала империализм в метрополиях, но и ударила по тылам империализма, подорвав его господство в колониях и зависимых странах; в-третьих, ослабив мощь империализма в метрополиях и расшатав его господство в колониях, она тем самым поставила под вопрос сзмое существование мирового империализма в целом.

Великая Октябрьская социалистическая революция означала коренной поворот во всемирной истории человечества; она открыла новую эпоху — эпоху пролетарских революций в странах

империализма и национально-освободительного движения в колониях. Октябрьская революция вырвала из-под власти капитала трудящихся одной шестой части земли, что означало раскол мира на две системы: капиталистическую и социалистическую. Раскол мира на две системы явился наиболее ярким выражением общего кризиса капитализма. В результате раскола мира на две системы возникло принципиально новое противоречие всемирно-исторического значения — противоречие между умирающим капитализмом и растущим социализмом. Борьба двух систем — капитализма и социализма — приобрела решающее значение в современную эпоху всемирной истории.

Характеризуя общий кризис капитализма, И. В. Сталин говорил: «Это означает, прежде всего, что империалистическая война и её последствия усилили загнивание капитализма и подорвали его равновесие, что мы живём теперь в эпоху войн и революций, что капитализм уже не представляет *единственной и всеохватывающей* системы мирового хозяйства, что наряду с *капиталистической* системой хозяйства существует *социалистическая* система, которая растёт, которая преуспевает, которая противостоит капиталистической системе и которая самым фактом своего существования демонстрирует гнилость капитализма, расшатывает его основы»¹.

Первые годы после войны 1914—1918 гг. были периодом острой разрухи в экономике капиталистических стран, периодом ожесточённой борьбы между пролетариатом и буржуазией. В результате потрясения мирового капитализма и под непосредственным влиянием Великой Октябрьской социалистической революции произошёл ряд революций и революционных выступлений как на континенте Европы, так и в колониальных и полуколониальных странах. В 1920—1921 гг. главные капиталистические страны охватил глубокий экономический кризис.

Выбравшись из послевоенного экономического хаоса, капиталистический мир вступил с 1924 г. в период относительной стабилизации. Революционный подъём сменился временным отливом революции в ряде европейских стран. Это была временная, частичная стабилизация капитализма, достигнутая за счёт усиления эксплуатации трудящихся. Под флагом капиталистической «рационализации» была проведена жестокая интенсификация труда. Капиталистическая стабилизация неминуемо вела к обострению противоречий между рабочими и капиталистами, между империализмом и колониальными народами, между империалистами разных стран. Начавшийся в 1929 г. мировой экономический кризис положил конец капиталистической стабилизации.

В то же время народное хозяйство СССР развивалось

¹ И. В. Сталин, Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б), Сочинения, т. 12, стр. 246.

неуклонно по восходящей линии, без кризисов и катастроф: Советский Союз являлся тогда единственной страной, не знающей кризисов и прочих нелепостей капитализма. Промышленность Советского Союза шла всё время вверх невиданными в истории темпами. В 1938 г. промышленная продукция СССР составляла 908,8% по сравнению с продукцией 1913 г., между тем как промышленная продукция США составляла лишь 120%, Англии — 113,3, Франции — 93,2%. Сопоставление хозяйственного развития СССР и капиталистических стран наглядно обнаруживает обречённость капиталистической системы и решающие преимущества социалистической системы хозяйства.

Опыт СССР показал, что трудящиеся могут с успехом управлять страной, строить и руководить хозяйством без буржуазии и против буржуазии. Каждый год мирного соревнования социализма с капитализмом подтачивает и ослабляет капитализм и усиливает социализм.

Возникновение первого в мире социалистического государства внесло новый момент в развитие революционной борьбы трудящихся. СССР представляет собой мощный центр притяжения, вокруг которого сплачивается единый фронт революционной и национально-освободительной борьбы народов против империализма. Международный империализм стремится задушить или, по крайней мере, ослабить социалистическое государство. Свои внутренние трудности и противоречия лагерь империализма пытается разрешить путём разжигания войны против СССР. В борьбе против происков империализма Советский Союз опирается на свою хозяйственную и военную мощь, на поддержку международного пролетариата, а также использует противоречия между империалистами.

Исторический опыт доказал, что в борьбе двух систем социалистической системы хозяйства обеспечена победа над капитализмом на почве мирного соревнования. Советское государство в своей внешней политике исходит из возможности мирного сосуществования двух систем — капитализма и социализма — и твёрдо придерживается политики мира между народами.

Кризис колониальной системы империализма. Составной частью общего кризиса капитализма является кризис колониальной системы империализма. Возникнув в период первой мировой войны, этот кризис расширяется и углубляется. Кризис колониальной системы состоит в резком обострении противоречий между империалистическими державами, с одной стороны, колониями и зависимыми странами — с другой, в развитии национально-освободительной борьбы угнетённых народов этих стран, во главе которой становится промышленный пролетариат.

В период общего кризиса капитализма роль колоний как источника максимальных прибылей для монополий возрастает. Обострение борьбы между империалистами за рынки сбыта и

в странах капитализма ведут к усилению нажима империалистов на колонии, к росту эксплуатации народов колониальных и зависимых стран.

Первая мировая война, во время которой резко уменьшился вывоз промышленных товаров из метрополий, дала значительный толчок промышленному развитию колоний. В период между двумя войнами вследствие усиленного вывоза капитала в отсталые страны капитализм в колониях продолжал развиваться. В связи с этим в колониальных странах рос пролетариат.

Общее количество промышленных предприятий выросло в Индии с 2874 в 1914 г. до 10 466 в 1939 г. В связи с этим увеличилась численность фабрично-заводских рабочих. Число рабочих индийской обрабатывающей промышленности составляло в 1914 г. — 951 тысячу человек, а в 1939 г. — 1 751,1 тысячи человек. Общее же число рабочих в Индии, включая шахтёров, рабочих железнодорожного и водного транспорта, а также рабочих плантаций, составляло в 1939 г. около 5 миллионов человек. В Китае (без Маньчжурии) численность промышленных предприятий (имеющих не менее 30 рабочих) выросла с 200 в 1910 г. до 2 500 в 1937 г., а число занятых в них рабочих — со 150 тысяч человек в 1910 г. до 2 750 тысяч человек в 1937 г. С учётом более развитой в промышленном отношении Маньчжурии число рабочих в промышленности и на транспорте (не считая мелких предприятий) составляло в Китае накануне второй мировой войны около 4 миллионов человек. Значительно вырос промышленный пролетариат в Индонезии, Малайе, африканских и других колониях.

В период общего кризиса капитализма усиливается эксплуатация рабочего класса колоний. Комиссия, обследовавшая положение индийских рабочих в 1929—1931 гг., установила, что семья рядового рабочего имеет заработок, составляющий в расчёте на одного члена семьи лишь около половины стоимости содержания заключённого в бомбейских тюрьмах. Основная масса рабочих попадает в кабальную долговую зависимость к ростовщикам. Широкое распространение в колониях приобрёл принудительный труд, особенно в добывающей промышленности и сельском хозяйстве (на плантациях).

Появление класса пролетариев, зарождение местной интеллигенции, пробуждение национального самосознания, усиление освободительного движения — таковы неизбежные результаты империалистической эксплуатации колониальных стран. Это обстоятельство в корне подрывает позиции империализма и означает новый этап в развитии национально-освободительного движения в колониях.

Как указывалось, несмотря на некоторое развитие промышленности, империализм тормозит хозяйственное развитие колоний. В этих странах попрежнему не получает развития тяжёлая индустрия, и они остаются аграрно-сырьевыми придатками к метрополиям. Империализм консервирует имеющиеся в колониях остатки феодальных отношений, используя их для усиления эксплуатации угнетённых народов. В этих условиях известное развитие капиталистических отношений в деревне, разрушающее натуральные формы хозяйства, лишь усиливает степень эксплуатации и пауперизацию крестьянства. Борьба против пережитков феодализма является основой буржуазно-демократической революции

в колониальных странах. Буржуазно-демократическая революция в колониях направлена не только против феодального гнёта, но вместе с тем и против империализма. Нельзя ликвидировать феодальные пережитки в колониях без революционного свержения империалистического гнёта. Колониальная революция есть соединение двух потоков революционного движения — движения против феодальных пережитков и движения против империализма. В связи с этим крупнейшей силой колониальных революций является крестьянство, составляющее основную массу населения колоний.

Гегемоном (вождём) революции в колониях становится рабочий класс, являющийся последовательным борцом против империализма, способным сплотить многомиллионные массы крестьянства и довести до конца революцию. Союз рабочего класса и крестьянства под руководством рабочего класса является решающим условием успеха национально-освободительной борьбы угнетённых народов колониальных стран.

Некоторая часть местной буржуазии, так называемая компрадорская буржуазия, выполняющая роль посредника между иностранным капиталом и местным рынком, является прямой агентурой иностранного империализма. Что же касается национальной буржуазии в колониях, интересы которой ущемляются иностранным капиталом, то она на известной стадии революции может поддерживать борьбу против империализма. Однако национальная буржуазия в колониях слаба и непоследовательна в борьбе с империализмом. По мере развития революционного движения рабочего класса она всё более скатывается в лагерь контрреволюции, заключает блок с империалистами.

Великая Октябрьская социалистическая революция развязала целый ряд мощных национально-освободительных движений — в Китае, Индонезии, Индии и других странах. Она открыла новую эпоху — эпоху *колониальных революций*, в которых руководство принадлежит пролетариату.

В период общего кризиса капитализма национально-освободительное движение является неразрывной составной частью мировой пролетарской революции.

Обострение проблемы рынков, хроническая недогрузка предприятий и хроническая массовая безработица. Важнейшей чертой общего кризиса капитализма является прогрессирующее обострение проблемы рынков и вытекающие отсюда хроническая недогрузка предприятий и хроническая массовая безработица.

Обострение проблемы рынков в период общего кризиса капитализма вызвано прежде всего выпадением отдельных стран из мировой системы империализма. Отпадение от капиталистической системы России с её огромными рынками сбыта и источниками сырья не могло не повлиять на экономическое положение капиталистического мира. Действие основного экономического закона современного капитализма неизбежно сопровождается растущим

обнищением трудящихся, жизненный уровень которых капиталисты держат в пределах крайнего минимума, что ведёт к обострению проблемы рынков. Обострение проблемы рынков вызывается также развитием в колониях и зависимых странах собственного капитализма, который с успехом конкурирует на рынках со старыми капиталистическими странами. Развитие национально-освободительной борьбы народов колониальных стран также осложняет положение империалистических государств на внешних рынках.

В итоге вместо растущего рынка, как это было ранее, в период между двумя мировыми войнами создалась *относительная стабильность рынков* при росте производственных возможностей капитализма. Это не могло не обострить до крайности все капиталистические противоречия. В 1927 г. И. В. Сталин указывал: «Это противоречие между ростом производственных возможностей и относительной стабильностью рынков легло в основу того факта, что проблема рынков является теперь основной проблемой капитализма. Обострение проблемы рынков сбыта вообще, обострение проблемы внешних рынков в особенности, обострение проблемы рынков для вывоза капитала в частности — таково нынешнее состояние капитализма.

Этим, собственно, и объясняется, что недогрузка заводов и фабрик становится обычным явлением»¹.

Ранее массовая недогрузка фабрик и заводов имела место лишь во время экономических кризисов. Для периода общего кризиса капитализма характерна *хроническая недогрузка предприятий*.

Так, в период подъёма 1925—1929 гг. производственная мощность обрабатывающей промышленности США использовалась лишь на 80%. В 1930—1934 гг. использование производственной мощности обрабатывающей промышленности снизилось до 60%. При этом необходимо учесть, что буржуазная статистика США при исчислении производственной мощности обрабатывающей промышленности не учитывала длительно бездействующих предприятий и принимала в качестве условия работу предприятий в одну смену.

В тесной связи с хронической недогрузкой предприятий находится *хроническая массовая безработица*. До первой мировой войны резервная армия труда росла в годы кризисов, а в периоды подъёма сокращалась до сравнительно небольших размеров. В период общего кризиса капитализма безработица приобретает огромные размеры и сохраняется на высоком уровне и в годы оживления и подъёма. Резервная армия труда превратилась в постоянную многомиллионную армию безработных.

В момент наивысшего подъёма промышленности между двумя мировыми войнами — в 1929 г. — численность полностью безработных составляла в США около 2 миллионов человек, а в последующие годы вплоть до второй мировой войны не опускалась ниже 8 миллионов человек. В Англии число

¹ И. В. Сталин. Политический отчёт Центрального Комитета XV съезду ВКП(б), Сочинения, т. 10, стр. 275.

полностью безработных: среди застрахованных им отпусалось за период с 1922 по 1938 г. более 1,2 миллиона человек в год. Миллионы рабочих пробаждали случайной работой, страдали от частичной безработицы.

Хроническая массовая безработица сильнеешим образом ухудшает положение рабочего класса. Основной формой безработицы становится застойная безработица. Наличие хронической массовой безработицы даёт возможность капиталистам в огромной степени усиливать интенсивность труда на предприятиях, выбрасывать за ворота уже истощённых чрезмерным трудом рабочих и набирать новых, более сильных и здоровых. В связи с этим сильно сокращается «рабочий возраст» трудящегося и длительность его работы на предприятии. Возрастает неуверенность занятых рабочих в завтрашнем дне. Капиталисты используют хроническую массовую безработицу для резкого снижения заработной платы занятых рабочих. Доходы рабочей семьи снижаются также в связи с уменьшением числа работающих членов семьи.

В США, по данным буржуазной статистики, рост безработицы с 1920 по 1933 г. сопровождался падением среднегодовой заработной платы рабочих, занятых в промышленности, строительстве и железнодорожном транспорте, с 1483 долларов в 1920 г. до 915 долларов в 1933 г., то-есть на 38,3%. Безработные члены семьи вынуждены поддерживать своё существование за счёт скудной заработной платы работающих членов семьи. Если весь фонд заработной платы отнести не только к занятым, но ко всем рабочим, как работающим, так и безработным, то окажется, что заработок, приходящийся на одного рабочего (включая и безработных), понизился в связи с ростом безработицы с 1332 долларов в 1920 г. до 497 долларов в 1933 г., то-есть на 62,7%.

Хроническая массовая безработица оказывает серьёзное влияние и на положение крестьянства. Во-первых, она сужает внутренний рынок и уменьшает спрос городского населения на продукцию сельского хозяйства. Это приводит к углублению аграрных кризисов. Во-вторых, она ухудшает положение на рынке труда и затрудняет вовлечение в промышленное производство разоряющихся и бегущих в города в поисках работы крестьян. В результате этого возрастает аграрное перенаселение и пауперизация крестьянства. Хроническая массовая безработица, как и хроническая недогрузка предприятий, есть свидетельство усиливающегося загнивания капитализма, его неспособности использовать производительные силы общества.

Усиление эксплуатации рабочего класса и резкое снижение его жизненного уровня в период общего кризиса капитализма ведут к дальнейшему обострению противоречий между трудом и капиталом.

Углубление кризисов перепроизводства и изменения в капиталистическом цикле. Сужение рынков сбыта и развитие массовой хронической безработицы, происходящие одновременно с ростом производственных возможностей, чрезвычайно обостряют противоречия капитализма и приводят к углублению кризисов перепроизводства, к существенным изменениям в капиталистическом цикле.

ность цикла, в результате чего кризисы учащаются, возрастает глубина и острота кризисов, что находит своё выражение в усилении падения производства, в росте безработицы и т. д.; затрудняется выход из кризиса, в связи с чем увеличивается продолжительность фазы кризиса, удлиняется фаза депрессии, а подъём становится всё менее устойчивым и всё менее продолжительным.

До первой мировой войны экономические кризисы происходили обычно через каждые 10—12 и лишь иногда через 8 лет. В период между двумя мировыми войнами — с 1920 по 1938 г., то-есть за 18 лет, было три экономических кризиса: в 1920—1921 гг., в 1929—1933 гг., в 1937—1938 гг.

Глубина падения производства увеличивается от кризиса к кризису. Продукция обрабатывающей промышленности США упала во время кризиса 1907—1908 гг. (от высшей точки перед кризисом к низшей точке кризиса) на 16,4%, во время кризиса 1920—1921 гг. — на 23, а во время кризиса 1929—1933 гг. — на 47,1%.

Экономический кризис 1929—1933 гг. охватил все без исключения страны капиталистического мира. Вследствие этого оказалось невозможным маневрирование одних стран за счёт других. С наибольшей силой кризис поразил крупнейшую страну современного капитализма — Соединённые Штаты Америки. Промышленный кризис в главных капиталистических странах переплелся с сельскохозяйственным кризисом в аграрных странах, что привело к углублению экономического кризиса в целом. Кризис 1929—1933 гг. оказался самым глубоким и острым из всех экономических кризисов в истории капитализма. Промышленное производство во всём капиталистическом мире упало на 36%, а в отдельных странах — ещё более. Оборот мировой торговли сократился до одной трети. Финансы капиталистических стран пришли в полное расстройство.

В условиях хронической массовой безработицы экономические кризисы приводят к огромному возрастанию армий безработных.

Процент полностью безработных в момент наибольшего падения производства, по официальным данным, составлял в 1932 г. в США 32, в Англии — 22%. В Германии процент полностью безработных среди членов профсоюзов в 1932 г. достиг 43,8% и частично безработных — 22,6%. В абсолютных цифрах число полностью безработных в 1932 г. составляло: в США, по официальным данным, — 13,2 миллиона человек, в Германии — 5,5 миллиона человек, в Англии 2,8 миллиона человек. Во всём капиталистическом мире в 1933 г. насчитывалось 30 миллионов человек полностью безработных. Огромных размеров достигло число полубезработных. Так, в США число полубезработных составило в феврале 1932 г. 11 миллионов человек.

Хроническая недогрузка фабрик и заводов и крайнее обнищание масс затрудняют выход из кризиса. Хроническая недогрузка предприятий ограничивает рамки обновления и расширения основного капитала и препятствует переходу от депрессии к оживлению и подъёму. В том же направлении действуют хроническая массовая безработица и политика высоких монопольных цен,

ограничить вошме расшкренне сыма прадэставяючых прадукцый. В связи с этим удлинится фаза кризиса. Если райские кризисы изживались в один-два года, то кризис 1929—1933 гг. продолжался свыше четырёх лет.

Оживление и подъём, наступившие после кризиса 1920—1921 гг., происходили весьма неравномерно и не раз прерывались частичными кризисами. В США частичные кризисы перепроизводства имели место в 1924 и 1927 гг. В Англии и Германии значительное падение производства произошло в 1926 г. После же кризиса 1929—1933 гг. наступила не обычная депрессия, а *депрессия особого рода*, которая не вела к новому подъёму и расцвету промышленности, хотя и не возвращала её к точке наибольшего упадка. После депрессии особого рода наступило некоторое оживление, которое не привело, однако, к расцвету на новой, более высокой основе. Мировая капиталистическая промышленность поднялась к половине 1937 г. лишь до 95—96% от уровня 1929 г., после чего начался новый экономический кризис, который возник в США, а затем распространился на Англию, Францию и ряд других стран.

Объём промышленной продукции в 1938 г. по сравнению с уровнем 1929 г. снизился в США до 72%, во Франции — до 70%. Общий объём промышленного производства в капиталистическом мире в 1938 г. был на 10,3% ниже, чем в 1937 г.

Кризис, начавшийся в 1937 г., отличался от кризиса 1929—1933 гг. не в лучшую, а в худшую сторону. Он начался не после процветания промышленности, как это имело место в 1929 г., а после депрессии особого рода и некоторого оживления. Далее, этот кризис начался в период, когда Япония начала войну в Китае, а Германия и Италия перевели своё хозяйство на рельсы военной экономики, когда все остальные капиталистические страны начали перестраиваться на военный лад. Это означало, что у капитализма было гораздо меньше ресурсов для нормального выхода из этого кризиса, чем в период кризиса 1929—1933 гг.

В условиях общего кризиса капитализма учащаются и углубляются аграрные кризисы. Вслед за аграрным кризисом первой половины 20-х годов в 1928 г. начался новый глубокий аграрный кризис, длившийся вплоть до второй мировой войны. Относительное перепроизводство сельскохозяйственных продуктов вызвало сильное падение цен, что ухудшило положение крестьянства.

В США в 1921 г. индекс цен, получаемых фермерами, снизился до 58,5% от уровня 1920 г., а в 1932 г. — до 43,6% от уровня 1928 г. В связи с этим резко снизился уровень сельскохозяйственного производства и упали доходы крестьян. Продукция полеводства в США снизилась в 1934 г. до 67,9% от уровня 1928 г. и до 70,6% от уровня 1920 г.

Разорение и пауперизация основных масс крестьянства вызывают рост революционных настроений среди них и толкают их на путь борьбы против капитализма под руководством рабочего класса.

и капиталистический цикл в условиях общего кризиса капитализма оказывают гонка вооружений и мировые войны, используемые монополиями для обеспечения максимальных прибылей. На первых порах военно-инфляционные факторы могут привести к временному оживлению конъюнктуры. Первая мировая война прервала назревавший в 1914 г. экономический кризис. Вторая мировая война прервала и не дала полностью развернуться экономическому кризису, начавшемуся в 1937 г. Подготовка к войне может замедлить вступление капиталистической страны в экономический кризис. Агрессивные страны — Япония, Италия, Германия, перестроившие свою экономику на военный лад, в отличие от других капиталистических стран не переживали в 1937—1938 гг. состояния кризиса перепроизводства. Усиленное развитие военной промышленности задерживало их вступление в кризис.

Но войны и милитаризация хозяйства не могут спасти капиталистическую экономику от кризисов. Более того, они являются важнейшим фактором, углубляющим и обостряющим экономические кризисы. Мировые войны приводят к огромному разрушению производительных сил и общественного богатства: фабрик и заводов, запасов материальных ценностей, человеческих жизней. Усиливая обнищание трудящихся, войны обостряют противоречие между производством и потреблением, подготавливая тем самым условия для новых, более глубоких кризисов перепроизводства.

Точно так же гонка вооружений и подготовка к войне, временно оттягивая наступление кризиса, создают условия для наступления кризиса в ещё более острой форме. «Ибо что значит перевести хозяйство страны на рельсы военной экономики? Это значит дать промышленности одностороннее, военное направление, всемерно расширить производство необходимых для войны предметов, не связанное с потреблением населения, всемерно сузить производство и особенно выпуск на рынок предметов потребления населения, — следовательно, сократить потребление населения и поставить страну перед экономическим кризисом»¹.

Усиление загнивания в период общего кризиса капитализма сказывается в общем снижении темпов производства. Среднегодовые темпы роста промышленного производства капиталистического мира составили: за период с 1890 по 1913 г. — 3,7%, за период с 1913 по 1929 г. — 2,4%, а за период с 1929 по 1938 г. производство не выросло, а снизилось.

В период общего кризиса капитализма монополистическая буржуазия, стремясь задержать крах капиталистической системы и сохранить своё господство, ведёт бешеное наступление на жиз-

¹ И. В. Сталин, Отчётный доклад на XVIII съезде партии о работе ЦК ВКП(б), Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 606.

ненный уровень трудящихся, насаждает полицейские методы управления. Во всех главных капиталистических странах усиливается развитие государственно-монополистического капитализма.

Будучи уже не в силах властвовать старыми методами парламентаризма и буржуазной демократии, буржуазия в ряде стран — Италии, Германии, Японии и других — установила фашистские режимы. Фашизм есть открытая террористическая диктатура наиболее реакционных и агрессивных групп финансового капитала. Фашизм ставит целью внутри страны разгромить организацию рабочего класса и подавить все прогрессивные силы, а вовне — подготовить и развернуть захватническую войну за мировое господство. Этих целей фашизм добивается методами террора и социальной демагогии.

Таким образом, мировой экономический кризис 1929—1933 гг. и кризис 1937—1938 гг. привели к особо резкому обострению противоречий как внутри капиталистических стран, так и между ними. Выход из этих противоречий империалистические государства искали на пути подготовки войны за новый передел мира.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. *Общий кризис капитализма есть всесторонний кризис мировой капиталистической системы в целом. Он охватывает как экономику, так и политику. В его основе лежит всё более усиливающееся разложение мировой экономической системы капитализма, с одной стороны, и растущая экономическая мощь отпавших от капитализма стран, с другой стороны.*

2. *Общий кризис капитализма охватывает целый исторический период, содержанием которого является крушение капитализма и победа социализма во всемирном масштабе. Общий кризис капитализма начался в период первой мировой войны и особенно в результате отпадения Советского Союза от капиталистической системы. Это был первый кризис капиталистической системы мирового хозяйства, первый этап общего кризиса капитализма.*

3. *Великая Октябрьская социалистическая революция означала коренной поворот во всемирной истории человечества от старого, капиталистического, к новому, социалистическому, миру. Раскол мира на две системы — систему капитализма и систему социализма — и борьба между ними есть основной признак общего кризиса капитализма. С расколом мира на две системы определились две линии экономического развития: в то время как капиталистическая система всё более запутывается в неразрешимых противоречиях, социалистическая система развивается неуклонно по восходящей линии, без кризисов и катастроф.*

4. Составной частью общего кризиса капитализма является кризис колониальной системы империализма. Этот кризис заключается в развитии национально-освободительной борьбы, разшатывающей устой империализма в колониях. Во главе национально-освободительной борьбы угнетённых народов встаёт рабочий класс. Великая Октябрьская социалистическая революция развязала революционную активность угнетённых народов и открыла эпоху колониальных революций, возглавляемых пролетариатом.

5. В условиях общего кризиса капитализма в результате отпадения от системы империализма отдельных стран, усиления обнищания трудящихся, а также вследствие развития капитализма в колониях происходит обострение проблемы рынка. Проблема рынка становится основной проблемой капитализма. Характерной чертой общего кризиса капитализма является хроническая недогрузка предприятий и хроническая массовая безработица. Под влиянием обострения проблемы рынков, хронической недогрузки предприятий и хронической массовой безработицы происходят углубление и обострение экономических кризисов и существенные изменения в капиталистическом цикле.

ГЛАВА XXI

УГЛУБЛЕНИЕ ОБЩЕГО КРИЗИСА КАПИТАЛИЗМА ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ

Второй кризис капиталистической системы мирового хозяйства и вторая мировая война. Распределение сфер влияния между империалистическими странами, сложившееся в итоге первой мировой войны, оказалось ещё более непрочным, чем то, которое существовало до этой войны. Роль Англии и Франции в мировом промышленном производстве значительно снизилась, их позиции на мировом капиталистическом рынке ухудшились. Американские монополии, сильно разбогатевшие во время войны, расширили свои производственные мощности и вышли на первое место в капиталистическом мире по вывозу капитала. Германия, потерпевшая поражение в первой мировой войне, быстро восстановила свою тяжёлую индустрию с помощью американских, а также английских займов и стала требовать передела сфер влияния. Япония вступила на путь агрессии против Китая. Италия заявила претензию на ряд чужих колониальных владений.

Таким образом, действие закона неравномерности развития капиталистических стран после первой мировой войны привело

к новому резкому нарушению равновесия внутри мировой системы капитализма. Вновь произошёл раскол капиталистического мира на два враждебных лагеря, приведший ко второй мировой войне. Развернулся второй кризис капиталистической системы мирового хозяйства, являющийся вместе с тем вторым этапом общего кризиса капитализма.

Вторая мировая война, подготовленная силами международной империалистической реакции, была развязана блоком фашистских государств — Германией, Японией и Италией. Правящие круги США, Англии и Франции, стремясь направить агрессию германского фашизма и японского империализма против Советского Союза, всячески потворствовали агрессорам и всемерно их поощряли к развязыванию войны. Эта война была захватнической и грабительской войной со стороны Германии и её союзников по разбою. Она была справедливой, освободительной войной со стороны Советского Союза и других народов, оказавшихся жертвами фашистского нападения.

По размаху военных действий, численности вооружённых сил и объёму применения военной техники, по количеству людских жертв и масштабам уничтожения материальных ценностей вторая мировая война далеко превосходила первую. Многие страны Европы и Азии понесли гигантские людские потери и небывалый материальный ущерб.

Прямые военные расходы государства, участвовавших в войне, достигли примерно тысячи миллиардов долларов, причём сюда не входит ущерб от разрушений, причинённых военными действиями. Экономике и культуре многих народов был нанесён огромный урон разбойничьим хозяйничаньем немецко-фашистских оккупантов.

Война привела к дальнейшему развитию государственно-монополистического капитализма. Вызванные войной мероприятия буржуазных государств, всецело подчинённых монополиям, были направлены на обеспечение максимальных капиталистических прибылей. Этой цели служили такие меры, как предоставление крупнейшим монополиям миллиардных военных заказов на чрезвычайно выгодных условиях, передача монополиям за бесценок государственных предприятий, распределение дефицитного сырья и рабочей силы в интересах ведущих компаний, принудительное закрытие сотен и тысяч мелких и средних предприятий или подчинение их немногим военно-промышленным фирмам.

Военные расходы воюющих капиталистических держав покрывались за счёт налогов, займов и выпуска бумажных денег. В 1943—1944 гг. в крупнейших капиталистических странах (США, Англия, Германия) налоги поглощали примерно 35% национального дохода. Инфляция вызвала огромный рост цен. Удлинение рабочего дня, милитаризация труда, увеличение налогового бремени и дороговизна жизни, резкое падение уровня потребления — всё это означало ещё большее усиление эксплуатации рабочего класса в основных масс крестьянства.

Монополия наживала во время войны баснословные прибыли. Даже по преумножённым официальным данным, прибыли американских монополий выросли с 3,3 миллиарда долларов в 1938 г. до 17,2 миллиарда в 1941 г., 21,1 миллиарда в 1942 г., 25,1 миллиарда в 1943 г. и 24,3 миллиарда долларов в 1944 г. Огромные прибыли получили в годы войны монополии Англии, Франции, фашистской Германии, Италии, Японии.

Вторая мировая война закончилась полным разгромом фашистских государств. Решающую роль в этом разгроме сыграл Совет-

ский Союз. Советский Союз спас от фашистских порабощителей цивилизацию, свободу, независимость и самое существование народов Европы. Великая Отечественная война Советского Союза показала силу и мощь первой в мире социалистической державы, непобедимость социалистического общественного и государственного строя.

Война привела к дальнейшему углублению общего кризиса мировой капиталистической системы. Каждая из двух капиталистических коалиций, схватившихся друг с другом во время войны, рассчитывала разбить противника и добиться мирового господства. В этом они искали выход из кризиса. Обе капиталистические группировки рассчитывали на гибель или значительное ослабление Советского Союза в ходе войны, на удушение рабочего движения в метрополиях и национально-освободительного движения в колониях. Соединённые Штаты рассчитывали вывести из строя своих наиболее опасных конкурентов — Германию и Японию, захватить мировые рынки сбыта и источники сырья и завоевать мировое господство.

Благодаря героической борьбе советского народа, экономической и военной мощи СССР расчёты империалистов провалились. Вместо уничтожения или ослабления Советского Союза война привела к его усилению и росту его международного авторитета. Вместо ослабления и разгрома революционного движения война привела к отпадению от капиталистической системы многих стран Европы и Азии. Народы ряда стран Центральной и Юго-Восточной Европы — Польши, Чехословакии, Румынии, Венгрии, Болгарии, Албании, освобождённые Советской Армией от фашистской оккупации, сбросили ярмо реакционных режимов, создали народно-демократические республики, осуществили коренные социально-экономические преобразования и вступили на путь строительства социализма.

Вместо дальнейшего закабаления народов колоний и зависимых стран произошёл новый мощный подъём национально-освободительной борьбы в этих странах. Историческая победа великого китайского народа вырвала из-под власти империализма огромную страну с населением в 475 миллионов человек. В результате отпадения от капитализма ряда стран Европы и Азии теперь уже треть человечества освобождена от капиталистического ига.

Всё это привело к дальнейшему изменению соотношения сил между социализмом и капитализмом — в пользу социализма, в ущерб капитализму.

Образование двух лагерей на международной арене и распад единого мирового рынка. Страны Европы и Азии, отпавшие от капиталистической системы после второй мировой войны, образовали вместе с Советским Союзом единый и мощный социалистический лагерь, противостоящий лагерю капитализма. Два лагеря — социалистический во главе с СССР и капиталистический во главе с США — воплощают в себе две линии экономического

развития. Одна линия — это линия роста экономической мощи, непрерывного подъёма мирной экономики и неуклонного повышения благосостояния трудящихся масс Советского Союза и стран народной демократии. Другая линия — это линия экономики капитализма, производительные силы которого топчутся на месте, это линия милитаризации хозяйства, снижения жизненного уровня трудящихся в условиях всё углубляющегося общего кризиса мировой капиталистической системы.

Эти два лагеря воплощают два противоположных курса международной политики. Правящие круги США и других империалистических государств идут по пути подготовки новой мировой войны и фашизации внутренней жизни своих стран. Социалистический лагерь ведёт борьбу против угрозы новых войн и империалистической экспансии, за искоренение фашизма, укрепление мира и демократии.

Вторая мировая война и её хозяйственные последствия имели своим наиболее важным экономическим результатом *распад единого всеохватывающего мирового рынка*, образование *двух* параллельных мировых рынков, противостоящих друг другу. Это определило дальнейшее углубление общего кризиса капитализма.

За послевоенный период страны социалистического лагеря экономически сожкнулись и наладили тесное хозяйственное сотрудничество и взаимопомощь. Хозяйственное сотрудничество стран социалистического лагеря основано на искреннем желании помочь друг другу и добиться общего экономического подъёма, причём Советский Союз оказывает странам народной демократии максимально дешёвую и технически первоклассную помощь. Главные капиталистические страны — США, Англия и Франция — подвергли экономической блокаде Советский Союз, Китай и европейские страны народной демократии в расчёте на удушение этих стран. Но этим они содействовали, помимо своей воли, образованию и укреплению нового параллельного мирового рынка. Благодаря бескризисному развитию экономики стран социалистического лагеря новый мировой рынок не знает трудностей сбыта, его ёмкость непрерывно растёт. Более того, вследствие высоких темпов развития промышленности в этих странах они скоро не будут нуждаться в завозе товаров из капиталистических стран и сами почувствуют необходимость продавать за границей избыточные товары своего производства.

Из всего этого следует, что сфера приложения сил главных капиталистических стран (США, Англия, Франция) к мировым ресурсам будет не расширяться, а сокращаться, что условия мирового рынка сбыта для этих стран будут ухудшаться, а недогрузка предприятий в этих странах будет увеличиваться. В этом, собственно, и состоит углубление общего кризиса мировой

капиталистической системы в связи с распадом мирового рынка¹.

В результате распада единого мирового рынка пришёл конец относительной стабильности рынков, существовавшей на первом этапе общего кризиса капитализма. Для второго этапа общего кризиса капитализма характерно сокращение ёмкости мирового капиталистического рынка. Это означает, что рост производства в капиталистических странах будет происходить на суженной основе. Хроническая недогрузка предприятий в капиталистических странах в послевоенное время возросла. Это в особенности относится к США, несмотря на то, что после окончания второй мировой войны огромные производственные мощности в различных отраслях промышленности США были частично законсервированы и частично уничтожены.

Действие основного экономического закона современного капитализма в обстановке сужения сферы приложения сил главных капиталистических стран к мировым ресурсам неизбежно вызывает обострение борьбы между странами империалистического лагеря за рынки сбыта, за источники сырья, за сферы приложения капитала. Трудности, возникшие вследствие потери огромных рынков, империалисты, и прежде всего американские, пытаются перекрыть усиленной экспансией за счёт своих конкурентов, актами агрессии, гонкой вооружений, милитаризацией промышленности. Но все эти меры ведут к ещё большему обострению и углублению противоречий капитализма.

Обострение кризиса колониальной системы империализма. Второй этап общего кризиса капитализма характеризуется резким обострением кризиса колониальной системы. Действие основного экономического закона современного капитализма вызывает невиданное усиление эксплуатации колоний. Колониальные державы Западной Европы — Англия, Франция, Голландия, Бельгия и другие — перекалывают на народы зависимых стран значительную часть тягот, вызванных войной и её последствиями. Жизненный уровень трудящегося населения колониального мира катастрофически снижается. Всё это обостряет противоречия между колониями и метрополиями. В колонии и сферы влияния западноевропейских стран под флагом «помощи» слабо развитым странам систематически проникают и внедряются американские монополии, что приводит к ещё большему ограблению поработённых народов и к росту противоречий между империалистическими державами. Вместе с тем вызванное войной развитие промышленности в ряде колониальных и полуколониальных стран способствовало росту пролетариата, который всё активнее выступает против империализма.

¹ И. В. Сталин. Экономические проблемы социализма в СССР. стр. 31—32.

Под влиянием этих условий усилилось антиимпериалистическое движение народов колониального мира. Разгром вооружённых сил германского и японского империализма Советским Союзом создал новую, благоприятную обстановку для успеха этого движения.

В результате второй мировой войны и нового подъёма национально-освободительной борьбы в колониальных и зависимых странах фактически происходит *распад колониальной системы империализма*. Этот распад характеризуется прежде всего прорывом фронта империализма в ряде колониальных стран и отпадением этих стран от мировой системы империализма. Сфера колониальной эксплуатации всё более суживается. Победа великого китайского народа, возглавляемого Китайской коммунистической партией, над объединёнными силами американского империализма и внутренней феодальной реакции ликвидировала господство финансового капитала и феодальных эксплуататоров в самой крупной полуколониальной стране мира. Образование *Китайской Народной Республики* явилось сильнейшим ударом по всей системе империализма после Великой Октябрьской социалистической революции в России и победы Советского Союза во второй мировой войне. Народные республики возникли в *Коре* и *Вьетнаме*.

В ряде порабощённых стран (Малайя, Филиппины, Индонезия) развитие народного движения привело к организованной вооружённой борьбе против колонизаторов. К национально-освободительной борьбе приобщились народы Африки (Мадагаскар, Золотой Берег, Кения, Южно-Африканский Союз), наиболее задвленные империалистическим гнѐтом. Растѣт сопротивление империалистам в странах Ближнего и Среднего Востока (Ирак, Египет) и Северной Африки (Тунис, Марокко).

Национально-освободительное движение угнетѣнных народов приобрело ряд новых отличительных черт. В большинстве колониальных стран возросла и укрепилась руководящая роль пролетариата и коммунистических партий. Это является решающим условием успеха борьбы порабощѣнных народов, направленной на изгнание империалистов и на проведение демократических преобразований. Под руководством коммунистических партий создаѣтся единый национальный демократический фронт, крепнет союз рабочего класса с крестьянством в антиимпериалистической и антифеодальной борьбе.

В своём стремлении задержать рост национально-освободительного движения колониальные державы дополняют методы насилия методами обмана, провозглашая фиктивную «независимость» некоторых колоний, при сохранении своего полного фактического господства в этих странах.

Будучи оплотом реакции и агрессии во всѣм мире, американский империализм возглавляет колониальные державы в их попытках удушения национально-освободительных движений угне-

тёплым народом. Антиилские, французские, голландские империалисты ведут войны против колониальных народов, борющихся за свою независимость.

Начавшийся распад колониальной системы империализма ещё более усиливает экономические и политические трудности капиталистических стран, расшатывает основы капитализма в целом.

Усиление неравномерности развития капитализма. Экспансия американского империализма. Будучи порождением неравномерности развития капиталистических стран, вторая мировая война привела к дальнейшему обострению этой неравномерности. Три империалистические державы — Германия, Япония и Италия — потерпели военный разгром. Большой ущерб понесла Франция, весьма серьёзно была ослаблена Англия. В то же время монополии США, нажившись на войне, укрепили свои позиции в капиталистическом мире. После разгрома фашистских агрессоров во второй мировой войне центр мировой реакции и агрессии переместился в Соединённые Штаты Америки.

Используя ослабление своих конкурентов, американские монополии в погоне за максимальными прибылями в послевоенный период захватили значительную долю мирового капиталистического рынка.

Уже к концу 1949 г. американские капиталовложения за границей превысили сумму зарубежных капиталовложений всех остальных капиталистических государств, вместе взятых. Общая сумма американских капиталов, вложенных за границей, возросла с 12,5 миллиарда долларов в конце 1939 г. до 36,1 миллиарда долларов в конце 1951 г. Общая сумма английских капиталов, вложенных за границей, уменьшилась с 3,5 миллиарда фунтов стерлингов в 1938 г. до 2 миллиардов фунтов стерлингов в 1951 г. США сосредоточили у себя подавляющую часть золотых запасов капиталистических стран и стали главным кредитором этих стран.

Американская экспансия выступала на первых порах под флагом «помощи послевоенному восстановлению Европы». «План Маршалла», действовавший в 1948—1952 гг., имел целью закабалить западноевропейские страны и удушить их промышленность, превратить эти страны в рынки сбыта залежалых американских товаров, ликвидировать национальный суверенитет этих стран, вовлечь их в орбиту агрессивной американской политики, форсировать милитаризацию их экономики. «План Маршалла» послужил основой для заключённого в 1949 г. Северо-атлантического пакта — агрессивного союза, созданного американским империализмом с целью подготовки новой мировой войны против лагеря мира, демократии и социализма. После окончания срока действия «плана Маршалла» он был заменён программой «обеспечения взаимной безопасности», по которой американская «помощь» даётся только для гонки вооружений, для подготовки новой войны. Тем самым американский империализм окончательно сбросил с себя маску «востановителя» экономики капиталистических стран.

Расчёты американской финансовой олигархии на установление своего господства на мировом капиталистическом рынке потерпели провал. Соединённым Штатам пришлось столкнуться на сузившемся мировом капиталистическом рынке с возросшей конкуренцией со стороны западноевропейских стран, в первую очередь Англии, что привело в послевоенное время к сокращению американского вывоза. Борьба за рынки сбыта ещё более обостря-

лась вследствие того, что спустя 5—6 лет после окончания войны в эту борьбу вновь включились монополии Западной Германии и Японии. Свои потери от сужения мирового капиталистического рынка империалисты США стремятся возместить безудержной экономической и политической экспансией, полным или частичным подчинением себе других капиталистических стран, фактическим уничтожением их национальной независимости.

За время войны американский экспорт сильно вырос за счёт резкого падения экспорта европейских стран и прежде всего Англии. В 1945 г. удельный вес экспорта США в общем экспорте капиталистических стран составлял 40,1%, против 12,6% в 1937 г., в то время как удельный вес Англии понизился с 9,9% в 1937 г. до 7,4% в 1945 г. Однако после окончания войны в результате обострения борьбы на мировом рынке и роста экспорта европейских стран удельный вес США в экспорте капиталистических стран стал падать и составил в 1951 г. 19,7%, а удельный вес Англии составил в том же году 9,9%.

Американские монополии стремятся всемерно увеличивать вывоз товаров в другие страны капиталистического мирового рынка, используя для этой цели как кабальные условия займов, предоставляемых этим странам, так и неприкрытый демпинг. В то же время США всячески ограждают свой внутренний рынок от ввоза иностранных товаров, устанавливая чрезвычайно высокие таможенные пошлины на эти товары. Такой односторонний характер американской внешней торговли порождает в других капиталистических странах хронический долларовый дефицит, то-есть нехватку долларов на оплату товаров, ввозимых из Соединённых Штатов.

Экономическая экспансия Соединённых Штатов ведёт к разрыву исторически сложившихся многосторонних экономических связей между странами. Американский империализм лишает Западную Европу возможности получать продовольствие и сырьё из стран Восточной Европы, поставлявших эти товары в обмен на западноевропейскую промышленную продукцию. Одним из факторов обострения послевоенных трудностей капиталистической экономики является то обстоятельство, что империалисты сами закрыли себе доступ на мировой рынок демократического лагеря, сведя почти на нет торговлю с Советским Союзом, Китайской Народной Республикой, европейскими странами народной демократии.

В годы после второй мировой войны вывоз США составлял в среднем 12,5 миллиарда долларов в год, а ввоз — лишь 7,3 миллиарда; США ввозили из стран Западной Европы в среднем по 1 миллиард долларов товаров в год, а вывозили в эти страны товаров на сумму около 4 миллиардов. За шесть лет (1946—1951 гг.) разрыв между вывозом США в страны Западной Европы и ввозом из этих стран в США превысил 19 миллиардов долларов.

Товарооборот США со странами, ныне входящими в демократический лагерь, сократился в 1951 г. по сравнению с 1937 г. в 10 раз, товарооборот Англии с этими странами — в 6 раз, Франции — более чем в 4 раза.

эксплуататор и поработитель народов, как сила, дезорганизуя экономикку остальных капиталистических стран. Экспансия американских монополий готовит катастрофу для максимальных прибылей монополий Англии и Франции. Американские монополии под видом «помощи», путём предоставления кредитов внедряются в экономикку этих стран, стремясь превратить её в придаток экономикки США, захватывают экономические позиции в английских и французских колониях. Англия и Франция, являющиеся империалистическими странами, для которых дешёвое сырьё и обеспеченные рынки сбыта имеют первостепенное значение, не могут без конца терпеть такое положение. Победённые страны — Западная Германия, Япония, Италия, — живущие под ярмом американской оккупации, также не могут примириться с той жалкой участью, на которую они осуждены американскими претендентами на мировое господство. Их экономика, их внешняя и внутренняя политика, весь их быт скованы американским оккупационным режимом. Было бы неправильно думать, что эти страны не попытаются вырваться из американской неволи и стать на путь самостоятельного развития.

Таким образом, усиление неравномерности развития капиталистических стран после второй мировой войны порождает *рост противоречий* в лагере империализма. Главными из них являются *противоречия между США и Англией*. Эти противоречия проявляются в открытой борьбе между американскими и английскими монополиями за рынки сбыта товаров (в особенности в странах Британской империи — Австралии, Канаде, Индии и др.), за источники сырья (прежде всего нефти, каучука, цветных и редких металлов), за сферы влияния вообще (в Западной Европе, на Ближнем и Дальнем Востоке, в Латинской Америке). Сколачиваемые Соединёнными Штатами агрессивные блоки империалистических государств, направленные против стран демократического лагеря, не могут устранить антагонизмов и конфликтов между их участниками на почве борьбы за возможность получения максимальных прибылей при сократившемся объёме территории, подвластной капиталу.

Теоретически не подлежит сомнению, что в условиях общего кризиса капитализма главным противоречием мирового масштаба является противоречие между капитализмом и социализмом. Тем не менее вторая мировая война началась не с войны с СССР, а с войны между капиталистическими странами. Это объясняется тем, что война с СССР, как с страной социализма, опаснее для капитализма, чем война между капиталистическими странами. Если война между капиталистическими странами ставит вопрос только о преобладании одних капиталистических стран над другими капиталистическими странами, то война с СССР обязательно должна поставить вопрос о существовании самого капитализма. Кроме того, хотя капиталисты и шумят в целях «пропаганды» об

агрессивности Советского Союза, сами они не верят в его агрессивность, так как они учитывают мирную политику Советского Союза и знают, что Советский Союз сам не нападет на капиталистические страны.

Таким образом, исторический опыт учит, что борьба капиталистических стран за рынок и желание утопить своих конкурентов оказались практически сильнее, чем противоречия между лагерем капитализма и лагерем социализма. Отсюда следует, что и в нынешний период остаётся в силе *неизбежность войн между капиталистическими странами*, обусловленная законом неравномерности развития капиталистических стран в эпоху империализма.

Современное движение за сохранение мира, не ставящее своей целью свержение капитализма и установление социализма, направлено на предотвращение новой мировой войны, которую уже в настоящее время готовят воинствующие империалисты. Поэтому успех движения за мир имеет существенное значение для народов. Но этого недостаточно для того, чтобы вообще уничтожить неизбежность войн между капиталистическими странами. Чтобы устранить неизбежность войн, нужно уничтожить империализм.

Дальнейшие изменения в капиталистическом цикле. Милитаризация экономики капиталистических стран. Углубление общего кризиса мировой капиталистической системы после второй мировой войны находит своё выражение в дальнейшем изменении капиталистического цикла, вытекающем из распада мирового рынка. Ввиду новых условий, возникших после второй мировой войны, выразившихся в распаде единого мирового рынка, утратило силу прежнее положение о том, что капитализм в целом, несмотря на его загнивание, растёт неизмеримо быстрее, чем раньше.

«Очевидно,— указывал И. В. Сталин,— что после того, как мировой рынок раскололся и сфера приложения сил главных капиталистических стран (США, Англия, Франция) к мировым ресурсам стала сокращаться, циклический характер развития капитализма — рост и сокращение производства — должен всё же сохраниться. Однако рост производства в этих странах будет происходить на суженной базе, ибо объём производства в этих странах будет сокращаться»¹.

Развитие капитализма остаётся циклическим. Это значит, что сохраняется смена фаз цикла и прежде всего неизбежность периодических экономических кризисов перепроизводства. Вместе с тем сужение основы, на которой происходит развитие капитализма, неизбежно определяет дальнейшие изменения в капиталистическом цикле. В США, например, в течение всего послевоенного периода объём производства на 10 и более процентов ниже уровня, достигнутого в 1943 г. В то время как раньше смена фаз цикла —

¹ И. В. Сталин. Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 56.

рост и сокращение производства — происходила в условиях общего возрастания объёма капиталистического производства, теперь эта смена фаз будет происходить на суженной основе, в условиях сокращения объёма производства в главных капиталистических странах. Это определяет особую остроту и разрушительную силу экономических кризисов. В то же время это ведёт к тому, что в условиях распада мирового рынка и сужения сферы приложения сил главных капиталистических стран к мировым ресурсам господствующие монополии всё более прибегают к милитаризации экономики как средству добиться некоторого роста производства и обеспечить наивысшие прибыли. Однако милитаризация экономики делает неизбежным назревание новых экономических кризисов и катастроф.

После окончания второй мировой войны промышленность Соединённых Штатов, не пройдя фазы общего подъёма, вслед за непродолжительным и слабым оживлением уже в конце 1948 г. подверглась ударам нового экономического кризиса, который углублялся на протяжении всего 1949 г. В 1949 г. признаки кризиса наблюдались также в капиталистических странах Западной Европы.

С октября 1948 г. по октябрь 1949 г. уровень промышленного производства в США упал на 22%. По сравнению с высшей точкой в годы войны (1943 г.) объём промышленного производства в США упал к 1949 г. на 35%, уровень машиностроения — на 53,3%, число рабочих в обрабатывающей промышленности сократилось на 23%. К началу 1950 г., по официальным, преуменьшённым данным, число полностью безработных в США достигло 4,5 миллиона, а число частично безработных — 12 миллионов.

Расширение объёма военного производства в США и других странах Атлантического блока, особенно усилившееся с середины 1950 г., после начала агрессивной войны американского империализма против корейского народа, дало возможность капиталистическим странам на некоторое время повысить уровень промышленного производства. Но это было достигнуто ценой одностороннего развития народного хозяйства капиталистических стран в результате его милитаризации.

Экономическая сущность милитаризации хозяйства заключается в том, что, во-первых, всё большая часть готовой продукции и сырья поглощается непродуцируемым военным потреблением или омертвляется в виде огромных стратегических запасов; во-вторых, расширение военного производства совершается за счёт дальнейшего снижения заработной платы рабочих, разорения крестьянства, усиления налогового бремени, ограбления народов колониальных и зависимых стран. Всё это значительно уменьшает покупательную способность населения, снижает спрос на продукцию промышленности и сельского хозяйства, приводит к резкому сокращению гражданского производства.

Таким образом, милитаризация экономики капиталистических стран, углубляя диспропорцию между производственными возмож-

ностями и сокращающимся платёжеспособным спросом населения, неизбежно ведёт к новому глубокому экономическому кризису. Результаты однобокого развития экономики главных капиталистических стран сказались уже в 1952 г. в виде снижения общего уровня промышленного производства и внешней торговли этих стран, несмотря на форсированную гонку вооружений.

Милитаризация экономики, безудержная гонка вооружений, определяющая весь ход экономической жизни капиталистических стран в период после второй мировой войны, является одним из наиболее ярких проявлений усиления паразитизма и загнивания капитализма. Она ведёт к огромному росту прибылей монополий. В государственных бюджетах непрерывно повышается удельный вес прямых и косвенных расходов на гонку вооружений. Рост государственных бюджетов, охватывающих всё возрастающую долю национального дохода, сопровождается увеличением их дефицитности, возрастанием государственного долга, расстройством всей бюджетно-финансовой и валютной системы капиталистических стран, переполнением каналов денежного обращения бумажными деньгами, покупательная способность которых систематически падает.

По официальным, явно преуменьшённым данным, прибыли американских монополий выросли с 3,3 миллиарда долларов в 1938 г. до 42,9 миллиарда долларов в 1951 г., то-есть в 13 раз. За семь послевоенных лет прибыли американских монополий составили 217 миллиардов долларов. В Англии прибыли акционерных компаний в 1951 г. составили 2 953 миллиона фунтов стерлингов против 828 миллионов в 1938 г.

За пятилетие 1946—1950 гг. общая сумма военных расходов США, включая расходы на вооружение стран — участниц Северо-атлантического пакта и на производство атомных бомб, составила не менее 180 миллиардов долларов. Прямые военные расходы в США возросли с 1 миллиарда долларов в 1937/38 бюджетном году до 58,2 миллиарда долларов в 1952/53 г., когда они составляли 74% всего бюджета против 14% в 1937/38 г. В Англии военные расходы возросли соответственно с 197 миллионов до 1 634 миллионов фунтов стерлингов, составляя 34% всего бюджета против 17% в до-военный период. Во Франции военные расходы составляют почти 40% всего бюджета.

По официальным, явно приукрашенным данным, покупательная способность доллара США составляла в 1951 г. по сравнению с 1939 г. лишь 43%, покупательная способность английской фунта стерлингов — 32, французского франка — 3,8, итальянской лиры — менее 2%.

Усиление обнищания рабочего класса капиталистических стран. Действие основного экономического закона современного капитализма привело после второй мировой войны к дальнейшему обнищанию пролетариата. Добываясь максимальных прибылей в условиях сужения мирового капиталистического рынка, монополии в огромной степени повышают эксплуатацию трудящихся. Монополистический капитал перекладывает на плечи трудящихся все разрушительные последствия войны и милитаризации экономики.

Период после второй мировой войны характеризуется ещё большим углублением пропасти между социальными полюсами

капиталистического общества. Усиление эксплуатации пролетариата выражается прежде всего в падении реальной заработной платы рабочих. Крупнейшим фактором снижения реальной заработной платы рабочего класса является наличие постоянной массовой безработицы. Наряду с этим условия труда занятых рабочих систематически ухудшаются в результате широкого распространения различных потогонных систем заработной платы, обеспечивающих безудержное повышение интенсивности труда.

Монополии при поддержке правых социалистов и реакционных профсоюзных чиновников добиваются снижения реальной заработной платы рабочих путём «замораживания» номинальной заработной платы, то есть запрещения её повышения, в условиях инфляции и роста налогового бремени. Инфляция вызывает рост дороговизны жизни и быстрое повышение цен на предметы потребления, усиление разрыва между номинальной и реальной заработной платой. Внешняя экспансия и милитаризация экономики капиталистических стран осуществляются за счёт огромного роста налогового бремени, возлагаемого на трудящихся. Одним из средств снижения жизненного уровня рабочего класса является быстрый рост квартирной платы и ухудшение жилищных условий. Падение реальной заработной платы ведёт к систематическому ухудшению питания рабочего населения. В Англии до сих пор сохранилась карточная система с крайне скудными нормами выдачи продуктов.

Резко ухудшается положение трудовой интеллигенции в капиталистических странах: растёт массовая хроническая безработица в её рядах, понижаются её доходы вследствие роста дороговизны, налогов и инфляции.

Во Франции и Италии реальная заработная плата рабочих в 1952 г. составляла менее половины довоенной, в Англии она была на 20% ниже довоенной.

Общее число полностью и частично безработных в капиталистических странах достигло в 1950 г. 45 миллионов, что вместе с семьями составило более 150 миллионов человек. В 1952 г., несмотря на рост военного производства, в США насчитывалось не менее 3 миллионов полностью безработных и 10 миллионов частично безработных. В Англии имеется свыше полумиллиона полностью безработных. В Западной Германии число полностью и частично безработных достигло почти 3 миллионов человек. В Италии насчитывается свыше 2 миллионов полностью безработных и ещё больше частично безработных. В Японии имеется около 10 миллионов полностью и частично безработных.

В США прямые налоги с населения в 1952/53 бюджетном году возросли по сравнению с 1937/38 бюджетным годом, даже с учётом обесценения валюты, более чем в 12 раз. В западноевропейских странах, где и до второй мировой войны налоговое бремя было очень тяжёлым, налоги за этот же период возросли: в Англии — в 2 раза, во Франции — в 2,6 раза, в Италии — в полтора раза.

Вследствие крайне низких норм карточного снабжения и высоких цен на продовольствие на чёрном рынке в Англии потребление на душу населения в 1951 г. сократилось по сравнению с довоенным временем: мясных продуктов — на 40%, масла животного — на 40, сахара — на 16% и т. д.

1. Размер квартирной платы рабочей семьи в США в 1952 г. составлял более 190% к уровню 1939 г.

По исчислениям Бюро переписей, в 1949 г. в США доход 72,2% всех американских семей ниже крайне трудного официального прожиточного минимума, причём 34,3% всех семей имеют доход менее половины этого минимума, 18,5% — менее четверти и 9,4% — менее восьмой части этого минимума. Свыше 6,5 миллиона американцев не имеют почти никаких доходов, существуя лишь за счёт случайных заработков.

Ухудшение материального положения широких слоёв населения капиталистических стран ведёт к нарастанию возмущения в народных массах, к усилению борьбы против монополистического капитала. Это находит своё выражение в усилении забастовочного движения в капиталистических странах, в укреплении прогрессивных профсоюзов, объединяемых созданной в 1945 г. Всемирной федерацией профсоюзов, в росте коммунистических партий и расширении их влияния на массы, в развёртывании политической борьбы рабочего класса. Коммунистические партии и прогрессивные профсоюзы, решительно борясь с прислужниками буржуазии — правыми социалистами и реакционными профсоюзными лидерами, воспитывают рабочий класс в духе пролетарской солидарности, в духе борьбы за освобождение от империалистического гнёта.

Деградация сельского хозяйства капиталистических стран и разорение крестьянства. Углубление общего кризиса капитализма в период после второй мировой войны характеризуется также усилением господства монополий и финансового капитала в сельском хозяйстве, дальнейшей деградацией сельскохозяйственного производства, ростом дифференциации крестьянства и разорения его основных масс.

Финансовый капитал всё шире и глубже овладевает сельским хозяйством. Ипотечные банки, предоставляя кредит под залог земли, становятся фактическими собственниками земельных участков, инвентаря и прочего имущества разорившихся крестьян. Банки краткосрочного кредита и страховые компании опутывают крестьян сетью задолженности.

Монополии наживаются на всех стадиях прохождения сельскохозяйственных товаров от производителя к потребителю. Устанавливая низкие цены на продукты, покупаемые у мелких крестьян, и взвинчивая розничные цены, монополии присваивают значительную часть доходов крестьянства. Огромные прибыли получают за счёт основных масс крестьян монополии, занятые переработкой сельскохозяйственных продуктов (в мукомольной, мясной, консервной, сахарной промышленности). Мероприятия государственной власти — налоговая политика, закупочные операции и различные виды так называемой «помощи» сельскому хозяйству — приводят к дальнейшему обогащению монополий и обнищанию основных масс крестьянства. Эксплуатация крестьян монополиями сочетается с многочисленными пережитками кре-

постепенной эксплуатации и прежде всего с издольщиной, при которой арендатор вынужден за аренду земли и инвентаря отдавать землевладельцам весьма значительную часть урожая.

В США доля крупных и крупнейших хозяйств с площадью более 500 акров, составлявших менее 5% всех хозяйств, в общей земельной площади возросла с 40,2% в 1935 г. до 50,7% в 1945 г., причём доля латифундиз с площадью свыше 1 тысячи акров повысилась с 29,4 до 40,3%. В 1945 г. 46,5% всех хозяйств производили лишь 7,3% всей товарной продукции, то-есть вели примитивное, малопродуктивное, потребительское хозяйство, в то время как менее 300 тысяч крупных ферм, составлявших лишь 5,4% всех хозяйств, производили около 40% всей товарной продукции. Во Франции в 1946 г. мелким хозяйствам с площадью до 10 гектаров, составлявшим 58,2% всех хозяйств, принадлежало только 16,4% всей сельскохозяйственной земли, в то время как 4,2% крупных хозяйств владели 30% земл. В Западной Германии мелкие хозяйства с площадью до 5 гектаров, составлявшие в 1949 г. 55,8% всех хозяйств, имели лишь 11% всей земли, в то время как 0,7% крупных хозяйств владели 27,7% земли. В Италии имеется 2,5 миллиона безземельных крестьян и 1,7 миллиона малоземельных. За десятилетие с 1940 по 1950 г. в США разорилось свыше 700 тысяч фермерских хозяйств.

Общая сумма земельной ренты в США возросла с 760 миллионов долларов в 1937 г. до 2,3 миллиарда долларов в 1947 г. В Италии несколько сот помещиков получают ежегодно 450 миллиардов лир земельной ренты, между тем как заработная плата 2,5 миллиона сельскохозяйственных батраков составляет около 250 миллиардов лир. Общая задолженность американских фермеров банкам и другим кредитным учреждениям выросла почти вдвое за 1946—1952 гг., достигнув 14,1 миллиарда долларов. Помущественный налог с фермерского населения в 1950 г. был почти в 2 раза выше, чем в 1942 г.

По официальным данным за 1951 г., американский фермер получал 16% розничной цены пшеничного хлеба, молоко продаётся монополиями в крупных городах по ценам, которые в 4—6 раз превышают закупочные цены.

После второй мировой войны небывалый рост обнищания рабочего класса и крестьянства капиталистических стран, огромные расходы, которые несут эти страны на вооружение, привели к падению платёжеспособного спроса и к сужению рынков сбыта сельскохозяйственной продукции. В связи с этим в капиталистических странах нарастает новый аграрный кризис. Быстро увеличиваются запасы и «излишки» сельскохозяйственных товаров, не находящих сбыта, сокращаются посевы, резко падает выручка основной массы крестьянства от продажи своей продукции, происходит массовое разорение мелких производителей, уничтожается огромное количество продовольствия при одновременном сокращении потребления продуктов питания и прямом недоедании трудящихся масс.

Переходящие запасы пшеницы в США в 1952 г. превысили максимальный уровень запасов во время кризиса 1929—1933 гг. и в 3 раза превышали запасы, имевшиеся в 1947 г. С целью сохранения вздутых цен на продовольствие государственные органы в США скулают и подвергают уничтожению огромные количества картофеля, овощей, фруктов, скота, птицы.

Площадь под пшеницей в капиталистических странах сократилась со 105 миллионов гектаров в 1938 г. до 95 миллионов гектаров в 1951 г. В 1952 г. чистый доход фермеров США по сравнению с 1947 г. сократился на 4 миллиарда долларов, или на 29%. За это же время издержки производства и дру-

ные расходы фермеров вследствие роста цен и обесценения доллара значительно возросли. Свыше 80% фермерских семей имели в 1950 г. годовой доход ниже прожиточного минимума рабочей семьи, 51% — ниже половины этого минимума, а доход почти миллиона фермерских семей составлял менее 500 долларов в год, то-есть в 8—9 раз меньше прожиточного минимума.

Второй этап общего кризиса капитализма принёс дальнейшее обострение кризиса буржуазной демократии. Буржуазия выбросила за борт знамя буржуазно-демократических свобод, знамя национальной независимости и национального суверенитета. Буржуазия растоптала принцип равноправия людей и наций. Этот принцип заменён ныне в капиталистических странах принципом полноправия эксплуататорского меньшинства и бесправия эксплуатируемого большинства членов общества. Таким образом, антинародный и антинациональный характер буржуазного господства выступает теперь всё более открыто.

Буржуазия ищет выхода из общего кризиса капитализма на путях войны и фашизации политической жизни страны. Народные массы капиталистических стран, доведённые войной, безработицей, постоянными лишениями до крайней степени обнищания и разорения, ищут выхода на путях революционной борьбы против всей системы империалистического рабства. Дошедшее до крайних пределов противоречие между производительными силами общества и капиталистическими производственными отношениями наглядно показывает историческую обречённость отжившего буржуазного строя. Развитие общего кризиса мировой капиталистической системы неизбежно ведёт к революционному крушению капитализма, к полной победе социализма во всём мире.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. В период второй мировой войны, особенно после отпадения от капиталистической системы народно-демократических государств в Европе и в Азии, развернулся второй кризис мировой капиталистической системы. Важнейшим экономическим результатом существования двух противоположных лагерей на международной арене явился распад единого всеохватывающего мирового рынка и образование двух параллельных рынков: рынка стран социалистического лагеря и рынка стран капиталистического лагеря. Это определило углубление общего кризиса капитализма. Ввиду распада единого мирового рынка резко сократилась сфера приложения сил главных капиталистических стран — США, Англии, Франции — к мировым ресурсам. В капиталистических странах растут трудности сбыта и хроническая недогрузка предприятий.

2. Одним из важнейших результатов второй мировой войны явилось резкое обострение кризиса колониальной системы империализма. Новый подъём национально-освободительной борьбы в колониальных и зависимых странах привёл к начавшемуся распаду колониальной системы, к отпадению Китая и некоторых других стран от мировой системы империализма.

3. Дальнейшее усиление неравномерности развития капиталистических стран неизбежно ведёт к обострению внутренних противоречий в лагере империализма. Американский империализм, став на путь безудержной экспансии, стремится подчинить себе экономику других капиталистических стран. Рост противоречий между империалистическими странами обуславливает неизбежность конфликтов и войн между ними. Милитаризация экономики ведёт к усилению разрыва между производственными возможностями промышленности капиталистических стран и возможностями сбыта её продукции и тем самым подготавливает новые экономические кризисы и катастрофы.

4. В силу действия основного экономического закона современного капитализма происходит резкое ухудшение материального положения широких масс трудящихся. Это находит своё выражение в дальнейшем падении реальной заработной платы рабочего класса, увеличении постоянных армий безработных, широком применении потогонных систем организации труда, в инфляции и росте дороговизны, в увеличении налогового бремени, в обнищании и разорении основных масс крестьянства капиталистических стран и усилении колониальной эксплуатации. Рост сил лагеря мира, демократии и социализма, ослабление империалистического лагеря реакции и войны, подъём освободительной борьбы рабочего класса, крестьянства, колониальных народов показывают, что современная эпоха является эпохой крушения капитализма, эпохой победы коммунизма.

Экономические учения эпохи империализма

Буржуазная политическая экономия. Переход капитализма на высшую, монополистическую стадию развития и связанное с этим крайнее обострение общественных противоречий и классовой борьбы вызвали дальнейшую деградацию буржуазной политической экономии.

После того как Великая Октябрьская революция и победа социализма в СССР практически показали несостоятельность утверждений идеологов бур-

жизни и вечности капиталистического строя, буржуазные экономисты стали считать одной из своих основных задач клевету на Советский Союз, чтобы скрыть от трудящихся капиталистических стран правду о всемирно-исторических достижениях страны социализма. В то же время, извращая факты и приращивая положение в капиталистических странах, апологеты империализма стараются представить современный капитализм как якобы здоровый и полный сил общественный строй. С этой целью они утверждают, будто кризисы перепроизводства, постоянная массовая безработица, обнищание трудящихся не являются неизбежными спутниками капитализма, а представляют собой лишь отдельные недостатки, от которых общество может быть избавлено при сохранении капиталистического строя путём осуществления определённой политики буржуазного государства. Современная буржуазная политическая экономия представляет собой идеологическое оружие финансовой олигархии, является служанкой империалистической реакции и агрессии.

В эпоху империализма буржуазные экономисты отбрасывают всякие элементы научного подхода к изучению экономических процессов, игнорируют объективные экономические законы и проповедают самые реакционные вульгарно-эпологетические теории.

В объяснения таких категорий капитализма, как стоимость, цена, заработная плата, прибыль, рента, буржуазные экономисты эпохи империализма стоят обычно на позиции субъективно-психологического направления, одной из разновидностей которого является рассмотренная выше австрийская школа, и перепевают на разные лады старую вульгарную теорию трёх факторов производства. Английский экономист *Альфред Маршалл* (1842—1924) пытался эклектически примирить три конкурирующие вульгарные теории стоимости: спроса и предложения, предельной полезности и издержек производства. Американский экономист *Джон Бейтс Кларк* (1847—1938), проповедуя лживую идею «гармоний интересов» различных классов буржуазного общества, выдвинул теорию «предельной производительности», на деле представляющую собой лишь своеобразную комбинацию старой вульгарной теории «производительности капитала» с вульгарной теорией «предельной полезности» австрийской школы. Прибыль, по Кларку, является будто бы вознаграждением за работу предпринимателя, а трудящиеся классы создают лишь небольшую долю богатства и получают её полностью.

В отличие от буржуазных экономистов эпохи монополистического капитализма, воспевавших свободу конкуренции как основное условие экономического развития общества, буржуазные экономисты эпохи империализма обычно подчёркивают необходимость всемерного вмешательства государства в экономическую жизнь. Они превозносят империалистическое государство как силу, якобы стоящую над классами и способную подчинить хозяйство капиталистических стран плановому началу. Между тем на деле вмешательство буржуазного государства в экономическую жизнь ничего общего не имеет с планированием народного хозяйства и лишь усиливает анархию производства. Апологеты монополий лицемерно выдают за «организованный капитализм» подчинение империалистического государства финансовой олигархии, широкое использование ею государственного аппарата в своих корыстных интересах для ещё большего увеличения прибылей монополий.

В первые десятилетия XX века в Германии получило распространение так называемое *социальное направление*, или социально-органическая школа политической экономии (*А. Аммон, Р. Штольцман, О. Шпанн* и др.). В отличие от австрийской школы с её субъективно-психологическим подходом к экономическим явлениям представители социального направления толковали о социальных отношениях людей, но они рассматривали эти отношения идеалистически, как правовые формы, лишённые всякого материального содержания. Экономисты социального направления утверждали, что общественная жизнь управляется якобы правовыми и этическими нормами. Своё ревностное служение капиталистическим монополиям они прикрывали демагогическими рассуждениями об «общем благе» и необходимости подчинения «части», то-есть трудящихся масс, «целому», то-есть империалистическому государству. Они превозносили деятельность капиталистов, объявляя её служением обществу,

Реакционные замыслы этой школы послужили идеологическим оружием для фашизма в Германии и в других буржуазных странах.

Германский фашизм использовал самые реакционные элементы немецкой вульгарной экономики, её крайний шовинизм, преклонение перед буржуазным государством, проповедь завоевания чужих земель и «классового мира» внутри Германии. Будучи лживыми врагами социализма и всего прогрессивного человечества, немецкие фашисты прибегали к аякнационалистической демографии и лицемерию называли себя национал-социалистами. Итальянские и немецкие фашисты проповедовали реакционную теорию «корпоративного государства», согласно которой в фашистских странах якобы ликвидированы капитализм, классы и классовые противоречия. Разбойничью практику захвата чужих земель гитлеровской Германией фашистские экономисты оправдывали при помощи так называемой «расовой теории» и «теории жизненного пространства». Согласно этим «теориям», немцы являются будто бы «высшей расой», а все остальные нации «неполноценны», причём в качестве «красы господ» немцы имеют якобы право силой захватить земли других народов и распространить своё господство на весь мир. Исторический опыт наглядно показал всю вздорность и неосуществимость бредовых гитлеровских планов завоевания мирового господства.

В эпоху общего кризиса капитализма невиданную остроту приобрела проблема экономических кризисов и постоянной массовой безработицы. В связи с этим появляются различные теории, авторы которых стремятся впущить иллюзию о возможности обеспечения «полной занятости» и устранения кризисов при сохранении капиталистического строя. Широкое распространение среди буржуазных экономистов получила теория английского экономиста *Дж. М. Кейнса* (1883—1946), наиболее полно изложенная в книге «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.).

Затушёвывая действительные причины постоянной массовой безработицы и кризисов при капитализме, Кейнс пытается доказать, что причина этих «связных» капиталистической системы кроется в случайных диспропорциях, обусловленных психологическими мотивами людей. По утверждению Кейнса, безработица является результатом недостаточности спроса на предметы личного и производственного потребления. Недостаток потребительского спроса вызывается будто бы присущей людям склонностью к сбережению части своего дохода, а недостаток спроса на предметы производственного потребления — ослаблением у капиталистов заинтересованности в применении средств капиталов в различных отраслях хозяйства вследствие общего снижения рентабельности капитала. При этом Кейнс приписывает особенно важную роль будто бы неблагоприятному соотношению между нормой прибыли, с одной стороны, и нормой процента — с другой: он утверждает, что в то время как рентабельность капитала понижается, норма процента сохраняет устойчивость. Чтобы повысить занятость населения, утверждает Кейнс, необходимо расширять капиталовложения, для чего государство наряду с увеличением своих инвестиций должно обеспечить рост рентабельности капитала. В этих целях Кейнс рекомендует осуществлять скрытое снижение реальной заработной платы рабочих через инфляцию и понижение нормы ссудного процента. Для расширения потребительского спроса Кейнс рекомендует дальнейший рост паразитического потребления и расточительства господствующих классов, увеличение расходов на содержание государственного аппарата, на военные цели и на другие непроизводительные затраты государства.

Теория Кейнса является совершенно несостоятельной и по своему существу глубоко реакционной. Недостаток потребительского спроса вызывается не мифической «склонностью людей к сбережению», а обнищанием трудящихся. Утверждение Кейнса о происходящем будто бы «снижении» рентабельности капитала находится в вопиющем противоречии с громадным ростом прибылей капиталистических монополий. Мероприятия, намеченные Кейнсом будто бы в интересах обеспечения полной занятости населения, — инфляция, рост непроизводительных расходов на содержание государства и подготовку войн — на самом деле ведут к повышению цен, увеличению налогового бремени и дальнейшему снижению жизненного уровня трудящихся,

к сужению рынка и росту безработицы. Вульгарная теория Кейнса широко используется ныне буржуазными экономистами, а также правыми социальстами США, Англии и других капиталистических стран, выступающими в роли апологетов государственно-монополистического капитализма и поджигателей второй мировой войны.

Для современной вульгарной экономики США характерна теория, пропагандирующая раздувание государственного бюджета и восхваляющая безудержный рост государственного долга в качестве средств преодоления всех бед капитализма. Американский экономист А. Хансен, считая, что возможности дальнейшего развития капитализма путём действия одних лишь стихийных экономических сил значительно сужены, доказывает необходимость «регулирования» капиталистического хозяйства государством путём искусственного форсирования капиталовложений за счёт усиленных государственных заказов. Он проповедует организацию за счёт государственного бюджета, то-есть за счёт налогов и займов, общественных работ, которые в условиях подготовки империалистическими державами новой мировой войны на деле означают строительство автострад, стратегических железных дорог, аэродромов, морских баз и т. д.

Некоторые буржуазные экономисты США и Англии проповедуют необходимость «свободной игры экономических сил», под которой на деле они понимают неограниченную свободу монополий эксплуатировать рабочих и обирать потребителя. Эти экономисты лицемерно объявляют деятельность профсоюзов в защиту рабочих нарушением «экономической свободы» и восхваляют реакционное антирабочее законодательство империалистического государства.

Как глашатаи «регулирования» экономики буржуазным государством, так и защитники «свободной игры экономических сил» выражают интересы финансовой олигархии, стремящейся обеспечить себе максимальную прибыль путём дальнейшего усиления эксплуатации трудящихся масс внутри страны в путём империалистической агрессии на международной арене.

Буржуазные экономисты стремятся оправдать разбойничью политику захвата империалистическими державами чужих земель, порабощения и ограбления других народов антинаучными измышлениями о «неравноценности» различных рас и наций, о цивилизаторской миссии «высших» рас и наций по отношению к «низшим» и т. д. Особенно усердствуют в этом отношении современные американские экономисты, которые, идя по стопам германских фашистов, стремятся навязать всем человеконенавистническую идею о «превосходстве» наций, говорящих на английском языке, над всеми другими народами и проповедуют бредовые планы установления мирового господства США.

Оборотной стороной расовой теории является буржуазный космополитизм, отрицающий принцип равноправия наций и проповедующий необходимость уничтожения государственных границ. Национальный суверенитет, самостоятельность народов буржуазные космополиты объявляют устаревшим понятием, а существование национальных государств провозглашают в качестве основной причины всех социальных бедствий современного буржуазного общества — милитаризма, войн, безработицы, бедности людей и т. д. Затуманивая глубокие противоречия между различными странами в лагере империализма, они противопоставляют принципу национального суверенитета космополитическую идею «мирового государства», руководящую роль в котором они неизменно отводят США. Ту же цель ликвидации национального суверенитета европейских народов и полное подчинение их господству империалистов США преследует усиленная пропаганда идеи «объединённой Европы», «Соединённых Штатов Европы». Проповедь космополитизма ставит задачей идейно разоружить народы, сломить их волю к сопротивлению посягательствам американского империализма. Тем же интересам захватнической политики американского империализма служат выдвигаемые буржуазными экономистами требования «открытых дверей», «равных возможностей» в области мировой торговли, «свободного доступа» к мировым источникам сырья.

занятой теорией «американской исключительности». Проповедники этой антинаучной теории, затушевывая обвинение и бесправие трудящихся масс, грубо фальсифицируя данные о заработной плате американских рабочих и доходах трудящихся фермеров, пытаются изобразить США страной «свободного капитализма», якобы свободной от классовых противоречий.

Многие буржуазные экономисты США выступают с прямой пропагандой новой мировой войны. Они объявляют войну естественным и вечным явлением общественной жизни, внушая лживую мысль о невозможности мирного сосуществования стран капиталистического лагеря и стран социалистического лагеря. Исходя из утверждений Кейнса о необходимости искусственного форсирования государством рыночного спроса для поддержания высокой конъюнктуры, эти экономисты провозглашают гонку вооружений и войну как средство уменьшения безработицы, предотвращения кризисов перепроизводства и обеспечения экономического процветания. Лицемерно объявляя милитаризацию хозяйства выгодной для всех классов общества, они требуют всемерного увеличения военных заказов за счёт увеличения налогов на трудящихся, денежной эмиссии и займов.

В целях оправдания империалистической агрессии и подготовки новой мировой войны в буржуазной литературе широко пропагандируется давно разоблачённая теория Мальтуса. Для современного мальтузианства характерно сочетание реакционных идей Мальтуса с расовой теорией. Мальтузианцы США и других буржуазных стран утверждают, будто бы земной шар перенаселён в результате «чрезмерного размножения» людей, в чём и кроется коренная причина голода и всех иных бедствий трудящихся масс. Под предлогом мнимого перенаселения они требуют резкого сокращения численности населения, особенно колониальных и зависимых стран, народы которых ведут освободительную борьбу против империализма. Современные мальтузианцы выступают с требованиями законодательного ограничения рождаемости в среде трудящихся, широкого проведения насильственной стерилизации; они призывают вести опустошительные войны с применением атомных бомб и других средств массового истребления людей, восхваляют голод и эпидемия. Современное мальтузианство является идеологией воиствующей империалистической реакции.

Все эти утверждения апологетов капитализма служат ярким свидетельством полного банкротства современной буржуазной политической экономии, её всё большей фашизации. В действительности ни бешеная гонка вооружений, ни развязывание новой войны не могут спасти капитализм, а лишь обостряют присущие ему антагонистические противоречия и приближают его неизбежную гибель.

Экономические теории оппортунистов II Интернационала и современных правых социалистов. В области теории империализма, как и по другим вопросам политической экономии, оппортунисты II Интернационала и современные правые социалисты повторяют антинаучные вымыслы буржуазных учёных. Выполняя роль агентов империалистической буржуазии в рабочем движении, они защищают монополии, проповедуют классовый мир рабочих с буржуазией, активно поддерживают реакционную внутреннюю и агрессивную внешнюю политику империализма.

Ленин указывал, что *«оппортунисты объективно представляют на себе часть мелкой буржуазии и некоторых слоёв рабочего класса, подкупленную на средства империалистской сверхприбыли, превращённую в сторожевых псов капитализма, в развратителей рабочего движения»*¹.

К. Каутский (1854—1938) в целях замазывания глубоких противоречий монополистического капитализма трактовал империализм лишь как особый вид политики, а именно — как стремление высоко развитых промышленных стран подчинить себе аграрные области. Эта теория сеяла иллюзии о возможности иной, незахватнической политики в условиях монополистического капитализма. В годы первой мировой войны Каутский выступил с антимарксист-

¹ В. И. Ленин, Империализм и раскол социализма, Сочинения т. 23, изд. 4, стр. 99.

ской теорией империализма (сверхимпериализма), утверждая, будто бы при империализме возможен мирный способ между капиталистами разных стран, устраняющий войны и кладущий начало организованному мировому хозяйству. Эта реакционная теория приукрашивала империализм и разоружила рабочий класс в угоду буржуазии, с ее иллюзии о возможности мирного и бескризисного развития капитализма. Этой же цели служила и проповедовавшаяся Каутским вульгарная теория производительных сил, согласно которой социализм является будто бы механическим результатом развития производительных сил общества без классовой борьбы и революции. После Великой Октябрьской социалистической революции в СССР, положившей начало мировой пролетарской революции, Каутский стал на путь открытой борьбы против первой в мире диктатуры пролетариата и призывал к интервенции против СССР.

Р. Гильфердинг (1877—1941) в работе «Финансовый капитал» (1910 г.), посвященной изучению «новой фазы капитализма», затуманивал решающую роль монополий в современном капитализме и обострение всех его противоречий, игнорировал важнейшие черты империализма — паразитизм и загнивание капитализма, раздел мира и борьбу за его передел. В годы временной, частичной стабилизации капитализма Гильфердинг утверждал вслед за буржуазными экономистами, будто бы наступила эра «организованного капитализма», когда благодаря деятельности монополий капитализм уничтожает конкуренцию, анархию производства, кризисы и идет по пути непрерывного процветания.

Приукрашивание империализма Каутским, Гильфердингом и другими реформистскими теоретиками социал-демократии неразрывно связано с их контрреволюционной проповедью «мирного вращающегося капитализма в социализм», направленной к отвращению рабочего класса от задач революционной борьбы за социализм, к подчинению рабочего движения интересам империалистической буржуазии. Этой цели служила в частности распространявшаяся социалистическими лидерами в период между двумя мировыми войнами апологетическая теория «хозяйственной демократии». Согласно этой теории рабочие, выступая в роли представителей профессиональных союзов в заводоуправлениях и других органах, якобы принимают равноправное участие в управлении хозяйством и постепенно становятся хозяевами производства. Своей политикой предательства интересов рабочего класса социал-демократы II Интернационала расчистили путь фашизму в Германии и в некоторых других странах.

В России антиямарксистские, каутскианские взгляды по вопросам теории империализма распространяли злейшие враги социализма — меньшевики, Троцкий, Бухарин и другие. Своими апологетическими теориями «чистого империализма», «организованного капитализма» и т. д. они стремились замазать обостряющиеся противоречия монополистического капитализма. Отрицая закон неравномерности развития капитализма в эпоху империализма, они пытались отравить сознание рабочего класса ядом левверия в возможность победы социализма в одной стране.

В период после второй мировой войны усердными защитниками империализма выступают английские лейбористы *К. Эттли*, *М. Филлипс*, правые социалисты *Л. Блюм* (1872—1950), *Ги-Молле* (Франция), *К. Реннер* (1870—1950), *А. Шерф* (Австрия), *Сарагат* (Италия) и другие. Стараясь примирить трудящихся с империализмом, внушить рабочему классу веру в возможность улучшения его положения при капитализме, английские лейбористы, а также *Л. Блюм*, *К. Реннер* и другие правые социалисты сочинили теорию «демократического социализма», являющуюся разновидностью теории мирного вращающегося капитализма в социализм.

Проповедники теории «демократического социализма» утверждают, будто бы в Англии, в США, во Франции и в других капиталистических странах теперь уже не существует эксплуатации и противоположности классовых интересов пролетариата и буржуазии. Империалистическое государство объявляется правыми социалистами надклассовой организацией, а всякое предприятие, составляющее собственность этого государства, демагогически

провозглашается «социалистическим» предприятием. Экономике капиталистических стран, где господствуют монополии, в наряду с ними имеются государственно-капиталистические предприятия, правые социалисты называют «смешанной экономикой», в которой капитализм якобы «совмещается», «сливается» с социализмом. Лейбористы объявили проведённую в бытность их у власти после второй мировой войны национализацию Английского банка, железных дорог и некоторых отраслей промышленности торжеством «демократического социализма». В действительности же лейбористская национализация была буржуазной мерой, не изменившей экономической природы национализированных предприятий как предприятий капиталистических. Подлинными хозяевами в Англии продолжали оставаться империалистическая буржуазия и крупные землевладельцы — лендлорды. Владельцы национализированных предприятий, прежде являвшихся убыточными, получили щедрую компенсацию и высокий гарантированный доход, а рабочие, занятых в национализированных отраслях, заставляют работать ещё интенсивнее, при низком уровне заработной платы. Теория «демократического социализма» служит ширмой, прикрывающей растущее угнетение трудящихся масс государственно-монополистическим капитализмом, представляющим собой высшую ступень господства финансовой олигархии.

Проповедуя «классовый мир» в капиталистическом обществе, правые социалисты в то же время деятельно помогают буржуазии осуществлять широкое наступление на жизненный уровень трудящихся масс, душить рабочее движение в метрополиях и национально-освободительное движение в колониях и зависимых странах. Вслед за буржуазными экономистами они пропагандируют человеконенавистническую расовую теорию, буржуазный космополитизм, мультузианство.

Правые социалисты выступают не только в роли агентов буржуазии своих стран, но и как зенгты американского империализма. Предавая интересы народов своих стран, правые социалисты борются против принципа национальной независимости и равноправия народов, активно поддерживают Северо-атлантический и другие агрессивные блоки, сколоченные американскими империалистами в целях подготовки новой мировой войны, поддерживают авантюристическую политику возрождения германского и японского милитаризма. Правые социалисты, являясь злейшими врагами рабочего класса и социализма, ведут ожесточённую борьбу против Советского Союза и стран народной демократии, против прогрессивных сил рабочего движения в своих странах, против лагеря мира, демократии и социализма на международном арене. Подрывая единство рабочего класса, обманывая трудящиеся массы «социалистическими» фразами и отвлекая их от революционной борьбы, правые социалисты выполняют роль главной социальной опоры буржуазии.

Последовательная борьба против реакционных «теорий» буржуазных экономистов и правых социалистов ведётся коммунистическими, рабочими партиями, которые руководствуются в своей деятельности теорией марксизма-ленинизма.

В борьбе за национальную независимость своего народа, за мир, против поджигателей новой войны всё более активное участие принимает прогрессивная часть интеллигенции, включая и ряд учёных-экономистов.

Создание В. И. Лениным и И. В. Сталиным учения об империализме в общем кризисе капитализма. Маркс и Энгельс, жившие в эпоху домонополистического капитализма, естественно, не могли дать анализа империализма. Великая заслуга марксистского исследования монополистической стадии капитализма принадлежит В. И. Ленину и И. В. Сталину.

Опираясь на основные положения «Кпитала» и обобщая новые явления в экономике капиталистических стран, Ленин первым из марксистов дал научный анализ империализма, как последней фазы капитализма, как эпохи войн и пролетарских революций. Этот анализ содержится в его классическом труде «Империализм, как высшая стадия капитализма» (1916 г.) и в других работах периода первой мировой войны: «Социализм и война», «О лозунге Соединённых Штатов Европы», «О карикатуре на марксизм и об империализме».

стическом «экономизме», «Империализм и раскол социализма», «Военная программа пролетарской революции».

Ленинская теория империализма исходит из того, что самую глубокую основу империализма, его экономическую сущность составляет господство монополий, что империализм есть монополистический капитализм. Ленин подтвердил всестороннему исследованию главные экономические черты империализма и конкретные формы господства монополий. Характеризуя империализм как новую, высшую стадию капитализма, он показал, что империализм есть паразитический, загнивающий и умирающий капитализм. Ленинская теория империализма вскрывает противоречия капитализма на монополистической стадии его развития — противоречия между трудом и капиталом, между метрополиями и колониями, между империалистическими странами. Она показывает неизбежность империалистических войн за новый передел мира. Обострение и углубление всех этих противоречий доходит до крайних пределов, за которыми начинается революция. Ленин определил историческое место империализма, как келуна социалистической революции.

Ленин разработал вопрос о государственно-монополистическом капитализме, о подчинении аппарата буржуазного государства монополиям. Он показал, что государственно-монополистический капитализм означает высшую форму капиталистического обобществления производства и материальную подготовку социализма с одной стороны, всемерное усиление эксплуатации рабочего класса и всех трудящихся масс — с другой стороны.

Ленин открыл закон *неравномерности* экономического и политического развития капитализма при империализме. Исходя из этого закона, он создал теорию о возможности победы социализма первоначально в нескольких странах или даже в одной, отдельно взятой стране и невозможности одновременной победы социализма во всех странах. Ленин обосновал огромную роль крестьянства как союзника пролетариата в революции, возможность и необходимость соединения пролетарского движения в развитых странах и национально-освободительного движения в колониях в общий фронт борьбы против общего врага — империализма. Таким образом, Ленин создал новую, законченную теорию социалистической революции.

Ленин разрабатывал теорию империализма в непримиримой борьбе против буржуазных экономистов и оппортунистов II Интернационала. Он вскрыл полную теоретическую несостоятельность и политическую вредность антимарксистской теории «ультраимпериализма» Каутского и её разновидностей, представленных Троцким и Бухариным, показал глубокую связь оппортунизма с империализмом и разоблачил политическую роль оппортунистов как агентов буржуазии в рабочем движении. Ленин нанёс сокрушительный удар по апологетической трактовке оппортунистами государственно-монополистического капитализма, который они пытались выдать за «социализм». Труды Ленина, направленные против оппортунизма, имеют огромное значение для революционного движения, так как без разоблачения идейно-политического содержания оппортунизма и его предательской роли в рабочем движении не может быть настоящей борьбы против империализма.

И. В. Сталин отстоял ленинскую теорию империализма от нападков врагов ленинизма, обогатил её на основе обобщения нового опыта мирового общественного развития. В своих работах: «Об основах ленинизма» (1924 г.), «К вопросам ленинизма» (1926 г.), «История Всесоюзной Коммунистической партии (большевиков)» (1938 г.), «Экономические проблемы социализма в СССР» (1952 г.) и других он развил ленинские положения об экономической сущности империализма и о его противоречиях. Сталин открыл *основной экономический закон* современного капитализма. В сталинских произведениях дана дальнейшая разработка закона неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран при империализме.

Огромное значение для судеб социализма в СССР, для дела международного рабочего движения имели защита и дальнейшая разработка Сталиным ленинской теории о возможности победы социализма в одной стране. Вооружённая этой теорией, Коммунистическая партия Советского Союза разгромила контрреволюционный троцкизм и правых реставраторов капитализма,

борющихся против социализма. В сталинских проведённых всесторонне развито ленинское учение о союзниках пролетариата в эпоху империализма, о роли крестьянства и о значении национально-освободительного движения в колониях для победы социалистической революции.

Сталин создал учение об общем кризисе капитализма, являющееся прямым продолжением и развитием ленинской теории империализма. Разоблачая прислужников буржуазии, воспевающих капиталистическую систему хозяйства, он доказал, что современный капитализм находится в состоянии общего всестороннего кризиса, охватывающего как экономику, так и политику. Наиболее ярким выражением общего кризиса капитализма является всемирно-историческая победа Великой Октябрьской социалистической революции в СССР и раскол мира на две системы — капиталистическую и социалистическую. Составной частью общего кризиса капитализма является кризис колониальной системы империализма.

В сталинских работах освещены сущность и значение новых, обусловленных общим кризисом капитализма явлений в экономике буржуазных стран — крайнего обострения проблемы рынка, хронической недогрузки предприятий и постоянной массовой безработицы. Развивая марксистскую теорию кризисов, Сталин дал анализ изменений в характере капиталистического цикла в экономических кризисов в современную эпоху. Он показал бесплодность попыток буржуазного государства бороться с кризисом, несостоятельность утверждений о возможности планового ведения хозяйства при капитализме.

В период частичной стабилизации капитализма, когда буржуазные экономисты, оппортунисты II Интернационала, троцкисты и бухаринцы провозглашали наступление «организованного капитализма», эры «процветания» капитализма, И. В. Сталин разбил эти теории и показал, что стабилизация капитализма является временной, гнилой, непрочной, что из неё вырастает самый глубокий и самый острый кризис мирового капитализма, чреватый новыми империалистическими войнами. Жизнь полностью подтвердила правильность сталинского научного предвидения. В трудах Сталина разоблачены глубоко реакционная и агрессивная сущность фашизма и предательская роль современных правых социалстов.

Сталин раскрыл природу и характер двух кризисов капиталистической системы мирового хозяйства, приведших к двум мировым войнам, и показал, что эти два кризиса являются двумя этапами общего кризиса капитализма. В работах И. В. Сталина дан анализ экономических и политических условий, вызвавших вторую мировую войну, а также её результатов и экономических последствий, к числу которых относятся прежде всего распад единого всеохватывающего мирового рынка и образование двух противостоящих друг другу параллельных мировых рынков, что определило дальнейшее углубление общего кризиса мировой капиталистической системы. Разоблачая поджигателей новой мировой войны, Сталин выяснил причины дальнейшего роста противоречий капиталистической экономики в результате её милитаризации, показал рост сил лагеря демократии и социализма и ослабление империалистического лагеря.

Учение В. И. Ленина и И. В. Сталина об империализме и общем кризисе капитализма имеет всемирно-историческое значение. Оно является могучим оружием в борьбе рабочего класса и всех трудящихся за мир, демократию, социализм.

РАЗДЕЛ ТРЕТИЙ

СОЦИАЛИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

А. Переходный период от капитализма к социализму

ГЛАВА XXII

ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА ОТ КАПИТАЛИЗМА К СОЦИАЛИЗМУ

Пролетарская революция и необходимость переходного периода от капитализма к социализму. Весь ход развития капиталистического способа производства и классовой борьбы в буржуазном обществе неизбежно ведёт к революционной замене капитализма социализмом. Как было показано выше, капитализм придал производству общественный характер, несовместимый с частной капиталистической собственностью и требующий общественной собственности на средства производства. В эпоху империализма конфликт между выросшими производительными силами и буржуазными производственными отношениями, ставшими оковами для этих производительных сил, достигает небывалой остроты. Закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил требует ликвидации старых, буржуазных производственных отношений и создания новых, социалистических производственных отношений. Отсюда вытекает объективная необходимость пролетарской, социалистической революции.

Ввиду противоположности основ буржуазного и социалистического обществ, антагонизма интересов труда и капитала мирное «врастание» капитализма в социализм, проповедуемое оппортунистами, невозможно. Переход от капитализма к социализму может быть осуществлён лишь посредством пролетарской революции и диктатуры пролетариата. Пролетариат в силу своего экономического положения является единственным классом, способным объединить вокруг себя всех трудящихся для свержения капитализма и победы социализма.

Пролетарская революция принципиально отличается от всех предшествовавших ей революций. При переходе от рабовладельческого строя к феодальному и от феодального к капиталистическому одна форма частной собственности заменялась другой формой

частной собственности, власть одних эксплуататоров сменялась властью других эксплуататоров. Поскольку у всех способов производства, основанных на эксплуатации, имелась одна и та же основа — частная собственность на средства производства, — новый экономический уклад постепенно созрел в недрах старого способа производства. Так, буржуазная революция начинается обычно при наличии более или менее готовых форм капиталистического уклада, выросших и созревших ещё в недрах феодализма. Основная задача буржуазной революции сводится к захвату власти буржуазией с тем, чтобы привести эту власть в соответствие с наличной капиталистической экономикой. Буржуазная революция обычно завершается захватом власти.

Пролетарская революция направлена на ликвидацию частной собственности на средства производства и всякой эксплуатации человека человеком. Она не застаёт каких-либо готовых зачатков социалистического хозяйства. Социалистический уклад, основанный на общественной собственности на средства производства, не может вырасти в недрах буржуазного общества, основанного на частной собственности. Главная задача пролетарской революции состоит в том, чтобы, установив власть пролетариата, построить новую, социалистическую экономику. Захват власти рабочим классом является лишь началом пролетарской революции, причём власть используется как рычаг для перестройки старой экономики и организации новой.

Ввиду этого смена капиталистического строя социалистическим требует в каждой стране особого *переходного периода*, охватывающего целую историческую эпоху. «Между капиталистическим и коммунистическим обществом лежит период революционного превращения первого во второе. Этому периоду соответствует и политический переходный период, и государство этого периода не может быть не чем иным, кроме как *революционной диктатурой пролетариата*»¹. Переходный период от капитализма к социализму начинается с победы пролетарской революции и завершается построением социализма — первой фазы коммунистического общества. В течение переходного периода в стране пролетарской революции ликвидируется старый, капиталистический базис и создаётся новый, социалистический базис, обеспечивается развитие производительных сил, необходимое для победы социализма. В переходный период пролетариат должен закалить себя как силу, способную управлять страной и перевоспитать мелкобуржуазные массы в духе социализма.

Опираясь на положения Маркса и Энгельса, Ленин и Сталин создали целостное учение о переходном периоде от капитализма

¹ К. Маркс, Критика Готской программы, К. Маркс, Ф. Энгельс, Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 23.

к социализму и диктатуре пролетариата, вооружили рабочий класс всего мира научным знанием путей построения социализма.

Пролетарская революция победила прежде всего в России. Россия имела достаточный для победы пролетарской революции уровень развития капитализма. При этом Россия оказалась узловым пунктом всех противоречий империализма, что резко усилило процесс революционизирования пролетариата и сплочения вокруг него крестьянских масс. В октябре 1917 г. пролетариат России во главе с Коммунистической партией, вооруженный ленинско-сталинским учением о возможности победы социализма в одной стране, в союзе с крестьянской беднотой свергнул власть капиталистов и помещиков и установил свою диктатуру. Великая Октябрьская социалистическая революция впервые в истории человечества проложила путь к социализму, показала пример того, чем должна быть в основном пролетарская революция в любой стране.

Диктатура пролетариата как орудие построения социалистической экономики. Без диктатуры пролетариата как политической надстройки невозможно экономическое освобождение трудящихся, невозможен переход от капиталистического к социалистическому способу производства. Поскольку задачей пролетарской революции является ликвидация всякой эксплуатации, она не может обойтись без слома старой государственной машины, рассчитанной на подавление трудящихся масс. Пролетарская революция рождает *государство нового типа* — диктатуру пролетариата. *Диктатура пролетариата* есть государственное руководство обществом, осуществляемое рабочим классом. Государство во всех его предыдущих формах подавляло эксплуатируемое большинство в интересах эксплуататорского меньшинства. Диктатура пролетариата подавляет эксплуататорское меньшинство в интересах трудящегося большинства.

Диктатура пролетариата является подлинной демократией; она выражает кровные интересы трудящихся и впервые в истории делает трудящихся хозяевами своей страны. Если буржуазные революции, упрочивая новый вид эксплуатации, не могут сплотить вокруг буржуазии на сколько-нибудь длительный период трудящиеся и эксплуатируемые массы, то пролетарская революция, ликвидирующая всякую эксплуатацию, может и должна связать эти массы с пролетариатом в длительный союз. Союз рабочего класса с крестьянством под руководством рабочего класса, направленный против эксплуататорских классов, есть высший принцип диктатуры пролетариата. Без этого союза невозможно упрочение власти пролетариата и построение социалистической экономики.

Диктатура пролетариата является продолжением классовой борьбы пролетариата в новых условиях и в новых формах против эксплуататоров внутри страны и против враждебных действий капиталистического окружения.

В соответствии с задачами построения социализма диктатура пролетариата имеет три основные стороны. Она означает использование власти пролетариатом, во-первых, для подавления эксплуататоров, для обороны страны, для упрочения связей с пролетариями других стран; во-вторых, для окончательного отрыва трудящихся и эксплуатируемых масс от буржуазии, для упрочения союза пролетариата с этими массами, для вовлечения этих масс в дело социалистического строительства; в-третьих, для построения нового, социалистического общества.

Диктатура пролетариата как политическая надстройка порождается новой назревшей экономической потребностью общества в переходе от капитализма к социализму. Но, появившись на свет, диктатура пролетариата как орудие построения социализма сама становится величайшей силой. Она активно содействует своему социалистическому базису оформиться и укрепиться, помогает новому строю доконать и ликвидировать старый базис. Социалистические формы хозяйства, будучи основаны на общественной собственности, не могут возникнуть и развиваться стихийно, в порядке самотёка. Они возникают и развиваются посредством планомерной деятельности пролетарского государства. Пролетарское государство может выполнить свою задачу создания нового базиса, новой, социалистической экономики лишь благодаря тому, что оно опирается на объективный экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил и на новые экономические законы, возникающие на основе развития социалистических производственных отношений. Диктатура пролетариата обеспечивает создание более высокого, по сравнению с капитализмом, типа общественной организации труда. В этом заключается главный источник силы социалистического строя и его победы над капиталистическим строем.

Формы диктатуры пролетариата могут быть различны. «Переход от капитализма к коммунизму, конечно, не может не дать громадного обилия и разнообразия политических форм, но сущность будет при этом неизбежно одна: *диктатура пролетариата*»¹. Это основное положение марксизма-ленинизма целиком подтверждено как историческим опытом СССР, где установилась открытая Лениным форма диктатуры пролетариата — Советская власть, так и последующим историческим опытом стран Центральной и Юго-Восточной Европы, где диктатура пролетариата существует в форме народной демократии.

Руководство всем процессом планомерного строительства социалистического способа производства принадлежит в странах диктатуры пролетариата коммунистическим (рабочим) партиям,

¹ В. И. Ленин, Государство и революция, Сочинения, т. 25, изд. 4, стр. 385.

вооружённым теорией марксизма-ленинизма, — знающим законов экономического развития общества.

Социалистическая национализация средств производства. Развитие капитализма сделало экономически необходимым и возможным социалистическое обобществление крупной машинной промышленности, механизированного транспорта и т. д., то-есть отраслей, в которых сосредоточены основные средства производства. Ввиду этого экономическое преобразование страны начинается с национализации крупного капиталистического производства. Вслед за свержением политической власти буржуазии пролетарское государство лишает капиталистов господствующего положения в экономике путём их экспроприации, то-есть социалистической национализации основных средств производства. **Социалистическая национализация средств производства** есть революционное изъятие пролетарской властью собственности эксплуататорских классов и превращение её в государственную, социалистическую собственность — всенародное достояние. Социалистическая национализация устраняет основное противоречие капитализма — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения в промышленности. «Производительные силы нашей страны, особенно в промышленности, — указывал И. В. Сталин, характеризуя социалистическую революцию в России, — имели общественный характер, форма же собственности была частная, капиталистическая. Опираясь на экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил, Советская власть обобществила средства производства, сделала их собственностью всего народа и тем уничтожила систему эксплуатации, создала социалистические формы хозяйства. Не будь этого закона и не опираясь на него, Советская власть не смогла бы выполнить своей задачи»¹.

Социалистическая национализация крупной промышленности, представляющей собой ведущую отрасль народного хозяйства, является основой всего социалистического строительства. Наряду с этим происходит национализация банков, железнодорожного транспорта, торгового флота и средств связи, крупных предприятий внутренней торговли, а также национализация внешней торговли.

Социалистическая национализация, во-первых, лишает капиталистов средств производства и тем самым уничтожает экономическое господство буржуазии в стране; во-вторых, подводит экономическую базу под диктатуру пролетариата, передавая в руки трудящихся *командные высоты народного хозяйства*, то-есть ведущие отрасли экономики. В этих отраслях устанавливается

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 7.

осуществления собственности на средства производства как основа социалистических производственных отношений.

Исходя из насущной необходимости ликвидации пережитков крепостничества, давно изжившего себя помещичьего землевладения, пролетарское государство осуществляет немедленную *конфискацию земель* крупных землевладельцев и их хозяйств с живым и мёртвым инвентарём. Преобладающая часть конфискованных земель передаётся трудовому крестьянству. На некоторой, меньшей части конфискованных земель организуются крупные государственные сельскохозяйственные предприятия.

Одним из условий построения социализма является *национализация земли*, то-есть ликвидация частной собственности на землю и передача земли в государственную собственность. Вопрос о способах и сроках проведения национализации *всей* земли решается пролетарской властью в зависимости от конкретных условий каждой страны. В России, где у крестьян традиции частной собственности на землю были относительно слабее, Советская власть в соответствии с требованиями крестьянских масс провела уже в самом начале революции национализацию всей земли, тем самым отпала абсолютная рента. Советское крестьянство впервые в истории получило землю из рук пролетарской революции в бесплатное пользование. В тех странах, где мелкокрестьянская частная собственность на землю существует длительное время и где поэтому у крестьян сильнее традиции частной собственности на землю, рабочий класс, вставший у власти, не проводит в начале революции полной отмены частной собственности на землю, то-есть не осуществляет национализации всей земли. В этих странах национализируется только часть земель, конфискованных у крупных землевладельцев, которая образует государственный фонд; большая же часть конфискованных земель поступает в частную собственность крестьян. Вопрос о национализации всей земли практически разрешается в ходе социалистического переустройства сельского хозяйства.

Великая Октябрьская социалистическая революция, сломав государственный аппарат буржуазии, уже в первые месяцы национализировала, безвозмездно отобрала у помещиков и крупных капиталистов средства производства и другие богатства.

26 октября (8 ноября) 1917 г. был издан *декрет о земле*. Земли, находившиеся в руках помещиков, буржуазии, царской семьи, церкви и монастырей, были конфискованы, отчуждены без выкупа. Право частной собственности на землю было отменено навсегда. Вся земля вместе с её недрами, лесами и водами стала государственной собственностью (всенародным достоянием). Была запрещена купля-продажа земли. Крестьянство получило в безвозмездное пользование свыше 150 миллионов десятин новых земель, кроме тех земель, которыми оно пользовалось до революции, и освободилось от арендных платежей помещикам, а также от расходов на покупку земли всего в сумме свыше 700 миллионов рублей золотом ежегодно. Национализация земли явилась основой ликвидации класса помещиков. Она означала полное искоренение остатков крепостничества. Таким образом, социалистическая революция мимо-

ходом разрознила до конца задачи буржуазно-демократической революции. Национализация земли сама по себе ещё не создавала в деревне социалистических производственных отношений, поскольку на земле, ставшей всенародной собственностью, продолжало вестись частное хозяйство. Но она имела большое значение для социалистического строительства. Национализация земли усилила экономическую базу диктатуры пролетариата, улучшила экономическое положение трудящихся крестьян. Она облегчила в дальнейшем переход крестьянства на путь социалистического развития.

В качестве переходной меры к широкой национализации капиталистических предприятий и для известного регулирования их деятельности Советская власть ввела *рабочий контроль*, то есть контроль со стороны коллективов работников этих предприятий над производством, торговлей и финансами. В декабре 1917 г. была проведена *национализация банков*. Социалистическая национализация банков лишила буржуазию основного нерва её хозяйственной жизни, одного из важнейших рычагов её экономического господства, и передала в руки пролетарского государства централизованный и разветвлённый хозяйственный аппарат, который после его революционной перedelки был использован для строительства социализма. Советская власть аннулировала все займы, полученные царским и Временным правительствами как у иностранных, так и у отечественных капиталистов. Внешняя торговля была объявлена государственной монополией, ввоз из-за границы и вывоз за границу товаров изъяты из рук частных лиц и переданы государственным органам. Введённая Советской властью *монополия внешней торговли* явилась барьером, надёжно оградившим страну от экономической агрессии империалистов, стремившихся закабалить её, превратить в свою колонию. Всеяродным достоянием стали *железные дороги* и средства связи, морской и крупный речной торговый флот. Советская власть всё шире проводила *национализацию промышленных предприятий* путём их конфискации, без выкупа. В июне 1918 г. была объявлена национализация крупных предприятий всех отраслей промышленности.

Национализация крупной промышленности, банков, транспорта, внешней торговли означала, что Советская власть сломала экономическую мощь буржуазии и овладела командными высотами народного хозяйства.

На национализированных предприятиях капиталистические производственные отношения сменялись социалистическими. Средства производства, перейдя в общественную собственность, перестали быть капиталом. Была уничтожена эксплуатация человека человеком.

Преодолевая сопротивление буржуазии, вредительство и саботаж буржуазных специалистов и чиновников, в упорной борьбе с мелкобуржуазной стихией Советская власть приступила к налаживанию социалистического хозяйства. Внедрялась новая, социалистическая дисциплина труда. Среди рабочих постепенно зарождалось социалистическое соревнование. Прививались социалистические принципы управления производством, сочетающие единоначалие с творческой активностью масс. Началась организация общегосударственного учёта и контроля над производством и распределением продуктов.

Экономические уклады и классы в переходный период. В результате национализации крупной промышленности, транспорта, банков и т. д. возникает социалистический уклад экономики.

Наряду с социалистическим укладом, основанным на общественной собственности на средства производства, в переходный период неизбежно существуют уклады (то-есть формы хозяйства), унаследованные от прошлого и основанные на частной собственности на средства производства. В переходный период в СССР имелись следующие пять экономических укладов: 1) патриархальное хозяйство, 2) мелкое товарное производство, 3) частнохозяйственный капитализм, 4) государственный капитализм, 5) социалистический уклад.

Патриархальное мелкокрестьянское хозяйство, основанное на личном труде, было почти целиком натуральным хозяйством.

Мелкое товарное производство представляло собой хозяйство, основанное на личном труде и связанное в более или менее значительной степени с рынком. Это было преимущественно середняцкое крестьянское хозяйство, производившее главную массу товарного хлеба, а также хозяйство кустарей, не применявших наёмного труда. Мелкотоварный уклад в переходный период значительное время охватывал большинство населения страны.

Частнохозяйственный капитализм был представлен самым многочисленным из эксплуататорских классов — кулачеством, собственниками не национализированных, главным образом мелких и средних капиталистических промышленных предприятий, а также торговцами. В капиталистических предприятиях применялся наёмный труд, рабочая сила оставалась товаром, существовали отношения эксплуатации и прибавочная стоимость в её различных формах.

Государственный капитализм существовал главным образом в виде концессий, предоставленных Советской властью иностранным капиталистам, и в виде сдаваемых в аренду капиталистам некоторых принадлежащих государству предприятий. Государственный капитализм при диктатуре пролетариата существенно отличается от государственного капитализма при господстве буржуазии. При диктатуре пролетариата он является экономическим укладом, строго ограниченным пролетарской властью и используемым ею для социалистического строительства, для борьбы с частнохозяйственным капитализмом и мелкобуржуазной стихией. В экономике СССР государственный капитализм занимал весьма незначительное место.

Социалистический уклад включал, во-первых, находящиеся в руках Советского государства фабрики, заводы, транспорт, банки, совхозы, торговые и другие предприятия и, во-вторых, кооперацию — потребительскую, снабженческую, кредитную, производственную, в том числе высшую её форму — колхозы. Основой социалистического уклада явилась крупная машинная индустрия. Уже в начале переходного периода социалистический уклад стал играть ведущую роль в развитии всей экономики.

В социалистическом секторе экономики рабочая сила перестала

быть товаром, труд потерял характер наёмного труда и превратился в труд на себя, на своё государство. Отпала прибавочная стоимость. Социалистическая собственность на средства производства, объединяющая хозяйство, сделала необходимым и возможным постепенный переход к планированию работы национализированных предприятий в масштабе отраслей, а в дальнейшем и в масштабе всего государственного сектора в целом. В результате утверждения социалистической собственности на средства производства продукты, произведённые в государственных предприятиях, стали поступать не капиталистам, а государству, то-есть всему трудовому народу.

Основными формами общественного хозяйства в переходный период являются социализм, мелкое товарное производство, капитализм. Этим формам общественного хозяйства соответствуют классы: рабочий класс, мелкая буржуазия (особенно крестьянство), буржуазия. Главнейшие черты экономики, классовых взаимоотношений, а следовательно, и основ экономической политики диктатуры пролетариата в переходный период являются общими для всех стран, несмотря на имеющиеся в каждой стране особенности.

Положение классов в переходный период по сравнению с их положением при капитализме коренным образом изменяется.

Рабочий класс из угнетённого при капитализме класса стал господствующим классом, который держит в своих руках власть и владеет вместе со всеми трудящимися обобществлёнными государственными средствами производства. Материальное положение рабочего класса неуклонно улучшается, растёт его культурный уровень.

Трудящееся крестьянство получает от социалистического государства землю, освобождение от помещичьего ига, защиту от кулака, всестороннюю экономическую и культурную помощь. В результате Октябрьской революции и помощи Советской власти середняки и бедняки уже в 1926/27 г. произвели свыше 4 миллиардов пудов хлеба, в то время как до революции они производили в год 2,5 миллиарда пудов.

Крестьянское мелкотоварное производство неизбежно рождает капиталистические элементы; происходит классовое расслоение крестьянства на бедноту и кулаков. Но процесс дифференциации крестьянства в переходный период носит иной характер, чем при капитализме. В условиях капитализма в деревне растут беднота и кулачество, а среднее крестьянство сокращается, в своей массе оно разоряется и пополняет ряды бедноты и пролетариата. В переходный период в СССР до вступления основных масс крестьянства на путь социализма происходил рост числа и удельного веса середняков за счёт сокращения бедноты, часть которой поднималась до уровня середняков; в то же время кулачество росло в гораздо меньших размерах, чем при капитализме; середняк стал центральной фигурой земледелия.

Таблица Октябрьской революции, уже в 1918 г., среди крестьян преобладали середняки. Это произошло потому, что крестьяне получили бесплатно землю, часть помещичьего скота и инвентаря. В 1918 г. была проведена частичная экспроприация кулачества, у которого было отобрано и передано беднякам и середнякам 50 миллионов гектаров земель. В 1926/29 г. среди крестьянских дворов было: бедноты 35%, середняков 60%, кулаков — 4—5%.

Средняк двойственен по своей природе: как труженик он тяготеет к пролетариату, как мелкий собственник — к буржуазии. И буржуазия и пролетариат стремятся завоевать на свою сторону массы среднего крестьянства. При этом рабочий класс обращается к коренным интересам крестьянина как труженика, а буржуазия пытается использовать частнособственнические интересы крестьянина. Ленин учит, что рабочий класс, руководя крестьянством, должен всегда разграничивать в крестьянине две стороны — труженика и частного собственника.

Политика рабочего класса в отношении крестьянства в переходный период определяется ленинской формулой: прочный союз с середняком, опора на бедноту, непримиримая борьба с кулаком. В переходный период, особенно пока крестьянство базируется своё существование на частной собственности и мелкотоварном производстве, между рабочим классом и крестьянством имеются некоторые неантагонистические противоречия, например в отношении цен, налогов. Но эти противоречия не являются коренными. По коренным вопросам интересы рабочего класса и трудящихся масс крестьянства совпадают — оба класса кровно заинтересованы в ликвидации эксплуатации и в победе социализма. В этом состоит основа прочного союза двух дружественных классов — рабочего класса и крестьянства. Рабочий класс и крестьянство являются в переходный период основными классами.

Буржуазия с потерей власти и главных средств производства уже не является одним из основных классов общества. Крутые капиталисты и значительная часть средней городской буржуазии лишаются средств производства в начале переходного периода. Но после этого остаётся часть городской буржуазии, а также сельская буржуазия — кулачество. В течение ряда лет переходного периода буржуазия ещё сохраняет значительную силу. Это объясняется неизбежностью стихийного возникновения капиталистических элементов из мелкотоварного хозяйства, невозможностью сразу во всех отраслях экономики заменить капиталистическое хозяйство социалистическим. Буржуазия и после утраты своего господства сохраняет в той или иной степени денежные и материальные ресурсы, опирается на поддержку со стороны международного капитала.

Основным противоречием экономики переходного периода является противоречие между родившимся, но на первых порах ещё слабым социализмом, которому принадлежит будущее, и свергнутым, но вначале ещё сильным капитализмом, имеющим корни

в мелкотоварном хозяйстве и представляющим собой прошлое. Во всех областях экономической жизни в переходный период развёртывается борьба между социализмом и капитализмом по принципу «кто — кого». Между рабочим классом и основными массами крестьянства, с одной стороны, и буржуазией, с другой стороны, существуют антагонистические, непримиримые противоречия. В переходный период пролетарское государство проводит сначала политику ограничения и вытеснения капиталистических элементов, а в дальнейшем — политику их полной ликвидации. Для переходного периода закономерным является не затухание, а всё большее обострение классовой борьбы пролетариата, трудящихся масс против буржуазии, сопротивление которой усиливается по мере развёртывания социалистического строительства.

Военный коммунизм. Наличие в переходный период крестьянского хозяйства приводит к тому, что социализм неизбежно должен строиться с использованием рынка и денежного хозяйства. Ещё весной 1918 г. Советская власть стала налаживать обмен товарами с деревней путём купли-продажи. Началась подготовка денежной реформы. Но ввиду иностранной интервенции необходимо было всю экономику поставить на службу фронту в условиях чрезвычайной ограниченности материальных ресурсов. Интервенция резко усилила разорение страны, вызванное первой мировой войной. Советская власть не располагала промышленными товарами для обмена на продукты сельского хозяйства, количество которых также сильно сократилось. Заготавливать сельскохозяйственные продукты для армии и города методом купли-продажи было невозможно. Их нужно было получать помимо рынка, путём *продовольственной развёрстки*, то-есть изъятия государством у крестьян излишков продовольствия. Так объективные условия вынудили Советскую власть ввести политику, получившую название «военного коммунизма».

Военный коммунизм есть политика пролетарской диктатуры, навязанная военной обстановкой и интервенцией, рассчитанная на то, чтобы установить прямой продуктообмен между городом и деревней не через рынок, а помимо рынка и имеющая своей целью организовать такое распределение продуктов, которое бы могло обеспечить снабжение революционных армий на фронте и рабочих в тылу.

Продовольственная развёрстка вызывалась острейшей нуждой: необходимо было дать хлеб армии, спасти рабочие массы от голодной смерти. Ввиду отсутствия у государства товарных ресурсов была запрещена торговля основными продуктами, для того чтобы они не попадали к спекулянтам. Предметы потребления выдавались по карточкам по очень низким нормам. В распределении соблюдался классовый принцип: кроме того, размеры пайка зависели от тяжести работы и важности предприятия. Была введена всеобщая трудовая повинность. Буржуазия привлекалась к обязательному общественно-полезному труду. Условия войны потребовали, чтобы Советская власть взяла в свои руки не только крупную и среднюю промышленность, но и значительную часть мелкой. Ввиду ограниченности ресурсов в промышленности была введена

система жёсткого централизованного натурального снабжения, подчинённая задаче обслуживания фронта. Предприятия получали и сдавали продукцию по ордерам, без денежной оплаты и не имели какой-либо хозяйственной самостоятельности. Под влиянием империалистической и гражданской войн народное хозяйство СССР дошло до крайнего упадка. В 1920 г. по сравнению с 1913 г. выработка крупной промышленности упала почти в 7 раз, а продукция сельского хозяйства — примерно вдвое. На покрытие государственных расходов выпускались массы бумажных денег, которые быстро обесценивались.

Рабочие на предприятиях, как и бойцы Красной Армии на фронтах, проявляли героизм. В годы военного коммунизма возникли первые зачатки коммунистического труда в виде субботников. Рабочий класс приобрел опыт в управлении производством. В 1920 г. был разработан и утверждён план электрификации страны — *план Гозларо* (сокращённое название Государственной комиссии по электрификации России). Это был первый в истории человечества перспективный план развития народного хозяйства, единый хозяйственный план, рассчитанный на создание производственно-технической базы социализма в течение 10—15 лет.

В обстановке иностранной интервенции и гражданской войны сложился и укрепился *военно-политический* союз между рабочим классом и крестьянством. Он имел целью объединить усилия рабочих и крестьян, для того чтобы отразить натиск чужеземных захватчиков и белогвардейцев, отстоять Родину, Советскую власть. Советская власть дала крестьянству землю и защиту от помещика и кулака; крестьянство давало рабочему классу продовольствие по продразвёрстке — такова была основа военно-политического союза рабочих и крестьян при военном коммунизме.

Военный коммунизм был неизбежен в определённых исторических условиях войны и хозяйственной разрухи. Но военный коммунизм с продразвёрсткой и запрещением торговли лишает крестьян материальной заинтересованности в производстве продуктов; он несовместим с экономической смычкой города и деревни. Поэтому военный коммунизм не может быть политикой построения социализма и не является обязательной фазой пролетарской революции. При отсутствии интервенции и хозяйственной разрухи, вызванной длительной войной, диктатура пролетариата обходится без военного коммунизма. Это подтверждено опытом европейских стран народной демократии.

Покончив с иностранной интервенцией и гражданской войной, Советская власть весной 1921 г. перешла к новой экономической политике (сокращённо *нэп*), названной так в отличие от политики военного коммунизма. Начала *нэпа* были изложены Лениным ещё весной 1918 г., но их проведение в жизнь было прервано интервенцией. Лишь через три года Советская власть получила возможность вернуться к этой политике.

Основы новой экономической политики. Для победы социалистического уклада над капиталистическим, для построения социалистического общества необходимы мощное развитие социалистической государственной промышленности и перевод мелкого частного крестьянского хозяйства на рельсы крупного коллективного производства. Это невозможно без экономических связей

Из характера крестьянского хозяйства как товарного производства следует, что единственно приемлемой для крестьян формой экономических связей с городом является обмен через куплю-продажу. Таким образом, в переходный период торговая смычка между государственной промышленностью и мелкокрестьянским хозяйством является экономической необходимостью.

Всем этим определяется неизбежность новой экономической политики. Основные принципы новой экономической политики и пути её осуществления были разработаны Лениным и Сталиным.

Новая экономическая политика есть политика построения социализма в порядке использования рынка и денежного хозяйства; она рассчитана на допущение капитализма при наличии командных высот в руках пролетарского государства, на борьбу элементов социалистических и капиталистических, на победу социалистических элементов над капиталистическими, на ликвидацию эксплуататорских классов и создание экономической базы социализма. НЭП представляет собой единственный путь, ведущий в переходный период к подъёму государственной промышленности, к ликвидации капиталистического хозяйства. Только нэп обеспечивает экономический союз рабочего класса с крестьянством, необходимый для вовлечения крестьянских масс в социалистическое строительство.

В СССР с переходом к нэпу прежде всего встала задача восстановления хозяйства. Нужно было начать с создания хозяйственной заинтересованности трудящихся крестьян в быстром подъёме сельского хозяйства, чтобы обеспечить городское население продовольствием, а промышленность — сырьём. На этой основе предстояло двинуть вперёд государственную промышленность и тесно сомкнуть её с сельским хозяйством, вытесняя частный капитал; затем, накопив достаточные средства, создать мощную социалистическую индустрию и развернуть решительное наступление на капиталистические элементы, чтобы искоренить остаток капитализма в стране.

Торговля явилась основным звеном, за которое необходимо было ухватиться, чтобы вытащить всю цепь хозяйственного строительства. Окончание войны позволило заменить продовольственную развёрстку *продовольственным налогом*. Продналог, сумма которого устанавливалась заранее, до весеннего сева, был по своим размерам меньше продразвёрстки и оставлял крестьянам излишки хлеба и других продуктов для свободной продажи на рынке, для обмена их на промышленные товары.

Необходимость товарного обращения между городом и деревней обусловила развитие товарных связей в самой промышленности и потребовала укрепления денежного хозяйства страны. Натуральное снабжение в промышленности было заменено системой купли-продажи, государственные предприятия были переведены на хозяйственный расчёт, стали всё в большей мере работать по

принципу социализма, с достижением известной рентабельности. Система снабжения населения по карточкам была заменена развёрнутой торговлей. В 1924 г. была завершена денежная реформа, обеспечившая стране устойчивую валюту.

Таким образом, в переходный период от капитализма к социализму неизбежно сохраняются и имеют существенное значение товарное производство, торговля и деньги, а следовательно, и закон стоимости. Однако благодаря обобществлению главных средств производства сфера товарного производства и закона стоимости ограничивается, а их роль становится принципиально иной, чем при капитализме.

Пролетарское государство использует торговлю, деньги для строительства социалистической экономики и ликвидации капитализма. За формой этих старых экономических категорий скрывается уже новое содержание. «Дело вовсе не в том, — говорит И. В. Сталин, — что торговля и денежная система являются методами «капиталистической экономики». Дело в том, что социалистические элементы нашего хозяйства, борясь с элементами капиталистическими, овладевают этими методами и оружием буржуазии для преодоления капиталистических элементов, что они с успехом используют их против капитализма, с успехом используют их для построения социалистического фундамента нашей экономики. Дело в том, стало быть, что, благодаря диалектике нашего развития, функции и назначение этих инструментов буржуазии меняются принципиально, коренным образом, меняются в пользу социализма, в ущерб капитализму»¹.

Поскольку социалистический сектор охватывал командные высоты в экономике, капиталистические формы хозяйства и законы их развития (основной экономический закон капитализма, закон конкуренции и анархии производства и др.) потеряли свою господствующую роль в народном хозяйстве страны. На базе новых экономических условий возникли и стали постепенно расширять сферу своего действия новые экономические законы, присущие социалистическим производственным отношениям.

С возникновением и развитием социалистического уклада начал постепенно складываться основной экономический закон социализма, определивший новую цель производства. В социалистическом секторе производство стало вестись не ради извлечения капиталистической прибыли, а в интересах удовлетворения материальных и культурных потребностей трудящихся, в интересах построения социализма. Социалистические производственные отношения всё больше открывали возможности для достижения этой цели путём непрерывного и быстрого подъёма промышленного производства и широкого внедрения передовой

¹ И. В. Сталин, Заключительное слово по политическому отчёту Центрального Комитета XIV съезду ВКП(б), Сочинения, т. 7, стр. 369—370.

техники. Поскольку в экономике страны наряду с социалистическим сектором существовали мелкотоварный и капиталистический секторы и не была ещё решена проблема «кто — кого», сфера действия основного экономического закона социализма была ограничена. Он действовал в пределах социалистического уклада, оказывая в то же время влияние на развитие всего народного хозяйства. По мере укрепления и роста социалистических производственных отношений, сфера действия основного экономического закона социализма всё более расширялась. Социалистическое государство в своей хозяйственной политике всё более опиралось на этот закон.

Общественная всенародная собственность, объединяя предприятия социалистического сектора, делает необходимым и возможным его планомерное развитие. На базе развивающихся социалистических производственных отношений в переходный период возникает и постепенно начинает проявлять своё действие экономический закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства. Этот закон требовал планового ведения хозяйства и установления в плановом порядке таких пропорций между отраслями экономики, которые были необходимы для победы социализма, для удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Вначале сфера действия этого нового закона была узка, так как социалистический уклад охватывал меньшую часть народного хозяйства, Советская власть лишь начинала овладевать делом планирования. По мере того как развивался социалистический уклад, терял силу закон конкуренции и анархии производства, открывался всё больший простор для действия закона планомерного развития народного хозяйства. Опираясь на этот закон, Советская власть постепенно ограничивала сферу действия закона стоимости, переходя шаг за шагом к планированию государственной промышленности, к плановой увязке её отраслей.

В пределах государственного сектора Советская власть осуществляла непосредственное планирование, доводя производственные задания до предприятий. Она стала устанавливать твёрдые цены на производимые государственными предприятиями товары. В отношении крестьянского хозяйства такое планирование было невозможно. Воздействие государства на крестьянское хозяйство проводилось путём косвенного экономического регулирования — через торговлю, снабжение, заготовки, цены, кредит, финансы. Эти экономические инструменты были использованы Советским государством для укрепления смычки с крестьянским хозяйством, для усиления ведущей роли социалистического уклада. Действие закона стоимости на частном рынке проявлялось в том, что цены складывались стихийно, сохранялась конкуренция, имела место спекуляция, капиталистические элементы наживались за счёт трудящихся. Сосредоточивая в своих руках растущую массу товаров, всё шире развёртывая заготовки продуктов сельского хозяйства, Советское государство в упорной борьбе с

рыночной стихией стало в основном определять цены на хлеб и другие важнейшие товары, не допуская свободной игры рыночных цен. Регулирующая роль государства по отношению к частному рынку всё более усиливалась.

Опираясь на социалистическую промышленность, на фиксировано-кредитную систему, на государственную торговлю, на кооперацию, Советская власть в ожесточённой классовой борьбе последовательно проводила политику ограничения и вытеснения капиталистических элементов — кулаков, торговцев, промышленников. Усиливалось налоговое обложение капиталистов, сокращались возможности использования ими средств производства и наёмного труда. Если в первые годы нэпа происходили в известных пределах оживление и рост капиталистических элементов, то вскоре началось всё более интенсивное падение их роли в экономике.

Таким образом, в переходный период в экономике происходил двусторонний процесс. С одной стороны, до известного времени и в определённых рамках стихийно росли капиталистические элементы. С другой стороны, происходил неуклонный и гораздо более быстрый, планомерный рост социалистических элементов, определявший собой ход развития всего народного хозяйства.

Необходимым условием подъёма государственной промышленности было использование личной материальной заинтересованности рабочих в развитии социалистического производства. В социалистическом секторе народного хозяйства всё более утверждался принцип социализма: «от каждого по способностям, каждому по труду». На основе новых, социалистических производственных отношений возник и стал действовать в рамках социалистического уклада *экономический закон распределения по труду*. Исходя из требований этого закона, социалистическое государство строило заработную плату рабочих и служащих всё в большем соответствии с количеством и качеством труда, затрачиваемого каждым работником. Это стимулировало систематическое повышение производительности труда.

В промышленной продукции в первые годы нэпа удельный вес частного хозяйственного сектора составлял до $\frac{1}{4}$, а в 1929/30 г. снизился до $\frac{1}{10}$. Если в 1921/22 г. на долю частной торговли приходилось около $\frac{2}{3}$ розничного товарооборота, то уже к 1926 г. государственная и кооперативная торговля, успешно вытесняя частных торговцев, прочно заняла преобладающее положение в розничном товарообороте.

Оживление товарооборота, укрепление торговой смышки послужили условиям быстрого восстановления экономики, подъёма социалистической промышленности. Реализуя преимущества, присущие социалистической индустрии, Советская власть добилась того, что крупная промышленность достигла в 1926 г. по объёму своей продукции уровня 1913 г. Благодаря разносторонней помощи Советской власти трудовому крестьянству сельское хозяйство по общим размерам своей продукции превысило в 1926 г. уровень 1913 г.

После восстановления промышленности и сельского хозяйства начался переход к социалистической реконструкции всего народ-

ного хозяйства. На основе роста промышленности и сельского хозяйства поднимался материальный и культурный уровень трудящихся.

Новая экономическая политика имеет международное значение. Она необходима для каждой страны, осуществляющей переход от капитализма к социализму. Это положение полностью подтверждается опытом европейских стран народной демократии, успешно создающих основы социалистической экономики.

Условия перехода от многоукладной экономики к экономике социализма. Последовательное проведение новой экономической политики укрепляло и развивало социалистические формы хозяйства, создавало необходимые условия для ликвидации многоукладности экономики и построения социалистического общества в СССР. Важнейшее значение для построения социализма в СССР имело ленинско-сталинское учение о победе социализма в одной стране. Это учение вооружало партию и рабочий класс ясностью перспективы, уверенностью в возможности построения социализма в нашей стране, указывало пути и методы борьбы за победу социализма.

В вопросе о победе социализма в одной стране необходимо различать две стороны: внутреннюю и международную. *Внутренняя* сторона вопроса о победе социализма в одной стране охватывает проблему взаимоотношения классов внутри страны. Коммунистическая партия исходила из того, что рабочий класс может преодолеть противоречия с крестьянством и укрепить с ним союз, вовлечь крестьянские массы в строительство социализма. Рабочий класс в союзе с крестьянством вполне может, после того как капитализм был в СССР в октябре 1917 г. разбит *политически*, одолеть свою буржуазию также *экономически* и построить социалистическое общество. *Международная* сторона вопроса о победе социализма в одной стране охватывает проблему взаимоотношений с капиталистическими странами. Победа социализма может быть окончательной лишь тогда, когда исчезнет опасность интервенции и реставрации капитализма со стороны капиталистического окружения.

Необходимым условием успешного социалистического строительства в СССР был разгром троцкистско-бухаринских реставраторов капитализма, проповедовавших буржуазную «теорию» невозможности построения социализма в одной стране.

Ленинско-сталинский план построения социализма включал следующие задачи, решаемые в закономерной последовательности: овладение путём социалистической национализации командными высотами народного хозяйства; установление торговой смычки социалистической промышленности с крестьянским хозяйством и снабжение деревни потребительскими товарами; социалистическая индустриализация страны и установление производственной смычки с деревней путём снабжения её передовой

машинной техникой; коллективизация сельского хозяйства и создание экономической базы социализма в деревне.

Социалистические производственные отношения в промышленности открывают широкие возможности для социалистической индустриализации страны, то-есть такого развития тяжёлой индустрии, которое вооружает первоклассной машинной техникой всё народное хозяйство, в том числе сельское хозяйство. Подводя передовую техническую базу под сельское хозяйство, социалистическая индустриализация создаёт тем самым материальную основу для социалистического обобществления крестьянских хозяйств. Объективная необходимость индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства вытекает из закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Этот закон требует утверждения социалистических производственных отношений во всём народном хозяйстве — не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве. Лишь при этом условии производительные силы получают полный простор для своего развития. Социалистическая индустриализация страны и коллективизация сельского хозяйства обеспечивают победу социализма во всём народном хозяйстве.

Закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил получил в СССР полный простор благодаря тому, что здесь нашлась такая общественная сила, как союз рабочего класса и крестьянства, составляющих подавляющее большинство общества. Сопротивление буржуазии, кровным интересам которой этот закон противоречил, было разбито. Рабочий класс, жизненно заинтересованный в осуществлении требований этого закона, использовал его в целях ниспровержения старых, буржуазных производственных отношений и создания новых, социалистических производственных отношений во всём народном хозяйстве.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Великая Октябрьская социалистическая революция впервые в истории человечества проложила путь к социализму. Историческая неизбежность пролетарской революции вытекает из закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Для революционного превращения капиталистического общества в социалистическое необходим переходный период. Государство в переходный период является диктатурой пролетариата в форме Советской власти либо в форме народной демократии. Преобразование экономики начинается с социалистической национализации главных средств производства, находящихся в руках эксплуататорских классов, с создания социалистического уклада, охватывающего командные высоты народного хозяйства.

2. В переходный период основными формами общественного хозяйства являются: социализм, мелкое товарное производство, капитализм; им соответствуют классы — рабочий класс, крестьянство, буржуазия. Основные классы в переходный период — это рабочий класс и крестьянство. Высшим принципом диктатуры пролетариата является союз рабочего класса и крестьянства под руководством рабочего класса, направленный против эксплуататорских классов. Основное противоречие переходного периода — это противоречие между растущим социализмом и умирающим капитализмом. Ограничение и вытеснение, а затем ликвидация капиталистических элементов осуществляются в процессе обостряющейся классовой борьбы.

3. Новая экономическая политика является политикой, рассчитанной на победу социалистических элементов над капиталистическими элементами и построение социалистического хозяйства в порядке использования рынка. Нэп обеспечивает экономическую смычку социалистической промышленности с крестьянским хозяйством, социалистическую индустриализацию страны и коллективизацию сельского хозяйства. Осуществление принципов новой экономической политики необходимо для каждой страны в переходный период от капитализма к социализму.

4. В переходный период по мере роста и укрепления социалистического уклада и преодоления капиталистических элементов сходят со сцены экономические законы капитализма, выражающие отношения эксплуатации. Закон стоимости, торговля, деньги, кредит всё в большей степени используются пролетарской властью в ущерб капитализму и в интересах социализма. Возникают, начинают действовать и расширять сферу своего влияния новые экономические законы социализма, на которые опирается диктатура пролетариата.

ГЛАВА XXIII

СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ

Историческая необходимость социалистической индустриализации. Социализм может быть построен лишь на базе крупного, вооружённого передовой техникой машинного производства в городе и деревне. «Единственной материальной основой социализма может быть крупная машинная промышленность, способная реорганизовать и земледелие»¹. Развив крупную промышленность,

¹ В. И. Ленин, Тезисы доклада о тактике РКП на III конгрессе Коммунистического Интернационала, Сочинения, т. 32, изд. 4, стр. 434.

капитализм тем самым создал предпосылки для пролетарской революции и строительства социализма. Но в силу присущих ему противоречий капитализм не смог перестроить все отрасли хозяйства на основе крупного машинного производства. В особенности это относится к сельскому хозяйству, в огромной степени раздробленному между мелкими и средними производителями. Поэтому без реконструкции всех отраслей производства на базе передовой техники невозможно обеспечить победу социализма во всём народном хозяйстве. Отсюда вытекает необходимость социалистической индустриализации страны, развития крупной социалистической промышленности, способной вооружить передовой техникой все отрасли народного хозяйства.

Сталин, опираясь на положения Ленина о значении крупной промышленности для победы социализма, разработал теорию социалистической индустриализации. Социалистическая индустриализация означает прежде всего развитие тяжёлой промышленности с её сердцевинной — машиностроением. «Центр индустриализации, основа её состоит в развитии тяжёлой промышленности (топливо, металл и т. п.), в развитии, в конце концов, производства средств производства, в развитии своего собственного машиностроения»¹. Тяжёлая индустрия, машиностроение насыщают все отрасли народного хозяйства первоклассной техникой, обеспечивают подъём промышленности, транспорта, сельского хозяйства, служат основой для достижения более высокой, чем при капитализме, производительности общественного труда.

Социалистическая индустриализация создаёт материальную базу для развития социалистических форм хозяйства, для ликвидации всех капиталистических элементов, даёт социалистическим формам хозяйства превосходство в технике, необходимое для того, чтобы полностью победить и доконать капиталистический уклад. Поэтому для построения социализма нужна такая индустриализация, которая обеспечивает растущий перевес социалистических форм промышленности над формами мелкотоварными и капиталистическими.

Развитие тяжёлой промышленности представляет собой ключ к социалистическому преобразованию сельского хозяйства на базе передовой машинной техники. Снабжая сельское хозяйство тракторами, комбайнами и другими сельскохозяйственными машинами, социалистическая промышленность приводит к возникновению новых производительных сил в деревне, необходимых для победы колхозного строя.

Социалистическая индустриализация имеет своим результатом повышение численности рабочего класса, его удельного веса и

¹ И. В. Сталин, О хозяйственном положении Советского Союза и политике партии, Сочинения, т. 8, стр. 120.

руководящей роли в обществе, укрепляет основы диктатуры рабочего класса и его союза с крестьянством.

Обеспечивая подъём всех отраслей производства и победу социалистических форм хозяйства, индустриализация тем самым служит предпосылкой неуклонного роста благосостояния трудящихся, повышения уровня народного потребления.

Социалистическая индустриализация является условием самого существования стран диктатуры рабочего класса в обстановке капиталистического окружения. Исторический опыт показывает, что страны, не обладающие своей развитой индустрией, неизбежно попадают в зависимость от более передовых в технико-экономическом отношении капиталистических стран и превращаются в аграрные придатки к ним. Индустриализация обеспечивает *техничко-экономическую независимость* стран диктатуры рабочего класса. Развитие собственной тяжёлой индустрии служит материальной основой производства современных видов вооружения, необходимых для обороны этих стран от враждебных действий капиталистического окружения.

Следовательно, *социалистическая индустриализация* есть такое развитие крупной социалистической промышленности и в первую очередь тяжёлой индустрии, которое обеспечивает перестройку всего народного хозяйства на основе передовой машинной техники, победу социалистических форм хозяйства, технико-экономическую независимость страны диктатуры рабочего класса от капиталистического окружения.

Социалистическая индустриализация страны имела жизненно важное значение для СССР. Дореволюционная Россия хотя и обладала крупной промышленностью, но была преимущественно аграрной страной. По уровню развития промышленности, в особенности тяжёлой индустрии, она значительно отставала от главных капиталистических стран.

Занимая по территории первое место среди всех стран мира, а по численности населения третье место (после Китая и Индии), царская Россия по объёму промышленной продукции стояла на пятом месте в мире и на четвёртом в Европе. В 1913 г. сельскохозяйственная продукция составляла в сумме валовой продукции крупной промышленности и сельского хозяйства 57,9%, а промышленная продукция — 42,1%. Тяжёлая промышленность резко отставала от лёгкой. Отсутствовали многие важные отрасли промышленности: по производству станков, тракторов, автомобилей и другие. Дореволюционная Россия была оборудована современными орудиями производства вчетверо хуже Англии, впятеро хуже Германии, вдесятеро хуже Америки. Экономическая и техническая отсталость делала царскую Россию зависимой от развитых капиталистических стран. Она вынуждена была ввозить из-за границы значительную часть оборудования и других средств производства. В основных отраслях тяжёлой индустрии страны хозяйничали иностранные капиталисты.

Господство капиталистов и помещиков привело к тому, что полуколониальная зависимость России от западных империалистических держав всё более усиливалась. Над страной нависла прямая угроза полной утраты национальной независимости.

Эксплуататорские классы неспособны были уничтожить вековую технико-экономическую отсталость России. Разрешить эту историческую задачу смог только рабочий класс. Ещё накануне Великой Октябрьской революции Ленин подчёркивал, что вопросом жизни или смерти для России является *догнать и перегнать* наиболее развитые капиталистические страны в технико-экономическом отношении. Либо погибнуть, либо на всех парах устремиться к социализму — так был поставлен вопрос историей.

Уровень производительных сил и в частности наличие крупной концентрированной промышленности в дореволюционной России были достаточны для победы пролетарской революции, для установления Советской власти — самой передовой политической власти в мире. Однако для создания экономического базиса социализма необходимо было ликвидировать вековую технико-экономическую отсталость страны. С победой пролетарской революции в России возникло противоречие между самой передовой политической властью в мире — Советской властью и отсталой технико-экономической базой, унаследованной от прошлого. Советская власть не могла бы долго держаться на базе отсталой промышленности. Чтобы преодолеть это противоречие, необходимо было осуществить социалистическую индустриализацию.

Таким образом, необходимость социалистической индустриализации диктуется всем ходом развития стран, осуществляющих переход от капитализма к социализму. Без крупной социалистической промышленности, подводящей передовую техническую базу под всё народное хозяйство, невозможна победа социалистических производственных отношений над капиталистическими. Поэтому развитие крупной социалистической промышленности, обеспечивающее вооружение всего народного хозяйства, в том числе земледелия, высшей техникой, является для переходного периода от капитализма к социализму объективной необходимостью.

Коммунистическая партия и Советское государство осознали эту историческую необходимость и последовательно проводили политику социалистической индустриализации страны. XIV съезд Коммунистической партии (1925 г.) в качестве центральной задачи партии поставил социалистическую индустриализацию страны. В постановлении съезда говорилось: «вести экономическое строительство под таким углом зрения, чтобы СССР из страны, ввозящей машины и оборудование, превратить в страну, производящую машины и оборудование, чтобы таким образом СССР в обстановке капиталистического окружения отнюдь не мог превратиться в экономический придаток капиталистического мирового хозяйства, а представлял собой самостоятельную экономическую единицу, строящуюся по-социалистически»¹.

¹ «ВКП(б) в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 6, стр. 48—49.

Темпы социалистической индустриализации. Коренные задачи социалистического преобразования страны и обеспечения её независимости требовали осуществления индустриализации в исторически кратчайшие сроки.

Необходимость быстрых темпов индустриализации вызывалась внешними и внутренними условиями развития Советского Союза — первой в мире страны социализма.

Внешние условия развития СССР определялись наличием враждебного капиталистического окружения. Страны империализма обладали более мощной промышленной базой и стремились уничтожить или по крайней мере ослабить Советское государство. Вопрос о быстрых темпах развития индустрии не стоял бы так остро, если бы Советский Союз имел такую же развитую промышленность, как передовые капиталистические страны. Этот вопрос не стоял бы так остро и в том случае, если бы диктатура пролетариата имелась тогда и в других, более развитых в промышленном отношении государствах. Но Советский Союз был страной отсталой в технико-экономическом отношении и единственной страной диктатуры пролетариата. Ввиду этого создание передовой промышленной базы необходимо было осуществить быстрыми темпами.

Внутренние условия развития СССР также требовали быстрых темпов индустриализации. Пока Советская страна оставалась мелкокрестьянской, в ней сохранялась более прочная экономическая база для капитализма, чем для социализма. Чтобы решить вопрос «кто — кого», необходимо было в исторически короткие сроки преобразовать распылённое частнособственническое хозяйство крестьян на основе коллективного труда, вооружённого передовой техникой, и лишить капитализм его базы в мелкотоварном производстве. Эта задача не могла быть разрешена без быстрого развития тяжёлой промышленности.

И. В. Сталин, обосновывая историческую необходимость высоких темпов социалистической индустриализации, говорил: «Мы отстали от передовых стран на 50—100 лет. Мы должны пробежать это расстояние в десять лет. Либо мы сделаем это, либо нас сомнут»¹.

Возможность высоких темпов социалистической индустриализации определялась преимуществами социалистической системы хозяйства, особенностями социалистического метода индустриализации.

За период 1929—1937 гг. среднегодовые темпы роста промышленной продукции в СССР составляли около 20%, в то время как в капиталистических странах они составляли в этот период в среднем всего 0,3%. Темпы роста промышленности в СССР во много раз превышали темпы роста промышленности главных капиталистических стран в лучшую пору их развития. Так,

¹ И. В. Сталин. О задачах хозяйственников, Сочинения, т. 13, стр. 39.

Среднегодовой прирост промышленной продукции составлял: за 1890—1895 гг.—8,2%, за 1895—1900 гг.—5,2, за 1900—1905 гг.—2,6, за 1905—1910 гг.—3,6%.

Социалистический метод индустриализации. Источники средств для социалистической индустриализации. Осуществить индустриализацию страны в кратчайшие исторические сроки можно лишь на основе *социалистического метода индустриализации*.

В капиталистических странах индустриализация начинается обычно с развития лёгкой промышленности. Только по истечении длительного времени наступает очередь для развития тяжёлой промышленности.

Для Советской страны этот путь индустриализации был неприемлем вследствие его крайней длительности. Коммунистическая партия отвергла капиталистический путь индустриализации и начала дело индустриализации страны с развёртывания тяжёлой индустрии.

Капиталистическая индустриализация осуществляется стихийно в результате погони капиталистов за прибылью. Социалистическая индустриализация осуществлялась на основе закона планомерного развития народного хозяйства в интересах строительства социализма и удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Она не могла бы происходить на основе действия закона стоимости, так как это означало бы первоочерёдное развитие лёгкой промышленности, как более рентабельной. Советское государство в планомерном порядке устанавливало такие пропорции в распределении труда и средств производства между различными отраслями, какие диктовались необходимостью социалистической индустриализации страны, обеспечивали первоочерёдное развитие тяжёлой индустрии. В интересах индустриализации использовались система финансов, кредит, внешняя торговля. По первому и второму пятилетним планам Советское государство направляло основную массу капитальных вложений не в лёгкую промышленность, приносящую наибольший доход, а в предприятия тяжёлой индустрии, строительство которых имело решающее значение для победы социализма.

Капиталистическая индустриализация ведёт к усилению эксплуатации и обнищания рабочего класса и крестьянства, углублению пропасти между городом и деревней, к закабалению колониальных народов. Социалистическая индустриализация обеспечивает прочную основу для непрерывного подъёма производства на базе высшей техники и ведёт к ликвидации безработицы, к росту реальной заработной платы рабочих, к подъёму благосостояния трудящихся масс крестьянства, к сближению города и деревни; она является мощным фактором хозяйственного и культурного подъёма ранее отсталых национальных районов. Отсюда прямая заинтересованность рабочих и крестьян в индустриализации страны. Социалистический метод индустриализации неуклонно расширяет внутренний рынок и подымает ёмкость этого рынка,

создавая, таким образом, прочную внутреннюю базу для развертывания индустрии.

Индустриализация такой отсталой в прошлом страны, какой была Россия, являлась трудным делом, ибо создание мощной тяжёлой промышленности требует громадных материальных и финансовых затрат.

В индустриализации капиталистических стран наряду с нещадной эксплуатацией рабочих и крестьян важнейшую роль играл приток средств извне, за счёт колониального грабежа, военных контрибуций, кабальных займов и концессий. Эти способы мобилизации средств для строительства индустрии несовместимы с принципами социалистического строя. В странах пролетарской диктатуры возникают новые источники накопления, которых не знали и не могли знать капиталистические страны и которые дают возможность разрешить проблему накопления собственными силами, без кабальных займов извне, за счёт внутренних ресурсов, за счёт планомерно осуществляемого социалистического накопления. Социалистическое накопление есть использование части национального дохода для расширения социалистического производства.

У Экспроприация помещиков и капиталистов открыла возможность использования для социалистической индустриализации значительной части средств, которые ранее присваивались эксплуататорами и расходовались на цели паразитического потребления. Советская власть также освободила страну от ежегодных платежей за границу сотен миллионов рублей в виде процентов по царским займам и дивидендов иностранным капиталистам на их капиталы, помещённые в России. До революции на эти цели ежегодно расходовалось 800—900 миллионов рублей золотом.

У Советское крестьянство избавилось от арендных платежей помещикам за землю и от значительной задолженности банкам. Крестьянство, будучи заинтересовано в развитии промышленности, смогло уделять для этой цели часть своих средств.

У Важнейшим источником средств для социалистической индустриализации явились доходы национализированной промышленности, внешней торговли, государственной внутренней торговли и банковской системы. Значение этого источника всё более возрастало по мере роста социалистической промышленности.

Социалистическая промышленность обладает неоспоримыми преимуществами по сравнению с капиталистической в обеспечении роста накоплений. Она является самой крупной и концентрированной промышленностью, объединённой в масштабе всей страны, она свободна от действия закона конкуренции и анархии производства. Плановое руководство промышленностью, рациональное использование её ресурсов, трудовая активность рабочего класса, быстрое развитие техники создали условия для непрерывного роста производительности труда. В силу этого социалистиче-

ская промышленность получила возможность для неуклонного снижения *себестоимости* продукции, то-есть выраженных в денежной форме затрат предприятий на производство и реализацию промышленных изделий.

Одним из важных преимуществ социалистической экономики перед капиталистической является концентрация всех имеющихся в стране денежных накоплений государственных и кооперативных предприятий, а также свободных средств населения в государственных кредитных учреждениях и их плановое использование для развития индустрии. Советское государство обеспечивало разумное расходование накопленных средств в целях удовлетворения важнейших запросов индустриализации. Оно проводило политику строжайшего режима экономии, всемерного упрощения и удешевления государственного и кооперативного аппарата, укрепления хозяйственного расчёта, финансовой дисциплины, борьбы с излишествами в расходовании государственных средств.

Все эти источники внутреннего накопления дали миллиарды рублей на индустриализацию страны и позволили произвести крупные капитальные вложения в промышленность, особенно в тяжёлую.

Таким образом Советская власть успешно преодолела трудности, связанные с накоплением средств, необходимых для индустриализации страны.

Применение советского метода индустриализации дало огромный выигрыш во времени, обеспечив создание в кратчайшие сроки первоклассной социалистической индустрии, высокие темпы её роста.

За первую пятилетку (1929—1932 гг.) капитальные вложения в промышленность (включая затраты на капитальный ремонт) составили 24,8 миллиарда рублей, из них 21,3 миллиарда были вложены в отрасли тяжёлой промышленности. За вторую пятилетку (1933—1937 гг.) капитальные вложения в промышленность составили 58,6 миллиарда рублей, из них 49,8 миллиарда было направлено в тяжёлую индустрию. За три с половиной года третьей пятилетки (1938 г.— первая половина 1941 г.) в промышленность было вложено 64 миллиарда рублей, из них в тяжёлую промышленность — 55 миллиардов рублей.

Превращение СССР из отсталой, аграрной страны в передовую, индустриальную державу. Победа социалистической индустриализации в СССР была возможна потому, что Коммунистическая партия и Советское государство опирались на законы экономического развития и умело использовали преимущества социалистической экономики. В соответствии с задачей построения социализма и удовлетворения материальных и культурных потребностей трудящихся было развёрнуто гигантское промышленное строительство, какого до сих пор не знала история. Программа индустриализации страны получила конкретное воплощение в пятилетних планах, которые вооружили трудящиеся массы

векшая промышленность и сельское хозяйство, мобилизуя энергию трудящихся на построение социализма.

Коммунистическая партия и Советское государство организовали и возглавляли активность и творческую инициативу миллионов масс. В годы первой пятилетки развернулось массовое социалистическое соревнование в борьбе за выполнение и перевыполнение планов. Вторая пятилетка ознаменовалась стахановским движением, которое было связано с овладением работниками производства новой техникой, ломало старые технические нормы и заменяло их новыми, более высокими. Стахановское движение явилось новым, высшим этапом социалистического соревнования. В соревновании широких масс рабочего класса проявилась великая роль новых, социалистических производственных отношений, как главной и решающей силы мощного подъема производительных сил. Социалистическое соревнование вскрыло неиссякаемые резервы роста производительности труда и ускорения темпов индустриализации. Широко развернувшееся социалистическое соревнование явилось основным фактором досрочного выполнения первой и второй пятилеток.

В борьбе за индустриализацию страны важную роль сыграло последовательное применение экономического закона распределения по труду, сочетающего личную материальную заинтересованность трудящихся с интересами общественного производства. Оплата труда в зависимости от его количества и качества стимулировала рост производительности труда, повышение квалификации работников и совершенствование методов производства.

Одним из основных условий высоких темпов индустриализации, освоения новых заводов и использования до дна новой техники явилось успешное решение Советской властью в течение нескольких лет труднейшей проблемы создания многочисленных промышленных кадров. Со всей остротой встала задача подготовки новых многочисленных кадров производственно-технической интеллигенции. Рабочий класс должен был создать свою собственную производственно-техническую интеллигенцию, способную отстаивать его интересы в производстве, как интересы господствующего класса. В годы первой и второй пятилеток Советское государство развернуло огромную работу по подготовке кадров через систему высших учебных заведений и техникумов для промышленности и других отраслей народного хозяйства. Наряду с этим в крупных масштабах была организована подготовка квалифицированных рабочих для новых предприятий через школы фабрично-заводского ученичества и различные курсы по производственно-техническому обучению новых рабочих.

Планомерная организация дела подготовки кадров со стороны Советского государства и заинтересованность рабочих масс в подъеме общественного производства ускорили и облег-

быстрый рост производительности труда.

За время с 1928 по 1937 г. число рабочих и служащих крупной промышленности увеличилось с 3,8 миллиона человек до 10,1 миллиона человек, то есть в 2,7 раза. Число квалифицированных рабочих, работающих на новейших машинах, росло значительно быстрее общей численности рабочего класса. За время с 1926 по 1939 г. число токарей выросло в 6,8 раза, фрезеровщиков — в 13 раз и т. д. Количество инженеров выросло в 7,7 раза.

Успешное выполнение программы индустриализации изменило соотношение между промышленностью и сельским хозяйством: при значительном росте продукции сельского хозяйства промышленное производство росло гораздо быстрее, ввиду этого удельный вес промышленной продукции во всей продукции страны резко повысился. Социалистическая промышленность выросла в решающую силу народного хозяйства. Изменилось соотношение между отраслями, производящими средства производства, и отраслями, производящими предметы потребления. Производство средств производства заняло преобладающее место в общей массе промышленной продукции, стало играть ведущую роль в развитии промышленности и всей экономики страны.

По темпам развития и по уровню техники промышленность СССР догнала и перегнала промышленность главных капиталистических стран. С точки зрения насыщенности промышленного производства новой техникой Советская страна стала наиболее передовой в мире. Машиностроение в СССР достигло такого уровня развития, что могло производить любые машины внутри страны. Советский Союз добился технико-экономической независимости от капиталистических стран.

За годы первых двух пятилеток в СССР была построена мощная тяжёлая индустрия, оборудованная по последнему слову техники. В 1937 г. основные производственные фонды всей промышленности (производственные здания и сооружения, машины и оборудование) превышали уровень 1928 г. в 5,5 раза, а по отраслям, производящим средства производства, — более чем в 7 раз. Были созданы десятки новых отраслей промышленности, которых не знала дореволюционная Россия: автомобильная и тракторная промышленность, станкостроение, ряд химических производств, самолётостроение, моторостроение, производство комбайнов, мощных турбин и генераторов, качественных сталей и много других. За годы пятилеток были построены и пущены в ход тысячи фабрик и заводов. Среди них — десятки гигантов социалистической индустрии: Магнитогорский и Кузнецкий металлургические комбинаты, Днепровская гидроэлектростанция, Сталинградский и Харьковский тракторные заводы, автомобильные заводы в Москве и в Горьком, Уральский и Краматорский заводы тяжёлого машиностроения, шарикоподшипниковый завод в Москве, химические комбинаты в Сталингорке, Соликамске и Березниках и множество других предприятий. Новые предприятия стали играть основную роль в общем объёме промышленной продукции. Уже в 1937 г. свыше 80% всей продукции было получено с предприятий, вновь созданных или реконструированных за годы первых двух пятилеток.

С 1913 по 1940 г. продукция крупной промышленности в СССР выросла почти в 12 раз. По объёму промышленной продукции Советский Союз уже к концу второй пятилетки занял первое место в Европе и второе в мире. По грузообороту железных дорог СССР вышел на второе место в мире.

промышленности в сельском хозяйстве поднялся с 42,1% в 1913 г. до 77,4% в 1937 г. В 1913 г. в валовой продукции всей промышленности на долю средств производства приходилось 33,3%, в 1940 г. — более 60%. В 1913 г. в общей продукции промышленности продукция машиностроения составляла всего 6%, в 1940 г. — 30%. По удельному весу машиностроения в продукции промышленности Советский Союз вышел на первое место в мире. Накануне первой пятилетки СССР ввозил из-за границы примерно одну треть всех машин. В 1932 г. ввозилось уже менее 13%, а в 1937 г. — только 0,9%. Советский Союз не только прекратил ввоз из капиталистических стран автомобилей, тракторов, сельскохозяйственных и других машин, но и стал вывозить их за границу.

Быстрый рост социалистической промышленности привёл к тому, что господствующее положение в промышленности заняли крупные социалистические государственные фабрики и заводы. В 1924/25 г. удельный вес частного хозяйственного сектора в продукции промышленности СССР составлял 20,7%. В результате выполнения второй пятилетки частная промышленность была окончательно ликвидирована. Социалистическая система стала единственной системой в промышленности СССР.

Социалистическая индустриализация привела к подъёму материального и культурного уровня трудящихся. Уже в годы первой пятилетки — в конце 1930 г. — в СССР была полностью ликвидирована безработица. Создание тяжёлой индустрии послужило основой для технической реконструкции и мощного развития отраслей, производящих предметы потребления, — сельского хозяйства, лёгкой и пищевой промышленности. Капитальные вложения в промышленность, производящую средства потребления, во вторую пятилетку более чем утронлись по сравнению с первой пятилеткой.

В процессе социалистической индустриализации произошли коренные изменения в размещении промышленности. Были созданы новые первоклассные промышленные базы в восточных районах страны — на Урале, в Западной Сибири, Казахстане. Социалистическая индустриализация сопровождалась ростом старых и созданием новых городов. По всей стране, особенно на востоке, выросли крупные города и индустриальные очаги, которые стали экономическими и культурными центрами, преобразующими весь облик окружающих районов. Плановое размещение промышленности ликвидировало деление областей Советского Союза на промышленные и аграрные.

В результате осуществления индустриализации Советский Союз из отсталой, аграрной страны превратился в могучую социалистическую индустриальную державу. Была создана прочная индустриальная база для технической реконструкции всего народного хозяйства, укрепления обороноспособности СССР и неуклонного подъёма благосостояния народа. Противоречие между самой передовой в мире политической властью и отсталой технико-экономической базой, унаследованной от прошлого, было ликвидировано.

Таким образом, в течение довоенных пятилеток происходил бурный рост производительных сил социалистической промышленности. Советский Союз за 13 предвоенных лет прошёл путь, на который развитые капиталистические страны затратили примерно вдесятеро больше времени. Это был величайший скачок от отсталости к прогрессу, равного которому не было в мировой истории. Гигантское развитие производительных сил в СССР не имело бы места, если бы старые, капиталистические производственные отношения не были заменены новыми, социалистическими производственными отношениями.

Победа индустриализации в СССР была достигнута Коммунистической партией и Советским государством в борьбе за преодоление огромных трудностей, связанных с отсталостью экономики страны, ожесточённым сопротивлением ликвидируемых капиталистических элементов и наличием враждебного капиталистического окружения. Коммунистическая партия отстояла курс на индустриализацию страны в борьбе против злейших врагов социализма — троцкистов и бухаринцев, противопоставивших генеральной линии партии на индустриализацию страны линию на превращение Советской страны в аграрный придаток к империалистическим странам и пытавшихся вернуть СССР на путь капиталистического развития.

Социалистическая индустриализация СССР явилась событием огромного международного значения. Быстрое превращение ранее отсталой страны в мощную индустриальную державу доказало неоспоримые преимущества социалистической системы хозяйства и усилило позиции СССР на международной арене. Опыт индустриализации СССР используется ныне странами народной демократии, идущими по пути строительства социализма.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Социалистическая индустриализация является необходимым условием построения социализма. Существование социалистической индустриализации состоит в создании за счёт внутренних источников накопления мощной тяжёлой индустрии, способной реорганизовать всё народное хозяйство, в том числе и земледелие, на основе новейшей техники, обеспечить безраздельное господство социалистических форм хозяйства и технико-экономическую независимость страны.

2. Социалистический метод индустриализации, имеющий неоспоримые преимущества перед капиталистическим методом, обеспечивает создание крупной промышленности в исторически кратчайший срок. Социалистическая индустриализация осуществляется планомерно, начинается с развития тяжёлой промышленности и проводится в интере-

сах трудящихся. Национализация промышленности, банков, транспорта, внешней торговли создаёт новые, невиданные при капитализме источники накопления и даёт возможность быстрой мобилизации и перекачки средств в тяжёлую индустрию.

3. Советское государство, руководимое Коммунистической партией, успешно осуществило программу индустриализации, получившую воплощение в пятилетних планах, благодаря тому, что оно в своей политике опиралось на экономические законы и использовало преимущества социалистической экономики, трудовой подъём рабочего класса. За годы довоенных пятилеток была построена первоклассная, технически передовая индустрия, послужившая базой технической реконструкции всего народного хозяйства, укрепления обороноспособности страны и роста благосостояния народа. Советский Союз превратился в мощную индустриальную державу, независимую от других стран, производящую собственными силами все необходимые машины и оборудование. Новые, социалистические производственные отношения, утвердившиеся в стране, явились той решающей силой, которая определила и обеспечила быстрое развитие производительных сил социалистической промышленности.

ГЛАВА XXIV

КОЛЛЕКТИВИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Историческая необходимость коллективизации сельского хозяйства. Для построения социализма необходимо не только индустриализировать страну, но и преобразовать сельское хозяйство на социалистических основах. Социализм есть такая организация хозяйства, которая объединяет промышленность и земледелие на началах обобществления средств производства.

В отличие от промышленности, где социалистическая революция застаёт крупное, высоко концентрированное производство, сельское хозяйство капиталистических стран не достигло такой степени обобществления производства. В нём численно преобладают мелкие, раздробленные крестьянские хозяйства. Пока преобладающей формой сельскохозяйственного производства остаётся мелкое единоличное хозяйство, до тех пор сохраняется база буржуазного хозяйственного строя в деревне, эксплуатация бедноты и значительной части середняков сельской буржуазией.

Система мелкого товарного производства не в состоянии избавить крестьянские массы от нищеты и угнетения.

Единственным путём избавления трудящихся масс крестьянства от всякой эксплуатации, от нищеты и разорения является вовлечение их после завоевания власти рабочим классом в русло социалистического развития через кооперацию. Марксизм-ленинизм отвергает, как бессмысленный и преступный, путь экспроприации мелких и средних производителей и превращение их средств производства в государственную собственность, ибо такой путь подорвал бы всякую возможность победы пролетарской революции и отбросил бы крестьянство надолго в лагерь врагов пролетариата.

На основе общих положений Маркса и Энгельса о необходимости кооперирования мелких крестьянских хозяйств после победы социалистической революции Ленин разработал программу приобщения основных масс крестьянства к делу строительства социализма через кооперацию.

Кооперативный план Ленина исходил из того, что в условиях диктатуры пролетариата именно кооперация представляет собой наиболее доступный, понятный и выгодный миллионам крестьян путь перехода от раздробленного единоличного хозяйства к крупным производственным объединениям — коллективным хозяйствам. Кооперирование основных масс крестьянства должно происходить постепенно, сначала в области сбыта, а потом в области производства при строгом соблюдении принципа добровольности.

В буржуазном обществе, где средства производства принадлежат эксплуататорам, кооперация является *капиталистической* формой хозяйства. В сельскохозяйственной кооперации при капитализме экономически господствует буржуазия, эксплуатирующая массы крестьянства. При общественном строе, где политическая власть находится в руках самих трудящихся и основные средства производства составляют собственность пролетарского государства, кооперация является *социалистической* формой хозяйства. «Строй цивилизованных кооператоров при общественной собственности на средства производства, при классовой победе пролетариата над буржуазией — это есть строй социализма»¹.

Развивая кооперативный план Ленина, Сталин создал теорию коллективизации сельского хозяйства, в которой обоснована объективная необходимость и указаны пути перехода от индивидуального крестьянского хозяйства к социалистическому, колхозному строю.

В многоукладной экономике переходного периода существуют, с одной стороны, крупная социалистическая промышленность, основой которой является общественная собственность на сред-

¹ В. И. Ленин, О кооперации, Сочинения, т. 33, изд. 4, стр. 431.

ства производстве, а с другой стороны, мелкокрестьянское хозяйство, основой которого является частная собственность на средства производства. Крупная промышленность оснащена передовой техникой, а частнособственническое, мелкое крестьянское сельское хозяйство базируется на примитивной технике и ручном труде. Крупная промышленность развивается высокими темпами, по принципу расширенного воспроизводства, мелкокрестьянское же хозяйство не только не осуществляет в своей массе ежегодно расширенного воспроизводства, но очень редко имеет возможность осуществить даже простое воспроизводство. Крупная промышленность централизована в масштабе всего народного хозяйства и ведётся на основе государственного плана, а мелкое крестьянское хозяйство раздроблено и подвержено влиянию рыночной стихии. Крупная социалистическая промышленность *уничтожает* капиталистические элементы, а мелкое крестьянское хозяйство *рождает* их постоянно и в массовом масштабе. Социалистическое государство и строительство социализма не могут в продолжение более или менее долгого периода базироваться на двух *разных* основах — на основе самой крупной и объединённой социалистической промышленности и на основе самого раздробленного и отсталого мелкотоварного крестьянского хозяйства. Это привело бы в конце концов к развалу всего народного хозяйства.

Таким образом, в экономике переходного периода от капитализма к социализму неизбежно существует противоречие между крупной социалистической промышленностью, с одной стороны, и мелкокрестьянским хозяйством, с другой стороны. Разрешить это противоречие можно только путём перевода мелкого крестьянского хозяйства на рельсы крупного социалистического земледелия.

Развитие социалистической индустрии и рост городского населения в переходный период в СССР сопровождалось быстрым увеличением спроса на сельскохозяйственные продукты. Но темпы развития сельского хозяйства чрезмерно отставали от темпов развития промышленности. Особенно медленно развивалась главная отрасль земледелия — зерновое хозяйство. Мелкокрестьянское хозяйство, которое являлось основным поставщиком товарного хлеба, носило полупотребительский характер и отпускало на рынок только десятую часть валового сбора зерна. Несмотря на то, что в 1926 г. посевные площади и валовые сборы зерна почти достигли довоенного уровня, товарная продукция зерна была вдвое ниже уровня 1913 г. Мелкокрестьянское хозяйство не в состоянии было удовлетворить возрастающий спрос на продовольствие для населения и на сырьё для промышленности.

Существуют два пути создания крупного хозяйства в земледелии — капиталистический и социалистический. *Капиталистический* путь означает насаждение в земледелии крупных капиталистических хозяйств, основанных на эксплуатации наёмного труда, что неизбежно сопровождается обнищанием и разорением трудящихся масс крестьянства. *Социалистический* путь означает объединение мелких крестьянских хозяйств в крупные коллективные

хозяйства, вооружённые передовой техникой, освобождающие крестьян от эксплуатации, нищеты и бедности и обеспечивающие неуклонный подъём их материального и культурного уровня. Третьего пути не существует.

Переход от мелкого единоличного крестьянского хозяйства к крупному социалистическому хозяйству не может произойти самотёком. При капитализме деревня стихийно идёт за городом, так как капиталистическое хозяйство в городе и мелкокрестьянское хозяйство в деревне являются в основе своей однотипными формами хозяйства, базирующимися на частной собственности на средства производства. В условиях диктатуры рабочего класса мелкокрестьянская деревня не может стихийно идти за социалистическим городом. Ленин говорил о *товарно-капиталистической* тенденции крестьянства в противоположность *социалистической* тенденции пролетариата. Социалистический город ведёт за собой мелкокрестьянскую деревню путём организации крупных социалистических хозяйств в земледелии в виде колхозов, МТС и совхозов.

Индустриализация страны вооружает деревню передовой машинной техникой. Вместе с тем создаются кадры, овладевающие новой техникой. В сельском хозяйстве возникают новые производительные силы. Новым производительным силам не соответствуют старые производственные отношения мелкого крестьянского хозяйства. Это порождает необходимость привести производственные отношения деревни в соответствие с уровнем производительных сил, путём объединения мелких индивидуальных хозяйств в крупные коллективные хозяйства.

Таким образом, постепенное объединение мелких крестьянских хозяйств в производственные кооперативы, вооружённые передовой техникой, является в переходный период от капитализма к социализму объективной необходимостью, процессом, в основе которого лежит действие закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Путь коллективизации является единственно приемлемым с точки зрения задачи построения социализма и удовлетворения коренных, жизненных интересов крестьянства.

Коммунистическая партия и Советское государство осознали историческую необходимость коллективизации, отвергли капиталистический путь развития сельского хозяйства, как губительный для дела социализма, и избрали социалистический путь. Это нашло своё выражение в последовательно проведённой политике коллективизации сельского хозяйства. XV съезд ВКП(б) (1927 г.) постановил: «Необходимо поставить в качестве первоочередной задачи на основе дальнейшего кооперирования крестьянства постепенный переход распыленных крестьянских хозяйств на рельсы крупного производства (коллективная обработка земли на основе интенсификации и механизации земледелия), всемерно поддер-

живая и поощряя ростки обобщественного сельскохозяйственного труда»¹.

История социалистического строительства в СССР показала, что этот путь полностью оправдал себя. Во всех странах, имеющих более или менее многочисленный класс мелких и средних производителей, после установления власти рабочего класса этот путь развития является единственно возможным и целесообразным для победы социализма.

Предпосылки сплошной коллективизации. Выполнение грандиозной исторической задачи — коллективизация миллионов мелких крестьянских хозяйств — требовало соответствующей подготовки. Если само развитие капитализма подготовило материальные условия для социалистического преобразования промышленности, то в сельском хозяйстве эти условия в значительной мере должны быть созданы в течение переходного периода.

Национализация земли в СССР освободила мелкого крестьянина от его рабской приверженности к своему клочку земли и облегчила тем самым переход от мелкого крестьянского хозяйства к крупному коллективному хозяйству. Национализация земли создала благоприятные условия для организации крупных социалистических хозяйств в земледелии, которым не надо было непроизводительно затрачивать средства на покупку земли и уплату земельной ренты.

Решающее значение в подготовке коллективизации имело всемерное развитие *социалистической индустрии*, являющейся ключом к социалистическому преобразованию сельского хозяйства. В СССР уже первые успехи индустриализации дали возможность развернуть строительство заводов по производству тракторов, комбайнов и других сложных сельскохозяйственных машин. Только за годы первой пятилетки сельское хозяйство СССР получило 153,9 тысячи тракторов.

Таким образом создавалась индустриальная база для снабжения деревни тракторами, комбайнами и другими сельскохозяйственными машинами.

Массовый переход крестьян на путь колхозов подготовлялся развитием *сельскохозяйственной кооперации*. Низшей ступенью кооперирования крестьянских хозяйств является кооперация в области сбыта сельскохозяйственной продукции и снабжения деревни как средствами производства, так и предметами потребления (промышленными товарами), а также кооперация в области кредита. Эти формы кооперации играют большую роль в переходе от индивидуального крестьянского хозяйства к крупному, общественному хозяйству. Они прививают широким слоям крестьянства навыки коллективного ведения хозяйственных дел. На

¹ «ВКП(б) в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 6, стр. 225.

этой ступени между социалистической индустрией и крестьянским хозяйством существует преимущественно *торговая смычка*, которая не изменяет ещё частнособственнических основ крестьянского производства.

Во взаимоотношениях государства с кооперативными объединениями большое значение имеет система *контрактации*, представляющая собой форму организованного товарооборота. Этот товарооборот осуществляется на основе договоров, по которым государство даёт заказ кооперированным производителям на производство известного количества сельскохозяйственной продукции, снабжает кооперативы семенами и орудиями производства, покупает у них товарную продукцию для снабжения населения продовольствием, а промышленности — сырьём. Эта система выгодна обеим сторонам и смыкает крестьянские хозяйства с индустрией непосредственно, без частных торговых посредников.

Высшей ступенью кооперирования крестьянства является организация коллективных хозяйств — колхозов, означающая переход к крупному обобществлённому производству. *Колхоз* есть крупное социалистическое хозяйство в земледелии, представляющее собой добровольное производственное кооперативное объединение крестьян, основу которого составляют общественная собственность на средства производства и коллективный труд, исключая эксплуатацию человека человеком.

В подготовке массовой коллективизации большую роль играют первые колхозы, которые создаются вскоре после социалистической революции. На примере этих колхозов крестьяне убеждаются в преимуществах коллективных форм хозяйства перед индивидуальным хозяйством.

Ведущая роль крупной социалистической индустрии в коллективизации сельского хозяйства осуществляется через машинно-тракторные станции. *Машинно-тракторная станция* (МТС) есть государственное социалистическое предприятие в сельском хозяйстве, сосредоточивающее у себя тракторы, комбайны, а также другие сложные сельскохозяйственные машины и обслуживающее в договорном порядке колхозное производство. МТС представляет собой такую форму организации социалистическим государством материально-производственной базы крупного коллективного сельского хозяйства, которая обеспечивает наиболее полное сочетание самостоятельности колхозных масс в строительстве своих коллективных хозяйств с руководством и помощью социалистического государства.

Машинно-тракторные станции являются могучим рычагом социалистического переустройства сельского хозяйства, средством установления производственной смычки между промышленностью и сельским хозяйством. *Производственная смычка* выражается в том, что крупная социалистическая индустрия снабжает сельское хозяйство машинами и другими средствами производства, вооружает его новой, совершенной техникой.

Важную роль в социалистическом преобразовании сельского хозяйства играют крупные государственные сельскохозяйственные предприятия, организуемые социалистическим государством на чужих бывших помещичьих землях, а также на свободных землях государственного фонда. В СССР государственные советские хозяйства (совхозы) стали создаваться уже в первый год после социалистической революции. Совхоз есть крупное социалистическое сельскохозяйственное предприятие, в котором средства производства и вся производимая продукция принадлежат Советскому государству. Совхозы представляют собой один из важнейших источников продовольственных и сырьевых ресурсов, поступающих в распоряжение государства. Совхозы как образцы высокомеханизированного и высокотоварного социалистического хозяйства давали крестьянам возможность убедиться в огромных преимуществах крупного социалистического хозяйства, оказывали им помощь тракторами, сортовыми семенами, племенным скотом. Они облегчили поворот крестьянских масс к социализму, на путь коллективизации.

Колхозный строй возник при финансовой и организационной поддержке рабочего класса. Советское государство израсходовало огромные средства для финансирования колхозного и совхозного строительства. В первые годы массового колхозного движения лучшие работники партии и десятки тысяч передовых рабочих были направлены в деревню и оказали крестьянам огромную помощь в организации коллективных хозяйств.

Расходы государства только по государственному бюджету на финансирование сельского хозяйства, не считая расходов на социально-культурные мероприятия, составляли за 1923/24—1927/28 гг. 1,3 миллиарда рублей, 1928/29—1932 гг.—9,5 миллиарда рублей и 1933—1937 гг.—36,9 миллиарда рублей.

Поворот основных масс крестьянства на путь коллективизации требовал непримиримой *классовой борьбы с кулачеством*. Спротивление кулачества политике Советской власти в деревне особенно усилилось в 1927—1928 гг., когда Советская страна испытывала трудности с хлебом. Кулаки организовали саботаж хлебозаготовок, совершали террористические акты против колхозников, партийных и советских работников, поджигали колхозы, государственные склады зерна. Политика решительной борьбы с кулачеством и защиты интересов трудящихся крестьян сплотила бедняцко-средняцкие массы вокруг Коммунистической партии и Советского государства.

Сплошная коллективизация и ликвидация кулачества как класса. Коренной поворот крестьянства в сторону колхозов обозначился в СССР во второй половине 1929 г. К этому времени были созданы экономические и политические предпосылки коллективизации сельского хозяйства. В колхозы пошёл середняк, то-есть основная масса крестьянства. Крестьяне вступали в колхозы уже не отдельными группами, а целыми сёлами и

районами. В советской деревне начался процесс сплошной коллективизации.

До сплошной коллективизации Коммунистическая партия и Советское государство проводили политику ограничения и вытеснения капиталистических элементов деревни. Налоговая политика, политика цен, ограничение аренды земли и наёмного труда — всё это ставило определённые рамки кулацкой эксплуатации и вело к вытеснению отдельных групп кулачества. Но эта политика не уничтожала хозяйственных основ кулачества, не влекла за собой его ликвидации как класса. Такая политика была необходима до тех пор, пока не были созданы условия для сплошной коллективизации, пока в деревне не было широкой сети колхозов и совхозов, которые могли бы заменить капиталистическое производство хлеба социалистическим производством.

В 1926/27 г. кулаки производили 617 миллионов пудов хлеба и продавали в порядке внедеревенского обмена 126 миллионов пудов, а совхозы и колхозы производили 80 миллионов пудов и давали товарного хлеба 37,8 миллиона пудов. Дело изменилось в корне в 1929 г., когда совхозы и колхозы произвели не менее 400 миллионов пудов и дали товарного хлеба более 130 миллионов пудов, то-есть перекрыли кулацкое производство товарного хлеба.

Великий поворот основных крестьянских масс к социализму знаменовал коренную передвижку классовых сил в стране в пользу социализма, против капитализма. Это дало возможность Коммунистической партии и социалистическому государству перейти от старой политики ограничения и вытеснения капиталистических элементов деревни к новой политике, к политике ликвидации кулачества как класса на основе сплошной коллективизации.

Переход к коллективизации осуществляется не в порядке простого и мирного вступления крестьян в колхозы, а в порядке массовой борьбы крестьян против кулачества. Кулачество оказывало сопротивление коллективизации бешеное сопротивление. Рабочий класс, руководя основными массами крестьянства, повёл их на штурм последнего капиталистического оплота в стране с тем, чтобы разбить кулачество в открытом бою, на глазах у всего крестьянства, и убедить массы крестьян в слабости капиталистических элементов. При сплошной коллективизации земельная площадь в районе деревень и сёл переходила в пользование колхозов. Но так как значительная часть этой земли была у кулаков, крестьяне, организуя колхозы, забирала у кулаков землю, скот, инвентарь, раскулачивали их. Советская власть отменила законы об аренде земли, о найме труда и сняла запрет с раскулачивания. Таким образом, ликвидация кулачества как класса явилась необходимой составной частью сплошной коллективизации.

Коллективизация проводилась при строгом соблюдении ленинско-сталинских принципов колхозного строительства: добровольности вступления крестьян в колхозы, учёта особенностей экономики и уровня культуры в разнообразных районах страны, недопу-

стимости перескакивания через сельскохозяйственную артель, как главную форму колхозного строительства, к коммуне.

Сплошная коллективизация и осуществлённая на её основе ликвидация кулачества как класса представляли собой «глубочайший революционный переворот, скачок из старого качественного состояния общества в новое качественное состояние, равнозначный по своим последствиям революционному перевороту в октябре 1917 года»¹.

Это была революция, ликвидировавшая старый, буржуазный индивидуально-крестьянский хозяйственный строй в деревне и создавшая новый, социалистический колхозный строй. Своеобразие этой революции состояло в том, что она была произведена *сверху*, по инициативе государственной власти, при прямой поддержке *снизу*, со стороны миллионных масс крестьян, боровшихся против кулацкой кабалы, за свободную колхозную жизнь.

Эта революция разрешила ряд коренных задач социалистического строительства.

Во-первых, она ликвидировала самый многочисленный эксплуататорский класс в стране, класс кулаков. Ликвидация кулачества как класса на основе сплошной коллективизации явилась решающим шагом в деле уничтожения эксплуататорских классов. Проблема «кто — кого» была решена не только в городе, но и в деревне в пользу социализма. Внутри страны были уничтожены последние источники реставрации капитализма.

Во-вторых, она перевела с пути единоличного хозяйства, рождающего капитализм, на путь общественного колхозного, социалистического хозяйства самый многочисленный трудящийся класс в стране — класс крестьян, разрешив тем самым труднейшую после завоевания власти историческую задачу пролетарской революции.

В-третьих, она дала Советской власти социалистическую базу в самой обширной и жизненно необходимой, но и в самой отсталой области народного хозяйства — в сельском хозяйстве. Сельское хозяйство стало развиваться на однотипной основе с промышленностью — на основе общественной собственности на средства производства. Тем самым было разрешено одно из самых глубоких противоречий переходного периода — противоречие между крупной социалистической промышленностью и мелким индивидуальным крестьянским хозяйством — и ликвидирована почва для противоположности между городом и деревней.

Старые, капиталистические производственные отношения в деревне, являвшиеся тормозом производительных сил, были заменены новыми, коллективистическими производственными отношениями. Благодаря этому производительные силы в сельском хозяйстве получили полный простор для своего развития. Без

¹ «История ВКП(б). Краткий курс», стр. 291.

этого переворота они прозябали бы так же, как они прозябают теперь в капиталистических странах.

Сельскохозяйственная артель как основная форма коллективного хозяйства. Основной и главной формой коллективного строительства явилась сельскохозяйственная артель.

До сплошной коллективизации преобладающей формой колхозов были товарищества по совместной обработке земли (ТОЗы), в которых обобществлялись землепользование и труд, но рабочий скот и сельскохозяйственный инвентарь оставались в частной собственности крестьянина. В ряде районов имелись сельскохозяйственные коммун, в которых обобществлялись не только все средства производства, но и личное хозяйство. Эти коммуны оказались нежизненными, так как они возникли в условиях неразвитой техники и недовыпуска продуктов. В них практиковалось уравнильное распределение предметов потребления. С развёртыванием сплошной коллективизации ТОЗы оказались уже пройденной ступенью, а для организации коммун условия ещё не созрели.

Сельскохозяйственная артель есть форма коллективного хозяйства, в которой обобществляются основные средства производства крестьянских хозяйств, причём сохраняется личная собственность колхозников на подсобное хозяйство. В сельскохозяйственной артели обобществляются: сельскохозяйственный инвентарь, весь рабочий скот, семенные запасы, кормовые средства для обобществлённого скота, хозяйственные постройки, необходимые для ведения артельного хозяйства, все предприятия по переработке продуктов. В сельскохозяйственной артели не обобществляются и остаются в личной собственности колхозного двора жилые постройки, его личный скот, домашняя птица, хозяйственные постройки, необходимые для содержания скота, оставшегося в личной собственности крестьянина, мелкий сельскохозяйственный инвентарь, необходимый для личного подсобного хозяйства. Основные доходы колхозники получают от общественного хозяйства колхозов, которое является главным и решающим.

Согласно Уставу сельскохозяйственной артели каждый колхозный двор в зависимости от особенностей хозяйств отдельных районов может иметь в личной собственности: в районах с преобладанием зерновых, картофельно-овощных, свекловичных и других технических культур — 1 корову, до 2 голов молодняка рогатого скота, 1 свиноматку с приплодом или, если правление колхоза найдёт необходимым, 2 свиноматки с приплодом, до 10 овец и коз вместе, неограниченное количество птицы и кроликов, до 20 ульев; в земледельческих районах с развитым животноводством — 2—3 коровы и, кроме того, молодняк, от 2 до 3 свиноматок с приплодом, от 20 до 25 овец и коз вместе, неограниченное количество птицы и кроликов и до 20 ульев; в животноводческих районах, где земледелие имеет небольшое значение, а животноводство играет решающую роль в хозяйстве, количество скота в личной собственности колхозников значительно больше.

Из обобществлённых земельных угодий выделяется в личное пользование каждого колхозного двора для ведения подсобного хозяйства приусадебный участок земли в размере от $\frac{1}{4}$ до $\frac{1}{2}$ гектара, а в отдельных районах — до 1 гектара, в зависимости от особенностей районов.

Сельскохозяйственная артель полностью отвечает жизненным интересам крестьянства, так как она правильно сочетает личные,

бытовые интересы колхозников с их общественными интересами. Артель удачно приспособляет личные, бытовые интересы к общественным интересам, облегчая тем самым воспитание вчерашних единоличников в духе коллективизма.

Реорганизационный период в сельском хозяйстве СССР закончился к концу первой пятилетки. В 1932 г. колхозы объединяли свыше 60% всех крестьянских хозяйств и сосредоточивали у себя более 75% всех крестьянских посевов. Но кулачество, разгромлённое в открытом бою, не было ещё добито. Прониккая обманом в колхозы, кулаки путём разнообразных методов вредительства стремились взорвать колхозы изнутри. Коммунистическая партия и Советское государство поставили в качестве главной задачи колхозного строительства *организационно-хозяйственное укрепление колхозов*, то-есть усиление партийного и государственного руководства колхозами, очищение колхозов от пробравшихся в них кулацких элементов, охрану общественной социалистической собственности, укрепление дисциплины коллективного труда.

Победа колхозного строя была одержана в решительной борьбе против эксплуататорских классов и их идеологов — троцкистов и бухаринцев, которые всеми мерами защищали кулачество, боролись против создания колхозов и совхозов, требовали их роспуска и ликвидации.

Преобразование СССР из страны мелкокрестьянского хозяйства в страну самого крупного и механизированного сельского хозяйства в мире. К концу второй пятилетки коллективизация сельского хозяйства была завершена. Метод коллективизации оказался в высшей степени прогрессивным методом, так как он дал возможность в течение нескольких лет покрыть всю страну крупными коллективными хозяйствами, имеющими возможность применить новую технику, использовать все агрономические достижения и дать стране больше товарной продукции; он открыл путь к подъёму благосостояния крестьянства.

В СССР создано и упрочено *самое крупное* в мире сельское хозяйство в виде всеобъемлющей системы колхозов, МТС и совхозов, которые представляют собой новый, социалистический способ производства в сельском хозяйстве.

Вместо 25 миллионов крестьянских хозяйств, имевшихся в СССР накануне сплошной коллективизации, к середине 1938 г. существовало 242,4 тысячи колхозов (не считая рыболовецких и промысловых). На каждый колхоз приходилось в среднем 1 534 гектара сельскохозяйственных земель, в том числе 485 гектаров посевной площади. В США в 1940 г. насчитывалось всего 1,6% всех фермерских хозяйств, имеющих площадь земли 405 гектаров и больше.

Колхозный строй показал своё неоспоримое преимущество перед капиталистическим строем земледелия и мелкокрестьянским хозяйством.

«Великое значение колхозов в том именно и состоит, что они представляют основную базу для применения машин и тракторов

в земледелии, что они составляют основную базу для переделки крестьянина, для переработки его психологии в духе социализма»¹. За годы первых двух пятилеток в сельском хозяйстве СССР осуществлена подлинная техническая революция, в результате которой создана прочная материально-производственная база социализма в деревне. Социалистическое сельское хозяйство является не только самым крупным, но и *самым механизированным* сельским хозяйством в мире. В то время как при капитализме применение машин в сельском хозяйстве неизбежно сопровождается разорением мелких крестьян, механизация социалистического сельского хозяйства на базе коллективного труда облегчает труд крестьянина, ведёт к росту его благосостояния.

В 1940 г. в сельском хозяйстве СССР имелось 530 тысяч тракторов, 182 тысячи комбайнов и 228 тысяч грузовых автомашин. Число МТС составляло в 1930 г. 158, а в 1940 г. — 7 069. Уровень механизации сельского хозяйства СССР достиг в 1940 г. по тракторной пахоте: подъём паров — 83%, подъём ячьи — 71%; по тракторному посеву яровых и озимых — 52—53%, по уборке зерновых комбайнами — 43%. В то же время в США только половина пахоты и одна треть посева производились тракторами, не говоря уже о западноевропейских странах, где техническая вооружённость сельского хозяйства гораздо ниже, чем в США.

На основе механизации производства и применения социалистических форм организации труда колхозы добились *высокого уровня производительности труда*. Производительность труда в колхозах стала гораздо выше, чем в крестьянском и капиталистическом хозяйстве не только старой России, но и других капиталистических стран. Производительность труда в зерновом хозяйстве колхозов в 1937 г. была в 3,3 раза выше, чем в дореволюционном сельском хозяйстве, а с учётом сокращения продолжительности рабочего дня возросла почти в 4 раза. Тракторы в СССР используются в несколько раз производительнее, чем в США. В колхозах возникло и развилось социалистическое соревнование за повышение урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства.

Колхозный строй обеспечил значительный рост сельскохозяйственной продукции и *высокую товарность* сельского хозяйства, что имеет важное значение для снабжения страны продовольствием и сырьём. Валовая продукция сельского хозяйства СССР в 1940 г. превысила дореволюционный уровень (1913 г.) почти в 2 раза. Товарность колхозного и совхозного производства зерна достигла в 1938 г. 40% от валового производства зерна против 26% в 1913 г. При этом товарность по зерну в бедняцко-средняцких хозяйствах в дореволюционное время составляла только 14,7%.

Победа колхозного строя обеспечила советскому крестьянству необходимые условия для *зажиточной и культурной жизни*. Кол-

¹ И. В. Сталин, К вопросам аграрной политики в СССР, Сочинения, т. 12, стр. 165.

хозный строй уничтожил возможность расслоения крестьянства, нищету и бедность в деревне. Десятки миллионов бедняков, вступив в колхозы, превратились в обеспеченных людей. Благодаря колхозам в деревне не стало безлошадных, бескоровных, безинвентарных крестьянских хозяйств. Валовой сбор хлеба в расчёте на один двор в колхозах был в 1937 г. в два с половиной раза больше, чем у бедняков и середняков до революции. Личные доходы колхозников от общественного хозяйства колхозов и от личного подсобного хозяйства только за период с 1932 по 1937 г. увеличились в 2,7 раза.

В результате победы колхозного строя неизмеримо окреп дружественный союз рабочих и крестьян. Колхозное крестьянство стало новой, прочной опорой Советской власти в деревне. Теперь уже не только рабочий класс, но и крестьянство стало базировать своё существование на общественной, социалистической собственности на средства производства.

Опыт социалистического преобразования сельского хозяйства СССР служит примером для всех стран, вступивших на путь строительства социализма.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Необходимым условием построения социализма является коллективизация сельского хозяйства. Существо коллективизации сельского хозяйства состоит в постепенном и добровольном объединении крестьянских хозяйств в производственные кооперативы, то-есть колхозы. Коллективизация означает переход от мелкого, индивидуального, отсталого частного хозяйства к крупному социалистическому хозяйству, вооружённому передовой машинной техникой. Коллективизация избавляет трудовое крестьянство от эксплуатации и нищеты, открывает ему путь к зажиточной культурной жизни. Коллективизация отвечает жизненным интересам крестьянства и всех трудящихся.

2. Важнейшими предпосылками сплошной коллективизации являются: социалистическая индустриализация страны, развитие сельскохозяйственной кооперации, опыт первых колхозов и крупных государственных хозяйств в земледелии, показывающих крестьянам преимущества крупного социалистического хозяйства, создание машинно-тракторных станций, решительная борьба с кулачеством.

3. Сплошная коллективизация и на её основе ликвидация кулачества как класса, осуществлённая под руководством Коммунистической партии и Советского государства, представляли собой глубочайший революционный переворот, означавший переход от буржуазного индивидуально-крестьян-

янского строя, от деревни к новому, социалистическому, колхозному строю. Эта революция ликвидировала самый многочисленный эксплуататорский класс — кулачество, перевела самый многочисленный трудящийся класс — крестьянство с капиталистического пути развития на социалистический путь развития, создала для Советского государства прочную социалистическую базу в сельском хозяйстве.

4. В результате победы колхозного строя Советский Союз из страны мелкокрестьянского хозяйства превратился в страну самого крупного и самого механизированного сельского хозяйства в мире. Производительные силы сельского хозяйства получили полный простор для своего развития. На основе высокопродуктивных и высокотоварных социалистических хозяйств — колхозов и совхозов — в короткий срок была разрешена зерновая проблема и обеспечены высокие темпы развития всего сельского хозяйства. Советское крестьянство навсегда избавлено от эксплуатации, в деревне уничтожены бедность и нищета, обеспечены непрерывный подъём материального и культурного уровня жизни колхозного крестьянства.

ГЛАВА XXV

ПОБЕДА СОЦИАЛИЗМА В СССР

Создание социалистического способа производства. Успехи социалистической индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства привели к коренному изменению соотношения классовых сил в СССР в пользу социализма, в ущерб капитализму. До второй половины 1929 г. решительное наступление против капиталистических элементов велось главным образом по линии города. С переходом к сплошной коллективизации крестьянских хозяйств и ликвидации кулачества как класса это наступление охватило и деревню, приняв, таким образом, всеобщий характер. Началось *развёрнутое наступление социализма по всему фронту*. В результате поворота основных масс крестьянства к социализму капиталистический уклад лишился своей базы в виде мелко-товарного производства и стал идти ко дну. В 1930 г. социалистический сектор уже держал в своих руках рычаги всего народного хозяйства. Это означало, что СССР *вступил в период социализма*.

Вступление в период социализма не являлось завершением переходного периода, поскольку ещё не была осуществлена полностью задача построения социалистического общества. Но это уже был *последний этап* переходного периода. Если в начале

года имело место некоторое оживление капитализма, то теперь настала последняя стадия нэпа — стадия полной ликвидации капиталистических элементов в стране.

Наступление социализма по всему фронту происходило в условиях обострения классовой борьбы, в порядке преодоления огромных трудностей. Это были трудности, связанные с коренной реконструкцией промышленности и сельского хозяйства, с перестройкой технической базы всего народного хозяйства. В сельском хозяйстве реконструкция была невозможна без одновременной перестройки старого экономического уклада, без коллективизации крестьянских хозяйств, без выкорчёвывания корней капитализма в деревне. Наступление социализма неизбежно вызывало отчаянное сопротивление гибнущих эксплуататорских классов, которые при поддержке капиталистического окружения проводили вредительство, саботаж, диверсии и террор. Трудности социалистического строительства коренным образом отличаются от трудностей, присущих капиталистическому хозяйству. Трудности капиталистической экономики выражаются в кризисах, депрессиях, росте безработицы; они являются трудностями упадка или застоя. Наоборот, трудности социалистического строительства есть трудности роста, подъёма, продвижения вперёд; поэтому они сами содержат в себе возможность их преодоления.

В итоге *первой пятилетки* в СССР был построен фундамент *социалистической экономики* в виде социалистической индустрии и крупного коллективного сельского хозяйства, вооружённых передовой техникой. Капиталистические элементы в промышленности были ликвидированы. Коллективизация в главных сельскохозяйственных районах страны была в основном осуществлена; кулачество было разгромлено, хотя ещё не добито. Совершился переход к советской торговле — к торговле без капиталистов, малых и больших; частную торговлю полностью вытеснила государственная, кооперативная и колхозная торговля.

Уже в начале *второй пятилетки* экономика СССР перестала быть многоукладной. Из пяти экономических укладов, имевшихся в народном хозяйстве, три уклада — частнохозяйственный капитализм, государственный капитализм и патриархальное хозяйство — уже не существовали; мелкотоварный уклад был оттеснён на второстепенные позиции, а социалистический уклад стал безраздельно господствующей и единственно командующей силой во всём народном хозяйстве. Это означало, что Советская власть стала базироваться как в городе, так и в деревне на социалистической основе.

Во второй пятилетке была завершена *техническая реконструкция всего народного хозяйства*. Закончилась коллективизация крестьянских хозяйств, колхозный строй окончательно окреп. Тем самым были выкорчеваны корни капитализма в экономике. Прекратился процесс дифференциации крестьянства, рождения капиталистических элементов. Была доведена до конца ликвида-

ция всех эксплуататорских классов, уничтожены причины, порождающие эксплуатацию человека человеком.

Основное противоречие переходного периода — противоречие между растущим социализмом и свергнутым, но вначале ещё сильным капитализмом, имеющим базу в мелкотоварном производстве, — было преодолено. Вопрос «кто — кого» был целиком решён в пользу социализма. Цель эпохи, рассчитанная на полную победу социалистических форм хозяйства, была достигнута. Ленин говорил, что эпоха вводится всерьёз и надолго, но не навсегда, что Россия эпоховская будет Россией социалистической. Научное предвидение Ленина претворилось в жизнь. Победа социализма означала конец переходного периода, конец эпохи.

В 1936 г. доля социалистических форм хозяйства в общей сумме средств производства достигла 98,7%, в том числе: в промышленности — 99,95%, в сельском хозяйстве — 96,3%. С 1923/24 г. по 1936 г. удельный вес социалистических форм хозяйства поднялся: в валовой продукции промышленности — с 76,3% до 99,8%, в валовой продукции сельского хозяйства (включая личное подсобное хозяйство колхозников) — с 1,5% до 97,7%, в розничном обороте торговых предприятий — с 43% до 100%, в национальном доходе — с 35% в 1924/25 г. до 99,1% в 1936 г.

За годы переходного периода в СССР был создан самый прогрессивный из всех существовавших до сих пор в истории способов производства — *социалистический способ производства*, представляющий собой единство производительных сил и производственных отношений социализма. Были созданы новые, мощные производительные силы во всём народном хозяйстве. Крупное машинное производство охватило все отрасли народного хозяйства, распространилось на сельское хозяйство. В свою очередь социалистические производственные отношения, победившие как в городе, так и в деревне, открыли простор для развития производительных сил, обеспечили непрерывный рост социалистического производства. Строительство социализма явилось единственным путём, который привёл к ликвидации вековой технико-экономической отсталости России, избавил страну от иностранной кабалы и обеспечил её национальную независимость. В исторически кратчайший срок СССР стал могущественной индустриально-колхозной державой, заняв первое место в мире по уровню техники в промышленности и земледелии. Рабочий класс, трудящиеся массы СССР под руководством Коммунистической партии, построив социалистическое общество, воплотили в жизнь чаяния многих поколений людей труда.

Социализм есть строй, основанный на общественной собственности на средства производства, при котором нет эксплуатации человека человеком, народное хозяйство развивается планомерно, в целях постоянного повышения материального и культурного уровня трудящихся путём непрерывного подъёма производства, а руководящим принципом общественной жизни является принцип «от каждого по способностям, каждому по труду».

Построение социализма в СССР представляло собой самый глубокий революционный переворот в истории человечества.

Изменившаяся в классовой структуре общества. Построение социалистической экономики привело в СССР к коренным изменениям в *классовой структуре* общества. При социализме нет эксплуататорских классов. Социалистическое общество состоит из двух дружественных трудящихся классов — рабочего класса и крестьянства — и интеллигенции, всеми корнями связанной с этими классами.

В дореволюционной России в 1913 г. рабочие и служащие составляли 16,7% населения, мелкие товаропроизводители (крестьяне, кустари, ремесленники) — 65,1, эксплуататорские классы — 15,9 (в том числе кулаки — 12,3), прочее население (учащиеся, пенсионеры, армия и другие) — 2,3%.

В СССР в 1937 г. рабочие и служащие составляли 34,7% населения, колхозное крестьянство и кооперированные кустари — 53,5, учащиеся, пенсионеры, армия и другие — 4,2%. Крестьяне-единоличники и некооперированные трудящиеся кустари, то-есть лица, занятые своим трудом в мелкотоварном хозяйстве, составляли всего 5,6% населения. Классы помещиков и буржуазии были ликвидированы в течение переходного периода.

Победа социализма коренным образом изменила характер и положение рабочего класса, крестьянства и интеллигенции.

Рабочий класс перестал быть пролетариатом, то-есть классом, лишённым средств производства, продающим свою рабочую силу и эксплуатируемым капиталистами. Рабочий класс СССР превратился в совершенно новый, невиданный до этого в истории класс, владеющий совместно со всем народом средствами производства и освобождённый от эксплуатации. Рабочий класс в СССР базирует своё существование на государственной всенародной собственности и на социалистическом труде. Он является передовым классом социалистического общества, ведущей силой его развития. Поэтому в СССР государственное руководство обществом (диктатура) принадлежит рабочему классу.

Крестьянство из класса мелких распылённых производителей, базирующего своё существование на частной собственности, индивидуальном труде и примитивной технике и эксплуатируемого помещиками, кулаками, купцами и ростовщиками, превратилось в совершенно новый класс, подобного которому не знала история. Крестьянство в СССР освобождено от эксплуатации; оно базирует свою работу и своё достояние на общественной, кооперативно-колхозной собственности, коллективном труде и передовой технике. В тесном союзе с рабочим классом и под его руководством крестьянство активно участвует в управлении Советским государством, которое является социалистическим государством рабочих и крестьян.

Победа социализма в СССР полностью покончила с эксплуатацией деревни городом, с разорением крестьянства капитализмом. Тем самым была ликвидирована вековая *противоположность*

Город, являющийся при капитализме центром эксплуатации деревни, стал при социализме центром экономической, политической и культурной помощи деревне. «Огромная помощь нашему крестьянству со стороны социалистического города, со стороны нашего рабочего класса, оказанная в деле ликвидации помещиков и кулачества, укрепила почву для союза рабочего класса и крестьянства, а систематическое снабжение крестьянства и его колхозов первоклассными тракторами и другими машинами превратило союз рабочего класса и крестьянства в дружбу между ними»¹.

Благодаря социалистическому городу деревня обрела новые, мощные производительные силы. Всё крепче становилась смычка промышленности и сельского хозяйства. Отпала противоположность интересов города и деревни. От былого недоверия, а тем более ненависти деревни к городу не осталось и следа. И город и деревня развиваются на социалистической основе. Интересы рабочих и крестьян лежат на одной общей линии — укрепления социалистического строя и построения коммунизма.

В СССР родилась новая, невиданная до этого, социалистическая *интеллигенция*, в состав которой влилась и та часть старой интеллигенции, которая после революции присоединилась к народу. В буржуазном обществе интеллигенция пополняется преимущественно выходцами из имущих классов, служит капиталистам, эксплуатируется ими и сама помогает им эксплуатировать рабочих и крестьян. При капитализме значительная часть интеллигенции вынуждена заниматься неквалифицированным трудом или попадает в ряды безработных. В СССР подавляющее большинство интеллигенции составляют выходцы из рабочего класса и крестьянства. Советская интеллигенция не знает эксплуатации, служит трудовому народу, делу социализма и имеет все возможности для плодотворного применения своих знаний. При социализме интеллигенция является наряду с рабочим классом и крестьянством равноправным членом общества, активно участвует в управлении страной. В 1937 г. кадры советской интеллигенции насчитывали 9,6 миллиона человек. С учётом членов семей интеллигенция составляла примерно 13—14% населения СССР.

С победой социализма в СССР была устранена вековая *противоположность между умственным и физическим трудом* — эксплуатация работников физического труда со стороны представителей умственного труда. Рабочие и руководители предприятий составляют единый трудовой коллектив, заинтересованный в подъёме производства. Покончено с монополией имущих классов на образование, наука используется в интересах всего народа, образование является достоянием рабочих и крестьян.

¹ Н. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 26.

Победа социализма создала все необходимые условия для зажиточной и культурной жизни народных масс. В соответствии с тем, что социалистическое производство ведётся с целью удовлетворения потребностей трудящихся, за годы переходного периода значительно поднялось благосостояние рабочего класса, крестьянства и интеллигенции. Исчезла безработица и нищета. В деревне не стало нищих крестьян. Намного повысилась реальная заработная плата рабочих и служащих, увеличились реальные доходы крестьянства. В стране совершена культурная революция. В итоге первых двух пятилеток было осуществлено всеобщее обязательное начальное образование на языках национальностей СССР. По всей стране в огромных масштабах выросла сеть учебных заведений. В несколько раз увеличилось количество специалистов для различных отраслей хозяйства и культуры.

Национальный доход СССР, целиком принадлежащий трудящимся, вырос в 1937 г. против 1913 г. в неизменных ценах более чем в $4\frac{1}{2}$ раза. Производство предметов личного потребления крупной промышленностью выросло в 1937 г. по сравнению с 1913 г. почти в 6 раз. Только за вторую пятилетку реальная заработная плата рабочих и служащих удвоилась.

Число учащихся начальных и средних школ увеличилось с 7,9 миллиона в 1914 г. до 29,6 миллиона в 1937 г., число студентов в высших учебных заведениях — с 117 тысяч до 547,2 тысячи, тираж книг возрос с 86,7 миллиона до 673,5 миллиона, тираж газет — с 2,7 миллиона до 36,2 миллиона.

В соответствии с принципами социалистического строя Советская власть покончила с угнетённым положением женщины. В СССР женщина пользуется на деле равными с мужчиной правами во всех областях хозяйственной, культурной и общественно-политической жизни. Победа социализма приобщила миллионы женщин к квалифицированному труду. За годы пятилеток выросли многочисленные руководящие кадры из среды женщин. Женщины заняли равное с мужчинами положение в составе интеллигенции. Коренной переворот в положении женщин в деревне произошёл с победой колхозов, ликвидировавших прежнее неравенство женщины с мужчиной, имевшее место в единоличном крестьянском хозяйстве. Женщины получили возможность стать на равную ногу с мужчинами и занять почётное место в общественном хозяйстве. Победа социализма освободила женщину от полурабского состояния, в котором она находилась в ряде национальных окраин, где существовали феодальные и патриархальные пережитки. Женщины национальных окраин наравне с женщинами всей страны стали активными строителями социализма.

В 1936 г. женщины составляли 42% от числа принятых в вузы и 48% от числа принятых в техникумы. Удельный вес женщин среди учащихся индустриальных вузов СССР был в 1935 г. в 7 раз выше, чем в Германии, в 10 раз выше, чем в Англии, и в 20 раз выше, чем в Италии. Число женщин-врачей в СССР в 1940 г. по сравнению с 1913 г. возросло в 40 раз. Если в 1913 г. женщин было 9,7% к общему числу врачей, то в 1940 г. около 60% общего числа врачей составляли женщины.

С победой социализма и ликвидацией эксплуатации человека человеком в СССР не стало враждебных, антагонистических классов, непримиримых классовых противоречий. Классовые отношения социалистического общества характеризуются дружбой и товарищеским сотрудничеством рабочего класса, крестьянства, интеллигенции. Классовые различия между рабочим классом и крестьянством, равно как между этими классами и интеллигенцией, постепенно стираются. В то время как капиталистическое общество раздирается классовыми и национальными антагонизмами, придающими ему неустойчивость, социалистическое общество, не знающее классовых и национальных антагонизмов, отличается монолитностью и устойчивостью. Безраздельное господство в СССР общественной собственности и социалистической системы хозяйства явилось экономической базой, на которой развернулись такие могучие движущие силы общественного развития, как *морально-политическое единство советского общества, дружба народов СССР, советский патриотизм*. Эти общественные силы оказывают огромное обратное воздействие на экономику, ускоряя её развитие.

Коренные изменения, происшедшие в социалистической экономике и классовой структуре СССР, нашли своё отражение в области государственной надстройки. Советское социалистическое государство, как показал И. В. Сталин, прошло в своём развитии две главные фазы. Первая фаза относится к периоду от Октябрьской революции до ликвидации эксплуататорских классов. Государство в этот период подавляло свергнутые классы, обороняло страну от нападения извне. Осуществлялась также хозяйственно-организаторская и культурно-воспитательная функция государства, но эта функция тогда ещё не развернулась в полной мере. На второй фазе своего развития Советское государство выполняло задачу организации социалистического хозяйства по всей стране и ликвидации последних остатков капиталистических элементов. Функция подавления эксплуататоров отпала, её место заняла функция охраны социалистической собственности; сохранилась функция военной защиты страны от капиталистического окружения. Создание социалистического базиса обеспечило полное развитие функции хозяйственно-организаторской и культурно-воспитательной работы государственных органов.

В итоге происшедших изменений в 1936 г. была принята новая *Конституция СССР*, закрепившая в законодательном порядке принципы и основные устои социализма. Она не ограничивается фиксированием формальных прав граждан, а переносит центр тяжести на реальное обеспечение этих прав. Так, Конституция СССР не просто провозглашает право трудящихся на труд, на отдых, на материальное обеспечение в старости, в случае болезни и потери трудоспособности, а также право на образование. Реальное осуществление этих прав обеспечивается социалистической системой народного хозяйства, ликвидацией без-

работникам, восьмичасовым рабочим днём, ежегодными отпусками рабочим и служащим с сохранением заработной платы, социальным страхованием рабочих и служащих за счёт государства, предоставлением трудящимся широкой сети санаториев, домов отдыха, государственной охраной интересов матери и ребёнка, всеобщим обязательным начальным образованием, бесплатностью семилетнего образования, государственными стипендиями студентам и другими материальными средствами. Таким образом, победа социализма в СССР создала прочную экономическую основу, гарантирующую фактическое осуществление прав трудящихся. В этом выражается подлинный социалистический демократизм советского общества и Конституции СССР.

7 Ликвидация экономического неравенства наций. Социализм, уничтожающий всякую эксплуатацию, искореняет и причины, порождающие угнетение наций. Социалистический строй устраняет как политическое, так и экономическое и культурное неравенство наций, обеспечивая материальный и культурный подъём всех без исключения народов. «Если частная собственность и капитал неизбежно разъединяют людей, разжигают национальную рознь и усиливают национальный гнёт, то коллективная собственность и труд столь же неизбежно сближают людей, подрывают национальную рознь и уничтожают национальный гнёт. Существование капитализма без национального гнёта так же немыслимо, как немыслимо существование социализма без освобождения угнетённых наций, без национальной свободы»¹.

С установлением диктатуры пролетариата в СССР были уничтожены политическое неравенство наций, система национального угнетения и колониальной эксплуатации. Далее встала задача ликвидировать экономическое неравенство национальностей, покончить с унаследованной от прошлого отсталостью ряда народов в экономическом и культурном отношении. Эту задачу можно было решить лишь на основе социалистического строительства.

Из состава населения национальных окраин России около 25 миллионов человек находилось на докапиталистической стадии развития, причём 6 миллионов человек представляли собой скотоводческие племена, которые ещё не перешли к земледелию и не изжили патриархально-родового строя. Необходимо было помочь народам национальных окраин освободиться от многочисленных феодальных и патриархальных пережитков, искоренить остатки колонизаторских элементов, дать возможность этим народам построить социалистическую экономику.

Ленин и Сталин открыли и научно обосновали возможность *некапиталистического пути* развития отсталых стран и народов.

¹ *И. В. Сталин, Об очередных задачах партии в национальном вопросе, Сочинения, т. 5, стр. 19.*

Отсталые страны, сбросив иго империализма, могут при помощи передовых стран пролетарской диктатуры постепенно перейти на путь социалистического строительства, минуя стадию капиталистического развития. В стране пролетарской диктатуры такой некапиталистический путь развития проходят отсталые народы при помощи передовых народов. В результате всесторонней помощи русского народа, русского рабочего класса отсталым народам национальных окраин эти народы совершили величайший скачок от патриархальных и феодальных форм хозяйства к социализму, минуя мучительный и длительный путь капиталистического развития. Строительство социализма в СССР велось при тщательном учёте особенностей экономического состояния, исторического прошлого, быта и культуры каждого народа.

В СССР ликвидировано унаследованное от буржуазно-помещичьего строя фактическое неравенство в хозяйственном и культурном развитии между народами разных национальностей, между ушедшей вперёд центральной Россией и отстававшими в прошлом национальными окраинами. В Советском Союзе нет больше отсталых народов. Национальные окраины царской России превратились из колоний и полуколоний в подлинно самостоятельные государства — советские социалистические республики. В ранее отсталых национальных республиках и областях была создана крупная социалистическая промышленность, утвердился колхозный строй, выросли многочисленные национальные кадры рабочего класса, в том числе квалифицированных рабочих, выросла национальная интеллигенция. Мощный экономический подъём национальных окраин сопровождался быстрым ростом материального благосостояния и огромным повышением культурного уровня трудящихся.

При общих высоких темпах роста промышленности СССР в национальных республиках промышленность росла особенно быстро. Валовая продукция крупной промышленности увеличилась в 1940 г. по сравнению с 1913 г. в целом по СССР почти в 12 раз, в Казахской ССР — в 20 раз, в Грузинской ССР — в 27 раз, в Киргизской ССР — в 153 раза, в Таджикской ССР — в 308 раз.

48 народностей при Советской власти впервые получили письменность. В то время как до революции значительно преобладающая часть населения национальных окраин была неграмотной, социалистическая революция привела к тому, что уже в 1939 г. подавляющее большинство населения национальных республик стало грамотным. Число учащихся в начальных и средних школах в 1940 г. по сравнению с 1914/15 г. увеличилось: в Азербайджанской ССР — в 9 раз, в Армянской ССР — в 9,4 раза, в Казахской ССР — в 10,9 раза, в Туркменской ССР — в 35 раз, в Киргизской ССР — в 47 раз, в Узбекской ССР — в 73 раза, в Таджикской ССР — в 822 раза.

Построение социализма коренным образом изменяет природу наций. В результате революционного преобразования общественных отношений место буржуазных наций, из которых состоит капиталистическое общество, занимают новые, *социалистические нации*, образующиеся на базе старых, буржуазных наций. В то

время как капитализм разделяет нации на классы и группы с противоположными интересами, социализм объединяет нации на основе общественной собственности и единых интересов. Каждая социалистическая нация монолитна, она состоит из трудящихся, руководимых рабочим классом.

«Главными чертами, присущими передовой социалистической нации, являются следующие:

Во-первых, наличие самого передового в мире общественного и государственного строя, в котором нет эксплуататорских классов и вся власть принадлежит народу.

Во-вторых, наличие высокоразвитой социалистической промышленности и крупного социалистического сельского хозяйства.

В-третьих, всеобщая грамотность населения, обязательное обучение детей, развитая система высшего образования, обеспечивающая подготовку национальных кадров специалистов для всех областей хозяйства и культуры; процветание науки и искусства.

В-четвёртых, систематическое повышение жизненного уровня всего населения путём обеспечения роста реальной заработной платы рабочих и служащих и доходов крестьян, путём развития товарооборота, роста городов и их благоустройства, улучшения жилищных условий; наличие широкой сети медицинских учреждений, обеспечивающих охрану здоровья народа.

В-пятых, торжество идеологии равноправия всех рас и наций, идеологии дружбы народов»¹. Победа социализма закрепила единство экономических и политических интересов народов СССР и привела к расцвету их культур — национальных по форме, социалистических по содержанию.

Советский Союз является самым прочным и жизнеспособным многонациональным государством, основанным на братском сотрудничестве народов и представляющим собой образец разрешения национального вопроса для всего мира.

Вступление СССР в полосу завершения строительства социалистического общества и постепенного перехода от социализма к коммунизму. С победой социализма СССР вступил в новую полосу своего развития, в полосу завершения строительства социалистического общества и постепенного перехода от социализма к коммунизму.

Коммунизм есть общественный строй, при котором нет классов и классовых различий, все средства производства и продукция составляют общенародную собственность, уровень производительных сил обеспечивает изобилие продуктов, а руководящим началом общественной жизни является принцип «от каждого по способностям, каждому по потребностям».

Социализм и коммунизм являются двумя фазами одной и той же, коммунистической общественно-экономической формации.

¹ Л. Берия; Речь на XIX съезде ВКП(б), 1952, стр. 10.

Социализм представляет собой менее зрелую, первую, *низшую* фазу коммунистической формации, а под коммунизмом понимается более зрелая, вторая, *высшая* фаза этой формации. Развитие социализма ведёт к созданию материально-производственной базы коммунизма и избытию продуктов, к охвату общезародной формой собственности всех средств производства и продукции производства, к огромному подъёму благосостояния и уровня культуры народа. Таким образом, завершение строительства социалистического общества означает вместе с тем осуществление постепенного перехода к коммунизму. Весь народ — рабочий класс, крестьянство, интеллигенция кровно заинтересованы в создании коммунистического строя, являются активными строителями коммунизма, означающего величайший материальный и культурный расцвет общества.

Важной вехой по пути к коммунизму явилась *третья пятилетка*. В течение первых трёх с половиной лет (1938 г. — июнь 1941 г.) задания третьего пятилетнего плана успешно выполнялись. Был достигнут новый, значительный рост промышленности и прежде всего тяжёлой индустрии, дальнейшее укрепление и подъём колхозного сельского хозяйства. Мирный созидательный труд советского народа по строительству коммунизма был прерван в 1941 г. вероломным нападением на СССР фашистской Германии и её вассалов.

Великая Отечественная война Советского Союза (1941—1945 гг.) была самой тяжёлой из всех войн, имевших место в истории России. Война подтвердила, что СССР обладает наиболее прочным и жизнеспособным в мире общественным и государственным строем. Советский строй оказался не только лучшей формой организации экономического и культурного подъёма страны в годы мирного строительства, но и лучшей формой мобилизации всех сил народа на отпор врагу во время войны.

Мощная экономическая база для активной обороны страны, использованная во время войны, была создана ещё за годы довоенных пятилеток в результате осуществления политики индустриализации и коллективизации.

В 1940 г. в СССР было произведено: 15 миллионов тонн *чугуна*, то-есть почти в 4 раза больше, чем в 1913 г.; 18 300 тысяч тонн *стали*, то-есть в 4 с половиной раза больше, чем в 1913 г.; 166 миллионов тонн *угля*, то-есть в 5 с половиной раз больше, чем в 1913 г.; 31 миллион тонн *нефти*, то-есть в 3 с половиной раз больше, чем в 1913 г.; 38 300 тысяч тонн *товарного зерна*, то-есть на 17 миллионов тонн больше, чем в 1913 г.; 2 700 тысяч тонн *хлопка-сырца*, то-есть в 3 с половиной раз больше, чем в 1913 г.

Социалистический строй позволил в кратчайший срок создать в СССР *слаженное и быстро растущее военное хозяйство*. Экономическая основа Советского государства оказалась несравненно более жизнеспособной, чем экономика вражеских государств. Благодаря преимуществам плановой социалистической экономики

Советское государство в неизмеримо трудных условиях, вызванных временной потерей ряда важных районов страны, смогло своевременно осуществить максимальную мобилизацию и наиболее эффективное использование материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Несмотря на огромный ущерб, нанесённый хозяйству страны, высокий уровень социалистического накопления обеспечил в конце войны объём капитальных вложений в промышленность, превышающий довоенный уровень. Советское государство развернуло громадное строительство новых предприятий и обеспечило интенсивный рост промышленной продукции. На протяжении войны непрерывно совершенствовались техника и организация промышленного производства, стремительно росло количество и повышалось качество советского вооружения. Несмотря на временную оккупацию врагом важнейших сельскохозяйственных районов, колхозы и совхозы снабжали без серьёзных перебоев армию и страну продовольствием, а промышленность — сырьём. Колхозный строй выдержал суровые испытания войны и показал свою великую жизненную силу.

Рабочий класс, крестьянство, интеллигенция, в том числе советские женщины и молодёжь, проявили самоотверженность в труде. Огромные результаты дало всенародное социалистическое соревнование. Благодаря росту производительности труда в тяжёлой и оборонной промышленности было достигнуто весьма значительное снижение себестоимости продукции. Это позволило резко расширять производство вооружения.

Морально-политическое единство социалистического общества, дружба народов, советский патриотизм вызвали массовый героизм советских людей на фронте и в тылу. Коммунистическая партия, руководя делом обороны страны, умело направила все силы народа на разгром врага. Решающие преимущества социализма, несокрушимая прочность советского тыла обеспечили Советскому Союзу экономическую и военную победу, которую он одержал в смертельной борьбе против империалистической Германии, располагавшей ресурсами многих европейских стран, и против империалистической Японии. Советский народ не только отстоял свободу и независимость своей Родины и свои социалистические завоевания, но и освободил народы Европы от гитлеровского ига, спас мировую цивилизацию от фашизма.

Война нанесла народному хозяйству СССР огромный ущерб. Любое, даже самое крупное капиталистическое государство, потерпев такой ущерб, было бы неминуемо отброшено на десятки лет назад и превратилось бы во второстепенную державу. Но СССР благодаря преимуществам социалистического строя успешно справился с труднейшими задачами ликвидации последствий войны. Закончив войну победой над врагами, Советский Союз смог собственными силами в течение нескольких лет не только достигнуть довоенного уровня производства, но и далеко оставить его позади. Успешно был выполнен план *четвёртой пятилетки*

(1946—1950 гг.), основные задачи которой состояли в том, чтобы восстановить пострадавшие районы страны, восстановить довоенный уровень промышленности и сельского хозяйства и затем превзойти этот уровень в значительных размерах. Четвёртый пятилетний план по промышленности был выполнен досрочно.

Успешное выполнение четвёртого пятилетнего плана означало крупный шаг по пути развития советского общества от социализма к коммунизму. Дальнейшее движение СССР к коммунизму осуществляется на основе решения задач пятого пятилетнего плана (1951—1955 гг.).

Победа социализма в СССР имеет величайшее международное значение. Она явилась новым мощным ударом по мировой империалистической системе, ещё более расшатавшим её устои. С утверждением социализма со всей силой обнаружилось превосходство социалистической системы народного хозяйства над капиталистической системой. Капитализму понадобилось примерно сто лет, а феодализму — около двух столетий, чтобы доказать своё превосходство над предшествующими способами производства. Социалистическая система хозяйства доказала своё неоспоримое превосходство над капитализмом уже за годы переходного периода, то-есть менее чем за двадцать лет. На деле доказана правда марксистско-ленинской теории социалистической революции. Это укрепило веру трудящихся масс в силы рабочего класса, в окончательную победу социализма во всём мире.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. В итоге переходного периода от капитализма к социализму в СССР капиталистические элементы были ликвидированы во всех отраслях экономики, социалистическая система стала единственной системой народного хозяйства, был создан экономический базис социалистического общества. Победа социализма получила своё отражение и законодательное закрепление в Конституции СССР — наиболее демократической конституции в мире.

2. Социализм есть строй, основанный на общественной собственности на средства производства, при котором нет эксплуатации человека человеком, народное хозяйство развивается планомерно в целях удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей всего общества путём непрерывного подъёма производства, а руководящим началом общественной жизни является принцип «от каждого по способностям, каждому по труду».

3. Социалистическое общество состоит из двух дружественных классов — рабочих и колхозного крестьянства — и интеллигенции. Победа социализма привела к коренному

1947—1950) (11 0961—9661)
улучшению материального и культурного положения трудящихся, к ликвидации противоположности между городом и деревней, между умственным и физическим трудом, к устранению неравенства наций и возникновению новых, социалистических наций.

4. С победой социализма СССР вступил в полосу постепенного перехода от социализма к коммунизму. Благодаря преимуществам социалистического строя СССР одержал экономическую и военную победу в Великой Отечественной войне. После войны Советский Союз в кратчайший срок восстановил народное хозяйство и добился его нового мощного подъёма, успешно продолжая свой путь к коммунизму. Победа социализма в СССР имела всемирно-историческое значение. Она на деле доказала превосходство социализма над капитализмом.

Б. Социалистическая система народного хозяйства

ГЛАВА XXVI

МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ БАЗА СОЦИАЛИЗМА

Основные черты материально-производственной базы социализма. В результате двух величайших преобразований — социалистической индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства — в СССР была создана материально-производственная база социализма. Материально-производственная база социализма есть крупное машинное производство во всех отраслях народного хозяйства, основанное на высшей технике и труде работников, свободных от эксплуатации.

Материально-производственная база социализма представляет собой новую, высшую по сравнению с капитализмом ступень развития крупного машинного производства и коренным образом отличается от материально-производственной базы капиталистического общества.

Социалистическое производство объединено общественной собственностью на средства производства и развивается планомерно в интересах всего общества. Развитие социалистического произ-

водства не наталкивается на препятствия, обусловленные частной собственностью на средства производства.

Социалистическое производство является *самым крупным и концентрированным в мире*. Социалистический строй, утвердившийся в СССР, означает безраздельное господство крупного производства не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве, в то время как при капитализме в сельском хозяйстве преобладают мелкие, раздробленные хозяйства крестьян-единоличников.

Социалистическое производство является *самым механизированным в мире*. В то время как в буржуазном обществе машины являются орудием эксплуатации и внедряются в производство лишь тогда, когда они увеличивают прибыль капиталиста за счёт экономии на заработной плате рабочих, при социализме машины применяются тогда, когда они сберегают труд обществу. В социалистическом обществе машины превратились в могучее средство облегчения труда рабочих и крестьян, роста народного благосостояния. В СССР отсутствует безработица, и машины не могут выступать конкурентом трудящихся. В силу этого при социализме трудящиеся с большой охотой используют машины в народном хозяйстве.

В результате ликвидации частной собственности на средства производства все достижения передовой науки и техники при социализме являются достоянием всего общества. В социалистическом хозяйстве не может быть и речи о той искусственной задержке технического прогресса, которую практикуют в своекорыстных целях капиталистические монополии.

Социализм требует неуклонного и быстрого развития и совершенствования техники; старая техника должна заменяться новой, а новая — новейшей. Отсюда необходимость крупных капитальных вложений в народное хозяйство. Социалистическое государство, концентрирующее в своих руках основные средства производства и накопления народного хозяйства, может осуществлять капитальные вложения в народное хозяйство в масштабах, недоступных для капитализма. Социалистическое государство в состоянии принять на себя убытки, связанные с выводом из строя старых машин и заменой их новыми, чтобы по истечении ряда лет возместить произведённые расходы. Вследствие этого техническое развитие при социализме в отличие от капитализма не сдерживается грузом старой техники. В советской промышленности и земледелии воплощено самое новое, самое совершенное, чем располагают современная наука и техника. Народное хозяйство СССР обладает самым молодым по возрасту производственно-техническим аппаратом.

Таким образом, социализм обеспечивает последовательное внедрение современной машинной техники во все отрасли и процессы производства, в том числе и в сельское хозяйство. Между тем при капитализме сельское хозяйство и даже целые от-

расли промышленности базируются главным образом на ручном труде.

При социализме в корне меняется положение работников производства. Освобожденный от эксплуатации труд рабочих, колхозников, интеллигенции является основой существования социалистического общества. Трудящиеся работают на себя, на общество, а не на эксплуататоров и поэтому глубоко заинтересованы в совершенствовании производства на базе высшей техники. В то же время социализм приводит к неуклонному и быстрому росту общего культурного уровня и технической подготовки работников. Это определяет творческую активность трудящихся в развитии производства и орудий труда. Рабочие, колхозники и интеллигенция вносят серьёзный вклад в дело технического прогресса, преодолевают старые нормы использования техники, осваивают новые, всё более высокие нормы.

Социализм обеспечивает непрерывный рост производительных сил недостижимыми для капитализма быстрыми темпами.

Социалистическая промышленность. *Социалистическая промышленность* представляет собой высококонцентрированную и технически передовую промышленность, объединённую на основе общественной собственности в масштабе всей страны. Социалистическая промышленность играет ведущую роль в народном хозяйстве; она вооружает передовой техникой все отрасли народного хозяйства. Это обеспечивается более быстрым ростом отраслей, производящих средства производства, высоким уровнем развития машиностроения.

Социализм поднял на невиданную высоту *технический уровень* промышленности. С точки зрения техники производства, насыщенности промышленного производства новой техникой, промышленность СССР стоит на первом месте в мире.

Основные производственные фонды промышленности СССР возросли к 1952 г. на 77% по сравнению с 1940 г. Продукция всей промышленности в 1952 г. выросла в 2,3 раза по сравнению с 1940 г., в том числе продукция отраслей, производящих средства производства, — в 2,7 раза и отраслей, производящих предметы потребления, — в 1,6 раза. Удельный вес машиностроения в продукции промышленности составлял в 1938 г. 27%, а в 1950 г. — 39%, то есть гораздо выше, чем в любой экономически развитой стране капитализма. Так, перед войной в США машиностроение давало 17,6% всей промышленной продукции, в Германии — 14,6, в Англии — 16,2%.

Социалистическая промышленность является самой концентрированной промышленностью в мире. *Концентрация производства* при социализме осуществляется планомерно и сопровождается общим подъёмом производства в интересах всего общества. Между тем при капитализме концентрация осуществляется стихийно, сопровождается разорением и гибелью мелких и средних предприятий и установлением господства монополий. «Мы — страна самой концентрированной промышленности.

Это значит, что мы можем строить нашу промышленность на основе самой лучшей техники и обеспечивать благодаря этому невиданную производительность труда, невиданный темп накопления»¹.

Широкое развитие в условиях социализма получает одна из важных форм концентрации — *комбинирование производства*. Комбинирование производства позволяет более полно использовать сырьё и топливо, уменьшает транспортные издержки, ведёт к ускорению процесса производства.

В 1940 г. в промышленности СССР на предприятиях с годовым производством продукции свыше 5 миллионов рублей (в неизменных ценах 1926/27 г.) было сосредоточено 71% всех рабочих и 84% всей продукции, а в 1950 г. — 79% всех рабочих и 92% всей промышленной продукции.

Если сопоставить данные о концентрации промышленности по СССР и США (для удобства сравнения по обеим странам взята группировка по числу рабочих и служащих), то получается, что в 1950 г. в обрабатывающей промышленности СССР на предприятиях с числом рабочих и служащих свыше тысячи было сосредоточено 62% всех рабочих и служащих и эти предприятия выпускали 70% всей промышленной продукции; в обрабатывающей же промышленности США, по данным послевоенной переписи (1947 г.), предприятия с числом рабочих и служащих более тысячи сосредоточивали 32% рабочих и выпускали 34% промышленной продукции.

Рост концентрации производства сопровождается в СССР специализацией промышленных предприятий. *Специализация* промышленного производства есть сосредоточение предприятия на производстве определённого вида продукта, его отдельных частей и деталей или на выполнении отдельных операций в производстве продукта. Специализация в СССР выражает планомерное использование обществом выгод разделения труда между отдельными предприятиями. Она даёт возможность введения высокопроизводительного оборудования, внедрения стандартизации и массово-поточного производства, обеспечивающих значительный рост производительности труда.

При социализме широкое развитие получает плановое *кооперирование* промышленных предприятий, то-есть организация постоянных производственных связей между предприятиями, совместно участвующими в изготовлении какого-либо предмета, но являющимися хозяйственно-самостоятельными по отношению друг к другу. Кооперирование предприятий организуется прежде всего в рамках отдельных экономических районов, с тем чтобы избавить транспорт от дальних перевозок. Плановое кооперирование предприятий является важным фактором роста производительности общественного труда.

Развитие промышленности и её техническое перевооружение сопровождаются ростом рабочего класса и подъёмом культурно-технического уровня рабочих. В противоположность капитализму,

¹ И. В. Сталин, О задачах хозяйственников, Сочинения, т. 13, стр. 33—34.

где внедрение машин обычно ведёт к декалфикации основной массы рабочих, при социализме внедрение новой техники ведёт к увеличению числа и удельного веса рабочих квалифицированного механизированного труда, уменьшению числа и удельного веса рабочих неквалифицированного ручного труда. Неуклонно растёт численность инженерно-технических работников. По насыщенности инженерно-техническими кадрами советская промышленность не имеет себе равных в мире.

В СССР создан мощный, технически передовой транспорт, связывающий различные отрасли народного хозяйства и районы страны. Характеризуя роль железных дорог, Ленин говорил, что они представляют собой «одно из проявлений самой яркой связи между городом и деревней, между промышленностью и земледелием, на которой основывается целиком социализм»¹.

Сосредоточение всего транспорта (железнодорожного, водного, автомобильного, воздушного) в руках государства устранило конкуренцию различных видов транспорта, характерную для капитализма, и открыло возможность планомерной координации их работы. В СССР создана единая транспортная система в масштабе всей страны, планомерно сочетающая все виды транспорта, оснащённого передовой техникой.

Социалистическое сельское хозяйство. Обобществление ранее раздробленного крестьянского хозяйства, создание колхозов и совхозов открыло возможность широкого применения машин, внедрения передовой агротехники в сельское хозяйство и обеспечило мощный подъём сельскохозяйственного производства.

Социалистическое сельское хозяйство СССР, ведущееся на основе общественной собственности, является самым крупным и механизированным сельским хозяйством в мире. Машинно-тракторные станции подвели под колхозы материально-техническую базу крупного машинного производства. Советское государство создало разветвлённую систему машинно-тракторных станций в зерновых, льноводных, хлопковых, свекловичных и пригородных районах. Организованы специальные машинно-животноводческие станции для механизации трудоёмких работ в животноводстве, лугомелиоративные станции для механизации работ по осушению земель и улучшению лугов и пастбищ. Создаются электротракторные станции для применения в колхозном производстве электроэнергии. Все МТС в зависимости от производственного направления колхозов имеют соответствующие сельскохозяйственные машины и квалифицированные кадры специалистов. В 1952 г. в СССР имелось 8 939 МТС и других специализированных станций, обслуживающих колхозы и обеспечивающих высокий уровень механизации всех отраслей сельскохозяйственного производства.

¹ В. И. Ленин. Заключительное слово по докладу об очередных задачах на заседании ВЦИК 29 апреля 1918 г., Сочинения, т. 27, изд. 4, стр. 277.

В соответствии с особенностями земледелия на основе тракторной тяги создана система машин для выполнения основных сельскохозяйственных работ: пахоты, сева, уборки, молотбы.

За 1946—1951 гг. сельское хозяйство СССР получило 673 тысячи тракторов (в переводе на пятнадцатисильные), 146 тысяч зерновых комбайнов и много других почвообрабатывающих, посевных и уборочных машин. В связи с этим уровень механизации сельскохозяйственных работ резко возрос.

Внедрение машин коренным образом изменило структуру энергетических ресурсов сельского хозяйства. В 1916 г. рабочий скот составлял 99,2%, а механические двигатели — лишь 0,8% всех энергетических ресурсов сельского хозяйства. В 1940 г. рабочий скот занимал 22,3%, а механические двигатели — 77,7%, а к началу 1952 г. соответственно — 10,5 и 89,5% (в том числе тракторы — 35,4%, автомобили грузовые — 27,5, моторы комбайнов — 14,6, электроустановки — 3,4, прочие двигатели — 8,6%).

Быстрый рост механизации сельскохозяйственного производства в послевоенный период вызвал необходимость укрупнения колхозов, поскольку посевная площадь в мелких колхозах не обеспечивала эффективного использования современных сельскохозяйственных машин. В результате проведенного в 1950—1951 гг. по решениям общих собраний колхозников укрупнения колхозов колхозное производство стало ещё более концентрированным: в 1952 г. после укрупнения насчитывалось 97 тысяч колхозов вместо 254 тысяч колхозов на 1 января 1950 г. В среднем на один колхоз в 1952 г. приходилось 4 100 гектаров сельскохозяйственных земель и 1 348 гектаров посевной площади. Укрупнение колхозов дало возможность обеспечить более эффективное использование сельскохозяйственной техники и труда колхозников.

Социалистическое преобразование сельского хозяйства ликвидировало примитивную, веками существовавшую трёхпольную систему земледелия и создало новую, самую прогрессивную в мире систему земледелия. Основными чертами этой системы являются: широкое внедрение в сельскохозяйственное производство новейшей техники и достижений передовой агрономической науки, введение правильных севооборотов с широким развитием травосеяния, посевов кормовых, овощных и технических культур, применение искусственных и органических удобрений, орошение земель в засушливых районах, осушение болот и т. д.

В социалистическом сельском хозяйстве осуществляется рациональное сочетание отдельных отраслей и прежде всего земледелия и животноводства; на этой основе ликвидирована узкая специализация, присущая сельскому хозяйству в капиталистических странах. Специализация социалистических сельскохозяйственных предприятий выражается в том, что в соответствии с природными и экономическими условиями отдельных районов выделяются в плановом порядке ведущие отрасли, а наряду с ними развиваются дополнительные отрасли. Таким образом, специализация не отрицает, а предполагает развитие *многоотраслевого хозяйства* с правильным сочетанием основных и дополнительных

отраслей. Одно из важных преимуществ крупного социалистического земледелия состоит в том, что оно имеет наибольшие возможности для развития многоотраслевого, комплексного хозяйства. В истории продуктивно используются земля и рабочая сила.

Наряду с укрупнением и техническим перевооружением сельского хозяйства происходит создание *новых кадров* работников сельскохозяйственного производства, владеющих современной передовой техникой и агрономическими знаниями. В СССР достижения агрономической науки впервые в истории стали достоянием широких масс крестьянства. Массовое внедрение новой техники вызвало к жизни новые профессии механизированного сельскохозяйственного труда: трактористов, комбайнеров, шофёров, механиков, машинистов молотилок, льнотеребилек, хлопкоуборочных и других машин. Колхозный строй породил сотни тысяч квалифицированных руководителей и организаторов производства — председателей колхозов, бригадиров, агрономов и зоотехников, заведующих фермами и др.

Таким образом, социалистическая реконструкция сельского хозяйства создала все условия для систематического повышения урожайности и невиданного при капитализме роста сельскохозяйственной продукции.

Посевные площади всех сельскохозяйственных культур в СССР превысили в 1952 г. довоенный уровень на 5,3 миллиона гектаров. В 1952 г. валовой урожай зерна составил 8 миллиардов пудов против 7,3 миллиарда пудов в 1940 г. Ещё более быстрыми темпами растёт продукция технических культур. В 1952 г. валовая продукция хлопка-сырца превысила довоенный уровень более чем в полтора раза, сахарной свёклы — более чем на одну треть. Значительно превзойдён довоенный уровень по численности обобщественного поголовья скота в колхозах и совхозах и по продукции животноводства.

Пути технического прогресса при социализме. Основными линиями технического прогресса при социализме являются: механизация и автоматизация производства, электрификация народного хозяйства, широкое применение химии в производстве.

Механизация есть замена ручного труда машинным. Последовательная механизация процессов труда является при социализме экономической необходимостью. Непрерывный и быстрый рост социалистического производства может быть обеспечен лишь путём постоянного совершенствования техники и всесторонней механизации процессов труда. Механизация процессов труда является той *решающей* силой, без которой невозможно обеспечить высокие темпы и огромные масштабы производства, свойственные социализму.

В СССР последовательно осуществляется задача механизации основных и наиболее трудоёмких процессов производства во всех отраслях народного хозяйства. Механизация производства происходит в СССР посредством внедрения новых, наиболее совер-

шенных машин, механизмов и передовых технологических процессов.

В СССР во всех отраслях промышленности механизация производства достигла уровня, невиданного при капитализме. В угольной промышленности, где до революции полностью господствовала тяжёлый ручной труд, механизация на базе широкого внедрения зубчатых машин, электрических транспортных средств и погрузочных механизмов составляла уже в 1940 г. по зарубке и отбойке 94,8%, по доставке — 90,4, по откатке — 58,4, по погрузке угля в железнодорожные вагоны — 86,5%. В послевоенное время механизация зарубки, отбойки и доставки угля, а также подземного транспорта и погрузки угля в железнодорожные вагоны была полностью завершена. Большие успехи достигнуты в механизации и других отраслей промышленности. Так, например, на строительстве гидроэлектростанций применяются такие выдающиеся достижения советской техники, как новые мощные экскаваторы, бульдозеры, земснаряды и др. Четырнадцатикубовый шагающий экскаватор Уралмашзавода может выбрать свыше 2,5 миллиона кубометров земли в год и заменить физический труд 7 тысяч рабочих.

В колхозах в 1952 г. была механизирована почти вся пахота и свыше 80% сева; почти полностью механизирован сев хлопчатника, сахарной свёклы и других технических культур; 70% площади зерновых культур убрано комбайнами, более двух третей посевов сахарной свёклы убрано свеклокомбайнами и тракторными свеклоплодёрниками. К концу пятой пятилетки механизация основных полевых работ в колхозах будет завершена. В совхозах основные сельскохозяйственные работы механизированы почти полностью. Широко развёртывается механизация трудоёмких работ в животноводстве, овощеводстве, садоводстве, транспортнике, погрузке и разгрузке сельскохозяйственной продукции, механизация орошения, осушения заболоченных угодий и освоения новых земель.

За послевоенный период советское машиностроение ежегодно создаёт и осваивает производство 500—550 новых видов высокопроизводительных машин. Если в 1940 г. машиностроение выпускало 84 наименования сельскохозяйственных машин и орудий, то в 1950 г. — уже 222 наименования. В производство широко внедряются скоростные методы резания металла, штамповка вместо свободной ковки, закалка деталей токами высокой частоты, машинная формовка деталей и другие новые методы, дающие большой экономический эффект.

При социализме всё более широкое развитие получает комплексная механизация. *Комплексная механизация* означает механизацию всех связанных друг с другом стадий процесса производства, как основных, так и вспомогательных, и базируется на системе взаимодополняющих друг друга машин. Она ликвидирует разрывы в механизации производства. В результате комплексной механизации создаётся цельная система машин, охватывающая весь производственный процесс.

Так, например, в угольной промышленности задача комплексной механизации решается в послевоенное время на основе применения созданных советскими конструкторами угольных комбайнов, совмещающих в себе операции зарубки, отбойки и навала угля на конвейер и представляющих новое слово в мировой технике. Механизация процесса крепления позволит завершить комплексную механизацию добычи угля.

Высшей степенью механизации является *автоматизация* производства, то-есть применение машин-автоматов, действующих на основе саморегулирования. В теснейшей связи с автоматизацией

находится телемеханика, то есть управление и контроль за работой механизмов на расстоянии (дистанционное управление). В тех случаях, когда вся система машин, охватывающих производственный процесс в целом, действует на основе саморегулирования, имеет место автоматическая система машин. Автоматическая система машин выполняет все производственные процессы, необходимые для переработки сырого материала в готовый продукт, без содействия человека и нуждается лишь в контроле со стороны рабочего.

На предприятиях чёрной металлургии СССР в 1951 г. 95% всего чугуна было выплавлено в доменных печах с автоматическим регулированием температуры дутья и 87% всего производства стали было выплавлено в мартеновских печах, оснащённых автоматическим регулированием теплового режима. В машиностроении с каждым годом увеличивается парк автоматических и полуавтоматических металлообрабатывающих станков, кузнечно-прессовых автоматов, а также автоматической контрольно-измерительной аппаратуры. Большое применение получило автоматическое оборудование в химической, бумажной, нефтеперерабатывающей и других отраслях промышленности. Автоматические системы машин существуют в СССР в виде автоматизированных линий станков и иных механизмов или в виде отдельных автоматизированных предприятий.

Высокий уровень механизации и автоматизации производства при социализме является основой быстрого роста производительности труда и ведёт к всё большему сближению труда физического с трудом умственным.

Перестройка всех отраслей хозяйства на основе крупного машинного производства и последовательная механизация производственных процессов тесно связаны с электрификацией. Электричество является технической базой современного крупного производства.

Социализм обеспечивает планомерное внедрение электричества во все отрасли народного хозяйства. Электрификация при социализме характеризуется: во-первых, централизацией производства электроэнергии и концентрацией мощностей на крупных электростанциях, быстрым развитием линий высоковольтных электропередач, соединяющих отдельные станции в мощные районные или межрайонные системы с перспективой образования единой высоковольтной сети для всей страны; во-вторых, широким строительством гидроэлектростанций и систематическим повышением их удельного веса в общей выработке электроэнергии, что служит важнейшим средством улучшения энергетического баланса страны; в-третьих, развитием теплофикации крупных городов и промышленных центров, использованием низкосортных и местных видов топлива.

Электрификация промышленности изменяет облик фабрик и заводов. Вместо центрального двигателя со сложным передаточным механизмом почти на всех предприятиях внедрён индивидуальный электрический привод. Электрификация рабочих машин представляет собой энергетическую основу для комплексной механизации и автоматизации производства. На базе применения

электричества возникли новые отрасли промышленности — электрометаллургия чёрных и цветных металлов, электрохимия, а также новые методы обработки металла.

Большое значение для дальнейшей электрификации СССР имеет развернувшееся в пятой пятилетке строительство гидроэлектростанций на Волге, Днепре, Дону и других реках. Некоторые из них являются крупнейшими в мире. Это строительство обеспечивает комплексное решение проблем получения в огромных масштабах дешёвой электроэнергии, широкого развития электрификации сельского хозяйства, транспорта, создания новых электроёмких производств, улучшения судоходства и т. д.

По уровню электрификации промышленности СССР уже в конце второй пятилетки стоял на первом месте в мире. В 1950 г. уровень электрооборужённости труда в промышленности возрос в полтора раза по сравнению с 1940 г. В послевоенный период развернулось усиленное внедрение электричества в сельское хозяйство. Механизация молотьбы, а также целого ряда производственных процессов в животноводстве во многих колхозах и совхозах происходит на базе применения электрической энергии (приготовление кормов, водоснабжение, дойка коров, стрижка овец и др.). Широкое внедрение электроэнергии в сельское хозяйство будет происходить особенно в районах крупных гидроэлектростанций (электропахота и т. д.).

Прогресс современной техники выражается также во всё более широком развитии химии и применении методов химической переработки вещества. Химические методы обеспечивают ускорение производственных процессов, наиболее полное использование сырья, позволяют создавать новые виды сырья и материалов. Химическая промышленность стала в СССР мощным фактором технического развития всего народного хозяйства. Современные химические производства, как правило, автоматизированы, протекают непрерывно, в закрытой аппаратуре с автоматическим контролем и регулированием, без непосредственного вмешательства человека.

Развитие материально-производственной базы социализма опирается на достижения советской передовой науки, впервые в мире успешно решающей крупнейшие задачи в области совершенствования и последовательного внедрения в производство высшей техники в интересах трудящихся. Советская техническая мысль занимает ведущее место в решении целого ряда новых технических проблем, конструировании новых машин и механизмов для всех отраслей производства. Советским конструкторам принадлежит приоритет в создании таких машин, как, например, горные комбайны, многие сельскохозяйственные машины (картофелепосадочные машины, льноуборочный комбайн, свеклокомбайн), новые образцы современного оборудования в области энергетики (прямоточный котёл высокого давления, самые крупные в мире гидротурбины), мощные механизмы для строительства, новые типы металлорежущих станков и другие.

Размещение социалистического производства. В условиях социализма складываются новое размещение производства и новая

система связей между отраслями производства и районами страны.

В буржуазном обществе погоня за прибылью и конкуренция приводят к неравномерному и нерациональному размещению производства. Промышленность стихийно сосредоточивается в немногих центрах, между тем как огромные территории, особенно колониальные окраины, обрекаются на промышленную отсталость. При социализме размещение производства осуществляется планомерно, в интересах роста производительности общественного труда, укрепления мощи социалистического государства и подъёма благосостояния трудящихся.

В основе размещения производства в условиях социализма лежат следующие принципы.

Во-первых, всемерное приближение производства к источникам сырья и районам потребления промышленной и сельскохозяйственной продукции. Это даёт возможность лучше использовать естественные ресурсы, ликвидировать нерациональные перевозки, что обеспечивает значительную экономию труда в масштабе всего общества и ускорение темпов роста социалистического производства.

Во-вторых, ликвидация фактического экономического неравенства между народами, быстрый подъём хозяйства ранее отсталых национальных районов, что является материальной основой укрепления дружбы и сотрудничества народов СССР.

В-третьих, планомерное территориальное разделение труда между экономическими районами в сочетании с комплексным развитием хозяйства внутри этих районов. Комплексное развитие хозяйства районов, обеспечивающее потребности данного района в топливе, строительных материалах, массовых изделиях лёгкой промышленности и продуктах питания, сокращает излишне дальние и другие нерациональные перевозки, способствует мобилизации местных источников сырья.

В-четвёртых, планомерное размещение промышленности по территории страны, обеспечивающее образование в ранее отсталых аграрных районах новых городов и промышленных центров, сближение сельского хозяйства с промышленностью. Это способствует уничтожению существенного различия между городом и деревней.

В-пятых, укрепление обороноспособности страны социализма. Наличие враждебного капиталистического окружения обуславливает необходимость особенно быстрого развития промышленности в глубинных районах страны.

В результате реализации этих принципов в СССР была ликвидирована неравномерность в размещении производства, унаследованная от капитализма.

Приближение промышленности к источникам сырья выразилось прежде всего в ускоренном развитии восточных районов страны и создании новых топливных и металлургических баз,

новых центров машиностроения, легкой промышленности на Урале, в Западной Сибири, Средней Азии и Казахстане. Вновь созданные индустриальные очаги стали экономическими и культурными центрами, преобразующими весь облик этих районов и областей. Создание мощной промышленной базы на востоке страны явилось одним из важнейших условий победы Советского Союза в Великой Отечественной войне.

Общий объем промышленной продукции в восточных районах страны (Поволжье, Урал, Сибирь, Дальний Восток, союзные республики Средней Азии) возрос к 1952 г. в три раза по сравнению с 1940 г. В 1951 г. в этих районах было произведено около одной трети всей промышленной продукции СССР, более половины всего количества стали и проката, почти половина всего количества угля и нефти и свыше 40% электроэнергии.

Среднеазиатские советские республики в промышленном развитии быстро обогнали граничащие с СССР восточные страны и далеко ушли вперед. В пяти советских республиках — Узбекской, Казахской, Киргизской, Туркменской и Таджикской, имеющих населения около 17 миллионов человек, вырабатывается электроэнергия втрое больше, чем в Турции, Иране, Пакистане, Египте, Ираке, Сирии и Афганистане, вместе взятых, с их населением в 156 миллионов человек.

Советские республики намного опередили в своем индустриальном развитии и старые промышленные страны Западной Европы. Советская Украина выплавляет чугуна намного больше, чем Франция и Италия, вместе взятые, даёт стали и проката больше, чем Франция, и в три с лишним раза больше, чем Италия, добывает угля в полтора раза больше, чем Франция и Италия вместе, выпускает тракторов по мощности почти в три раза больше, чем их выпускают вместе Франция и Италия. По технической оснащённости сельского хозяйства советские республики Востока стоят значительно выше самых развитых капиталистических стран Европы. В Советском Узбекистане на каждую тысячу гектаров посевной площади приходится 14 тракторов, тогда как во Франции на такую же площадь приходится 7 тракторов, в Италии — 4 трактора гораздо меньшей мощности.

Хлопок — одна из ведущих технических культур развитого многоотраслевого сельского хозяйства советских республик Востока. Урожайность хлопчатника в 1951 г. по этим республикам была в среднем 21 центнер с гектара. Такой урожайности хлопка нет ни в одной стране мира. В том же 1951 г. урожайность хлопка в Египте составила 11,5 центнера с гектара, в США — 8,3, в Индии — 3,4, в Пакистане — 5,2, в Турции — 7,2, в Иране — 4,5 центнера с гектара. Следует учесть, что высокие урожаи хлопка в советских республиках Востока получены на больших площадях. Названные выше советские республики производят хлопка столько же, сколько Индия, Египет, Иран, Турция и Афганистан, вместе взятые.

Развитие социалистической индустрии в ряде районов, которые раньше не имели промышленности, привело к тому, что старое деление областей на промышленные и аграрные изжило себя. Все экономические районы страны стали носить или менее промышленный характер.

Вместе с тем были осуществлены важные сдвиги и в размещении сельскохозяйственного производства. Создана мощная зерновая база в восточных районах СССР, новая пшеничная база в нечернозёмной полосе, сельскохозяйственные культуры продвинуты далеко на север, выросли продовольственные базы вокруг городов и промышленных центров. Дореволюционная односторон-

ная специализация сельского хозяйства была ликвидирована. В связи с ростом сельскохозяйственного производства в индустриальных областях деление областей на потребляющие и производящие изжило себя; области, которые в прошлом имели крайне слабую сельскохозяйственную базу, увеличили посевы зерновых культур, картофеля, овощей, развили молочно-мясное хозяйство и превратились таким образом из потребляющих в производящие.

Социалистическое размещение производства опирается на экономическое районирование страны. *Экономическое районирование* есть плановое разделение всей территории страны на отдельные крупные районы в соответствии с их экономическими и природными особенностями.

Социалистическое размещение производства обеспечивает наилучшее использование природных богатств и трудовых ресурсов страны и является важным условием повышения производительности общественного труда, ускорения темпов роста производства, укрепления экономической мощи СССР.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. *Материально-производственной базой социализма является крупное машинное производство, охватывающее все отрасли народного хозяйства. При социализме машина служит средством экономии и облегчения труда рабочих и крестьян, роста народного благосостояния. Социалистическая промышленность СССР является самой концентрированной в мире, технически наиболее передовой и централизованной в масштабе всего народного хозяйства; она служит базой развития всех отраслей экономики. Социалистическое сельское хозяйство представляет собой самое крупное и механизированное в мире; оно является всё более растущим источником продовольствия и промышленного сырья.*

2. *Материально-производственная база социализма опирается на новейшие завоевания современной передовой науки и техники. Социализм ликвидировал свойственную капитализму неравномерность в применении машинной техники между отдельными отраслями и процессами производства и обеспечил последовательное внедрение новой техники во все отрасли народного хозяйства. Основными линиями развития техники при социализме являются механизация и автоматизация производства, электрификация народного хозяйства и широкое применение химии.*

3. *Социализм обеспечил планомерное и рациональное размещение производства, приближение его к источникам сырья и районам потребления, преодоление экономической отсталости национальных районов, сближение промышлен-*

ности и сельского хозяйства. Социалистическое размещение производства даёт возможность рационально использовать естественные и трудовые ресурсы, приводит к огромной экономии расходов на перевозки сырья и продукции, является важным фактором ускорения роста социалистического производства и укрепления обороноспособности страны.

ГЛАВА XXVII

ОБЩЕСТВЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ НА СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА — ОСНОВА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ СОЦИАЛИЗМА

Необходимость двух форм общественной собственности при социализме. Социалистическая система хозяйства характеризуется новым способом соединения производителей со средствами производства, в основе которого лежит общественная собственность. При социализме нет разрыва между трудом и собственностью, как это имеет место при капитализме, нет классов, монопольно владеющих средствами производства, и, с другой стороны, классов, лишённых собственности на средства производства. В условиях социализма средства производства составляют *общественную собственность*, то-есть принадлежат трудящимся в лице социалистического государства или в лице колхозов и других кооперативных объединений. В силу этого средства производства перестали быть капиталом, то-есть орудием эксплуатации.

Господство общественной собственности на средства производства определяет собой и характер собственности на продукты труда. Материальные блага, производимые в социалистическом обществе, составляют также общественную собственность и используются в интересах трудящихся в отличие от буржуазного общества, где продукты наёмного труда являются частной собственностью капиталистов и используются ими в целях своего собственного обогащения.

При социализме существуют две формы общественной собственности: 1) *государственная собственность*, являющаяся всенародным достоянием, и 2) *кооперативно-колхозная собственность*, то-есть собственность колхозов и других кооперативных объединений. Наличие двух форм общественной собственности определяет собой существование и двух основных форм, двух основных секторов социалистического производства: *государственного и колхозного*.

Существование двух форм социалистической собственности вызвано историческими условиями, в которых осуществляется пролетарская революция и построение коммунизма. В то время как в капиталистической промышленности господствует крупное машинное производство, в сельском хозяйстве буржуазных стран, несмотря на развитие капитализма в деревне, имеется многочисленный класс мелких и средних собственников-производителей. Пролетарская революция по-разному относится к крупной собственности буржуазии, основанной на эксплуатации чужого труда, и к мелкой собственности крестьян и ремесленников, основанной на их собственном труде. Если крупная собственность буржуазии экспроприруется и превращается в общенародную собственность, то мелкие и средние товаропроизводители добровольно объединяются в производственные кооперативы, то-есть колхозы, артели промысловой кооперации, а их собственность на основные средства производства превращается в кооперативно-колхозную собственность. Рабочий класс социалистического общества трудится на предприятиях, являющихся общенародной собственностью, колхозное крестьянство — на предприятиях, являющихся колхозной собственностью.

Наличие двух форм общественной собственности и соответствующих им форм социалистического производства является объективной необходимостью и выражает собой своеобразные пути, по которым рабочий класс и крестьянство приходят к социализму, а затем — к коммунизму.

«И тот и другой из двух существующих в СССР классов строят социализм, входят в систему социалистического хозяйства. Но находясь в одной общей системе социалистического хозяйства, рабочий класс связан своим трудом с государственной социалистической собственностью (всенародным достоянием), а колхозное крестьянство — с кооперативно-колхозной собственностью, принадлежащей отдельным колхозам и колхозно-кооперативным объединениям. Этой связью с различными формами социалистической собственности в первую очередь и определяется различие в положении этих классов. Этим же определяется и известное различие путей их дальнейшего развития.

Общее в их развитии заключается в том, что оба эти класса развиваются в сторону коммунизма»¹.

Две формы общественной собственности, как и две основные формы производства, однотипны по своей социальной природе, поскольку обе они являются социалистическими и исключают эксплуатацию человека человеком. Вместе с тем между государственной собственностью и кооперативно-колхозной собственностью,

¹ В. М. Молотов, Конституция социализма, Статьи и речи, Партиздат, 1937, стр. 267.

равно как между государственными предприятиями и колхозами, существуют определенные различия.

Государственная собственность на средства производства — общенародное достояние. Преобладающей формой социалистической собственности в СССР является государственная собственность. Государственную собственность составляют: земля, её недра, воды, леса, заводы, фабрики, шахты, рудники, железнодорожный, водный и воздушный транспорт, средства связи, банки, организованные государством крупные сельскохозяйственные предприятия (совхозы, машинно-тракторные станции и т. п.), принадлежащие государству торговые и заготовительные предприятия, предприятия и учреждения культурно-бытового назначения, основной жилищный фонд в городах и промышленных пунктах.

Государственная собственность при социализме является собственностью всего народа в лице социалистического государства рабочих и крестьян и представляет, таким образом, общенародное достояние в противоположность государственной собственности в капиталистических странах, являющейся разновидностью буржуазной собственности.

Государственные предприятия СССР являются социалистическими в отличие от предприятий, принадлежащих буржуазному государству, представляющих собой государственно-капиталистические предприятия. Социалистическая природа государственных предприятий СССР определяется тем, что они составляют общественную собственность. При социализме рабочий класс держит в руках власть, владеет средствами производства и поэтому свободен от эксплуатации. Рабочая сила, применяемая на социалистических предприятиях, не является товаром. Рабочий класс, владеющий средствами производства, не может сам себя нанимать и сам себе продавать свою рабочую силу.

Продукт, произведённый на государственных предприятиях СССР, также является всенародным достоянием. Им распоряжается социалистическое государство в лице своих хозяйственных органов. Оплата труда на государственных предприятиях СССР производится в виде заработной платы, размеры и формы которой устанавливаются государственными органами. Социалистическое государство осуществляет управление своими предприятиями через назначаемых им руководителей (директоров). Государство непосредственно планирует всю хозяйственную деятельность своих предприятий и регламентирует основные положения в области организации труда.

Государственная собственность является высшей и ведущей формой социалистической собственности, а государственная форма производства — высшей и ведущей формой социалистического производства. На государственных предприятиях средства производства, труд рабочих и служащих и производимая ими продукция обобществлены в масштабе всего общества. Государственная форма производства охватывает ведущую отрасль народного хо-

зяйства СССР — крупную социалистическую промышленность. Общепризнанным достоянием являются не только все средства производства, применяемые в государственных предприятиях СССР, но и подавляющая часть средств производства, используемых в колхозном сельском хозяйстве. В собственности государства находятся земля и основные орудия производства — тракторы, комбайны и другие сельскохозяйственные машины, сосредоточенные в машинно-тракторных станциях.

В целом социалистическая собственность охватывала в 1960 г. 99,4% средств производства, применяемых во всем народном хозяйстве СССР, в том числе в собственности государства находилось 90,9% и в кооперативно-колхозной собственности — 8,5% средств производства, причём колхозная собственность составляла 6,6% и собственность других видов кооперации — 1,9%.

В промышленности социалистическая собственность охватывала 100% средств производства, в том числе государственная — 97,9% и кооперативная — 2,1%; в сельском хозяйстве социалистическая собственность охватывала 97,4% средств производства, в том числе государственная собственность — 74,2% и кооперативно-колхозная собственность — 23,2%.

Общепризнанным достоянием являются все земли с их богатствами. Территория Советского Союза занимает шестую часть земной суши — 22,4 миллиона квадратных километров. Более четверти этой территории (свыше 600 миллионов гектаров) составляют сельскохозяйственные земли, почти одна треть (700 миллионов гектаров) покрыта лесами. СССР — богатейшая в мире страна по запасам ископаемых. Социалистическая система хозяйства вызвала к жизни богатства, которые оставались нетронутыми в царской России. По запасам железной руды, нефти, калийных солей, апатитов, торфа и ряда других важных полезных ископаемых СССР стоит на первом месте в мире, по запасам угля — на втором.

Государственная собственность СССР, возникшая в результате социалистической национализации всей земли, а также фабрик, заводов, транспорта и т. п., принадлежавших капиталистам и помещикам, за годы социалистического строительства была в огромной степени приумножена трудом советского народа.

Всемирно признанным достоянием являются 200 тысяч предприятий государственной промышленности, вся сеть железных дорог, около 5 тысяч крупных совхозов, около 9 тысяч машинно-тракторных станций, многие тысячи торговых предприятий, многочисленные научные и культурные учреждения.

Укрепление государственной собственности, развитие государственной формы производства является решающей предпосылкой дальнейшего роста всего народного хозяйства СССР, постепенного перехода советского общества от социализма к коммунизму.

Кооперативно-колхозная собственность. Кооперативно-колхозная собственность есть общественная собственность отдельных колхозов, артелей промысловой кооперации, потребительских обществ.

Колхозы и другие кооперативные предприятия СССР являются социалистическими предприятиями. Они работают на земле, составляющей собственность социалистического государства. Основные орудия производства, применяемые в колхозах, сосредоточены в машинно-тракторных станциях и являются государственной собственностью. Хозяйственные постройки, инвентарь, семена, рабочий и продуктивный скот, равно как и продукты, производи-

ние коллективным трудом работников, составляет общественную собственность колхозов в СССР составляет *продукция* колхозного производства.

Колхозы, основанные на общественной собственности и коллективном труде, исключают эксплуатацию человека человеком.

Кооперативно-колхозная собственность, являясь социалистической собственностью, вместе с тем отличается от государственной собственности, а колхозы и другие кооперативные предприятия отличаются от государственных предприятий. Кооперативно-колхозная собственность есть *групповая собственность* отдельных объединений трудящихся, в то время как государственная собственность представляет собой собственность всего народа. Таким образом, кооперативно-колхозная собственность является менее развитой, менее зрелой формой социалистической собственности, а кооперативно-колхозная форма производства — менее развитой, менее зрелой формой социалистического производства.

Оплата труда в колхозах осуществляется в форме распределения колхозных доходов по трудодням, а не в форме заработной платы, как это имеет место на государственных предприятиях. Порядок управления в колхозе определяется кооперативной формой колхозного хозяйства: всеми делами сельскохозяйственной артели управляет её высший орган — общее собрание колхозников, а в промежутке между собраниями избранное общим собранием правление и председатель колхоза. Производственные и финансовые планы артели, правила внутреннего распорядка, нормы выработки и расценки, порядок распределения доходов устанавливаются самими колхозниками на основе Устава сельскохозяйственной артели, руководствуясь существующими законами и плановыми заданиями социалистического государства.

Кооперативная форма промышленного производства в СССР существует в виде предприятий *промысловых артелей*, возникших в результате добровольного объединения мелких производителей — кустарей и ремесленников. Промысловая кооперация призвана развивать производство главным образом предметов широкого потребления, используя для этого в первую очередь местные ресурсы сырья. Средства производства, применяемые предприятиями промысловой кооперации (за исключением земли), и производимая ими продукция составляют собственность артели. Промысловая кооперация всех систем насчитывала в 1952 г. более 16 тысяч артелей, имеющих промышленное производство. Кооперативная форма предприятий в торговле представлена в виде *потребительских обществ*, объединяющих главным образом сельское население. В 1952 г. в СССР имелось 24 тысячи таких обществ.

Личная собственность при социализме. Общественная собственность при социализме распространяется на средства производства и на производимую продукцию. Часть произведённой продукции в дальнейшем служит в качестве средств производства,

оставаясь общественной собственностью. Другая часть произведённой продукции, состоящая из предметов потребления, поступает в распределение между работниками в соответствии с количеством и качеством затрачиваемого каждым из них труда и становится *личной собственностью* трудящихся.

Социалистическое общество не только не упраздняет личной собственности на предметы потребления, но создаёт прочную гарантию всё более полного удовлетворения личных потребностей всех членов общества. В противоположность капитализму, где производство поставлено на службу своекорыстным целям обогащения эксплуататоров, социализм подчинил производство целям максимального удовлетворения непрерывно растущих материальных и культурных потребностей всего общества.

Право личной собственности тружеников социалистического общества распространяется на их трудовые доходы и сбережения, на жилой дом и подсобное домашнее хозяйство, на предметы домашнего хозяйства и обихода, на предметы личного потребления и удобства. Личная собственность при социализме неразрывно связана с общественной собственностью как своей основой. С умножением общественной собственности, с ростом народного богатства всё большие массы продуктов идут на удовлетворение личных потребностей тружеников социалистического общества.

Особым видом личной собственности при социализме является *собственность колхозного двора*. Каждый колхозный двор имеет в личной собственности подсобное хозяйство на приусадебном участке, жилой дом, продуктивный скот, птицу и мелкий сельскохозяйственный инвентарь.

Источником личной собственности при социализме является исключительно труд, причём личная собственность не может быть превращена в средство эксплуатации чужого труда. Право личной собственности, равно как и право наследования личной собственности граждан, охраняется Конституцией СССР.

Характер социалистических производственных отношений. Производственные отношения социалистического общества по своему существу в корне отличаются от производственных отношений капитализма и других общественных формаций, основанных на частной собственности на средства производства.

Социалистические производственные отношения характеризуются: 1) безраздельным господством общественной собственности на средства производства; 2) освобождением трудящихся от эксплуатации и установлением отношений товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи; 3) распределением продуктов в интересах самих трудящихся.

Основу производственных отношений социализма составляет общественная собственность на средства производства (государственная и кооперативно-колхозная). Социалистическая собственность на средства производства определяет собой совершенно

характер взаимных отношений людей в процессе производства. В то время как частная собственность на средства производства неизбежно разъединяет людей, порождает отношения господства и подчинения, эксплуатацию одних людей другими, вызывает противоположность интересов, классовую борьбу и конкуренцию, общественная собственность на средства производства объединяет людей, обеспечивает подлинную общность их экономических интересов и товарищеское сотрудничество. При социализме все работники объединены между собой одинаковым отношением к средствам производства и к продукту труда как общественным средствам производства и общественному продукту труда, равной свободой от гнёта и эксплуатации.

Господство общественной собственности на средства производства определяет собой и совершенно иной характер распределения продуктов при социализме по сравнению с капитализмом.

Поскольку в социалистическом обществе отсутствуют эксплуататорские классы и эксплуатация человека человеком, постольку здесь нет деления труда на необходимый и прибавочный труд, а также деления продукта на необходимый и прибавочный продукт. Социалистические производственные отношения обуславливают объективную необходимость совершенно иного, чем при капитализме, деления труда и его продукта. Так как при социализме средства производства находятся в общественной собственности, а само производство рассчитано на удовлетворение потребностей всего общества и каждого его члена, то труд работников производства делится здесь на следующие две части: труд для себя и труд для общества. Соответственно этому продукт труда (за вычетом той его части, которая идёт на возмещение израсходованных средств производства) делится также на две части: продукт для себя и продукт для общества. Труд для себя создаёт продукт, распределяемый между работниками в соответствии с количеством и качеством их труда, идущий на покрытие личных потребностей работника и его семьи. Труд для общества создаёт продукт, идущий на общественные нужды: на расширение производства, развитие образования, здравоохранения, на организацию обороны и т. д. В социалистическом обществе, где у власти стоят сами трудящиеся, труд для общества является для них таким же необходимым, как и труд для себя. Так продукт для общества, идущий на расширение социалистического производства, умножает материальные предпосылки дальнейшего роста благосостояния трудящихся. Продукт для общества, расходуемый на развитие образования, здравоохранения, на социальное обеспечение и на другие общенародные нужды, служит также целям удовлетворения потребностей трудящихся, как и продукт для себя.

Общественный характер собственности на продукты и распределение продуктов в интересах трудящихся означают величайшее преимущество социалистической системы хозяйства перед капиталистической системой. Все выгоды крупного общественного про-

изводства, обеспечивающего огромный рост производительной силы труда, достаются обществу в целом и трудящимся массам, а не эксплуататорам, как это имеет место при капитализме.

Господство общественной собственности на средства производства исключает, что социалистическое производство свободно от противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения результатов производства, присущего капитализму. При социализме общественному характеру производства соответствует общественная социалистическая собственность на средства производства. В силу этого в социалистическом обществе между производственными отношениями и производительными силами имеется *полное соответствие*.

Характеризуя социалистический строй, И. В. Сталин пишет: «Здесь производственные отношения находятся в полном соответствии с состоянием производительных сил, ибо общественный характер процесса производства подкрепляется общественной собственностью на средства производства».

Поэтому социалистическое производство в СССР не знает периодических кризисов перепроизводства и связанных с ними нелепостей.

Поэтому производительные силы развиваются здесь ускоренным темпом, так как соответствующие им производственные отношения дают им полный простор для такого развития»¹.

В противоположность производственным отношениям современного капитализма, которые служат оковами развития производительных сил, социалистические производственные отношения обеспечивают бурный рост производительных сил. Социалистические производственные отношения являются *главной и решающей силой*, определяющей мощное развитие производительных сил.

Полное соответствие социалистических производственных отношений характеру производительных сил общества не означает, однако, что между ними не существует никаких противоречий. Являясь наиболее подвижным и революционным элементом производства, производительные силы и при социализме идут впереди производственных отношений, а производственные отношения лишь спустя некоторое время приводятся в соответствие с состоянием производительных сил. Нынешние производственные отношения в СССР переживают тот период, когда они, вполне соответствуя росту производительных сил, двигают их вперед быстрыми темпами. Но противоречия между ними неизбежно возникают, поскольку развитие производственных отношений отстаёт и будет отставать от развития производительных сил. Однако при социализме в отличие от общественных формаций, основанных на эксплуатации, дело обычно не доходит до конфликта между производственными отношениями и производительными силами. Соци-

¹ И. В. Сталин, О диалектическом и историческом материализме, Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 597.

листическое общество обладает возможностью своевременно приводить производственные отношения в соответствие с характером производительных сил, так как оно не имеет в своём составе классов, заинтересованных в сохранении отжитых форм хозяйства.

Общественная собственность является основой социалистического строя, источником богатства и могущества страны, источником роста материального благосостояния и культуры трудящихся. Она священна и неприкосновенна. Конституция СССР обязывает каждого гражданина советского общества беречь и укреплять социалистическую собственность.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. В СССР безраздельно господствует общественная собственность на средства производства. При социализме существуют две формы общественной собственности: государственная и кооперативно-колхозная. Соответственно этому имеются две основные формы социалистического производства: государственные предприятия и колхозы.

2. В социалистическом обществе государственная собственность является общенародным достоянием. В СССР она охватывает подавляющую часть богатства страны. Государственная собственность есть высшая, наиболее развитая форма социалистической собственности; ей принадлежит ведущая роль в развитии всего народного хозяйства СССР.

3. Кооперативно-колхозная собственность есть групповая собственность отдельных колхозов, артелей промышленной кооперации, потребительских обществ. Основную собственность колхозов составляет продукция колхозного производства.

4. Личная собственность при социализме распространяется на предметы потребления. Особым видом личной собственности является личная собственность колхозного двора. Личная собственность трудящихся растёт на основе умножения общественной социалистической собственности.

5. Производственные отношения социализма характеризуются: 1) безраздельным господством общественной собственности на средства производства; 2) свободой трудящихся от эксплуатации, товарищеским сотрудничеством и социалистической взаимопомощью между людьми в процессе производства материальных благ; 3) распределением продукта в интересах самих трудящихся.

Труд работников социалистического производства делится на две части: труд для себя и труд для общества. Трудом для себя работники создают продукт, распределяемый между ними по количеству и качеству труда, а трудом для общества — продукт, идущий на общественные нужды.

При социализме производственные отношения находятся в полном соответствии с характером производительных сил и являются главной и решающей силой, определяющей бурный рост производительных сил социалистического общества.

ГЛАВА XXVIII

ОСНОВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЗАКОН СОЦИАЛИЗМА

Характер экономических законов при социализме. Социалистическому способу производства присущи свои, особые законы экономического развития. В результате смены в СССР старых, буржуазных производственных отношений социалистическими потеряли силу экономические законы капитализма, выражающие отношения эксплуатации человека человеком. Сошли со сцены законы прибавочной стоимости и капиталистической прибыли, основной экономической закон современного капитализма. Прекратили своё действие всеобщий закон капиталистического накопления, закон конкуренции и анархии производства и другие. Отпали категории, выражающие капиталистические отношения: капитал, прибавочная стоимость, прибыль на капитал, цена производства, наёмный труд, стоимость рабочей силы и т. д.

С утверждением социалистических производственных отношений, на базе новых экономических условий, возникли и стали действовать новые экономические законы: основной экономический закон социализма, закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства, закон неуклонного повышения производительности труда, закон распределения по труду и другие.

Поскольку при социализме сохраняется товарное производство, в социалистической экономике действует закон стоимости и существуют связанные с ним категории. Однако от старых категорий сохранилась главным образом форма, по существу же они коренным образом изменились применительно к потребностям развития социалистической экономики. Новые экономические условия, сложившиеся в результате победы социализма, изменили характер товарного производства и товарного обращения и ограничили сферу их действия. При социализме товарное производство и товарное обращение существуют без капиталистов и обслуживают социалистическую экономику. Сфера действия закона стоимости также поставлена в строго ограниченные рамки. Деньги, торговля, банки и т. д. используются в качестве орудий социалистического строительства.

Это показывает, что при социализме экономическое развитие происходит в порядке постепенных изменений: старое не просто

отменяется начисто, а меняет свою природу применительно к новому, сохраняя лишь свою форму, а новое не просто уничтожает старое, а проникает в старое, меняет его природу, его функции, не ломает его форму, а использует её для роста и укрепления нового.

Развитие социалистического способа производства подчинено также экономическим законам, которые общи для всех формаций, как, например, закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил.

Экономические законы социализма выражают отношения товарищеского сотрудничества и взаимопомощи свободных от эксплуатации работников, между тем как экономические законы капитализма выражают растущую эксплуатацию труда капиталом. Экономические законы социализма приводят ко всё большему укреплению единства социалистического общества, к расцвету его хозяйства, росту благосостояния народа и создают условия для постепенного перехода к коммунизму, между тем как действие экономических законов буржуазного общества обуславливает всё большее обострение классовых антагонизмов, обнищание масс, загнивание капиталистического строя и в конечном счёте его гибель.

Экономические законы социализма, подобно экономическим законам любого другого способа производства, возникают и действуют независимо от воли людей, то-есть имеют *объективный* характер. Они не могут быть созданы, сформированы, преобразованы или отменены волею людей.

Отрицание объективного характера экономических законов социализма означало бы ликвидацию политической экономии социализма как науки, лишило бы социалистическое общество возможности предвидеть ход событий в экономической жизни страны и наладить хотя бы самое элементарное экономическое руководство. Такое отрицание есть отход от марксизма на позиции субъективного идеализма, оно неизбежно ведёт к авантюризму в политике, к произволу в практике руководства хозяйством.

Объективный характер экономических законов социализма отнюдь не означает, что они действуют как стихийная сила, господствующая над людьми. Рассматривать экономические законы социализма как стихийно действующие законы — это значит отождествлять социалистическую экономику с капиталистической экономикой, становиться на путь самотёка в социалистическом строительстве.

Если экономические законы капитализма пробивают себе дорогу как слепая, разрушительная сила, действующая за спиной частных товаропроизводителей, то с переходом к социализму отпадает анархия производства и экономическое развитие общества неизбежно приобретает планомерный характер. С ликвидацией капитализма и обобществлением средств производства люди высвобождаются от гнёта общественно-экономических отношений, становятся господами своей общественной жизни. Познав объек-

тивные законы, люди применяют их вполне сознательно в интересах всего общества. В этом состоит свобода как познанная необходимость.

В условиях социализма, в силу замены частной собственности на средства производства общественной собственностью, в огромной мере расширяются возможности познания и использования обществом законов экономического развития.

При капитализме в той мере, в какой буржуазия способна познать объективные экономические законы, она использует их в узко-классовых интересах, находящихся в противоречии с интересами трудящихся масс. При социализме, поскольку классовые интересы пролетариата сливаются с интересами подавляющего большинства общества, экономические законы применяются в интересах народных масс. Интересы рабочего класса, трудящихся полностью соответствуют объективному ходу прогрессивного развития общества, ведущего к победе коммунизма. Поэтому рабочий класс, все трудящиеся кровно заинтересованы в том, чтобы познать и использовать законы экономического развития.

Таким образом, объективный характер экономических законов социализма состоит в том, что эти законы существуют независимо от воли и сознания людей; они не могут быть отменены или преобразованы по воле людей; невыполнение требований этих законов неизбежно ведёт к расстройству хозяйственной жизни страны. Но социалистическое общество может познать эти законы, овладеть ими и использовать их в своих интересах.

Экономические законы социализма дают возможность развивать и двигать вперёд социалистическую экономику. Для превращения этой возможности в действительность необходимо научиться применять эти объективные экономические законы с полным знанием дела. Научное познание объективных экономических законов есть основа хозяйственной политики Коммунистической партии и социалистического государства. Чем полнее социалистическое общество познаёт экономические законы, чем точнее отражает требования этих законов в своей практической деятельности, тем успешнее достигает оно своих целей.

Существенные черты основного экономического закона социализма. Среди экономических законов социализма решающую роль играет основной экономический закон, определяющий все главные стороны и все главные процессы развития социалистического производства.

Основной экономический закон социализма открыт и научно обоснован И. В. Сталиным. Существенными чертами и требованиями этого закона являются «обеспечение максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества путём непрерывного роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники»¹.

¹ И. В. Сталин. Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 40.

В основном экономическом законе социализма выражены *цель* социалистического производства и *средство* к её достижению.

Если целью производства в современном буржуазном обществе является обеспечение максимальных прибылей капиталистов, то при социализме производство имеет своей целью обеспечение максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества.

Цель производства обуславливается отношениями собственности на средства производства. Когда средства производства принадлежат буржуазии, производство ведётся для обогащения собственников капитала, а трудящиеся, то-есть подавляющее большинство общества, служат лишь сырым человеческим материалом для эксплуатации. Потребление трудящихся нужно капитализму лишь в той мере, в какой оно обеспечивает извлечение прибылей, поэтому человек с его потребностями здесь не может быть целью производства и исчезает из поля зрения. Когда средства производства принадлежат трудовому народу, а эксплуататорские классы ликвидированы, производство ведётся в интересах трудящихся, то-есть всего социалистического общества. Поэтому человек с его потребностями, наиболее полное удовлетворение его растущих материальных и культурных потребностей, неизбежно становится непосредственной целью производства.

Социализм означает не сокращение личных потребностей, а всемерное их расширение, не ограничение или отказ от удовлетворения этих потребностей, а всестороннее и полное удовлетворение всех потребностей культурно-развитых трудящихся людей.

Цель, которой подчинено производство, неразрывно связана со средством, обеспечивающим достижение этой цели. В соответствии с целью социалистического производства — удовлетворением растущих потребностей трудящихся — средством к достижению этой цели может быть лишь непрерывный рост и совершенствование социалистического производства на базе высшей техники.

Рассмотрим взаимосвязь между целью социалистического производства и средством её обеспечения.

Удовлетворение потребностей населения зависит от уровня производительных сил, от наличных ресурсов, которыми располагает социалистическое общество. Систематический рост потребностей трудящихся социалистического общества вызывает необходимость в непрерывном расширении производства. Без непрерывного подъёма производства невозможно обеспечить неуклонный рост народного потребления. В свою очередь максимальное удовлетворение постоянно растущих потребностей трудящихся есть необходимое условие, без которого производство не может непрерывно расти.

При социализме отсутствует основное противоречие капитализма — между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения. Поэтому социализм

не знает антагонизма между производством и потреблением. Если при капитализме нищенский уровень потребления (покупательной способности) народных масс всё время отстаёт от производства, тормозит его развитие, периодически обрекает его на кризисы, то социалистическое общество благодаря систематическому увеличению народного потребления имеет возможность постоянного расширения производства и гарантировано от кризисов перепроизводства.

В социалистическом обществе рост потребления (покупательной способности) масс всё время обгоняет рост производства, толкая его вперёд. Таково неантагонистическое противоречие между достигнутым в каждый данный момент уровнем социалистического производства и ещё более быстро растущими потребностями масс. Это противоречие разрешается путём подъёма производства, что приводит к росту потребления трудящихся и к новому увеличению потребностей, вызывающему дальнейшее расширение производства. Так, постоянный рост материальных и культурных потребностей народа служит при социализме могучим движущим стимулом непрерывного развития производства. В отличие от капиталистического производства, которое развивается с перерывами — от кризиса к подъёму и от подъёма к кризису, социалистическое производство растёт непрерывно.

Необходимым условием непрерывного роста социалистического производства является *преимущественное*, то-есть относительно более быстрое, развитие отраслей, производящих средства производства, по сравнению с развитием отраслей, выпускающих предметы личного потребления. Первоочередное развитие тяжёлой индустрии и её сердцевины — машиностроения — является главным источником подъёма социалистического народного хозяйства в целом. Без преимущественного роста тяжёлой индустрии, снабжающей все отрасли народного хозяйства оборудованием, машинами, топливом и энергией, невозможно расширять производство в отраслях, занятых выпуском товаров для населения, и обеспечить удовлетворение растущих потребностей трудящихся. Преимущественное развитие производства средств производства при социализме ведёт к систематическому и быстрому увеличению количества производимых предметов личного потребления.

Непрерывный рост социалистического производства требует его постоянного *совершенствования*, улучшения методов производства, неуклонного увеличения производительности общественного труда. Это невозможно без постоянного повышения технического уровня производства, замены устаревшей техники новой, а новой техники — новейшей. Поэтому *развитие высшей техники* есть основа непрерывного роста и совершенствования социалистического производства.

Социалистические производственные отношения открыли невиданный простор для технического прогресса, который в буржуазном обществе ограничен рамками обеспечения максимальной

прибыли. Если капитализму свойственны неравномерность и периодические перерывы в развитии техники, то для социализма характерно непрерывное совершенствование техники во всех отраслях производства.

В буржуазном обществе рабочая сила служит лишь придатком к орудиям производства, принадлежащим капиталистам, а живой труд есть только средство увеличения капитала.

В социалистическом обществе трудящиеся — главная производительная сила — сами являются хозяевами производства. Накопленный труд, то-есть растущая масса средств производства, используется обществом для облегчения условий труда и подъема народного потребления. Вооружение работников производства передовой техникой служит при социализме главным средством повышения производительности труда. Чем выше уровень техники, тем большими ресурсами располагает социалистическое общество для удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Экономический строй социализма создаёт прямую заинтересованность трудящихся в подъеме производства, в широком применении передовой техники. В свою очередь эта заинтересованность масс в развитии социалистического производства служит постоянно действующим фактором развёртывания творческой инициативы широких масс, направленной на всемерное совершенствование производства, на техническое новаторство.

Таким образом, из цели социалистического производства вытекает то, что развитие производства стало кровным делом самих трудящихся. В этом заключается величайший источник непрерывного подъема социалистической экономики.

Основной экономический закон социализма играет определяющую роль в процессе производства и распределения материальных благ в социалистическом обществе. Все экономические законы социализма опираются на основной экономический закон. Их действие подчинено задаче, которая содержится в основном экономическом законе в виде его требований. В то же время основной экономический закон осуществляется через посредство всех других экономических законов социализма.

Основной экономический закон социализма и рост благосостояния трудящихся. Основной экономический закон социализма выражает коренные преимущества социалистического строя перед капиталистическим. Действие основного экономического закона современного капитализма приводит ко всё большему торможению развития производительных сил, к их разрушению, к растущему обнищанию масс данной страны, закабалению и систематическому ограблению народов других стран, к милитаризации экономики и кровопролитным войнам, истребляющим миллионы людей. Действие же основного экономического закона социализма ведёт к постоянному мощному подъему производительных сил, систематическому росту материального и культурного уровня трудящихся масс страны социализма, к расцвету её мирной эко-

номия, к укреплению мирного сотрудничества с народами других стран.

Основной экономический закон определяет непрерывный характер и высокие темпы развития социалистического производства. Опираясь на основной экономический закон социализма, советское общество из года в год увеличивает массу материальных благ, производимых во всём народном хозяйстве. Советская промышленность неуклонно идёт по восходящей линии на основе подъёма мирного производства.

В 1939 г. объём промышленной продукции по сравнению с уровнем 1929 г. составлял: в СССР — 552%, в США — 99, в Англии — 123, во Франции — 80, в Италии — 108%. Несмотря на колоссальные разрушения, причинённые советскому народному хозяйству за годы войны, довоенный уровень производства в СССР был вскоре значительно превышен. В результате этого объём промышленной продукции в СССР в 1951 г. по сравнению с 1929 г. составил 1265%. Промышленное производство США с 1929 г. по 1939 г. топталось на одном месте, затем оно поднялось за счёт увеличения военного производства и гонки вооружений, и в 1951 г. превышало уровень 1929 г. только на 100%. Промышленная продукция Англии в 1951 г. была больше, чем в 1929 г., всего лишь на 60%, во Франции — на 4, в Италии — на 34%.

Непрерывный рост социалистического производства составляет прочную материальную основу для постоянного повышения материального и культурного уровня жизни советского народа. В социалистическом обществе отпали ограничения уровня потребления народных масс, присущие буржуазному строю. При социализме неизменно возрастает масса продукта, созданного трудом для себя, идущая в личное потребление трудящихся. Возрастает также масса продукта, создаваемого трудом для общества, идущего на расширение производства и на удовлетворение материальных и культурных потребностей трудящихся.

В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма в СССР происходит неуклонный рост реальных доходов населения и систематически увеличивается количество поступающих населению потребительских товаров по снижающимся ценам.

Реальные доходы трудящихся СССР (то-есть доходы, взятые в сопоставимых ценах) выросли, по расчёту на одного работающего, следующим образом: у рабочих в 1940 г. по сравнению с 1913 г., с учётом ликвидации безработицы, — более чем в три раза; у крестьян — примерно в три с половиной раза; в 1951 г. доходы рабочих и служащих выросли примерно ещё на 57% по сравнению с 1940 г., а доходы крестьян — примерно на 60%.

Объём производства предметов потребления в крупной промышленности в СССР в сопоставимых ценах увеличился по сравнению с 1913 г.: в 1940 г. — в 7,6 раза, а в 1952 г. — в 12 раз.

Постоянно действующим фактором роста реальных доходов трудящихся СССР является предоставление населению Советским государством в широких масштабах бесплатных культурно-бытовых услуг, пенсий, пособий, стипендий, льгот и т. д. В Советском

Союзе существует недоступная капитализму подлинно народная система социального страхования и социального обеспечения.

Социализм означает непрерывное улучшение условий труда и быта. Он превращает бытовое обслуживание населения из средства наживы капиталистов в могучий источник повышения жизненного уровня народа. В то время как капитализм всё больше ухудшает жилищное положение трудящихся, вынуждая их ютиться в трущобах, социализм обеспечивает неуклонное улучшение жилищных условий населения. В СССР благодаря общественной собственности на основной жилищный фонд в городах и огромному государственному жилищному строительству городские трущобы ликвидированы, а неблагоустроенные жилища заменяются новыми, благоустроенными домами.

В СССР создана многосторонняя государственная система охраны здоровья населения, обеспечивающая бесплатное предоставление ему всех видов медицинского обслуживания при помощи разветвлённой сети врачебных и санитарных, детских учреждений и т. д. В буржуазных странах врачебная помощь, будучи частным делом, находится в основном в руках капиталистических предпринимателей, предоставляется преимущественно за высокую плату и поэтому является недоступной широким массам населения.

Социализм открывает неограниченные возможности для культурного роста трудящихся, для развития способностей и талантов, которых в народе имеется неиссякаемый родник. Если капитализм допускает образование трудящихся лишь в тех весьма узких пределах, которые диктуются интересами капиталистической эксплуатации, то социализм создаёт условия для всё более полного удовлетворения быстро растущих потребностей широких масс в области образования, культуры, науки, искусства. При социализме техника, наука, культура перестали быть орудием обогащения буржуазии и угнетения масс, как это имеет место при капитализме, а развиваются для блага народа. «Раньше,— говорил В. И. Ленин в 1918 г.,— весь человеческий ум, весь его гений творил только для того, чтобы дать одним все блага техники и культуры, а других лишить самого необходимого — просвещения и развития. Теперь же все чудеса техники, все завоевания культуры станут общенародным достоянием, и отныне никогда человеческий ум и гений не будут обращены в средства насилия, в средства эксплуатации»¹.

Удовлетворение растущих культурных потребностей народа обеспечивается в СССР широким размахом культурного строительства, бесплатным обучением и повышением квалификации, стипендиями учащимся, систематическим расширением сети школ, культурно-просветительных учреждений, библиотек, клубов, увеличением выпуска печатных изданий и т. д.

¹ В. И. Ленин, Заключительное слово перед закрытием третьего Всероссийского съезда Советов, Сочинения, т. 26, изд. 4, стр. 436.

Число обучающихся в СССР по всем видам обучения увеличилось с 6 миллионов в 1914 г. до 49 миллионов в 1940 г. и 57 миллионов в 1952 г. При этом количество учащихся в средних школах (5—10-е классы) и в средних технических учебных заведениях увеличилось с 0,7 миллиона человек в 1914 г. до 14,8 миллиона в 1940 г. и 20,4 миллиона человек в 1952 г. Число студентов в высших учебных заведениях возросло с 117 тысяч в 1914 г. до 812 тысяч в 1940 г. и до 1442 тысяч человек в 1952 г. Количество учителей в преподавателях в школах, техникумах и высших учебных заведениях подвинулось с 246,5 тысячи в 1914 г. до 1375 тысяч в 1940 г. и почти до 2 миллионов человек в 1952 г.

Действие основного экономического закона социализма, обуславливающее непрерывный подъем производства, неуклонный рост благосостояния и культурного уровня масс, открывает советскому обществу возможность успешного строительства коммунизма.

Экономическая роль социалистического государства. Объективные экономические законы, действующие при социализме, познаются и используются социалистическим государством в практике коммунистического строительства. В своей деятельности социалистическое государство исходит из экономических законов, опирается на них, строит на научном познании этих законов свою хозяйственную политику. Законы развития производственных отношений людей изучаются политической экономией. Хозяйственная политика делает из теоретических положений, установленных политической экономией, практические выводы, конкретизирует их и строит на этом свою повседневную работу. Успех хозяйственной политики зависит прежде всего от того, насколько правильно она отражает в своей деятельности требования экономических законов.

Характер социалистического государства определяется экономическим базисом социализма. Собственности трудового народа на средства производства соответствует политическая власть трудящихся во главе с рабочим классом. Если политика современного буржуазного государства выражает интересы капиталистических монополий и направлена на увеличение их прибылей, то политика Советского государства — государства рабочих и крестьян — выражает коренные, жизненные интересы трудящихся и пользуется безраздельной поддержкой народных масс.

В соответствии с основным экономическим законом социализма главной обязанностью социалистического государства является забота о наилучшем удовлетворении постоянно растущих потребностей народных масс. «В области внутренней политики наша главная забота состоит в том, чтобы неуклонно добиваться дальнейшего улучшения материального благосостояния рабочих, колхозников, интеллигенции, всех советских людей. Законом для нашей партии и Правительства является обязанность неослабно заботиться о благе народа, о максимальном удовлетворении его материальных и культурных потребностей»¹.

¹ Г. М. Маленков. Речь на траурном митинге в день похорон Иосифа Виссарионовича Сталина, 1953, стр. 10.

На характера социалистических производственных отношений вытекает новая, невиданная до этого в истории экономическая роль социалистического государства. Благодаря общественной собственности на средства производства государство получило возможность, опираясь на экономические законы социализма и сознательно применяя их в своей деятельности, осуществлять плановое руководство народным хозяйством, выполнять хозяйственно-организаторскую функцию. Такая роль недоступна буржуазному государству в силу частнокапиталистической собственности на средства производства и стихийного характера экономического развития капиталистического общества.

Социалистическое государство руководит народным хозяйством, обслуживает свой экономический базис и активно воздействует на него, обеспечивая строительство коммунизма. Исходя из основного экономического закона и других законов социализма, государство учитывает многообразные потребности общества и в соответствии с этими растущими потребностями неуклонно развивает и совершенствует производство. Сообразуясь с реальными условиями — внутренними и международными, оно на каждом этапе определяет конкретные задачи хозяйственного строительства, устанавливает направление и темпы развития народного хозяйства. Оно учитывает не только результаты прошлого, но и намечающиеся тенденции будущего развития и осуществляет свою хозяйственно-организаторскую функцию на началах научного предвидения. Передовая общественная наука — марксизм-ленинизм — служит теоретической основой многогранной деятельности социалистического государства.

Хозяйственно-организаторская и культурно-воспитательная работа Советского государства охватывает все стороны жизни социалистического общества. Советское государство осуществляет плановое руководство и управление государственными предприятиями во всех отраслях хозяйства. Государство и его органы назначают руководителей государственных предприятий, их объединений и целых отраслей и контролируют их работу. Государство планирует народное хозяйство страны: оно распределяет материальные, трудовые, финансовые ресурсы, определяет внутренний и внешнеторговый оборот страны, цены товаров государственной и кооперативной торговли, уровень заработной платы рабочих и служащих и т. д.

Советское государство обеспечивает гражданам реальное осуществление таких жизненных прав, как право на труд, право на образование, право на материальное обеспечение при утрате работоспособности и в старости. Оно руководит всеми отраслями культуры: народным просвещением, подготовкой квалифицированных кадров, развитием передовой науки и искусства, применением научно-технических достижений в производстве.

Важнейшим принципом руководства хозяйством со стороны государства является единство хозяйственной и политической ра-

боты. «На практике политика в хозяйство неотделимы. Они существуют вместе и действуют вместе. И тот, кто думает в нашей практической работе отделить хозяйство от политики, усилить хозяйственную работу ценой умаления политической работы или, наоборот, усилить политическую работу ценой умаления хозяйственной работы,— тот обязательно попадает в тупик»¹.

Руководящей и организующей силой Советского государства является Коммунистическая партия. Коммунистическая партия направляет деятельность всех государственных органов и общественных организаций трудящихся. Партия даёт директивы по составлению народнохозяйственных планов, разрабатывает крупнейшие мероприятия народнохозяйственного порядка, имеющие жизненно важное значение для всей страны. Партия, сильная своей связью с трудящимися массами, мобилизует рабочих, колхозников, интеллигенцию на выполнение хозяйственно-политических задач, воспитывает массы, повышает их коммунистическую сознательность.

Политика Коммунистической партии и социалистического государства, направленная на удовлетворение новых, назревших потребностей экономического развития общества, играет величайшую прогрессивную роль. Политика буржуазного государства, направленная на сохранение загнивающего и умирающего капитализма, носит глубоко реакционный характер.

Развитие социалистического способа производства происходит в порядке борьбы нового со старым, нарождающегося с отмирающим, прогрессивного с отсталым, путём преодоления противоречий и трудностей. В социалистическом обществе существуют внутренние, в основе своей неантагонистические противоречия. Как уже было сказано, и при социализме производственные отношения отстают от развития производительных сил, вступают в противоречия с ними. Эти противоречия не связаны с противоположными классовыми интересами и преодолеваются в ходе развития социалистического общества без социальных взрывов. Социалистическое государство, опираясь на экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил, своевременно приспособливает производственные отношения к возросшему уровню производительных сил.

Хотя в СССР нет эксплуататорских классов, но имеются отсталые элементы, носители частнособственнических тенденций и навыков, противодействующие развитию новых, прогрессивных тенденций в социалистической экономике, существуют ещё пережитки капитализма в сознании людей. Советское государство, руководимое Коммунистической партией, опираясь на трудящиеся массы, поощряя их инициативу, оказывает поддержку прогрессив-

¹ Н. В. Сталин, О недостатках партийной работы и мерах ликвидации троцкистских и иных двурушников, 1938, стр. 26.

ным тенденциям во всех областях общественной жизни. Советское государство заботливо поддерживает ростки нового, укрепляет их, содействует внедрению и распространению передовых методов производства; оно ведёт упорную борьбу со всеми инертными силами, мешающими быстрому развитию социалистического производства.

Одной из основных форм борьбы нового со старым при социализме являются критика и самокритика, представляющие собой могучую движущую силу развития социалистического общества и его народного хозяйства. Критика и самокритика дают возможность на основе мобилизации активности народных масс вскрывать и ликвидировать недостатки и трудности в работе, выявлять новые резервы для ускорения темпов хозяйственного развития и тем самым преодолевать противоречия социалистического общества.

Между СССР и империалистическими державами существуют антагонистические противоречия. Лагерь империализма стремится развязать войну против СССР и стран народной демократии, развернуть в них подрывную работу путём вредительства, диверсий, террористических актов. Наличие капиталистического окружения требует от Советского государства всемерного укрепления экономического могущества СССР, его обороноспособности.

Социалистическое государство, опираясь на всю мощь экономического базиса социализма, руководствуясь экономическими законами, направляет развитие советского общества по пути к коммунизму.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Экономические законы социализма являются объективными законами, не зависящими от воли и сознания людей. Они выражают отношения товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи свободных от эксплуатации работников. Экономические законы социализма действуют не как слепая, разрушительная сила, они познаются и используются социалистическим обществом. Коммунистическая партия и социалистическое государство в своей хозяйственной политике исходят из экономических законов социализма.

2. Основной экономический закон социализма определяет все главные стороны и все главные процессы развития социалистического способа производства, цель социалистического производства и средство для достижения этой цели. Существенные черты и требования основного экономического закона социализма заключаются в обеспечении максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества путём непрерывного роста и совершенствования производства на базе высшей техники.

3. Максимальное удовлетворение растущих потребностей трудящихся является могучим двигателем социалистического производства. При социализме рост потребления (покупательной способности масс) обгоняет рост производства, толкает его вперед. Непрерывный рост социалистического производства служит материальной основой неуклонного подъема народного потребления. Необходимым условием непрерывного роста социалистического производства является преимущественное развитие производства средств производства. Социализм обеспечивает неуклонное развитие передовой техники, необходимое для непрерывного роста социалистического производства, всё более полно удовлетворяющего растущие потребности трудящихся.

4. В соответствии с постоянным увеличением массы продукта для себя и продукта для общества систематически повышаются размеры реальных доходов трудящихся. Социализм означает постоянное улучшение условий труда и быта людей, превращает бытовое обслуживание населения из средства наживы капиталистов в фактор повышения уровня жизни народа. Социализм открывает широчайшие возможности культурного строительства, превращая все блага техники, науки, культуры в общенародное достояние.

5. Выражая жизненные интересы народа, социалистическое государство, руководимое Коммунистической партией, всё шире развёртывает свою хозяйственно-организаторскую и культурно-воспитательную деятельность. Развитие социалистического способа производства происходит в порядке преодоления противоречий и трудностей. Опираясь на научные знания объективных экономических законов и используя их, социалистическое государство обеспечивает во всех областях экономики победу нового, прогрессивного над старым, направляя развитие общества по пути к коммунизму.

ГЛАВА XXIX

ЗАКОН ПЛАНОМЕРНОГО (ПРОПОРЦИОНАЛЬНОГО) РАЗВИТИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

Необходимость планомерного развития народного хозяйства при социализме. Социалистический способ производства характеризуется планомерным, пропорциональным развитием народного хозяйства. Необходимость и возможность планомерного развития социалистической экономики вытекает из общественной собствен-

...различиях в развитии различных отраслей народного хозяйства. В условиях капитализма конкуренция и анархия производства, порождая кризисы перепроизводства, обобществляет средства производства. В противоположность частной собственности на средства производства, которая *разделяет* товаропроизводителей, порождает конкуренцию и анархию производства, общественная собственность *объединяет* многочисленные предприятия в единое народнохозяйственное целое, уничтожает конкуренцию и анархию производства. Крупное обобществлённое социалистическое производство не может развиваться вне общего плана, дающего единство цели и действий всему обществу. Крупное социалистическое производство в СССР безраздельно господствует не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве (в виде совхозов, машинно-тракторных станций и колхозов). Социалистическое производство в городе и деревне составляет единое народнохозяйственное целое. Социализм немыслим без планомерной увязки промышленности с сельским хозяйством, дающим сырьё и продовольствие и потребляющим изделия промышленности.

В социалистическом хозяйстве вследствие обобществления средств производства закон стоимости потерял силу регулятора производства, какую он имеет при капитализме. В связи с этим ликвидированы такие барометры экономической жизни буржуазного общества, как стихийные колебания рыночных цен, нормы прибыли, уровня процента, курсов акций, которыми руководствуются капиталисты, направляя свои капиталы в те или иные отрасли производства. Стихийность и самотёк несовместимы с развитием социалистического общества. В условиях социализма распределение средств производства и рабочей силы между отраслями народного хозяйства осуществляется планомерно. Подобно тому как капитализм немыслим без конкуренции и анархии производства, влекущих за собой расточительство общественного труда, социализм немыслим без планомерного развития народного хозяйства, обеспечивающего рациональное и экономное использование общественного труда и его результатов.

Таким образом, общественная, социалистическая собственность на средства производства, крупное обобществлённое социалистическое производство как в промышленности, так и в сельском хозяйстве порождают объективную необходимость планомерного, пропорционального развития всего народного хозяйства.

Планомерное (пропорциональное) развитие народного хозяйства является экономическим законом социализма. Закон планомерного развития народного хозяйства возник на базе обобществления средств производства, после того как закон конкуренции и анархии производства потерял силу. Он вступил в действие потому, что социалистическое народное хозяйство можно вести лишь на основе экономического закона планомерного развития народного хозяйства.

Основные черты и требования закона планомерного развития народного хозяйства. В условиях социализма распределение

иности в сфере производства. В производственной деятельности средств производства и рабочей силой между различными отраслями социалистической экономики осуществляется на основе закона планомерного развития народного хозяйства. Требования этого закона состоят в том, чтобы общество руководило народным хозяйством в планомерном порядке, чтобы отдельные отрасли производства были планомерно увязаны в единое целое, чтобы все элементы экономики развивались пропорционально, чтобы материальные, трудовые и финансовые ресурсы использовались наиболее разумно и эффективно.

Однако закон планомерного развития не содержит в себе задачи, осуществлению которой должны быть подчинены пропорции в народном хозяйстве. Характер пропорций в социалистическом хозяйстве определяется требованиями основного экономического закона социализма.

«Закон планомерного развития народного хозяйства может дать должный эффект лишь в том случае, если имеется задача, во имя осуществления которой совершается планомерное развитие народного хозяйства. Эту задачу не может дать сам закон планомерного развития народного хозяйства. Её тем более не может дать планирование народного хозяйства. Эта задача содержится в основном экономическом законе социализма»¹.

Таким образом, закон планомерного, пропорционального развития народного хозяйства является регулятором распределения труда и средств производства в социалистическом хозяйстве в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма.

Основной экономический закон социализма определяет необходимость таких пропорций в развитии народного хозяйства, которые обеспечивают максимальное удовлетворение постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества путём непрерывного роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники.

К числу этих пропорций относится прежде всего правильное соотношение между производством средств производства и производством предметов потребления. Как выше было сказано, обеспечение непрерывного роста производства на базе высшей техники требует преимущественного, более быстрого развития отраслей, производящих средства производства, то-есть отраслей тяжёлой промышленности. Развитие тяжёлой промышленности, машиностроения является необходимым условием технического вооружения и непрерывного роста лёгкой, пищевой и других отраслей промышленности, производящих предметы личного потребления.

Первостепенное значение имеет установление правильных пропорций между развитием промышленности и сельского хозяйства.

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 41.

Для бесперебойного развития производства необходимы правильные пропорции между отдельными отраслями внутри тяжёлой и лёгкой промышленности, между отраслями сельского хозяйства, в первую очередь между земледелием и животноводством.

Условием планомерного, бесперебойного удовлетворения растущего спроса со стороны трудящихся масс на продукты и промышленные изделия является соответствие между ростом социалистического производства и развёртыванием товарооборота, а также соответствие между растущими денежными доходами населения и массой товаров личного потребления. Далее, необходимо правильное соотношение между ростом промышленности, сельского хозяйства, товарооборота, с одной стороны, и развитием железнодорожного, водного и других видов транспорта — с другой.

Пропорции между накоплением и потреблением должны обеспечить непрерывный рост социалистического производства и неуклонный подъём благосостояния народных масс.

Пропорциональное развитие народного хозяйства означает также необходимость рационального размещения социалистического производства между экономическими районами страны. При этом важное значение имеет комплексное, то-есть разностороннее, развитие экономики этих районов на основе правильного сочетания отраслей и наиболее полного и рационального использования местных ресурсов.

При определении пропорций народного хозяйства в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного развития народного хозяйства необходимо учитывать конкретно-исторические условия социалистического строительства.

В Советском Союзе построен социализм и осуществляется постепенный переход от социализма к высшей фазе коммунизма. В этих условиях требуются такие пропорции развития народного хозяйства, которые обеспечивают дальнейшее укрепление и развитие социалистического производства, постепенное создание материально-производственной базы коммунизма и на этой основе — изобилия продуктов.

Социалистическое общество в СССР развивается в условиях существования враждебных ему империалистических держав. Отсюда вытекает необходимость таких пропорций в народном хозяйстве, которые обеспечивают стране социализма самостоятельность хозяйственного развития и мощную экономическую базу на слу-

402

чай вражеского нападения извне. Быстрый рост социалистической индустрии и колхозного производства является важнейшим условием укрепления экономической независимости и обороноспособности СССР.

Наличие единого, могучего социалистического лагеря делает необходимой плановую увязку экономики всех стран этого лагеря. Экономическое сотрудничество и взаимопомощь между СССР и странами народной демократии облегчают решение задач социалистического строительства, ведут к укреплению экономической независимости этих стран от капиталистического мира и усилению их обороноспособности.

Закон планомерного развития народного хозяйства и социалистическое планирование. Требования закона планомерного развития народного хозяйства претворяются в жизнь Коммунистической партией и социалистическим государством посредством планов, организующих и направляющих созидательную деятельность трудящихся масс. Плановое руководство народным хозяйством составляет важнейшую черту хозяйственно-организаторской функции социалистического государства. Социалистическое планирование строится на строго научной основе. Руководить народным хозяйством в плановом порядке — это значит предвидеть. Научное предвидение основывается на познании объективных экономических законов и новых назревших потребностей развития материальной жизни общества.

Условием правильного планирования социалистической экономики является прежде всего овладение законом планомерного развития народного хозяйства и его умелое использование.

Закон планомерного развития народного хозяйства нельзя смешивать с самим плановым руководством народным хозяйством, осуществляемым планирующими органами социалистического государства, равно как с годовыми и пятилетними планами развития народного хозяйства. Закон планомерного развития народного хозяйства является объективным экономическим законом, требующим, чтобы государственные планирующие органы правильно планировали общественное производство.

«Закон планомерного развития народного хозяйства даёт возможность нашим планирующим органам правильно планировать общественное производство. Но возможность нельзя смешивать с действительностью. Это — две разные вещи. Чтобы эту возможность превратить в действительность, нужно изучить этот экономический закон, нужно овладеть им, нужно научиться применять его с полным знанием дела, нужно составлять такие планы, которые полностью отражают требования этого закона»¹.

На практике планы не всегда полностью отражают требования закона планомерного развития народного хозяйства. Когда эти требования нарушаются, закон планомерного развития народ-

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 8—9.

ного хозяйства даёт о себе знать тем, что на отдельных участках народного хозяйства возникают диспропорции, нарушается нормальный процесс производства и обращения. Если, например, планируется производство определённого количества автомобилей, но при этом не запланировано необходимое количество листовой стали, то это может привести к невыполнению плана производства автомобилей. План выплавки чугуна, не обеспеченный соответствующим производством кокса, окажется нежизненным.

Задача планирующих органов состоит в том, чтобы правильно учитывать требования закона планомерного развития при составлении планов и не допускать диспропорций, а в случае возникновения диспропорций своевременно принимать меры к их устранению. Для бесперебойного развития народного хозяйства важное значение имеют материальные, финансовые и трудовые резервы. Наличие резервов даёт возможность быстро устранять диспропорции, возникающие на отдельных участках народного хозяйства, или предупреждать их возникновение, обеспечивает возможность гибкого маневрирования ресурсами.

Следовательно, планирование народного хозяйства может дать положительный результат, обеспечить пропорциональное развитие народного хозяйства и непрерывный подъём производства, если оно правильно отражает требования закона планомерного развития народного хозяйства и соотносится во всём с требованиями основного экономического закона социализма.

Важное значение для планового руководства хозяйством имеет использование экономического закона распределения по труду, так как он создаёт материальную заинтересованность работников в повышении производительности труда и является одним из двигателей социалистического производства.

Социалистическое планирование строится на использовании экономических инструментов, связанных с действием закона стоимости, — цены, денег, торговли, кредита. В народнохозяйственных планах производство и распределение продукции имеют денежное выражение. Орудием планового руководства является хозяйственный расчёт, который стимулирует экономное ведение производства, мобилизацию внутренних резервов, снижение себестоимости продукции и повышение доходности предприятия.

Исходя из требований экономических законов социализма, всемерно обобщая практику хозяйственного и культурного строительства, учитывая всю совокупность внутренних и внешних условий жизни страны социализма, Коммунистическая партия и социалистическое государство устанавливают на каждом этапе важнейшие хозяйственные и политические задачи государственных планов. В соответствии с этим определяются объём продукции, темпы расширения производства по каждой отрасли народного хозяйства, размеры капитальных вложений, уровень заработной платы и т. д.

Плановое руководство народным хозяйством Советского Союза осуществляется на основе директив Коммунистической партии Советом Министров СССР и Советами Министров союзных республик. Государственные планы разрабатываются в масштабе всего народного хозяйства в целом, а также по отраслям и отдельным ведомствам, по республикам, краям, областям и по экономическим районам страны. Разработка планов и контроль за их выполнением осуществляются Государственным Плановым Комитетом Совета Министров СССР (Госплан СССР), министерствами общесоюзными и республиканскими, а также местными Советами, имеющими свои плановые органы.

Социалистическое планирование строится на сочетании *перспективных планов*, выражающих основную линию хозяйственного развития на ряд лет, и *текущих планов*, представляющих собой конкретную программу работ на более короткие сроки. К перспективным планам относятся пятилетние планы развития народного хозяйства и планы, рассчитанные на более длительные сроки. К текущим планам относятся *годовые планы*. Текущие планы разрабатываются исходя из перспективных планов. Каждое государственное предприятие (завод, шахта, совхоз, МТС и т. д.) имеет свой *техничко-производственный финансовый план* (техпромфинплан), который составляется на основе государственных плановых заданий и представляет собой сводный план производственно-технической и финансовой деятельности предприятия.

Государственное плановое руководство колхозами имеет свои особенности, вытекающие из характера кооперативно-колхозной собственности. Социалистическое государство, осуществляя плановое руководство колхозами, опирается на самостоятельность колхозных масс. *Годовые производственные планы* колхозов разрабатываются правлениями колхозов на основе государственных заданий и вносятся на рассмотрение и утверждение общих собраний колхозников.

Плановое руководство народным хозяйством требует определения *ведущих звеньев* в экономике. В плане выделяются наиболее важные отрасли, от которых зависит успешное выполнение всего народнохозяйственного плана. Эти отрасли в первую очередь обеспечиваются средствами производства, рабочей силой и денежными ресурсами. В соответствии с ведущими отраслями планируются и другие отрасли с тем, чтобы добиться на этой основе подъёма всего народного хозяйства и наиболее рационального сочетания его отдельных отраслей.

Хозяйственные планы включают в себя определённый круг показателей: *натуральных* (виды продукции, ассортимент изделий и т. д.) и *денежных* (сумма выработки, себестоимость, доходы и расходы и т. д.). Из числа натуральных и денежных показателей выделяются *качественные* показатели (рост производительности труда, снижение себестоимости, рентабельность, повышение каче-

ства продукции, эффективность использования средств производства — оборудования, машин, станков, сырья и т. д.).

Одним из важнейших методов установления правильных народнохозяйственных пропорций, соответствующих требованиям закона планомерного развития народного хозяйства, является разработка системы балансов. На основе балансов социалистическое государство устанавливает пропорции в развитии народного хозяйства, выраженные в натуральной и денежной форме, определяет ресурсы и их распределение по отдельным отраслям производства и видам продукции. Сопоставление ресурсов с потребностью в них позволяет обнаружить узкие места в народном хозяйстве, несоответствие в уровне и темпах развития между отдельными отраслями и наметить мероприятия по преодолению узких мест. Вместе с тем система балансов даёт возможность вскрыть дополнительные ресурсы за счёт экономии сырья и материалов и лучшего использования оборудования. Эти ресурсы используются для увеличения производства и потребления.

Балансы делятся на материальные (натуральные), балансы, выраженные в денежной форме, и балансы рабочей силы.

Материальные балансы выявляют соотношение между производством и потреблением данного продукта или группы продуктов в их натуральном выражении. Материальные балансы составляются по важнейшим продуктам, например, балансы станков, руды, металла, хлопка и других средств производства, балансы предметов личного потребления: мяса, сахара, масла и т. д.

На основе материальных балансов составляются планы материального снабжения средствами производства всех отраслей народного хозяйства по министерствам и ведомствам. В этих планах предусматриваются прогрессивные нормы использования оборудования, сырья, топлива и т. д.

К балансам, выраженным в денежной форме, относятся баланс денежных доходов и расходов населения, баланс национального дохода и его распределения и другие.

В балансах рабочей силы определяются потребность народного хозяйства в трудовых ресурсах и в квалифицированных кадрах и источники покрытия этой потребности.

Социалистическое планирование, будучи отражением требований закона планомерного развития народного хозяйства, носит директивный характер. Государственные планы являются не планами-прогнозами, а планами-директивами, которые обязательны для руководящих органов и которые определяют направление хозяйственного развития всей страны.

Государственные планы после утверждения их высшими органами социалистического государства приобретают силу юридического закона, обязательного к выполнению. Хозяйственные руководители обязаны обеспечить выполнение плана каждым предприятием не только по объёму валовой продукции, но и по ассортименту, добиваться систематического улучшения качества выпускаемой продукции и установленного планом снижения себестоимости.

Социалистическое планирование носит действительный, мобилизующий характер. Социалистические планы направляют труд миллионов людей в масштабе всей страны, дают трудящимся массам ясную перспективу, воодушевляют на трудовые подвиги. План — это живая творческая деятельность масс. Реальность производственных планов — это миллионы трудящихся, творящие новую жизнь.

Составление плана есть начало планирования. Настоящее плановое руководство развёртывается лишь после составления плана, после проверки на местах, в ходе осуществления, исправления и уточнения плана. В борьбе за осуществление плана на фабрике, заводе, в совхозе, колхозе проявляется творческая инициатива и активность масс, развивается социалистическое соревнование и открываются новые резервы ускоренного подъёма хозяйства. Задача мобилизации масс осуществляется под руководством Коммунистической партии государственными и общественными организациями, профсоюзами, комсомолом. Активное участие масс в борьбе за выполнение планов развития народного хозяйства ведёт к тому, что эти планы систематически перевыполняются, в силу чего ускоряются темпы строительства коммунистического общества.

Социалистические планы могут сыграть мобилизующую роль только в том случае, если планирующие органы ориентируются на новое, передовое, что возникает в практике коммунистического строительства, в творчестве масс. Планы должны быть рассчитаны не на средние-арифметические нормы, достигнутые в производстве, а на прогрессивные нормы затрат труда, использования оборудования, расходования сырья, топлива, материалов, то-есть нормы, учитывающие опыт передовых предприятий и передовых работников.

Коммунистическая партия и Советское государство ведут решительную борьбу с попытками составления заниженных планов, которые никого не мобилизуют, с равнением на узкие места, равно как и с прожектёрством в планировании, не считающимся с реальными возможностями развития социалистического хозяйства. Социалистическое планирование предполагает также необходимость непримиримой борьбы с антигосударственными местническими и ведомственными тенденциями, выражающимися в попытках противопоставления интересов отдельного предприятия, района или ведомства общегосударственным интересам.

Одной из важнейших сторон планового руководства народным хозяйством является *проверка выполнения плана*, которая даёт возможность установить, в какой мере план правильно отражает требования закона планомерного развития народного хозяйства и как он выполняется. Она позволяет своевременно обнаруживать имеющиеся диспропорции, предупреждать возникновение новых диспропорций в хозяйстве, вскрывать новые производственные резервы и вносить необходимые коррективы в народнохозяйственные планы.

Чтобы обеспечить плановое руководство социалистической экономикой, необходима единая система народнохозяйственного учёта. Плановое, социалистическое строительство немислимо без правильного учёта. А учёт немислим без статистики. В социалистическом хозяйстве учёт и статистика органически связаны с народнохозяйственным планом. Статистические данные о выполнении плана служат необходимым материалом при составлении плана на следующий отрезок времени. Социалистическая система учёта и статистики даёт возможность контролировать ход выполнения плана в целом и по отдельным его частям.

Преимущества планового хозяйства. Планомерное развитие народного хозяйства даёт социалистическому обществу огромные преимущества перед капитализмом.

В противоположность капитализму, где пропорциональность является случайностью и хозяйство развивается циклически, путём периодически повторяющихся кризисов, социалистическое хозяйство развивается непрерывно, по восходящей линии и небывало высокими темпами на основе пропорций, устанавливаемых социалистическим государством в соответствии с требованиями закона планомерного развития народного хозяйства и основного экономического закона социализма. Социалистическая экономика свободна от экономических кризисов, разрушающих народное хозяйство, наносящих обществу колоссальный материальный ущерб и периодически отбрасывающих его назад.

В то время как Советский Союз за годы первых трёх пятилеток, то-есть за период около 13 лет, осуществил скачок, превративший страну из отсталой в передовую, из аграрной — в индустриальную, капиталистический мир за это время пережил два экономических кризиса — 1929—1933 гг. и 1937 г., сопровождавшихся огромным разрушением производительных сил, колоссальным ростом безработицы и резким усилением обнищания масс. В послевоенный период социалистическое хозяйство продолжало планомерно развиваться на основе непрерывного подъёма производства, а капиталистические страны и прежде всего США за эти годы пережили кризис 1948—1949 гг.

Социалистическое плановое хозяйство исключает безработицу и обеспечивает использование всей рабочей силы общества. Капиталистическое же хозяйство неизбежно порождает безработицу, а капиталисты используют её как средство для обеспечения своих предприятий дешёвой рабочей силой.

Плановое хозяйство предполагает такое развитие производства, которое направлено на удовлетворение потребностей народных масс. Капиталисты же вкладывают свои капиталы в те отрасли хозяйства, где имеется более высокая норма прибыли.

Социалистическое плановое хозяйство обеспечивает планомерное развитие науки и техники в соответствии с потребностями народного хозяйства. При капитализме развитие техники подвержено закону конкуренции и анархии производства, совершается

крайне неравномерно и неизбежно усиливает диспропорциональность в развитии производства.

Социалистическое плановое хозяйство не только избавляет общество от присущих капиталистическому хозяйству колоссальных растрат общественного труда, но и обеспечивает наиболее экономное и эффективное использование всех ресурсов, раскрывает все новые источники и резервы подъема производства.

Социалистическое государство в плановом порядке устанавливает производственные связи между предприятиями, развивая, с одной стороны, специализацию предприятий, а с другой, организуя кооперирование между ними, осуществляет наиболее рациональное размещение социалистического производства.

В противовес частнокапиталистическому принципу рентабельности, подчиненному интересам отдельных предприятий, цели получения максимальной прибыли, закон планомерного развития народного хозяйства и социалистическое планирование обеспечивают высшую форму рентабельности, то-есть рентабельности, взятой с точки зрения всего народного хозяйства в разрезе не одного года, а нескольких лет.

В силу этого при социализме стали возможными такие грандиозные масштабы строительства, какие немислимы в условиях капиталистического хозяйства с его частной собственностью, анархией производства и конкуренцией.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Необходимость и возможность планомерного развития народного хозяйства вытекают из общественной, социалистической собственности на средства производства. Планомерное (пропорциональное) развитие народного хозяйства является экономическим законом социализма.

2. Закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства является регулятором распределения средств производства и рабочей силы в социалистическом хозяйстве в соответствии с основным экономическим законом социализма. Он требует, чтобы все элементы народного хозяйства развивались пропорционально, чтобы материальные, трудовые и финансовые ресурсы использовались наиболее разумно и эффективно.

3. Социалистическое планирование может дать положительный результат, если оно правильно отражает требования закона планомерного развития народного хозяйства и соотнобразуется во всем с требованиями основного экономического закона социализма. В процессе планового руководства народным хозяйством используются экономические инструменты,

связанные с действием закона стоимости. Важное значение в установлении правильных пропорций развития народного хозяйства имеет балансовый метод планирования.

4. Плановое руководство народным хозяйством составляет важнейшую черту хозяйственно-организаторской функции социалистического государства. Народнохозяйственные планы разрабатываются государственными органами на основе директив, определяемых Коммунистической партией, исходя из научного обобщения опыта социалистического строительства, из учёта преимуществ социалистической системы хозяйства, внешней и внутренней обстановки страны. Государственные планы ориентируются на всё передовое, возникающее в практике коммунистического строительства, в творчестве масс, и носят директивный характер. Необходимыми условиями планового ведения народного хозяйства являются мобилизация масс на выполнение и перевыполнение плановых заданий и организация повседневной проверки исполнения плана.

5. Планомерное, бескризисное развитие народного хозяйства составляет величайшее преимущество социализма перед капитализмом, обеспечивая недоступную буржуазному строю экономию средств и открывая полную возможность для непрерывного, быстрого и всестороннего роста производства в интересах народных масс.

ГЛАВА XXX

ОБЩЕСТВЕННЫЙ ТРУД ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

Характер труда при социализме. Руководящий принцип социализма. Утверждение социалистических производственных отношений означает коренное изменение характера труда. Труд при социализме является трудом, свободным от эксплуатации. «Впервые после столетий труда на чужих, подневольной работы на эксплуататоров является возможность работы на себя, и притом работы, опирающейся на все завоевания новейшей техники и культуры»¹.

В то время как подневольный труд при капитализме выступает непосредственно как частный труд, при социализме труд имеет

¹ В. И. Ленин. Как организовать соревнование?, Сочинения, т. 26, изд. 4, стр. 368.

непосредственно-общественный характер. Общественная собственность на средства производства позволяет планомерно организовать труд в масштабе всего общества.

Коренным образом изменилось положение трудящегося человека в обществе. В противоположность капитализму, где положение человека определяется социальным происхождением и богатством, положение человека в социалистическом обществе определяется только трудом и личными способностями.

Освобождение от эксплуатации и изменение положения трудящегося человека в обществе порождают новое отношение к труду: происходит переворот во взглядах людей на труд. В то время как эксплуататорский строй веками создавал у многочисленных поколений трудящихся отвращение к труду, как к тяжёлому и зазорному бременю, социализм превращает труд в дело чести, доблести и героизма. Труд при социализме приобрёл *творческий характер*. В социалистическом обществе трудящийся человек, если он работает хорошо, проявляет инициативу в деле улучшения производства, окружён почётом.

Руководящим принципом социализма является принцип: *«от каждого по способностям, каждому по труду»*. Это означает равную обязанность всех трудиться в полную меру своих способностей и равное право всех трудящихся получать вознаграждение в зависимости от количества и качества затраченного труда. Руководящий принцип социализма вытекает из основного экономического закона социализма и является одним из важнейших средств осуществления этого закона.

Работа граждан по способностям является при социализме объективной необходимостью. Максимальное удовлетворение растущих материальных и культурных потребностей трудящихся может быть достигнуто лишь на основе всестороннего развития и использования их способностей и дарований. Удовлетворение материальных и культурных потребностей граждан, их вознаграждение поставлено при социализме в прямую зависимость от того вклада, который каждый из них вносит в дело развития общественного производства. Сочетая личные интересы трудящихся и интересы развития производства, руководящий принцип социализма является мощным фактором развития социалистической экономики.

Всё это делает социалистический труд значительно эффективнее, чем подневольный труд при капитализме. Социализм обеспечивает более высокую производительность общественного труда по сравнению с капитализмом.

Труд как обязанность членов социалистического общества. Обеспечение права на труд. Социализм и труд неотделимы. Социализм покончил с вопиющим противоречием капиталистического строя, при котором эксплуататорская верхушка общества ведёт паразитический образ жизни, а рабочие массы несут ярмо непосильного труда, прерываемого лишь периодами вынужден-

ного безделья при безработице. Ликвидировав монополию класса капиталистов на средства производства, социализм уничтожил тем самым условия, при которых одни люди — владельцы средств производства — могли жить за счёт труда других людей, лишённых средств производства. Установление общественной собственности на средства производства означает равную обязанность граждан принимать участие в общественном труде, поскольку только личный труд является при социализме источником существования людей. Труд в СССР является обязанностью и делом чести каждого способного к труду гражданина по принципу «кто не работает, тот не ест».

Социализм создаёт необходимые условия для осуществления принципа «от каждого по способностям». Капитализм душит способности людей. Социализм обеспечивает постоянное развитие и свободное проявление способностей трудящихся благодаря раскрепощению труда от эксплуатации и свободному доступу всех граждан к образованию, повышению их квалификации.

Подъём социалистического производства сопровождается непрерывным ростом культурно-технического уровня трудящихся, повышением удельного веса работников квалифицированного труда во всех отраслях народного хозяйства.

Рост культурно-технического уровня трудящихся обеспечивается при социализме прежде всего развитием народного образования. В Советском Союзе осуществляется всеобщее обязательное семилетнее обучение и совершается переход к всеобщему обязательному среднему (десятилетнему) образованию. Широкое развитие получили специальное среднее и высшее образование. В связи с этим меняется культурный облик рабочего класса и крестьянства. Ушла в прошлое неграмотность и темнота. Всё больший удельный вес среди рабочих приобретают лица с семилетним и средним образованием.

Рост культурно-технического уровня трудящихся происходит также путём производственно-технического обучения, включающего как подготовку новых работников, так и повышение квалификации без отрыва от производства. Для удовлетворения потребностей в квалифицированных кадрах наиболее важных отраслей народного хозяйства в СССР создана система государственных трудовых резервов, включающая сеть ремесленных и железнодорожных училищ и школ фабрично-заводского обучения. Учащиеся в этих школах и училищах в период обучения находятся на содержании государства. Наряду с системой государственных трудовых резервов важным источником пополнения кадров квалифицированных рабочих является массовая производственная подготовка рабочих путём индивидуально-бригадного и курсового обучения на предприятиях, охватывающего миллионы трудящихся. Быстро растёт численность интеллигенции, количество высококвалифицированных специалистов, вышедших из среды рабочих и крестьян.

За десять лет (с 1941 по 1950 г. включительно) в ремесленных и железнодорожных училищах, школах фабрично-заводского обучения было подготовлено за счёт государства около 6 миллионов молодых квалифицированных рабочих различных профессий. В течение четвертой пятилетки путём индивидуального-бриг... и курсового производственного обучения на предприятиях ежегодно в среднем готовилось более 2 миллионов новых квалифицированных рабочих и более 3 миллионов рабочих повышали свою квалификацию. На агро-зоотехнических курсах с трёхлетним сроком обучения в 1952 г. занималось около 3 миллионов колхозников. Широко развита также система заочного обучения рабочих и колхозников. В 1952 г. в СССР работало около 5,5 миллиона специалистов с высшим и средним специальным образованием, то-есть в 2,2 раза больше, чем до войны.

Осуществление руководящего принципа социализма требует правильного использования кадров на производстве в соответствии с их квалификацией и производственным опытом. Только при этом условии культурно-технический рост членов общества может дать должный результат в деле подъёма общественного производства.

Социалистический строй впервые в истории человечества осуществил не только равную обязанность для всех работоспособных граждан трудиться, но и равное право для всех граждан на труд. Тем самым при социализме воплощена в жизнь вековая мечта трудящихся масс. *Право на труд* есть право каждого трудоспособного члена общества на получение гарантированной работы с оплатой труда в соответствии с его количеством и качеством. Право на труд, законодательно закреплённое в Конституции СССР, реально обеспечивается социалистической организацией народного хозяйства, неуклонным ростом производительных сил общества, устранением возможности экономических кризисов.

Право на труд, осуществлённое в СССР, означает, что безработица — этот бич трудящихся при капитализме — ликвидирована раз и навсегда, что трудящимся не грозит, как при капитализме, опасность в любой момент быть выброшенными за ворота предприятий и лишиться всяких средств к существованию. Уничтожение безработицы и ликвидация неуверенности в завтрашнем дне среди рабочих, уничтожение обнищания и пауперизма в деревне явились великим завоеванием советского народа.

Осуществление права на труд позволяет в огромной степени увеличить использование трудовых ресурсов общества в интересах развития производства. Непрерывный подъём производства при социализме делает закономерным явлением неуклонный рост численности рабочих и служащих.

Число рабочих и служащих в народном хозяйстве СССР на конец года было: в 1928 г. — 10,8 миллиона, в 1932 г. — 22,8 миллиона, в 1937 г. — 27 миллионов, в 1940 г. — 31,5 миллиона, в 1950 г. — 39,2 миллиона, а в 1952 г. — 41,7 миллиона человек.

Ликвидация безработицы в городе, аграрного перенаселения и нищеты в деревне, непрерывный рост социалистического произ-

...иногда коренным образом меняют условия обеспечения предприятий рабочей силой. Если при капитализме спрос на рабочую силу удовлетворяется стихийно, за счёт резервной армии безработных и аграрного перенаселения, то при социализме обеспечение предприятий рабочей силой происходит планомерно, путём организованного набора, организованной подготовки и распределения рабочей силы.

Для создания на предприятиях постоянных кадров работников важнейшее значение имеют улучшение условий труда и быта рабочих и служащих, правильное построение заработной платы, а также последовательная механизация производства, облегчающая труд.

Распределение по труду — экономический закон социализма. В социалистическом обществе часть общественного продукта, созданная трудом для себя и поступающая в личное распоряжение трудящихся, распределяется по количеству и качеству труда, затрачиваемого каждым работником. Распределение по труду представляет собой одну из форм осуществления основного экономического закона социализма. Оно является важным фактором подъёма социалистического производства и повышения благосостояния трудящихся.

Распределение по труду обусловлено социалистическим способом производства. На первой фазе коммунизма, когда труд ещё не стал первой жизненной потребностью людей, необходимо применение экономических стимулов для привлечения работников к труду, обеспечения полного использования их способностей в общественном производстве. Распределение по труду создаёт личную материальную заинтересованность каждого работника в результатах его труда и стимулирует развитие производства. Материальная заинтересованность побуждает каждого работника трудиться лучше, повышать производительность труда. Стимулируя повышение производительности труда, распределение по труду вместе с тем способствует подъёму благосостояния работников производства. Кто больше и лучше работает, тот и получает от общества большее вознаграждение. В этом состоит отличие социализма от высшей фазы коммунизма, когда труд станет первой жизненной потребностью каждого человека и производительные силы настолько вырастут, что общество сможет перейти к распределению продуктов по потребностям.

Распределение по труду связано с необходимостью строгого учёта существующего при социализме различия между трудом квалифицированным и неквалифицированным. Более высокая оплата квалифицированного труда воздаёт должное квалификации работника, открывает перспективу для неквалифицированных рабочих, для их продвижения вверх, в разряд квалифицированных. Это создаёт мощный стимул для подъёма культурно-техни-

ческого уровня трудящихся и ликвидации существенного различия между трудом умственным и физическим.

Распределение по труду способствует ликвидации текучести рабочей силы, созданию постоянных кадров, что имеет большое значение для улучшения организации труда на предприятиях, для роста квалификации и производственного опыта работников. Без постоянного состава работников, освоивших технику и накопивших производственный опыт, невозможно успешное развитие социалистического производства.

Таким образом, распределение по труду является объективной необходимостью, экономическим законом развития социалистического общества.

Экономический закон распределения по труду требует распределения продуктов в прямой зависимости от количества и качества труда каждого работника, равной оплаты за равный труд независимо от пола, возраста, расы и национальности граждан социалистического общества. Оплата труда как в промышленности, так и в сельском хозяйстве строится на основе требований этого закона.

Экономический закон распределения по труду осуществляется в решительной борьбе против рваческих тенденций отсталых элементов, против мелкобуржуазной уравниловки, то-есть уравнительной оплаты труда вне зависимости от его количества и качества, от квалификации работников, производительности труда. Уравниловка является выражением мелкобуржуазного представления о социализме, как о всеобщем поравнении в области потребления, жизненных условий, вкусов, потребностей. Она наносит большой ущерб производству, приводит к текучести кадров, к снижению производительности труда, невыполнению планов. Разоблачая мелкобуржуазное представление о социализме, И. В. Сталин разъяснил марксистско-ленинское понимание равенства.

«Под равенством марксизм понимает не уравниловку в области личных потребностей и быта, а уничтожение классов, т. е. а) равное освобождение всех трудящихся от эксплуатации после того, как капиталисты свергнуты и экспропрированы, б) равную отмену для всех частной собственности на средства производства после того, как они переданы в собственность всего общества, в) равную обязанность всех трудиться по своим способностям и равное право всех трудящихся получать за это по их труду (*социалистическое общество*), г) равную обязанность всех трудиться по своим способностям и равное право всех трудящихся получать за это по их потребностям (*коммунистическое общество*)»¹.

Социалистическая кооперация труда. Социализм знаменует собой новую, высшую ступень в историческом развитии кооперации

¹ И. В. Сталин. Отчётный доклад XVII съезду партии о работе ЦК ВКП(б). Сочинения, т. 13, стр. 355.

СТАРАТЕЛЬНОСТИ И Т. Д. В социалистическом обществе
Социалистическая кооперация труда есть кооперация свободных от
эксплуатации работников, связанных между собой отношениями
товарищеского сотрудничества и взаимопомощи; она базируется
на самой передовой технике. Социалистическая кооперация соз-
даёт неизмеримо более могучую производительную силу труда по
сравнению с капиталистической. Способы повышения произво-
дительной силы общественного труда, присущие кооперации, —
применение разделения труда и машинной техники, экономия
средств производства в результате их совместного использова-
ния и т. д. — получают наибольшее развитие лишь в условиях
социализма.

В противоположность частной собственности на средства про-
изводства, ограничивающей масштабы кооперации труда, обще-
ственная собственность на средства производства широко раздвигает
границы кооперации труда и делает возможным применение
совместного труда многих лиц в масштабах, недоступных капита-
лизму. Это выражается в невиданной для капитализма степени
концентрации производства как в промышленности, так и в сель-
ском хозяйстве, в осуществлении громадных работ общегосудар-
ственного масштаба.

Социалистической кооперации свойственна новая, принци-
пально отличная от всех предшествующих формаций, дисциплина
труда. Капиталистическая организация общественного труда дер-
жится на дисциплине голода, и громадная масса трудящихся
остаётся при капитализме тёмной и забитой массой наёмных
рабов или задавленных нуждой крестьян, эксплуатируемых горст-
кой капиталистов и помещиков. Социалистическая дисциплина
труда есть сознательная, товарищеская дисциплина трудящихся,
являющихся хозяевами своей страны. При социализме поддержа-
ние необходимой дисциплины труда отвечает коренным интересам
трудящихся масс. Воспитание трудящихся в духе социалистиче-
ской дисциплины труда представляет собой одну из важнейших
задач социалистического государства.

Всякий совместный труд многих работников нуждается в
управлении, координирующем действия этих работников, устанавли-
вающим необходимые производственные связи между ними. Со-
циалистическая кооперация труда предполагает твёрдое и неуклон-
ное проведение единоначалия во всех звеньях производствен-
ного и управленческого аппарата. Единоначалие есть метод
управления государственными социалистическими предприятиями,
их объединениями и отраслями народного хозяйства, базирую-
щийся на подчинении масс единой воле руководителя трудового
процесса. Оно сочетается с широкой творческой инициативой масс
в процессе производства.

С уничтожением капиталистической эксплуатации ликвидиро-
ван и неотделимый от неё деспотизм управления, означающий
всевластие капитала, произвол предпринимателя и его админи-

страдания, бесправие рабочей массы. В социалистическом обществе руководители предприятий, трестов, главных управлений, министры являются доверенными людьми и слугами народа, социалистического государства. При капитализме народ относится к хозяйственным руководителям — директорам, управляющим, начальникам цехов, мастерам, — как к врагам, так как они руководят хозяйством в интересах капиталистов, ради их прибылей. При социализме хозяйственные руководители имеют все основания пользоваться доверием народа, так как они управляют хозяйством не ради прибылей кучки капиталистов, а ради интересов всего народа.

Ликвидация эксплуатации коренным образом изменяет отношения между людьми умственного и физического труда. Исчезла характерная для капитализма противоположность интересов между рабочими и руководящим персоналом предприятий. Работники физического труда и руководящий персонал предприятий при социализме являются товарищами, членами единого производственного коллектива, кровно заинтересованными в преуспевании и улучшении производства. Отсюда — творческое сотрудничество работников физического и умственного труда, имеющее целью постоянное совершенствование производства.

В то время как при капитализме труд рабочих всё более лишается духовного содержания и пропасть между умственным и физическим трудом растёт, в социалистическом обществе происходит всё большее обогащение физического труда духовным содержанием, сближение физического и умственного труда, постепенное уничтожение существенного различия между ними. Это выражается в непрерывном подъёме культурно-технического уровня рабочего класса и крестьянства, в развитии социалистического соревнования, составляющего важнейшую черту кооперации труда при социализме.

Социалистическое соревнование. Социалистическое соревнование есть коммунистический метод социалистического строительства на основе максимальной активности трудящихся масс. Эта активность масс направлена на выполнение и перевыполнение планов путём повышения производительности труда и совершенствования производства.

Социалистическое соревнование коренным образом отличается от конкуренции, господствующей в буржуазном обществе.

«Социалистическое соревнование и конкуренция представляют два совершенно различных принципа.

Принцип конкуренции: *поражение и смерть одних, победа и господство других.*

Принцип социалистического соревнования: *товарищеская помощь отстающим со стороны передовых, с тем, чтобы добиться общего подъёма.*

Конкуренция говорит: *добивай отстающих, чтобы утвердить своё господство.*

...и другие хорошо, третьи лучше, — добейся лучших и добейся общего подъема»¹.

Социалистическое соревнование выражает товарищеское сотрудничество трудящихся, их совместную борьбу за общий подъем производства.

Вместо таких двигателей производства, как погоня за прибылью и конкуренция, социализм породил новые, более могучие движущие силы. Это прежде всего глубокая заинтересованность масс в развитии общественного производства, вытекающая из основного экономического закона социализма. Тот факт, что люди при социализме работают не на эксплуататоров, а на себя, на свое общество, является неиссякаемым источником подъема социалистического производства. На этой основе вырастает трудовой энтузиазм, коммунистическое отношение к труду. Большую роль в развитии социалистического соревнования играет экономический закон распределения по труду. Ставя оплату работника в зависимость от количества и качества его труда, этот закон стимулирует творческую инициативу масс в процессе производства.

Социалистическое соревнование играет огромную роль в повышении производительности труда. Характерной чертой соревнования является творческий почин новаторов и передовиков производства — стахановцев, в совершенстве овладевших передовой техникой, отбрасывающих старые, отжившие нормы и методы работы и выдвигающих новые. Многие рабочие не только освоили технический минимум, но и стали в уровень с техническим персоналом, стали поправлять техников и инженеров. В борьбе со всем старым, отжившим передовые люди прокладывают новые пути развития производства, вскрывают новые резервы роста производительности труда.

Творческая инициатива трудящихся не даёт производству застаиваться, застревать на месте, она является источником его постоянного движения и совершенствования. В основе передовых методов работы, применяемых новаторами, лежат коренные улучшения организации труда (например, разделение труда, совмещение профессий и др.), организации производства (например, работа по графику), в области технологии и техники производства (например, интенсификация технологических процессов, усовершенствования инструмента, приспособлений, станков и т. д.).

Социалистическое соревнование предполагает быстрое и широкое распространение передового опыта. При социализме сила примера впервые оказывает массовое действие, служа средством непрерывного подъема и совершенствования производства. Это

¹ И. В. Сталин, Соревнование и трудовой подъем масс, Сочинения, т. 12, стр. 110.

достигается, во-первых, в результате активной товарищеской помощи новаторов всем трудящимся в освоении передовых методов труда, принимающей разнообразные формы (личный инструктаж, шефство кадровых рабочих над новичками, стахановские школы и т. д.), во-вторых, — в результате стремления массы трудящихся догнать передовых людей, освоить их опыт, с тем чтобы добиться общего подъема, в-третьих, — благодаря обеспечению широкой гласности соревнования, сравнимости результатов работы предприятий. Опираясь на передовой опыт новаторов производства, Советское государство определяет прогрессивные нормы затрат труда, использования средств производства, которые кладутся в основу производственных планов. Распространение передового опыта, освоение новых норм и методов работы большинством трудящихся обеспечивают достижение нового, более высокого уровня производительности труда.

Коммунистическая партия и Советское государство возглавляют социалистическое соревнование масс и оказывают ему всемерную поддержку. За успехи в работе трудящиеся не только получают материальное поощрение, но и награждаются орденами и медалями, а за выдающуюся новаторскую деятельность им присваиваются звания Героев Социалистического Труда и лауреатов Сталинской премии.

Социалистическое соревнование в СССР приобрело *всемирный характер*. Наряду с индивидуальным соревнованием все шире развывается соревнование между бригадами, цехами, предприятиями, которые борются за получение звания передовых коллективов. Широкое распространение получило соревнование за высокое качество продукции, за лучшее использование производственных мощностей, за снижение себестоимости продукции, за сверхплановую экономию материальных и денежных средств. В 1951 г. в социалистическом соревновании в промышленности принимало участие 91,2% всех рабочих. Удельный вес стахановцев среди рабочих промышленности составлял 36%.

Социалистическое соревнование в городе и деревне имеет первостепенное значение для развития социалистической экономики, для построения коммунизма.

Неуклонный рост производительности труда — экономический закон социализма. Неуклонное повышение производительности труда является важнейшим условием строительства коммунизма. «Коммунизм есть высшая, против капиталистической, производительность труда добровольных, сознательных, объединенных, использующих передовую технику, рабочих»¹.

Как известно, производительность труда измеряется количеством продукции, вырабатываемой рабочим в единицу времени, или количеством рабочего времени, затрачиваемого на единицу продукции. Повышение производительности труда выражается в

¹ В. И. Ленин. Великий почин. Сочинения. т. 29, изд. 4, стр. 394.

год, что доля живого труда в продукте уменьшается, а доля прошлого труда относительно возрастает, при этом общая сумма труда, заключающаяся в единице продукции, уменьшается. Рост производительности труда означает увеличение выпуска продукции в единицу рабочего времени.

С общественной точки зрения производительность труда возрастает также с его экономией, включая сюда экономию как живого, так и овеществленного труда в масштабе всего общества. Социализм ликвидирует огромное расточительство труда, свойственное анархической системе капитализма, и обеспечивает планомерное и наиболее рациональное использование средств производства и трудовых ресурсов общества. Трудящиеся СССР заинтересованы в максимальной экономии средств производства, что находит своё выражение в массовом движении за экономию сырья, топлива, материалов, за лучшее использование машин, оборудования. Маркс указывает, что действительная экономия состоит в сбережении рабочего времени и это сбережение тождественно с развитием производительной силы труда.

Необходимость систематического и быстрого повышения производительности труда определяется основным экономическим законом социализма. Непрерывный рост социалистического производства происходит, во-первых, за счёт повышения производительности труда и, во-вторых, за счёт увеличения численности занятых работников. Если рост производства за счёт увеличения численности занятых работников имеет свои границы, то повышение производительности труда представляет при социализме неиссякаемый источник подъёма производства.

Основная часть прироста продукции народного хозяйства получается за счёт повышения производительности труда. Так, в период с 1940 по 1951 г. за счёт этого источника было получено 70% прироста промышленной продукции.

Систематическое повышение производительности труда, обеспечивая быстрый рост продукции, создаёт возможность как для роста потребления, так и для расширения производства.

В силу присущих капитализму противоречий рост производительности труда в буржуазном обществе идёт медленными темпами и носит неустойчивый характер. Маркс указывал, что «для капитала закон повышающейся производительной силы труда имеет не безусловное значение»¹. Вместе с ликвидацией частнокапиталистической собственности уничтожаются все преграды, которые стоят на пути роста производительности труда. При социализме существует и действует *экономический закон неуклонного роста производительности труда*.

Социализм открывает пути и методы повышения производительности труда, недоступные капитализму.

¹ К. Маркс, Капитал, том III, 1951, стр. 273.

При социализме рост производительности труда обеспечивается прежде всего за счёт систематического развития и последовательного применения передовой техники, облегчающей труд людей, в то время как при капитализме производительность труда повышается прежде всего за счёт чрезмерной интенсификации труда, изнуряющей рабочего.

При социализме мощным фактором роста производительности труда является непрерывный подъём материального благосостояния трудящихся, повышение их квалификации и культурного уровня, в то время как при капитализме рост производительности труда осуществляется за счёт ухудшения условий жизни и труда рабочего и сопровождается обнищанием трудящихся.

Огромные возможности для роста производительности труда открывает социалистическая организация и оплата труда. В основе социалистической организации труда лежит сознательная дисциплина и товарищеское сотрудничество работников, а оплата труда в зависимости от его количества и качества создаёт личную материальную заинтересованность трудящихся в подъёме производительности труда.

Важнейшей движущей силой роста производительности труда при социализме является развитие творческой инициативы работников в деле совершенствования техники и организации производства, находящее своё выражение в социалистическом соревновании.

Таким образом, социалистическая система хозяйства обуславливает необходимость и создаёт возможность неуклонного роста производительности труда.

За годы первой пятилетки производительность труда в промышленности СССР выросла на 41%, а за годы второй пятилетки — на 82%. Среднегодовой прирост производительности труда в первой пятилетке составлял 9%, а во второй пятилетке — 12,7%. Таких темпов роста производительности труда не знала капиталистическая промышленность. В 1940 г. производительность труда в промышленности СССР возросла в 4 раза, а с учётом сокращения рабочего дня — в 5,2 раза по сравнению с уровнем 1913 г. В послевоенный период дальнейшее техническое перевооружение народного хозяйства, повышение квалификации и творческой инициативы рабочих и инженерно-технических кадров привели к новому росту производительности труда. Производительность труда возросла в 1951 г. по сравнению с 1940 г. в промышленности на 60%, в строительстве — на 36%.

В 1951 г. производительность труда в промышленности была выше, чем в 1913 г., более чем в 6 раз, а с учётом сокращения рабочего дня — в 7,6 раза. Производительность труда на железнодорожном транспорте в 1951 г. была выше, чем в 1913 г., в 3,4 раза, а с учётом сокращения рабочего дня — в 4,2 раза. Производительность труда в зерновом хозяйстве колхозов в 1950 г. была выше, чем в индивидуальном крестьянском хозяйстве до революции, в 4,4 раза, а с учётом сокращения рабочего дня — более чем в 5 раз.

Неуклонный рост производительности труда, обеспечивающий создание избытка предметов потребления, является необходимой предпосылкой перехода от социализма к коммунизму.

1. Социализм освободил труд от эксплуатации и осуществил смену подневольного труда на эксплуататоров свободным трудом на себя, на все общество. Труд при социализме носит творческий характер и планомерно организован в масштабе общества. В социалистической системе народного хозяйства уничтожена безработица, осуществлено право на труд для всех членов общества. Неуклонный рост производства при социализме сопровождается непрерывным ростом численности занятых работников и ростом их культурно-технического уровня.

2. Руководящим принципом социализма является принцип: «от каждого — по его способностям, каждому — по его труду», сочетающий личные материальные интересы трудящихся с развитием общественного производства. Этот принцип, с одной стороны, требует от членов общества работы по способностям, с другой — определяет способ распределения продуктов. Часть общественного продукта, созданная трудом для себя, поступает в личное распоряжение трудящихся и распределяется в зависимости от количества и качества труда. Распределение по труду есть экономический закон социализма.

3. Социалистическая кооперация труда есть кооперация свободных от эксплуатации работников, связанных отношениями товарищеского сотрудничества. Она характеризуется сознательной дисциплиной и новым типом управления, сочетающим единоначалие с широким развитием активности и самостоятельности масс. Важнейшей чертой социалистической кооперации является социалистическое соревнование. Социалистическое соревнование есть движущая сила развития социалистической экономики. В соревновании выражается коренная заинтересованность масс в росте производства и производительности труда, вытекающая из основного экономического закона социализма.

4. Социализм создал высшую по сравнению с капитализмом производительность общественного труда. Производительность труда есть главный источник непрерывного роста социалистического производства и благосостояния народа. Неуклонный рост производительности труда является при социализме экономическим законом развития общества.

ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО, ЗАКОН СТОИМОСТИ И ДЕНЬГИ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

Необходимость товарного производства при социализме и его особенности. Необходимость товарного производства при социализме вытекает из наличия двух основных форм социалистического производства — государственной (общенародной) и колхозной. В государственных предприятиях средства производства и продукция составляют всенародную собственность. В колхозах, хотя основные средства производства (земля и машины) принадлежат государству, но произведённая колхозами продукция является их собственностью. Поскольку продукция государственных предприятий принадлежит социалистическому государству, а колхозная продукция принадлежит колхозам, необходимой формой экономической связи между промышленностью и сельским хозяйством является обмен через куплю-продажу. Здесь, как и при всякой купле-продаже, товаровладелец теряет право собственности на товар, а покупатель становится собственником этого товара.

Обосновывая необходимость товарного производства при социализме, И. В. Сталин писал: «государство может распоряжаться лишь продукцией государственных предприятий, тогда как колхозной продукцией, как своей собственностью, распоряжаются лишь колхозы. Но колхозы не хотят отчуждать своих продуктов иначе как в виде товаров, в обмен на которые они хотят получить нужные им товары. Других экономических связей с городом, кроме товарных, кроме обмена через куплю-продажу, в настоящее время колхозы не принимают. Поэтому товарное производство и товарооборот являются у нас в настоящее время такой же необходимостью, какой они были, скажем, лет тридцать тому назад, когда Ленин провозгласил необходимость всемерного разворота товарооборота»¹.

Таким образом, продовольственные продукты и сельскохозяйственное сырьё, поступающие от колхозного сектора государству и кооперации в порядке заготовок и закупок, а также сельскохозяйственные продукты, продаваемые на колхозных рынках, являются товарами. В обмен на сельскохозяйственные товары колхозы и колхозники покупают промышленные товары, главным образом предметы личного потребления. Поскольку, следовательно, потребительские продукты являются товарами, они поступают и к городскому населению через куплю-продажу.

Пока существуют две основные формы социалистического производства, товарное производство и товарное обращение являются необходимым и весьма полезным элементом в системе народного

¹ И. В. Сталин. Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 16—17.

хозяйства, товарное производство и товарное обращение необходимы для осуществления экономических связей между городом и деревней, между государственной промышленностью и колхозным сельским хозяйством, для доведения предметов личного потребления до населения.

Товарное производство при социализме не является обычным товарным производством, а представляет собой товарное производство особого рода. Это есть товарное производство без частной собственности на средства производства, без капиталистов. Оно в основном осуществляется объединёнными социалистическими производителями (государство, колхозы, кооперация). Благодаря таким решающим экономическим условиям, как общественная собственность на средства производства, ликвидация системы наёмного труда и эксплуатации человека человеком, товарное производство при социализме поставлено в строгие рамки. Оно не может превратиться в капиталистическое производство и обслуживает дело развития и укрепления социалистического производства.

Товарное производство в социалистическом обществе не имеет такого неограниченного и всеобъемлющего распространения, как при капитализме. При социализме сфера товарного производства и товарного обращения ограничена главным образом предметами личного потребления. В социалистическом обществе рабочая сила не является товаром. Земля с её недрами представляет собой государственную общественную собственность и не может быть предметом купли-продажи либо аренды. Государственные предприятия — заводы, фабрики, шахты, электростанции с их основными производственными фондами (орудиями производства, зданиями, сооружениями и т. д.) — не могут продаваться и покупаться, а могут передаваться от одной государственной организации к другой лишь по решению правительства и, следовательно, не являются товарами, объектом купли-продажи.

Произведённые в государственном секторе средства производства — машины, станки, металл, уголь, нефть и т. д. — распределяются государством между предприятиями. В народнохозяйственных планах предусматривается выделение каждому предприятию определённых материальных фондов в соответствии с его производственной программой. Эти фонды поставляются предприятиями-производителями предприятиям-потребителям на основе заключаемых между ними договоров. При передаче средства производства тому или иному предприятию социалистическое государство целиком и полностью сохраняет собственность на эти средства производства. Директора предприятий, получившие от социалистического государства средства производства, отнюдь не превращаются в их собственников, а представляют собой уполномоченных государства по использованию средств производства согласно государственным планам. Основные сельскохозяйственные машины, тракторы, комбайны и т. д. не прода-

ются колхозам, а сосредотачиваются в государственных предприятиях — машинно-тракторных станциях, которые при помощи этих средств производства обслуживают колхозы. Только простейшие машины и инвентарь, играющие второстепенную роль в сельском хозяйстве, поступают к колхозам путём купли-продажи. Средства производства, распределяемые внутри страны между государственными предприятиями, не являются товарами. Но они сохраняют внешнюю оболочку товаров. Это находит своё выражение в том, что они учитываются и калькулируются в денежной форме и при распределении оплачиваются деньгами.

В области внешней торговли средства производства, продаваемые иностранным государствам, представляют собой товары. Здесь имеет место купля-продажа, происходит смена собственников товаров.

Потребительная стоимость и стоимость товара в социалистическом хозяйстве. Те продукты, которые в социалистическом обществе производятся и реализуются как товары, имеют *потребительную стоимость*, создаваемую конкретным трудом, и *стоимость*, создаваемую абстрактным трудом. Иначе говоря, при социализме товар имеет двойственный характер, определяемый двойственным характером труда, производящего товар.

Двойственный характер труда при социализме имеет коренные отличия от двойственного характера труда в простом товарном и капиталистическом хозяйстве. В условиях товарного производства, основанного на частной собственности, двойственный характер труда, производящего товар, отражает противоречие между частным и общественным трудом. Социалистическое хозяйство не знает этого противоречия. Как уже было сказано, в социалистическом хозяйстве труд является не частным, а непосредственно-общественным трудом. Общество заранее планирует труд работников в процессе производства. Распределение труда между различными отраслями народного хозяйства и отдельными предприятиями происходит планомерно. В силу этого в социалистическом хозяйстве преодолён товарный фетишизм и общественные отношения людей не принимают обманчивой видимости отношений между вещами.

Однако при социализме имеются различия между непосредственно-общественным трудом в государственных предприятиях, где труд обобществлён в общенародном масштабе, и непосредственно-общественным трудом в колхозах, где труд обобществлён лишь в рамках данной сельскохозяйственной артели. Кроме того, колхозники применяют свой труд и в личном подсобном хозяйстве, имеющем подчинённое значение. Эти различия в степени обобществления труда и наличие товарных связей между государственной промышленностью и колхозами не дают возможности выразить общественный труд, затраченный на производство промышленной и колхозной продукции, непосредственно в рабочем времени. Отсюда вытекает необходимость косвенного соизмерения обществен-

ного труда посредством использования стоимости и ее форм. Это соизмерение основано на сведении разнообразных конкретных видов труда рабочих и колхозников к абстрактному труду, создающему стоимость товара.

Социалистическое государство в процессе планового руководства народным хозяйством учитывает обе стороны товара, как их потребительную стоимость, так и стоимость. Государство требует от своих предприятий производства определенных видов продукции — определенных потребительных стоимостей. Если капиталиста потребительная стоимость интересует только как носитель стоимости и прибавочной стоимости, то в социалистическом хозяйстве создание потребительных стоимостей и улучшение качества продукции имеют важнейшее значение, так как производство ведётся в интересах наиболее полного удовлетворения растущих потребностей всего общества.

В социалистическом хозяйстве имеет существенное значение и стоимость товара. Государство планирует производство не только в натуральных, но и в денежных показателях. При этом большую роль в деле обеспечения максимального удовлетворения потребностей общества играет систематическое снижение стоимости производимых товаров и на этой основе снижение цен.

В социалистическом хозяйстве отсутствует антагонистическое противоречие между потребительной стоимостью и стоимостью, которое таит в себе возможность кризисов перепроизводства. Социалистическая экономика обеспечивает полную возможность выполнения планов выпуска продукции как в денежном, так и в натуральном выражении.

Однако в практике социалистического строительства, при нарушении требований экономических законов и в частности закона планомерного развития народного хозяйства могут возникать противоречия между потребительной стоимостью и стоимостью товара. Это происходит, например, в тех случаях, когда руководители отдельных предприятий в погоне за выполнением плана по стоимости усилению выпускают отдельные, более выгодные для предприятия виды изделий, не выходящая производственного плана по всему ассортименту. Но такого рода противоречия не носят антагонистического характера и не порождают кризисов. Они разрешаются в порядке планового руководства хозяйством.

В социалистическом хозяйстве существует различие между сложным (квалифицированным) и простым трудом и происходит сведение сложного труда к простому труду. Соотношение между сложным и простым трудом учитывается при планировании производства, определении норм выработки, а также при планировании заработной платы, когда устанавливается оплата труда различной квалификации, и т. д.

Величина стоимости продуктов, производимых и реализуемых как товары, определяется количеством общественно-необходимого рабочего времени, затраченного на их производство. Под общественно-необходимым рабочим временем разумеется среднее рабочее время, затрачиваемое предприятиями, выпускающими

основную массу продукции данной отрасли. Общественно-необходимое рабочее время, затрачиваемое на производство единицы товара, определяет общественную стоимость, или стоимость, товара. Время, фактически затраченное на производство единицы товара в отдельных предприятиях, представляет собой индивидуальное рабочее время, образующее индивидуальную стоимость товара для каждого из этих предприятий.

Общественно-необходимое время, затрачиваемое на производство товара, представляет собой объективно существующую величину. При капитализме общественно-необходимое время складывается стихийно, за спиной товаропроизводителей. В социалистическом хозяйстве государство, исходя из объективных экономических условий, требований экономических законов социализма, планирует рост производительности труда и снижение себестоимости продукции, устанавливает нормы затрат труда и материалов по предприятиям; тем самым оно в плановом порядке обеспечивает снижение общественно-необходимого времени.

Важным средством планового воздействия социалистического государства на величину общественно-необходимого времени являются прогрессивные нормы затрат труда и материалов, устанавливаемые на опыте передовых предприятий. Прогрессивные нормы — это нормы, которые ещё должны быть достигнуты в производстве за планируемый период времени. Они ниже фактически достигнутого уровня затрат труда и материалов на единицу продукции. Прогрессивные нормы имеют большое мобилизующее значение, так как побуждают хозяйственных руководителей и массы трудящихся изыскивать способы рационализации производства, внедрения передовой техники, повышения производительности труда и снижения себестоимости продукции. После того как прогрессивные нормы осваиваются большинством предприятий, выпускающих наибольшую массу продукции, они начинают совпадать с общественно-необходимыми затратами труда и перестают быть прогрессивными. С другой стороны, за это время передовые предприятия добиваются нового снижения затрат труда на производство продукции. На основе опыта передовых предприятий устанавливаются новые прогрессивные нормы затрат труда, реализация которых ведёт к новому снижению общественно-необходимого времени.

При капитализме противоречие между индивидуальным и общественно-необходимым рабочим временем носит антагонистический характер. Предприятия, применяющие более высокую технику и получающие сверхприбыль, держат в секрете свои технические усовершенствования и побивают конкурентов, доводя их до разорения и гибели. В социалистическом хозяйстве противоречие между общественно-необходимым временем и индивидуальным временем, затрачиваемыми на отдельных предприятиях, не носит антагонистического характера. Социалистическое хозяйство не знает так называемой «коммерческой тайны»: технические достижения передовых предприятий быстро делаются достоянием всех предприятий данной отрасли, в результате чего обеспечивается подъём всего социалистического хозяйства в целом. Всё это ускоряет технический прогресс и содействует быстрому подъёму производительных сил социалистического общества.

Поскольку при социализме существуют товарное производство и товарное обращение, постольку продолжает действовать закон стоимости.

Экономический строй социализма ставит действие закона стоимости в строго ограниченные рамки. Роль закона стоимости ограничена отсутствием частной собственности на средства производства, обобществлением средств производства в городе и деревне, сужением сферы товарного производства и товарного обращения, действием экономических законов социализма и прежде всего закона планомерного развития народного хозяйства. Сфера действия закона стоимости при социализме ограничена также годовыми и пятилетними планами и вообще всей хозяйственной деятельностью социалистического государства. В силу этого закон стоимости при социализме не может играть роли регулятора производства.

Если бы закон стоимости выполнял роль регулятора производства при социализме, то в социалистическом обществе в первую очередь развивались бы наиболее рентабельные отрасли и предприятия и закрывались бы очень важные с точки зрения интересов народного хозяйства предприятия тяжёлой индустрии, которые могут быть временно не рентабельными. Между тем в СССР нерентабельные или малорентабельные предприятия, нужные для народного хозяйства, отнюдь не закрываются, а сохраняются и поддерживаются, причём принимаются меры к тому, чтобы сделать их рентабельными. Социалистическое государство может перекрывать временную убыточность одних отраслей или предприятий за счёт доходов, полученных другими отраслями и предприятиями.

Социалистическое государство строит предприятия и создаёт целые отрасли производства, руководствуясь не погоней за прибылью, а требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного развития народного хозяйства.

Сфера действия закона стоимости при социализме распространяется прежде всего на товарное обращение, на обмен товаров — главным образом предметов личного потребления. В этой области закон стоимости сохраняет за собой в известных, ограниченных пределах роль регулятора.

Регулирующее действие закона стоимости в области товарного обращения проявляется в том, что государство, устанавливая определённое соотношение цен между различными товарами личного потребления, учитывает при этом их стоимость в денежном выражении, а также спрос на эти товары и их предложение. Игнорирование состояния спроса и предложения привело бы к тому, что на товары, по которым цены оказались чрезмерно высокими, произошло бы резкое снижение спроса, а на товары с чрезмерно низкими ценами спрос оказался бы искусственно раздутым. В наибольшей степени регулирующая роль закона стоимости сказыв-

вается на колхозном рынке, где цены складываются на основе спроса и предложения, причём движение цен влияет на размеры и структуру товарооборота колхозного рынка. Но социалистическое государство оказывает огромное экономическое воздействие на колхозный рынок, поскольку основная масса товаров продаётся в системе государственной и кооперативной торговли по твёрдым плановым ценам.

Действие закона стоимости не ограничивается сферой товарного обращения. Закон стоимости оказывает воздействие и на социалистическое производство, причём это воздействие не является регулирующим.

«Дело в том, что потребительские продукты, необходимые для покрытия затрат рабочей силы в процессе производства, производятся у нас и реализуются как товары, подлежащие действию закона стоимости. Здесь именно и открывается воздействие закона стоимости на производство. В связи с этим на наших предприятиях имеют актуальное значение такие вопросы, как вопрос о хозяйственном расчёте и рентабельности, вопрос о себестоимости, вопрос о ценах и т. п. Поэтому наши предприятия не могут обойтись и не должны обходиться без учёта закона стоимости»¹.

Предметы личного потребления, являющиеся товарами, имеют стоимость. В стоимость промышленных потребительских товаров входит стоимость сырья, производимого колхозами в качестве товара. Часть вновь созданной стоимости потребительских товаров используется для возмещения расходов на денежную заработную плату, а другая часть образует доход предприятия, выступающий в денежной форме. Наряду с этим в процессе производства промышленных потребительских товаров сшиваются средства труда: станки, машины, фабричные здания, не являющиеся товарами. Поскольку все другие элементы, входящие в стоимость промышленных потребительских товаров, имеют денежную форму, постольку и средства труда должны калькулироваться в деньгах.

Воздействие закона стоимости на производство средств производства осуществляется через потребительские товары, которые необходимы для возмещения затрат рабочей силы. Потребительские продукты, являясь товарами, могут быть куплены рабочими лишь на деньги, за счёт денежной заработной платы. Отсюда вытекает необходимость и в производстве средств производства использовать денежную форму для учёта всех других элементов, образующих наряду с заработной платой себестоимость промышленной продукции.

Если потребительские продукты, являющиеся товарами, имеют стоимость, то средства производства, не являющиеся товарами, имеют лишь внешнюю оболочку товара и стоимости, используемую в целях калькуляции, учёта и контроля.

¹ Н. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 20.

В связи с воздействием закона стоимости на производство социалистические предприятия не могут обойтись без учёта закона стоимости. В социалистическом хозяйстве действия закона стоимости применяются, учитываются и используются государством в практике планирования народного хозяйства в противоположность капитализму, где закон стоимости действует как стихийная сила, господствующая над людьми. Познавание действия закона стоимости и умение пользоваться им помогают хозяйственникам рационально руководить производством, систематически улучшать методы работы, осуществлять хозяйственный расчёт, находить и использовать скрытые резервы для увеличения выпуска продукции.

Социалистическое государство учитывает закон стоимости при планировании цен. *Цена* в социалистическом хозяйстве есть денежное выражение стоимости товара, устанавливаемое в плановом порядке. При планировании цен на средства производства, производимые в государственном секторе, используется лишь внешняя форма стоимости для учёта в деньгах общественного труда, затраченного на их производство. Устанавливая цены, государство исходит из общественных издержек производства, которые в отраслях, производящих товары, представляют собой стоимость этих товаров. Учёт действия закона стоимости имеет важное значение для установления правильного соотношения цен на различные товары. Нельзя, например, устанавливать одинаковую заготовительную цену на тонну хлопка и тонну зерна, не считаясь с тем, что стоимость хлопка значительно выше стоимости зерна, о чём свидетельствуют и мировые цены на хлопок и зерно. Такая искусственно заниженная цена на хлопок привела бы к разорению хлопкоробов и сорвала бы производство хлопка.

Однако закон стоимости не является регулятором государственных цен, а лишь одним из факторов, действующих на эти цены. В государственном и кооперативном товарообороте нет «свободной игры» цен.

Социалистическое государство планирует цены товаров с теми или иными отклонениями от общественных издержек производства, от их стоимости. При этом оно исходит прежде всего из требований основного экономического закона социализма, необходимости обеспечения непрерывного роста производства на основе высшей техники и удовлетворения растущих потребностей всего общества. Государство использует механизм цен для установления таких пропорций в распределении средств между отраслями, которые обусловлены потребностями планомерного развития народного хозяйства.

Так, например, государство при помощи соответствующей политики цен часть доходов, созданных в одних отраслях, использует для быстрого подъёма других отраслей, которые являются менее рентабельными, но имеют большое народнохозяйственное значение. Устанавливая низкие цены на средства производства, государство поощряет внедрение передовой техники в государ-

ственных промышленных предприятиях, а также вооружает через МТС высокой техникой колхозное производство. Государство последовательно проводит политику снижения цен на предметы потребления в интересах повышения благосостояния народа. Государство устанавливает цены, исходя из необходимости обеспечить известную доходность (рентабельность) предприятий, учитывает количество тех или иных товаров, их значение в экономике. При помощи цен оно стимулирует производство тех или иных продуктов, регулирует спрос на них.

В силу всех указанных ограничений закона стоимости его действие при социализме не сопровождается теми разрушительными последствиями в виде кризисов, безработицы, уничтожения производительных сил, которые являются неизбежными спутниками этого закона в условиях капитализма. Именно благодаря этому, несмотря на непрерывный и бурный рост социалистического производства, закон стоимости не ведёт в СССР к кризисам перепроизводства, тогда как при капитализме закон стоимости, несмотря на низкие темпы роста производства в капиталистических странах, ведёт к периодическим кризисам перепроизводства.

Деньги и их функции в социалистическом хозяйстве. Многообразные конкретные формы действия закона стоимости и его использования социалистическим государством в процессе планового руководства народным хозяйством осуществляются через деньги.

Деньги относятся к тем экономическим категориям, существующим при социализме, которые, сохраняя старую форму, коренным образом меняют свою природу применительно к потребностям развития социалистической экономики. В отличие от капитализма, где деньги превращаются в капитал, являются средством присвоения чужого неоплаченного труда, в социалистическом хозяйстве деньги служат орудием хозяйственного строительства в интересах народных масс, экономическим инструментом планирования народного хозяйства, средством учёта и контроля за производством и обращением товаров.

В социалистическом хозяйстве изменяется коренным образом содержание и назначение функций денег по сравнению с функциями денег при капитализме.

Деньги в социалистическом обществе выполняют прежде всего функцию меры стоимости товаров, то-есть служат мерой воплощённого в них общественного труда. Средства производства, не являясь товарами, сохраняют внешнюю оболочку товара и стоимости. В силу этого деньги в своей функции меры стоимости служат также средством учёта общественного труда, затраченного на средства производства. Как известно, функцию меры стоимости может выполнять только денежный товар, который сам имеет стоимость. Таким денежным товаром является золото. В Советском Союзе, как и в других странах социалистического лагеря, деньги имеют золотое содержание и в силу этого являются мерой стоимости.

Советское государство при проведении денежной реформы 1922—1924 гг. установило золотое содержание рубля. В дальнейшем золотое содержание рубля фиксировалось косвенно через установление курса советского рубля сначала во франке, затем в долларе. В 1950 г. в связи с ростом покупательной силы рубля и снижением покупательной силы доллара и других капиталистических валют Советское государство установило золотое содержание рубля в 0,222168 грамма золота. Соответственно с золотым содержанием рубля был повышен курс рубля по отношению к иностранным валютам.

Если при капитализме функция меры стоимости, то-есть учёт общественного труда, осуществляется за спиной товаропроизводителей посредством стихийных колебаний рыночных цен, то в социалистическом хозяйстве деньги в своей функции меры стоимости планомерно используются государством в качестве средства учёта, калькуляции, для определения доходности и убыточности предприятий и т. д. В функции меры стоимости деньги используются социалистическим государством при планировании цен.

В условиях социализма, при наличии двух основных форм социалистического производства, итоги хозяйственной деятельности предприятия, сравнение результатов работы предприятий и отраслей, производящих различную продукцию, объём продукции отраслей народного хозяйства и всего народного хозяйства в целом могут быть выражены лишь в денежной форме. Советское государство использует денежный учёт как средство планового руководства и контроля над ходом производства. Так, например, сопоставление плановой и фактической себестоимости продукции позволяет выяснить причины превышения фактической себестоимости над плановой и наметить меры, необходимые для снижения себестоимости и повышения рентабельности предприятия.

Деньги в социалистическом хозяйстве являются также *масштабом цен*. В Советском Союзе масштабом цен служит рубль.

Деньги при социализме выполняют функцию *средства обращения* товаров. В качестве средства обращения деньги функционируют при покупке населением товаров личного потребления и при продаже колхозами и колхозниками своей продукции. Деньги в их функции средства обращения используются для развёртывания товарооборота.

Деньги в социалистическом хозяйстве выполняют функцию *средства платежа*. Как средство платежа деньги функционируют при выплате заработной платы рабочим и служащим, при погашении социалистическими предприятиями своей задолженности банкам и другим предприятиям, при уплате налогов и т. д. Социалистическое государство использует функцию денег как средства платежа для контроля над деятельностью социалистических предприятий. Так, например, денежные средства отпускаются банком предприятиям в зависимости от выполнения ими производственного плана. Требуя своевременного погашения ссуд, банк стимулирует выполнение предприятием плана, так как без этого оно не

сможет накопить денежные средства, необходимые для возврата ссуды и т. п.

Деньги при социализме выполняют функцию средства *сбережения* и *социалистического накопления*. В результате повышения благосостояния трудящихся растут их денежные сбережения. Эти сбережения хранятся в сберегательных кассах. Государственные предприятия и колхозы хранят денежные средства в банках. Денежные доходы и временно свободные денежные средства предприятий и организаций используются в социалистическом хозяйстве на нужды социалистического накопления, на расширение производства, образование резервов, на обслуживание материальных и культурных потребностей населения.

В социалистическом обществе в функциях *сокровища* и *мировых денег* выступает золото. Золотой запас представляет собой главным образом государственный резервный фонд мировых денег. Золото является средством международных расчётов государства в области внешней торговли.

Советская валюта является самой твёрдой валютой в мире. Устойчивость советских денег обеспечивается не только золотым запасом, а прежде всего громадным количеством товаров, сосредоточенных в руках государства и пускаемых в товарооборот по твёрдым плановым ценам. Ни в одной капиталистической стране деньги не имеют такого надёжного обеспечения, как в Советской стране.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. *Необходимость товарного производства при социализме обусловлена наличием двух основных форм социалистического производства: государственной (общенародной) и колхозной. Товарное производство и товарное обращение ограничены главным образом предметами личного потребления. Средства производства не являются товарами. Товарное производство в социалистическом обществе есть товарное производство особого рода, без частной собственности на средства производства, без капиталистов. Оно обслуживает социалистическое производство.*

2. *Товар в социалистическом хозяйстве имеет потребительную стоимость, создаваемую конкретным трудом, и стоимость, создаваемую абстрактным трудом. Социалистическое общество не знает противоречия между частным и общественным трудом. Социалистический труд имеет непосредственно-общественный характер. В социалистическом хозяйстве важнейшее значение имеет создание потребительных стоимостей и улучшение качества продукции. При этом происходит систематическое снижение стоимости товаров на*

основе планомерного сокращения общественно-необходимого времени, затрачиваемого на их производство.

3. Сфера действия закона стоимости при социализме ограничена. Закон стоимости не является регулятором производства, но он воздействует на производство через потребительские товары, необходимые для производства через потребительские товары, необходимые для производства через потребительские силы в процессе производства. Закон стоимости используется в процессе планового руководства народным хозяйством. Действия закона стоимости учитываются при планировании цен.

4. Деньги в социалистическом хозяйстве служат экономическим инструментом, который применяется при планировании народного хозяйства и используется в качестве орудия учёта и контроля за производством и обращением товаров. Они выполняют функции: меры стоимости, средства обращения, средства платежа, средства сбережения и социалистического накопления. Советские деньги обеспечиваются не только золотым запасом, а прежде всего громадным количеством товаров, сосредоточенных в руках государства и продаваемых по государственным плановым ценам.

ГЛАВА XXXII

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

Заработная плата и экономический закон распределения по труду. В социалистическом обществе работники государственных предприятий получают за свой труд заработную плату. При социализме заработная плата по своему существу коренным образом отличается от заработной платы при капитализме. Ввиду того что в социалистическом обществе уничтожена система наёмного труда, а рабочая сила перестала быть товаром, заработная плата не является ценой рабочей силы. Она выражает собой не отношение между эксплуататором и эксплуатируемым, а отношение между обществом в целом в лице социалистического государства и отдельным работником, работающим на себя, на своё общество.

При капитализме заработная плата, определяемая стоимостью рабочей силы, не всегда даёт возможность рабочим удовлетворять свои потребности даже в пределах крайнего минимума. При социализме, с уничтожением системы наёмного труда, полностью потерял силу закон стоимости рабочей силы как регулятор заработной платы. Основной экономический закон социализма обуславливает необходимость обеспечения максимального удовлетворения

постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества. Освобождение заработной платы от капиталистических ограничений позволяет «расширить ее до того объема потребления, который, с одной стороны, допускается наличной производительной силой общества... которого, с другой стороны, требует полное развитие индивидуальности»¹. По мере роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники неуклонно *повышается* реальная заработная плата. Требования основного экономического закона социализма в области обеспечения роста благосостояния трудящихся осуществляются через посредство закона распределения по труду. Согласно этому закону доля каждого работника в общественном продукте определяется количеством и качеством труда этого работника.

Заработная плата служит одним из важнейших экономических инструментов, посредством которого в социалистическом обществе достигается личная материальная заинтересованность каждого работника в результатах его труда: кто больше и лучше работает, тот больше и получает. Тем самым заработная плата является могучим фактором роста производительности труда, она даёт возможность правильно сочетать личные материальные интересы работника с государственными (общенародными) интересами.

Существование товарного производства и закона стоимости при социализме обуславливает необходимость *денежной формы* заработной платы. Предметы потребления, необходимые для покрытия затрат рабочей силы в процессе производства, производятся и реализуются при социализме как товары, подлежащие действию закона стоимости. Денежная форма заработной платы позволяет наиболее гибко и дифференцированно определять долю работника в общественном продукте в зависимости от результатов его труда.

Таким образом, *заработная плата при социализме* есть выраженная в денежной форме доля работника в той части общественного продукта, которая распределяется государством в соответствии с количеством и качеством труда и идёт на удовлетворение постоянно растущих материальных и культурных потребностей работника и его семьи.

Опираясь на растущее производство, социалистическое государство в плановом порядке устанавливает общий фонд заработной платы и её уровень для различных категорий работников. *Фонд заработной платы* есть вся сумма денежных средств, планомерно устанавливаемая государством для оплаты труда на данный период времени (пятилетие, год, месяц и т. д.) по народному хозяйству в целом, отдельным отраслям и предприятиям.

Денежная заработная плата, получаемая каждым рабочим

¹ К. Маркс, Капитал, т. III, 1951, стр. 889—890.

Сообразуясь с требованиями основного экономического закона социализма и закона распределения по труду, социалистическое государство в каждый данный период в плановом порядке устанавливает уровень заработной платы для различных категорий работников. Политика государства в области заработной платы в соответствии с законом распределения по труду строится на началах всесторонней дифференциации оплаты труда. Социалистической системе хозяйства глубоко враждебна уравнительность в заработной плате, игнорирующая различия между трудом квалифицированным и неквалифицированным, тяжёлым и лёгким. Квалифицированный труд, как труд более высокого качества, требует обучения и даёт больший производственный эффект по сравнению с неквалифицированным трудом. В силу этого он и оплачивается выше неквалифицированного труда. Такая система оплаты стимулирует повышение квалификации работников. В пределах равной квалификации более тяжёлый труд оплачивается выше труда менее тяжёлого, между тем как при капиталистическом строе рабочие, занятые особенно тяжёлым физическим трудом, оплачиваются, как правило, значительно ниже других рабочих. Так, шахтёры, получающие в капиталистических странах очень низкую заработную плату, в социалистическом обществе оплачиваются высоко. При этом в социалистическом обществе тяжёлый физический труд всё в большей мере облегчается применением машин.

В соответствии с экономической необходимостью наибольшего поощрения труда в ведущих отраслях народного хозяйства более высокая заработная плата устанавливается для работников таких отраслей тяжёлой промышленности, как металлургия, угольная, нефтяная, машиностроение и т. д. При прочих равных условиях более высоко оплачиваются также рабочие и инженерно-технические работники предприятий и строек экономических районов, имеющих особо важное значение в хозяйственной жизни страны, а также отдалённых и малообжитых районов. Благодаря этому заработная плата является одним из экономических инструментов планомерного распределения и перераспределения квалифицированной рабочей силы между предприятиями и отраслями общественного производства в соответствии с требованиями закона планомерного развития народного хозяйства.

Политика социалистического государства в области заработной платы осуществляется в борьбе с мелкобуржуазной уравниловкой в оплате труда, с отсталыми, антигосударственными тенденциями, выражающимися в стремлении сохранить устаревшие, заниженные нормы выработки, перерасходовать установленные фонды заработной платы и т. д.

Крупную роль в проведении политики заработной платы играют *профессиональные союзы*. Профсоюзы активно участвуют в работе государственных органов по подготовке мероприятий в области организации и оплаты труда, непосредственно осуществляют социальное страхование, содействуют развёртыванию социалистического соревнования и повышению производительности труда, улучшению культурно-бытового обслуживания и условий труда рабочих и служащих. Ежегодно заключаемые *коллективные договоры* между администрацией предприятия и фабрично-заводскими комитетами профсоюзов обязывают обе стороны принимать необходимые меры по обеспечению правильной системы оплаты работников, соответствующих условий для высокопроизводительного труда и по удовлетворению культурно-бытовых нужд рабочих.

Формы заработной платы. Тарифная система. Различные формы заработной платы при социализме являются конкретными способами осуществления требований экономического закона распределения по труду.

Основной формой оплаты труда в государственных социалистических предприятиях является *сдельная форма заработной платы*. В 1952 г. на сдельной оплате труда в СССР находилось 77,5% всех рабочих, занятых в промышленности.

Сдельная форма заработной платы при социализме создаёт наибольшую заинтересованность работника в результатах его труда. Она в корне отлична от капиталистической сдельщины, которая основана на чудовищной интенсификации труда и ведёт к увеличению нормы прибавочной стоимости, причём с ростом интенсивности труда заработная плата рабочего снижается.

В социалистическом обществе величина заработка каждого рабочего находится в прямой зависимости от количества и качества его труда, ввиду чего сдельная оплата стимулирует повышение производительности труда и обеспечивает на этой основе неуклонный рост заработной платы. Сдельная оплата, увеличивающая заработок по мере роста выработки продукции в единицу времени, побуждает к полному и рациональному использованию машин, оборудования, сырья, рабочего времени, к наилучшей организации труда и производства. Сдельная оплата способствует развитию социалистического соревнования, так как высокая производительность труда ведёт и к высоким заработкам.

Наиболее распространённой является *прямая сдельная система заработной платы*. При этой системе каждая единица изделий оплачивается по одинаковой расценке, независимо от степени выполнения или перевыполне-

ния установленной нормы. Величина заработной платы работника возрастает в прямой пропорции к увеличению количества выработанных им изделий.

При *сдельно-прогрессивной* системе заработной платы рабочий оплачивается за выполнение нормы по одним, неизменным расценкам, а за выработку сверх нормы — по другим, повышенным и прогрессивно нарастающим расценкам. Так, в некоторых предприятиях тяжёлого машиностроения СССР при перевыполнении рабочим установленной нормы от 1 до 10% сдельная расценка за перевыполненную норму выработки увеличивается на 30%, при перевыполнении нормы от 11 до 25% увеличивается на 50% и т. д. Наиболее возрастающая прогрессия в расценках установлена для ведущих профессий, для рабочих, занятых на подземных работах, в горячих цехах, и для рабочих других видов тяжёлого труда.

При *сдельно-премиальной* системе заработной платы прямая сдельная оплата дополняется премиями за определённые показатели: за экономию топлива, электроэнергии, снижение себестоимости продукции, уменьшение брака, за повышение сортности изделия и т. д. На некоторых предприятиях премирование за определённые качественные показатели применяется и при сдельно-прогрессивной системе заработной платы.

В тех случаях, когда по условиям производства невозможно применение индивидуальной сдельной оплаты (например, одновременное обслуживание несколькими рабочими крупной машины или агрегата), применяется *бригадная*, или *групповая*, сдельная оплата. Отдельные члены бригады получают свою долю от коллективного заработка с учётом отработанного каждым рабочим времени и квалификации работника.

Повременная форма заработной платы применяется на тех работах, на которых не может быть применена сдельная форма оплаты или применение сдельной оплаты по характеру труда является экономически нецелесообразным (работа табельщика, персонала по охране предприятия, изготовление уникальных аппаратов, контрольно-бракеражные работы и т. д.).

Повременная заработная плата строится дифференцированно, в зависимости от продолжительности работы и квалификации работника. Для усиления материальной заинтересованности работников, находящихся на повременной оплате, в результатах их труда применяется *повременно-премиальная* система заработной платы. При этой системе рабочему в дополнение к ставке за единицу проработанного времени выплачивается премия за те или иные количественные или качественные показатели: за сокращение срока ремонта оборудования, экономию сырья, топлива, электроэнергии, безаварийную работу механизмов, снижение брака и т. д.

Повременно-премиальная система заработной платы широко применяется в отношении руководящих хозяйственных и инженерно-технических работников. Основу заработной платы этой категории работников (директора предприятий, главные инженеры, начальники цехов, мастера и т. д.) составляют их месячные оклады, которые дифференцируются в зависимости от размеров предприятия (цеха, смены и т. д.), его народнохозяйственного значения, производственного стажа и образования работника и т. д. В дополнение к основному окладу руководящие и инженерно-технические работники получают определённый процент премиальной надбавки за выполнение и перевыполнение предприятием месячного производственного плана по товарной продукции, при условии выполнения установленного плана выпуска валовой продукции, соблюдения заданной номенклатуры изделий и выполнения плана по себестоимости продукции.

Заработная плата учителей, медицинских работников, служащих государственных учреждений дифференцируется также в зависимости от характера работы, образования, служебного стажа и ряда других показателей.

Всесторонняя дифференциация заработной платы в соответствии с требованиями экономического закона распределения по труду, с учётом квалификации работника, производительности труда и качества производимой им продукции осуществляется при помощи нормирования труда и определённой тарифной системы.

Нормирование труда есть установление времени на выполнение определённой работы (*норма времени*) или размера выработки в штуках в единицу времени (*норма выработки*). Правильное нормирование труда является одним из важнейших условий управления процессом производства, улучшения организации труда и повышения его производительности, преодоления уравниловки в оплате труда и развёртывания социалистического соревнования. «Без технических норм невозможно плановое хозяйство. Технические нормы нужны, кроме того, для того, чтобы отстающие массы подтягивать к передовым. Технические нормы — это большая регулирующая сила, организующая на производстве широкие массы рабочих вокруг передовых элементов рабочего класса»¹.

Социалистические методы хозяйствования требуют ориентации на *прогрессивные, технически обоснованные нормы выработки*, которые устанавливаются с учётом конкретных условий и возможностей предприятия (отрасли) на уровне среднем между теми нормами, которые уже достигнуты в производстве основной массой рабочих, и теми, которых добились лучшие работники-новаторы. В противоположность капиталистическим нормам выработки, которые являются средством безудержной интенсификации труда, разрушающей здоровье рабочих и сокращающей их жизнь, нормы выработки на социалистических предприятиях устанавливаются с таким расчётом, чтобы они были прогрессивны и в то же время вполне посильны для всей массы работников. В связи с быстрым ростом производительности труда на основе совершенствования техники и улучшением организации труда нормы выработки в социалистической промышленности периодически пересматриваются в сторону их повышения, при этом заработная плата рабочих из года в год возрастает.

Оценка каждого вида работы, исходя из квалификации работника, характера работы, условий и особенностей данной отрасли производства, устанавливается на основе *тарифной системы*. Посредством тарифной системы определяется уровень заработной платы в различных отраслях народного хозяйства и для различных категорий работников.

Важнейшими элементами тарифной системы являются тарифная сетка, тарифно-квалификационные справочники и тарифная ставка.

¹ *И. В. Сталин, Речь на первом Всесоюзном совещании стачковцев, Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 540—541.*

Дифференциация заработной платы в зависимости от квалификации работников устанавливается на основе тарифной сетки. По своей квалификации рабочие разбиваются на несколько разрядов. Рабочий, не обладающий квалификацией, относится к первому разряду, и его оплата принимается за единицу. Чем выше квалификация рабочего, тем к более высокому разряду он относится, тем соответственно выше его оплата.

Производственные характеристики различных работ, выполняемых в данной отрасли, даются в тарифно-квалификационных справочниках, которые служат основой для определения квалификации рабочего и отнесения его к тому или иному разряду в тарифной сетке.

Тарифная ставка определяет размер оплаты труда работника в единицу времени применительно к различным разрядам. Тарифные ставки позволяют социалистическому государству устанавливать дифференцированную оплату труда с учётом народнохозяйственного значения каждой отрасли, степени достигнутой механизации труда, особенностей тех или иных экономических районов и т. д. Так, в угольной и горнорудной промышленности для рабочих, занятых на подземных работах, установлены более высокие ставки, чем для работающих на поверхности. При прочих равных условиях более высокие ставки получают рабочие горячих цехов.

Тарифная система позволяет организовать зарплату так, чтобы она укрепляла решающие звенья производства и двигала людей на высшую квалификацию.

Неуклонный рост реальной заработной платы при социализме. В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма происходит *неуклонный рост реальной заработной платы*.

Важнейшей экономической основой роста реальной заработной платы является непрерывный *подъём социалистического производства* на базе высшей техники, повышение производительности труда.

Чтобы социалистическое общество могло жить и развиваться, рост производительности труда должен *опережать* повышение заработной платы. Если непрерывно растущее производство является устойчивой базой дальнейшего повышения реальной заработной платы, то рост реальной заработной платы ведёт к повышению покупательной способности трудящихся, что в свою очередь служит постоянным двигателем общественного производства.

Непрерывный подъём социалистического производства ведёт к *систематическому росту численности рабочих и служащих*. Численность рабочих и служащих в СССР увеличилась с 10,8 миллиона человек на конец 1928 г. до 41,7 миллиона человек на конец 1952 г., или в 3,8 раза, при значительном увеличении реальной заработной платы. При капитализме необходимость содержания резервной армии безработных ложится тяжёлым бременем на рабочие семьи и снижает реальную заработную плату всего рабочего класса. Отсутствие безработицы в социалистическом обществе освобождает рабочий класс, общество в целом от необходимости содержания резервной армии безработных. Растущее производство обеспечивает возможность трудиться всем работоспособным членам семьи, что в значительной степени увеличивает её общий доход.

Трудящиеся социалистического общества свободны от тех огромных потерь в заработной плате, которые несёт рабочий класс капиталистических стран в связи с различными ограничениями в оплате по признакам пола, возраста, национальности, расы.

В социалистическом обществе впервые осуществлён принцип равной оплаты за равный труд — без различия пола, возраста, национальности и расы. При социализме детский труд запрещён. Действительное равноправие женщины с мужчиной обеспечивается равной оплатой труда, социальным страхованием, предоставлением женщине при беременности отпусков с сохранением содержания, широкой сетью родильных домов, детских яслей и садов, выплатой многодетным и одиноким матерям государственных пособий. Какое бы то ни было прямое или косвенное ограничение прав в оплате труда в зависимости от расовой и национальной принадлежности работника карается как тяжкое преступление.

Неуклонное повышение заработной платы в социалистическом обществе обуславливается, далее, *ростом культурно-технического уровня рабочих*, повышением их квалификации. При капиталистической строе с развитием индустриальной техники значительные слои квалифицированных рабочих вытесняются машинами и переходят на хуже оплачиваемый неквалифицированный труд. В то же время искалеченные капиталистической интенсификацией труда рабочие выталкиваются из сферы производства в ряды безработных и заменяются более здоровыми и сильными работниками. В социалистическом обществе рост производства базируется на быстром техническом прогрессе. Старые профессии тяжёлого ручного труда заменяются новыми профессиями квалифицированного и выше оплачиваемого труда, опирающегося на новейшую технику. Поощряя длительную и безупречную работу в одной и той же области труда, социалистическое государство выплачивает ежегодно большие средства в качестве вознаграждения за выслугу лет работникам металлургической, угольной, химической промышленности и других отраслей народного хозяйства, а также ряду категорий работников культуры и государственного аппарата.

Крупным фактором неуклонного роста реальной заработной платы является последовательно проводимая социалистическим государством политика *снижения цен на товары широкого потребления*. Укрепление курса денег и снижение цен на товары личного потребления в социалистическом обществе являются постоянно действующим фактором подъёма благосостояния трудящихся. С 1947 по 1953 г. в СССР было проведено шестикратное снижение розничных цен на товары массового потребления, что привело к снижению общего уровня этих цен в 2,2 раза и дало населению выигрыш в несколько сотен миллиардов рублей.

С национализацией земли отпала та огромная дань, которую при капитализме взимают с общества собственники городских земель в виде земельной ренты. В бюджете рабочей семьи в капиталистических странах квартирная плата поглощает около трети

заработка, идущего земельным собственникам, домовладельцам и монополистическим компаниям, владеющим основными отраслями городского хозяйства. В социалистическом обществе, благодаря общественной собственности на землю, жилищный фонд городов и учреждения коммунального обслуживания, квартирная плата и другие коммунальные услуги занимают в бюджете рабочей семьи очень небольшой удельный вес. В СССР они составляют в среднем только 4%, что является существенным условием повышения уровня реальной заработной платы.

В Советском Союзе огромный размах жилищного строительства обеспечивает неуклонное улучшение жилищных условий трудящихся. Только за 1946—1952 гг. государственными предприятиями, учреждениями и местными Советами, а также заселением городов и рабочих поселков с помощью государственного кредита построены и восстановлены жилые дома общей площадью в 157 миллионов квадратных метров. Кроме того, в сельских местностях восстановлено и построено около 3,5 миллиона жилых домов.

Рабочие и служащие социалистического общества свободны от тяжёлого бремени, которое вынуждены нести трудящиеся массы капиталистических стран в связи с налоговой политикой буржуазных государств. В капиталистических странах высокие налоги с населения резко сокращают реальную заработную плату рабочих. В СССР налоги с населения составляют небольшую часть всех доходов бюджета и идут на нужды народного хозяйства и на социально-культурные мероприятия.

Социалистическое государство, сосредоточивая в своих руках все рычаги, определяющие материальное благосостояние трудящихся, проводит политику систематического повышения реальной заработной платы. Уже в 1930 г. реальная заработная плата рабочих, считая социальное страхование и отчисления от чистого дохода предприятий (прибыли) в фонд улучшения быта рабочих, увеличилась в отношении уровня 1913 г. до 167%. В 1951 г. реальная заработная плата рабочих СССР была выше, чем до революции, более чем в 5 раз.

Неуклонное повышение реальной заработной платы ведёт к улучшению питания трудящихся социалистического общества, к увеличению потребления ими промышленных товаров и к росту их сбережений. Вклады трудящихся в сберегательные кассы возросли с 7,3 миллиарда рублей в 1941 г. до 26,4 миллиарда рублей к концу 1952 г. В условиях социалистического общества, где гарантировано право на труд, на отдых, на материальное обеспечение в старости, а также в случае болезни и потери трудоспособности, рост сбережений является прямым показателем роста благосостояния населения.

Весьма важным дополнением к индивидуальной денежной заработной плате являются всё возрастающие средства, затрачиваемые социалистическим государством на общенародные социально-культурные мероприятия.

С 1940 по 1951 г. расходы из государственного бюджета СССР на социально-культурные мероприятия увеличились почти в 3 раза. Государственные ассигнования на народное просвещение увеличились с 22,5 миллиарда до 57,3 миллиарда рублей, на народное здравоохранение, включая расходы на эти цели за счёт средств социального страхования, с 11,2 миллиарда до 26,4 миллиарда рублей, на социальное обеспечение — с 3,1 миллиарда до 22,3 миллиарда рублей; кроме того, огромные средства затрачиваются на выплату пособий многодетным и одиноким матерям; например, в 1951 г. таких пособий выплачено государством в сумме 4,1 миллиарда рублей.

В социалистическом обществе *социальное страхование* рабочих и служащих является обязательным и осуществляется за счёт государства, в то время как в капиталистическом мире социальное страхование существует лишь в немногих странах, причём рабочие вынуждены уплачивать значительную часть страховых взносов из своей заработной платы. В первой пятилетке на социальное страхование Советским государством было израсходовано 8,9 миллиарда рублей, во второй пятилетке — 32,1 миллиарда рублей, в четвёртой пятилетке — 79,1 миллиарда рублей.

Рабочим и служащим СССР выплачиваются за счёт государства пенсии по социальному обеспечению, оказывается бесплатная медицинская помощь, обеспечиваются бесплатные или по льготным ценам путёвки в санатории, дома отдыха и детские учреждения, пособия многодетным и одиноким матерям, бесплатное обучение и повышение квалификации, стипендии учащимся; все рабочие и служащие получают оплачиваемые за счёт государства отпуска продолжительностью не менее двух недель, а работники ряда профессий — на большие сроки. Только в одном 1952 г. население СССР получило указанных выплат и льгот за счёт государства на сумму около 129 миллиардов рублей.

Таким образом, за счёт расходов государства и общественных организаций на социально-культурные нужды удовлетворяются многие материальные и культурные потребности рабочих и служащих, что является важным фактором неуклонного роста реальной заработной платы. Благодаря этому реальные доходы рабочих и служащих СССР увеличиваются примерно на одну треть сверх того, что они получают в виде годовой индивидуальной денежной заработной платы.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. В социалистическом обществе заработная плата есть выраженная в денежной форме доля работника в той части общественного продукта, которая распределяется государством в соответствии с количеством и качеством труда и идёт на удовлетворение постоянно растущих материальных и культурных потребностей работника и его семьи. Исходя из требований основного экономического закона социализма и закона распределения по труду, социалистическое государ-

ство в каждый данный период планомерно устанавливает заработную плату для различных категорий работников с таким расчётом, чтобы вместе с ростом народного хозяйства и повышением производительности труда систематически повышался уровень заработной платы.

2. Заработная плата является могучим двигателем производства; она стимулирует повышение квалификации работника, непрерывное совершенствование техники, улучшение организации производства и повышение производительности общественного труда.

Сдельная оплата труда при социализме наиболее полно сочетает личные материальные интересы работника с народнохозяйственными интересами. В социалистическом обществе применяются следующие системы сдельной оплаты труда: прямая сдельная, сдельно-прогрессивная, сдельно-премиальная. Повременная заработная плата зависит от продолжительности работы и квалификации работника. Труд работников, получающих повременную оплату, поощряется различными видами премий.

3. Тарифная система в социалистическом хозяйстве имеет целью организовать заработную плату так, чтобы она укрепляла решающие звенья производства и поощряла повышение квалификации. Социалистическим принципам хозяйствования соответствуют прогрессивные, технически обоснованные нормы. Политика социалистического государства в области оплаты труда осуществляется в борьбе с мелкобуржуазной уравниловкой на основе всесторонней дифференциации заработной платы: более высокой оплаты квалифицированного, а также тяжёлого труда, труда работников ведущих профессий и отраслей народного хозяйства.

4. Основной экономической закон социализма обуславливает неуклонное повышение реальной заработной платы. Важнейшими факторами повышения реальной заработной платы служат: непрерывный рост социалистического производства при полном отсутствии безработицы; систематическое снижение цен на товары широкого потребления и устойчивость советских денег; рост культурно-технического уровня рабочих, их квалификации; улучшение жилищных условий трудящихся. Индивидуальная денежная заработная плата рабочих и служащих дополняется крупными ассигнованиями государства и общественных организаций на социально-культурные мероприятия, что является важным источником неуклонного повышения уровня жизни трудящихся.

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ. СЕБЕСТОИМОСТЬ И ЦЕНА

Режим экономии и его роль в развитии социалистического народного хозяйства. Экономический строй социализма свободен от противоречий капитализма, порождающих огромное расточительство материальных и трудовых ресурсов. Социалистическая плановая система народного хозяйства открывает возможности наибольшей экономии средств производства и труда по сравнению со всеми предшествовавшими ей способами производства.

Все виды многообразной экономии в обществе в конечном счёте сводятся к сбережению рабочего времени, к экономии живого и прошлого труда, то-есть означают рост производительности общественного труда. «Чем меньше времени требуется обществу на производство пшеницы, скота и т. д., тем больше времени оно выигрывает для другого производства, материального или духовного. Как для отдельного индивида, так и для общества всесторонность его развития, его потребления и его деятельности зависит от сбережения времени»¹.

Экономия рабочего времени является одним из факторов, обеспечивающих непрерывный рост производства в социалистическом обществе. Сбережение рабочего времени достигается прежде всего путём последовательного соблюдения режима экономии. *Режим экономии* есть метод социалистического хозяйствования, направленный на достижение наилучших производственных результатов с наименьшими затратами труда и средств производства. Режим экономии требует бережного отношения к общественной собственности, систематического снижения затрат живого и овеществлённого труда на производство продукции, совершенствования техники, рационального использования трудовых, материальных и денежных ресурсов. Соблюдение режима экономии является необходимым условием роста социалистического накопления и правильного использования накопленных средств. Содействуя сбережению общественного труда, режим экономии служит мощным рычагом подъёма социалистического производства.

В соответствии с основным экономическим законом социализма режим экономии направлен на всемерное повышение материального благосостояния и культурного уровня народных масс. В противоположность капиталистическому строю, где экономия издержек производства достигается за счёт трудящихся, путём ухудшения условий их труда и усиления эксплуатации, при социалистическом строе режим экономии служит интересам всего общества, ведёт к улучшению положения трудящихся и поэтому является общенародным делом. Осуществление строжайшего режима

¹ «Архив Маркса и Энгельса», т. IV, стр. 119.

экономии во всех звеньях народного хозяйства и во всех отраслях управления составляет одну из задач хозяйственно-организаторской деятельности социалистического государства.

Коммунистическая партия и Советское государство, исходя из объективной необходимости сбережения труда, мобилизуют массы на борьбу за экономию и добиваются, чтобы каждый час затраты общественного труда, каждая единица оборудования, топлива, энергии, сырья давали бы всё больший производственный результат. Всё это обеспечивает неуклонный рост экономии общественного труда при социализме.

Хозяйственный расчёт и рентабельность предприятий. В государственных социалистических предприятиях режим экономии обеспечивается посредством хозяйственного расчёта. *Хозяйственный расчёт* есть метод планового ведения хозяйства в государственных социалистических предприятиях, основанный на измерении затрат и результатов производства в денежном выражении, возмещении произведённых предприятием расходов собственными доходами и обеспечении рентабельности производства. Затраты предприятия, связанные с его хозяйственной деятельностью, возмещаются из средств, поступающих от реализации предприятием своей продукции по ценам, устанавливаемым государством.

Хозяйственный расчёт является средством осуществления требований закона планомерного развития народного хозяйства. Он направлен на выполнение и перевыполнение государственных планов.

Хозяйственный расчёт основан на использовании закона стоимости. Как уже было сказано выше, при социализме издержки и результаты производства, доходы и расходы государственных предприятий измеряются и выражаются в стоимостной, денежной форме. В этих условиях хозяйственный расчёт обеспечивает возможность калькуляции, учёта и контроля над деятельностью предприятий. Он выявляет доходность или убыточность каждого отдельного предприятия. Хозяйственный расчёт воспитывает хозяйственных руководителей в духе рационального ведения хозяйства, дисциплинирует их, учит точно считать производственные величины, повышать производительность труда, снижать себестоимость продукции и повышать рентабельность производства.

Одним из требований хозяйственного расчёта является обеспечение рентабельности предприятия. *Рентабельность* (доходность) предприятия означает, что средства, полученные предприятием от реализации своей продукции, возмещают себестоимость и обеспечивают сверх того получение дохода. Рентабельность характеризует экономическую эффективность работы предприятия за определённый период времени. «Рентабельность отдельных предприятий и отраслей производства имеет громадное значение с точки зрения развития нашего производства. Она должна быть учитываема как при планировании строительства, так и при пла-

нировании производства. Это — азбука нашей хозяйственной деятельности на нынешнем этапе развития»¹.

Помимо рентабельности отдельных предприятий и отраслей производства в социалистическом хозяйстве обеспечивается высшая, недоступная для капитализма, рентабельность в масштабе всего народного хозяйства. Это означает, что рентабельность берётся не с точки зрения отдельных предприятий или отраслей производства и не в разрезе одного года, а с точки зрения всего народного хозяйства и в разрезе длительного периода времени. Такая рентабельность производства даёт социалистическому обществу колоссальную экономию ресурсов.

В этих условиях рентабельность отдельных отраслей и предприятий имеет подчинённое значение по отношению к народно-хозяйственной рентабельности. Как уже говорилось, в социалистическом хозяйстве наряду с рентабельными могут быть и временно нерентабельные предприятия, но все они действуют на началах хозяйственного расчёта, принимают меры к более экономному ведению хозяйства, к повышению рентабельности производства. Повышение рентабельности отдельных предприятий и отраслей хозяйства способствует ускорению темпа развития всего народного хозяйства.

В хозяйственном расчёте выражаются взаимоотношения между социалистическим государством и его предприятиями, а также взаимоотношения отдельных предприятий между собой.

Хозяйственный расчёт предполагает известную хозяйственно-оперативную самостоятельность предприятия. Она выражается в том, что предприятие получает в своё распоряжение государственные средства производства и имеет возможность проявлять необходимую инициативу в деле их наиболее рационального использования для наилучшего выполнения плановых заданий.

В этих целях государство распределяет между своими предприятиями средства производства и закрепляет за каждым из них материальные и денежные ресурсы, необходимые для выполнения планов. Предприятие, как юридически самостоятельная хозяйственная единица, вступает в хозяйственные отношения с другими предприятиями и организациями, комплекует свои кадры, организует свою производственную, снабженческую и бытовую деятельность. Предприятие имеет в Государственном банке расчётный счёт для хранения своих денежных средств, получает право пользоваться банковским кредитом и имеет самостоятельный бухгалтерский баланс.

В социалистическом обществе хозяйственно-оперативная самостоятельность государственных предприятий осуществляется в рамках общенародной собственности на средства производства. Предприятия принадлежат единому хозяину — социалистическому государству, которое планомерно организует связь между отдельными предприятиями, учитывая их роль в общей системе народного хозяйства. Отношения между социалистическими предприятиями являются не отношениями конкуренции, как это имеет

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 56.

место при капитализме, а отношениями сотрудничества в деле выполнения общенародных задач.

Хозяйственный расчёт предполагает *ответственность* предприятия, его руководителей перед государством за выполнение плана и рациональное использование ресурсов.

Предприятие в частности отвечает за своевременное и полное выполнение обязательств по платежам в государственный бюджет, за правильное использование полученных бюджетных средств и банковских кредитов. Оно несёт материальную ответственность перед другими предприятиями и хозяйственными организациями за выполнение своих обязательств. Предприятие ответственно за своевременную и правильную выдачу заработной платы рабочим и служащим.

Таким образом, хозяйственный расчёт обеспечивает необходимое сочетание централизованного руководства государственными социалистическими предприятиями с оперативной самостоятельностью и ответственностью каждого отдельного предприятия.

Хозяйственный расчёт строится на материальной *заинтересованности* предприятия, всего коллектива работников и руководящего персонала в непрерывном и быстром росте производства, в экономном и рациональном хозяйствовании, в обеспечении рентабельности.

Предприятие заинтересовано в выполнении и перевыполнении плана, так как это обеспечивает рост его доходов, укрепляет финансовое положение и увеличивает заработки рабочих и служащих. Хозяйственный расчёт тесно связан с действием закона распределения по труду. Распределение по труду создаёт личную материальную заинтересованность в повышении производительности труда, в экономии ресурсов, ведёт к укреплению хозяйственного расчёта. В свою очередь хозяйственный расчёт способствует последовательному осуществлению закона распределения по труду и повышению благосостояния трудящихся. Чем выше доход предприятия, тем больше у него возможностей для поощрения своих работников путём улучшения их материального положения и культурно-бытовых условий. Чем более развит хозяйственный расчёт, тем шире применяется выдача премий за экономию ресурсов.

Одной из форм планомерной организации экономических взаимоотношений между предприятиями являются *хозяйственные договоры*. Предприятия в соответствии с общегосударственным планом получают необходимые им средства производства и реализуют свою продукцию по договорам. Строгое соблюдение предприятиями договорной дисциплины является важнейшим требованием хозяйственного расчёта.

В договоре определяются: условия поставки, объём, ассортимент, качество продукции, сроки поставки, цена, сроки и порядок оплаты, формы и размер ответственности за нарушение условий договора. Договор устанавливает материальные санкции: пени за нарушение сроков поставки, штраф за нарушение качества продукции, неустойки за невыполнение договора.

Хозяйственный расчёт требует постоянного контроля рублём над деятельностью предприятия и его отдельных частей. *Контроль рублём* заключается, во-первых, в том, что через денежные показатели хозяйственной деятельности предприятия (себестоимость, рентабельность и т. п.) выявляется качество его работы, во-вторых, в том, что получение денежных средств предприятием находится в зависимости от качества работы, от степени выполнения им плана и, в-третьих, в том, что от предприятий требуется своевременная уплата денег по обязательным платежам (возврат ссуд банку, взносы в бюджет и др.) независимо от выполнения общих плановых заданий. Контроль рублём работы предприятий проводится хозяйственными организациями, финансовыми органами, банковской системой. Взаимный контроль рублём осуществляют предприятия, связанные хозяйственными договорами. Внутри предприятия контроль рублём осуществляется путём учёта и сопоставления в денежной форме затрат и результатов производства.

Рациональная организация социалистического производства на предприятиях требует применения элементов хозяйственного расчёта в цехах, на производственных участках предприятия. Цех, участок являются частями предприятия, имеющими некоторую самостоятельность в производственно-техническом отношении, но у них нет свойственной предприятию хозяйственно-оперативной самостоятельности. Поэтому хозяйственный расчёт здесь применяется лишь в ограниченной степени. Элементами хозяйственного расчёта в цехах, на производственных участках являются: учёт затрат в денежной форме, сопоставление этих затрат с плановыми заданиями, материальное поощрение работников, добившихся лучших показателей в области экономии ресурсов.

Движение денежных средств предприятия, источники его доходов и направление расходов определяются *финансовым планом* (балансом доходов и расходов) предприятия и осуществляются в рамках этого плана.

Внедрение и укрепление хозяйственного расчёта на предприятиях способствует росту производственной активности и социалистического соревнования масс за полное и рациональное использование ресурсов, за бережливое и расчётливое ведение хозяйства. Хозяйственный расчёт направлен на неуклонное улучшение использования всех фондов, находящихся в распоряжении предприятий.

Фонды предприятия. Основные и оборотные фонды. Имеющиеся у государственных предприятий средства — материальные и денежные — составляют его *фонды*, представляющие собой всенародную собственность.

Хотя средства производства государственных предприятий в СССР, как было показано, не являются товарами и находятся вне сферы действия закона стоимости, однако в экономическом обороте внутри страны они сохраняют внешнюю оболочку товаров. Это даёт возможность пользоваться для целей калькуляции и расчётов, для осуществления хозрасчёта такими категориями, как себестоимость, стоимость, цена средств производства. В силу

вещи, средства производства и продукты производства. Новое сырьё и материалы производятся в промышленности, а продукты — в сельском хозяйстве. Средства производства производятся в промышленности, а продукты — в сельском хозяйстве.

Средства производства составляют производственные фонды предприятий. Производственные фонды предприятий совершают в плановом порядке непрерывный оборот, последовательно проходят стадию производства и стадию обращения. В соответствии с этим они меняют свою форму: денежная форма переходит в производительную, производительная — в товарную, товарная — в денежную и т. д. В зависимости от характера оборота производственные фонды предприятия делятся на основные и оборотные фонды.

Основные фонды обслуживают производство в течение длительного времени, сохраняя при этом свою натуральную форму. Стоимость основных фондов входит в затраты производства постепенно, частями, по мере износа этих фондов. *Оборотные фонды* целиком потребляются в производственном процессе в течение одного периода производства, а их стоимость при этом полностью включается в затраты на производство товара.

К основным производственным фондам предприятия относятся средства труда: производственные здания, сооружения, машины, инструменты и инвентарь длительного пользования, транспортные средства. Основные фонды представляют собой производственный аппарат социалистического общества. Объём и степень использования основных фондов являются важным фактором, определяющим размеры производства продукции.

Социалистическая система хозяйства обеспечивает непрерывный рост основных фондов и даёт возможность использовать их значительно лучше по сравнению с капитализмом.

Основные фонды промышленности используются в СССР примерно в 2 раза эффективнее, чем в буржуазных странах. На предприятиях чёрной металлургии СССР эффективность использования доменных печей уже в 1940 г. почти в 2 раза превышала уровень их использования в 1913 г. В 1952 г. использование доменных печей по сравнению с 1940 г. увеличилось на 35%, а мартеновских печей — на 41%.

Для возмещения изнашивающихся основных фондов на предприятии существует фонд *амортизации*. Он образуется путём включения в затраты на производство каждой единицы продукции определённой части стоимости основных фондов, соответствующей их износу. Часть средств амортизационного фонда предприятий в размерах, определяемых государством, используется в плановом порядке для возмещения выбывающих основных фондов, а другая часть остаётся в распоряжении предприятия для расходования на капитальный ремонт действующих основных фондов.

К оборотным производственным фондам предприятия относятся: сырьё, материалы, топливо, полуфабрикаты и другие предметы труда. Кроме фондов, находящихся в сфере производства, предприятия располагают средствами, функционирующими в сфере обращения, или фондами обращения. *Фонды обращения* со-

Большое значение в деле укрепления хозяйственного расчёта и ускорения оборачиваемости оборотных средств имеет социалистическое соревнование. В результате сокращения производственного цикла, улучшения дела снабжения предприятий и сбыта продукции и укрепления финансовой дисциплины использование оборотных средств государственных предприятий значительно улучшилось. Так, по промышленным предприятиям союзного подчинения оборот средств по сравнению с предыдущим годом ускорился: в 1949 г. — на 8%, в 1950 г. — на 6 и в 1951 г. — на 8,6%.

Помимо производственных фондов и фондов обращения предприятия имеют также основные фонды потребительского назначения — жилые дома, клубы и другие общественные и культурно-бытовые здания с их оборудованием.

Экономное и эффективное использование социалистическими предприятиями основных и оборотных фондов не только даёт возможность увеличить объём выпускаемой продукции, но и приводит к снижению её себестоимости.

Себестоимость продукции. В социалистическом обществе все затраты общественного труда на изготовление того или иного продукта являются общественными издержками производства. Общественные издержки производства товаров составляют стоимость этих товаров. Издержки производства средств производства измеряются также в стоимостной, денежной форме. Общественные издержки производства состоят из следующих трёх частей: стоимости израсходованных средств производства, стоимости продукта, созданного трудом для себя, стоимости продукта, созданного трудом для общества.

Первые две части общественных издержек производства образуют в государственных социалистических предприятиях себестоимость продукции. *Себестоимость* продукции представляет собой денежное выражение израсходованных средств производства, созданных прошлым трудом, и продукта, созданного трудом для себя, выступающего в форме заработной платы.

Категорию себестоимости продукции социалистических предприятий нельзя смешивать с категорией капиталистических издержек производства, выражающих затраты капитала. Если экономия капиталистических издержек производства осуществляется за счёт хищнического использования рабочей силы, усиления эксплуатации, то снижение себестоимости продукции при социализме выражает сбережение общественного труда в интересах всего общества.

В социалистическом хозяйстве себестоимость показывает, во что обходятся изготовление и сбыт продукции каждому государственному предприятию. На практике, в соответствии с требованиями хозяйственного расчёта, себестоимость продукции складывается из затрат на использованные в производстве сырьё, материалы, топливо, электроэнергию, из амортизационных начислений, из за-

рабочей платы рабочих и служащих с начислениями на неё и из разных денежных расходов на административно-управленческие нужды. Начисления предприятий на заработную плату являются денежным выражением части продукта для общества, которая поступает в распоряжение органов социального страхования.

Существуют два вида себестоимости промышленной продукции: фабрично-заводская и полная (так называемая коммерческая) себестоимость. *Фабрично-заводская* себестоимость включает в себя расходы предприятия, связанные с производством продукции. *Полная* себестоимость состоит из фабрично-заводской себестоимости и расходов, связанных с реализацией продукции (содержание бытовых контор, баз, оплата транспорта и административно-хозяйственные расходы трестов, комбинатов).

В 1951 г. около $\frac{1}{4}$ себестоимости промышленной продукции в СССР приходилось на материальные затраты (затраты на сырьё, топливо, электроэнергию, амортизацию и т. д.) и около $\frac{1}{4}$ на заработную плату.

Себестоимость продукции является важнейшим обобщающим показателем качества всей работы предприятия. Вся производственная, снабженческая, бытовая деятельность предприятия отражается на уровне себестоимости продукции. Чем ниже себестоимость при условии выполнения плана по выпуску изделий и обеспечению надлежащего качества продукции, тем выше уровень хозяйственной деятельности предприятия. Государство в плановом порядке систематически устанавливает задания по снижению себестоимости продукции, исходя из прогрессивных норм затрат труда и использования средств производства.

Себестоимость продукции снижается в результате роста производительности труда, рационального использования основных и оборотных фондов, ускорения оборота средств и сокращения расходов на содержание управленческого аппарата. Огромное значение для снижения себестоимости имеет активное участие масс в осуществлении режима экономии. Снижение себестоимости означает экономию живого и прошлого труда, оно ведёт к росту накопления и является одной из центральных задач социалистического хозяйствования.

Себестоимость продукции государственной промышленности СССР систематически снижается. Так, себестоимость продукции снизилась по сравнению с предыдущим годом: в 1948 г. — на 8,5%, в 1949 г. — на 7, в 1950 г. — более чем на 5, в 1951 г. — также более чем на 5%. В 1952 г. снижение себестоимости с учётом снижения цен на сырьё, материалы, топливо и тарифов на электрическую и тепловую энергию и грузовые перевозки составило более 8%. По пятому пятилетнему плану развития СССР себестоимость промышленной продукции должна быть снижена примерно на 25%.

Чистый доход государственного предприятия. Централизованный чистый доход государства. Созданный трудом работников социалистического производства продукт для общества составляет *чистый доход общества*. В государственном секторе весь чистый доход выступает в денежной форме и представляет собой разницу

между общественными издержками производства продукта или стоимостью товара и его себестоимостью. Чистый доход в государственном секторе является общенародной собственностью и принимает две основные формы: чистого дохода государственного предприятия и централизованного чистого дохода государства.

Чистый доход государственного предприятия есть та часть продукта, созданного трудом для общества, которая накапливается предприятием в денежной форме. *Централизованный чистый доход государства* есть та часть продукта, созданного трудом для общества, которая не остаётся у отдельных предприятий, а сосредотачивается в денежной форме в руках государства для использования на общенародные нужды.

Необходимость этих двух форм чистого дохода обусловлена, с одной стороны, системой хозяйственного расчёта, а с другой стороны — потребностью социалистического хозяйства в централизации значительной части чистого дохода. Благодаря этому социалистическое государство обеспечивает заинтересованность работников в повышении рентабельности каждого предприятия в отдельности и удовлетворение потребностей всего общества в целом.

На практике чистый доход государственных предприятий называется «прибылью». Однако по существу он прибылью не является. В социалистическом обществе отпадает категория прибыли, выражающая отношения капиталистической эксплуатации. Чистый доход государственного предприятия составляет разницу между денежной выручкой за реализованную данным предприятием продукцию по ценам, установленным для него государством, с одной стороны, и себестоимостью этой продукции, с другой стороны. Величина чистого дохода предприятия зависит от степени выполнения плана производства и реализации продукции, от выполнения плана снижения себестоимости. Себестоимость и чистый доход предприятия тесно связаны между собой: снижение себестоимости ведёт к росту чистого дохода предприятия.

Чистый доход предприятий используется государством в плановом порядке: часть его остаётся в распоряжении предприятия в виде *фонда директора* для материального поощрения работников предприятия и для иных нужд, другая часть направляется на расширение производства в данном предприятии или в данной отрасли производства (на капитальные вложения и увеличение собственных оборотных средств). Часть чистого дохода предприятия, оставшаяся за покрытием указанных потребностей, изымается в государственный бюджет в виде так называемых отчислений от прибылей.

В фонд директора отчисляется различный для разных отраслей промышленности процент от суммы чистого дохода предприятия: от 1 до 5% от плановой суммы дохода, в зависимости от значения отдельных отраслей производства, количества работников и размера чистого дохода. Для стимулирования перевыполнения плана накоплений чистого дохода установлено, что от

суммы дохода, полученной сверх плана, в фонд директора отчисляется от 15 до 45%.

Эти отчисления могут быть произведены при условии выполнения предприятием государственного плана по выпуску товарной продукции в установленное количество, выполнения задания по снижению себестоимости и плана накопления чистого дохода. Половина средств фонда директора направляется на содержание детских учреждений, на оборудование домов отдыха, санаториев, столовых, клубов, на приобретение путёвок в дома отдыха и санатории, на выдачу индивидуальных премий рабочим, инженерно-техническим работникам и служащим, а также на оказание им единовременной помощи, а другая половина — на расширение производства, на строительство и ремонт жилищного фонда предприятия.

Чистый доход предприятий неуклонно повышается в результате постоянного и быстрого роста производства продукции, подъёма производительности труда и снижения себестоимости. Общая сумма чистого дохода (прибыли) предприятий и хозяйственных организаций СССР в 1932 г. составляла 6,6 миллиарда рублей, в 1940 г. — 31,8 миллиарда и в 1951 г. — 74,7 миллиарда рублей.

Величина чистого дохода государственного предприятия непосредственно зависит от работы самого предприятия, от того, насколько оно снизит себестоимость единицы продукции и как выполнит план производства и сбыта изделий. Рост чистого дохода предприятия позволяет увеличить суммы отчислений в фонд директора, обеспечивает прирост оборотных средств и капитальных вложений. Следовательно, чистый доход государственного предприятия неразрывно связан с хозяйственным расчётом и служит непосредственным стимулом улучшения качества работы предприятия.

Социалистическое государство планирует уровень чистого дохода предприятий, устанавливает норму (уровень) рентабельности по отдельным товарам и предприятиям. *Норма рентабельности* предприятия представляет собой выраженное в процентах отношение суммы чистого дохода предприятия к полной себестоимости реализуемой продукции.

Норма рентабельности социалистического предприятия принципиально отличается от нормы прибыли при капитализме. В социалистическом хозяйстве не действует закон средней нормы прибыли и цены производства. Норма рентабельности здесь определяется государством не в порядке уравнивания чистого дохода между предприятиями, а исходя из конкретных условий работы предприятия с учётом заинтересованности его в получении чистого дохода, с одной стороны, и обеспечения контроля рублём за деятельностью предприятия — с другой. С этой целью предприятию устанавливается такая норма рентабельности, которая не допускает излишнего накопления у него денежных средств и постоянно побуждает его укреплять хозяйственный расчёт и снижать себестоимость продукции. Поскольку чистый доход является составной частью цены, чрезмерное увеличение нормы рентабельности может служить препятствием к снижению цен. Практически большинство государственных предприятий в СССР имеют норму рентабельности от 3 до 7%. Таким образом, в соответствии с принципами

хозяйственного расчёта каждое государственное предприятие заинтересовано в получении чистого дохода, и это обстоятельство стимулирует развитие производства и снижение себестоимости продукции.

Основная часть централизованного чистого дохода государства выступает в настоящее время в виде так называемого «налога с оборота». Налог с оборота не поступает в распоряжение предприятий, а сразу же после реализации продукции целиком идёт в государственный бюджет. Налог с оборота входит в оптовую цену заранее фиксированной государством величиной. Ввиду этого, в отличие от чистого дохода предприятий, величина установленного на данный период налога с оборота, приходящегося с единицы продукции, непосредственно не зависит от выполнения предприятием плана по себестоимости.

Хотя часть централизованного чистого дохода государства и носит название «налога с оборота», но по сути дела она не является налогом или каким-либо вычетом из доходов трудящихся. Так, величина заработной платы определяется социалистическим государством исходя из необходимости систематического повышения её реального уровня с учётом цен на предметы потребления, включающих налог с оборота.

В процессе распределения часть чистого дохода государственных предприятий переходит в централизованный чистый доход государства в виде отчислений от прибылей, начислений на заработную плату для нужд социального страхования и т. д. Кроме того, в централизованный чистый доход государства поступает часть чистого дохода кооперативно-колхозных предприятий.

Цена в государственном производственном секторе. Себестоимость, чистый доход предприятия и часть централизованного чистого дохода государства в виде так называемого налога с оборота входят в состав цен промышленной продукции.

В государственной промышленности СССР существуют два основных вида цен: фабрично-заводская цена (так называемая цена предприятия) и оптовая цена промышленности. *Фабрично-заводская цена* на промышленные изделия есть цена, по которой одни государственные предприятия продают свою продукцию другим государственным предприятиям или снабженческо-сбытовым организациям. Фабрично-заводская цена, как правило, равна плановой себестоимости продукции плюс чистый доход предприятия. Таким образом, фабрично-заводская цена обеспечивает предприятию возмещение его плановых затрат и получение чистого дохода.

Оптовая цена промышленности есть цена, по которой промышленность продаёт товары государственным и кооперативным торговым предприятиям. Оптовая цена включает в себя фабрично-заводскую цену и ту часть централизованного чистого дохода государства, которая выступает в виде налога с оборота.

Чистый доход общества создаётся во всех отраслях производства. Однако налог с оборота поступает государству через механизм цен преимущественно из отраслей хозяйства, производящих предметы потребления. Цены же на продукцию отраслей, производящих средства производства, как правило, не содержат налога с оборота. Это обеспечивает относительно низкий уровень цен на средства производства, применяемые как в промышленности, так и в сельском хозяйстве, способствует ускорению темпов механизации производства и ведёт в конечном счёте к росту производства и снижению себестоимости предметов потребления.

Цена товара, произведённого на государственном социалистическом предприятии, как уже говорилось, является денежным выражением стоимости этого товара и устанавливается в плановом порядке. Из требований основного экономического закона социализма вытекает необходимость систематического снижения себестоимости промышленной продукции и на этой основе снижения цен на промышленные товары.

Социалистическое государство осуществляет последовательную политику снижения цен. Снижение оптовых цен на промышленные изделия ведёт к усилению контроля рублём за работой предприятий. Снижая оптовые цены, государство тем самым заставляет руководителей предприятий уменьшать расходы в целях обеспечения рентабельности производства, улучшать организацию труда, выявлять и использовать скрытые в хозяйстве резервы. Таким образом, снижение оптовых цен укрепляет хозяйственный расчёт, усиливает режим экономии и создаёт материальную основу для снижения розничных цен. Снижение розничных цен на товары личного потребления повышает реальную заработную плату рабочих и служащих и реальные доходы колхозников, улучшает их материальное положение.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Социализм обеспечивает недоступную для капитализма экономию всех производственных ресурсов, которая сводится в конечном счёте к неуклонно растущей экономии рабочего времени, то-есть живого и прошлого труда. Режим экономии есть метод социалистического хозяйствования, состоящий в бережном отношении к общественной собственности, рациональном использовании труда, материальных и денежных средств, устранении бесхозяйственности.

2. Хозяйственный расчёт есть метод планового ведения хозяйства в государственных социалистических предприятиях, основанный на соизмерении затрат и результатов производства в денежном выражении, возмещении произведённых расходов собственными доходами, обеспечении рентабельности

производства. Он предполагает хозяйственно-оперативную самостоятельность предприятия, ответственность за экономное использование находящихся в его распоряжении средств и материальную заинтересованность в лучших результатах работы.

3. Производственные фонды государственных социалистических предприятий делятся на основные и оборотные. Оборотные фонды и фонды, находящиеся в обращении, составляют оборотные средства предприятия. Социалистическая система хозяйства обеспечивает возможность наиболее рационального использования основных фондов и оборотных средств.

4. Себестоимость есть денежное выражение израсходованных средств производства, созданных прошлым трудом, и продукта, созданного трудом для себя, выступающего в форме заработной платы. Цена продукции устанавливается государством и используется им для укрепления хозяйственного расчёта. Систематическое снижение себестоимости и цен является одним из основных принципов социалистического хозяйствования, вытекающим из требований основного экономического закона социализма.

5. Продукт труда для общества составляет чистый доход социалистического общества. Чистый доход в государственном производственном секторе выступает в двух основных формах: в форме чистого дохода государственного предприятия и в форме централизованного чистого дохода государства. Чистый доход государственного предприятия есть часть продукта, созданного трудом для общества, накапливаемая предприятием в денежной форме. Централизованный чистый доход государства является денежным выражением той части продукта, созданного трудом для общества, которая не остаётся у отдельных предприятий, а сосредоточивается в руках государства для использования на общенародные нужды. Такое деление чистого дохода общества обусловлено необходимостью, с одной стороны, осуществления хозяйственного расчёта, а с другой — централизованного использования значительной части чистого дохода общества.

ГЛАВА XXXIV

ОБЩЕСТВЕННОЕ ХОЗЯЙСТВО КОЛХОЗОВ

Государственная собственность на землю и колхозное землепользование. Роль МТС в развитии общественного хозяйства колхозов. Основной формой колхозов на стадии социализма

является сельскохозяйственная артель. Главным и решающим в сельскохозяйственной артели является *общественное хозяйство* колхоза. Оно ведётся коллективным трудом колхозников, причём важнейшие средства производства, используемые в колхозе, составляют государственную, общенародную собственность. Продукция общественного хозяйства колхозов, а также некоторые средства производства представляют собой колхозную собственность. Общественное хозяйство колхозов есть основа роста благосостояния колхозников.

Колхозы работают на земле, которая является в СССР общенародной собственностью. Земля, занимаемая колхозами, закреплена за ними в бесплатное и бессрочное пользование, то-есть навечно. Этой землёй колхозы фактически распоряжаются, как своей собственностью, хотя они не могут её продавать или сдавать в аренду.

Передача колхозам земли в бесплатное и вечное пользование имеет огромное значение для материального положения советского крестьянства.

В дореволюционной России у бедняков и середняков было около 135 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель. В результате Октябрьской социалистической революции и победы колхозного строя колхозное крестьянство уже в 1937 г. имело в своём пользовании свыше 370 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель, то-есть почти в три раза больше. В настоящее время с учётом колхозов западных областей Украинской ССР и Белорусской ССР, Молдавской ССР и прибалтийских советских республик колхозное крестьянство имеет в своём пользовании 397 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель, а всего с учётом лесов и других, пока неиспользуемых для сельского хозяйства земель, за колхозами закреплено в вечное пользование 578 миллионов гектаров земли. Сверх того колхозы имеют в долгосрочном пользовании бесплатно 180 миллионов гектаров государственного земельного фонда и государственного лесного фонда, из которых 126 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель.

При господстве частной собственности на землю крестьянин годами копил деньги и влезает в долги, чтобы купить клочок земли. Колхозники избавлены от необходимости непроизводительно затрачивать средства на покупку и на аренду земли. Уже вследствие этого производство сельскохозяйственных продуктов в колхозах обходится значительно дешевле, чем в капиталистических предприятиях и тем более в мелкокрестьянских хозяйствах.

Колхозное землепользование является одним из важнейших условий ведения крупного коллективного хозяйства. Большие массивы земель позволяют наиболее производительно использовать тракторы, комбайны и другие сложные сельскохозяйственные машины, вводить правильные севообороты с широким развитием травосеяния, проводить работы по обводнению и орошению земель и т. д. Благодаря этому земледелие становится всё более квалифицированным, плодородие почвы повышается.

Развитие колхозного производства зависит прежде всего от мощной социалистической индустрии, снабжающей сельское хозяй-

ство машинами, запасными частями к ним, горючим и удобрениями и т. д. Сельскохозяйственная техника всё время совершенствуется. Без этого немыслим поступательный ход социалистического земледелия, немыслимы ни высокие урожаи, ни изобилие сельскохозяйственных продуктов. Замена десятков тысяч старых машин новыми, создание многочисленных новых машин требуют огромных капитальных вложений, окупающихся через ряд лет. Эти вложения может дать только социалистическое государство. Колхозам, если они являются даже миллионерами, это не под силу.

Колхозы обрабатывают землю с помощью государственных машино-тракторных станций, в которых сосредоточены основные орудия сельскохозяйственного производства: тракторы, комбайны и другие сложные сельскохозяйственные машины. Машино-тракторные станции являются производственными и организационно-хозяйственными центрами социалистического государства в колхозной деревне. Благодаря МТС развитие колхозов происходит на базе высшей техники, позволяющей механизировать процессы труда в сельском хозяйстве. В общей мощности механических двигателей (включая электрические), находящихся в МТС и колхозах, машино-тракторные станции занимали к началу 1952 г. 80%. Это дало возможность выполнить силами МТС в 1952 г. три четверти основных полевых работ в колхозах, в том числе почти всю пахоту.

«Сосредоточение основных орудий сельскохозяйственного производства в руках государства, в руках машино-тракторных станций, является единственным средством обеспечения высоких темпов роста колхозного производства»¹.

Высокий уровень механизации колхозного производства является важнейшим условием повышения производительности труда в колхозах. Механизация в огромной степени облегчила труд колхозников и дала возможность проводить сельскохозяйственные работы в соответствии с правилами агрономии сроки, широко применять достижения передовой агротехники на колхозных полях. Последовательное применение машин МТС в колхозном производстве даёт огромную экономию труда колхозников.

Если сравнить затраты труда на работах, выполненных МТС, с затратами труда на соответствующих работах, проводившихся до коллективизации в единоличных крестьянских хозяйствах СССР, то окажется, что в 1951 г. МТС при помощи тракторов и комбайнов сэкономили труд 16,5 миллиона годовых работников. При социализме рабочая сила, высвобождающаяся в колхозах в результате механизации, полностью используется в социалистической промышленности, на транспорте, в строительстве и в самом сельском хозяйстве.

МТС постепенно охватывают все стороны колхозного производства, в том числе животноводства. Советское государство через ма-

¹ Н. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 90.

широко-экономические станции осуществляют свою руководящую роль в организационно-хозяйственном укреплении колхозов. МТС проводит постоянное агрономическое и зоотехническое обслуживание колхозов, оказывают им помощь во всех областях их хозяйственной и культурной жизни, в планировании общественного хозяйства, в правильной организации труда, в подготовке кадров.

Освобождённые от необходимости расходовать крупные средства на покупку важнейших орудий производства, колхозы направляют свои растущие доходы на развитие своего общественного хозяйства. Всё это ставит колхозы в благоприятное экономическое положение.

Советское государство вкладывает в сельское хозяйство значительные и всё возрастающие средства. Так, за годы четвёртой пятилетки общая сумма средств, отпущенных государством непосредственно на финансирование сельского хозяйства, составила 115 миллиардов рублей. Кроме того, крупные суммы ежегодно ассигнуются государством на социально-культурные мероприятия в деревне — на просвещение и здравоохранение.

Капитальные вложения колхозов идут на строительство хозяйственных зданий, животноводческих помещений, оросительных и осушительных каналов, водоемов, раскорчевку земель от кустарников, строительство колхозных электростанций и других сооружений, необходимых для успешного развития общественного хозяйства колхозов и увеличения доходов колхозов и колхозников. Капитальные вложения колхозов в их общественное хозяйство за счёт собственных средств колхозов и труда колхозников, без учёта затрат на расширение стада, составляли за 1929—1933 гг. 2,7 миллиарда рублей, за 1934—1938 гг. — 15,5 миллиарда, за 1946—1950 гг. — около 40 миллиардов рублей. Кроме того, колхозы за 1946—1950 гг. затратили на увеличение поголовья общественного скота и птицы свыше 11 миллиардов рублей.

Колхозные средства производства состоят главным образом из семян, скота, простейших машин, инвентаря, хозяйственных построек и т. д. В соответствии с природой сельскохозяйственной артели как предприятия кооперативного типа обобществлённые средства производства в колхозе входят в неделимый фонд. *Неделимый фонд колхоза* включает в себя: колхозные орудия труда, рабочий и продуктивный скот, постройки, транспортные средства, подсобные предприятия, многолетние насаждения, ирригационные сооружения, материалы и денежные средства, предназначенные для развития общественного хозяйства. К неделимому фонду относятся также постройки культурно-бытового назначения (колхозные клубы, избы-читальни, детские сады и т. п.). Увеличение неделимого фонда является важнейшим условием развития общественного хозяйства колхозов, роста колхозного богатства.

В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма колхозное производство подчинено цели обеспечения максимального удовлетворения постоянно растущих потребностей общества.

Колхозы, как крупные социалистические предприятия, требуют планового руководства хозяйством, они не могут существовать и развиваться в порядке самотёка. Государственное планирование,

...обеспечивают выполнение плана развития народного хозяйства, направляет развитие колхозов по пути повышения урожайности всех сельскохозяйственных культур, увеличения поголовья скота при одновременном росте его продуктивности, внедрения в сельское хозяйство достижений современной техники и передовой науки.

Наряду с общественным хозяйством колхозов, имеющим решающее значение, существует подсобное *личное хозяйство колхозников* на приусадебном участке. Развитие сельскохозяйственной артели может быть успешным только при условии, если общественное хозяйство колхозов будет неуклонно расти, всё полнее удовлетворяя потребности всего общества и самих колхозников, а личное хозяйство колхозников будет носить всё более узкий, подсобный характер. Это отнюдь не означает сужения и сокращения личной собственности колхозников на предметы потребления. Более того, быстрое развитие общественного хозяйства, являющегося главной силой колхозов, обеспечивает дальнейшее повышение благосостояния колхозников. Сочетание личных интересов колхозников с общественными интересами колхозов — ключ к укреплению колхозов.

Коллективный труд колхозников. Трудодень. Колхозники свободны от эксплуатации и работают на себя, на колхоз, на социалистическое общество, обеспечивая себе зажиточную и культурную жизнь. В колхозах развивается и крепнет сознательная, товарищеская дисциплина труда. Они вооружены первоклассной техникой, которая не только облегчает труд колхозников, но и является важным фактором их воспитания в духе коллективизма. В колхозах созданы условия для планового разделения труда, повышения квалификации колхозников, их культурно-технического уровня. В противоположность конкуренции между частными товаропроизводителями, означающей обогащение одних и разорение других, в колхозах могучей силой подъёма производства является творческая активность колхозного крестьянства, ярко выраженная в социалистическом соревновании. Всё это создаёт прочную основу для систематического роста производительности труда в общественном хозяйстве колхозов и повышения материального и культурного уровня колхозников.

Как уже было сказано, преимущества коллективного труда значительно возросли в связи с укрупнением мелких колхозов. В крупных колхозах, располагающих большими массивами земель, более эффективно используются тракторы, комбайны и другие машины МТС. Крупные колхозы получают большую экономию в затратах труда на производство колхозной продукции, в расходах на содержание административно-управленческого и обслуживающего аппарата. Экономическая выгодность крупного коллективного хозяйства состоит в том, что оно, располагая большими трудовыми ресурсами, имеет наибольшие возможности для ведения многоотраслевого хозяйства.

462

Многоотраслевое хозяйство дает возможность наиболее полно использовать рабочую силу в колхозах и получать с каждого гектара общественных земель колхоза наибольшее количество продукции. В колхозах, правильно сочетающих, в зависимости от экономических и природных условий отдельных районов страны, производство зерна, технических, овощных культур и животноводство, использование труда колхозников в течение года является более равномерным. Денежные средства в многоотраслевых колхозах поступают в течение года также более равномерно, что позволяет своевременно финансировать проводимые в колхозах мероприятия.

Колхозы, как крупные социалистические предприятия с многоотраслевым хозяйством и большими ресурсами рабочей силы, требуют планомерного распределения труда между отдельными отраслями общественного хозяйства, а также рационального использования труда всех трудоспособных членов артели в соответствии с их квалификацией, производственным опытом, возрастом и т. д.

Главной формой организации труда в колхозах является постоянная *производственная бригада*, создаваемая правлением колхоза для выполнения работ в той или другой отрасли общественного хозяйства.

Производственные бригады бывают: полеводческие, животноводческие, по кормодобыванию, овощеводству, садоводству, строительству и т. д.

Полеводческой бригаде отводятся в полях севооборота колхоза земельные участки, размеры которых должны обеспечить высокопроизводительное использование тракторов, комбайнов и других машин МТС при проведении всех сельскохозяйственных работ. За каждой полеводческой бригадой закрепляется рабочий скот, необходимый сельскохозяйственный инвентарь и хозяйственные постройки. Внутри полеводческой бригады для более производительного использования ручного труда при возделывании трудоёмких сельскохозяйственных культур (сахарной свёклы, овощных и некоторых пропашных культур) создаются *звенья*. Звенья непосредственно подчинены бригадиру полеводческой бригады. По мере роста механизации всех культур необходимость в звеньях будет отпадать. В зерновом производстве, где все важнейшие работы механизированы, звенья не создаются.

Животноводческие бригады организуются для работы на колхозных фермах. Каждый колхоз, как правило, имеет фермы крупного рогатого скота, свиноводческую, овцеводческую, птицеводческую и другие. За каждой животноводческой бригадой закрепляется обычно одна ферма с необходимыми для её обслуживания средствами производства.

Для правильного, эффективного использования средств производства машинно-тракторных станций необходимо обеспечить слаженную совместную работу МТС и колхозников. Это достигается путём сочетания работ тракторной бригады МТС с постоянными производственными бригадами колхоза. Например, каждая тракторная бригада МТС обслуживает в течение ряда лет одну или несколько бригад колхоза.

В соответствии с характером кооперативно-колхозной собственности требования экономического закона распределения по труду осуществляются в колхозах посредством *трудодня*. *Трудодень* есть мера затрат труда колхозников в общественном хозяй-

... в колхозе, определяющая вместе с тем долю каждого колхозника в той части колхозных доходов, которая распределяется по труду. В трудоднях учитываются затраты труда колхозников в общественном хозяйстве; по трудодням колхоз распределяет между колхозниками часть своих доходов, которая идёт в личное потребление.

В колхозах на каждую работу установлена норма выработки в течение рабочего дня, доступная добросовестно работающему колхознику, с учётом состояния рабочего скота, машин и качества почвы. На каждую норму выработки установлена *расценка в трудоднях* в зависимости от требующейся квалификации работника, сложности, тяжести и важности данной работы для артели. Выполнение дневной нормы выработки на сравнительно несложных полевых работах оценивается в один трудодень. Все другие виды работ в колхозе оцениваются ниже или выше этого. В течение рабочего дня колхознику может быть начислен один трудодень, часть трудодня или несколько трудодней — в соответствии с видом производимой работы и степенью выполнения или перевыполнения нормы выработки. Трудодень, следовательно, отличается от рабочего дня.

Виды работ в колхозе и их расценка в трудоднях разделяются максимум на девять групп. К первой группе относятся наиболее простые работы, не требующие от работника никакой квалификации. За выполнение установленной дневной нормы выработки по таким работам колхознику начисляется 0,5 трудодня. К девятой группе относятся работы, требующие наиболее высокой квалификации; по ним за выполнение дневной нормы выработки начисляется 2,5 трудодня.

Государство устанавливает примерные нормы выработки колхозников и их расценки в трудоднях. Правление каждого колхоза применительно к местным условиям разрабатывает свои нормы выработки и расценки (но не ниже рекомендованных правительством), которые утверждаются общим собранием колхозников. Нормы выработки должны быть прогрессивными, то-есть должны равняться в сторону передовых колхозников. Колхозы в начале года планируют затраты трудодней по отдельным отраслям и сельскохозяйственным культурам, осуществляют строгий контроль за правильностью начисления трудодней в соответствии с работой, выполненной бригадой, звеном и отдельными колхозниками.

Таким образом, в трудодне учитывается как количество, так и качество труда колхозников на различных работах. Трудодень даёт возможность соизмерять разнообразные виды труда в колхозе. Квалифицированный труд оценивается в трудоднях выше, чем неквалифицированный, более интенсивный труд — выше, чем менее интенсивный. Трудодень даёт возможность соизмерить также труд различной производительности на одинаковых работах. При перевыполнении нормы выработки колхознику начисляется соответственно большее количество трудодней. Трудодень даёт общественную оценку личному труду каждого колхозника в колхозном производстве. В трудодне труд отдельного колхозника выражен как часть совокупного непосредственно-общественного труда в колхозе. Трудодень выражает социалистические производственные отношения между колхозниками внутри данного колхоза и является важным экономическим инструментом организации колхозного производства. Поскольку наличие двух основных форм социалистического производства вызывает существование товар-

ного производства и обращения, колхозы не могут ограничиться учётом затрат на производство колхозной продукции в трудовых. Они ведут своё финансовое хозяйство: учитывают продукцию колхозного производства и доходы в денежном выражении, имеют денежные накопления, оплата трудодней в колхозах осуществляется не только в натуральной, но и в денежной форме и т. д.

В трудодне выражены принципы равенства при социализме: освобождение всех трудящихся от эксплуатации, обязанность каждого трудиться по своим способностям и право получать за свой труд в соответствии с его количеством и качеством. В трудодне отражено равенство оплаты мужского и женского труда. Колхозный строй покончил с многовековым экономическим неравенством женщины-крестьянки. Только в колхозе женщины-крестьянки получили возможность стать на равную ногу с мужчинами.

Таким образом, трудодень является новой категорией, порождённой колхозным строем, групповой, кооперативно-колхозной собственностью.

Продукция колхозного производства. Колхозные доходы. Вся производимая в общественном хозяйстве сельскохозяйственной артели продукция составляет групповую, кооперативно-колхозную собственность. Вместе с тем, поскольку машинно-тракторные станции при помощи основных орудий сельскохозяйственного производства, квалифицированных механизаторских и агрономических кадров проводят в колхозах важнейшие работы, постольку в создании колхозной продукции и образовании доходов участвует не только колхоз, но и государство в лице МТС.

Валовая продукция колхозов воплощает в себе затраты, во-первых, прошлого труда, содержащегося в израсходованных средствах производства МТС и колхозов, во-вторых, вновь затраченного, живого труда колхозников и работников машинно-тракторных станций.

Советское государство содержит машинно-тракторные станции за счёт государственного бюджета. В соответствии с договорами, заключаемыми МТС с колхозами, колхозы оплачивают выполненные для них машинно-тракторными станциями работы натурой — сельскохозяйственными продуктами, а по некоторым работам — деньгами. *Натуроплата* за работы МТС есть часть валовой продукции колхоза, возмещающая затраты государственных машинно-тракторных станций на производство колхозной продукции. Она воплощает в себе прошлый труд, заключающийся в израсходованных средствах производства МТС, а также вновь затраченный труд работников МТС, состоящий из труда для себя и труда для общества. Ставки натуроплаты за работы машинно-тракторных станций устанавливаются в зависимости от урожайности и сроков проведения МТС работ в колхозах: чем выше урожайность сельскохозяйственных культур на участках, обрабатываемых МТС, тем выше (при соблюдении сроков работы) уровень натуроплаты.

в качестве натуроплаты, государство получает денежные средства, которые расходуются на возмещение затрат на средства производства МТС, на заработную плату работников МТС. Через реализацию сельскохозяйственной продукции, поступившей в порядке натуроплаты, государство получает также чистый доход, используемый для расширения существующих и строительства новых МТС и для удовлетворения других общенародных нужд.

Колхозы возмещают израсходованные ими средства производства на производство колхозной продукции главным образом в натуральной форме, воспроизводя их в собственном общественном хозяйстве. К таким средствам производства относятся: семена, корм для скота, рабочий и продуктивный скот, естественные удобрения и т. д. Некоторую же часть израсходованных средств производства колхозы возмещают путём покупки их у государственных и кооперативных организаций. К таким средствам производства относятся: мелкий инвентарь, небольшие двигатели, некоторые простейшие машины, искусственные удобрения, племенной скот, строительные материалы и т. д.

Труд колхозников, вновь затраченный на производство колхозной продукции, создаёт *валовой доход колхоза*. Валовой доход создаётся трудом колхозников для себя и их трудом для общества. Та часть валового дохода колхоза, которая создаётся трудом для себя, затрачиваемым колхозниками в их общественном хозяйстве, образует *личный доход колхозников*, распределяемый по трудодням. Кроме того, колхозники получают личные доходы от своего подсобного приусадебного хозяйства. Та часть валового дохода, которая создаётся трудом колхозников для общества (для общественного хозяйства колхоза и для общества в целом), образует *чистый доход колхоза*. Чистый доход используется колхозами для социалистического внутриколхозного накопления, главным образом для развития общественного хозяйства, для социально-культурных мероприятий в колхозах, для удовлетворения потребностей колхозников. Некоторая часть чистого дохода колхоза, главным образом через систему цен и подоходный налог, поступает в распоряжение государства, то-есть тем самым превращается в централизованный чистый доход государства и используется на общенародные нужды (включая и нужды колхозного производства и колхозников).

Колхозные доходы делятся на *натуральные* и *денежные*. Основную часть оплаты своего труда колхозники получают в натуре (зерном, овощами, фруктами, мясом, молоком и пр.). В натуральной форме происходит увеличение семенного и фуражного фондов и т. д. Вместе с тем колхозы являются высокотоварными хозяйствами и путём продажи своей продукции получают денежные доходы.

Часть валовой продукции колхозов является *товарной продукцией*, то-есть продаётся колхозами государству и коопера-

ции — через систему заготовок и населению — на колхозном рынке.

Основная часть товарной продукции колхозов поступает в распоряжение государства в порядке *государственных централизованных заготовок* сельскохозяйственных продуктов, к которым относятся: обязательные поставки и контрактация. Заготовки в порядке обязательных поставок проводятся по зерновым культурам, по животноводческой продукции, по картофелю и ряду овощных культур; заготовки в порядке контрактации проводятся преимущественно по техническим культурам. Некоторая часть колхозной продукции закупается государством и кооперацией в децентрализованном порядке.

В СССР государственные заготовки в виде обязательных поставок колхозами сельскохозяйственных продуктов проводятся на основе *погектарного* принципа, то-есть в соответствии с количеством земли, закреплённой за колхозом. Каждый колхоз обязан продавать государству определённое количество продукции полеводства с гектара пашни, а продукции животноводства — с гектара земельной площади. Погектарные нормы обязательных поставок постоянны. Они устанавливаются с учётом экономических и природных особенностей отдельных районов, а в пределах административного района — по группам колхозов. Прогрессивное значение такого порядка обязательных поставок сельскохозяйственных продуктов состоит в том, что он повышает заинтересованность колхозников в развитии общественного полеводства и животноводства в наиболее полном использовании общественных земель колхоза. Обязательные поставки колхозами сельскохозяйственных продуктов государству, имея силу налога, не являются налогом в экономическом смысле слова, так как государство оплачивает эту продукцию.

Советское государство устанавливает в плановом порядке *твёрдые заготовительные цены* на сельскохозяйственные продукты, поступающие в порядке централизованных заготовок. При планировании этих цен государство учитывает как один из факторов стоимость того или другого сельскохозяйственного товара, значение этого товара для народного хозяйства, экономическую выгодность его производства для колхоза. Вместе с тем заготовительные цены устанавливаются на таком уровне, который обеспечивает поступление в фонд государства части чистого дохода колхозов для удовлетворения общегосударственных нужд. Доходы государства от реализации продукции, полученной путём заготовок, идут на общенародные нужды: развитие социалистической индустрии, снабжающей сельское хозяйство машинами, удобрениями, на просвещение, здравоохранение и т. д. По ряду сельскохозяйственных продуктов государство дополнительно к заготовительной цене выдаёт денежные премии-надбавки, организует встречную продажу хлеба, промышленных и продовольственных

товаров по льготным государственным ценам, более низким, чем обычные.

Помимо обязательных поставок и контрактации государство заготавливает у колхозов и колхозников сельскохозяйственные продукты по *закупочным ценам*, несколько превышающим заготовительные цены. По этим, так называемым децентрализованным заготовкам, государство устанавливает предельно-закупочные цены, которые не могут превышать заготовительными организациями.

Наконец, некоторую часть своей товарной продукции колхозы реализуют на колхозном рынке по ценам, складывающимся на этом рынке под влиянием спроса и предложения.

Государственные заготовки являются важнейшим источником денежных доходов колхозов, которые обращаются на пополнение неделимого фонда, оплату трудовой колхозников и на другие цели.

Величина натуральных и денежных доходов в отдельных колхозах различна и определяется достигнутым уровнем производительности труда. Производительность труда в колхозах зависит от многообразных экономических условий. Главными из них являются: уровень механизации колхозного производства, осуществляемой машинно-тракторными станциями, добавочные вложения средств производства и труда самих колхозов на одну и ту же земельную площадь, повышение квалификации и правильная организация труда колхозников и работников МТС, развитие социалистического соревнования в колхозах и МТС, внедрение новейших достижений агрономической, зоотехнической науки и передовиков сельского хозяйства в колхозное производство. Производительность труда зависит также от естественных факторов — от естественного плодородия земель, от климата. Решающей силой повышения производительности труда является механизация процессов труда.

Дифференциальная рента при социализме. В колхозах имеются экономические и естественные условия для образования дифференциальной ренты.

Существование дифференциальной ренты в колхозах связано прежде всего с наличием колхозной собственности и товарного производства при социализме. Земли колхозов различаются между собой по плодородию, местоположению и по степени продуктивности их использования, связанного главным образом с механизацией сельского хозяйства. Поскольку количество лучших земель ограничено, социалистическое общество для удовлетворения своих потребностей в сельскохозяйственных продуктах вынуждено обрабатывать и худшие участки земли. Труд колхозников, применяемый в разных условиях производства, отличается различной производительностью. Колхозы с различным уровнем производительности труда получают с каждого гектара разное количество сельскохозяйственных продуктов. Это значит, что на единицу

произведённой продукции они затрачивают неодинаковое количество труда.

В соответствии с различным уровнем производительности труда величина доходов в отдельных колхозах различна. Колхозы, применяющие свой труд на лучших землях, в более благоприятных условиях производства и сбыта, создают по сравнению с колхозами, работающими на худших землях, в менее благоприятных условиях, дополнительный доход. Этот доход в своей натуральной форме состоит из разнообразных сельскохозяйственных продуктов: зерна, хлопка, мяса, молока, шерсти и т. д. Одна часть этого дополнительного дохода расходуется в натуре, другая часть реализуется в денежной форме.

В силу того, что вся производимая колхозами продукция составляет колхозную собственность, результаты более высокой производительности труда, например, на лучших, более плодородных участках земли являются собственностью отдельных колхозов.

Дополнительные доходы колхозов, реализуемые в денежной форме, связаны с особенностями ценообразования в сельском хозяйстве. Весь дополнительный доход, созданный в колхозе и выраженный в стоимостной, денежной форме, есть разница между общественными издержками производства сельскохозяйственного продукта, иначе говоря, его общественной стоимостью, с одной стороны, и индивидуальными издержками производства в отдельном колхозе, иначе говоря, индивидуальной стоимостью сельскохозяйственного продукта — с другой. В какой мере эта разница реализуется колхозами, зависит от уровня цен.

Ограниченность количества лучших земель не может не влиять на определение уровня цен на сельскохозяйственные продукты. При планировании цен учитывается необходимость обеспечить выгодность возделывания той или другой культуры не только при лучших, но и при худших условиях производства.

Продукция, произведённая в колхозах при различных условиях производительности труда, реализуется ими по одинаковой для данной зоны заготовительной и закупочной цене или же по одинаковой цене колхозного рынка. Вследствие этого колхозы с более высокой производительностью труда получают дополнительные денежные доходы.

Дифференциальная рента колхозов есть дополнительный чистый доход в натуральной или денежной форме, создаваемый колхозами, располагающими лучшими по плодородию или более удобно расположенными участками земли, а также более продуктивно использующими землю по сравнению с колхозами, пользующимися худшими участками земли, более отдалёнными землями или менее продуктивно использующими землю.

Дифференциальная рента при социализме коренным образом

отличается от дифференциальной ренты при капитализме. Она не является плодом эксплуатации, а составляет результат коллективного труда колхозников, работающих на себя, на своё общественное хозяйство, а также труда работников МТС, обслуживающих колхозы. При социализме она не принимает форму арендной платы за землю и достаётся не классу крупных земельных собственников, а колхозам, колхозникам и социалистическому государству.

Следует различать две формы дифференциальной ренты — первую и вторую.

Дифференциальная рента I есть дополнительный чистый доход, создаваемый колхозами, за которыми закреплены лучшие земли, а также колхозами, ближе расположенными к пунктам сбыта продукции. При прочих равных условиях, при одинаковом уровне механизации, при одной и той же системе земледелия колхозы, применяющие свой труд на лучших землях, получают с каждого гектара больше продукции, чем колхозы, расположенные на худших землях. Вследствие более высокой производительности труда в колхозах, расположенных на лучших землях, эти колхозы получают и более высокие доходы.

Колхозы, расположенные ближе к железнодорожным станциям, пристаням, заготовительным пунктам, городам и другим пунктам сбыта продукции, затрачивают меньше труда и средств на перевозку продуктов. Вследствие этого затраты на производство единицы продукции в этих колхозах ниже, чем в колхозах, расположенных на дальнем расстоянии от пунктов сбыта. Колхозы, имеющие преимущества в местоположении, также получают дополнительный доход.

Дифференциальная рента II есть дополнительный чистый доход, создаваемый в колхозах, ведущих более интенсивное общественное хозяйство, благодаря дополнительным вложениям средств производства и труда колхозов и МТС.

Основной линией развития колхозного производства и главным путём увеличения колхозных доходов является *интенсификация* сельского хозяйства. Решающую роль в интенсификации колхозного производства играют машинно-тракторные станции, повышающие культуру земледелия, урожайность колхозных полей, товарность и доходность колхозов. Колхозы, имеющие более высокий уровень механизации, вкладывающие в каждый гектар закреплённой за ними земли больше труда, удобрений, располагающие большим количеством высокопродуктивного скота, повышающие плодородие путём проведения мелноративных работ, то-есть ведущие более интенсивное хозяйство, получают с каждого гектара земли больше продукции, чем колхозы с менее интенсивным хозяйством. Вследствие более высокой производительности труда интенсивное хозяйство затрачивает на единицу продукции меньше труда и получает более высокие натуральные и денежные

доходы. Это является важным стимулом для колхозов в деле интенсификации сельского хозяйства.

Часть дифференциальной ренты остаётся в колхозах и идёт на развитие их общественного хозяйства, на повышение материального и культурного уровня жизни колхозников. Другая часть дифференциальной ренты поступает в распоряжение государства: во-первых, — через натуроплату МТС, поскольку в последней воплощён дополнительный чистый доход, создаваемый трудом работников МТС, и поскольку ставки натуроплаты устанавливаются в зависимости от урожайности; во-вторых, — через систему государственных заготовок, поскольку заготовительные цены предполагают перераспределение части чистого дохода колхозов на общегосударственные расходы, а также поскольку нормы обязательных поставок колхозами продукции государству различны, в зависимости от условий производства отдельных районов и колхозов; в-третьих, в некоторой части, — через подоходный налог с колхозов, поскольку его размеры зависят от величины колхозных доходов.

Распределение продукции колхозного производства и колхозных доходов. В соответствии с особенностями кооперативно-колхозной собственности в колхозах существуют отличные от государственных предприятий формы распределения продукта.

Колхозы являются неотъемлемой частью социалистического народного хозяйства. Колхозное крестьянство кровно заинтересовано в расцвете экономики и культуры социалистического общества, в укреплении его могущества. Государство оказывает колхозам огромную материальную помощь как в обслуживании колхозного производства, так и во всестороннем развитии культуры колхозной деревни. В силу этого первоочерёдной задачей колхозов является своевременное выполнение своих обязательств перед государством. Согласно Уставу сельскохозяйственной артели колхозы часть полученного урожая сельскохозяйственных культур и продуктов животноводства продают государству по твёрдым, плановым ценам в порядке обязательных поставок и контракций. За работы, выполненные МТС, колхозы вносят государству натуроплату. Из полученных денежных доходов колхозы возвращают государству денежные ссуды и уплачивают проценты по ним. Колхозы выплачивают также небольшой подоходный налог и производят платежи по имущественному страхованию. Своевременное и полное выполнение колхозами обязательств перед государством обеспечивает правильное сочетание интересов отдельных колхозов с общегосударственными, общенародными интересами.

Для обеспечения непрерывного подъёма колхозного производства и роста благосостояния колхозников большое значение имеют *общественные фонды* колхоза, которые создаются в натуральной и денежной форме.

нов колхоза. Чем лучше работает колхоз в целом, чем успешнее развивается его общественное хозяйство, тем выше как общий размер колхозного дохода, так и размер его части, идущей на распределение по трудодням. В распределение по трудодням поступает и часть чистого дохода колхоза, остающаяся после выполнения обязательств перед государством и образования установленных общественных фондов. Так, например, колхозникам передовых колхозов поступает в распределение по трудодням некоторая часть дифференциальной ренты. Кроме того, доходы колхозников от общественного хозяйства увеличиваются также за счёт указанных общественных фондов потребления. Всё это создаёт материальную заинтересованность каждого колхозника в развитии общественного хозяйства колхоза.

Бригады, звенья или отдельные колхозники, вырабатывающие одинаковое количество трудодней, обычно дают общественному хозяйству колхоза не одинаковое количество продукции. Опыт колхозного строительства показал, что если распределять доходы по трудодням вне зависимости от количества и качества сельскохозяйственной продукции, полученной бригадами, звеньями или отдельными колхозниками, то сохраняются элементы уравниловки в оплате труда. Поэтому для более последовательного осуществления требований экономического закона распределения по труду в колхозах установлен такой порядок оплаты труда, при котором колхозники, добившиеся более высоких производственных результатов, получают более высокую оплату по сравнению с колхозниками, достигшими относительно меньших результатов.

В колхозах существует *дополнительная оплата* труда натурой (или деньгами) за перевыполнение плана, установленного бригадам и звеньям по урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности общественного животноводства. Например, колхозники полеводческих бригад за перевыполнение плана урожайности на всей площади зерновых культур, закреплённой за бригадой, получают в качестве дополнительной оплаты от $\frac{1}{4}$ до $\frac{1}{2}$ зерна, собранного бригадой сверх установленного для неё планового урожая.

Дополнительная оплата, однако, не разрешает полностью вопроса о ликвидации уравниловки в основной оплате. Для более последовательного осуществления экономического закона распределения по труду проводится *начисление* бригадам и звеньям дополнительного количества трудодней за перевыполнение плана урожайности сельскохозяйственных культур и списание некоторой части трудодней за невыполнение этого плана.

Оплата труда колхозников, работающих на колхозных животноводческих фермах, установлена в зависимости от надоя молока, настрига шерсти, получения и выращивания молодняка, прироста живого веса продуктивного скота и т. д.

Таким образом, в трудодне и его оплате находят правильное сочетание интересы колхозников с общественными интересами колхоза.

Рост благосостояния колхозного крестьянства. В соответствии с основным экономическим законом социализма происходит

непрерывный рост материального и культурного уровня жизни колхозного крестьянства. Материальное благосостояние колхозников зависит от общественного хозяйства колхоза, являющегося главным источником дохода каждого колхозника. Чем выше урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность общественного животноводства, тем выше уровень натуральных и денежных доходов колхоза, а также личных доходов колхозников, получаемых на трудодни.

Развитие колхозного производства обеспечило колхозникам неуклонный рост их благосостояния. В дореволюционной России середняки и бедняки производили 2,5 миллиарда пудов хлеба. Колхозы в 1952 г. произвели 7,1 миллиарда пудов хлеба, то-есть на 4,6 миллиарда пудов больше. В огромной степени возросло производство технических и овощных культур. Колхозы обзавелись крупными животноводческими фермами, которые являются важным источником колхозных доходов. Кроме того, каждый колхозный двор имеет в личной собственности корову, мелкий скот, птицу.

Рост колхозного богатства выражается также в увеличении денежных доходов. Денежные доходы колхозов поднялись с 5,7 миллиарда рублей в 1933 г. до 20,7 миллиарда рублей в 1940 г. и 38,6 миллиарда рублей в 1951 г. Тысячи колхозов являются миллионерами. Кроме того, колхозники получают денежные доходы от своего подсобного хозяйства на приусадебном участке. На свои денежные доходы, получаемые от общественного и личного хозяйства, колхозники покупают товары промышленного производства по плановым ценам государственной и кооперативной торговли, которые систематически снижаются. Реальные доходы колхозников, по расчёту на одного работающего, были в 1951 г. выше, чем доходы трудового крестьянства до революции, примерно в шесть раз. Денежные и натуральные доходы (в денежном выражении) колхозников по пятому пятилетнему плану возрастут не менее чем на 40%.

На основе колхозного строя коренным образом изменился облик советской деревни. На место старой деревни с полуразваленными избами крестьян выступает новая деревня с её общественно-хозяйственными постройками, электростанциями, школами, библиотеками, клубами, радио, детскими яслями. Советский крестьянин — это крестьянин нового типа, приобщённый к достижениям науки и культуры. Из среды колхозного крестьянства выросли многочисленные кадры советской интеллигенции — инженеров, врачей, агрономов, зоотехников, учителей, организаторов крупного социалистического производства. Миллионы колхозников овладели самой передовой земледельческой техникой, стали мастерами высоких урожаев сельскохозяйственных культур и высокопродуктивного животноводства.

О глубочайшей культурной революции, охватившей советскую деревню, свидетельствуют такие факты. Общее число учащихся

в начальных, семилетних и средних школах на селе увеличилось с 6,1 миллиона в 1914/15 г. до 21,1 миллиона в 1951/52 г. Всего же по всем видам обучения, то-есть включая подготовку и повышение квалификации кадров массовых профессий, специалистов и т. д., на селе обучалось 29 миллионов человек. На 1 января 1952 г. в деревне имелось 257 тысяч культурно-просветительных учреждений: домов культуры, клубов, изб-читален, библиотек. В советской деревне не только осуществлено всеобщее начальное образование, но и успешно решается задача проведения обязательного семилетнего обучения.

К Р А Т К И Е В Ы В О Д Ы

1. Колхозы, как социалистические кооперативные предприятия, ведутся коллективным трудом колхозников с помощью основных средств производства, находящихся в собственности социалистического государства, и некоторых средств производства, находящихся в собственности колхозов. В СССР земля, занимаемая колхозами, передана им государством в вечное бесплатное пользование. Колхозы обрабатывают землю с помощью государственных машинно-тракторных станций, играющих важнейшую роль в развитии колхозного производства. Советское государство отпускает большие средства на финансирование сельского хозяйства и на удовлетворение культурных потребностей колхозного крестьянства.

2. Главной формой организации труда в колхозах является постоянная производственная бригада, дающая возможность наиболее производительно использовать тракторы, комбайны и другие сложные сельскохозяйственные машины МТС, ликвидировать обезличку в использовании земли и орудий труда. В колхозах требования экономического закона распределения по труду осуществляются при помощи трудодня. Трудодень есть особая, свойственная только колхозам мера труда и потребления, сочетающая личную материальную заинтересованность колхозников с развитием общественного хозяйства колхоза.

3. Общественное хозяйство колхозов является основным источником роста колхозного богатства и благосостояния колхозного крестьянства. Крупное коллективное хозяйство обеспечивает получение высоких доходов. Дополнительные доходы, получаемые в колхозах, расположенных на лучших землях или наиболее продуктивно использующих землю, образуют дифференциальную ренту. Дифференциальная рента

колхозов достаётся колхозам и колхозникам, а частью поступает в распоряжение государства.

4. При распределении валовой продукции и доходов колхозы, согласно Уставу сельскохозяйственной артели, выполняют свои обязательства перед государством, создают общественные фонды, а всю остальную массу урожая и продуктов животноводства, а также всю оставшуюся сумму денежных доходов распределяют между колхозниками по трудодням. В соответствии с основным экономическим законом социализма колхозный строй обеспечил неуклонный рост материального и культурного уровня жизни колхозного крестьянства.

ГЛАВА XXXV

ТОВАРООБОРОТ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

Экономический оборот при социализме. В социалистическом обществе на основе непрерывного подъёма производства и развития общественного разделения труда растёт экономический оборот произведённой продукции. Экономический оборот продукции внутри социалистического народного хозяйства СССР имеет следующие основные формы. Во-первых, распределение государством средств производства между принадлежащими ему предприятиями, во-вторых, товарооборот между городом и деревней, между объединёнными социалистическими производителями (государство, колхозы, кооперация) и населением, покупающим у них предметы личного потребления, в-третьих, натуроплата МТС, представляющая собой сдачу колхозами государству сельскохозяйственных продуктов в обмен на произведённую машинно-тракторными станциями работу в этих колхозах. Особую сферу экономического оборота страны социализма составляет её внешняя торговля с иностранными государствами. Таким образом, в отличие от капитализма, где экономический оборот выступает только в форме купли-продажи, при социализме значительная часть экономического оборота не представляет собой товарного обращения.

Как было уже сказано, средства производства, созданные в государственном секторе, — орудия производства (машины, станки, различное оборудование), топливо и сырьё (уголь, нефть, руда, сталь и т. д.) не являются товарами, поскольку на всём пути от производства к потреблению они остаются государствен-

ной собственностью. Государство распределяет эти средства производства между предприятиями по планам материально-технического снабжения вне и помимо рыночных связей. Следовательно, при социализме часть экономического оборота составляет сферу государственного *распределения средств производства*.

Если экономический оборот основных средств производства в СССР происходит в пределах государственного сектора, то экономический оборот предметов личного потребления и сельскохозяйственного сырья относится к области взаимоотношений государственного и колхозного секторов. В силу этого экономический оборот предметов личного потребления и сельскохозяйственного сырья при социализме неизбежно происходит путём купли-продажи, составляя *сферу товарного обращения*. Колхозы и колхозники продают государству, кооперации и городскому населению свою продукцию и покупают товары у государства и кооперации. Городское население приобретает потребительские товары у государства, кооперации, колхозов и колхозников.

Природа и роль торговли при социализме. Торговля при социализме, получившая в СССР название *советской торговли*, по своей природе отлична от всех видов торговли, имевших место в истории, и обладает решающими преимуществами перед ними. Советская торговля есть торговля без капиталистов. В СССР товары реализуются государственными и кооперативными предприятиями и организациями, колхозами, а также — в относительно небольшой доле — колхозниками. Частная торговля в СССР ликвидирована. В экономике СССР нет места таким категориям, как торговый капитал с его торговой прибылью и капиталистический рынок.

Средства предприятий советской торговли являются социалистической собственностью. Если торговля в буржуазном обществе, будучи функцией торгового капитала, ведётся для наживы капиталистов, то торговля при социализме поставлена на службу народу и ведётся в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма — в целях наиболее полного удовлетворения растущих потребностей трудящихся.

Советская торговля опирается, с одной стороны, на непрерывное расширение социалистического производства, а с другой стороны, на неуклонный рост потребностей, покупательной способности масс. Советская торговля не знает кризисов сбыта. В социалистическом хозяйстве нет присущих капитализму трудностей реализации товаров. При социализме неуклонное повышение благосостояния населения, рост денежных доходов трудящихся и систематическое снижение цен на товары расширяют спрос на продукцию промышленности и сельского хозяйства.

С повышением покупательной способности масс становятся всё более разносторонними их потребности и растёт их спрос на пред-

развивается социалистическое производство. На этой основе в СССР происходит постоянный рост товарооборота и улучшение его структуры: поднимается удельный вес товаров более высокого качества и ценных сортов, расширяется и обогащается их ассортимент.

Продажа промышленных товаров возросла в 1951 г. против 1940 г. на 64% (в сопоставимых ценах). В 1951 г. в государственных и кооперативных магазинах было продано населению больше, чем в 1940 г.: мяса и мясных продуктов — на 80%, рыбы и рыбных продуктов — на 60, масла животного — на 80%, масла растительного и других жиров — почти в 2 раза, сахара — на 70%, тканей — на 80%, в том числе шерстяных тканей — в 2,2 раза, шелковых тканей — в 2,8 раза, обуви — на 50%, часов — почти в 4 раза, швейных машин — в 3½ раза, велосипедов — почти в 6 раз, радиоприёмников — в 8 раз. По пятому пятилетнему плану объём товарной массы, поступающей к населению из государственной и кооперативной торговой сети, возрастет в 1955 г. по сравнению с 1950 г. на 70%.

Разделение труда между производственными и торговыми организациями, закрепление функции товарного обращения за торговыми и заготовительными организациями дают социалистическому обществу огромную экономию, способствуя ускорению экономического оборота общественного продукта и сокращению средств, занятых в сфере обращения. Это позволяет увеличивать средства, идущие на расширение социалистического производства. Помимо функции товарного обращения торговые и заготовительные организации осуществляют также транспортировку, хранение, сортировку, упаковку товаров, что представляет собой продолжение процесса производства в сфере обращения.

Базируясь на социалистическом производстве, советская торговля является в то же время необходимым условием его развития. Рост промышленного и сельскохозяйственного производства и повышение спроса населения сами по себе ещё недостаточны для того, чтобы обеспечить неуклонный подъём социалистической экономики. «Чтобы экономическая жизнь страны могла забить ключом, а промышленность и сельское хозяйство имели стимул к дальнейшему росту своей продукции, надо иметь ещё одно условие, а именно, — развёрнутый товарооборот между городом и деревней, между районами и областями страны, между различными отраслями народного хозяйства. Необходимо, чтобы страна была покрыта богатой сетью торговых баз, магазинов, лавок. Необходимо, чтобы по каналам этих баз, магазинов, лавок безостановочно циркулировали товары от мест производства к потребителю»¹.

¹ И. В. Сталин. Отчётный доклад XVII съезду партии о работе ЦК ВКП(б), Сочинения, т. 13, стр. 340—341.

Торговля обеспечивает регулярное поступление в государственный и колхозный секторы денежных средств, необходимых для возобновления и расширения производства. Через советскую торговлю социалистическая промышленность, производящая потребительские товары, получает денежные средства, возмещающие затраты и составляющие чистый доход предприятий и централизованный чистый доход государства. Бесперебойная реализация товаров через советскую торговлю имеет важнейшее значение для своевременного поступления в общегосударственный фонд денежных средств, предназначенных к использованию во всём народном хозяйстве. Продажа колхозами и колхозниками своей товарной продукции служит источником их денежных доходов, используемых для укрепления и развития общественного хозяйства колхозов и удовлетворения личных потребностей колхозников.

Торговая смычка между городом и деревней, между промышленностью и сельским хозяйством, дополняя производственную смычку, имеет жизненное значение для социалистического общества. Она является необходимым условием удовлетворения потребностей городского и сельского населения в предметах потребления и обеспечения промышленности сельскохозяйственным сырьём.

Товарооборот связывает районы страны в соответствии с разделением труда между ними. Движение товаров в стране обусловлено размещением производства, уровнем и структурой потребительского спроса по районам. В связи с этим большое значение имеет работа транспорта, от которого во многом зависит быстрота товарного обращения.

Таким образом, товарооборот служит соединяющим звеном между социалистическим производством и народным потреблением. Торговля доводит растущий спрос населения до социалистического производства, а увеличивающуюся продукцию промышленности и сельского хозяйства — до потребителей.

В то время как в основе капиталистической торговли лежит закон конкуренции и анархии производства, при социализме государство планирует объём и структуру производства товаров, определяет источники и размеры товарных фондов в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного развития народного хозяйства. При планировании товарооборота государственные органы учитывают по районам страны покупательную способность населения, состав его денежных доходов и расходов. Советское государство планирует торговую сеть и её размещение и определяет рациональные пути движения товаров. От торговых организаций требуется умение быстро приспосабливаться к изменениям спроса, наилучшим образом удовлетворять потребности населения, не допускать механического распределения товаров. Из самой сущности советской торговли вытекает необходимость всестороннего учёта спроса насе-

сельского населения, которая не производит продовольственных культур, являются государственные заготовки сельскохозяйственных продуктов у колхозов. Заготовки сельскохозяйственных продуктов представляют собой форму планируемого социалистическим государством товарооборота между городом и деревней. Крупным источником продовольствия и сельскохозяйственного сырья является также продукция совхозов и натуроплата за работу МТС.

Государственная торговля товарами личного потребления осуществляется торговой сетью Министерств внутренней и внешней торговли СССР и союзных республик, специализированными торговыми предприятиями ряда промышленных и других министерств (лёгкой и пищевой промышленности, здравоохранения и т. д.), государственными заготовительными органами.

Кооперативная торговля осуществляется торговыми предприятиями потребительской и промысловой кооперации. Средства кооперативных организаций являются кооперативной, групповой собственностью их членов-пайщиков. Кооперативные торговые организации пользуются крупными кредитами со стороны Советского государства. Подавляющая часть оборота кооперативной торговли приходится на долю потребительской кооперации, которая в основном обслуживает сельское население.

Потребительская кооперация участвует в централизованных заготовках сельскохозяйственных продуктов, а также производит заготовки сельскохозяйственных продуктов децентрализованным путём для продажи их в своей торговой сети.

К государственному и кооперативному товарообороту относится и оборот предприятий *общественного питания* — фабрик-кухонь, столовых, ресторанов, буфетов и т. д. — по продаже своей продукции населению. Развитие общественного питания ведёт к значительной экономии рабочего времени в народном хозяйстве; оно заменяет малопроизводительный труд в домашнем хозяйстве более производительным обобществлённым трудом. Общественное питание высвобождает для участия в социалистическом производстве и в общественной жизни миллионы женщин, занятых в домашнем хозяйстве. Общественное питание даёт возможность более рационально и экономно использовать продовольственные ресурсы и организовать питание на научно-гигиенических основах.

Государственная и кооперативная торговля представляют собой *организованный рынок*, непосредственно планируемый социалистическим государством. Организованный рынок занимает господствующее, определяющее положение в товарообороте СССР. Помимо организованного рынка в товарообороте СССР существует *неорганизованный рынок* в виде колхозной торговли.

Колхозная торговля есть форма советской розничной торговли, в которой в качестве продавцов выступают колхозы и колхозники, продающие сельскохозяйственные товары населению по ценам, складывающимся на рынке под влиянием спроса и предложения. Колхозники реализуют на рынке некоторую долю продуктов, полу-

...ных в хозяйствах по трудовым, либо часть продукции своих приусадебных хозяйств. Колхозная торговля непосредственно не планируется государством: государство не даёт колхозам и колхозникам плановых заданий по реализации их продукции на колхозных базарах и не устанавливает цен на продаваемые ими сельскохозяйственные товары. Но колхозная торговля находится под экономическим воздействием государственной и кооперативной торговли. Уровень цен на колхозных базарах находится в зависимости от цен на продовольственные товары в государственной и кооперативной торговле. Систематическое снижение розничных цен в государственной и кооперативной торговле влечёт за собой снижение уровня цен и на колхозном рынке.

На колхозных рынках в известных пределах имеет место рыночная стихия. При ослаблении экономического регулирующего воздействия государства на тех или иных колхозных рынках могут активизироваться спекулятивные элементы. Пользуясь временной нехваткой отдельных товаров на данном рынке, спекулятивные элементы вздувают рыночные цены. С ростом товарной продукции колхозов, поступающей путём заготовок и закупок в распоряжение государства, с развитием совхозного производства, с расширением овоще-картофельных и животноводческих баз вокруг крупных городов и промышленных центров экономическое воздействие на неорганизованный рынок со стороны государства всё более усиливается.

Колхозная торговля является дополнительным средством стимулирования сельскохозяйственного производства и снабжения продовольствием городов и промышленных посёлков, доставляя населению значительную часть таких продуктов, как овощи, картофель, мясо, молочные продукты и т. д. Удельный вес колхозной торговли в 1950 г. был равен примерно $\frac{1}{5}$ суммы всего розничного оборота, а по продовольственным товарам — около $\frac{1}{6}$.

Цены и издержки обращения в государственной и кооперативной торговле. Преобладание общенародной собственности в сфере производства и в сфере товарного обращения обеспечивает социалистическому государству возможность планировать цены во всех отраслях народного хозяйства. В СССР цены организованного рынка устанавливаются государством в плановом порядке, а именно: заготовительные и закупочные цены на товарную продукцию колхозов и колхозников, продаваемую ими государственным и кооперативным организациям; оптовые цены для промышленности и для торговых организаций; розничные цены в государственной и кооперативной торговле, то-есть конечные цены, по которым население покупает предметы потребления. Цены подразделяются на общесоюзные (единые для всей страны) и поясные (дифференцированные по районам).

Систематическое снижение розничных цен является одним из главных орудий подъёма благосостояния народных масс. Проведённое за послевоенные годы шестикратное снижение цен в огром-

ной степени увеличило покупательную способность и реальные доходы трудящихся города и деревни. Снижение розничных цен базируется на сокращении производственных и торговых затрат, а также на увеличении ассортимента товаров, направляемых государством для продажи населению.

В СССР в 1953 г. розничные цены на хлеб, мясо, сливочное масло были почти в три раза ниже, а на сахар в 2,3 раза ниже, чем в конце 1947 г. В то же время в США, в Англии, Франции и большинстве других буржуазных стран цены на эти товары значительно повысились.

Товары поступают в торговую сеть по оптовым ценам промышленности. Торговые организации продают эти товары населению по розничным ценам. Разница между розничной ценой и оптовой ценой промышленности составляет торговую накидку. За счёт этой торговой накидки возмещаются издержки обращения торговых организаций и образуется их чистый доход. Таким образом, *розничная цена* торговых организаций равняется оптовой цене промышленности плюс торговая накидка. Торговые накидки планируются государством, их снижение толкает торговые организации на улучшение своей работы, сокращение издержек обращения.

Издержки обращения в советской торговле представляют собой денежное выражение затрат торговых предприятий по доведению товаров социалистического производства до потребителей. В состав издержек обращения входят: затраты на амортизацию (помещение, инвентарь), расходы на хранение, сортировку и упаковку товаров, на транспорт, на заработную плату торговых работников и т. д.

В советской торговле имеются два вида издержек обращения. Во-первых, существуют издержки, связанные с продолжением процесса производства в сфере обращения (транспортировка, хранение, упаковка товаров); эти издержки занимают преобладающее место. Во-вторых, существуют издержки, связанные с товарной формой продукции (обслуживание процессов купли-продажи, расходы по ведению денежного хозяйства торговых предприятий и т. д.). Эти два вида издержек обращения имеют разные источники возмещения.

Источником возмещения первого вида издержек обращения является труд торговых работников, направленный на продолжение процесса производства в сфере обращения. Этот труд увеличивает стоимость товаров, что обеспечивает покрытие затрат на транспортировку, хранение, упаковку и на другие производственные функции, осуществляемые торговыми организациями. Второй вид издержек обращения, то-есть издержки, связанные с товарной формой продукции, возмещается за счёт чистого дохода, создаваемого в производственных отраслях. Уровень оптовых цен промышленности устанавливается с таким расчётом, чтобы часть чистого дохода промышленности поступала к торговым организациям.

Благодаря преимуществам плановой социалистической системы хозяйства уровень издержек обращения, то есть отношение издержек обращения к товарообороту, в СССР в несколько раз ниже, чем в капиталистических странах, причём уровень этих издержек неуклонно снижается. Советская торговля свободна от огромных непроизводительных затрат, составляющих львиную долю капиталистических издержек обращения и обусловленных анархией производства, кризисами, конкуренцией, спекуляцией, колоссальными излишествами рекламы. В социалистическом обществе процесс движения товарных потоков носит планомерный характер. Всё это обуславливает резкое сокращение в СССР по сравнению с буржуазными странами времени обращения и количества звеньев, через которые товары проходят свой путь от производства до потребителя. Скорость товарооборота в СССР примерно втрое выше, чем в капиталистических странах, что даёт значительную экономию ресурсов.

Накануне второй мировой войны издержки обращения в оптовой и розничной торговле США составляли около 32% от суммы розничного оборота, в то время как в СССР они составляли примерно 10% розничного товарооборота. По мере развёртывания советской торговли издержки обращения всё более снижаются. В конце четвёртой пятилетки издержки обращения в государственной и кооперативной торговле составляли около 8% розничного товарооборота.

Систематическое снижение торговых и заготовительных издержек при одновременном повышении качества обслуживания потребителей служит важным источником экономии общественного труда. Снижение издержек обращения осуществляется на основе механизации процессов труда в советской торговле, подъёма его производительности, развёртывания среди работников торговли социалистического соревнования за улучшение работы торговой сети. Советское государство при помощи сдельно-премиальных форм зарплаты материально стимулирует достижение торговыми работниками более высоких показателей работы. Крупными факторами снижения издержек обращения является борьба с потерями в торговле и заготовках, что связано с расширением сети складов, элеваторов, холодильного оборудования, рационализацией перевозок и хранения товаров. Большую роль в снижении издержек обращения играют дальнейшее сокращение путей движения товаров и уменьшение количества звеньев торговой сети.

Сокращение издержек обращения неразрывно связано с укреплением хозяйственного расчёта в торговых предприятиях. Торговые предприятия должны работать рентабельно, то есть иметь чистый доход (прибыль) при твёрдом соблюдении установленных цен. Чистый доход социалистических торговых предприятий в корне отличается от капиталистической торговой прибыли; он создаётся свободным от эксплуатации трудом работников торговли, поскольку их труд является продолжением процесса материального производства в сфере обращения, а также работников социалисти-

ческого производства. Этот доход используется на общегосударственные нужды (путём отчислений в бюджет), на расширение торговой сети, увеличение средств торговых организаций и на улучшение материального и культурного положения работников советской торговли.

Внешняя торговля. Наряду с внутренним товарооборотом Советского Союза развивается его внешний товарооборот. Внешняя торговля используется социалистическим обществом для более полного удовлетворения своих растущих потребностей. Внешняя торговля при социализме является *монополией социалистического государства*. В СССР все внешнеторговые операции сосредоточены в руках специального государственного органа — Министерства внутренней и внешней торговли, подчинены задачам социалистического строительства и проводятся на основе государственных экспортно-импортных планов. Монополия внешней торговли есть необходимое условие существования и развития социалистической экономики.

Монополия внешней торговли СССР выполняет две основные функции. Во-первых, она обеспечивает экономическую независимость страны социализма от капиталистического окружения, предохраняя её народное хозяйство, внутренний рынок от проникновения иностранного капитала. Во-вторых, она служит орудием экономического сотрудничества СССР со странами народной демократии, средством осуществления Советским Союзом помощи этим странам в их экономическом развитии. Эта новая функция монополии внешней торговли возникла с образованием мирового рынка стран демократического лагеря, строящих свои торговые взаимоотношения не на началах конкурентной борьбы, а на началах братской взаимопомощи.

Монополия внешней торговли явилась надёжной охраной экономики СССР от экономической агрессии империалистических стран. Она сыграла большую роль в деле индустриализации народного хозяйства СССР, обеспечив снабжение промышленных предприятий значительным количеством импортных машин. С превращением СССР в индустриальную державу структура его внешней торговли существенно изменилась: преобладающее место в советском экспорте заняли промышленные товары, в то время как в экспорте дореволюционной России преобладало сельскохозяйственное сырьё. В четвёртую и пятую пятилетки СССР ещё больше увеличил вывоз изделий тяжёлой индустрии.

Благодаря огромному росту социалистического производства в СССР и возникновению нового мирового рынка демократического лагеря внешнеторговый оборот Советского Союза неуклонно из года в год повышается. При этом торговые обороты СССР с капиталистическими странами значительно сократились, а внешняя торговля СССР со странами демократического лагеря резко возросла. В 1952 г. торговый оборот с капиталистическими стра-

нами составлял $\frac{1}{6}$, а торговый оборот со странами демократического лагеря — $\frac{1}{8}$ всей суммы внешнеторгового оборота СССР.

Падение торговых оборотов СССР с капиталистическими странами происходит несмотря на то, что Советский Союз неизменно придерживается курса на развитие деловых экономических связей с ними на взаимовыгодных условиях. Однако США проводят политику отказа от торговых связей с СССР и странами народной демократии и принуждают все зависимые от них буржуазные страны проводить эту политику. Сокращение товарооборота СССР с капиталистическими странами с лихвой перекрывается расширением торговли со странами народной демократии. Объём внешнеторгового оборота СССР в 1952 г. втрое превысил довоенный уровень, причём поставки Советским Союзом машин и оборудования новейших конструкций в страны демократического лагеря по сравнению с 1948 г. увеличились в 10 раз.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Товарное обращение при социализме является частью экономического оборота. Торговля в социалистическом обществе осуществляется без капиталистов и имеет своей целью наилучшее удовлетворение потребностей трудящихся. В соответствии с этой целью советская торговля связывает между собой растущее социалистическое производство с увеличивающимся народным потреблением, город и деревню, отрасли народного хозяйства, районы страны. Советская торговля осуществляется планомерно.

2. В СССР существуют два рынка: организованный рынок в виде государственной и кооперативной торговли и неорганизованный рынок, к которому относится колхозная торговля. Организованный рынок непосредственно планируется государством. Он играет определяющую роль в товарообороте. Неорганизованный рынок не планируется непосредственно, а экономически регулируется государством.

3. Цены на товары в государственной и кооперативной торговле устанавливаются в плановом порядке. Цены на колхозных рынках складываются в зависимости от соотношения спроса и предложения и находятся под регулирующим воздействием государственных цен. Советское государство осуществляет систематическое снижение розничных цен, что ведёт к неуклонному повышению покупательной способности рабочих, служащих и крестьян, к росту народного потребления.

4. Советская торговля строится на началах хозяйственного расчёта и является значительно более экономной, чем капиталистическая торговля, так как она свободна от огромных непроизводительных затрат, порождаемых при капитализме частной собственностью, конкуренцией и анархией производства.

5. Внешняя торговля при социализме является государственной монополией и служит задачам укрепления и дальнейшего развития социалистической экономики. Монополия внешней торговли в СССР обеспечивает защиту социалистического хозяйства от проникновения иностранного капитала и является средством экономического сотрудничества Советского Союза со странами народной демократии.

ГЛАВА XXXVI

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ОБЩЕСТВА

Совокупный общественный продукт и национальный доход при социализме. Совокупный общественный продукт при социализме, как и при любом способе производства, состоит из всей массы материальных благ — средств производства и предметов потребления, произведённых в течение определённого времени.

Совокупный общественный продукт создаётся трудом работников материального производства: промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта, обслуживающего производство, а также работников торговли, поскольку в ней продолжают процессы производства. Наряду с работниками физического труда в создании материальных благ непосредственно участвуют и работники умственного труда, занятые в отраслях материального производства.

Кроме труда, применяемого в производстве материальных благ, часть труда работников социалистического общества занята в области государственного управления, культуры, бытового и медицинского обслуживания населения. Хотя работники этих отраслей непосредственно не создают материальных благ, однако труд их необходим для существования и развития социалистического общества, для материального производства. Социалистическое государство выполняет жизненно необходимую для общества хозяйственно-организаторскую и культурно-воспитательную работу. При социализме неизмеримо возрастает роль науки в развитии техники, в подъёме производства. Большое значение имеет труд, затраченный на подготовку квалифицированных кадров для производства. Наука, просвещение, искусство удовлетворяют культурные потребности трудящихся. Отрасли бытового и медицинского обслуживания создают условия для успешного труда работников социалистического общества.

Таким образом, в социалистическом обществе между работниками материального производства и работниками государствен-

венного продукта, которая остаётся за вычетом возмещения израсходованных средств производства, воплощает в себе вновь затраченный труд и используется для удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей трудящихся и для расширения социалистического производства.

Неуклонный рост национального дохода при социализме. В социалистическом обществе имеет место неуклонный и быстрый рост национального дохода. Этот рост национального дохода является следствием непрерывного подъёма социалистического производства, развивающегося в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма. Национальный доход в социалистическом обществе растёт во много раз быстрее, чем в капиталистическом обществе.

Национальный доход СССР (в неизменных ценах 1926/27 г.) вырос с 21 миллиарда рублей в 1913 г. до 128,3 миллиарда рублей в 1940 г. и до 210,6 миллиарда рублей в 1950 г.; в 1940 г. он превышал уровень 1913 г. в 6,1 раза и в 1950 г. — в 10 раз.

За период 1930—1950 гг. национальный доход США, выраженный в сопоставимых ценах, увеличился на 80%, а национальный доход СССР за это же время, также выраженный в сопоставимых ценах, вырос в 7,3 раза, несмотря на огромный ущерб, нанесённый народному хозяйству фашистскими захватчиками в годы войны.

Эти данные наглядно свидетельствуют о рекордных темпах роста национального дохода в СССР.

Национальный доход при социализме растёт за счёт двух факторов: 1) роста производительности общественного труда и 2) увеличения численности работников производства. Основная масса прироста национального дохода в социалистическом обществе получается за счёт роста производительности труда. Например, за годы четвёртой пятилетки за счёт увеличения численности работников производства получено 20% прироста национального дохода, а за счёт роста производительности труда — 80%.

Производительность труда работников социалистического производства быстро возрастает на основе внедрения новейшей техники во все отрасли производства (включая сельское хозяйство), роста квалификации рабочих, колхозников и производственно-технической интеллигенции, систематического повышения благосостояния трудящихся, улучшения организации труда и развития социалистического соревнования.

Рост производительности общественного труда связан с планомерным и рациональным использованием материальных и трудовых ресурсов и в частности с экономией средств производства. Экономия средств производства уменьшает ту часть совокупного общественного продукта, которая идёт на возмещение потреблённых средств производства. Это даёт возможность повысить ту долю совокупного общественного продукта, которая составляет национальный доход.

Важным фактором роста национального дохода является увеличение численности работников, занятых в материальном произ-

в социалистическом обществе, где в отличие от капитализма нет эксплуататорских классов и их многочисленной челяди, отсутствует безработица, нет огромного отвлечения рабочей силы в сферу обращения и т. д., значительно большая часть взрослого работоспособного населения участвует в отраслях материального производства, создающих совокупный общественный продукт. Социалистическое общество систематически сокращает и упрощает административно-управленческий аппарат и содействует увеличению численности трудящихся, непосредственно занятых в отраслях материального производства. Одновременно при социализме растёт количество работников, занятых в областях науки, просвещения, искусства, здравоохранения. Причём в социалистическом обществе все достижения материальной и духовной культуры являются достоянием народа, в то время как при капитализме они составляют монополию эксплуататорских классов.

Например, если взять всё трудоспособное население, то в СССР в 1951 г. в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве и на транспорте работало около двух третей трудоспособного населения, а в США в этом же году — лишь около трети трудоспособного населения. Из трудоспособного населения, работающего в непродовольственных отраслях, в СССР почти половина занята в области культуры и здравоохранения, а в США в области культуры и здравоохранения занята одна седьмая часть лиц, работающих в непродовольственных отраслях. В СССР уже давно и в помине нет безработицы, а в США в 1951 г. безработные, в переводе на круглогодичную безработицу, составили 13% трудоспособного населения. В США в области торговли занято 13,4% трудоспособного населения, причём труд преобладающего большинства торговых работников связан там с непродовольственными затратами, обусловленными иерархией производства, конкуренцией и излишествами рекламы. В СССР в области торговли и заготовок занято примерно 3,5% трудоспособного населения.

При социализме рост национального дохода является важнейшим показателем повышения благосостояния трудящихся, так как он сопровождается увеличением доходов рабочих, крестьян и интеллигенции. При капитализме же рост национального дохода не является показателем роста благосостояния трудящихся, так как всё возрастающую часть национального дохода присваивают себе капиталисты и крупные землевладельцы, а доля трудящихся в национальном доходе всё более сокращается.

Объём национального дохода, взятого в сопоставимых ценах, в СССР возрос в 1952 г. по сравнению с 1945 г. в 2½ раза, причём реальная заработная плата рабочих и служащих *повысилась* в 2,2 раза. В США объём национального дохода в сопоставимых ценах увеличился в 1952 г. по сравнению с 1945 г. лишь на 10%, причём реальная заработная плата рабочих и служащих *снизилась*, в то время как прибыли монополий удвоились.

Распределение национального дохода. Созданный в процессе социалистического производства национальный доход подвергается распределению и используется в конечном счёте для народного потребления и социалистического накопления. В про-

тивоположность капитализму при социализме «распределение народного дохода происходит не в интересах обогащения эксплуататорских классов и их многочисленной паразитической челяди, а в интересах систематического повышения материального положения рабочих и крестьян и расширения социалистического производства в городе и деревне»¹.

Распределение национального дохода в социалистическом обществе происходит следующим образом. Сначала национальный доход принимает формы доходов в тех отраслях, где он создаётся, то-есть в сфере материального производства — в государственном секторе и кооперативно-колхозном секторе народного хозяйства.

Национальный доход, создаваемый в государственном секторе народного хозяйства, распадается на две основные части. Одна часть этого дохода, представляющая собой созданный рабочими материального производства продукт для себя, принимает форму заработной платы рабочих и служащих государственных производственных предприятий. Другая часть национального дохода, создаваемого в государственном производственном секторе, представляет собой продукт для общества, или чистый доход. Чистый доход государственного производственного сектора выступает в двух основных формах: 1) в форме чистого дохода государственных предприятий (так называемой прибыли предприятий) и 2) в форме централизованного чистого дохода государства (так называемого налога с оборота, отчислений от прибылей, начисления на заработную плату для целей социального страхования и т. д.).

Национальный доход, созданный в колхозном общественном хозяйстве, является собственностью колхозов и также состоит из двух основных частей: во-первых, продукта для себя, распределяемого по труду среди колхозников, и, во-вторых, продукта для общества. Продукт для себя, созданный трудом колхозников в общественном хозяйстве колхозов, принимает форму натуральных и денежных доходов, получаемых колхозниками по трудодням. Кроме того, колхозники получают натуральные и денежные доходы от своего труда в личном, приусадебном хозяйстве. Продукт для общества, созданный в колхозе, представляет собой чистый доход колхоза. Часть чистого дохода колхоза идёт на развитие колхозного производства, на удовлетворение общеколхозных нужд, материальных и культурных потребностей колхозников. Другая часть чистого дохода, созданного в колхозном секторе, превращается через механизм цен и посредством подоходного налога в централизованный чистый доход государства. Таким путём колхозы участвуют в общенародных расходах государства на расширение производства в городе и деревне, на развитие культуры, укрепление обороны страны и т. д.

¹ И. В. Сталин, Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б), Сочинения, т. 12, стр. 321.

хода государства воплощается не только часть труда для общества, затрачиваемого рабочим классом, но и часть труда для общества, затрачиваемого колхозным крестьянством.

Распределение части национального дохода, которая образуется в промышленной кооперации, происходит следующим образом. Созданный трудом работников промышленных производственных артелей продукт для себя принимает форму их заработной платы. Созданный ими продукт для общества принимает форму чистого дохода кооперативных промышленных предприятий. Часть этого дохода идёт на расширение производства и удовлетворение потребностей членов промышленных артелей. Другая часть посредством налога с оборота и подоходного налога превращается в централизованный чистый доход государства.

Так происходит образование форм доходов в социалистическом обществе, полученных непосредственно от материального производства. Одна часть национального дохода, составляющая созданный работниками производства продукт для себя, принимает формы их доходов: заработной платы рабочих и служащих, занятых в производстве, личных доходов колхозников и заработной платы работников кустарно-промышленной кооперации. Другая часть национального дохода, составляющая созданный работниками производства продукт для общества, или чистый доход общества, принимает формы: чистого дохода государственных предприятий, чистого дохода колхозов и кооперативных предприятий. Централизованного чистого дохода государства. Причём, как было сказано, некоторая доля чистого дохода предприятий в процессе распределения национального дохода превращается в централизованный чистый доход государства.

Распределение национального дохода не ограничивается образованием доходов в сфере материального производства. В процессе дальнейшего распределения национального дохода, главным образом через государственный бюджет, часть его превращается в доходы непродовольственных отраслей и занятых в них работников. В социалистическом обществе государство расходует большие средства на удовлетворение ряда общественных потребностей: на просвещение, здравоохранение, на содержание государственного аппарата, укрепление обороноспособности страны социализма и т. д. Социалистическое общество не может развиваться, не накапливая из года в год, не расширяя общественного производства. Без этого оно не могло бы удовлетворять растущие потребности населения.

Отсюда вытекает экономическая необходимость сосредоточения в руках государства значительной части национального дохода в виде фонда денежных средств, расходуемого для указанных целей. Этот фонд образуется почти целиком из централизованного чистого дохода государства. Лишь весьма незначительная часть этого фонда образуется из поступлений от населения (на-

логи и займы). Главную роль в сосредоточении средств в руках государства и распределении их на общественные нужды играет государственный бюджет.

Часть чистого дохода общества, расходуемая государством на социально-культурные нужды и управление, принимает форму заработной платы работников науки, просвещения, здравоохранения, а также работников государственного аппарата и военно-служащих. Значительная часть культурно-бытовых потребностей городского и сельского населения (просвещение, здравоохранение) удовлетворяется бесплатно, за счёт государства. Часть культурно-бытовых учреждений и предприятий возмещает свои расходы за счёт оплаты населением предоставляемых ему услуг. Государство выплачивает населению пенсии, пособия, стипендии, предоставляет различные льготы, отпуска с сохранением заработной платы и т. д. Тем самым увеличиваются реальная заработная плата рабочих и служащих, а также реальные доходы крестьян.

В конечном итоге весь национальный доход социалистического общества распадается на фонд потребления и фонд накопления.

Фонд потребления есть та часть национального дохода, которая используется для удовлетворения личных материальных и культурных потребностей рабочих, крестьян и интеллигенции. Фонд потребления образуется прежде всего за счёт продукта, создаваемого трудом работников производства для себя. Кроме того, существенная часть фонда потребления образуется государством, колхозами, кооперацией за счёт продукта для общества, расходуемого на социально-культурные нужды. Увеличение фонда потребления является основой роста доходов трудящихся.

Доходы рабочих, крестьян и интеллигенции при социализме неуклонно и быстро возрастают, потому что: 1) непрерывное расширение производства позволяет вовлекать в него ежегодно растущие массы населения, что сопровождается увеличением совокупного дохода трудящихся; 2) ежегодно повышается средний заработок рабочих и служащих и средний доход колхозников; 3) увеличиваются ассигнования из государственного бюджета на культуру, просвещение и здравоохранение; 4) возрастают средства, получаемые трудящимися в виде выплат по социальному страхованию, по социальному обеспечению и т. д. При этом реальные доходы трудящихся в социалистическом обществе растут ещё быстрее, чем денежные, так как государство систематически приводит снижение цен на предметы потребления.

Источником неуклонного подъёма материального и культурного уровня жизни трудящихся является быстрый и непрерывный рост производства. Чтобы обеспечить этот рост производства, необходимо часть национального дохода обращать в фонд накопления. **Фонд накопления** есть часть национального дохода социалистического общества, используемая для расширения социалистического производства в городе и деревне, для увеличения

непроизводственных фондов культурно-бытового назначения, включая жилой фонд, а также для создания резервов, Фонд накопления, таким образом, обеспечивает материальные условия для роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники и для дальнейшего повышения благосостояния народа.

Для удовлетворения своих личных материальных и культурных потребностей как за счёт продукта для себя, так и за счёт продукта для общества трудящиеся СССР получают около трёх четвертей национального дохода. Остальная часть национального дохода используется для социалистического накопления в городе и в деревне.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Национальный доход социалистического общества есть та часть совокупного общественного продукта, в которой воплощён вновь затраченный труд занятых в производстве рабочих, крестьян и интеллигенции. В отличие от капитализма весь национальный доход при социализме принадлежит трудящимся.

2. Национальный доход при социализме растёт во много раз быстрее, чем при капитализме, так как социализм избавлен от присущих капитализму анархии производства, расточительства и экономических кризисов и обеспечивает планомерное и рациональное использование всех ресурсов. Рост национального дохода происходит, во-первых, за счёт повышения производительности общественного труда и, во-вторых, за счёт увеличения численности работников, занятых в производстве.

3. Распределение национального дохода при социализме происходит в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и экономического закона распределения по труду и ведёт к быстрому росту доходов рабочего класса, крестьянства и интеллигенции. Одним из важных факторов роста доходов трудящихся являются затраты государства, колхозов, кооперации, общественных организаций на социально-культурные нужды населения. Рост национального дохода при социализме является одним из основных показателей повышения благосостояния трудящихся.

4. В конечном счёте национальный доход социалистического общества распадается на фонд потребления, идущий на удовлетворение быстро растущих материальных и культурных потребностей народа, и фонд накопления, создающий материальные условия для быстрого и непрерывного роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ, КРЕДИТ
И ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

Финансовая система социализма. Товарное производство и товарное обращение, существующие в социалистическом обществе, обуславливают необходимость денег и денежного хозяйства: денежного обращения, государственного бюджета, кредита, банков, сберегательных касс и т. д. При социализме деньги, кредит и другие экономические инструменты, связанные с действием закона стоимости, используются для обеспечения всё возрастающего производства продуктов, для распределения национального дохода в интересах коммунистического строительства и повышения благосостояния народа.

Денежные средства, находящиеся в распоряжении государства, а также в руках колхозов и других кооперативных предприятий, представляют собой финансы социалистического общества. Планомерное накопление и использование денежных средств осуществляются финансовой системой социализма. *Финансовая система социализма* состоит из государственного бюджета, кредита, государственного социального страхования, государственного имущественного и личного страхования, финансового хозяйства государственных предприятий, колхозов и промысловой кооперации.

Материальной основой финансовой системы социализма служит социалистическое производство. Непрерывный рост производства высокими темпами ведёт к неуклонному укреплению и развитию финансовой системы социализма. Вместе с тем посредством финансовой системы социалистическое государство планомерно воздействует на развитие производства и на распределение совокупного общественного продукта в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма.

В финансовой системе выражаются отношения, связанные со всем экономическим оборотом в стране, с производством и распределением совокупного общественного продукта в денежной форме, а также с распределением национального дохода между секторами социалистического производства, между отдельными предприятиями, между обществом в целом и отдельными его членами.

Основным звеном финансовой системы социализма являются государственные централизованные финансы. Централизация денежных средств необходима для осуществления государством хозяйственно-организаторской и культурно-воспитательной функции, обеспечения непрерывного расширения социалистического производства, содержания социально-культурных учреждений, армии и т. д.

Органы Советского государства, осуществляющие его финансовую политику, и аппарат его финансовой деятельности иллуются: в области бюджета — финансовые органы, в области кредита — банки и сберегательные кассы, в области имущественного и личного страхования — государственные страховые учреждения. Государственное социальное страхование в Советском Союзе осуществляется под управлением профессиональных союзов. Все финансовые, кредитные и государственные страховые органы объединяются Министерством финансов СССР.

Мобилизация и использование государством денежных средств связаны с осуществлением им финансового контроля за хозяйственной деятельностью предприятий, за соблюдением государственной финансовой дисциплины всеми предприятиями и хозяйственными организациями.

Бюджет социалистического государства. Важнейшую роль в финансовой системе социализма играет государственный бюджет. *Государственный бюджет* представляет собой форму централизованного распределения части национального дохода на удовлетворение потребностей всего общества. Он имеет доходную часть, состоящую из денежных средств, поступающих в непосредственное распоряжение государства, и расходную часть, предусматривающую использование этих средств на нужды общества.

Государственный бюджет базируется на развитии всего народного хозяйства. Он органически связан со всеми доходами и расходами государственных предприятий и отраслей хозяйства. Подавляющая часть чистого дохода общества, создаваемого в государственных предприятиях, поступает в бюджет. Капитальное строительство во всех отраслях народного хозяйства, рост основных и оборотных фондов государственных предприятий осуществляется в значительной мере за счёт бюджета. Бюджет связан с финансами колхозов и других кооперативных предприятий. Государство через бюджет оказывает им финансовую помощь в развитии производства, содержит школы, больницы и т. д., обслуживающие колхозников. Часть доходов колхозного сектора поступает в бюджет и расходуется на общенародные потребности.

В условиях социализма государственный бюджет выступает как основной, общегосударственный *финансовый план* образования и использования централизованного фонда денежных средств, представляющий собой важную составную часть народнохозяйственного плана. Государственный бюджет СССР мобилизует денежные средства народного хозяйства в строгом соответствии с планом и распределяет часть этих средств между предприятиями и отраслями хозяйства в зависимости от выполнения ими плановых заданий. Бюджет способствует осуществлению режима экономии, служит орудием контроля рублём за выполнением планов производства и обращения товаров, за внедрением хозяйственного расчёта и за состоянием плано-финансовой дисциплины во всём народном хозяйстве.

Бюджет социалистического государства состоит из доходов, получаемых главным образом от народного хозяйства, и целиком служит интересам трудящихся. «Доходы, выжимавшиеся эксплуататорами из народного труда, остаются ныне в руках трудящихся и используются частью для расширения производства и привлечения в производство новых отрядов трудящихся, частью — для прямого повышения доходов рабочих и крестьян»¹.

Единый государственный бюджет СССР включает: 1) общесоюзный бюджет и 2) государственные бюджеты союзных республик, которые в свою очередь состоят из: а) республиканских бюджетов и б) местных бюджетов. Ведущее место во всей бюджетной системе занимает общесоюзный бюджет, который концентрирует основную массу бюджетных ресурсов. Такое построение бюджета обеспечивает возможность осуществления принципов демократического централизма и правильной национальной политики в многонациональном социалистическом государстве. Государственный бюджет СССР составляется на год и утверждается как закон Верховным Советом Союза ССР. Бюджеты союзных республик утверждаются Верховными Советами этих республик.

Доходная часть государственного бюджета страны социализма имеет своим основным источником чистый доход общества, создаваемый работниками социалистических предприятий. Так, в 1951 г. поступления средств от народного хозяйства составили более 80% всех доходов государственного бюджета СССР.

Чистый доход социалистического общества поступает в бюджет главным образом в виде централизованного чистого дохода государства, включающего так называемый налог с оборота, отчисления от чистого дохода (прибылей) государственных предприятий, начисления на заработную плату для нужд социального страхования, подоходный налог с колхозов и других кооперативных предприятий и т. д. Первые два вида поступлений составляют решающую часть доходов бюджета. В 1951 г. они составили около двух третей всех доходов государственного бюджета СССР.

Одним из источников доходов государственного бюджета служат также средства населения, поступающие в бюджет в виде налогов и займов. *Налоги с населения* являются формой обязательного изъятия в бюджет части индивидуальных доходов членов общества. В отличие от капитализма в социалистическом обществе налоги с населения составляют лишь незначительную часть доходов трудящихся и идут на общенародные нужды. Налоговые платежи населения в 1951 г. составили только 9,4% всех доходов государственного бюджета СССР. Всякого рода выплаты и пособия, получаемые населением от государства, с избытком перекрывают сумму налогов с населения. Так, в 1951 г. трудящиеся СССР получили за счёт государства выплат, пособий и льгот почти в 3 раза больше суммы уплаченных населением налогов.

¹ *И. В. Сталин*, Отчётный доклад XVII съезду партии о работе ЦК ВКП(б), Сочинения, т. 13, стр. 334.

Управляющее аппаратом аппарата. В 1932 г. расходы на содержание аппарата представляют собой форму привлечения средств населения на нужды всего общества. Подписываясь на зём, трудящиеся добровольно передают государству во временное пользование часть своих личных доходов. В то же время займы являются формой сбережений трудящихся и приносят населению доход в виде выигрышей и процентов. В государственном бюджете СССР поступления из этого источника равнялись в 1951 г. 7,9% всех доходов.

Расходную часть бюджета составляет государственное финансирование, то-есть безвозвратная выдача средств, на следующие основные цели: 1) развитие народного хозяйства, 2) социально-культурные мероприятия, 3) обеспечение обороноспособности государства и 4) содержание органов государственного управления. Основная масса средств государственного бюджета СССР идёт на финансирование народного хозяйства и на социально-культурные мероприятия. На эти цели в 1951 г. было направлено 67,5% всех расходов государственного бюджета СССР.

В соответствии с экономическими потребностями общества социалистическое государство ежегодно расходует огромные бюджетные средства на капитальные вложения во все отрасли хозяйства. За счёт государственного бюджета СССР финансируется обширное капитальное строительство новых заводов, шахт, фабрик, электростанций, совхозов, МТС, жилищ, школ, больниц, санаториев и т. д. Часть бюджетных ресурсов идёт на увеличение оборотных средств действующих предприятий — сверх сумм, оставляемых им для этой цели из чистого дохода самих предприятий. За счёт средств бюджета создаются государственные материальные резервы, необходимые для планового ведения народного хозяйства и для нужд обороны страны. Бюджетное финансирование является одним из крупнейших факторов развития экономики Советского Союза. За 1946—1950 гг. расходы государственного бюджета на народное хозяйство составили 708,1 миллиарда рублей.

Для удовлетворения растущих потребностей членов социалистического общества значительная доля средств бюджета расходуется на социально-культурные мероприятия, обеспечивающие систематическое повышение материального и культурного уровня жизни народа. С этой целью из бюджета выдаются средства на развитие науки, на просвещение, здравоохранение, физическую культуру, на пенсии и пособия и др. Только за пять послевоенных лет (1946—1950) Советское государство израсходовало на социально-культурные мероприятия 524,5 миллиарда рублей бюджетных средств.

Часть бюджетных средств в социалистическом обществе затрачивается на содержание государственного аппарата, выполняющего большую и многостороннюю деятельность в области хозяйственного и культурного строительства. В СССР последовательно осуществляются мероприятия по удешевлению административно-

управленческого аппарата. В 1932 г. расходы на содержание органов государственного управления составляли 4,2% всех средств бюджета, в 1940 г.—3,9, в 1952 г.—3%. Часть средств бюджета расходуется на укрепление обороны страны. В Советском Союзе, последовательно проводящем политику мира, расходы на Вооружённые Силы составляют сравнительно небольшую долю бюджета. В 1952 г. на эти цели предусмотрено 23,9% общей суммы расходов бюджета, тогда как в США расходы на военные цели в 1952/53 г. достигают 74% всего бюджета.

Государственный бюджет в социалистическом обществе систематически растёт на основе неуклонного подъёма народного хозяйства. Быстрый и непрерывный рост национального дохода при социализме обуславливает неуклонное увеличение и той части его, которая поступает в государственный бюджет для всё большего удовлетворения общегосударственных потребностей. Государственный бюджет СССР отличается устойчивостью и прочностью. Бюджеты капиталистических стран являются, как правило, дефицитными. Бюджет СССР не только бездефицитен, но и постоянно выполняется со значительным превышением доходов над расходами.

Составной частью государственных централизованных финансов является государственное социальное страхование.

Государственное социальное страхование есть форма материального обеспечения рабочих и служащих при постоянной или временной потере трудоспособности. Социальное страхование рабочих и служащих в Советском Союзе осуществляется полностью за счёт государства или соответствующих кооперативных организаций. Источником средств этого страхования является чистый доход общества, выступающий в виде взносов предприятий, организаций и учреждений, исчисляемых в определённом проценте к общей сумме заработной платы рабочих и служащих (начисление на заработную плату). Средства государственного социального страхования как в приходной, так и в расходной части включаются в государственный бюджет и расходуются профсоюзам.

Государственное имущественное и личное страхование есть форма финансовой взаимопомощи, организуемой государством в основном для колхозно-кооперативных хозяйств и населения с целью предупреждения и возмещения потерь от стихийных бедствий и несчастных случаев. Страхование в СССР является государственной монополией.

Кредит при социализме. Одним из необходимых экономических инструментов социалистического общества является кредит. Существование кредита связано с тем, что в народном хозяйстве, с одной стороны, имеются свободные и временно высвобождающиеся денежные средства, а с другой — возникает временная потребность социалистических предприятий в дополнительных средствах.

В процессе оборота средств государственных предприятий часть их постоянно находится в форме денег и расходуется через

оборотных средств государственного предприятия и колхоза. В процессе производства накапливаются денежные средства, предназначенные для приобретения сырья, топлива, запасы которых возобновляются периодически. Фонд заработной платы расходуется по частям в течение года. Амортизационный фонд систематически накапливается в денежной форме, а расходуется на приобретение новых машин, оборудования, строительство зданий или их капитальный ремонт только через определённые промежутки времени. Чистый доход предприятия обращается на цели капитального строительства после того, как накоплена для этого достаточная сумма. Таким образом, каждое государственное предприятие располагает временно свободными денежными средствами. Временно свободные денежные средства имеются также в колхозах в виде отчислений в неделимые фонды, денежных доходов, не распределённых ещё между колхозниками, и т. д. В ходе выполнения бюджета появляются временно свободные средства в виде превышения доходов над расходами, остатков на текущих счетах бюджетных учреждений и специальных средств бюджета. Рост доходов трудящихся сопровождается образованием у них свободных денежных средств.

В то же время у отдельных социалистических предприятий и хозяйственных организаций периодически появляется временная потребность в денежных средствах, например на сезонную заготовку сырья и т. д. Таким образом, возникает экономическая необходимость в кредите. *Кредит* при социализме представляет собой форму мобилизации государством временно свободных денежных средств и планомерного их использования, на условиях возвратности, для удовлетворения народнохозяйственных нужд. В противоположность капитализму в социалистическом хозяйстве не существует ссудного капитала, исключён выпуск предприятиями акций, являющихся при капитализме важнейшим объектом банковской деятельности.

Временно свободные денежные средства мобилизуются в социалистическом обществе государственными кредитными учреждениями: банками и сберегательными кассами. Предприятия, находящиеся на хозяйственном расчёте, обязаны хранить свои денежные средства на расчётном счёте в Государственном банке. Денежные средства колхозов хранятся на текущих счетах в Государственном банке или в сберегательных кассах. В Государственном банке хранятся также свободные средства бюджета. Кредит служит формой мобилизации свободных денежных средств населения путём привлечения вкладов в государственные сберегательные кассы. Государство, концентрируя временно свободные денежные средства, поступающие в банки и сберегательные кассы, использует их затем через кредит для развития социалистического хозяйства.

Предоставляемый банками кредит делится на краткосрочный и долгосрочный. *Краткосрочный* кредит обслуживает движение

оборотных средств государственных предприятий, колхозов и других кооперативных предприятий. Долгосрочный кредит обслуживает преимущественно сферу капитального строительства. В порядке долгосрочного кредитования государство оказывает помощь колхозам и кооперативным объединениям (на хозяйственное обзаведение) и отдельным трудящимся (на индивидуальное жилищное строительство). Государственные предприятия получают от государства средства на капитальные вложения, как правило, в порядке безвозвратного бюджетного финансирования и кроме того осуществляют капитальные вложения за счёт своих собственных ресурсов: из амортизационного фонда и чистого дохода предприятий.

Кредит в условиях социализма осуществляется в плановом порядке. Его размеры, источники, цели и направление определяются *кредитным планом*. Государственный кредитный план является частью общего народнохозяйственного плана. В соответствии с кредитным планом предприятия и хозяйственные организации кредитуются только в порядке прямого банковского кредита. Каждое предприятие может получить кредит только в банке. Непосредственного кредитования предприятиями друг друга (то-есть коммерческого кредита) в СССР не существует. Банк выдаёт ссуду предприятию на определённые хозяйственные мероприятия, например на сезонную заготовку сырья, на создание временных запасов незавершённого производства или готовой продукции. Такая форма кредитования обеспечивает непосредственную связь кредита банков с процессами производства и обращения. Прямое краткосрочное кредитование банком предприятий и хозяйственных организаций осуществляется на основе принципа целевого и возвратного кредитования на определённый срок с обязательным обеспечением ссуд материальными ценностями. Требование обеспеченности кредита имеющимися материальными ценностями позволяет банку проводить контроль за правильным, целевым использованием кредита и связывает кредит с движением материальных ресурсов.

Банки платят определённый процент по вкладам и взимают несколько больший процент за ссуды. *Процент* в социалистическом хозяйстве есть часть чистого дохода, выступающая как установленная государством плата за временное пользование заёмными денежными средствами. При капитализме уровень процента складывается стихийно, в результате конкуренции; в социалистическом хозяйстве величина процента определяется государством в плановом порядке. При этом государство исходит из необходимости обеспечить материальную заинтересованность предприятий и организаций в хранении свободных денежных средств в банках, равно как и в наиболее целесообразном и экономном использовании своих и заёмных средств. С другой стороны, такой порядок создаёт заинтересованность банков в привлечении средств и в рациональном использовании их на нужды народного хозяйства.

Кредит, предоставляемый государственным предприятиям, на условиях хозяйственного расчёта, имеет большое значение для организации производства и использования оборотных средств. За счёт кредита формируются заёмные оборотные средства предприятий. Кредит стимулирует рост социалистического производства, ускорение оборачиваемости средств. Кредит банков замещает наличные деньги в хозяйственном обороте и тем самым сокращает количество денежных средств, необходимых для обращения в социалистическом народном хозяйстве.

Банки в социалистическом обществе. Кредит в народном хозяйстве СССР осуществляется банками и сберегательными кассами. Банковское дело сосредоточено в руках социалистического государства. Банки при социализме, сохраняя старую форму, изменили своё содержание, приобрели новые по сравнению с капиталистическими банками функции. Банки в социалистическом обществе являются государственными учреждениями, осуществляющими планомерную мобилизацию временно свободных денежных средств и использование этих средств для развития социалистического хозяйства.

Банковская система Советского Союза включает Государственный банк СССР и специальные государственные банки долгосрочных вложений. Ведущую роль в банковской системе играет Государственный банк.

Государственный банк СССР является эмиссионным банком, банком краткосрочного кредитования и расчётным центром страны. Он выполняет следующие функции:

Во-первых, осуществляет эмиссию денег по плану и в порядке, определяемом правительством СССР, и регулирует денежное обращение.

Во-вторых, осуществляет кассовое обслуживание народного хозяйства, то-есть сосредоточивает в своих кассах наличные деньги социалистических предприятий, государственных и общественных организаций и производит выдачу им наличных денег для текущих платежей.

В-третьих, предоставляет краткосрочный кредит состоящим на хозяйственном расчёте предприятиям и хозяйственным организациям всех отраслей народного хозяйства (кроме строительных организаций).

В-четвёртых, служит расчётным центром, то-есть организует и производит денежные расчёты в стране между предприятиями, учреждениями и организациями.

В-пятых, осуществляет кассовое исполнение бюджета: принимает суммы платежей в государственный бюджет, выдаёт бюджетные средства строго по назначению и в пределах открытых ассигнований, ведёт учёт доходов и расходов бюджета.

В-шестых, хранит валютные фонды страны и производит расчёты по торговым и прочим экономическим операциям между СССР и зарубежными странами; некоторая часть этих расчётов проводится через банк для внешней торговли СССР (Внешторгбанк).

Используя функцию денег как средства платежа, Госбанк организует и развивает безналичные расчёты в народном хозяйстве. Денежные расчёты между предприятиями и организациями осуществляются путём перечисления денежных сумм со счетов

одних предприятий или организаций на счета других — по поручению владельцев счетов. Расчёты наличными деньгами между предприятиями разрешаются лишь по мелким платежам. Безналичные расчёты ускоряют оборот денежных средств и материальных благ, способствуют укреплению денежной системы.

Госбанк СССР располагает разветвлённым аппаратом. Его учреждения имеются в республиканских, краевых, областных и почти во всех районных центрах страны. Посредством организации расчётов через расчётные счета и путём кредитных операций Госбанк контролирует выполнение предприятиями и хозяйственными организациями планов доходов, расходование ими собственных и заёмных средств по целевому назначению и принимает меры к укреплению платёжной дисциплины.

Банки долгосрочных вложений обслуживают отдельные отрасли социалистической экономики. Основной их функцией является финансирование и долгосрочное кредитование капитальных вложений предприятий соответствующих отраслей. Все денежные средства, направляемые в плановом порядке на капитальные вложения, концентрируются в соответствующих банках. Эти банки производят все расчёты по строительству, выдают средства для проведения строительных работ и осуществляют контроль над их расходованием в соответствии с планом.

В СССР существуют: банк по финансированию капитальных вложений государственных предприятий и строительных организаций промышленности, транспорта и связи (*Промбанк*); банк по финансированию капитальных вложений государственных предприятий и организаций сельского и лесного хозяйства, по долгосрочному кредитованию колхозов и сельского населения (*Сельхозбанк*); банк по финансированию капитальных вложений торговли и кооперации (*Торгбанк*) и Центральный банк по финансированию коммунального хозяйства и жилищного строительства (*Цекомбанк*).

Содействуя укреплению режима экономии и хозяйственного расчёта, банки осуществляют контроль рублём за производством и обращением, во-первых, путём финансирования и кредитования таких мероприятий, которые предусмотрены планом, и в зависимости от хода выполнения плана, во-вторых, посредством осуществления требований возврата ссуд в соответствии со сроками выполнения плановых заданий и, в-третьих, путём применения соответствующих санкций при нарушении порядка использования средств и срока возврата ссуды (например, взимание повышенного процента и лишение права на дальнейшее кредитование).

Деятельность банков осуществляется на основе хозяйственного расчёта. Чистый доход банка составляет разницу между суммой получаемых процентов, с одной стороны, и суммой уплачиваемых процентов, а также расходов по содержанию банковского аппарата, с другой стороны.

Государственные сберегательные кассы принимают денежные вклады как от отдельных граждан, так и от колхозов и общест-

венных организаций, выплачивая по вкладам определенный процент. Систематический рост вкладов населения в сберегательных кассах является показателем непрерывного улучшения материального благосостояния трудящихся. Сберегательные кассы производят также операции, связанные с государственными займами: оплата выигрышей, процентов и т. д.

Денежное обращение при социализме. Как уже говорилось, устойчивость советских денег обеспечивается прежде всего громадным количеством товарных масс в руках государства, пускаемых в товарооборот по твердым ценам. Кроме того, советская валюта имеет и золотое обеспечение.

Советские деньги выпускаются в виде банкнотных билетов (банкнот) достоинством в 10, 25, 50 и 100 рублей. Банкноты обеспечены золотом, драгоценными металлами и другими активами Госбанка СССР. Помимо банкнот в обращении находятся государственные казначейские билеты достоинством в 1, 3 и 5 рублей и мелкая металлическая разменная монета. Советские деньги являются знаками золота.

Денежное обращение в социалистическом хозяйстве совершается в соответствии с экономическим законом, согласно которому количество денег, необходимых для товарного обращения, определяется суммой цен обращающихся товаров и числом оборотов одноименной денежной единицы. Безналичные расчеты, осуществляемые в процессе обращения товаров, уменьшают потребность в денежных средствах. Общая сумма денег в обращении, требующаяся обществу на определенный период, находится, кроме того, в зависимости от сумм текущих платежей наличными деньгами, совершаемых в обществе в течение данного времени. К таким платежам в социалистическом обществе относятся: выплата заработной платы, выдача денежных доходов по трудовым дням, оплата выигрышей и др. Текущими платежами населения являются: взносы квартирной платы, уплата налогов, вклады и др.

Таким образом, количество денег, необходимое для обращения в социалистическом хозяйстве, определяется суммой цен товаров, реализуемых за наличные деньги, скоростью оборота денежных единиц, суммами текущих платежей населению и поступлений от него наличными деньгами.

Опираясь на экономический закон денежного обращения, социалистическое государство осуществляет плановое руководство обращением денег в стране.

Планирование денежного обращения в СССР осуществляется правительством, а оперативное регулирование обращения денег — Министерством финансов через Государственный банк. В Советском Союзе деньги в обращение выпускает Госбанк СССР. Главная масса наличных денег, выдаваемых Госбанком, идет, в соответствии с планом, на выдачу заработной платы и на оплату заготовок сельскохозяйственных продуктов. С другой стороны, основным каналом, по которому наличные деньги возвращаются

в банк, является выручка торговых организаций, предприятий транспорта и связи, ежедневно передаваемая в банк.

Из Государственного банка наличные деньги выдаются также на оплату процентов, выигрышей и погашаемых облигаций государственных займов, на выплату пенсий, пособий, страхового вознаграждения, на оплату мелких счетов и т. д. В Госбанк регулярно поступают денежные суммы по налогам и другим платежам в бюджет, по вкладам в сберегательные кассы, по страховым взносам и т. п. Таким образом, денежная масса непрерывно проходит через кассы Госбанка.

Соотношение между денежными доходами населения, с одной стороны, и объёмом товарооборота, а также платных услуг, предоставляемых населению, с другой стороны, является одним из главных условий, влияющих на денежное обращение. Для выявления этих соотношений и обеспечения в народнохозяйственном плане необходимых пропорций между ростом денежных доходов населения и ростом противостоящей им товарной массы и платных услуг составляется баланс денежных доходов и расходов населения. В этом балансе учитываются все предстоящие в планируемый период времени денежные доходы и расходы населения. Определённые соотношения в движении денежных средств, предусмотренные по отдельным элементам народнохозяйственного плана (фонд заработной платы, товарооборот, госбюджет и др.), позволяют устанавливать необходимые плановые задания в области денежного обращения.

Основным инструментом планирования денежного обращения служит кассовый план Госбанка, утверждаемый правительством. *Кассовый план* представляет собой план кассовых оборотов всех звеньев системы Госбанка. В кассовом плане показываются все предполагаемые в течение планового периода поступления наличных денег в Госбанк и все выдачи денег из кассы банка. Кассовый план составляется с учётом баланса денежных доходов и расходов населения, планов розничного товарооборота, заготовок сельскохозяйственной продукции, фонда заработной платы рабочих и служащих и других показателей, определяющих размеры денежных поступлений и выдач.

Госбанк регулирует денежное обращение в стране также посредством кредитного плана. Превышение привлечённых банком средств над выдаваемыми им ссудами обеспечивает возможность изъятия части денег из обращения. И наоборот, если выдаваемые банком ссуды превышают привлечённые средства, то возникает необходимость в эмиссии (то-есть в дополнительном выпуске) денег. Изъятие денег из обращения и эмиссия предусматриваются в кассовом плане.

Плановая организация денежного обращения даёт возможность увеличивать или сокращать массу наличных денег и иметь в каждый период времени в каждом районе страны и во всей стране в целом такое количество наличных денег, которое необхо-

...таким путем достигается укрепление денежного обращения, повышение покупательной силы рубля.

Для упрочения денежной системы СССР огромное значение имела денежная реформа, осуществлённая в конце 1947 г.

Денежная реформа состояла в том, что старые, в известной мере обесценившиеся во время войны деньги были на определённых условиях обменены на новые, полноценные деньги образца 1947 г. В противоположность денежным реформам в странах капитализма, осуществляемым за счёт ухудшения положения трудящихся, советская денежная реформа была проведена в интересах трудящихся. Заработная плата рабочих и служащих после реформы продолжала выплачиваться в прежних размерах, но в новых, полноценных деньгах. Денежная реформа сопровождалась снижением цен на товары.

Упорядочение денежного обращения, рост производства товаров широкого потребления и розничного товарооборота, снижение цен на товары привели к повышению покупательной силы и курса рубля. Ввиду этого советское правительство повысило с 1 марта 1950 г. официальный курс рубля, а исчисление курса рубля стало вести не на базе доллара, как это было установлено в 1937 г., а на более устойчивой, золотой основе, в соответствии с золотым содержанием рубля.

Денежная реформа 1947 г. ликвидировала последствия войны в области денежного обращения, восстановила полноценный советский рубль, усилила значение денег в народном хозяйстве, облегчила переход к торговле по единым ценам без карточек, привела к повышению реальной заработной платы рабочих и служащих, к увеличению реальных доходов сельского населения.

При социализме существует *государственная валютная монополия*, то-есть сосредоточение в руках социалистического государства всех расчётов с иностранными государствами. Государственная валютная монополия и монополия внешней торговли делают советскую валюту независимой от изменчивой конъюнктуры капиталистического рынка. Эта независимость всё больше упрочивается благодаря накоплению золотых резервов и активному торговому и платёжному балансу СССР.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Финансовая система социализма включает государственный бюджет, кредит, государственное социальное страхование, государственное имущественное и личное страхование, финансовое хозяйство государственных предприятий, колхозов и промышленной кооперации.

2. Государственный бюджет является формой планомерного распределения части национального дохода на удовлетворение общенародных нужд. Основным источником до-

ходной части бюджета является чистый доход общества, используемый главным образом на финансирование хозяйственного и культурного строительства.

3. Кредит в социалистическом обществе представляет собой форму мобилизации государством временно свободных в стране денежных средств и планомерного использования их в народном хозяйстве на условиях возвратности. Процент есть установленная государством плата за временное пользование заёмными денежными средствами. Источником процента является чистый доход предприятий. Кредит осуществляется банками и сберегательными кассами. В СССР имеются два рода банков: Государственный банк, являющийся эмиссионным банком, банком краткосрочного кредитования и расчётным центром страны, и государственные специальные банки долгосрочных вложений. Банки осуществляют контроль рублём над производством и обращением, содействуют укреплению хозяйственного расчёта.

4. Опираясь на закон денежного обращения, социалистическое государство осуществляет плановое руководство обращением денег в стране. Путём плановой организации денежного обращения в социалистическом хозяйстве достигается соответствие между массой наличных денег и потребностями товарного обращения в деньгах, обеспечивается повышение покупательной силы рубля.

ГЛАВА XXXVIII

СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ ВОСПРОИЗВОДСТВО

Сущность социалистического воспроизводства. Условием существования и развития социалистического общества, как и всякого другого общества, является постоянное возобновление производства материальных благ, то-есть воспроизводство. Если производство имеет социалистическую форму, то и воспроизводство имеет такую же форму.

Основные положения марксистской теории воспроизводства — о разделении общественного производства на производство средств производства и производство предметов потребления, о соотношении между этими подразделениями общественного производства, о преимущественном росте производства средств производства при расширенном воспроизводстве, о накоплении как единственном источнике расширенного воспроизводства, об образовании и назначении общественных фондов — имеют силу не только для капитализма, но и особенно для социализма. Социалистическое обще-

Вместе с тем воспроизводство при социализме коренным образом отличается от воспроизводства при капитализме.

В соответствии с требованиями основного экономического закона современного капитализма капиталистическое воспроизводство подчинено задаче обеспечения максимальной прибыли для капиталистов. В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма социалистическое воспроизводство подчинено цели обеспечения максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества.

В противоположность стихийному характеру капиталистического воспроизводства социалистическое воспроизводство осуществляется планомерно. Исходя из требований закона планомерного развития народного хозяйства и сообразуясь во всем с требованиями основного экономического закона социализма, социалистическое государство определяет в плановом порядке темпы развития народного хозяйства, пропорции и связи между отраслями, объем накопления и потребления, процесс воспроизводства в целом.

Капиталистическое воспроизводство периодически прерывается экономическими кризисами перепроизводства. Для социалистического способа производства характерно планомерное и *непрерывное расширенное воспроизводство*, совершающееся ускоренными темпами.

Процесс воспроизводства, взятый в целом, есть прежде всего воспроизводство *общественного продукта* и его ведущей составной части — средств производства. Определяющая роль в процессе воспроизводства общественного продукта принадлежит *воспроизводству орудий труда*. Непрерывное умножение и совершенствование орудий труда является основой технического прогресса. Социалистическое воспроизводство осуществляется на базе высшей техники.

В процессе производства наряду с орудиями труда на расширенной основе воспроизводятся и другие элементы средств производства: расширяются старые и сооружаются новые фабрично-заводские здания, создаются новые транспортные средства, увеличивается производство сырья и т. д.

Социалистическое общество характеризуется *высокими темпами* воспроизводства общественного продукта. Это обуславливается прежде всего отсутствием при социализме эксплуататорских классов и их паразитической челяди, отсутствием кризисов и безработицы, полным и целесообразным использованием трудовых ресурсов общества, недоступным капитализму систематическим и быстрым подъемом производительности общественного труда. Высокие темпы роста общественного продукта обуславливаются, далее, социалистическим соревнованием, социалистиче-

скими методами хозяйствования, последовательным проведением режима экономии, полным использованием народнохозяйственных фондов, укреплением хозяйственного расчёта, снижением себестоимости продукции.

О высоких темпах социалистического производства на базе высшей техники, при определяющей роли орудий труда, свидетельствуют следующие данные. Валовая продукция крупной промышленности СССР в 1952 г. по сравнению с 1913 г. выросла (в сравнимых ценах) в 27 раз, производство средств производства — в 47 раз, производство электроэнергии — в 60 раз, машиностроение и металлообработка — в 118 раз. В 1952 г. в СССР произведено машин и оборудования в 3 с лишним раза больше, чем в 1940 г. Совокупный общественный продукт в СССР увеличился только за период с 1928 по 1952 г. (в сравнимых ценах) в 9 раз.

В процессе социалистического воспроизводства осуществляется *воспроизводство рабочей силы*. Планомерное обеспечение предприятий рабочей силой является одним из коренных условий расширенного социалистического воспроизводства. С ростом народного хозяйства неуклонно увеличивается численность рабочего класса. Набор рабочей силы во все отрасли общественного производства осуществляется организованно органами социалистического государства и самими предприятиями. Обеспечение производства квалифицированными кадрами происходит через государственную систему подготовки трудовых резервов, через специальную сеть школ, курсов, техникумов и высших учебных заведений, в соответствии с потребностями народного хозяйства. Трудовые ресурсы распределяются планомерно по отраслям общественного производства и отдельным предприятиям. Характерной чертой воспроизводства кадров является постоянное повышение уровня квалификации и культуры всей массы работников.

Расширенное воспроизводство при социализме есть вместе с тем *расширенное воспроизводство социалистических производственных отношений*.

Расширенное воспроизводство социалистических производственных отношений означает воспроизводство: а) социалистической собственности в её двух формах — государственной и кооперативно-колхозной, б) отношений товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи работников в процессе производства материальных благ, в) взаимных отношений работников по распределению предметов потребления в соответствии с руководящим принципом общественной жизни при социализме — от каждого по способностям, каждому по труду.

Социалистические производственные отношения свободны от глубочайших противоречий, присущих капиталистическим производственным отношениям. Воспроизводство капиталистических производственных отношений означает усиление эксплуатации труда капиталом, рост и углубление классовых противоречий между эксплуататорами и эксплуатируемыми, что неизбежно ведёт к революционному крушению капитализма. Воспроизводство

...отражением означает укрепление союза дружественных классов — рабочего класса, крестьянства — и неразрывно связанной с этими классами интеллигенции, укрепление морально-политического единства общества, постепенное стирание всяких классовых граней и социальных различий между людьми. В процессе расширенного социалистического воспроизводства осуществляется постепенный переход от социализма к коммунизму.

Национальное богатство социалистического общества. Состав совокупного общественного продукта. Все материальные блага, которыми располагает социалистическое общество, составляют его *национальное богатство*.

Первым элементом национального богатства социалистического общества являются *производственные фонды* народного хозяйства, то-есть средства производства, которые подразделяются на: а) основные производственные фонды и б) оборотные производственные фонды народного хозяйства.

Основные производственные фонды народного хозяйства есть функционирующие во всех отраслях материального производства государственные или кооперативно-колхозные средства труда (производственные здания, машины, сооружения и т. д.). *Оборотные* производственные фонды народного хозяйства есть предметы труда, находящиеся как в процессе производства, так и в запасе у государственных предприятий, у колхозов и других кооперативных организаций (сырьё, материалы, топливо и т. д.).

Вторым элементом национального богатства являются *фонды обращения народного хозяйства*. К ним относятся запасы готовой продукции, находящиеся на складах государственных производственных предприятий, колхозов, артелей промысловой кооперации, государственных и кооперативных торговых предприятий и организаций.

Третьим элементом национального богатства являются государственные и колхозные материальные *резервы* для производства, продовольственные резервы, а также страховые запасы.

Четвёртым элементом национального богатства являются *непроизводственные фонды*, представляющие собой государственное или кооперативно-колхозное имущество, которое служит целям непроизводственного потребления в течение длительного времени: жилищный фонд, здания культурно-бытовых учреждений — школ, театров, клубов, больницы и т. д. с их оборудованием.

Таковы элементы национального богатства, представляющие собой общественную, социалистическую собственность.

В состав национального богатства входит также *личное имущество населения*, личная собственность, умножающаяся на базе непрерывного роста общественной социалистической собственности.

Большую роль в деле воспроизводства вещественного богатства играют накопленный производственный опыт, знания и квалификация тружеников социалистического общества, многообразные духовные богатства страны. «Степень искусства наличного населения составляет всегда предпосылку всего производства, следовательно главное накопление богатства»¹.

К национальному богатству социалистического общества относятся также вовлечённые в процесс воспроизводства природные ресурсы (запасы полезных ископаемых, леса, воды и т. д.).

Национальное богатство социалистического общества в корне отлично от национального богатства буржуазного общества. При

¹ К. Маркс, Теория прибавочной стоимости, т. III, 1936, стр. 229.

капитализме подавляющая часть национального богатства принадлежит эксплуататорским классам, а рост богатства происходит в форме накопления капитала, ведущего к обнищанию народных масс. Капиталистические отношения порождают фиктивное богатство, представляемое акциями, ценой земли и т. д. При социализме всё национальное богатство является собственностью либо государства, то-есть всего народа, либо колхозов и других кооперативных объединений, либо личной собственностью граждан. Социализм не знает фиктивного богатства, всё богатство социалистического общества является *реальным* богатством. Национальное богатство социалистического общества неуклонно растёт. С ростом национального богатства систематически повышается материальное благосостояние и культурный уровень всего народа.

За годы советских пятилеток национальное богатство СССР в огромной мере умножено. Так, только основные производственные фонды народного хозяйства возросли в 1940 г. по сравнению с 1913 г. в 6 раз, а в 1950 г.— в 8 раз.

Если национальное богатство включает все материальные блага, которыми располагает социалистическое общество, то совокупный общественный продукт включает материальные блага, созданные в обществе за определённый период времени, например за год.

Воспроизводство общественного продукта при социализме осуществляется в двух формах: а) натурально-вещественной и б) стоимостной, или денежной. По своей натурально-вещественной форме всё производство социалистического общества делится на два больших подразделения: *производство средств производства*, предназначенных для того, чтобы вновь войти в процесс производства (I подразделение), и *производство предметов потребления*, предназначенных для удовлетворения потребностей трудящихся (II подразделение). Соответственно этому вся масса годового продукта распадается на средства производства и предметы потребления. Расширенное социалистическое воспроизводство требует постоянного возобновления и увеличения производства как средств производства, так и предметов потребления в определённой пропорции, устанавливаемой народнохозяйственным планом, в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства.

По стоимости общественный продукт распадается на: 1) стоимость потреблённых средств производства, которая перенесена на продукт (в данном случае имеется в виду лишь использование формы стоимости, для учёта, калькуляции); 2) стоимость предметов потребления, произведённых трудом для себя; 3) стоимость продуктов, произведённых трудом для общества. Социально-экономическая природа каждой из этих частей стоимости общественного продукта принципиально иная, чем при капитализме. Вместо постоянного и переменного капитала в процессе

социалистического воспроизводства функционируют наравне с основными фондами, а вместо прибавочной стоимости — чистый доход общества.

Процесс социалистического воспроизводства предполагает прежде всего плановое возмещение потреблённых средств производства за счёт определённой части совокупного общественного продукта в натуре и по стоимости. Возмещение основных фондов в натуре происходит путём частичной или полной замены машин, зданий, сооружений. Возмещение основных фондов по стоимости осуществляется посредством амортизации. *Амортизационный фонд* народного хозяйства СССР предназначен обеспечить капитальный ремонт основных фондов в течение всего периода их функционирования и возмещение стоимости потреблённых основных фондов.

Далее, процесс социалистического воспроизводства предполагает, что предметы потребления, распределённые по труду и израсходованные на покрытие личных потребностей работников материального производства и их семей, должны быть вновь созданы трудом этих работников для себя.

Наконец, в процессе социалистического воспроизводства работники материального производства создают своим трудом продукт для общества, который предназначен для социалистического накопления и удовлетворения общественных материальных и культурных потребностей (просвещение, здравоохранение, управление, оборона страны).

Соотношение между первым и вторым подразделениями общественного производства. В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства в процессе социалистического воспроизводства в плановом порядке устанавливаются необходимые пропорции между производством средств производства и производством предметов потребления, между различными отраслями народного хозяйства, между производством и обращением, между накоплением, потреблением и резервами и т. д.

Важнейшей пропорцией социалистического воспроизводства является правильное соотношение между I и II подразделениями общественного производства. При этом определяющую роль во всём хозяйстве играет первое подразделение, производящее средства производства. Непрерывный подъём народного хозяйства возможен лишь при условии более быстрого роста производства средств производства. Без преимущественного роста производства средств производства вообще невозможно осуществить расширенное воспроизводство. Преимущественный рост производства средств производства (прежде всего орудий труда) создаёт материальную основу для широкого внедрения новейшей техники во все отрасли социалистического производства и систематического повышения производительности труда, для постоянного подъёма

производства во всех отраслях народного хозяйства. Так, повышение удельного веса машиностроения и производства электроэнергии позволяет осуществлять электрификацию всего народного хозяйства, создать материально-производственную базу коммунизма.

Преимущественный рост производства средств производства означает более быстрое развитие промышленности по сравнению с сельским хозяйством. При социализме устанавливаются такие пропорции между промышленностью и сельским хозяйством, которые обеспечивают неуклонный рост не только промышленного, но и сельскохозяйственного производства.

Таким образом, для расширенного социалистического воспроизводства, сопровождающегося быстрым прогрессом техники, характерен такой подъём производства, при котором рост отраслей, производящих средства производства (I подразделение), идёт быстрее роста отраслей, производящих предметы потребления (II подразделение). Вместе с тем в социалистическом обществе происходит постоянное и значительное абсолютное возрастание производства предметов потребления, что находит своё выражение в быстром увеличении продукции сельского хозяйства, пищевой и лёгкой промышленности, в расширении жилищного строительства в городах и сёлах, в развёртывании советской торговли.

Как происходит при социализме обмен между I и II подразделениями общественного производства и внутри каждого из них?

Во-первых, происходит обмен между различными отраслями I подразделения.

Одна часть средств производства, созданных в I подразделении, остаётся в этом же подразделении и обеспечивает простое воспроизводство: произведённые средства производства поступают на возмещение выбывших частично или полностью средств и предметов труда (возобновление израсходованных запасов сырья, замена износившихся машин, капитальный ремонт оборудования и т. д.); другая часть средств производства обеспечивает расширенное воспроизводство в различных отраслях хозяйства, входящих в I подразделение. Так, например, угольная и нефтяная промышленность дают топливо машиностроительной отрасли и получают от неё необходимое оборудование; металлургия, поставляя строительной индустрии необходимый ей металл, в свою очередь использует сырьё рудной промышленности для увеличения выплавки металла и т. д.

Таким образом, между отраслями I подразделения планомерно осуществляется обмен теми средствами производства, которые служат целям поддержания и расширения производства в этих отраслях. Как уже было сказано, в пределах государственного производственного сектора произведённые средства производства не обращаются между отраслями как товары, а распределяются в порядке материально-технического снабжения и лишь внешне сохраняют форму товаров.

...происходит обмен между различными отраслями II подразделения. Продукция II подразделения состоит из предметов личного потребления. Одна часть произведённых во II подразделении предметов потребления через каналы товарного обращения обменивается на заработную плату рабочих и служащих, на денежные доходы колхозников и идёт на личное потребление работников этого подразделения. Некоторое количество предметов потребления, произведённых в колхозах, распределяется и потребляется в этих же колхозах, не принимая товарной формы и не проходя каналов рыночного обращения.

В-третьих, происходит обмен между I и II подразделениями. Часть произведённых в I подразделении средств производства должна пойти на возмещение выбывших частично или полностью средств труда и на возобновление израсходованных запасов сырья, топлива и других материалов в отраслях II подразделения, а также на увеличение средств труда, запасов сырья, топлива и материалов этого подразделения, необходимых для расширенного воспроизводства. Часть произведённых во II подразделении предметов потребления обменивается через торговую сеть на заработную плату работников I подразделения. Темпы расширения производства и технического прогресса отраслей II подразделения зависят прежде всего от количества и качества средств производства, которые они получают от I подразделения. Этим определяется ведущая роль I подразделения по отношению к II.

Ленин указывал, что марксова формула соотношения между I и II подразделениями общественного производства ($IV + m$ к IIc) остаётся в силе как для социализма, так и для коммунизма. При этом, разумеется, в корне меняются социально-экономические отношения, скрывающиеся за этой формулой. При социалистическом расширенном воспроизводстве I подразделение должно произвести такое количество средств производства, которое необходимо для обеспечения непрерывного роста производства на базе высшей техники в обоих подразделениях с преимущественным ростом I подразделения. С другой стороны, II подразделение должно произвести предметы потребления в количестве, необходимом для удовлетворения постоянно растущих потребностей как прежних, так и вновь вовлекаемых в производство работников обоих подразделений, а также работников, занятых в непроизводственных отраслях. В каждый данный период часть произведённых средств производства и предметов потребления идёт на увеличение резервов.

В условиях анархии капиталистического производства и ограниченности платёжеспособного спроса трудящихся масс наиболее трудной проблемой капиталистического воспроизводства является проблема реализации общественного продукта. Планомерное и бескризисное развитие социалистического производства не наталкивается на трудности реализации, так как неуклонный рост

покупательной способности населения создаёт постоянно расширяющийся спрос на продукцию промышленности и сельского хозяйства. Это не означает, однако, что в ходе расширенного социалистического воспроизводства не могут возникать те или другие противоречия неантагонистического характера, вызывающие нарушения отдельных пропорций в народном хозяйстве, как, например, просчёты в планировании вследствие недостаточного учёта требований закона планомерного развития народного хозяйства или стихийные бедствия вроде засухи и наводнения, отрицательно влияющие на производство. Для предупреждения и ликвидации возникающих вследствие этого отдельных диспропорций в народном хозяйстве социалистическое государство создаёт необходимые резервы.

Образование и назначение общественных фондов при социализме. Социалистический способ производства определяет собой характер и соответствующие ему формы распределения совокупного общественного продукта. Общество в лице социалистического государства планомерно распределяет подавляющую часть общественного продукта в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма.

Как уже говорилось, совокупный общественный продукт за вычетом части, идущей на возмещение потреблённых средств производства, образует национальный доход социалистического общества. Национальный доход распадается на два больших фонда: *фонд накопления*, за счёт которого осуществляется непрерывный рост и совершенствование социалистического производства, и *фонд потребления*, за счёт которого обеспечивается удовлетворение постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества.

Из фонда накопления преимущественная часть обращается на цели *расширения производства*. Масштабы производства в социалистическом обществе растут систематически, из года в год, притом темпами, невиданными в капиталистическом мире.

Другая часть фонда накопления обращается на цели *капитального строительства культурно-бытового назначения*. Сюда относится выполнение обширных и всё увеличивающихся работ по строительству школ, больниц, учреждений коммунального обслуживания.

Наконец, третья часть фонда накопления образует *резервный, или страховой, фонд общества*. Государственные резервы сырья, топлива, продовольствия, а также резервные фонды в колхозах позволяют предотвращать перебои в процессе воспроизводства.

Фонд потребления в свою очередь состоит из двух частей: основную часть фонда потребления составляет *фонд оплаты по труду* работников социалистического производства, который в соответствии с экономическим законом распределения по труду идёт на заработную плату рабочих, занятых в производстве служащих, на оплату труда колхозников и т. д.; другая часть состав-

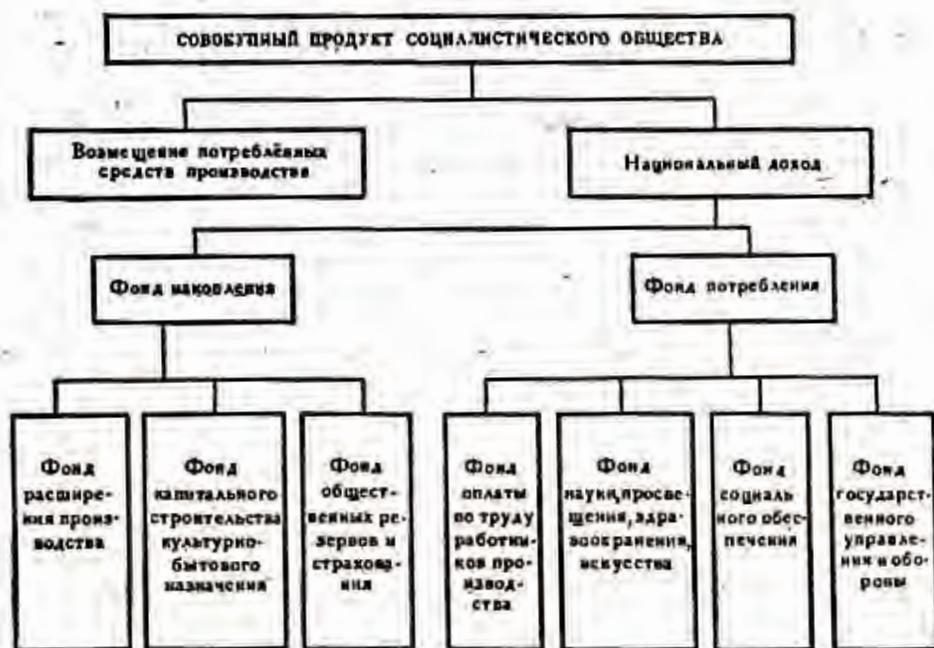
крываются разнообразные нужды социалистического общества в целом.

Часть фонда общественного потребления расходуется на *социально-культурные цели*: на покрытие растущих потребностей социалистического общества в области науки, просвещения, здравоохранения, искусства и других областей культуры и быта. Из этого фонда в соответствии с экономическим законом распределения по труду получают заработную плату работники отраслей культуры и бытового обслуживания.

Часть фонда общественного потребления образует фонд *социального обеспечения*. Этот фонд служит целям оказания государственной помощи многодетным и одиноким матерям, детям, старикам, инвалидам в соответствии с предоставленным Конституцией СССР правом на материальное обеспечение при нетрудоспособности и по старости.

Часть фонда общественного потребления идёт на покрытие *издержек управления* — на содержание государственного аппарата. Часть национального дохода идёт на нужды *обороны* страны. В условиях опасности военных нападений империалистических агрессоров на СССР укрепление обороноспособности страны социализма имеет важнейшее значение.

Схема распределения совокупного продукта в социалистическом обществе



На удовлетворение личных материальных и культурных потребностей трудящихся в СССР, как уже указывалось, расходуется преобладающая часть (около $\frac{3}{4}$) национального дохода.

Социалистическое накопление. Накопление и потребление в социалистическом обществе. Источником расширенного социалистического воспроизводства является социалистическое накопление. *Социалистическое накопление* есть использование части чистого дохода общества, состоящей из средств производства и предметов потребления, для расширения производства, а также для образования материальных резервов и увеличения непроеданных социально-культурных фондов.

В результате социалистического накопления образуется прирост материальных ценностей, находящихся в государственной и кооперативно-колхозной собственности, означающий увеличение национального богатства социалистического общества. Накопляемая доля национального дохода имеет также денежное выражение. Подавляющая часть денежных накоплений всех отраслей народного хозяйства и часть денежных средств населения мобилируются посредством государственного бюджета на нужды коммунистического строительства.

Социалистическое накопление осуществляется путём капитальных вложений в народное хозяйство. *Капитальные вложения* представляют собой совокупность затрат, обращаемых в определённый период на создание новых, а также на реконструкцию существующих основных фондов производственного и непроизводственного назначения. Капитальные вложения в народное хозяйство в некоторой своей части идут на возмещение потреблённых основных фондов. Советское государство планомерно и систематически осуществляет гигантские по своему объёму капитальные работы: строительство новых и расширение существующих фабрик и заводов, электростанций, рудников и шахт, строительство совхозов и машинно-тракторных станций, средств транспорта и связи, жилых домов, школ, больниц, детских учреждений.

Объём капитальных вложений в народное хозяйство СССР составлял: в 1929—1932 гг.— 51 миллиард рублей, в 1933—1937 гг.— 115 миллиардов, в 1946—1951 гг.— около 500 миллиардов рублей. Главная часть капитальных вложений направляется на расширение социалистической индустрии. За счёт капитальных вложений было построено и введено в действие крупных промышленных предприятий: в годы первой пятилетки — 1 500, в годы второй пятилетки — 4 500, за три с половиной года третьей пятилетки — 3 000, за 1946—1951 гг. восстановлено и вновь построено около 7 000 государственных промышленных предприятий. Кроме промышленных и сельскохозяйственных предприятий созданы многие тысячи учреждений культурно-бытового назначения.

Социалистическое накопление базируется на неуклонном повышении производительности общественного труда и систематическом снижении общественных издержек производства.

Плановый, бескризисный характер социалистической экономики, высокий уровень капитальных вложений в народное хозяй-

ство, полное и рациональное использование в общественном производстве средств производства и трудовых ресурсов, отсутствие паразитического потребления — всё это обуславливает высокие темпы накопления, недостижимые при капитализме даже в наиболее благоприятные периоды его развития.

Как выше было сказано, доля нецеликового дохода, идущая в накопление, в США за период 1919—1928 гг. составляла в среднем примерно 10%, а за десятилетие — с 1929 по 1938 г. — лишь 2%. В СССР фонд социалистического накопления (включая резервы) составляет около одной четверти национального дохода.

Социализм уничтожил характерное для капитализма антагонистическое противоречие между производством и потреблением. Расширенное социалистическое воспроизводство означает неуклонный рост не только средств производства, но и предметов личного потребления.

Социалистическое общество не знает также присущего капитализму и связанного с наличием антагонистических классов деления предметов потребления на необходимые средства потребления трудящихся масс и предметы роскоши, которые входят лишь в фонд потребления эксплуататорских классов. При социализме весь фонд потребления поступает трудящимся массам.

С развитием производства, с ростом национального дохода, с увеличением объёма социалистического накопления растут и фонды народного потребления, всё более полно удовлетворяются общественные и личные потребности трудящихся.

Это означает, что при социализме существует свойственный ему экономический закон накопления. Закон социалистического накопления обуславливает непрерывный рост национального богатства путём систематического использования части чистого дохода на расширение производства в целях удовлетворения растущих потребностей всего общества. В противоположность всеобщему закону капиталистического накопления, в силу которого рост богатства эксплуататорских классов неизбежно сопровождается обнищанием трудящихся масс, действие закона социалистического накопления ведёт к тому, что наряду с ростом национального богатства происходит систематическое повышение материального и культурного уровня народа. Таким образом, закон социалистического накопления определяется основным экономическим законом социализма.

Советское государство в плановом порядке устанавливает для каждого периода определённые пропорции между фондом накопления и фондом потребления, исходя из коренных задач коммунистического строительства.

При социализме полностью потерял свою силу капиталистический закон народонаселения, в силу которого параллельно с ростом общественного богатства всё большая часть рабочего населения оказывается избыточной, выталкивается из производства, пополняя армию безработных. Социалистический строй обеспечивает

полную занятость всего трудоспособного населения. Поэтому при социализме нет и не может быть перенаселения. Постоянный и быстрый рост населения, высокий уровень материального благосостояния народа, низкая заболеваемость и смертность населения при полном и рациональном использовании его трудоспособной части — в этом состоит суть *социалистического закона народонаселения*.

С 1926 по 1939 г. среднегодовой чистый прирост населения в СССР составлял около 2 миллионов человек, или 1,23%. За тот же период среднегодовой чистый прирост населения составлял: во Франции — 0,08%, в Германии — 0,62, в Англии — 0,36, в США — 0,67%. В течение последних лет ежегодный чистый прирост населения СССР составляет более 3 миллионов человек.

Таким образом, социалистическое воспроизводство характеризуется планомерным и непрерывным расширением всего общественного производства, осуществляемым высокими темпами, недоступными для капитализма, систематическим и быстрым увеличением всего населения, в том числе рабочего класса и интеллигенции, неуклонным повышением материального благосостояния и культурного уровня народных масс.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Социалистическое воспроизводство есть непрерывное расширенное воспроизводство совокупного общественного продукта, рабочей силы и социалистических производственных отношений. Преимущества социалистического народного хозяйства и его планомерное развитие обуславливают бескризисный рост социалистической экономики и высокие темпы расширенного социалистического воспроизводства.

2. Национальное богатство включает все материальные блага, находящиеся в распоряжении социалистического общества. Составными частями национального богатства являются: основные и оборотные производственные фонды народного хозяйства, фонды обращения, государственные и колхозные материальные резервы и страховые запасы, производственные фонды, личное имущество населения.

3. Воспроизводство общественного продукта осуществляется в двух формах: натурально-вещественной и стоимостной. По натурально-вещественной форме всё производство общественного продукта при социализме делится на производство средств производства (I подразделение) и производство предметов потребления (II подразделение). По стоимости общественный продукт включает в себя: стоимость потреблённых средств производства, стоимость продукта для себя, стоимость продукта для общества. Расширенное социалистическое воспроизводство предполагает необходимое соот-

ветствие (пропорциональность) между всеми частями общественного продукта по натурально-вещественной форме и по стоимости.

4. Распределение общественного продукта при социализме обеспечивает неуклонное расширение социалистического производства в городе и деревне, усиление экономической мощи и обороноспособности страны, максимальное удовлетворение непрерывно растущих материальных и культурных потребностей социалистического общества.

5. Социалистическое накопление есть использование части чистого дохода общества, состоящей из средств производства и предметов потребления, для расширения производства, образования общественных резервов и увеличения непродовольственных, социально-культурных фондов. Социализм свободен от присущего капитализму антагонистического противоречия между производством и потреблением. В противоположность всеобщему закону капиталистического накопления, в силу которого рост богатства эксплуататорских классов неизбежно сопровождается обнищанием трудящихся масс, действие закона социалистического накопления ведёт к тому, что наряду с ростом национального богатства происходит систематическое повышение материального и культурного уровня народа.

6. При социалистическом строе потерял силу капиталистический закон народонаселения. Социалистический закон народонаселения выражается в постоянном и высоком приросте населения, в рациональном и полном использовании его трудоспособной части.

ГЛАВА XXXIX

ПОСТЕПЕННЫЙ ПЕРЕХОД ОТ СОЦИАЛИЗМА К КОММУНИЗМУ

Две фазы коммунистического общества. Коммунизм является необходимой ступенью исторического развития человечества.

Коммунизм как общественно-экономическая формация имеет две фазы развития: низшую, называемую социализмом, и высшую, называемую коммунизмом. «Научное различие между социализмом и коммунизмом, — писал Ленин, — только то, что первое слово означает первую ступень вырастающего из капитализма нового общества, второе слово — более высокую, дальнейшую ступень его»¹.

¹ В. И. Ленин, Великий почин, Сочинения, т. 29, изд. 4, стр. 387.

Экономической основой обеих фаз коммунизма является общественная собственность на средства производства. Господство общественной собственности обуславливает планомерное развитие народного хозяйства. Для обеих фаз коммунистического общества характерно отсутствие эксплуататорских классов и эксплуатации человека человеком, национального и расового угнетения. Общей чертой социализма и коммунизма является обязанность всех граждан трудиться по своим способностям. Как при социализме, так и при коммунизме целью производства является человек с его потребностями, то-есть удовлетворение его материальных и культурных потребностей, а средством к достижению этой цели — непрерывный рост и совершенствование производства на базе высшей техники.

Вместе с тем вторая фаза коммунизма имеет существенные отличия от его первой фазы, являясь более высокой ступенью экономической и культурной зрелости коммунистического общества.

Уже при социализме производительные силы достигли высокого уровня: социалистическая индустрия и крупное социалистическое сельское хозяйство являются самыми концентрированными и самыми механизированными в мире, они неуклонно развиваются высокими темпами, недоступными для капитализма. Но производительные силы общества и производительность труда работников ещё недостаточны для того, чтобы обеспечить изобилие продуктов. Коммунизм предполагает такой уровень развития производительных сил общества и производительности общественного труда, который обеспечит изобилие материальных благ, когда, по выражению Маркса, все источники коллективного богатства польются полным потоком.

В отличие от социализма, где существуют две формы общественной, социалистической собственности — государственная и кооперативно-колхозная, при коммунизме установится безраздельное господство единой коммунистической собственности на средства производства.

Если при социализме, в условиях существования двух основных форм социалистического производства — государственной и колхозной, — сохраняется товарное производство и товарное обращение, то при коммунизме на основе единой коммунистической собственности, единой формы коммунистического производства не будет товарного производства и товарного обращения, а следовательно и денег.

При социализме уже нет противоположности между городом и деревней, между умственным и физическим трудом, но ещё сохраняются существенные различия между ними. При коммунизме не будет существенных различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом и останутся лишь несущественные различия между ними.

В социалистическом обществе имеются два класса — рабочий класс и колхозное крестьянство, дружественные друг другу, но

отличающиеся по своему положению в общественном производстве, имеется также социалистическая интеллигенция. С уничтожением различия между двумя формами социалистической собственности сотрутся окончательно грани между рабочими и крестьянами — все они станут труженниками коммунистического общества. Коммунизм есть бесклассовое общество.

При социализме труд, освобождённый от эксплуатации, основан на высоком уровне техники и уже превратился в дело чести. Вместе с тем при социализме ещё не достигнута полная механизация всех производственных процессов, не преодолено ещё нерадивое отношение к труду со стороны некоторых членов общества. При коммунизме труд всех членов общества будет базироваться на высшей технике, на сознательной трудовой дисциплине. Из средства лишь поддержания жизни труд будет превращён в глазах общества в первую жизненную потребность.

Коммунизм обеспечивает всем членам общества расцвет их физических и умственных способностей. Все члены общества будут людьми культурными и всесторонне образованными и получат возможность свободно выбирать профессию. Коммунизм предполагает дальнейшее, невиданное в истории развитие науки, искусства и культуры.

Если руководящим принципом социализма является: «от каждого по способностям, каждому по труду», то принцип коммунизма гласит: «от каждого по способностям, каждому по потребностям».

Возможность построения коммунизма в одной стране. Коммунизм и государство. Коммунизм в одной стране, как это научно обосновал И. В. Сталин, вполне возможен, особенно в такой стране, как Советский Союз, даже при том условии, если будет ещё существовать капиталистическое окружение.

Вопрос о победе коммунизма в одной стране имеет две стороны — внутреннюю и международную.

Внутренняя сторона вопроса о возможности построения коммунизма в СССР состоит в том, чтобы создать материально-производственную базу коммунизма, достигнуть такого уровня развития производительных сил и производительности труда в промышленности и в сельском хозяйстве, который обеспечит изобилие материальных благ, добиться устранения классовых различий между рабочим классом и колхозным крестьянством, ликвидации пережитков капитализма в экономике и сознания людей.

Социалистические производственные отношения открыли огромные возможности мощного подъёма всех отраслей народного хозяйства. Советский Союз располагает гигантскими материальными ресурсами и природными богатствами, необходимыми для построения коммунизма. Социализм развивается на своей собственной, им созданной материально-производственной базе, что придаёт движению к коммунизму ускоренные темпы и недо-

лимую мощь. Могучим фактором, ускоряющим развитие советской экономики по пути к коммунизму, является социалистическое соревнование.

Социалистическое государство, руководимое Коммунистической партией, опираясь на объективные экономические законы социализма, мобилизует силы всего народа на строительство коммунистического общества.

Таким образом, с точки зрения внутренних условий Советский Союз располагает всем необходимым для построения полного коммунистического общества.

Международная сторона вопроса о возможности построения коммунизма в СССР состоит в том, что советский народ строит коммунизм при господстве капитализма в большинстве стран. Пока существует враждебный социализму империалистический лагерь, существует и опасность военного нападения на Советский Союз со стороны империалистических государств.

Маркс и Энгельс, исходя из предположения, что социализм победит одновременно во всех странах или в большинстве цивилизованных стран, пришли к выводу, что государство при коммунизме становится ненужным и постепенно отомрёт. Научно обобщая практику социалистического строительства, Сталин дал новую постановку проблемы государства при коммунизме. На вопрос — сохранится ли у нас государство также и в период коммунизма — он дал следующий ответ: «Да, сохранится, если не будет ликвидировано капиталистическое окружение, если не будет уничтожена опасность военных нападений извне, причём понятно, что формы нашего государства вновь будут изменены, сообразно с изменением внутренней и внешней обстановки.

Нет, не сохранится и отомрёт, если капиталистическое окружение будет ликвидировано, если оно будет заменено окружением социалистическим»¹.

Социалистическое государство необходимо, пока существует капиталистическое окружение, пока не будет ликвидирована опасность нападения на СССР империалистических государств. До тех пор Советский Союз, проводя последовательную политику мира, должен в то же время быть готовым отразить любое вражеское нападение извне. Для этого необходимо всемерно укреплять социалистическое государство, повышать экономическую мощь страны, обеспечивать её обороноспособность.

Советская страна теперь уже не является одиноким островом, окружённым капиталистическими странами. Наличие социалистического лагеря является важным фактором, облегчающим строительство коммунизма в СССР.

Непрерывный рост всего общественного производства. Создание материально-производственной базы коммунизма. Выполне-

¹ *И. В. Сталин, Отчётный доклад на XVIII съезде партии о работе ЦК ВКП(б), Вопросы ленинизма, изд. 11, 1952, стр. 646.*

ние всемирно-исторической задачи построения коммунизма требует создания новой материально-производственной базы, способной обеспечить переход от социализма к коммунизму.

Материально-производственная база коммунизма, создающаяся в СССР, есть крупное машинное производство в городе и деревне, основанное на электрификации всей страны, комплексной механизации и автоматизации, всесторонней химизации производственных процессов. По своим масштабам и техническому уровню материально-производственная база коммунизма будет значительно выше материально-производственной базы социализма.

Первое основное предварительное условие подготовки перехода к коммунизму состоит в том, чтобы прочно обеспечить непрерывный рост всего общественного производства с преимущественным ростом производства средств производства. Преимущественный рост производства средств производства создаёт материальные предпосылки для постоянного расширения производства и совершенствования его на базе высшей техники, чтобы достигнуть изобилия предметов потребления.

Для этого требуется огромное увеличение производственных мощностей во всех отраслях народного хозяйства и прежде всего в промышленности путём нового капитального строительства. В СССР строятся и проектируются сотни и тысячи новых предприятий, полностью основанных на самой передовой в мире технике и технологии, с созданием и использованием новых видов сырья и источников энергии.

Ленин указывал, что технической основой всего промышленного и сельскохозяйственного производства при коммунизме явится электрификация всего народного хозяйства. *«Коммунизм — это есть Советская власть плюс электрификация всей страны»*¹. Это означает, что промышленность, транспорт и сельское хозяйство будут полностью переведены на новую, высшую техническую базу, связанную с электрификацией.

Электрификация *всего* народного хозяйства является *главной* характерной чертой материально-производственной базы коммунизма. В условиях постепенного перехода от социализма к коммунизму электрификация проводится в огромных масштабах. Об этом свидетельствует строительство в СССР крупнейших в мире гидроэлектростанций, которые по своим масштабам не знают себе равных в истории.

Социалистическое плановое хозяйство обеспечивает создание *единой высоковольтной сети*, связывающей многочисленные электростанции различных экономических районов, что неосуществимо при капитализме в силу господства частной собственности и анархии производства. Так, Куйбышевская и Сталинградская гидро-

¹ В. И. Ленин, Доклад о деятельности Совета Народных Комиссаров на VIII Всероссийском съезде Советов, Сочинения, т. 31, изд. 4, стр. 484.

электростанции будут главными опорными пунктами единой высоковольтной сети на территории европейской части СССР, которая соединит магистральными линиями электропередач отдельные районные энергосистемы.

Электрификация всего народного хозяйства, как главное условие создания материально-производственной базы коммунизма, неразрывно связана с комплексной механизацией всех процессов труда, с автоматизацией и химизацией производства, с применением всех новейших достижений техники. Электрификация производственных процессов, автоматическая система машин коренным образом изменяют условия труда, ведут к замене неквалифицированного труда квалифицированным, создают техническую базу для окончательного уничтожения существенного различия между умственным и физическим трудом.

В народном хозяйстве СССР уже теперь заложены основы дальнейших великих преобразований в технике производства, ведущих к необходимому для коммунизма уровню развития производительных сил.

Замечательным достижением самого передового в мире советского машиностроения является создание предприятий с завершённой комплексной механизацией, с автоматическими линиями станков, заводов-автоматов. Например, в 1951 г. более 90% районных гидроэлектростанций имели автоматизированное управление агрегатами. Ряд гидроэлектростанций управляется средствами телемеханики. Мощность гидроэлектростанций, переведённых на телемеханическое управление, составляет более 50% общей мощности гидроэлектростанций. На строительстве гидротехнических сооружений земляные работы осуществляются с помощью комплекса землеройных машин. Для производства бетона созданы автоматизированные заводы, каждый из которых даёт в сутки 2—4 тысячи кубометров бетона. На этих заводах автоматизированы все работы, начиная от подачи и взвешивания сырых материалов до выдачи готового бетона.

В СССР создан первый в мире автоматический завод по производству поршней для автомобильных моторов, на котором все процессы, начиная от подачи сырья и кончая упаковкой готовой продукции, полностью автоматизированы. Завод обслуживается всего несколькими работниками. Такие заводы являются прообразом техники коммунистического общества.

Если в настоящее время комплексная механизация процессов труда и автоматизация выступают как провозвестники новой технической базы коммунизма, то со временем эти великие завоевания науки и техники будут внедрены во все отрасли промышленного и сельскохозяйственного производства.

Советская наука овладела методами использования *внутриатомной энергии*. Впервые в мире в СССР практически поставлена задача использования этого нового вида энергии в мирных целях. Применение атомной энергии для производства материальных благ, дальнейшее совершенствование реактивной техники, радиотехники, телемеханики и т. п. открывают невиданные ранее возможности для совершенствования производства и роста производительности труда. Всё это неизбежно приведёт к огром-

ному ускорению экономического развития и обеспечит уровень производительных сил, необходимый для перехода к коммунизму.

Поднятие колхозной собственности до уровня общенародной собственности. Уничтожение существенного различия между городом и деревней. Рост производительных сил социалистического общества вызовет необходимость изменений и в области производственных отношений. На высшей фазе коммунизма производственные отношения будут базироваться на единой *общенародной коммунистической собственности* на средства производства. Переход к единой коммунистической собственности требует всемерного укрепления и дальнейшего развития государственной (общенародной) собственности и поднятия колхозно-кооперативной собственности до уровня общенародной, а также замены путём постепенных переходов товарного обращения системой продуктообмена. Осуществление этой задачи является *вторым основным предварительным условием* перехода к коммунизму. На основе единой коммунистической собственности исчезнет существенное различие между городом и деревней.

Существенное различие между городом и деревней, между промышленностью и сельским хозяйством, между рабочими и колхозным крестьянством заключается при социализме в том, что промышленность составляет государственную (общенародную) собственность, тогда как в сельском хозяйстве существует групповая колхозная собственность. В промышленности в большей степени осуществлены электрификация, механизация, автоматизация и химизация производства. Несмотря на подлинную культурную революцию в деревне, культурный уровень сельского населения в целом ещё не достиг культурного уровня городского населения.

Исживание существенного различия между городом и деревней происходит в процессе строительства коммунизма. Решающей силой на пути уничтожения существенного различия между городом и деревней, между промышленностью и сельским хозяйством является *социалистическая индустрия*. Только дальнейшее всемерное развитие крупной индустрии даст возможность полностью осуществить комплексную механизацию всех отраслей сельского хозяйства.

Социалистическая индустрия осуществляет свою преобразующую роль в отношении сельского хозяйства прежде всего через машинно-тракторные станции, которые определяют развитие колхозного производства. Машинно-тракторные станции, как важнейшие индустриальные центры социалистического земледелия и проводники высокой культуры земледелия, всё шире и полнее охватывают сельскохозяйственное производство. Совхозы усиливают свою роль как образцы наиболее крупного и высокомеханизированного сельского хозяйства.

Важнейшим средством сближения деревни с городом является электрификация. Новые мощные гидроэлектростанции дадут огромное количество электроэнергии не только для промышленного, но и сельскохозяйственного производства. По электрификации полеводства СССР уже занимает первое место в мире — изобретены и применяются в производстве электротрактор и электрокомбайн. Основу электрификации сельского хозяйства составят крупные государственные электростанции. Наряду с ними идёт широкое строительство мелких колхозных электростанций. Опорными пунктами комплексной электрификации сельского хозяйства становятся *электро-машинно-тракторные* станции. Некоторые из них уже обслуживают колхозное производство. Они представляют собой не только новые энергетические базы сельского хозяйства, но и мощные очаги культуры.

Развитие железнодорожного, автомобильного, водного и воздушного транспорта, передача электроэнергии на большие расстояния, усовершенствование и широкое распространение радификации и телевидения являются важными средствами хозяйственного и культурного сближения деревни с городом. Благодаря этим достижениям науки и техники деревня получает возможность пользоваться всеми благами культуры наряду с городским населением.

Сельскохозяйственная артель является основной формой колхозов в течение периода постепенного перехода от социализма к коммунизму. В колхозах проводятся планомерные работы по обеспечению высоких и устойчивых урожаев путём орошения земель засушливых районов, осушения болот, внедрения травопольных севооборотов на больших территориях, рационального размещения сельскохозяйственных культур, применения передовой агротехники и т. д. В противоположность капитализму, хищнически истощающему почву, социалистическая система земледелия обеспечивает повышение плодородия почвы. Вооружённые при помощи МТС передовой техникой, колхозы успешно развивают своё общественное хозяйство, являющееся основой создания изобилия сельскохозяйственных продуктов.

По мере укрепления и развития общественного хозяйства в колхозах последовательно решаются задачи культурно-бытового и жилищного строительства. Быстро растущее общественное хозяйство колхозов будет всё полнее удовлетворять разносторонние личные потребности колхозников. Это со временем приведёт к тому, что отпадёт экономическая необходимость в ведении подсобного хозяйства на приусадебном участке.

На основе дальнейшего укрепления и развития материально-производственной базы колхозного производства будут постепенно создаваться предпосылки для превращения сельскохозяйственной артели в высокоразвитую *сельскохозяйственную коммуну*, как высшую форму колхозного движения. «Будущая коммуна вырастет из развитой и зажиточной артели. Будущая сельскохо-

зяйственная коммуна возникнет тогда, когда на полях и в фермах артели будет обилие зерна, скота, птицы, овощей и всяких других продуктов, когда при артелях заведутся механизированные прачечные, современные кухни-столовые, хлебозаводы и т. д., когда колхозник увидит, что ему выгоднее получать мясо и молоко с фермы, чем заводить свою корову и мелкий скот, когда колхозница увидит, что ей выгоднее обедать в столовой, брать хлеб с хлебозавода и получать стиранное бельё из общественной прачечной, чем самой заниматься этим делом. Будущая коммуна возникнет на базе более развитой техники и более развитой артели, на базе обилия продуктов»¹. Процесс перерастания артели в коммуны будет происходить по мере того, как колхозники будут убеждаться в необходимости такого перерастания.

Уничтожение противоположности между городом и деревней отнюдь не означает гибели больших городов. Планомерное размещение промышленности по всей стране, приближение промышленных предприятий к источникам сырья сопровождается строительством новых городов. Города как центры наибольшего роста культуры, как центры не только крупной индустрии, но и переработки сельскохозяйственных продуктов и мощного развития всех отраслей пищевой промышленности будут способствовать выравниванию условий быта в городе и деревне. Коренным образом изменяется облик старых городов. Социалистическое переустройство городов имеет целью устранение скученности населения и оздоровление условий городской жизни путём озеленения городов и использования всех современных достижений коммунального хозяйства. Прогрессивная роль социалистического города, как носителя и проводника достижений современной передовой науки и культуры, всё более возрастает.

По мере построения материально-производственной базы коммунизма будут создаваться условия для поднятия колхозной собственности до уровня общенародной собственности и для замены товарного обращения продуктообменом. *Продуктообмен* есть такая форма экономических отношений, при которой колхозы отдают производимую ими продукцию социалистическому государству и получают от него необходимые им промышленные изделия без товарного обращения, без купли-продажи.

Как уже говорилось, в условиях существования двух основных форм социалистического производства товарное обращение является необходимым и весьма полезным элементом социалистической экономики. Однако товарное обращение несовместимо с перспективой перехода от социализма к коммунизму; коммунистический принцип распределения продуктов по потребностям

¹ И. В. Сталин, Отчётный доклад XVII съезду партии о работе ЦК ВКП(б), Сочинения, т. 13, стр. 353.

исключает всякий товарный обмен. Поэтому для перехода к коммунизму необходимо «путём постепенных переходов, осуществляемых с выгодой для колхозов и, следовательно, для всего общества, поднять колхозную собственность до уровня общенародной собственности, а товарное обращение тоже путём постепенных переходов заменить системой продуктообмена»¹.

С поднятием колхозной собственности до уровня общенародной собственности и с переходом к продуктообмену отпадёт необходимость в товарном производстве и товарно-денежном обращении, а тем самым и в законе стоимости.

Стоимость, как и закон стоимости, есть историческая категория, связанная с существованием товарного производства. На высшей фазе коммунизма с исчезновением товарного производства исчезнут и стоимость с её формами и закон стоимости. Количество труда, затраченного на производство продуктов, будет измеряться не окольным путём, не через посредство стоимости и её форм, как это происходит при товарном производстве, а прямо и непосредственно количеством рабочего времени, израсходованного на производство продуктов.

Поднятие колхозной собственности до уровня общенародной собственности составляет основу окончательного стирания граней между рабочими и колхозным крестьянством.

С исчезновением существенного различия между городом и деревней при коммунизме сохранится всё же некоторое *несущественное различие* между ними, вытекающее из своеобразия промышленного и сельскохозяйственного производства, например, сезонность сельскохозяйственных работ, связанная с естественным процессом роста и созревания растений, ограниченные сроки использования сельскохозяйственных машин и т. д.

Культурный рост общества. Уничтожение существенного различия между умственным и физическим трудом. *Третье основное предварительное условие* перехода к коммунизму состоит в достижении такого культурного роста общества, который необходим для всестороннего развития физических и умственных способностей всех членов общества и который обеспечил бы образование, достаточное для того, чтобы они могли стать активными деятелями общественного развития и имели возможность свободно выбирать профессию.

После уничтожения противоположности между физическим и умственным трудом, в ходе коммунистического строительства возникла проблема уничтожения существенного различия между физическим и умственным трудом, которое имеется при социализме. *Существенное различие* между физическим и умственным трудом состоит в том, что большинство рабочих по культурно-техниче-

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 67.

Следующий уровень — стоит ниже уровня работников инженерно-технического труда, а большинство колхозников — ниже агрономических работников.

Всё более совершенствующаяся техника в промышленности и в сельском хозяйстве: электрификация, комплексная механизация, химизация и т. д. требуют от работников производства высокого уровня как общего, так и специального инженерно-технического или агрономического образования. Без этого невозможно обеспечить дальнейшее повышение производительности общественного труда, необходимое для перехода к коммунизму. Отсюда вытекает объективная необходимость культурного роста общества, уничтожения существенного различия между физическим и умственным трудом.

Уничтожение существенного различия между физическим и умственным трудом происходит путём поднятия культурно-технического уровня рабочих до уровня работников инженерно-технического труда и колхозников до уровня агрономических работников.

В уничтожении существенного различия между физическим и умственным трудом огромную роль играет социалистическое соревнование, в котором участвует подавляющее большинство рабочего класса и колхозного крестьянства. Всё более значительные массы рабочих в совершенстве овладевают современной техникой и технологией производства, растёт число рационализаторов и изобретателей. Это поднимает широкие слои рабочих до уровня инженерно-технических работников.

Ещё в 1935 г., характеризуя стахановское движение как новый этап социалистического соревнования, И. В. Сталин указывал, что оно содержит в себе зерно будущего культурно-технического подъёма рабочего класса, открывает тот путь, на котором только и можно добиться тех высших показателей производительности труда, которые необходимы для перехода от социализма к коммунизму. Когда рабочие поднимут свой культурно-технический уровень до уровня инженерно-технического персонала, а колхозники — до уровня агротехнического персонала, будет достигнут новый, невиданный в истории подъём производительности труда, обеспечивающий создание изобилия всех материальных благ.

Чтобы добиться такого серьёзного культурного роста членов общества, который необходим для перехода к коммунизму, нужно прежде всего сократить рабочий день. Экономические условия для значительного сокращения рабочего времени, отдаваемого непосредственно производству, могут быть созданы лишь путём дальнейшего мощного роста производительности труда. Сокращение рабочего дня даст возможность членам общества уделить достаточно времени и сил на овладение знаниями и культурой, на развитие всех своих физических и умственных способностей.

Чтобы обеспечить практическую возможность перехода к коммунизму, необходимо ввести общеобязательное политехническое обучение. Ленин указывал, что политехническое образование должно знакомить учащихся в теории и на практике с главными отраслями производства. Политехническое образование, расширяя кругозор работников, вооружая их знанием основ, на которых строится современное крупное производство, даст возможность свободно выбирать профессию.

Дальнейший подъём культуры всех членов общества будет осуществляться путём развития всеобщего обязательного политехнического образования, среднего технического и высшего образования, заочного обучения, создания широкой сети различных курсов и подготовки кадров массовых профессий на производстве. XIX съезд Коммунистической партии признал необходимым в пятой пятилетке приступить к осуществлению политехнического обучения в средней школе и провести мероприятия, необходимые для перехода к всеобщему политехническому обучению.

Подъём знаний и культуры рабочих и крестьян до уровня инженерно-технических и агрономических работников будет означать уничтожение различий между рабочими, крестьянами, с одной стороны, и интеллигенцией, с другой стороны.

Осуществляя основной экономический закон социализма, социалистическое общество добилось больших успехов в повышении благосостояния народа. Но для того чтобы обеспечить всесторонний культурный рост трудящихся, необходимый для перехода к коммунизму, потребуется коренным образом улучшить жилищные условия, значительно поднять реальную заработную плату рабочих и служащих и реальные доходы колхозников. Это может быть достигнуто только на основе дальнейшего быстрого роста производства и повышения производительности труда.

Всестороннее развитие производительных сил и культуры приведёт к тому, что окончательно будет изжит неквалифицированный и тяжёлый физический труд, исчезнет старое разделение труда, связанное с пожизненным закреплением работников за определёнными профессиями.

Коммунизм, устраняя старое разделение труда, вовсе не отрицает необходимости разделения труда. Коммунизм требует наличия квалифицированных, разносторонне развитых специалистов в разных областях производства, науки и техники.

Все члены коммунистического общества будут обладать инженерно-технической подготовкой, необходимой для управления высокой техникой и сложными производственными процессами. Все люди будут иметь возможность заниматься не только производством материальных благ, но и науками и искусством. Уничтожение существенного различия между умственным и физическим трудом не означает, что между этими видами труда будет уничтожено всякое различие. Некоторое различие, хотя и несуществен-

Так, например, условия работы руководящего состава предприятий будут отличаться от условий работы непосредственных работников производства.

Таковы основные предварительные условия перехода к коммунизму. Только после осуществления всех этих предварительных условий, взятых вместе, станет возможным переход от социалистического принципа — «от каждого по способностям, каждому по труду» к коммунистическому принципу — «от каждого по способностям, каждому по потребностям».

Переход к коммунистическому принципу: «от каждого по способностям, каждому по потребностям». Условия для осуществления коммунистического принципа общественной жизни подготавливаются постепенно, по мере роста производства и создания на этой основе изобилия предметов потребления, установления господства единой коммунистической собственности и достижения соответствующего коммунизму уровня культуры и сознательности членов общества. Этот принцип означает, что в коммунистическом обществе каждый будет работать по своим способностям и получать предметы потребления не по той работе, которую он произвёл, а по тем потребностям культурно развитого человека, которые у него имеются.

Предпосылки высшей фазы коммунизма создаются путём наиболее полного использования социалистическим государством экономических законов социализма. В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма неуклонно, быстрыми темпами развивается социалистическое производство и растёт благосостояние народа. Всё более усиливается роль закона планомерного развития народного хозяйства и социалистического планирования. Народнохозяйственные планы, рассчитанные на длительный период, определяют конкретные пути создания материально-производственной базы коммунизма. Для обеспечения роста общественного богатства социалистическое государство использует такие экономические инструменты планового руководства хозяйством, связанные с существованием закона стоимости, как деньги, кредит, торговля, хозяйственный расчёт. Неуклонный подъём материального и культурного уровня трудящихся осуществляется на основе последовательного применения экономического закона распределения по труду. Рост производительности труда сопровождается снижением цен на промышленные и сельскохозяйственные товары. На этой основе происходит систематическое повышение реальной заработной платы рабочих и служащих и доходов колхозников. Трудящиеся получают всё большие возможности приобретать такое количество продуктов питания, одежды, предметов домашнего обихода, которое позволяет всё полнее удовлетворять их растущие материальные и культурные потребности.

Развитие производства материальных благ приводит к тому, что уровень заработной платы рабочих и служащих и доходов кол-

хозников обеспечивает всё более полное удовлетворение потребностей трудящихся. В меру роста избытка продуктов будут создаваться предпосылки для перехода от распределения по труду к распределению по потребностям. В связи с этим важное значение имеет дальнейшее всемерное развёртывание торговли. Оно необходимо прежде всего для всё более полного и всестороннего удовлетворения растущих потребностей трудящихся. С другой стороны, совершенствование советской торговли подготовит тот разветвлённый аппарат, который будет использован на высшей фазе коммунизма для прямого распределения продуктов по потребностям без товарного и денежного обращения.

Коммунизм обеспечит разностороннее удовлетворение разнообразных личных потребностей членов общества как посредством приумножения предметов потребления и домашнего обихода, поступающих в личную собственность, так и путём развития общественных форм удовлетворения потребностей населения (культурно-бытовые учреждения, санатории, театры и т. д.).

Переход к коммунизму нельзя представлять себе в виде единовременного акта. Он происходит постепенно, путём всестороннего развития состояния социализма. Закон перехода от старого качественного состояния общества к новому путём взрыва обязателен для общества, разделённого на враждебные классы, но вовсе не обязателен для общества, не имеющего враждебных классов, каким является социалистическое общество. Материальные и культурные предпосылки коммунизма создаются по мере расцвета производительных сил социалистического общества, роста его богатства и культуры, укрепления и умножения общественной собственности на средства производства, по мере коммунистического воспитания масс.

Постепенный переход от социализма к коммунизму не исключает революционных скачков в развитии техники, хозяйства, науки и культуры. Например, открытие новых источников энергии и новых видов сырья, внедрение новых технических изобретений в производстве порождают подлинную техническую революцию. Переход от двух форм общественной собственности к единой коммунистической собственности на средства производства, от социалистического принципа распределения по труду к коммунистическому принципу распределения по потребностям будет означать огромные качественные изменения в экономике и во всей жизни общества. Ростки нового, коммунистического строя уже имеются в социалистическом обществе в производстве, в отношении к труду и к общественной собственности, в отношениях между людьми. Соблюдение коммунистических принципов со временем станет естественным, обычным поведением высокообразованных, культурных людей. Окончательно исчезнут представления людей, являющиеся пережитками общества, основанного на частной собственности, и во всех областях общественной жизни восторжествуют принципы коммунизма.

Строительство коммунизма осуществляется в решительной борьбе против пережитков капитализма в сознании людей. Огромное значение в ликвидации этих пережитков имеет коммунистическое воспитание трудящихся. От коммунистического воспитания зависит успешное выполнение задач перехода от социализма к коммунизму.

Советский Союз является первой страной в мире, построившей социализм и ныне успешно воздвигающей здание коммунизма. По пути к коммунизму неизбежно пойдёт развитие всего человечества. Намечая перспективы коммунистического строительства, Ленин говорил: «Если Россия покроется густою сетью электрических станций и мощных технических оборудований, то наше коммунистическое хозяйственное строительство станет образцом для грядущей социалистической Европы и Азии»¹.

Советский Союз, идущий по пути к высшей фазе коммунизма, является могучим центром притяжения, признанным руководителем всего лагеря социализма на международной арене. Великий пример советского народа указывает народам всего мира путь к освобождению от капиталистического рабства и его неизбежных спутников — эксплуатации, безработицы, кризисов, войн.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Социализм и коммунизм представляют собой две фазы развития коммунистической общественной формации. Коммунизм есть высшая фаза этой формации, которая характеризуется более высоким по сравнению с социализмом уровнем развития производительных сил, наличием единой общественной коммунистической собственности на средства производства, отсутствием классов и классовых различий, а также существенных различий между городом и деревней, между физическим и умственным трудом. При коммунизме труд из средства только поддержания жизни превратится в глазах общества в первую жизненную потребность. На основе возросшей в огромной степени производительности общественного труда будет достигнуто изобилие предметов потребления. Руководящим принципом общественной жизни при коммунизме станет: «от каждого по способностям, каждому по потребностям».

2. Для того, чтобы подготовить переход к коммунизму, необходимо осуществить следующие основные предваритель-

¹ В. И. Ленин. Доклад о деятельности Совета Народных Комиссаров на VIII Всероссийском съезде Советов, Сочинения, т. 31, изд. 4, стр. 486.

ные условия: во-первых, прочно обеспечить непрерывный рост всего общественного производства с преимущественным ростом производства средств производства; во-вторых, поднять колхозную собственность до уровня общенародной собственности, а товарное обращение заменить продуктообменом; в-третьих, добиться такого культурного роста общества, чтобы все члены общества по своему образованию и техническим знаниям находились на уровне инженерно-технических и агрономических работников, могли стать активными деятелями общественного развития и свободно выбирать профессию.

3. Успешно осуществляемый в СССР постепенный переход от социализма к коммунизму совершается миллионными массами трудящихся под руководством Коммунистической партии и Советского государства, опирающихся в своей деятельности на познание объективных законов экономического развития. Предпосылки высшей фазы коммунизма создаются путём укрепления и дальнейшего развития социалистической собственности и повышения производительности общественного труда, путём последовательного осуществления основного экономического закона социализма, закона планомерного развития народного хозяйства, закона распределения по труду и других законов. В социалистическом обществе имеются ростки коммунизма в производстве, в отношении к труду и к общественной собственности, в отношениях между людьми. Вступление во вторую фазу коммунизма и переход к коммунистическому принципу распределения будет осуществлён постепенно, по мере роста изобилия предметов потребления.

4. Строительство коммунизма в СССР имеет огромное международное значение. Каждый новый шаг советского народа по пути к коммунизму всё ярче подтверждает превосходство социализма над капитализмом, вселяет в трудящихся всех стран уверенность в исторической обречённости капитализма и торжестве коммунизма.

ГЛАВА XL

СТРОИТЕЛЬСТВО СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ
В ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАНАХ НАРОДНОЙ ДЕМОКРАТИИ

Народно-демократическая революция. Первый этап революции. Народно-демократическая революция в странах Центральной и Юго-Восточной Европы — в Польше, Румынии, Венгрии, Чехословакии, Болгарии, Албании — была подготовлена всем ходом мирового освободительного движения и прежде всего экономическим развитием капитализма и классовой борьбой рабочего класса и трудящихся масс этих стран. На протяжении длительного времени эти страны находились в кабальной зависимости от империалистических держав. За исключением Чехословакии, они имели недостаточно развитую промышленность и сохраняли значительные пережитки феодально-крепостнических отношений.

Венгрия, Польша и Румыния были аграрными странами со среднезави-тым капитализмом, Болгария — аграрной страной со слаборазвитой промыш-ленностью, Албания — наиболее отсталой в экономическом отношении, с большими пережитками патриархально-родового строя. Большая часть земли в этих странах находилась в руках крупных собственников — помещиков и ка-питалистов; хозяйства размером более 50 гектаров земли, составлявшие ме-нее 1% всех хозяйств, имели до 50% всей земельной площади.

В промышленности стран Центральной и Юго-Восточной Европы господ-ствовали крупные капиталистические монополии, причём ключевые позиции в экономике занимал иностранный капитал. В Польше в 1938 г. имелся 171 польский картель и около 100 иностранных картелей; не менее двух тре-тей основного капитала промышленности и торговли находилось под контро-лем картелей. В Румынии в 1938 г. насчитывалось 94 картеля, которые объеди-няли 1600 предприятий и контролировали половину всего капитала, вложен-ного в румынскую промышленность. Во время второй мировой войны эти страны находились под игом германского империализма.

Вторая мировая война обострила классовые и национальные противоречия в странах Центральной и Юго-Восточной Европы. Трудящиеся массы под руководством рабочего класса вели ожесточённую борьбу против немецко-фашистских захватчиков и про-тив предателей национальных интересов своих стран — помещиков и монополистической буржуазии.

Разгром Советским Союзом гитлеровской Германии освободил народы стран Центральной и Юго-Восточной Европы от фашист-ского порабощения. Национально-освободительная борьба трудя-щихся масс приобрела огромный размах. Народы, освобождённые Советским Союзом от фашистского ига, получили возможность строить свою государственную жизнь на демократических началах. Были заложены основы государства нового типа — *народно-демо-кратической республики*. Это было началом *народно-демократиче-ской революции*.

На первом этапе (1944—1947 гг.) народно-демократическая революция разрешала задачи буржуазно-демократической революции. При этом народно-демократическая революция была, во-первых, *антиимпериалистической*, так как она освободила поработанные народы Центральной и Юго-Восточной Европы от ига империализма и дала им национальную самостоятельность, во-вторых, *антифеодальной*, так как она ликвидировала феодальные и полуфеодальные пережитки в экономике.

Движущими силами революции на первом этапе явились рабочий класс и крестьянство, в блоке с которыми находилась средняя буржуазия и все антифашистские прогрессивные силы. Руководящая роль в революции принадлежала рабочему классу. Революция ликвидировала политическое господство помещиков и монополистической буржуазии. Народная демократия как политический строй на первом этапе представляла собой *революционно-демократическую диктатуру пролетариата и крестьянства* при руководящей роли рабочего класса.

В ходе антифеодальной аграрной революции помещичьи земли были конфискованы и распределены между малоземельными крестьянами и батраками. Земля передавалась крестьянам в частную собственность.

В результате аграрной революции класс помещиков был ликвидирован, а положение трудящихся крестьян значительно улучшилось. Большая часть бедноты и батраков, получивших землю, поднялась до уровня середняков. Так, в Румынии до революции бедняцкие и середняцкие хозяйства размером до 10 гектаров составляли 92% всех хозяйств и владели 48% земельной площади; в 1948 г. они владели 80,7% всей земельной площади. В Венгрии до революции бедняцкие и середняцкие хозяйства размером до 20 хольдов составляли 94,4% всех хозяйств и владели 40,4% всей земли; в 1947 г. они владели 70,7% всей земельной площади.

Аграрная революция осуществлялась при активном участии широких крестьянских масс, в обстановке острой классовой борьбы. Реакционные силы при поддержке американско-английских империалистов оказывали яростное сопротивление аграрным преобразованиям, всячески пытались сорвать их осуществление.

Аграрная революция имела крупнейшие экономические и политические последствия. С уничтожением крупного землевладения реакционные силы лишались основной материальной базы. Ликвидация помещичьего землевладения и раздел земли между трудящимися крестьянами уничтожили пережитки феодальной эксплуатации крестьян. Наделение земель малоземельных крестьян и безземельных батраков привлекло их на сторону народно-демократического строя.

На первом этапе народно-демократической революции были национализированы банки, промышленные и другие предприятия, принадлежавшие монополистической буржуазии, которая вместе с помещиками служила фашистским оккупантам. Это ослабило

буржуазии в целом и усилило позиции рабочего класса. На частных капиталистических предприятиях вводился рабочий контроль.

Второй этап народно-демократической революции. Социалистическая национализация. По мере осуществления задач антифеодалной, буржуазно-демократической революции, она перерастала в *социалистическую революцию*. Ликвидация монополистической буржуазии уже означала, что народно-демократическая революция начинает переходить от своего первого, буржуазно-демократического этапа, ко второму, социалистическому, этапу своего развития. Решающее значение в этом перерастании имело установление власти пролетариата и осуществлённая им социалистическая национализация крупной промышленности.

В странах Центральной и Юго-Восточной Европы, как и в других странах капитализма, экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил давно пробивал себе дорогу. Но реакционные силы в лице буржуазии и помещиков, державших в своих руках государственную власть, оказывали ожесточённое сопротивление осуществлению этого закона.

В ходе развития революции, по мере усиления политических и экономических позиций рабочего класса, буржуазия и остатки помещиков, опираясь на сохранившуюся ещё в их руках экономическую мощь и на поддержку американско-английских империалистов, встали на путь организации контрреволюционных заговоров и экономического саботажа. Рабочий класс, сплотив вокруг себя крестьянство и другие слои трудящихся, дал решительный отпор попыткам буржуазии восстановить чужеземный империалистический гнёт и одержал полную победу над врагом. Буржуазия была разгромлена и полностью лишена политической власти, которая перешла в руки рабочего класса. Тем самым был решён главный вопрос социалистической революции — завоевание государственной власти пролетариатом.

Выполняя задачи социалистической революции, пришедший к власти пролетариат осуществил *национализацию промышленности*. Были национализированы крупные и средние промышленные предприятия: фабрики и заводы, шахты, электростанции. Национализации подверглись средства связи, транспорт, банки, внешняя торговля, оптовая внутренняя торговля. Таким образом, рабочий класс ликвидировал экономическое господство буржуазии и овладел командными экономическими высотами. Производственные отношения в области промышленности были приведены в соответствие с общественным характером производства: основные средства производства стали достоянием всего народа в лице народно-демократического государства.

Национализация крупной и средней промышленности, транспорта, средств связи была проведена в несколько приёмов. Решающие мероприятия в этой области были осуществлены в Польше в 1946 г., в Болгарии и Албании — в 1947 г., в Венгрии, Чехословакии и Румынии — в 1947—1948 гг.

Социальной основой стран народной демократии является союз рабочего класса и крестьянства при руководящей роли рабочего класса. Государственный строй народной демократии стал политической формой власти рабочего класса и с успехом выполняет функции диктатуры пролетариата. В процессе революционного переворота была сломана старая, буржуазная государственная машина и заменена новым государственным аппаратом, отвечающим интересам народа. Страны народной демократии вступили в переходный период от капитализма к социализму.

Экономические уклады и классы. Возникновение экономических законов социализма. Экономика стран народной демократии в переходный период от капитализма к социализму характеризуется наличием трёх основных укладов: социалистического, мелкотоварного и капиталистического.

К социалистическому укладу относятся: национализированные предприятия промышленности и транспорта, банки, внешняя торговля, оптовая внутренняя торговля, государственная и кооперативная розничная торговля, машинно-тракторные станции, государственные сельскохозяйственные предприятия и все виды кооперации. В промышленном производстве доля социалистического уклада в Болгарии увеличилась с 30% в 1946 г. до 99% в 1950 г. В Чехославкии доля социалистического уклада в промышленности составила в 1946 г. 55,3%. Весной 1951 г. частный сектор в промышленности Чехославкии был ликвидирован. К мелкотоварному укладу относятся мелкие и средние крестьянские хозяйства, мелкие ремесленные хозяйства, основанные на личном труде их владельцев. К частнокапиталистическому укладу относятся кулацкие хозяйства, частные торговые предприятия и не национализированные промышленные предприятия, основанные на эксплуатации наёмного труда.

В многоукладной экономике стран народной демократии ведущую роль играет социалистический уклад. Он охватывает командные высоты в экономике этих стран. Социалистический уклад из года в год усиливает свои позиции.

Основными классами в странах народной демократии являются рабочий класс и крестьянство. Наряду с трудящимися классами существует буржуазия: кулачество, мелкие капиталисты в промышленности и торговле.

Основным противоречием в экономике стран народной демократии в переходный период от капитализма к социализму является противоречие между растущим социализмом и побеждённым, но ещё не уничтоженным капитализмом, имеющим корни в мелком товарном производстве. Между социализмом и капитализмом идёт непримиримая борьба по принципу «кто — кого». Руководствуясь марксистско-ленинским учением о переходном периоде от капитализма к социализму, нашедшим своё воплощение в историческом опыте Советского Союза, государственная власть стран народной демократии на современном этапе проводит политику ограничения и вытеснения капиталистических элементов в городе и деревне.

Наличие в экономике стран народной демократии мелкотоварного крестьянского уклада обуславливает необходимость рынка и рыночных связей. Народно-демократические государства исполь-

зуют их для преодоления капиталистических элементов и построения социалистического хозяйства. Таким образом, страны народной демократии идут к социализму на основе принципов экономической политики, выработанных первой страной победоносной пролетарской революции — Советским Союзом в виде так называемой новой экономической политики (нэпа). Опыт стран народной демократии подтверждает, что нэп является неизбежной фазой социалистической революции во всех странах. Государства народной демократии используют рыночные связи в целях экономического воздействия на деревню, всячески укрепляя торговую и всё возрастающую производственную смычку между городом и деревней, между промышленностью и сельским хозяйством.

В странах народной демократии, так же как это было в СССР в переходный период от капитализма к социализму, в силу изменившихся экономических условий законы капиталистического способа производства, выражающие отношения эксплуатации, сходят со сцены. Вместо них возникают и расширяют сферу своего действия экономические законы социализма. Такие экономические категории капитализма, как торговля, деньги, кредит, сохраняя свою форму, по существу коренным образом изменяются применительно к потребностям развития социалистического народного хозяйства. Они теряют свои старые функции и приобретают новые.

Сфера действия закона стоимости ограничена, его действие как регулятора хозяйства уже не распространяется на распределение рабочей силы и средств производства в социалистическом секторе хозяйства. С ростом этого сектора закон стоимости во всё возрастающей степени обслуживает обобществлённое производство. В то же время мелкотоварный и капиталистический секторы остаются базой стихийного действия закона стоимости. Этот закон ещё является регулятором значительной части сельскохозяйственного и ремесленного производства.

С развитием и укреплением социалистических производственных отношений складывается и начинает действовать основной экономический закон социализма. Целью производства становится удовлетворение потребностей трудящихся, а средством достижения этой цели — непрерывно развивающееся производство на основе применения передовой техники. На основе обобществления средств производства возник и начал проявлять своё действие закон планомерного развития народного хозяйства. Сфера действия этого закона всё более расширяется по мере того, как растут социалистические формы хозяйства и сходит со сцены закон конкуренции и анархии производства. Вместе с тем всё более развиваются и совершенствуются методы планирования народного хозяйства.

Планирование в странах народной демократии ещё не охватывает всего народного хозяйства. Регулирование мелкотоварного и капиталистического секторов проводится путём косвенного воздействия через налоговую и кредитную политику, политику цен, контрактацию и т. д. До 80% всех государствен-

ных заготовок сельскохозяйственной продукции осуществляется методом контрактации и через сельскую кооперацию. Кулацкие хозяйства облагаются высоким прогрессивным налогом.

В социалистическом секторе ликвидирована эксплуатация человека человеком и в корне изменился характер труда рабочего класса. Из труда на капиталистов он превратился в труд на себя, на всё общество. На этой основе возникло и быстро развивается новое, социалистическое отношение к труду, которое находит своё выражение в росте *социалистического соревнования*, охватывающего большинство рабочего класса. Огромным стимулом поднятия производительности труда и роста материального благосостояния трудящихся является действие в обобществлённом секторе хозяйства экономического закона распределения по труду: оплата труда работников осуществляется в зависимости от количества и качества труда. В работе государственных предприятий всё шире применяется хозяйственный расчёт.

Строительство социализма в странах народной демократии проходит в обстановке обострённой классовой борьбы. Спротивление отживающих классов проявляется во враждебной деятельности остатков разгромлённых антинародных политических партий, националистического, левого и правого уклонов в рабочих и в коммунистических партиях, во вредительстве, саботаже и диверсиях агентов империализма. Коммунистические и рабочие партии, народные массы разоблачают враждебные социализму элементы, обеспечивают победу политики пролетарской диктатуры, направленной на построение социализма.

Благодаря мощи Советского Союза были сорваны планы империалистической интервенции против стран народной демократии. Тем самым эти страны были избавлены от длительной гражданской войны и необходимости проведения политики «военного коммунизма». Это позволило странам народной демократии в кратчайший срок восстановить народное хозяйство и приступить к осуществлению социалистического строительства.

Принятые в странах народной демократии в 1949—1950 гг. перспективные (пятилетние и шестилетние) планы имеют своей целью создание основ социалистической экономики.

Социалистическая индустриализация. Опыт построения социалистического общества в СССР показал, что социализм может быть создан только на основе современной крупной промышленности, способной вооружить всё народное хозяйство, в том числе земледелие, передовой индустриальной техникой.

Для стран народной демократии социалистическая индустриализация является объективной необходимостью. Только на основе индустриализации они могут покончить с технико-экономической отсталостью, создать материально-производственную базу социализма, поднять материальный и культурный уровень трудящихся, укрепить свою обороноспособность. Социалистическая индустриализация отвечает коренным жизненным интересам трудящихся

стран народной демократии. Страны народной демократии, учитывая опыт осуществления индустриализации в СССР, используя командные высоты в экономике и преимущества планового ведения хозяйства, проводят последовательную политику индустриализации. Конкретные задачи индустриализации в каждой из стран народной демократии ставятся по-разному, в зависимости от уровня развития и структуры промышленности, полученной в наследство от старого строя.

Социалистические производственные отношения, созданные в результате завоевания власти пролетариатом, стали той решающей силой, которая определяет дальнейшее быстрое развитие производительных сил. Быстрые темпы социалистической индустрии находят выражение в годовых и перспективных (пятилетних и шестилетних) планах, которые успешно выполняются и перевыполняются трудящимися массами.

В результате выполнения этих планов, отражающих требования закона планомерного развития народного хозяйства, в странах народной демократии создаются новые пропорции между различными отраслями экономики, отвечающие требованиям строительства социалистического хозяйства. Усиливается ведущая роль тяжёлой промышленности с её сердцевиной — машиностроением; широкое развитие получает электрификация народного хозяйства.

До революции большинство стран народной демократии имели средне- и слабо развитую промышленность, при резком преобладании сельского хозяйства. В Польше в сельском хозяйстве было занято 65% самостоятельного населения, в промышленности — около 17%; в Румынии в сельском хозяйстве было занято 78%, в промышленности — 7% самостоятельного населения.

О росте промышленного производства в странах народной демократии свидетельствуют следующие данные. Если принять довоенный уровень промышленного производства за 100, то в 1952 г. этот уровень был превзойдён: в Польше — почти в 3,5 раза, в Чехословакии — примерно в 2 раза, в Венгрии — в 3,1 раза, в Румынии — более чем в 2,3 раза.

Основными источниками средств для социалистической индустриализации являются накопления социалистического сектора экономики. Технический прогресс, рост кадров, овладевших техникой, и социалистическое соревнование рабочих ведут к повышению производительности труда и служат важным источником увеличения накоплений. Средства на индустриализацию поступают кроме того от внешней торговли, внутренней государственной и кооперативной торговли, кредитной и банковской системы, а также путём мобилизации части доходов трудового крестьянства и сбережений населения в форме государственных займов. Целям социалистической индустриализации служит изъятие части доходов капиталистических элементов города и деревни, прежде всего путём прогрессивного налогового обложения этих элементов.

Страны, идущие по пути строительства социализма, получают огромную материальную и техническую помощь от Советского

Союза. Советский Союз снабжает страны народной демократии современным оборудованием, сырьём, делится с ними техническими достижениями, опытом управления и организации производства. Планомерное сотрудничество на основе разделения труда между странами социалистического лагеря даёт возможность каждой стране развивать те отрасли производства, для которых в ней имеются наиболее благоприятные экономические и природные условия. Всё это в огромной степени облегчает и ускоряет индустриальное развитие стран народной демократии по пути к социализму.

Социалистическое преобразование сельского хозяйства. Для построения социализма необходима победа социалистических форм хозяйства не только в городе, но и в деревне. На опыте СССР доказано, что единственно правильным путём разрешения крестьянского вопроса является переход основных масс крестьянства от мелкого индивидуального хозяйства к крупному коллективному хозяйству. *Производственное кооперирование* мелких и средних крестьянских хозяйств является объективной необходимостью для стран, вступивших на путь строительства социализма.

Исходя из этого, страны народной демократии проводят экономическую политику, направленную на создание промышленности, производящей тракторы и другие сельскохозяйственные машины, организацию сети государственных сельских хозяйств, показывающих преимущества крупного социалистического производства, машинно-тракторных станций. Оказывается помощь бедняцко-средняцким массам крестьянства в подъёме хозяйства и вовлечении их в различные виды снабженческо-сбытовой и производственной кооперации. Народно-демократические страны уже добились значительных успехов в техническом перевооружении сельского хозяйства.

Пятилетние и шестилетние планы народно-демократических государств ставят своей задачей в области сельского хозяйства подготовку необходимых экономических, политических и культурных предпосылок для перехода основных масс крестьянства на социалистический путь развития. Главным средством решения этой задачи является постепенное производственное кооперирование крестьянских хозяйств на основе строгого соблюдения принципа *добровольности*. При наличии власти рабочего класса, при сосредоточении в руках государств народной демократии командных высот в экономике производственные кооперативы, основанные на обобществлении орудий производства и коллективном труде, являются социалистической формой хозяйства.

Основные массы крестьянства в странах народной демократии вовлечены в различного рода кооперативные объединения снабженческо-сбытового характера, в значительная часть, от 25 до 50%, крестьянских хозяйств — в производственные кооперативы. Кулацкие элементы не принимаются в производственную кооперацию.

обладают, такие кооперативы, где земля, оставаясь в частной собственности, вносится в кооператив в качестве пая. Земля обрабатывается машинами МТС, все виды сельскохозяйственных работ ведутся сообща; имеются животноводческие фермы, предприятия по переработке сельскохозяйственных продуктов. Распределение доходов производится по трудодням и по размеру земельного пая: оплата за землю не превышает 20—30% доходов, идущих в распределение между членами кооперативов, остальные 70—80% доходов распределяются по трудодням; при этом оплата за землю по решению членов кооперативов из года в год снижается. В Польше, в Румынии, в Венгрии, в Албании имеются сотни и тысячи производственных кооперативов, соответствующих по своему типу сельскохозяйственным артелям СССР, в которых земля и другие средства производства полностью обобществлены, а распределение доходов производится только по трудодням.

Марксизм-ленинизм учит, что немедленная национализация всей земли не является для всех стран непременным условием социалистического строительства в деревне. В странах народной демократии была национализирована только небольшая часть помещичьей земли, перешедшая в собственность государства, большая же часть конфискованной помещичьей земли передана крестьянам в частную собственность. Опыт этих стран показал, что ввиду огромных преимуществ и выгод, получаемых крестьянами от коллективного ведения хозяйства, строительство социализма в деревне может начаться и при сохранении мелкой крестьянской собственности на землю. Однако полная победа социалистического способа производства в сельском хозяйстве предполагает обобществление всей земли и превращение её в общенародную, социалистическую собственность. В странах народной демократии крестьяне, несмотря на свою давнюю приверженность к частной собственности на землю, на опыте производственных кооперативов постепенно убеждаются в неоспоримых преимуществах крупного коллективного хозяйства перед мелким, частнособственническим хозяйством. По мере добровольного обобществления всей земли в производственных кооперативах совершается переход к распределению доходов только по труду, а земля закрепляется за коллективными хозяйствами навечно.

Социалистическое преобразование сельского хозяйства происходит в процессе ожесточённой классовой борьбы. Кулаки всеми мерами пытаются сорвать производственное кооперирование крестьянских хозяйств. Народно-демократические государства, оказывая всестороннюю материальную помощь бедняцким и середняцким хозяйствам, проводят работу по организационно-хозяйственному укреплению производственных кооперативов и ведут непримиримую борьбу с кулачеством.

Рост благосостояния и культуры трудящихся. Социалистическое строительство сопровождается неуклонным ростом материального благосостояния и культуры трудящихся. В этом находит своё проявление начинающий действовать в переходный период основной экономический закон социализма. В странах народной

демократии в результате быстрого роста промышленности уже в 1948—1949 гг. была ликвидирована безработица как в городе, так и в деревне. Из года в год растёт численность рабочих, занятых на социалистических предприятиях.

Наряду с ростом численности рабочих и служащих систематически повышается их реальная заработная плата. Большое значение для повышения реальной заработной платы имеет снижение цен на товары широкого потребления, снижение квартирной платы и удешевление других коммунальных услуг. Подъём материального благосостояния трудящихся обеспечивается также введением социального страхования рабочих и служащих за счёт государства, бесплатного обучения и медицинского обслуживания, созданием широкой сети санаториев и домов отдыха.

О неуклонном повышении материального благосостояния трудящихся стран народной демократии свидетельствует рост *национального дохода*. С ликвидацией классов помещиков и крупных капиталистов быстро возрастающий национальный доход используется в интересах повышения благосостояния трудящихся и дальнейшего роста общественного производства в городе и деревне.

В Польше в 1949 г. национальный доход был выше довоенного уровня более чем на 25%, в 1952 г. — на 87%; в Чехословакии национальный доход препысил в 1952 г. уровень 1937 г. почти на 59%.

Строительство социализма неразрывно связано с *культурной революцией*. В странах народной демократии встала задача приобщения самых широких трудящихся масс к культуре и знаниям. В некоторых из этих стран до 50% и более населения было неграмотным. Революция покончила с монополией буржуазии и помещиков на образование и культуру. Образование и культура стали достоянием всего народа. Создаётся новая культура, социалистическая по содержанию и национальная по форме. Социалистическая культура СССР, являясь глубоко интернациональной по своему характеру, оказывает огромное влияние на развитие национальных культур в странах народной демократии. Ускоренными темпами формируется новая, социалистическая интеллигенция. Растут инженерно-технические кадры.

В странах народной демократии изданы законы об обязательном обучении детей с 7-летнего возраста и о ликвидации неграмотности населения в возрасте с 12 до 40 лет. Уже в 1951 г. общее число учащихся в Румынии выросло по сравнению с довоенным 1938 г. в 3,5 раза, в средних технических школах — в 6 раз, а в высших учебных заведениях — почти вдвое — с 23 тысяч до 55 тысяч. В старой Польше в 1937/38 г. было 28 высших учебных заведений, где обучалось 48 тысяч студентов, среди которых было не более 5% детей рабочих и 9% детей крестьян. В настоящее время в Польше имеется 83 высших учебных заведения; в них обучается 134 тысячи студентов, среди которых подавляющее большинство дети рабочих и крестьян.

При капитализме экономические связи между странами устанавливаются не путём сотрудничества равноправных народов, а в порядке подчинения одних народов другим, в порядке угнетения и эксплуатации менее развитых народов более развитыми. Марксизм-ленинизм учит, что организация экономического сотрудничества между высокоразвитыми и отсталыми странами на началах равноправия возможна только после победы социалистической революции. Опыт экономического сотрудничества стран социалистического лагеря целиком это подтверждает. Экономическое сотрудничество этих стран представляет собой новый, социалистический тип межгосударственных экономических отношений.

В противоположность мировому капиталистическому рынку в период после второй мировой войны возник и сложился *мировой экономический рынок* стран социалистического лагеря. Страны этого лагеря экономически сомкнулись и наладили экономическое сотрудничество и взаимопомощь. «Опыт этого сотрудничества показывает, что ни одна капиталистическая страна не могла бы оказать такой действительной и технически квалифицированной помощи народно-демократическим странам, какую оказывает им Советский Союз. Дело не только в том, что помощь эта является максимально дешёвой и технически первоклассной. Дело прежде всего в том, что в основе этого сотрудничества лежит искреннее желание помочь друг другу и добиться общего экономического подъёма. В результате мы имеем высокие темпы развития промышленности в этих странах»¹.

Страны народной демократии осуществили монополию внешней торговли, которая является в их руках, с одной стороны, орудием защиты от экономической агрессии империалистических держав и, с другой стороны, — орудием развития экономического сотрудничества между странами социалистического лагеря.

В целях планомерного экономического сотрудничества социалистического лагеря создан *Совет экономической взаимопомощи* на основе равноправного представительства всех стран, участвующих в этом Совете. Совет экономической взаимопомощи организует обмен хозяйственным и техническим опытом, оказание взаимной помощи сырьём, продовольствием, машинами, оборудованием и т. п. Совет экономической взаимопомощи осуществляет планоую увязку и координацию развития экономики государств социалистического лагеря на основе рационального разделения труда между ними в интересах наиболее быстрого развития производительных сил каждой из стран и всего социалистического лагеря в целом.

В отношении экономических связей с капиталистическими государствами народно-демократические республики исходят из того,

¹ И. В. Сталин, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 31.

что принципиальные различия хозяйственных систем социалистического и капиталистического лагерей не могут служить препятствием для развития торговых и других экономических отношений между ними, выгодных для обеих сторон.

Однако, как уже говорилось, политика США и находящихся под их влиянием стран Западной Европы направлена на экономическую блокаду стран социалистического лагеря и является главным препятствием для восстановления и развития традиционных торговых связей между Западом и Востоком. Страны народной демократии перекрывают недостаток торговли с капиталистическими странами всемерным развёртыванием торговли внутри социалистического лагеря.

Успехи социалистического строительства в странах народной демократии являются новым доказательством того, что капиталистический способ производства изжил себя, что социалистическая система хозяйства имеет неоспоримые преимущества перед капиталистической системой.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. В результате народно-демократической революции в ряде стран Центральной и Юго-Восточной Европы, освобождённых от германского империализма Советской Армией, созданы государства нового типа — народно-демократические республики. На первом этапе революции были осуществлены революционные аграрные преобразования — помещицья земля подверглась конфискации и поступила в раздел между безземельными и малоземельными крестьянами. Были национализированы предприятия крупных капиталистов, сотрудничавших с фашистами. На втором этапе революции рабочий класс при поддержке основных масс крестьянства полностью завоевал власть и осуществил социалистическую национализацию всей крупной и средней промышленности, находившейся в руках буржуазии. Народно-демократическая республика стала политической формой власти рабочего класса и с успехом выполняет функции диктатуры пролетариата. Страны народной демократии вступили в переходный период от капитализма к социализму.

2. Экономика стран народной демократии в переходный период от капитализма к социализму характеризуется наличием трёх основных укладов: социалистического, мелкотоварного и капиталистического. Ведущая роль принадлежит социалистическому укладу. Народно-демократические государства, опираясь на социалистический сектор, в борьбе с капиталистическими элементами проводят политику создания основ социализма.

3. Социалистическая индустриализация стран народной демократии, осуществляемая быстрыми темпами, является решающим условием преодоления их технико-экономической отсталости и построения социализма. Социалистическая индустриализация сопровождается неуклонным ростом благосостояния и культуры трудящихся. Укрепляя союз рабочего класса с крестьянством, народно-демократическая власть оказывает помощь бедняцко-средняцким массам крестьянства в подъёме их хозяйства и проводит на современном этапе политику ограничения и вытеснения капиталистических элементов. Вместе с тем создаются предпосылки для социалистического преобразования сельского хозяйства путём вооружения его передовой техникой, организации государственных сельских хозяйств, машинно-тракторных станций, вовлечения основных масс крестьянства в различные виды потребительской, снабженческо-сбытовой кооперации и постепенного развития производственной кооперации.

4. Страны народной демократии осуществляют строительство социализма, используя опыт Советского Союза и опираясь на его братскую помощь. Экономическое сотрудничество стран народной демократии с Советским Союзом и между собой является новым, социалистическим типом экономических отношений, основанных на взаимной заинтересованности и полном равноправии.

ГЛАВА ХLI

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СТРОЙ КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Экономические предпосылки китайской революции и её характер. До победы народной революции экономика Китая носила полуфеодальный и полуколониальный характер. Полуфеодальный характер экономики Китая выражался в том, что помещики, составлявшие 5—6% сельского населения, владели 70—80% всей обрабатываемой земельной площади страны; крестьяне же, составлявшие 90% сельского населения, владели лишь 20—30% земельной площади. В Китае широко применялись докапиталистические формы эксплуатации крестьянства; земля обрабатывалась примитивными способами. Полуколониальное положение Китая выражалось в том, что все основные отрасли китайской экономики так или иначе находились под прямым или косвенным контролем иностранных империалистов и зависели от них.

Помещики в Китае, как правило, не вели крупного хозяйства, а сдавали землю крестьянам в аренду мелкими участками. Аренда была наиболее распространенной формой землепользования. Преобладающей являлась аренда земли на неопределенный срок и вечная аренда. Самое широкое распространение имели докапиталистические формы ренты: отработочная, продуктовая и денежная. Крестьяне арендовали землю на началах *издолящины*, выплачивая помещику за аренду земли и инвентаря от 50 до 70% собранного урожая. Ростовщики и помещики за ссуды брали с крестьян огромные проценты. Не менее 80% крестьян вынуждены были обращаться за ссудами к помещикам и ростовщикам.

Китай находился в кабальной зависимости от империалистических держав, главным образом от Англии, Японии и Соединённых Штатов Америки. Иностранные капиталы в промышленности составляли до 75% общей суммы вложенных капиталов, а на долю национального капитала приходилось не более 25% этой суммы. Начиная с 30-х годов XX века главенствующее положение в Китае стал играть американский империализм. Из общей суммы оборотов внешней торговли Китая на долю США в 1936 г. приходилось 23%, а в 1946 г. — 53%.

Правившая в Китае клика помещиков и компрадорской буржуазии всячески способствовала внедрению американских монополий в экономику страны. Империалисты США усиленно проводили колониальный грабёж китайского народа. Они подчинили себе промышленность, внешнюю и внутреннюю торговлю, финансы Китая. Всё это поставило в тяжёлое положение и без того слабо развитую китайскую промышленность, занимавшую в общей продукции промышленности и сельского хозяйства страны не более 10%. В Китае почти отсутствовала тяжёлая индустрия, а преобладающая часть промышленных изделий производилась ремесленниками.

Полуфеодальный характер экономики Китая определял классовую структуру общества.

Помещики являлись самым реакционным из всех классов китайского общества. Они служили главной опорой для иностранных империалистов в колониальном угнетении и грабеже китайского народа.

Крестьянство представляет собой самый многочисленный класс в Китае. С проникновением в деревню товарных отношений среди крестьянства происходил процесс классовой дифференциации. Накануне победы народной революции батраки (безземельные) и бедняки (малоземельные) составляли до 70%, середняки — 20, кулаки — 4—5% населения деревни. Кулаки широко применяли наём рабочей силы (батраков), сочетая капиталистическую эксплуатацию крестьянства с полуфеодальными методами эксплуатации.

В XX столетии в связи с развитием капитализма на арену общественной жизни выступили новые классы: буржуазия и пролетариат. Китайская буржуазия с первых шагов своего существования находилась в зависимости от иностранных империалистов. Выросшая крупная промышленная и финансовая буржуазия была тесно связана с иностранными, главным образом американскими, английскими и японскими, империалистами. Эта компрадорская

буржуазия, служившая посредником между иностранными империалистами и китайским рынком, сосредоточила в своих руках значительные богатства, добытые путём беспощадной эксплуатации рабочих и крестьянских масс. Другую часть китайской буржуазии составляла национальная (преимущественно средняя) буржуазия. Иностранные империалисты всячески препятствовали развитию национальной промышленности Китая. Ввиду этого национальная буржуазия проявляла оппозиционность по отношению к иностранным империалистам и компрадорской буржуазии, временами примыкая к лагерю национальной революции.

В Китае имеются значительные слои мелкой городской буржуазии: кустари, ремесленники, мелкие торговцы.

Промышленный пролетариат в Китае накануне победы народной революции насчитывал около 4 миллионов человек. Но наряду с рабочими фабрично-заводской промышленности в стране имелись многомиллионные массы пролетариев и полупролетариев, занятых в других отраслях труда: портовые и городские рабочие по нагрузке, разгрузке и перевозке товаров (кули, рикши), рабочие на земляных работах, а также сельскохозяйственный пролетариат (батраки), насчитывавший до революции несколько десятков миллионов человек. Промышленный пролетариат Китая, являясь наиболее организованным, сознательным, передовым отрядом трудящихся масс, начиная с 20-х годов XX века оказывал решающее политическое влияние на все другие слои трудящихся.

Феодалные методы эксплуатации и империалистический гнёт до крайности обострили классовые противоречия в Китае и привели страну на грань экономической и политической катастрофы. Государство помещиков и компрадорской буржуазии с его военно-бюрократической машиной грабило и угнетало китайский народ. Народная революция стала для страны единственным выходом из создавшегося положения.

Народная революция в Китае, одержавшая победу в 1949 г., имела глубокие исторические корни. В течение почти трёх десятилетий народные массы Китая под руководством рабочего класса, во главе с Коммунистической партией вели упорную *вооружённую борьбу* против господства феодалов и компрадорской буржуазии, против иностранного империализма. Основной и главной задачей китайской революции являлось уничтожение полуфеодалных отношений, ликвидация феодального землевладения, раздел помещичьей земли между крестьянами. Ввиду этого китайская революция по своим историческим задачам и социальному содержанию носит характер *антифеодальной, крестьянской, то-есть буржуазно-демократической, революции*.

Вместе с тем, поскольку иностранные империалисты захватили в свои руки и поставили под свой контроль основные отрасли промышленности, железные дороги, банки, борьба против импери-

лизм стала важнейшей стороной китайской революции: «Буржуазно-демократическая революция в Китае есть соединение борьбы против феодальных пережитков с борьбой против империализма»¹.

Таким образом, китайская буржуазно-демократическая революция, являясь аграрной, антифеодальной революцией, имеет в то же время ярко выраженный *антиимпериалистический, национально-освободительный характер*. Будучи направлена своим остриём против господства в Китае иностранного империализма, китайская революция смыкается с антиимпериалистическими, с пролетарскими революциями в других странах, идёт в общем русле борьбы против мирового империализма.

Основными движущими силами китайской буржуазно-демократической революции являются рабочий класс и крестьянство. Рабочий класс и идущее под его руководством крестьянство составили главную армию революции, обеспечившую китайскому народу победу над его внутренними и внешними врагами. В китайской революции, кроме того, значительную роль играет мелкая городская буржуазия.

Коммунистическая партия Китая вела упорную борьбу за гегемонию пролетариата в революции. Эта борьба увенчалась успехом благодаря следующим обстоятельствам. Во-первых, Коммунистическая партия, опираясь на союз рабочего класса и крестьянства, при руководящей роли пролетариата, последовательно проводила линию на развёртывание революции как национально-освободительной, направленной против империализма и его агентов в Китае. Во-вторых, национальная буржуазия была слаба и непоследовательна, она колебалась то в сторону империализма, то в сторону революции, поэтому она не могла возглавить народные массы, и пролетариат повёл за собой трудящихся города и деревни. В-третьих, революция в Китае развивалась в обстановке, когда китайский пролетариат имел возможность использовать опыт и помощь победившей революции в Советском Союзе. Китайская революция пользовалась сочувствием и поддержкой международного пролетариата и всех прогрессивных сил мира.

Победа китайской революции имеет всемирно-историческое значение. После Великой Октябрьской социалистической революции в СССР и победы Советского Союза во второй мировой войне победа китайской революции является сильнейшим ударом по мировому империализму. Из системы империализма выпала самая крупная по числу населения страна мира, играющая важнейшую роль во всей экономической и политической жизни полуколониального и колониального Востока.

¹ *И. В. Сталин, Революция в Китае и задачи Коминтерна, Сочинения, т. 9, стр. 286—287.*

Китайская Народная Республика является по своему социальному характеру народно-демократической республикой типа *революционно-демократической диктатуры пролетариата и крестьянства*. Это государство основано на союзе рабочих и крестьян, в котором руководящая роль принадлежит рабочему классу, возглавляемому Коммунистической партией. Китайская Народная Республика ведёт борьбу против империализма, за независимость Китая, за демократию и мир.

Революционные аграрные преобразования. Среди коренных социально-экономических преобразований в Китайской Народной Республике основное значение имеют аграрные преобразования. Полуфеодальный характер общественных отношений в Китае являлся главным тормозом экономического, политического и культурного развития страны, коренной причиной её вековой отсталости, основой её порабощения иностранным империализмом.

В 1950 г. Центральное народное правительство Китая приняло «Закон об аграрных преобразованиях Китайской Народной Республики», в котором говорится: «Система землевладения, основанная на феодальной эксплуатации, осуществляемой классом помещиков, уничтожается; вводится система крестьянского землевладения с тем, чтобы освободить сельскохозяйственные производительные силы, развить сельскохозяйственное производство и проложить пути к индустриализации нового Китая». По этому закону были безвозмездно конфискованы земельные владения помещиков, храмов и монастырей, земельные участки, принадлежащие тем промышленникам и торговцам, для которых земля служила только средством эксплуатации крестьян. У помещиков подверглись конфискации также рабочий скот, сельскохозяйственный инвентарь, излишки продовольствия, излишние помещения.

Все конфискованные земли и другие средства производства были распределены между крестьянами поровну (подушно), независимо от возраста, пола и национальности. Основную долю помещичьей земли и инвентаря получили безземельные и малоземельные крестьяне. Была ликвидирована вся задолженность крестьян помещикам за аренду земли и ростовщикам — по ссудам. Аграрные преобразования были проведены народно-демократическим правительством при активном участии широких крестьянских масс. В 1952 г. аграрные преобразования были закончены во всех основных районах страны, на территории с населением более 428 миллионов человек.

Аграрная революция в Китае полностью ликвидировала феодально-помещичье землевладение и средневековую систему аграрных отношений, уничтожила феодальную эксплуатацию крестьянства. Класс помещиков был окончательно ликвидирован. Взамен помещичьего землевладения утвердилась мелкокрестьянская частная собственность на землю.

Аграрные преобразования оказали существенное влияние на развитие производительных сил сельского хозяйства и на материальное положение крестьянских масс Китая. Впервые в истории страны в общегосударственном масштабе проводятся мероприятия, направленные к значительному развитию сельскохозяйственного производства. В этих целях нуждающимся крестьянам оказывается правительственная помощь семенами, кредитами. Созданы первые машинно-тракторные станции, организуются селекционные станции по внедрению лучших сортов семян. Ведётся пропаганда современных агротехнических знаний. При участии широких народных масс организуется борьба с сельскохозяйственными вредителями. Осуществление крупных работ по борьбе со стихийными бедствиями (наводнениями), от которых ежегодно страдают десятки миллионов крестьян, дало уже серьёзные результаты.

В 1949 г. площадь затопляемых земель составила 8 миллионов гектаров; в 1950 г. она сократилась до 4,5 миллиона гектаров, в 1951 г. — до 1,4 миллиона гектаров. В 1952 г. продукция сельского хозяйства достигла наивысшего уровня в истории Китая, значительно превзойдя довоенные размеры производства. Валовой сбор зерна в 1951 г. составил 126% по сравнению с 1949 г., а в 1952 г. — 140%; производство хлопка в 1951 г. составило 252%, а в 1952 г. — 300% по отношению к 1949 г.

В народно-демократическом Китае ликвидирована старая, феодальная налоговая система, при которой в деревне существовало множество государственных и местных налогов, причём налоги с населения взимались за многие годы вперёд (так, например, в провинции Сычуань налоги с крестьян были собраны вперёд до 1991 г.). Введён единый прогрессивный государственный налог, не обременительный для крестьянского хозяйства.

Ликвидация помещичьего землевладения и передача земли крестьянам ведут к значительному росту сельского хозяйства и увеличению его товарности, к повышению материального благосостояния крестьянства и его покупательной способности. Это является необходимым условием для ускоренного развития промышленности, что обеспечит со временем превращение Китая из отсталой, аграрной страны в страну с развитой современной индустрией и передовым сельским хозяйством.

Экономические уклады и классы. Экономика Китайской Народной Республики является многоукладной. В ней имеется пять экономических укладов: 1) натуральное и полунатуральное хозяйство, 2) мелкотоварный уклад, 3) частнокапиталистический уклад, 4) государственный капитализм, 5) социалистический (государственный) уклад.

Натуральное и полунатуральное (патриархальное) хозяйство ведут значительные массы крестьян. В ряде провинций, особенно отдалённых и малонаселённых (Тибет, Синьцзян, Внутренняя Монголия), натуральное хозяйство существует в виде примитивного земледелия и кочевого скотоводства, удовлетворяющих

личные нужды крестьян, весьма слабо связанных с обменом и рынком:

Мелкотоварный уклад является преобладающим в экономике Китая, охватывая подавляющее большинство крестьянства, которое, получив землю, экономически окрепло. Сильно увеличилась прослойка среднего крестьянства и значительно сократилось число батраков, так как батраки, получив землю, стали вести своё хозяйство.

К мелкотоварному укладу относится также ремесленное производство, особенно в деревне. В стране насчитывается не менее 30 миллионов ремесленников. На дому при помощи ручных станков перерабатывается до 40% хлопко-сырца, потребляемого в стране. К мелкотоварному укладу относятся и мелкая торговля в городах, мелкие мастерские по бытовому обслуживанию населения и др.

Частнокапиталистический уклад занимает большое место в экономике Китая, включая капиталистические предприятия в городе, кулацкие хозяйства в деревне и предприятия торгового капитала. В руках частного капитала в 1952 г. находилось не менее половины всей лёгкой промышленности. К этому укладу относятся также многочисленные ремесленные мастерские с наёмной рабочей силой и мануфактуры, число которых в Китае довольно значительно. Во внутренней розничной торговле частному капиталу принадлежит около 70% всего оборота (1952 г.).

В результате аграрных преобразований серьёзным образом изменились политические и экономические условия в деревне. Эксплуататорские тенденции кулачества встречают серьёзный отпор. Всё шире развёртывается борьба бедняцко-средняцких масс крестьянства против разорения и закабаления их кулаками. В этой борьбе трудящиеся массы крестьянства получают полную поддержку со стороны народного правительства.

Государственный капитализм представлен главным образом смешанными промышленными и торговыми предприятиями, банками, кредитными обществами, в которых участвуют государство и частный капитал. Эти предприятия работают под контролем государства. Государственный капитализм имеет значительно меньший удельный вес в экономике страны, чем частный капитализм.

Социалистический уклад охватывает предприятия, национализированные народно-демократической властью, находившиеся ранее в собственности монополистического капитала и иностранных империалистов. Все принадлежащие государству предприятия и ресурсы являются общественной собственностью, сосредоточенной в руках народного государства. На этих предприятиях ликвидирована эксплуатация рабочего класса. Государственный сектор занимает в области промышленности и оптовой торговли ведущее положение и оказывает влияние на все отрасли экономики.

В 1952 г. в руках государства уже было сосредоточено 80% тяжелой промышленности и около 50% легкой промышленности (не включая ремесленное производство), все железные дороги и значительная часть морского, речного транспорта и автотранспорта. Государству принадлежат все крупные банки, через которые проходит более 90% всех кредитных операций.

Доля социалистического уклада в промышленности (не включая сюда ремесленное производство) и в торговле возрастает быстрыми темпами. В 1949 г. государственные предприятия производили 43,8% всей промышленной продукции страны, а в 1952 г. — 67,3%. Доля оптовой и розничной государственной и кооперативной торговли в 1950 г. составляла 44,4% всего внутреннего торгового оборота, а в 1952 г. — 62,9%.

К социалистическому укладу близко примыкает кооперация всех видов в деревне и в городе. Но кооперация в своей подавляющей массе ещё не может быть отнесена к социалистическим формам хозяйства, так как в ней наряду с бедняцко-средняцкими массами крестьянства участвуют и капиталистические элементы. По мере развития производительных сил Китая и по мере перехода от буржуазно-демократической революции к решению задач социалистической революции, к строительству экономических основ социализма кооперативный сектор будет всё более превращаться в социалистическую форму хозяйства.

В китайской деревне постепенно, при соблюдении принципа добровольности, происходит объединение крестьян в простейшие формы кооперации. Существуют простые группы трудовой взаимопомощи, носящие временный, сезонный характер, и постоянные группы трудовой взаимопомощи. В группах взаимопомощи объединяется только труд на время полевых работ. В настоящее время высшей формой трудовой взаимопомощи являются сельскохозяйственные кооперативы, в которых земля, остающаяся частной собственностью крестьян, объединяется в общий массив. Кроме того, развивается потребительская кооперация и снабженческо-бытовая кооперация. В 1950 г. в различного рода кооперативах насчитывалось более 20 миллионов членов. В 1952 г. имелось более 34 тысяч снабженческих и бытовых кооперативов, общее число членов кооперативов достигло 141 миллиона человек. Государство оказывает кооперации всестороннюю помощь.

В соответствии с изменившейся структурой экономики основными классами в Китайской Народной Республике стали *рабочий класс* и *крестьянство*. Кроме того, имеется класс буржуазии в городе и кулачество в деревне, а также многочисленный слой городской мелкой буржуазии.

Народно-демократическая революция в Китае на современном этапе не ставит задачи ликвидации основ капитализма. В этих условиях экономические законы капиталистического способа производства продолжают действовать, а закон стоимости является регулятором производства в капиталистическом и мелкотоварном укладах народного хозяйства. Закон стоимости оказывает серьёзное воздействие на производство в государственных предприятиях.

Однако в силу того, что в китайской экономике имеется социалистический уклад, который занимает определяющее положение в промышленности и постепенно становится ведущей силой во

всей экономике, сфера действия экономических законов капитализма начинает суживаться. В социалистическом укладе хозяйства ликвидированы отношения капиталистической эксплуатации и возникают новые условия, порождающие новые закономерности развития хозяйства.

Народное правительство Китая уже начало осуществлять текущее планирование социалистического сектора народного хозяйства. Успехи, достигнутые в развитии экономики, создали условия для перехода к планированию на основе перспективных планов. Государство осуществляет косвенное регулирование других секторов народного хозяйства и устанавливает цены на все важнейшие продукты промышленного и сельскохозяйственного производства. На государственных предприятиях начинают применяться элементы хозяйственного расчёта и оплата по труду.

Между рабочим классом и трудящимися массами крестьянства, с одной стороны, буржуазией в городе и кулачеством в деревне — с другой, идёт классовая борьба. Буржуазия стремится к расширению и усилению эксплуатации рабочего класса и разорению крестьянства, к взвинчиванию цен на товары первой необходимости в обход существующих законов народного правительства. Буржуазия стремится ослабить контроль рабочего класса на частных предприятиях.

Не ставя на современном этапе задачи ликвидации частного капитала, народное правительство Китая в целях увеличения промышленного и сельскохозяйственного производства в стране и развития товарооборота предоставляет частным предприятиям кредиты, даёт им заказы на производство определённых видов товаров, под эти заказы снабжает их сырьём и закупает у них готовую продукцию. Народная власть ведёт политику ограничения эксплуататорских тенденций капиталистов, пресекает их спекулятивную деятельность, регулирует частнокапиталистический сектор в интересах подъёма народного хозяйства в целом.

Пути дальнейшего развития экономики Китая. Народно-демократическое государство ликвидировало полуфеодалные отношения в Китае, освободило страну от ярма иностранного империализма, создало благоприятные условия для развития производительных сил. Успешный рост сельского хозяйства создаёт богатейший внутренний рынок, миллионы крестьян уже начали предъявлять спрос на изделия промышленности: на сельскохозяйственные орудия, на продукцию хлопчатобумажной, текстильной, кожевенной и других отраслей промышленности. Развивающееся сельское хозяйство всё в возрастающих размерах снабжает промышленность и города сырьём и продовольствием. Развёртывается товарооборот, достигнуто значительное укрепление денежной системы и денежного обращения. Китай располагает громадными природными богатствами, до сих пор не только не использованными, но и мало изученными. Китайская Народная Республика

за короткий срок добилась значительных успехов в восстановлении и развитии народного хозяйства.

В 1950 г. в основных отраслях промышленности (за исключением угольной) и в сельском хозяйстве объём продукции превзошёл наивысшие довоенные показатели.

За годы народной власти общий годовой объём промышленной продукции в целом по стране увеличился более чем вдвое, а продукция сельского хозяйства возросла в полтора раза. Увеличился удельный вес тяжёлой промышленности. Так, в 1949 г. продукция тяжёлой промышленности составляла 32,5%, а продукция лёгкой промышленности — 67,5%, а в 1952 г. соответственно — 43,8% и 56,2% к общей сумме продукции крупной и средней промышленности.

В 1950 г. впервые в истории Китая был составлен единый государственный бюджет, обладавший реальной базой. В 1951 г. бюджет был выполнен с превышением доходов над расходами. Более 59% средств бюджета в 1953 г. направляется на народнохозяйственное и культурное строительство.

Китайская Народная Республика ликвидировала все неравноправные договоры с иностранными государствами, отменила все старые таможенные законы и положения, на основании которых иностранные империалисты грабили китайский народ и душили отечественную промышленность. Введён *государственный контроль за внешней торговлей*.

В своей экономической политике народное правительство Китая исходит из необходимости осуществить *индустриализацию страны*. В связи с этим ставится задача планомерного, систематического и быстрого развития *тяжёлой промышленности* — горно-рудной, металлургической, энергетической, машиностроительной, химической, электропромышленности. Для удовлетворения повседневных нужд народа расширяется производство текстильной и других отраслей лёгкой промышленности. Чтобы осуществить задачу индустриализации страны, народное правительство Китая намечает такие темпы развития экономики, при которых в течение 10—15 лет удельный вес промышленной продукции в общей продукции промышленности и сельского хозяйства страны поднялся бы с 10% до 30—40%.

Быстрое развитие промышленности требует значительных накоплений. Источниками средств для этой цели являются прежде всего накопления, создаваемые в социалистическом секторе хозяйства, доходы от внутренней и внешней торговли, затем налоги, взимаемые с капиталистических предприятий, налоги, поступающие от трудящихся города и деревни.

Основные средства, направляемые на развитие народного хозяйства, принадлежат государству и идут в социалистический сектор хозяйства; капиталистический же сектор располагает значительно меньшими капиталовложениями. Ввиду этого абсолютные размеры и удельный вес государственного сектора будут быстро возрастать, а удельный вес капиталистического хозяйства будет уменьшаться.

Одним из главных условий успешного развития народного хозяйства Китая является рост производительности труда рабочих и

Государственных предприятий развертывается трудовое соревнование за увеличение производства, улучшение качества продукции, за экономию сырья и лучшее использование оборудования. Передовики производства получают материальное поощрение. Имеются тысячи героев труда, отмеченных правительственными наградами.

В 1951 г. на предприятиях Северо-Восточного Китая производительность труда рабочих была на 42% выше, чем в 1943 г. На частных предприятиях повсюду введён рабочий контроль. Созданы комиссии из представителей рабочих и предпринимателей, где рассматриваются вопросы охраны труда, заработной платы и другие вопросы, связанные с работой предприятий.

Хозяйственное строительство в Китайской Народной Республике сопровождается улучшением условий труда рабочих, повышением их благосостояния. На государственных и частных предприятиях рабочий день ограничен 8—10 часами (вместо прежнего 14—16-часового дня), введены коллективные договоры, заключаемые между предприятиями и рабочими. Заработная плата рабочих и служащих на государственных и частных предприятиях устанавливается на одном уровне для соответствующих категорий рабочих. Средний уровень заработной платы в 1952 г. на 60—120% выше уровня 1949 г. По всей стране созданы и действуют профессиональные союзы, в которых объединено большинство рабочих и служащих. В 1950 г. введено социальное страхование для рабочих и служащих. Женщины имеют равные права с мужчинами и активно участвуют в экономической и политической жизни.

Общее улучшение материального положения китайского народа находят своё выражение в значительном росте покупательной способности населения, которая увеличилась в 1951 г. на 25% по сравнению с 1950 г. Общий объём внутренней торговли в 1951 г. составил 130%, а в 1952 г.— около 170% по отношению к 1950 г. (в сопоставимых ценах).

Китайский народ добился уже больших успехов в культурном строительстве. Раньше рабочие и крестьяне не имели доступа не только в средние и высшие учебные заведения, но и в начальные школы. Около 90% населения до революции было неграмотным. В Китайской Народной Республике образование стало доступным для трудящихся масс.

В 1952 г. количество начальных школ по сравнению с 1936 г. увеличилось на 57%. В этих школах обучается более 50 миллионов детей, что составляет свыше 65% общего числа детей школьного возраста. В высших учебных заведениях обучаются 220 тысяч студентов, в технических и средних школах — более 3 миллионов. Более 50 миллионов взрослых обучается в школах и группах по ликвидации неграмотности.

По мере исчерпания задач буржуазно-демократической революции народное хозяйство Китая всё более будет переходить на рельсы социалистического строительства. «Завершить китайскую буржуазно-демократическую (новодемократическую) революцию и подготовить её переход, когда для этого будут в наличии все необходимые условия, на этап социалистической революции — та-

кова во всей её полноте та славная, великая революционная задача, которая стоит перед Коммунистической партией Китая»¹.

В успешном развитии народного хозяйства Китая и сохранении экономической независимости от капиталистического мира огромную роль играет помощь Китаю со стороны Советского Союза и стран народной демократии. Китайская Народная Республика получает от Советского Союза дешёвый кредит, первоклассное оборудование, заимствует богатейший опыт ведения хозяйства в масштабах огромного государства, опыт организации труда и производства на крупных предприятиях, действующих на социалистических началах.

Победа Китайской народной революции имеет всемирное значение. Особенно велика её роль для стран колониального и полуколониального мира. Эти страны по своему экономическому уровню развития и по характеру зависимости от иностранного империализма находятся в условиях, близких к тем, в которых находился до победы народной революции Китай. Они проходят тот же путь борьбы, который прошёл китайский народ. Перед ними стоят те же задачи — освобождение от ига иностранных империалистов и уничтожение феодальных пережитков.

КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

1. Китайская революция есть антифеодальная и антиимпериалистическая, буржуазно-демократическая революция, основными движущими силами которой являются рабочий класс и идущее в союзе с ним крестьянство. Китайская республика по своему социальному характеру является народно-демократической республикой типа революционно-демократической диктатуры пролетариата и крестьянства.

2. Среди коренных социально-экономических преобразований в Китае основное значение имеют революционные аграрные преобразования. У помещиков безвозмездно конфискованы земля, рабочий скот, инвентарь, излишнее продовольствие и излишние постройки. Конфискованные у помещиков земли и другие средства поступили в раздел между безземельными и малоземельными крестьянами по душевно, в их частную собственность.

3. Экономика Китая после победы народной революции имеет пять экономических укладов: 1) натуральное и полунатуральное хозяйство, 2) мелкотоварный уклад, 3) частный

¹ Мао Цзэ-дун, Китайская революция и Коммунистическая партия Китая. Избранные сочинения, т. 3, стр. 180.

капитализм, 4) государственный капитализм, 5) социалистический (государственный) уклад. Ведущая роль в развитии народного хозяйства принадлежит социалистическому укладу.

4. Китайская Народная Республика исходит из необходимости осуществления индустриализации страны и ставит своей задачей в течение 10—15 лет поднять уровень промышленной продукции в общей продукции промышленности и сельского хозяйства до 30—40% и превратить Китай в мощное в экономическом отношении государство.

5. Китайская Народная Республика, осуществляя задачи антифеодальной и антиимпериалистической революции, идёт по некапиталистическому пути развития. По мере исчерпания задач буржуазно-демократической революции Китайская Народная Республика будет всё более переходить к осуществлению задач социалистической революции.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Марксистская политическая экономия прошла более чем вековой путь развития. Маркс и Энгельс дали научный анализ основ капитализма как исторически-преходящего способа производства, открыли экономические законы его возникновения, развития и гибели, доказали неизбежность превращения капиталистического общества в социалистическое путём пролетарской революции. Ленин и Сталин, развивая марксистскую политическую экономию, обогатили её научным исследованием монополистической стадии капитализма — империализма и общего кризиса капитализма. Важнейшим выводом из этого исследования является новая, законченная теория социалистической революции, теория о возможности победы социализма в одной стране. На основе теоретического обобщения опыта социалистического строительства в СССР Ленин и Сталин создали политическую экономию социализма, открыли законы экономического развития социалистического общества.

Марксистская политическая экономия не стоит на месте. Глубоко чуждая догматизму, она развивается, пополняясь новыми теоретическими положениями на основе обобщения исторического опыта. Верные ученики Ленина и Сталина, стоящие у руководства Коммунистической партией Советского Союза — товарищи Г. М. Маленков, Л. П. Берия, В. М. Молотов и другие, — и возглавляющие братские коммунистические партии — товарищи Мао Цзэ-дун, Пальмиро Тольятти, Морис Торез, Болеслав Берут и другие — обогащают марксизм-ленинизм, его экономическую теорию новыми научными выводами и положениями, возникающими на базе изменяющихся условий жизни общества.

Марксистская политическая экономия, как важнейшая составная часть марксизма-ленинизма, представляет собой могучее идейное оружие пролетариата в его борьбе против капитализма, за социализм. Она является единственно научной политической экономией, так как выражает интересы рабочего класса и всех про-

грессивных сил человечества, заинтересованных в объективном изучении законов экономического развития общества, с неизбежностью ведущих к гибели капитализма, к победе социализма. Современная буржуазная политическая экономия выражает интересы монополистической буржуазии, стремящейся увековечить отживший капиталистический строй. Ограниченная буржуазным мировоззрением и узкоклассовыми интересами, она неспособна раскрыть экономические законы развития общества. Мелкобуржуазная политическая экономия, прежде всего в лице правых социалистов, приукрашивая капитализм и сея иллюзии о возможности его улучшения путём реформ, пытается отвлечь рабочий класс, трудящиеся массы от борьбы за уничтожение капиталистических порядков и переход к социализму. Буржуазная и мелкобуржуазная политическая экономия ставит основной задачей сохранение системы капитализма, борьбу против марксистско-ленинской политической экономии. Марксистско-ленинская политическая экономия разоблачает антинаучное, реакционное существо буржуазной и мелкобуржуазной политической экономии. Она вооружает рабочий класс знанием экономических законов развития общества, даёт ему возможность строить свою политику на научных основах.

Какие основные выводы вытекают из изучения политической экономии? Чему учит политическая экономия?

1. Политическая экономия учит прежде всего, что экономическое развитие человеческого общества представляет собой закономерный процесс. Возникновение и развитие каждого способа производства, смена одного способа производства другим происходит не по произволу людей, а в силу действия объективных экономических законов. Политическая экономия даёт возможность познать объективные законы экономического развития и использовать их в интересах общества.

Человеческое общество развивается от низших форм своего существования к высшим. Каждый из способов производства представляет собой определённую ступень в поступательном движении общества, в развитии его производительных сил и производственных отношений. Производственные отношения нового общественно-экономического строя, приходящего на смену старому, отжившему строю, в течение некоторого периода времени способствуют развитию производительных сил, а в дальнейшем превращаются в их оковы. Тогда происходит смена одного экономического строя другим, более высоким экономическим строем. В обществе, разделённом на антагонистические классы, эта смена осуществляется через классовую борьбу, путём социальной революции, свергающей власть отжившего господствующего класса и утверждающей власть нового, передового класса.

Политическая экономия, всесторонне изучая возникновение, развитие и упадок общественно-экономических формаций, основанных на частной собственности на средства производства, вскры-

вает экономические корни классовой борьбы. Она показывает, что творцами богатства являются трудящиеся классы, а плоды их трудов присваиваются эксплуататорскими классами. Значит, классовая борьба обусловлена не какими-либо случайными мотивами людей, а коренными материальными интересами определённых классов, законами экономического развития данного способа производства.

Каждый новый общественный строй, основанный на частной собственности на средства производства, — рабовладельческий строй, феодализм, капитализм — утверждал у власти эксплуататоров, изменяя лишь формы эксплуатации и угнетения трудящихся. Весь ход экономического развития общества свидетельствует о том, что капитализм есть последний общественный строй, основанный на эксплуатации человека человеком. Политическая экономия показывает, что капитализм на его монополистической стадии уже давно превратился в реакционный строй, задерживающий дальнейшее поступательное движение общества. На смену умирающему капитализму идёт новый общественный строй — социализм, означающий уничтожение эксплуататорских классов и эксплуатации человека человеком.

История развития человеческого общества полностью подтверждает правильность этого научного вывода марксистско-ленинской политической экономии. Социалистическое общество построено в Советском Союзе. С победой социализма в СССР до конца разоблачена лживая теория идеологов буржуазии о вечности и незыблемости частной собственности и капиталистического строя. Идёт успешное строительство социализма в европейских странах народной демократии. Великие революционные преобразования в экономике Китая постепенно создают условия для приступа к строительству социализма в этой самой крупной стране Востока. В соответствии с экономическими законами развития социализма в СССР осуществляется постепенный переход от социализма к коммунизму. Коммунистическое общество, низшей ступенью которого является социализм, есть конечная цель борьбы трудящихся всех стран.

Политическая экономия даёт рабочему классу и всем трудящимся уверенность в победе коммунизма, показывая, что эта победа обусловлена всем предшествующим ходом исторического развития.

2. Политическая экономия на опыте СССР и стран народной демократии учит, каким путём трудящиеся капиталистических стран могут вырваться из капиталистической неволи. Она показывает, что угнетение и обнищание трудящихся буржуазных стран зависят не от случайных причин, а коренятся в капиталистической системе хозяйства и обуславливаются присущими этой системе экономическими законами. Кризисы, безработица, нищенское состояние народных масс не могут исчезнуть без изменения самой основы производственных отношений, то-есть без перехода средств

производства от капиталистов и помещиков в собственность трудового народа.

Раскрывая противоположность основ буржуазной и социалистической экономики, непримиримость классовых интересов буржуазии, с одной стороны, пролетариата и всех трудящихся, с другой стороны, политическая экономия показывает невозможность мирного «врастания» капитализма в социализм. Никакие попытки реформировать, «улучшить» капитализм не могут покончить с системой наёмного рабства. Великая Октябрьская социалистическая революция неопровержимо доказывает, что лишь путём ликвидации самых устоев капитализма рабочий класс и трудящееся крестьянство могут избавиться от кабалы эксплуататоров и выйти на путь свободной, зажиточной и культурной жизни. Исторический опыт полностью подтверждает правоту марксистского положения о неизбежности социалистической революции, о том, что замена капитализма социализмом невозможна без установления власти трудящихся, без диктатуры пролетариата, без союза рабочего класса с крестьянством. Для достижения этой цели необходимо наличие коммунистической партии, способной подготовить пролетариат, трудящиеся массы к решительной борьбе с буржуазией и организовать победу социалистической революции.

Политическая экономия показывает, что порабощение и ограбление колониальных народов метрополиями зависят не от каких-либо случайных причин, а определяются самим существом империализма, тесно связанного с феодально-помещичьими и реакционно-буржуазными силами колониальных стран. Народы колониальных и полуколониальных стран могут избавиться от рабства, нищеты и отсталости лишь путём освобождения от ига империализма и его местных вассалов, путём уничтожения пережитков феодализма и осуществления коренных демократических преобразований. Колониальные страны, порвав с системой империализма и обеспечив свою независимость, могут при экономической поддержке СССР и других стран лагеря социализма миновать мучительный путь капиталистического развития и постепенно создать предпосылки для перехода к социалистическому строительству. Опыт революционной борьбы и победы китайского народа на практике подтвердил этот вывод марксистско-ленинской политической экономии и доказал, что освобождение колониальных стран от ярма империализма выводит их на путь материального и культурного расцвета.

Ниспровержение капиталистических порядков в той или иной буржуазной стране и замена их социалистическими порядками, отпадение от системы империализма какой-либо колониальной страны и осуществление в ней демократических преобразований происходят не в результате «экспорта революции», представляющего собой вымысел империалистов, а в силу глубоких внутренних потребностей экономического развития этих стран.

3. Политическая экономия учит, как преобразовать экономику в духе социализма. Переход к социализму не может осуществляться произвольно выбранными путями, а представляет собой закономерный процесс, определяемый объективными экономическими условиями, природой экономических укладов и классов, существующих в переходный период от капитализма к социализму.

Политическая экономия показывает, что в переходный период от капитализма к социализму в силу действия объективных экономических законов необходимо осуществить в определённой последовательности национализацию крупного капиталистического производства, социалистическую индустриализацию страны и коллективизацию крестьянских хозяйств. Строительство социализма происходит в непримиримой борьбе с капиталистическими элементами. Классовая борьба по мере перехода от капитализма к социализму в силу ожесточённого сопротивления буржуазии не затухает, а обостряется.

Политическая экономия разоблачила лживые измышления буржуазных идеологов, что рабочий класс, придя к власти, не способен организовать хозяйство. Исторический опыт СССР показал, какую неисчерпаемую творческую силу рождает власть трудового народа. Впервые в истории рабочий класс, трудящиеся огромной страны, занимающей одну шестую часть земного шара, сбросили с себя ярмо эксплуатации и гнёта, стали хозяевами своей страны и создали социалистический строй, обеспечивающий неуклонный подъём производительных сил, общественного богатства, материального благосостояния и культуры народных масс. Этим доказано, что народ с успехом может обойтись без эксплуататоров, что рабочий класс, трудящиеся массы способны не только разрушить старую, буржуазную систему хозяйства, но и построить новую, неизмеримо более высокую по сравнению с капитализмом, социалистическую систему хозяйства.

Политическая экономия даёт экономическое обоснование необходимости руководящей роли рабочего класса в социалистическом строительстве, прочного союза рабочего класса с крестьянством, имеющего целью построение социализма и уничтожение эксплуатации человека человеком. На основе союза рабочего класса и крестьянства при руководящей роли рабочего класса осуществляется переход от мелкого индивидуального крестьянского хозяйства к крупному коллективному хозяйству, избавляющему крестьянство от разорения и нищеты. Таким образом разрешается многовековой крестьянский вопрос. Победа колхозного строя в СССР на деле опровергла измышления буржуазии о том, что крестьянство якобы неспособно стать на путь социализма.

Политическая экономия обобщает гигантский исторический опыт построения социализма в СССР, указывающий путь всему человечеству. Она показывает, как ранее нищая и слабая страна, какой была дореволюционная Россия, превратилась в страну

богатую и могущественную, какой является Советский Союз. Из ценнейшей сокровищницы этого опыта страны народной демократии черпают знание проверенных путей социалистического строительства, законов классовой борьбы в переходный период, знание того, как рабочему классу добиться дружбы с крестьянством и укреплять экономическую смычку с ним, как достичь победы над эксплуататорскими классами и построить социалистическое общество.

Использование советского опыта требует тщательного учёта конкретных особенностей экономики и классовых отношений в каждой стране, определяемых всей совокупностью исторических условий её развития. Однако в любой стране, осуществляющей переход к социализму, имеются в основном те же формы хозяйства, те же классовые силы, какие существовали в переходный период от капитализма к социализму в СССР. Поэтому специфические особенности той или другой страны не изменяют того главного и решающего в определении путей социалистического преобразования общества, что даёт советский опыт, являющийся классическим опытом построения социализма.

4. Политическая экономия учит, что практическая работа по социалистическому строительству может быть успешна только в том случае, если она опирается на экономические законы развития общества.

Знание экономических законов позволяет проникать в глубь, в существо экономических процессов, выявлять прогрессивные тенденции развития, когда они находятся ещё в зародыше, научно предвидеть ход экономического развития и направлять его в соответствии с задачами строительства коммунизма. Политическая экономия вооружает работников для борьбы за победу нового, передового над старым, отжившим. Научное знание экономических законов, изучаемых политической экономией, составляет основу хозяйственной политики коммунистических партий. В силу этого хозяйственная политика коммунистических партий является правильной, научно обоснованной, отвечающей назревшим потребностям общественного развития и приобретает огромную преобразующую силу.

Освещая действие основного экономического закона социализма, политическая экономия ориентирует кадры на то, чтобы строить свою работу в соответствии с целью социалистического производства. Политическая экономия раскрывает условия непрерывного роста и совершенствования производства на базе высшей техники, в том числе важнейшее из этих условий — систематическое повышение производительности труда.

Самотёк глубоко чужд экономическому строю социализма. Политическая экономия показывает, что строительство коммунистического общества может осуществляться лишь в порядке планового руководства хозяйством на основе закона планомерного развития народного хозяйства, в соответствии с требованиями

основного экономического закона социализма. Изучение закона планомерного развития народного хозяйства помогает разумно использовать материальные, финансовые, трудовые ресурсы, правильно сочетать все элементы производства.

Политическая экономия раскрывает огромное значение для социалистического строительства заинтересованности масс в неуклонном подъёме производства, вытекающей из социалистических производственных отношений. Она показывает роль социалистического соревнования как могучей движущей силы экономического развития социалистического общества. Изучая закон распределения по труду, политическая экономия ориентирует кадры на последовательное проведение во всех отраслях народного хозяйства дифференцированной оплаты труда в прямой зависимости от его результатов, на ликвидацию элементов уравниловки.

Политическая экономия показывает значение умелого использования закона стоимости и связанных с ним экономических инструментов для социалистического строительства. Изучение действия закона стоимости при социализме служит для кадров важным средством улучшать методы производства, снижать себестоимость продукции, укреплять хозяйственный расчёт и поднимать рентабельность предприятий, развёртывать торговлю, совершенствовать финансовую систему. Политическая экономия раскрывает огромные возможности, имеющиеся в социалистическом плановом хозяйстве, для проведения строгого режима экономии и увеличения социалистического накопления.

Для Советского Союза и стран народной демократии характерно неуклонное возрастание творческой активности масс в хозяйственном и культурном строительстве. Отсюда всё большее значение приобретает знание массами законов экономического развития, принципов социалистического хозяйствования. Вооружая кадры знанием экономических законов, политическая экономия даёт возможность всё более успешно использовать и применять эти законы на практике и тем самым повышать эффективность всей работы хозяйственных органов и трудящихся масс по строительству социализма и коммунизма.

Политическая экономия социализма помогает хозяйственникам и широким массам трудящихся находить и использовать скрытые резервы, тающиеся в недрах производства, и предотвращать равнение на «узкие места». С другой стороны, она учит всесторонне учитывать реальные экономические условия и предостерегает против действий по принципу: «мы всё можем», «нам всё нипочём».

Раскрывая взаимосвязь хозяйственных процессов, политическая экономия даёт возможность каждому работнику понять значение своей деятельности для развития всей социалистической системы народного хозяйства. Стало быть, она учит пониманию того, что в условиях социализма общенародные, общегосударственные интересы превыше всего.

8. Политическая экономия учит, что социализм является самым прогрессивным способом производства, имеющим решающие преимущества перед капитализмом. Это находит своё яркое выражение в противоположности основных экономических законов социализма и капитализма, определяющих две различные линии развития.

Если в капиталистических странах производство подчинено хищническому закону получения максимальной прибыли, обрекающему трудящихся на разорение и нищету, безработицу и голод, на кровопролитные войны, то в социалистическом обществе производство подчинено интересам человека, удовлетворению его растущих потребностей.

Если экономика капиталистических стран характеризуется тем, что производительные силы топчутся на месте, усиливается паразитизм и загнивание капитализма, а опустошительные экономические кризисы сопровождаются неслыханным расхищением материальных ценностей, то экономика Советского Союза и стран народной демократии характеризуется неуклонным подъёмом производства, техническим прогрессом, обеспечивающим постоянное совершенствование производства на базе высшей техники.

В противоположность капитализму, где экономика под влиянием милитаризма развивается однобоко, главным образом по линии отраслей, работающих на войну, что влечёт за собой рост налогов и повышение цен на товары массового потребления, социализм характеризуется развитием мирной экономики, широким развёртыванием гражданской промышленности, что сопровождается систематическим снижением цен на товары массового потребления, ростом реальных доходов населения.

В то время как капитализму свойственна конкурентная борьба между странами, порабощение одних стран другими, для социализма характерно дружественное хозяйственное сотрудничество стран, составляющих демократический лагерь, в целях общего экономического подъёма этих стран. Мировой капиталистический рынок суживается, что ухудшает условия сбыта товаров и увеличивает недогрузку предприятий в странах капитализма. Новый мировой рынок — рынок демократического лагеря — всё более расширяется, что является одним из важнейших факторов процветания экономики социализма.

В мирном соревновании с капитализмом социалистическая система хозяйства с каждым годом всё нагляднее доказывает своё превосходство над капиталистической системой хозяйства. В то же время мировая система капиталистического хозяйства в целом, раздираемая внутренними противоречиями, с каждым годом становится всё слабее и неустойчивее.

Величественной перспективой прогрессивного развития человечества является бесклассовое коммунистическое общество. Политическая экономия раскрывает экономические условия перехода к коммунизму, обобщая практику коммунистического строитель-

ства в СССР. Она показывает, что в основе движения современного общества к коммунизму лежат объективные законы общественного развития. Коммунизм возникает как результат сознательного творчества миллионов масс трудящихся, руководимых Коммунистической партией, вооружённой теорией марксизма-ленинизма. В Советском Союзе имеется всё необходимое для построения коммунистического общества. В мире нет таких сил, которые могли бы остановить поступательное движение советского общества по пути к коммунизму. Огромный рост сил демократии и социализма, прогрессирующий упадок мировой капиталистической системы, резкое обострение классовых противоречий между империалистической буржуазией, с одной стороны, и рабочим классом и трудящимися — с другой, нарастающий размах национально-освободительного движения в колониях — неоспоримое доказательство того, что все дороги ведут к коммунизму.

Таким образом, марксистско-ленинская политическая экономия есть наука, неразрывно связанная с практикой революционной борьбы рабочего класса и всех прогрессивных сил современного человечества за мир, демократию и социализм, против империалистической реакции и подготовки новых войн. Политическая экономия теоретически вооружает трудящихся в их практической деятельности по строительству нового, коммунистического общества.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
РАЗДЕЛ ПЕРВЫЙ. ДОКАПИТАЛИСТИЧЕСКИЕ СПОСОБЫ ПРОИЗВОДСТВА	10
Глава I. Первобытно-общинный способ производства	10
Возникновение человеческого общества — 10. Условия материальной жизни. Развитие орудий труда — 11. Производственные отношения первобытного общества. Естественное разделение труда — 13. Родовой строй. Матриархальный род. Патриархальный род — 15. Возникновение общественного разделения труда и обмена — 16. Возникновение частной собственности и классов. Разложение первобытно-общинного строя — 17.	
Общественные представления первобытной эпохи	19
Краткие выводы	20
Глава II. Рабовладельческий способ производства	21
Возникновение рабства — 21. Производственные отношения рабовладельческого строя. Положение рабов — 25. Дальнейшее развитие обмена. Торговый и ростовщический капитал — 28. Обострение противоречий рабовладельческого способа производства — 29. Классовая борьба эксплуатируемых против эксплуататоров. Восстания рабов. Гибель рабовладельческого строя — 31.	
Экономические воззрения эпохи рабовладельчества	31
Краткие выводы	34
Глава III. Феодальный способ производства	35
Возникновение феодализма — 35. Производственные отношения феодального общества. Эксплуатация крестьян феодалами — 38. Средневековый город. Цехи ремесленников. Купеческие гильдии — 42. Классы и сословия феодального общества. Феодальная иерархия — 44. Развитие производительных сил феодального общества — 46. Зарождение капиталистического производства в недрах феодального строя. Роль торгового капитала — 47. Первоначальное накопление капитала. Насильственное обезземливание крестьян. Накопление богатств — 50. Восстания крепостных крестьян. Буржуазные революции. Гибель феодального строя — 53.	
Экономические воззрения эпохи феодализма	55
Краткие выводы	58
РАЗДЕЛ ВТОРОЙ. КАПИТАЛИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА	61
A. Домонополистический капитализм	61

Глава IV. Товарное производство. Товар и деньги	61
Товарное производство — исходный пункт возникновения и общая черта капитализма — 61. Товар и его свойства. Двойственный характер труда, воплощенного в товаре — 62. Простой и сложный труд. Общественно-необходимые рабочие время — 63. Развитие форм стоимости. Сущность денег — 66. Функции денег — 68. Золото и бумажные деньги — 72. Закон стоимости — экономический закон товарного производства — 73. Товарный фетишизм — 74.	
<i>Краткие выводы</i>	75
Глава V. Капиталистическая простая кооперация и мануфактура	76
Капиталистическая простая кооперация — 76. Мануфактурный период капитализма — 78. Капиталистическая работа на дому — 80. Историческая роль мануфактур — 81. Разложение крестьянства. Переход от барщинного хозяйства к капиталистическому — 82. Образование внутреннего рынка для капиталистической промышленности — 84.	
<i>Краткие выводы</i>	85
Глава VI. Машинный период капитализма	86
Переход от мануфактуры к машинной индустрии — 86. Промышленный переворот — 87. Капиталистическая индустриализация — 89. Рост городов и индустриальных центров. Формирование класса пролетариев — 91. Капиталистическая фабрика. Машина как средство эксплуатации наемного труда капиталом — 92. Крупная промышленность и земледелие — 95. Капиталистическое обобществление труда в производстве. Границы применения машин при капитализме — 96.	
<i>Краткие выводы</i>	98
Глава VII. Капитал и прибавочная стоимость. Основной экономический закон капитализма	99
Основа производственных отношений капиталистического строя — 99. Превращение денег в капитал. Рабочая сила как товар — 100. Стоимость и потребительная стоимость рабочей силы. Закон прибавочной стоимости — основной закон капитализма — 101. Капитал как общественное отношение производства. Постоянный и переменный капитал — 105. Норма прибавочной стоимости — 107. Два способа повышения степени эксплуатации. Абсолютная и относительная прибавочная стоимость — 108. Рабочий день и его границы. Борьба за сокращение рабочего дня — 109. Избыток прибавочной стоимости — 111. Классовая структура капиталистического общества. Буржуазное государство — 112.	
<i>Краткие выводы</i>	114
Глава VIII. Заработная плата	115
Цена рабочей силы. Сущность заработной платы — 115. Основные формы заработной платы — 117. Потопленные системы заработной платы — 120. Номинальная заработная плата. Прожиточный минимум. Реальная заработная плата — 122. Падение реальной заработной платы при капитализме — 125. Борьба рабочего класса за повышение заработной платы — 126.	
<i>Краткие выводы</i>	130
Глава IX. Накопление капитала и обнищание пролетариата	131
Производство и воспроизводство — 131. Капиталистическое простое воспроизводство — 131. Капиталистическое расширенное воспроизводство. Накопление капитала — 133. Органическое строение капитала. Концентрация и централизация капитала — 134. Промышленная резервная армия безработных — 136. Аграрное перенаселение — 138. Всеобщий закон капиталистического накопления. Относительное и абсолютное обнищание пролетариата — 139. Основное противоречие капиталистического способа производства — 141.	
<i>Краткие выводы</i>	142
Глава X. Кругооборот и оборот капитала	143
Кругооборот капитала. Три формы промышленного капитала — 143. Оборот капитала. Время производства и время обращения — 145. Основной и оборотный капитал — 147. Годовая норма прибавочной стоимости. Способы ускорения оборота капитала — 149.	
<i>Краткие выводы</i>	150

Глава XI. Средняя прибыль и цена производства	151
Капиталистические издержки производства и прибыль. Норма прибыли — 151. Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости в цену производства — 153. Тенденция нормы прибыли к понижению — 157.	
Краткие выводы	160
Глава XII. Торговля, кредит и денежное обращение	160
Торговая прибыль и её источники — 160. Издержки обращения — 162. Формы капиталистической торговли. Товарные биржи — 163. Внешняя торговля — 164. Ссудный капитал — 165. Процент и предпринимательский доход. Норма процента и тенденция её к понижению — 167. Формы кредита. Банки и их операции — 167. Акционерные общества. Фиктивный капитал — 170. Денежное обращение капиталистических стран — 172.	
Краткие выводы	175
Глава XIII. Земельная рента. Аграрные отношения при капитализме	176
Капиталистический строй земледелия и частная собственность на землю — 176. Дифференциальная рента — 178. Абсолютная рента. Цена земли — 182. Рента в добывающей промышленности. Рента за строительные участки — 184. Крупное и мелкое производство в земледелии — 185. Углубление производимости между городами и деревней — 188. Проблема национализации земли при капитализме — 189.	
Краткие выводы	190
Глава XIV. Национальный доход	192
Совокупный общественный продукт и национальный доход — 192. Распределение национального дохода — 193. Государственный бюджет — 197.	
Краткие выводы	199
Глава XV. Воспроизводство общественного капитала	200
Общественный капитал. Состав совокупного общественного продукта — 200. Условия реализации при капиталистическом простом воспроизводстве — 202. Условия реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве — 204. Проблема рынка. Противоречия капиталистического воспроизводства — 205.	
Краткие выводы	207
Глава XVI. Экономические кризисы	208
Основа капиталистических кризисов перепроизводства — 208. Циклический характер капиталистического воспроизводства — 210. Аграрные кризисы — 212. Кризисы в обострение противоречий капитализма — 214. Историческая тенденция развития капитализма. Простарение как могильщик капитализма — 216.	
Краткие выводы	218
Экономические учения эпохи домонополистического капитализма	219
Буржуазная классическая политическая экономия — 219. Возникновение вулгарной политической экономии — 220. Мелкобуржуазная политическая экономия — 221. Социалысты-утописты — 221. Революционные демократы в России — 222. Революционный переворот в политической экономии, совершённый Марксом — 223. Разложение буржуазной политической экономии. Революция — 224. Развитие марксистской политической экономии капитализма В. И. Лениным и И. В. Сталиным — 226.	
Б. Монополистический капитализм — империализм	230
Глава XVII. Империализм — высшая стадия капитализма. Основной экономический закон монополистического капитализма	230
Переход к империализму — 230. Концентрация производства и монополия. Монополия и конкуренция — 232. Концентрация и монополия в банковском деле. Новая роль банков — 235. Финансовый капитал и финансовая олигархия — 237. Вывод капитала — 238. Экономический раздел мира между союзами капиталистов. Международные монополии — 240. Завершение территориального раздела мира между великими державами и борьба за его передел — 241. Основной экономический закон современного капитализма — 242.	
Краткие выводы	247

Глава XVIII. Колоннальная система империализма 248

Закабаление колоний в период империализма — 248. Колонии как аграрно-сырьевые предатки метрополий — 249. Методы колоннальной эксплуатации трудящихся масс — 250. Национально-освободительная борьба колоннальных народов — 256.

Краткие выводы 257

Глава XIX. Историческое место империализма

Империализм — последняя стадия капитализма — 258. Империализм как паразитический или загнивающий капитализм — 260. Империализм — канун социалистической революции — 262. Государственно-монополистический капитализм — 263. Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма и возможность победы социализма в одной стране — 265.

Краткие выводы 269

Глава XX. Общий кризис капитализма 270

Сущность общего кризиса капитализма — 270. Первый кризис капиталистической системы мирового хозяйства и первая мировая война — 271. Победа Великой Октябрьской социалистической революции и раскол мира на две системы: капиталистическую и социалистическую — 273. Кризис колониальной системы империализма — 275. Обострение проблемы рынков, хроническая недогрузка предприятий и хроническая массовая безработица — 277. Углубление кризисов перепроизводства и изменения в капиталистическом цикле — 279.

Краткие выводы 283

Глава XXI. Углубление общего кризиса капитализма после второй мировой войны 284

Второй кризис капиталистической системы мирового хозяйства и вторая мировая война — 284. Образование двух лагерей на международной арене и распад единого мирового рынка — 286. Обострение кризиса колониальной системы империализма — 288. Усиление неравномерности развития капитализма. Экспансия американского империализма — 290. Дальнейшие изменения в капиталистическом цикле. Милитаризация экономики капиталистических стран — 293. Усиление обнищания рабочего класса капиталистических стран — 295. Дегрессия сельского хозяйства капиталистических стран и разорение крестьянства — 297.

Краткие выводы 299

Экономические учения эпохи империализма 300

Буржуазная политическая экономия — 300. Экономические теории оппортунистов II Интернационала и современных правых социалистов — 304. Созданные В. И. Лениным и И. В. Сталиным учения об империализме и общем кризисе капитализма — 306.

РАЗДЕЛ ТРЕТИЙ. СОЦИАЛИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА 309

А. Переходный период от капитализма к социализму 309

Глава XXII. Основные черты переходного периода от капитализма к социализму 309

Пролетарская революция и необходимость переходного периода от капитализма к социализму — 309. Диктатура пролетариата как орудие построения социалистической экономики — 311. Социалистическая национализация средств производства — 313. Экономические уклады и классы в переходный период — 315. Воспитаный коммунизм — 319. Основы новой экономической политики — 320. Условия перехода от многоукладной экономики к экономике социализма — 325.

Краткие выводы 326

Глава XXIII. Социалистическая индустриализация 327

Историческая необходимость социалистической индустриализации — 327. Темпы социалистической индустриализации — 331. Социалистический метод индустриализации. Источники средств для социалистической индустриализации

ции — 332. Превращение СССР из отсталой, аграрной страны в передовую, индустриальную державу — 334.

Краткие выводы 338

Глава XXIV. Коллективизация сельского хозяйства 339

Историческая необходимость коллективизации сельского хозяйства — 339. Предпосылки сплошной коллективизации — 343. Сплошная коллективизация и ликвидация кулачества как класса — 345. Сельскохозяйственная артель как основная форма коллективного хозяйства — 348. Превращение СССР из страны мелкокрестьянского хозяйства в страну самого крупного и механизированного сельского хозяйства в мире — 349.

Краткие выводы 351

Глава XXV. Победа социализма в СССР 352

Создание социалистического способа производства — 352. Изменения в классовой структуре общества — 355. Ликвидация экономического неравенства наций — 359. Вступление СССР в полосу завершения строительства социалистического общества и постепенного перехода от социализма к коммунизму — 361.

Краткие выводы 364

Б. Социалистическая система народного хозяйства 365

Глава XXVI. Материально-производственная база социализма 365

Основные черты материально-производственной базы социализма — 365. Социалистическая промышленность — 367. Социалистическое сельское хозяйство — 369. Пути технического прогресса при социализме — 371. Размещение социалистического производства — 374.

Краткие выводы 377

Глава XXVII. Общественная собственность на средства производства — основа производственных отношений социализма 378

Необходимость двух форм общественной собственности при социализме — 378. Государственная собственность на средства производства — общественное достояние — 380. Кооперативно-колхозная собственность — 381. Личная собственность при социализме — 382. Характер социалистических производственных отношений — 383.

Краткие выводы 386

Глава XXVIII. Основной экономический закон социализма 387

Характер экономических законов при социализме — 387. Существенные черты основного экономического закона социализма — 389. Основной экономический закон социализма и рост благосостояния трудящихся — 392. Экономическая роль социалистического государства — 395.

Краткие выводы 398

Глава XXIX. Закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства 399

Необходимость планомерного развития народного хозяйства при социализме — 399. Основные черты и требования закона планомерного развития народного хозяйства — 400. Закон планомерного развития народного хозяйства и социалистическое планирование — 402. Преимущества планового хозяйства — 408.

Краткие выводы 409

Глава XXX. Общественный труд при социализме 410

Характер труда при социализме. Руководящий принцип социализма — 410. Труд как обязанность членов социалистического общества. Обеспечение права на труд — 411. Распределение по труду — экономический закон социализма — 414. Социалистическая кооперация труда — 415. Социалистическое соревнование — 417. Неуклонный рост производительности труда — экономический закон социализма — 419.

Краткие выводы 422

Глава XXXI. Товарное производство, закон стоимости и деньги при социализме	423
Необходимость товарного производства при социализме и его особенности — 423. Потребительная стоимость и стоимость товара в социалистическом хозяйстве — 425. Характер действия закона стоимости при социализме — 426. Деньги и их функция в социалистическом хозяйстве — 431.	
<i>Краткие выводы</i>	433
Глава XXXII. Зарботная плата при социализме	434
Зарботная плата и экономический закон распределения по труду — 434. Форма заработной платы. Тарифная система — 437. Неуклонный рост реальной заработной платы при социализме — 440.	
<i>Краткие выводы</i>	443
Глава XXXIII. Хозяйственный расчёт и рентабельность. Себестоимость и цена	445
Режим экономики и его роль в развитии социалистического народного хозяйства — 445. Хозяйственный расчёт и рентабельность предприятий — 446. Фонды предприятий. Основные и оборотные фонды — 449. Себестоимость продукции — 452. Чистый доход государственного предприятия. Централизованный чистый доход государства — 453. Цена в государственном производственном секторе — 456.	
<i>Краткие выводы</i>	457
Глава XXXIV. Общественное хозяйство колхозов	458
Государственная собственность на землю и колхозное земледелие. Роль МТС в развитии общественного хозяйства колхозов — 458. Коллективный труд колхозников. Трудодень — 462. Продукция колхозного производства. Колхозные доходы — 465. Дифференциальная рента при социализме — 466. Распределение продукции колхозного производства и колхозных доходов — 471. Рост благосостояния колхозного крестьянства — 473.	
<i>Краткие выводы</i>	475
Глава XXXV. Товарооборот при социализме	476
Экономический оборот при социализме — 476. Природа и роль торговли при социализме — 477. Основные формы торговли при социализме — 480. Цены и издержки обращения в государственной и кооперативной торговле — 482. Внешняя торговля — 485.	
<i>Краткие выводы</i>	486
Глава XXXVI. Национальный доход социалистического общества	487
Совокупный общественный продукт и национальный доход при социализме — 487. Неуклонный рост национального дохода при социализме — 489. Распределение национального дохода — 490.	
<i>Краткие выводы</i>	494
Глава XXXVII. Государственный бюджет, кредит и денежное обращение при социализме	495
Финансовая система социализма — 495. Бюджет социалистического государства — 496. Кредит при социализме — 499. Банки в социалистическом обществе — 502. Денежное обращение при социализме — 504.	
<i>Краткие выводы</i>	506
Глава XXXVIII. Социалистическое воспроизводство	507
Сущность социалистического воспроизводства — 507. Национальное богатство социалистического общества. Состав совокупного общественного продукта — 510. Соотношение между первым и вторым подразделением общественного производства — 512. Образование и назначение общественных фондов при социализме — 515. Социалистическое накопление. Накопление и потребление в социалистическом обществе — 517.	
<i>Краткие выводы</i>	519

Глава XXXIX. Постепенный переход от социализма к коммунизму	520
Две фазы коммунистического общества — 520. Возможность построения коммунизма в одной стране. Коммунизм и государство — 522. Непрерывный рост всего общественного производства. Создание материально-производственной базы коммунизма — 523. Поднятие колхозной собственности до уровня общенародной собственности. Уничтожение существенного различия между городом и деревней — 526. Культурный рост общества. Уничтожение существенного различия между умственным и физическим трудом — 529. Переход к коммунистическому принципу: «от каждого по способностям, каждому по потребностям» — 532.	
<i>Краткие выводы</i>	534
В. Экономический строй стран народной демократии	536
Глава XL. Строительство социалистической экономики в европейских странах народной демократии	536
Народно-демократическая революция. Первый этап революции — 536. Второй этап народно-демократической революции. Социалистическая национализация — 538. Экономические уклады и классы. Возникновение экономических законов социализма — 539. Социалистическая индустриализация — 541. Социалистическое преобразование сельского хозяйства — 543. Рост благосостояния и культуры трудящихся — 544. Экономическое сотрудничество стран социалистического лагеря — 546.	
<i>Краткие выводы</i>	547
Глава XLI. Экономический строй Китайской Народной Республики	548
Экономические предпосылки китайской революции и её характер — 548. Революционные аграрные преобразования — 552. Экономические уклады и классы — 553. Пути дальнейшего развития экономики Китая — 556.	
<i>Краткие выводы</i>	559
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	561